

次代を見据え、手技療法ビジネスを応援する"新型"専門情報誌



Healing Magazine

vol. **59**

季刊:Spring 第16巻第2号 通巻第59号 http://www.e-shugi.jp

国家資格者を取り巻く 境と将来を考える

Vol.8

荻窪腰痛リハビリスタジオ 水谷 哲也



連載「鍼灸」は「効果」があるのか? (第3回) 「膝関節の鍼灸治療」関忠雄

いま一度、経営のABCを学ぼう

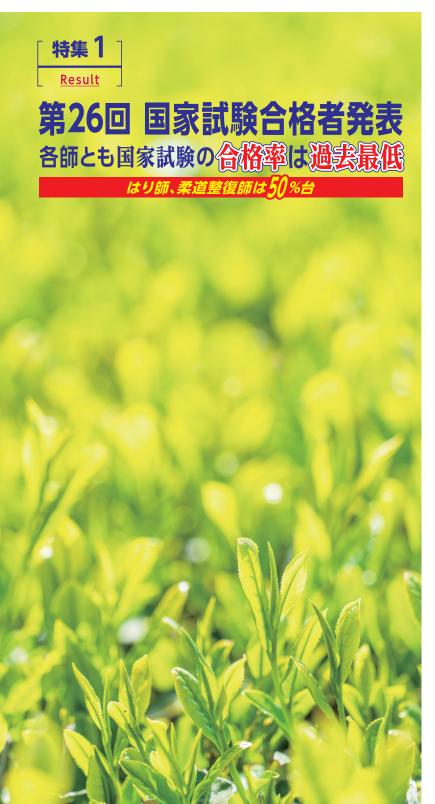


連載 話題 ②ことば 料

「医療と介護の保険制度・同時改定」

好評!学べる〈連載〉

- 朝倉 千恵子「人材を人財に変える教育術」
- 岩﨑由純「読む癒し」
- 療養 太郎「続・療養費の請求と支給」
- 上田 曽太郎「初歩の会計教室」
- 花谷 博幸「勝ち組治療院のツボ」
- 佐藤 吉隆「訪問マッサージの現状」



お陰様で創業18年、北海道から沖縄まで全国から累計数十万件のご注文実績がございます! 九州北部エリアは当社営業員が直接で訪問する事も可能です。是非、ご相談下さい

安心の代金引換!(手数料無料)

原則、開梱設置はお客様でお願いします。ご希望の場合は別途料金がかかります。

御見積大歓迎!で開業等、おまとめ買いは 大幅値引き致します。

ベッド&医療器具総合カタログを2冊セットで無料進呈中!



ホームページ全面リニューアル モバイルサイトでダイレクト注文 パソコンでも スマホでも らくらくショッピング

SPバランス - セレブ

39,500 m



27,500 H

31,200 H

ビニルレザー9色

メーカー参考価格(無孔)¥ 60,000(税抜) (有孔)¥ 67,500(税抜)

60 · 65 · 70cm 奥行 180 · 190cm 50 · 55 · 60cm

限定価格の為 WEB上の表示価格とは 異なります。

, 飽きのこなし ベーシック

ローコストで開業にお薦め

リニューアルキャンペーシ

詳細はコチラ

限定価格の為 WEB上の表示価格とは 異なります。

ビニルレザー9色

ハイグレードタイプの高機能ベッド!

メーカー参考価格 ¥85,000 (税抜)

60 · 65 · 70cm 180 · 190cm 50 · 55 · 60cm

かどまるマクラ各種

1,400 He

有孔無孔の 切替機能

∄はコチラ





限定価格の為 WEB上の表示価格とは

異なります。

限定価格の為 WEB上の表示価格とは 異なります。

7,500 P

ビニルレザー18色

メーカー参考価格 ¥15,000 ((税抜))

አロ−ፓ° フェイス 28cm/ケアーバスト 42cm スロ−プフェイス 28cm/ケアーバスト 50cm

スロ−プフェイス 8/11cm/ケアーバスト 3/11cm

胸の圧迫感を軽減する

やさしい 角をとった 丸い形状







メーカー参考価格 ¥2,800~(税抜)

ビニルレザー18色

●かどまるマクラ(小)/幅:34cm 奥行:16cm 高さ:4.5cm

●かどまるマクラ (小高) /幅:34cm 奥行:16cm 高さ:6cm

●かどまるマクラ(中)/幅:34cm 奥行:16cm 高さ:7.5cm

●かどまるマクラ/幅:34cm 奥行:16cm 高さ:9cm

●かどまるマクラ (大) /幅: 34cm 奥行: 16cm 高さ: 10.5cm

詳細はコチラ

ジャシボタオル限定価格

サイズ 90cm×180cm ご要望の多かった 最適サイズのジャンボタオル スーパー

90cm×195cm

皆様のご要望にお応えして、ついに登場!

ウルトラエコペーパー (6(0)0)

-ヨン20%・パルプ80%)

500枚スリ**17-500**両

H型切り目・高級仕様(材質:不繊布)

オリジナルフェイスペーパー(使い捨て)

▼ メ―カ―オリジナルビニ―ルレザ― (耐薬品・抗菌・防汚・難燃)

レザーの色調は実物通りの写真印刷に努めておりますが、多少異なる場合もございます。

























高度管理医療機器等販売業賃貸業 [株式会社高田ベッド製作所 正規販売店]

有限会社 🕇

〒810-0022 福岡県福岡市中央区薬院1丁目15-23

0120-94-4422 FAX 0120-94-4423

健康や美を担う先生のオンラインショップ



<mark>インターネット検索からは</mark>せんせいサポート



コンサルティングプラン内容

- ◆新規出店プラン
- ◆整骨院自費導入プラン
- ◆技術指導・提案プラン

~まずは無料相談から~

セミナー

『美の頂点にして、医の最終結論』 ~メディカルアロマトリートメント~

2018年5月27日(日) セミナー 15:00~18:00/懇親会 19:00~

株式会社メディクス BBA教室 東京都千代田区神田淡路町1-1-1 KA111ビル3F

定

一般 60 000円 参 加 費

-般社団法人 日本手技療法協会 会員 50,000円 学生 40,000円

懇親会費 5,000円

申し込み bodymake.suzuki@gmail.com

■氏名 ■住所 ■院名 役職を、入れてメールを下さい。 後日、場所などの詳細を送ります。

次回セミナー

7月22日(日) 9月23日(日)

直営店スタッフ募集

地

■柔道整復師 ■マッサージ師 ■鍼灸師 ■整体師 ■エステティシャン

与

【正社員】月給 180,000円~400,000円 【アルバイト・パート】 時給 910円~1,500円

研修期間3ヶ月あり ※経験・能力により変動あり

【正社員】月6日休み【アルバイト・パート】 シフト制(週2回・1日5時間~勤務OK)

福利厚生

雇用保険, 労災保険 役職手当·資格手当 交通費支給(15,000円/月まで) 無料社内勉強会 制服貸与 計割あり





YO

柔道整復師・経営プラ

BODYMAKE株式会社 代表取締役 / 合同会社カフナジャパン 代表 ひーりんぐマガジン 顧問 / NPO法人日本手技療法協会 顧問

【コンサル実績】

独立前に業界大手2社の店舗経営と技術指導を担当。100店舗以上の運営 に携わり、月商1,000万円店舗の樹立も果たした。その経験から現在は業界の コンサルタントとしても活動し、広告宣伝の方法や効率的な店舗レイアウト手法 など、マーケティング戦略を提案。月商90万円の店舗に経費をかけず立て直し、 半年で月商300万円に。また、同条件の店舗を3カ月で月商250万円に伸ばす など、確かな実績を築き上げている。

美容に特化した機械を導入しませんか?

コラーゲンランプマシーン



コラーゲンマシーンの最大の特徴

- ・全身若返り
- マイナス5歳肌
- ・代謝アップ
- ・髪のハリ・ツヤがアップ
- ・血中コラーゲン分泌が 80% アップ

若返り&小顔

即実感

導入店舗の90%が

導入費を2ヶ月で回収!・今まで実感したことのない「小顔」へ

まずはお問い合わせを

FACE BEAT DANCE



FACE BEAT DANCE の最大の特徴

・技術が簡単

・一回の施術で確実な効果

・単価アップ



BODY MAKE 株式会社

東京都 杉並区 高円寺北2-21-6 モンブランビル1F

お問い合わせ

203-3223-5337



鍼灸・整骨・整体治療院向け講習会

開催場所 東京 大阪

年間講座数

受講者総数



東京

明日から施術できる!! 山本郁榮先生直伝

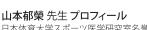
新しいキネシオテープ施術講座

アスリートのサポートから、高齢者のOOL 向上まで様々な提案がしやすい「山本郁榮 オリジナルのキネシオテープ施術」講座で す。先生オリジナルのカット法と貼り方をし っかり1日で習得できます。



使用商材 **7**WELLNE. カラーキネシオテ-

キネシオテープを 6巻プレゼント!



日本体育大学スポーツ医学研究室名誉教授。元レスリン グ選手としてミュンヘン五輪に出場。現役引退後は日体 大において、アメリカ留学時に学んだテーピングの理論・ 実技指導などを紹介し、スポーツ医学の専門家として日 本におけるテーピングの普及に多大な貢献と影響を与 え続ける。著書に「運動解剖からみたテーピングの実技と 理論」など多数。

- ◆場 所 7エステストア東京
- 時 6/3(日) 10時~15時
- 師 山本郁榮先生
- ◆受講料 15,000円

※予定は、変更になる場合がございます。



治療家のためのテーピング講座 初級編

新機軸キネシオ「プライロックテープ」を使ったアスリートのパフォーマンスアップの為 -ピング施術を基礎から学べます。



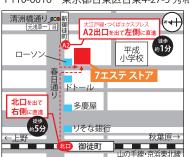
尾﨑誠 先生 プロフィール

プライオンテーピング協会代表 鍼灸師あん摩マッサージ 指圧師 日体協会公認アスレティックトレーナー。利用者7 割がアスリートという鍼灸整体治療院を埼玉県さいたま 市で運営。その他にプロのアスレティックトレーナーとし ても高校や大学で活躍。アスリートの機能アップを目的と したテーピングセミナーは過去50回以上開催。外部依頼 セミナーを含め受講生はのべ900人を超える。

- ◆場 所 7エステストア東京
- 時 5/20(日) 10時~13時半
- ◆講 師 **尾﨑誠**先生
- ◆受講料 12,000円

※予定は、変更になる場合がございます。

東京都台東区台東4-27-5 秀和御徒町ビル1F・4F 〒110-0016



各駅からのアクセス

都営大江戸線・ つくばエクスプレス 「新御徒町駅」から 徒歩約1分

東京メトロ日比谷線 「仲御徒町駅」から 徒歩約3分

IRILi 手線・ JR京浜東北線 「御徒町駅」から 徒歩約5分

講習会のお申し込みはインターネットで!

申し込み

※ご希望の講習会 ジよりお申し 込みください。

申し込み確認

※講座お申込み受付 メール(自動配信)が 届きます。

ご入金

*銀行振込の場合は、入金確認後、確認メールをお送りいたします。クレジットの場合は、決済をもちまして確定となります。

受付確認

※当日、会場にお 越しください。

7ビューティーアカデミー専用サイト

www.7beauty-academy.com

7ビューティーアカデミ

検索





SEVEN BEAUTY



プ類

ベッド・治療台





ディスポ鍼・お灸

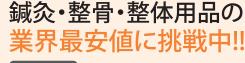


マクラ・ピローシート





業務用タオル





www.7esthe.com







ひーりん("マガジン

Healing Magazine

VOL. 59 2018.4.25発行 季刊: Spring 第16卷第2号通卷第59号
Contents

特集 1

Result

第26回 国家試験合格者発表

各師とも国家試験の合格率は過去最低

はり師、柔道整復師は5()%台

| 連載・朝倉 干恵子「人材を人財に変える教育術」(第25回) | 11 |
|-----------------------------------|----|
| 連載・岩﨑 由純の「読む癒し」(第30回)「無理×アイデア=可能」 | 12 |
| 「特集 2] | |

国家資格者を取り巻く

14



The DATA

Vol.8 頸部痛

荻窪腰痛リハビリスタジオ 水谷 哲也・アシスタント 岩間絢子

18

連載・療養 太郎「続・療養費の請求と支給」(第37回)

連載・上田 曽太郎の「初歩の会計教室」(第56回)

24

22

車載「鍼灸」は

「鍼灸」は「効果」があるのか? (第3回)

28

「膝関節痛の鍼灸治療」関忠雄

特集3

Seminar introduction

Art director 北村力 (PLANFORT) Account director 小林 雅裕

表紙/本文デザイン 北村 力 (PLANFORT) 神山 直矢(株式会社セイヨー)

Printed in japan

印刷/製本

株式会社セイヨー

「ひーりんぐマガジン」は、『治療院・手技療法家に新しい光を送り届ける"新型"専門情報誌』として、2003年10月の創刊以来、全国の整骨院・鍼灸院・マッサージ院・整体院・リラクゼーション系サロンに向け、業界ビジネスに特化した新鮮な情報をお届けしてまいりました。すべての手技療法家を応援する姿勢はこれからも決して変ることはありません。

| 初歩の接骨院経営術! いま一度、経営のABCを学ぼう Basic Basic | 30 |
|---|----|
| 連載・花谷 博幸「勝ち組治療院のツボ」(VOL.54) | 34 |

| 連載 話題 ② ことば 【 「医療と介護の保険制度・同時改定」 | 36 |
|---|----|
| 連載・佐藤 吉隆「訪問マッサージの現状」(第36回) | 40 |
| INDUSTORY NEWS 「NPO法人日本手技療法協会 第13回定期通常総会開催」 | 44 |
| 求人・セミナー情報 | 45 |
| バックナンバーのご紹介 | 49 |

Result

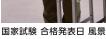
|家試験合格者発表

合格率は過滤





6



あん は 師・きゅう

- あん摩マッサージ師 [受験者総数1584人/合格者総数1315人/合格率8・0%]
- きゅう師 [受験者総数4555人/合格者総数2845人/合格率6・5%]はり師 [受験者総数4622人/合格者総数2667人/合格率7・7%]
- かった。受験者数は新卒者と既卒者の合 目の試験から毎年80%以上の合格率を 回した学校は87校で前回よりも2校少な している。1992(平成4)年度の1回 にあん摩マッサージ指圧師の受験に参加 格率84・5%から若干の落ち込みで健闘 点

の授業をしっかりこなしさえすれば合格あん摩マッサージ指圧の教員は、「通常

来過去最低となっているものの昨年の合5人、合格率は83.0%と国家試験開始以

計(総数)で1584人、合格者数131

験委員からの、医師などと連携のとれるりましたね。西洋系科目が得点しにくい傾向が強まりましたね。西洋系科目が得点しやすくのがあり、今年はさらにその傾向が強まはがとれる問題です。試験科目では昨年点がとれる問題です。試験科目では昨年

感じますね」と語る。知識を持つように、というメッセージを

よりも9・3ポイントも少なく合格率は667人、合格率57・7%と昨年の合格率と同数。受験者数4622人、合格者数2はり師の受験参加校は166校で前回

第26回 あん摩マッサージ指圧師 国家試験学校別合格状況

| | 総数 | | | | |
|--------------------|------|------|--------|--|--|
| 学校名(あん摩マッサージ指圧師) | 受験者数 | 合格者数 | 合格率(%) | | |
| 筑波技術大学 | 9 | 8 | 88.9 | | |
| 北海道札幌視覚支援学校 | 11 | 11 | 100.0 | | |
| 宮城県立視覚支援学校 | 10 | 4 | 40.0 | | |
| 埼玉県立特別支援学校塙保己一学園 | 10 | 8 | 80.0 | | |
| 東京都立文京盲学校 | 16 | 15 | 93.8 | | |
| 東京都立八王子盲学校 | 9 | 7 | 77.8 | | |
| 横浜市立盲特別支援学校 | 9 | 7 | 77.8 | | |
| 石川県立盲学校 | 9 | 6 | 66.7 | | |
| 静岡県立浜松視覚特別支援学校 | 8 | 5 | 62.5 | | |
| 愛知県立岡崎盲学校 | 8 | 3 | 37.5 | | |
| 大阪府立大阪北視覚支援学校 | 10 | 7 | 70.0 | | |
| 和歌山県立和歌山盲学校 | 8 | 3 | 37.5 | | |
| 岡山県立岡山盲学校 | 8 | 4 | 50.0 | | |
| 広島県立広島中央特別支援学校 | 8 | 4 | 50.0 | | |
| 宮崎県立明星視覚支援学校 | 13 | 6 | 46.2 | | |
| 沖縄県立沖縄盲学校 | 10 | 6 | 60.0 | | |
| 福岡県立福岡高等視覚特別支援学校 | 11 | 4 | 36.4 | | |
| 赤門鍼灸柔整専門学校 | 39 | 34 | 87.2 | | |
| 国立障害者リハビリテーションセンター | 20 | 9 | 45.0 | | |
| 東京医療専門学校 | 58 | 58 | 100.0 | | |
| 東洋鍼灸専門学校 | 56 | 55 | 98.2 | | |

| | 総数 | | | | |
|------------------|------|------|--------|--|--|
| 学校名(あん摩マッサージ指圧師) | 受験者数 | 合格者数 | 合格率(%) | | |
| ヘレン・ケラー学院 | 13 | 7 | 53.8 | | |
| 東京医療福祉専門学校 | 37 | 32 | 86.5 | | |
| 東京衛生学園専門学校 | 52 | 52 | 100.0 | | |
| 日本鍼灸理療専門学校 | 131 | 118 | 90.1 | | |
| 長生学園 | 124 | 92 | 74.2 | | |
| 日本指圧専門学校 | 118 | 86 | 72.9 | | |
| 国際鍼灸専門学校 | 42 | 40 | 95.2 | | |
| 湘南医療福祉専門学校 | 18 | 15 | 83.3 | | |
| 神奈川衛生学園専門学校 | 63 | 63 | 100.0 | | |
| 東海医療学園専門学校 | 42 | 40 | 95.2 | | |
| 呉竹鍼灸柔整専門学校 | 61 | 61 | 100.0 | | |
| 専門学校名古屋鍼灸学校 | 26 | 26 | 100.0 | | |
| 中和医療専門学校 | 73 | 69 | 94.5 | | |
| 京都仏眼鍼灸理療専門学校 | 47 | 41 | 87.2 | | |
| 京都府立視力障害者福祉センター | 13 | 10 | 76.9 | | |
| 大阪行岡医療専門学校長柄校 | 54 | 47 | 87.0 | | |
| 関西医療学園専門学校 | 37 | 33 | 89.2 | | |
| 四国医療専門学校 | 31 | 31 | 100.0 | | |
| 福岡視力障害センター | 13 | 6 | 46.2 | | |
| 鹿児島鍼灸専門学校 | 18 | 18 | 100.0 | | |
| 呉竹医療専門学校 | 52 | 52 | 100.0 | | |

第26回 はり師・きゅう師 国家試験学校別合格状況

| | - п.р. і | | -U-13/ | | 3 11 11 | 1.15/15/ | | |
|----------------------|-----------------|--------|--------|------|---------|----------|--|--|
| 光校の(はいな ナルミな) | la | はり師 総数 | | | きゅう師 総数 | | | |
| 学校名(はり師・きゅう師) | 受験者数 | 合格者数 | 合格率 | 受験者数 | 合格者数 | 合格率 | | |
| 明治国際医療大学 | 51 | 17 | 33.3 | 45 | 19 | 42.2 | | |
| 関西医療大学 | 65 | 28 | 43.1 | 64 | 30 | 46.9 | | |
| 帝京平成大学 | 102 | 36 | 35.3 | 103 | 38 | 36.9 | | |
| 鈴鹿医療科学大学 | 24 | 12 | 50.0 | 24 | 12 | 50.0 | | |
| 森ノ宮医療大学 | 61 | 28 | 45.9 | 60 | 33 | 55.0 | | |
| 東京有明医療大学 | 21 | 15 | 71.4 | 21 | 15 | 71.4 | | |
| 常葉大学 | 26 | 11 | 42.3 | 26 | 11 | 42.3 | | |
| 九州看護福祉大学 | 48 | 18 | 37.5 | 47 | 19 | 40.4 | | |
| 宝塚医療大学 | 22 | 10 | 45.5 | 22 | 9 | 40.9 | | |
| 倉敷芸術科学大学 | 18 | 5 | 27.8 | 18 | 5 | 27.8 | | |
| 北海道鍼灸専門学校 | 49 | 30 | 61.2 | 49 | 33 | 67.3 | | |
| 赤門鍼灸柔整専門学校 | 77 | 40 | 51.9 | 73 | 41 | 56.2 | | |
| 国立障害者リハビリテーションセンター | 21 | 6 | 28.6 | 19 | 6 | 31.6 | | |
| 東京医療専門学校 | 109 | 93 | 85.3 | 106 | 96 | 90.6 | | |
| 東洋鍼灸専門学校 | 133 | 91 | 68.4 | 133 | 99 | 74.4 | | |
| 東京医療福祉専門学校 | 64 | 37 | 57.8 | 65 | 39 | 60.0 | | |
| 東京衛生学園専門学校 | 59 | 45 | 76.3 | 57 | 50 | 87.7 | | |
| 日本鍼灸理療専門学校 | 223 | 126 | 56.5 | 221 | 139 | 62.9 | | |
| 国際鍼灸専門学校 | 52 | 35 | 67.3 | 53 | 39 | 73.6 | | |
| 関東鍼灸専門学校 | 38 | 18 | 47.4 | 37 | 18 | 48.6 | | |
| 湘南医療福祉専門学校 | 36 | 16 | 44.4 | 34 | 18 | 52.9 | | |
| 神奈川衛生学園専門学校 | 74 | 46 | 62.2 | 75 | 47 | 62.7 | | |
| 東海医療学園専門学校 | 57 | 31 | 54.4 | 56 | 32 | 57.1 | | |
| 呉竹鍼灸柔整専門学校 | 88 | 72 | 81.8 | 86 | 72 | 83.7 | | |
| 専門学校名古屋鍼灸学校 | 28 | 25 | 89.3 | 28 | 25 | 89.3 | | |
| 中和医療専門学校 | 118 | 61 | 51.7 | 117 | 64 | 54.7 | | |
| 京都仏眼鍼灸理療専門学校 | 36 | 22 | 61.1 | 34 | 25 | 73.5 | | |
| 大阪行岡医療専門学校長柄校 | 88 | 41 | 46.6 | 87 | 44 | 50.6 | | |
| 明治東洋医学院専門学校 | 109 | 46 | 42.2 | 108 | 49 | 45.4 | | |
| 関西医療学園専門学校 | 113 | 65 | 57.5 | 113 | 70 | 61.9 | | |
| 森ノ宮医療学園専門学校 | 133 | 66 | 49.6 | 131 | 70 | 53.4 | | |
| 四国医療専門学校 | 68 | 50 | 73.5 | 66 | 55 | 83,3 | | |
| 鹿児島鍼灸専門学校 | 25 | 15 | 60.0 | 23 | 16 | 69.6 | | |
| 了徳寺学園医療専門学校 | 34 | 17 | 50.0 | 35 | 18 | 51.4 | | |
| 神戸東洋医療学院 | 39 | 14 | 35.9 | 33 | 14 | 42.4 | | |
| ケページへ 結く | | | | | | | | |

次ページへ続く



いてはり、きゅうの教 今回の低合格率につ

去最低の合格率になっ ント高かったものの過 格率よりも4・8ポイ きゅう師もはり師の合 人、合格率62・5%で、 数。受験者数4555 きゅう師も受験参加校 人、合格者数2845 6 6校で前回と同 12 なっ

去

最 低

 \mathcal{O} ないですよ、と一歩踏み込んでいます。 とを覚えていますか、という確認的なも は辛いものでした。出題は、こういうこ で教科書だけを勉強している人にとって 経絡治療などもかなり出題されているの きゅうの教科書は中医学が中心ですが、 員は、「専門科目が難しかったです。はり と解けない問題です。どこの学校も根本 覚えた上にさらにそれについて考えない いったことを知ってもらわなければいけ から、より臨床に近いもので、こう

いと思います」。 から試験対策を考え直さなければならな

合計122校と6校増加しているが、受 者数は昨年よりも406人減少し合格

柔道整復師

[受験者総数6321人/合格者総数3690人/合格率8·4%]

過去最低を記録した。 柔道整復師の合格率は前回に引き続き

90人。合格率は58・4%で前回よりも と同様に初の5割台に落ち込んだ。 受験に参加した学校は大学が17校で2 受験者数は6321 加 ポイントと大きく低下した。はり師 専門学校が105校で4校増加 人、合格者数36

> 7%と新卒者、既卒者ともに昨年よりも 低下している。 合格率は78・5%、既卒者の合格率は16 者数も584人減少している。新卒者の

学校の合格率は57・2%で大学の合格率 は8・1ポイント高い ると大学の合格率は総数で65・3%、専門 大学と専門学校の合格率を比較してみ

いて、「問題の傾向が数年前から変わって 学校関係者は今回の試験の難易度につ

験対策は根本から変える必要があると今

回の試験で痛感しました」。

の低下傾

向は 続

くと思います。今後の試

のか疑問に思うことがあります。合格率

いことなのか、試験問題として望まし す。このことが柔整師のために本当にい

い

らひねりにひねった問題に変化していま

れだけは覚えてください〟という問題か ん。最近の国試問題の傾向は、本来の を出すこと自体、首を傾げざるをえませ

3つが正しい答えだった問題もはり! きゅうにあったと聞きます。そんな問題 もう一ひねりしなければ解けない、この ばならない問題も4、5問ありました。問 正解はどれですかという4択問題なのに わ ような問題が多くなっています。また、い きています。学生にとってはどんどん難 しくなっています。2段階で考えなけれ !から答えを導き出した上で、そこから 、ひっかけ問題、 もありました。

___ 中央医療学園専門学校 30 30 12 40.0 15 50.0 専門学校浜松医療学院 41 29 70.7 41 32 78.0 兵庫鍼灸専門学校 21 11 52.4 21 12 57.1 16 11 68.8 17 12 70.6 IGL医療福祉専門学校 北海道メディカル・スポーツ専門学校 36 19 52.8 36 21 58.3 28 96.4 28 27 96.4 福島医療専門学校 27 53 71.7 53 43 81.1 日本健康医療専門学校 38 14 63.6 日本工学院八王子専門学校 22 14 63.6 22 55.9 日本医学柔整鍼灸専門学校 109 63 57.8 111 62 42 東京メディカル・スポーツ専門学校 58 40 69.0 58 72.4 国際東洋医療学院 65 25 38.5 63 24 38.1 東洋医療専門学校 64 35 54.7 64 36 56.3 履正社医療スポーツ専門学校 30 13 43.3 28 16 57.1 平成医療学園専門学校 76 55 72.4 76 57 75.0 朝日医療大学校 43 27 62.8 42 28 66.7 15 5 33,3 岐阜保健短期大学医療専門学校 4 26.7 15 大阪医療技術学園専門学校 63 25 39.7 63 30 47.6 神戸医療福祉専門学校中央校 25 13 52.0 26 14 53.8 福岡天神医療リハビリ専門学校 37 16 43.2 37 16 43.2 九州医療専門学校 20 20 100.0 20 20 100.0 新宿鍼灸柔整歯科衛生専門学校 55 88.7 56 91.8 62 61 23 11 47.8 23 12 52,2 国際メディカル専門学校 トライデントスポーツ医療看護専門学校 79,1 44 81,8 43 34 36 49 31 64.6 30 61.2 48 福岡医健専門学校 17 100.0 17 17 100.0 17 東日本医療専門学校 横浜医療専門学校 52 29 55.8 51 34 66.7 20 10 50.0 12 57.1 信州医療福祉専門学校 21 51 41 82.0 京都医健専門学校 39 76.5 50 9 10 52.6 23 39,1 19 九州保健福祉大学総合医療専門学校 50.0 31 14 45.2 30 15 盛岡医療福祉専門学校 24 92.3 育英メディカル専門学校 26 24 92.3 26 43 53.5 25 61.0 大阪ハイテクノロジー専門学校 23 41 59.3 お茶の水はりきゅう専門学校 27 16 59.3 27 16 42.4 専門学校名古屋医専 35 15 42.9 33 14 朝日医療専門学校広島校 43 24 55.8 42 27 64.3 長崎医療こども専門学校 20 10 50.0 19 10 52.6 こころ医療福祉専門学校 38 18 47.4 37 21 56.8 呉竹医療専門学校 83 55 66.3 83 61 73.5 アルファ医療福祉専門学校 22 9 40.9 22 11 50.0 金沢医療技術専門学校 16 8 50.0 16 8 50.0 静岡医療学園専門学校 29 19 65.5 29 22 75.9 河原医療福祉専門学校 30 19 63.3 28 19 67.9 中野健康医療専門学校 15 10 66.7 15 11 73.3 50.9 九州医療スポーツ専門学校 57 29 57 33 57.9 近畿医療専門学校 36 29 80,6 36 30 83,3 沖縄統合医療学院 39 29 74.4 39 32 82.1 名古屋医健スポーツ専門学校 32 25 78.1 32 24 75.0

はり師 総数

29

26

合格率

93.5

61.9

受験者数 合格者数

31

42

学校名(はり師・きゅう師)

福岡医療専門学校

札幌青葉鍼灸柔整専門学校

きゅう師 総数

29

30

合格率

93.5

71.4

受験者数 合格者数

31

42



柔道整復師 国家試験 当日風景



あん摩マッサージ指圧師 国家試験 当日風景

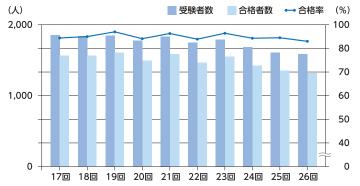
■ 第26回 柔道整復師 国家試験学校別合格状況

| ■ 第20世 朱坦楚復師 国家 | 狄 記 以 尚央 | 子仪 | 沙口恰 |
|---------------------|-----------------|------|--------|
| 学校名(柔道整復師) | | 総数 | |
| 子仪石(未趋罡接岬) | 受験者数 | 合格者数 | 合格率(%) |
| 帝京平成大学ヒューマンケア学部 | 95 | 73 | 76.8 |
| 明治鍼灸大学医療技術短期大学部 | 2 | 0 | 0.0 |
| 明治国際医療大学 | 38 | 19 | 50.0 |
| 了徳寺大学 | 95 | 74 | 77.9 |
| 帝京短期大学 | 79 | 35 | 44.3 |
| 帝京大学 | 82 | 51 | 62.2 |
| 帝京平成大学健康医療スポーツ学部 | 61 | 51 | 83.6 |
| 関西医療大学 | 45 | 25 | 55.6 |
| 東京有明医療大学 | 50 | 46 | 92.0 |
| 帝京科学大学医療科学部柔道整復学科 | 34 | 20 | 58.8 |
| 帝京科学大学医療科学部東京柔道整復学科 | 89 | 53 | 59.6 |
| 常葉大学 | 36 | 15 | 41.7 |
| 宝塚医療大学 | 59 | 30 | 50.8 |
| 環太平洋大学 | 45 | 37 | 82.2 |
| 東亜大学 | 18 | 4 | 22.2 |
| 上武大学 | 13 | 8 | 61.5 |
| 日本体育大学 | 39 | 34 | 87.2 |
| 大阪南視覚支援学校 | 5 | 3 | 60.0 |
| 北海道柔道整復専門学校 | 59 | 36 | 61.0 |
| 日本工学院北海道専門学校 | 29 | 14 | 48.3 |
| 北海道メディカル・スポーツ専門学校 | 61 | 34 | 55.7 |
| 札幌青葉鍼灸柔整専門学校 | 90 | 44 | 48.9 |
| 北東北東洋医療専門学校 | 2 | 2 | 100.0 |
| 盛岡医療福祉専門学校 | 86 | 49 | 57.0 |
| 赤門鍼灸柔整専門学校 | 49 | 21 | 42.9 |
| 仙台接骨医療専門学校 | 54 | 24 | 44.4 |
| 東日本医療専門学校 | 61 | 28 | 45.9 |
| 福島医療専門学校 | 62 | 33 | 53,2 |
| 郡山健康科学専門学校 | 19 | 8 | 42,1 |
| 前橋東洋医学専門学校 | 40 | 16 | 40.0 |
| 育英メディカル専門学校 | 43 | 42 | 97.7 |
| さいたま柔整専門学校 | 67 | 56 | 83.6 |
| 大川学園医療福祉専門学校 | 22 | 18 | 81,8 |
| 大宮医療専門学院 | 43 | 18 | 41.9 |
| 東京柔道整復専門学校 | 152 | 150 | 98.7 |
| 東京医療専門学校 | 63 | 56 | 88,9 |
| 日本柔道整復専門学校 | 76 | 48 | 63.2 |
| 大東医学技術専門学校 | 3 | 1 | 33.3 |
| 帝京医学技術専門学校 | 5 | 0 | 0,0 |
| 日体柔整専門学校 | 46 | 26 | 56.5 |
| 一······ | 102 | 59 | 57.8 |
| 日本総合医療専門学校 | 56 | 21 | 37.5 |
| 中央医療学園専門学校 | 84 | 31 | 36.9 |
| 東京メディカル・スポーツ専門学校 | 104 | 58 | 55.8 |
| 日本医療ビジネス大学校 | 18 | 6 | 33.3 |
| 日本健康医療専門学校 | 67 | 49 | 73.1 |
| 日本工学院八王子専門学校 | 61 | 23 | 37,7 |
| 日本医学柔整鍼灸専門学校 | 105 | 50 | 47.6 |
| 関東柔道整復専門学校 | 69 | 29 | 42.0 |
| 山野医療専門学校 | 37 | 7 | 18.9 |
| 北豊島医療専門学校 | 9 | 3 | 33.3 |
| 東京医学柔整専門学校 | 8 | 2 | 25.0 |
| 新宿鍼灸柔整歯科衛生専門学校 | 83 | 55 | 66.3 |
| 呉竹鍼灸柔整専門学校 | 62 | 45 | 72.6 |
| 神奈川柔整鍼灸専門学校 | 39 | 38 | 97.4 |
| 横浜医療専門学校 | 95 | 56 | 58.9 |
| 信州医療福祉専門学校 | 56 | 36 | 64.3 |
| 長野救命医療専門学校 | 15 | 6 | 40.0 |
| 北信越柔整専門学校 | 33 | 26 | 78.8 |
| 岐阜保健短期大学医療専門学校 | 35 | 13 | 37.1 |
| 専門学校浜松医療学院 | 60 | 30 | 50.0 |
| マロコナスグ1402次ナル | | | 50.0 |

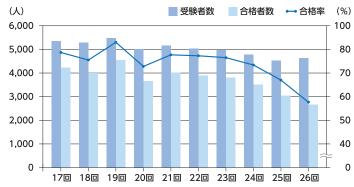
| | | 総数 | |
|--------------------|------|------|--------|
| 学校名(柔道整復師) | 受験者数 | 合格者数 | 合格率(%) |
| | 59 | 42 | 71,2 |
| 専門学校白寿医療学院 | 27 | 24 | 88.9 |
| 常葉学園医療専門学校 | 2 | 0 | 0.0 |
| 米田柔整専門学校 | 76 | 64 | 84.2 |
| 中和医療専門学校 | 38 | 26 | 68,4 |
| 保育・介護・ビジネス名古屋専門学校 | 3 | 0 | 0.0 |
| 甲賀健康医療専門学校 | 39 | 12 | 30.8 |
| 京都衛生専門学校 | 2 | 0 | 0.0 |
| 京都仏眼医療専門学校 | 61 | 15 | 24.6 |
| 京都医健専門学校 | 93 | 77 | 82.8 |
| 大阪行岡医療専門学校長柄校 | 44 | 22 | 50.0 |
| 関西医療学園専門学校 | 87 | 45 | 51.7 |
| 明治東洋医学院専門学校 | 88 | 53 | 60.2 |
| 森ノ宮医療学園専門学校 | 136 | 53 | 39.0 |
| アムス柔道整復師養成学院 | 10 | 0 | 0.0 |
| 平成医療学園専門学校 | 93 | 57 | 61,3 |
| 国際東洋医療学院 | 114 | 31 | 27.2 |
| 国际未在区域子院 | 73 | 31 | 42.5 |
| 西日本柔道整復専門学校 | 9 | 3 | 33.3 |
| 日本統合メディカル専門学校 | 3 | 0 | 0.0 |
| 大阪ハイテクノロジー専門学校 | 131 | 61 | 46.6 |
| 東洋医療専門学校 | 104 | 73 | 70.2 |
| | 104 | 47 | 46.5 |
| 朝日医療大学校 | 74 | 42 | 56.8 |
| 朝日医療専門学校広島校 | 78 | 43 | 55.1 |
| IGL 医療福祉専門学校 | 31 | 17 | 54.8 |
| 四国医療専門学校 | 61 | 24 | 39.3 |
| 福岡医療専門学校 | 103 | 100 | 97.1 |
| 福岡医健専門学校 | 110 | 38 | 34.5 |
| 福岡天神医療リハビリ専門学校 | 29 | 11 | 37.9 |
| 大分医学技術専門学校 | 18 | 11 | 61.1 |
| 今村学園ライセンスアカデミー | 29 | 26 | 89.7 |
| カー・ | 20 | 18 | 90.0 |
| 専門学校琉球リハビリテーション学院 | 24 | 14 | 58.3 |
| 国際鍼灸専門学校 | 1 | 1 | 100.0 |
| 仙台医健専門学校 | 75 | 43 | 57,3 |
| 東海医療科学専門学校 | 41 | 24 | 58.5 |
| トライデントスポーツ医療看護専門学校 | 37 | 20 | 54.1 |
| こころ医療福祉専門学校 | 34 | 18 | 52.9 |
| 専門学校沖縄統合医療学院 | 79 | 43 | 54.4 |
| 専門学校中央医療健康大学校 | 37 | 19 | 51.4 |
| 名古屋医専 | 48 | 18 | 37.5 |
| 大阪府柔道整復師会専門学校 | 6 | 4 | 66.7 |
| 近畿医療専門学校 | 70 | 29 | 41.4 |
| 兵庫柔整専門学校 | 36 | 22 | 61,1 |
| MSH 医療専門学校 | 23 | 15 | 65,2 |
| 河原医療福祉専門学校 | 60 | 24 | 40.0 |
| 九州医療スポーツ専門学校 | 123 | 86 | 69.9 |
| 長崎医療こども専門学校 | 26 | 20 | 76,9 |
| 呉竹医療専門学校 | 74 | 53 | 71.6 |
| アルファ医療福祉専門学校 | 38 | 25 | 65.8 |
| 首都医校 | 15 | 11 | 73,3 |
| 新潟柔整専門学校 | 87 | 47 | 54.0 |
| 大阪医専 | 24 | 16 | 66.7 |
| 九州医療専門学校 | 52 | 36 | 69.2 |
| 東京医療福祉専門学校 | 18 | 12 | 66,7 |
| 臨床福祉専門学校 | 31 | 16 | 51,6 |
| 名古屋医健スポーツ専門学校 | 35 | 22 | 62.9 |
| こころ医療福祉専門学校 佐世保校 | 31 | 20 | 64,5 |
| 札幌スポーツアンドメディカル専門学校 | 11 | 4 | 36.4 |
| SOLA 沖縄保健医療工学院 | 24 | 17 | 70.8 |
| | | | |

[※] 校名が青色の学校は既卒者だけの受験校

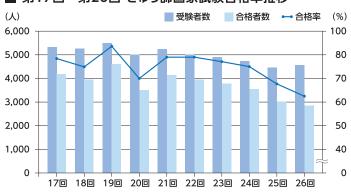
■ 第17回~第26回 あマ指師国家試験合格率推移



■ 第17回~第26回 はり師国家試験合格率推移



■ 第17回〜第26回 きゅう師国家試験合格率推移



■ 第17回~第26回 柔道整復師国家試験合格率推移

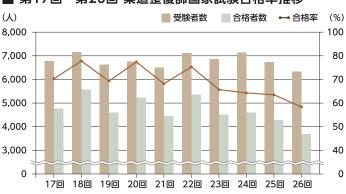
6 る 験

321名だが

、既卒の受験者数は2060 %を占めている。この比

。柔整で見ると、今回の国試の受験総数は 者数、反対に既卒受験者は増え続けてい

名と総数の32・6



格

化

は

少子化などの影響を受けて減少する新卒受

の傾向の問題に取り組んできた既卒者の合

してきているため、新卒者はまだしも過

率はますます低下するものと考えられる。

掲載の表について ている。 * * ために など養成校の淘汰が始まる。あ 校運営が困難になり、来年度から廃校や統合 \mathcal{O} い きゅう、柔整業界の将来を明るいものにする は学生の入学金や授業料を上げざるをえな の増員などによる経費増である。経費増の分 確保が難しくなる。このような悪循環で学 いる。卒者を合計した総数を本誌では使用して 。授業料などが上がることでますます学生 師 あマ指師は受験者数8人未満の学校、 受験者数、合格者数、合格率は新卒者と既 人ひとりが真剣に考える時期に来)マ指 、はり、

ている。 ジン (http://www.e-shugi.jp) で公開 すべての受験校は、Webひーりんぐマガ

*

省略した。 ・きゅう師は受験者数15人未満の学校は はり

シ 師 回目からで最低の合格率となった。特には |柔道整復師とも国家試験になった92年の 験そのもの ん摩マッサー /ョックです」と動揺を隠せなかった。 柔整師の合格率は50%台で、ある教員 が従来の問題の傾向 ジ指圧師、はり師・きゅう から変

師



ら実施されたカリキュラム変更による教員

養成校に追い打ちをかけるのが、今年度

は今後さらに増えることが見込まれる。

人材を人財に変える教育術

第25回「優しさ、思いやり、その次に学ぶこと」

ある職場での出来事

方もいらっしゃるのでは。

す。職場でこのような経験をした セージを紹介させていただきま

ある時コメント欄に届いたメッ

や父も一度も人の悪口を言わな りしません。うちのおじいちゃん ている人が多い中、学費もなく努 い。おじいちゃんは周りに恵まれ 僕は人の悪口は絶対口に出した セージも沢山あります。 らスタート、読者の皆さんから数多 書いています。気がつけばあっとい したくない一生大事にしたいメッ くのコメントをいただきました。消 う間の11年間。最初は楽天ブログか 年、2007年からは毎日ブログを ブログを始めたのは2005

> い」と、小さい頃から言われて育ち しいと思うなら人一倍努力しなさ は必ず自分に返ってくるから。悔 「人の悪口は絶対言うな。言う奴

かった。 も仕事場で直接話してもらいた て悲しくて…。言うならきつくて ていたことを知ったとき悔しく していたのに、陰で悪口を言われ は家族だ」なんて温かい言葉を話 直属の上司が表では「お前たち

いきたいと思います。 とだけを考え前だけを見て歩んで んが、お客様に誠心誠意つくすこ 係に戻るのは難しいかもしれませ いのでいくら取り繕っても元の関 正直、放たれた矢はもう戻らな



朝倉千恵子

株式会社新規開拓 代表取締役社長 学校教員を経て社員教育研究所に入社。

年間売上高23億円の企業で単独1億円を達成しトップ

2004年に株式会社新規開拓を設立。

自らの経験を生かした研修、講演は多くの企業から支持 され、そのリピート率は約9割以上で現在も講師として 全国を飛び回る。また、働く女性の応援団長として自社 にて「トップセールスレディ育成塾」を主宰し14年を 迎えた。その卒業生は2300人を超える。

言われ続けた言葉

大事だということ

Chieko Asakura

業経験ゼロながら入社3年後には社員数230人超、 セールス賞を受賞

優しさと強さ

せん。しかしながら言えることは 優しさや思いやりはものすごく 全てを悟っている訳でもありま うなことを言える身分でもなく、 正直申し上げて私は人に偉そ

子供の頃から母から、また父から 葉に、大きく傷ついたようです。お な言葉をずっと聞いてきました。 天に唾吐いたら自分にかかる」そん 口・陰口は絶対に言うたらあかん、 ことを忘れたらあかん・・・」「人の悪 あかんで。人に支えられて今がある たがったらあかん、奢り高ぶっても ・・・」「苦言を呈してくれる人を、煙 かんで。人の身分に上下はないで てや」「人を絶対に馬鹿にしたらあ 「人の痛みの分かる優しい子になっ 気持ちはよく理解できます。私も この方は、上司が陰で言った言

す。日頃、「努力は人を裏切らない

力と苦学で警察署長になった人で

すること。大切な人を守るために強 くなることです。弱い人は人を守れ なる。自分を律すること、そして自立 出さないようにするからストレスに せよ心の中では不満がある。それを なかったのです)。口には出さないに ことを言えませんでした(いや言わ 身、人に嫌われるのがイヤで、厳しい この後は強さを覚えて欲しい。私自 です。優しい思いやりのある人ほど、 一方で、いい人ほど人に傷つくの

できます」 ませんが自分と未来は変えることが 「他人と過去は変えることはでき

ものですね。 り教わった人ほど、人に傷つくもの 強くたくましく優しい人になりたい です。経営者、リーダーなど人の上に 立つ人に限らず周囲に影響力のある とかく幼児期から道徳心をしっか

11

第30回 「読む癒し

無理×アイデア=可能

はじめ、多くの日本人選手の活躍に沸いた平昌五輪が終わっ の金メダルや、羽生結弦選手のフィギュアスケート2連覇を て間もないころ、上原大祐選手の講演を拝聴する機会があり 女子団体パシュートの一糸乱れぬ素晴らしい滑りによる初

り、涙ありで、多くの感動をいただきました。 代表するパラスポーツ選手の上原大祐さんの講演は、笑いあ を続ける月に開催された平昌PGにも出場。そんな日本を ピック(PG)ではチーム最多ゴールを挙げ、10年バンクー イスホッケーの道に進みました。2006年トリノパラリン バーPGでは銀メダル獲得に大きく貢献。36歳の現在も現役 パラスポーツに出会い、自分にもできることに感動し、パラア 先天性の障がいで立てない身体だった上原選手は、19歳で

うです。上原選手のお母さんも口癖のように「ごめんね」と でしまってごめんね」という感情を持たれている方が多いそ 障がいのある子供をお持ちのお母さんは、「こんな風に生ん 聞いていて、最初に感涙したのはお母さんの話。先天性の

くれるようになるんです」と周りの変化も教えてくださいま

「そうするとね、そのうち友達が僕を抱えて階段を登って

まるとのこと リンピックで活躍することで「ごめんね」が「誇らしい」に変わ おっしゃっていましたが、その子ができることを見つけ、パラ る瞬間があるそうです。そこから双方向の「ありがとう」が始

げたときも、観客席にいたお母さんが誰よりも泣いていたそ ン、カナダとの対戦で上原選手の決勝点で歴史的な勝利を挙 10年バンクーバーPGでの準決勝、当時の世界チャンピオ

階段を登れない、これは個性とは表現しないでしょ。事実なん 各階に車いすを用意。大祐少年は階段を這つて上り、その車 ろん小学校にも中学校にもエレベーターはなく、学校側は です」とおっしゃる上原選手の言葉にぐっときました いすによじ登って移動したそうです。「足が動かない、だから うです。生まれつき歩けなかった上原選手の少年時代、もち 上原選手にとって、障がいは個性ではなくて事実なんだそ



活動を行いながら、ストレ -ピングなどの指導もしている。

るんだと、お話を伺っていて深く、深く感動しました。う人として大事なことを周りの健常者の方が学べることもあが起きるようです。「何かに気付き、考え、行動を起こす」とい持つ友達がいるという事実を承認した時に、自然に行動変容にできることはないかと助け始めたクラスメート。障がいをした。立って階段を登れない友達がいることを受け入れ、自分した。立って階段を登れない友達がいることを受け入れ、自分

「ところで皆さんは、ストローやライターが発明された理由 「ところで皆さんは、ストローやライターが発明された理由 「ところで皆さんは、ストローやライターが発明されたそう です。必要は発明の母と言われますが、まさに誰かの「困った」 を解消するための商品でした。それが世間一般にも広まったの を解消するための商品でした。それが世間一般にも広まったの だそうです。ライターもマッチは両手が必要ですが、片手で水 がいち持つたる方法はないかと、ストローが発明されたそう です。必要は発明の母と言われますが、まさに誰かの「困った」 によっての です。必要は発明の母と言われますが、まさに誰かの「困った」 によっての によったの によった。 ところで皆さんは、ストローやライターが発明された理由

で、多くの選手たちの例を挙げながら笑顔で語る上やどこかの機能を失っても、できることをみつけて頑張っていだそうです。健常者だった方が、大きな事故や病気で体の一部だそうです。健常者だった方が、大きな事故や病気で体の一部でどこかの機能を失っても、できることをみつけて頑張っている現実など、多くの選手たちの例を挙げながら笑顔で語る上る現実など、多くの選手たちの例を挙げながら笑顔で語る上、

=可能』という方程式を作りました」。わせると「可能」になるんです。だから僕は『無理×アイデアわせると「可能」になるんです。だから僕は『無理×アイデアを掛け合

なのだと教えていただきました。です。無理だからこそアイデアを出して可能にするチャンスです。無理だからこそアイデアを出して可能にするチャンスお話を伺っていたほとんど全ての参加者がメモした方程式

を使うことに配慮しての「障がい」だったのでしょうが、読み上についても上原選手は意見を持っています。「害」という漢字ここまで障がいを「障がい」と書いてきましたが、この表記

かえって迷惑になっていることもあるんだそうです。迷惑だったそうです。なぜなら「障がい」と語いし過ぎてと、ほとんどのソフトが「さわりがい」と読むからだそうです。と、ほとんどのソフトが「さわりがい」と平仮名を入れるげソフトを利用していた視覚障がいのある方々にはありがたげソフトを利用していた視覚障がいのある方々にはありがた

2018年3月9日、平昌PGが開幕しました。東京オリンピック・パラリンピックを意識してか、これまでパラスポーツをあまり取り上げてこなかったメディアは一斉に報道を開始しました。上原選手が出場しているパラアイスホッケーには、しました。上原選手が出場しているパラアイスホッケーには、の韓国戦から連日、観戦しました。

開幕から日を追うごとに日本人のメダル獲得者が報道され、インタビューされ、各メディアに取り上げられて多くの国れ、インタビューされ、各メディアに取り上げられて多くの国民が感動の渦に巻き込まれました。一人で金銀銅合わせて5民が感動の渦に巻き込まれました。一人で金銀銅合わせて5円を、知っている人が出場しているからだけではないと思います。一生懸命、全力を尽くして戦っている姿に感動したのです。圧倒的に体の大きな外国人選手に果敢に立ち向かっていく日本人選手の大健闘に鳥肌が立ち、涙が溢れるほど感動しました。

「無理だって、誰が言った! 戦い続けている限り俺たちはがしました。「感動を与えることができるのは、勝者だけではがしました。「感動を与えることができるのは、勝者だけではない、挑戦者が人に勇気と感動を与えるのは、勝者だけではない、挑戦者が人に勇気と感動を与えるのだ!」そんなメッ

しているそうです。 現在、上原大祐選手が、代表を務めるNPO法人「D─S

* PG:Paralympic Games

The DATA

格者を取

2012(平成24)年10月に厚生労働省の社会保障審議会医療保険部会に「柔道整復 療養費」と「あん摩マッサージ指圧、はり、きゅう療養費」の検討専門委員会が設置さ れた。以来6年の歳月をかけ議論を重ねてきた、柔道整復(柔整)とあん摩マッサージ 指圧、はり、きゅう(あはき)の、いわゆる国家資格者の療養費制度改定の大半が今年 度に実施される。柔整、あはきの養成施設のカリキュラムなども大幅に変更され、今 年入学した学生から適用されているのはご承知の通り。制度やカリキュラムだけに 目が行く国家資格者が多いが、もう少し引いた視点から業界を見た場合どのように 写るか調べてみる。発表されているデータから国家資格者を取り巻く環境を捉え、 そこから将来を見て、院の、自分の行動の指針を考えてみよう。

頼らずに施術所運営をしていることが

者数が16年から減少している。

ことができる。全ての国家試験の受験 数からも国家資格者の減少を読み解く 減少につながる。国家資格新卒受験者 濫し、業界そのものの魅力が失われて

いるからと語る関係者が多い。

当然、入学者の減少は国家資格者

5・7倍、はり・きゅうの10倍ある。あマ のの療養費額は14年度であマ指の約 なっている。マイナスになっているも が、はり・きゅうは伸び悩み、柔整は12 14年から伸び率は低下している。 り・きゅう施術所数は12年から横ばい 指師、はり・きゅう師の大半は療養費に 柔整の施術所数は増加しているものの はり・きゅう施術所は増加、あマ指、は から減少を続けていたが16 から対前年度伸び率はマイナスに 療養費の額は、あマ指は伸びている 施術所数は、あマ指の施術所は10年 年に微増

現在の業界の環境

を2年おきに公表している厚労省の 国家資格者の現状を見てみよう。 |衛生行政報告例||の平成28年度版から # ずは国家資格者数、施術所数など

ほぼ並んだ。 DATA 1 らの増加率は上昇し、あマ指師の数と あん摩マッサージ指圧(あマ指)師の増 師とも増加しているように見えるが 成課程が急増した影響を受けて12年か は横ばい。はり・きゅう師は養成所や養 いる。柔整師は12年をピークに増加率 加率は12年を越えてから若干低下して 就業国家資格者数は、あはき師、柔整

資格者や国家資格者施術所が急増、氾 少の大きな理由は少子化と巷間に民間 学校でも同様と推察できる。入学者減 降50%以下と低水準が続いている。こ 年度以前は約70%あったが、14年度以 状況だったが、この3年間で10%ほど 程の充足率推移は、14年度までが微減 程約45%だった。10年度以降の昼間課 約6%、約4%で、2年前の15年度は午 なっている。16年度はそれぞれ約76%、 後課程は58・9%、夜間課程4・5%と 2)年度は、昼間午前課程は71・6%、午 員充足率に着目する。2017(平 入学者が減少している。夜間課程は、13 前課程約80%、午後課程約70%、夜間課 に分け、夜間課程を加えた3種類の 会員校14校の計57校だ。DATA 4)傾向はデータ収集に参加していない 昼間の課程を午前課程と午後課 程と 成

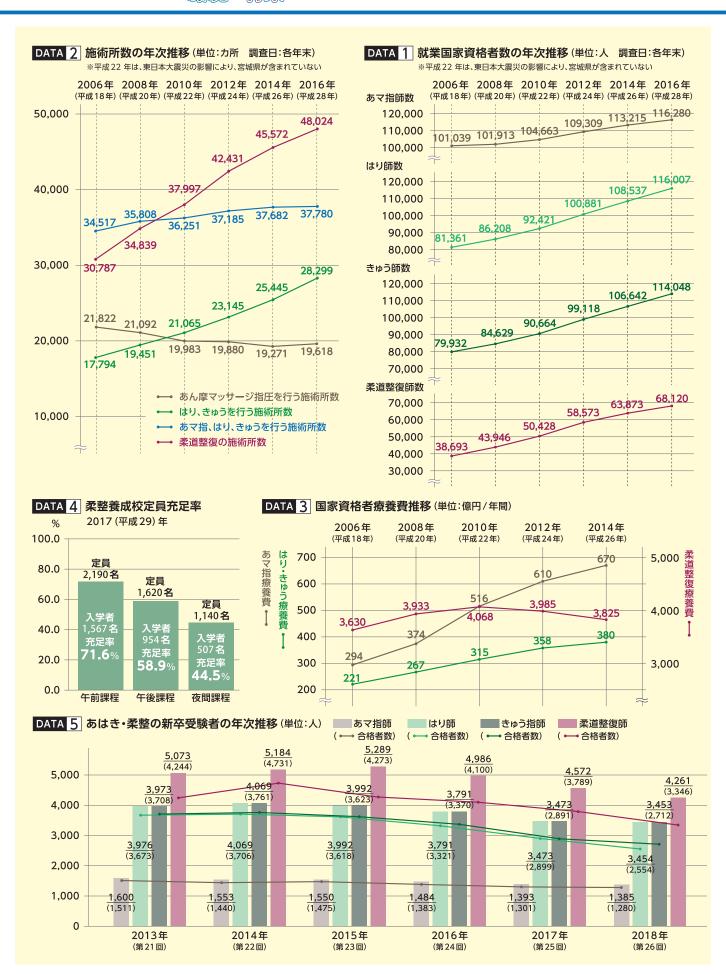
柔整養成校定員充足率

業界将来を担う学生の状況

柔道整復学校協会が毎年発表してい

14

る養成所 (専門学校) は会員校47校と非 から見てみよう。データに参加してい る入学者の定員充足率を昨年のデータ



柔整・あはき業界 医師から見た

Q

Α

紹介する よう作成されている。まず、この序文を ために、柔整、あはき業界が理解できる 識・医業類似行為関連Q&A』という一 表した『医師のための保険診療基礎 科学会が2014 (平成26) 年10月に公 古くなるが公益社団法人日本整形外 一答集がある。これは整形外科医の

柔整師が誕生していることにある。… とほぼ同じ定員数となり なっている。この原因の一つには柔整 をたどり、特に柔整療養費は小児科、 は、健 養成校が乱立し、医学部の全定員数 |費を追い越し4000億円以上と 柔整、 問題点が指摘されている。…(中 人科、皮膚科、耳鼻科などの入院外医 、規制が効かない養成学校設立など 「医業類似行為とくに柔整師に関 、あはきの療養費は増加の一 康 被害の増加、高騰 、毎年、多くの 対る療 略 産

紹介する。 続いて 問 答 集の中身をいくつ

Q

接骨院

整

骨

院 ほ

ね つ

ぎ)と

Α 機関ではない 接骨院は柔整師が施術を行う施 術所のこと。接骨院は保険医療 資格を持っている柔整師 [`]あはき」の施術所を兼ねてお 接骨院が柔整師の施術所と 。最近、「あはき」の が 増

> り、患者がどちらの施術を受け な使用が危惧される。 い。受領委任払い制度の不適切 たのか判断できな

柔整師の 柔整師の具体的施術内容とは? のままである。 と何が根本的に異なるかは 摩マッサージ指圧師による施術 医科の一般的な保存療法やあん かれておらず、柔道整復手技が すべて急性期のものに限る。柔 手当としての骨折・脱臼であり 扱えるのは打撲、捻挫と、応急の 項目名では消炎鎮痛等処置にあ り、その大部分は医科点数表の のマッサージや物理療法であ 固定(応急時のみ)および冷罨 整師法には柔道整復の定義が書 たる。… (中略) …柔整師が取り 、温罨法、 施術は骨折脱臼の 電療、後療法として 不明 整復

マッサージの施術対象 (療養費 とは?

Q

Α

医療上必要があって行われ 利用者の自宅を訪問する往療 認められるマッサージは、医療 略) …近年 る(医師の同意書が必要)。… マッサージが増加し、高額 同意すべきではない。 費が問題視されており、 :険(療養費)の支給対象にな 、医師の同意を得て、 · 安 な往

連携がとれるようなコミュニケーシ よりも勉強している。医師との柔軟 ンシステムの構築が必要だ。 師は様々な面で柔整師、 DATA 6 、あはき な

> 抜く強い心と積極性が必要だ。待って 必要もある。そのためには勉強と生き

いても誰も助けてくれない。

いことが多

DATA 6 整形外科、医師、柔整師の合格者数の年次推移(単位:人)

※14年医師のための保険診療基礎知識から

2006年 2014年 2012年 (平成18年) (平成26年) (平成24年) 整形外科医合格者数 475 497 400 医師国家試験合格者数 7,742 7,688 7.820 柔整国家試験合格者数 3,755 5,227 5,349

格者数、 規模店とは違う症状に特化した治療 を出すなど院の経営力が必要。力がつ ともあり得る。一方でグループ大規模 ら1人、1施術所の売上が増加するこ 界が過当競争状態かが分かる。しかし、 が必要だ。治療技術の向上ももちろん 院、ベビーブームの人々が70歳に入っ かなければ大規模店に吸収される。大 ければならない。特に小規模店は特 る。そんな中での生き残り策を考えな 店と小規模店の格差がますます広 将来大きく伸びることはない なるものと考えられる。この流れは誰 てのものが減少傾向にある。数年内に 様々なデータが示すように着実に、 の施術所を加えると…。いかにこの で約13万4000所。これに民間資 の全国コンビニ数は約5万5000 濫し、ひしめき合っている。17 民間資格施術所も混然 だが、さらに医師との連携を強化する など、特徴ある治療院づくりと経営力 たことから一 にも止められない。療養費そのものは は院の閉鎖、グループ外の他院との 現在は国家資格施術所だけでは 、養成校の廃校や統合が日常茶飯に "あはきと柔整の施術所数は16 国家資格者施術所数の減少か 定の年令層に特化する院 体となって氾 が国家資 年末現在 全 徴 が 統 業



NPO法人日本手技療法協会入会のご案内

•会員特典•

- ・
 手技療法家のビジネス情報誌「ひーりんぐマガジン」 (年4回発行)が無料配布されます。
- 2 会員カードが配布されます。
- 🔁 本協会が認める優秀な会員、積極的に協力した会員 に対する表彰制度があります。
- 4 本協会主催のセミナー・研修・講習会などに優先的に 参加ができます。
- 小本協会主催のセミナー・研修費用に割引価格で参加 ができます。
- 6 在庫切れの「ひーりんぐマガジン」のバックナンバー を実費(コピー代)で入手できます。
- かから各種情報を希望により提供いたします。
- 8 本協会と提携企業の商品を購入する場合、割引価格 で購入ができます。
- 名刺に「NPO法人日本手技療法協会会員」と記載 することができます。
- 🕕 院内掲示用の会員証を購入することができます。

入会金無し:年会費5,000円

※入会希望の方はNPO法人日本手技療法協会の ホームページまたは下記へお申込み下さい

・学生会員の募集を開始しました!・

情報誌「ひーりんぐマガジン」(年4回発行)が無料配布されるほか、本協会主催のセミナー研修、講演会などに会員価格で 参加することが可能です。※入会に際しては学生証のコピーを提示していただきます。

学生会員:入会金無し 年会費3,000円

非会員の方で「ひーりんぐマガジン」の購入を希望する方は、NPO法人日本 手技療法協会のホームページまたは下記までお申し込みください。なお、 在庫のない号は購入できません。

在庫数に限りがありますので、ご希望に添えない場合があります。バックナ ンバーは各号1冊1,000円(税別)+送料+手数料300円(会員は送料・手 数料は無料)です。

NPO法人日本手技療法協会

〒101-8691 日本郵便(株)神田郵便局郵便私書箱53号 TEL 03-5296-9055 FAX 03-5296-9056 mail:info@e-shuqi.jp http://www.e-shuqi.jp/

烷内揭示用会員証 NPO法人日本手技療法協会

貴院の名前が入った世界に一つの会員証です。院内に豪華さと信頼を与えます。

額縁入り会員証

表面はアクリル製で、裏から レーザーで文字を直接彫刻 しています。外枠は木製。壁掛 けですが置くこともできます。

販売価格30,000円(税別)

荷造り送料:全国一律1,000円(税別) W200mm×H260mm×D15mm 300g ※写真の文字ははめ込み合成です



オーナメント会員証

本体はアクリル製、額縁入り会員 証と同様、レーザー文字彫刻 です。台はポリストーン製。 アクリル製なので落としても 割れません。

販売価格50,000円(税別)

荷造り送料:全国一律1,000円(税別) W150mm×H205mm×D60mm 600g



額縁入り会員証、オーナメント会員証のセット同時購入は、特別価格70,000円 (税別、荷造り送料無料)でご提供。

※一点ずつ製作しますのでお申込後、納品されるまで約3週間かかります。製作開始後のキャンセルおよび院名変更はできません。 院名が長い場合文字は小さくなります。商品は工場から直送します。本協会の会員以外の方は購入できません。

納品までの流れ

お申込

彫刻院名確認

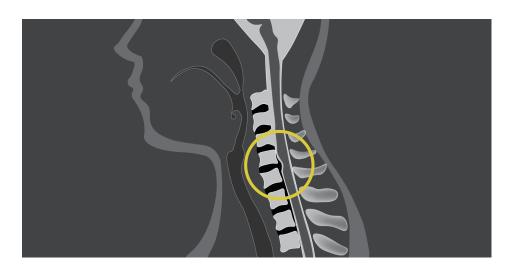
ご送金

製作

納品

●お申込・お問合せ

NPO法人日本手技療法協会 TEL 03-5296-9055 E-mail info@e-shugi.jp



ひ一りんぐマガジンをご覧の先生、こんにちは!

前回のTKAの術前・術後の注意点はいかがでしたでしょうか? 起業されている先生やこれから開業予定の先生、分院長などには必ず必要な知識になると思います。 "知らなかった、では済まされないので経験の浅いスタッフを抱えているときは「目配り気配り心配り」を徹底して危ない施術をしているスタッフがいたら合図をして止めることも必要です。前回の評判が思っていたよりも良かったので疾患別注意点ということで施術事故が多い症例と注意点をお伝えしていきます。

今回のテーマは腰痛と並び臨床で最も遭遇する確率の高い頸部痛についてお話しさせていただきます。予診票に"過去に頸椎症と診断された、と書いてあったら先生は問診で何を聞いてどのようなテストをして、何に注意して治療を行っていきますか? また、頸椎症と頸髄症、頸椎ヘルニアの違いを明確に答えられますか? 即答できない先生は今後、手技では治らない病態で患者を通わせ続けて患者に逃げられたり、手技による事故で怖い思いをする可能性が高いですし、ドクターと話す機会があっても会話になりません。今号を機会に院内で勉強会をし、やるべきこととやってはいけないことのルール化をしてみると良いと思います。

1.頸椎症

頸椎症の病態は主に加齢による骨変形や椎間板変性、骨棘により椎間孔の狭窄が起こり "神経根症"(radiculopathy)を呈します。特徴はデルマトームに一致した障害が見られます。後根が障害された場合は放散痛や感覚障害、前根の場合は支配領域の運動障害・筋委縮と腱反射異常です。

- ①臨床所見: 頸椎の回旋は主に片側が障害され上を向くと痛みが増していきます。上肢の痺れがある場合は障害されている分節により拇指側(橈骨神経)、手掌(正中神経)、小指側(尺骨神経)に分かれます。
- ②**テスト法**: スパーリング、ジャクソン、肩引き下げテスト、座位での牽引テストなどがあります。ご存知かと思いますが復習していきたいと思います。

a.スパーリングテスト(写真1)

患者は座位をとりセラピストは患者の背面に立位。患者の頭部を操作し側屈(軽度回旋)と伸展を行い、椎間孔を狭くして症状を誘発させます。

b.ジャクソンテスト(写真2)

スパーリング同様、座位姿勢から患者に頸部伸展をしてもらい慎重にオーバープレッシャーをかけ、症状の誘発を行います。



Vol.8

頸部痛

荻窪腰痛リハビリスタジオ 水谷 哲也

水谷哲也 | PROFIRE

- 柔道整復師
- 日本臨床徒手医学協会理事
- ・日本ドイツ徒手医学会/認定マニュアルセラピスト
- ・日本クラシカルオステオパシー協会/ 認定会員('07 ~'10)
- ・メディックスボディバランスアカデミー講師 ・NPO法人日本手技療法協会指導員

現在は荻窪腰痛リハビリスタジオにて脊柱疾患を 専門に急性期、慢性疼痛の治療、オーダーメイドの 運動療法や各種セラピスト向けの勉強会を随時開催 している。

アシスタント 岩間 絢子

c.肩引き下げテスト(ショルダーデプレッションテスト)(写真3)

このテストはスパーリング、ジャクソンとは違い患側ではなく健側方向へ頭部を側屈させます。同時に肩甲帯(肩)を下制し症状の有無を観察します。こちらのテストが陽性なら胸郭出口症候群の牽引型または神経根の滑走障害、ヘルニア、僧帽筋上部の短縮などが考えられます。

d.座位での牽引テスト(写真4)

患者は座位、セラピストは患者の後ろに立位。患者の乳様突起を両拇指球で把持し深呼吸を指示。吸気時に頭部を長軸方向へ牽引⇒呼気時に固定を繰り返す。このテストをやっている最中、症状が消えているようなら背臥位の牽引も有効です。他動運動テストを行い症状が強く出てしまった場合は座位で徒手牽引をすると良いです。









写真1

写真2

写真3

写真4

Ⅱ.頸椎症での禁忌事項

もみほぐし系の整骨院でやってしまいがちの手技が腹臥位での頸部周囲のマッサージです。特にバストマットとフェイス枕を使用していると頸椎に過伸展を強要してしまい、強い痛みを出してしまうことがあります(写真5)。



うつぶせで首を強く揉む



おでこが支点になる



後屈を強制され頸椎が過伸展

写真5

特にジャクソンテスト、スパーリングテストが陽性の場合、安全に仰臥位での施術が 良いと思います(写真6)。



写真6

肩引き下げテスト、牽引テストが陽性の場合は逆に仰臥位での牽引や頸部周囲のストレッチポジションが禁忌となります(写真7)。

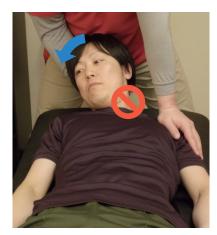


写真7

腰痛と同様に制限方向で治療法が変わるのは一緒ですので覚えていてください。右を向いて左が痛い場合と右を向いて右が痛い場合は原因がまったく違うということです。

Ⅲ.頸椎症と頸髄症

頸髄症は、頸椎症と名前が似ているので混同しやすいですが重症度のケタが違うので、しっかり鑑別をして場合によっては病院に紹介することになります。私たちが治療対象にしているのは筋や腱、関節といった運動器の保存療法と末梢神経までです。脳や脊髄などの中枢神経系の重篤なサインを見逃すことは許されませんのでそれぞれの特徴的な違いをご紹介していきます(表1)。

表1

| 頸椎症 (頸椎症性神経根症) | | 頸髄症 (頸椎症性脊髄症) |
|-------------------|--------|------------------|
| Yes | 頸椎軸圧痛 | どちらもある |
| Yes | 神経根性疼痛 | No |
| Yes | 上肢感覚障害 | Yes |
| No | 下肢感覚障害 | Yes |
| Yes | 上肢筋力低下 | Yes |
| No | 下肢筋力低下 | Yes |
| No | 歩行障害 | Yes |

もともと首が痛いのに下肢に症状が出ている。頸椎の検査をしているのに下肢が痺れてくる…。このような症状が出た場合は馬尾神経症状や硬膜病変などのRedflagを疑わなくてはいけません。臨床経験の浅いスタッフはどのような症状の場合に先輩スタッフに相談するのかをあらかじめ決めておくと良いと思います。次号では脊柱管狭窄症に対する評価と注意点をお話ししていきます。

ご意見、ご要望と講習会情報は info@ogikubo-rehabili.com までお願いいたします。今号も最後までお付き合いいただきありがとうございました。



やさしい 水 の冷温マットレス





1年を通した快適な睡眠が健康をサポートします。

疲れたからだを癒したい方や、お肌の弱い方に最適な眠りを提供します。



夏は冷水、冬は温水をマットに循環



- ○冷水効果でからだを やさしく冷やす。
- ●夏場の就寝時の エアコンが苦手な 方も涼しく快適に。



- ■温水効果でからだの芯から温まる。
- ●放射式暖房だから 低温やけどの心配が 少なくて安心。





※マット内を循環する水温は、ご使用環境、気温などにより異なる場合があります。

※機器の温度設定は、18~60℃の範囲で設定できます。

Cool & Warm Healthy Mattressは、こんな方にお勧めします。

電磁波の 影響がないから 妊婦さんにも安心。 疲れたからだを 癒したい方。 ストレス過多の方。 就寝時 エアコンが 苦手な方。 電気毛布で からだの乾燥が 気になる方。 ペースメーカーを 装着されている方も 安心・安全。

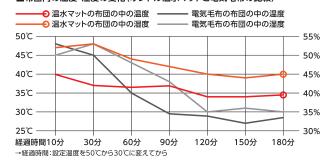
お肌の弱い方。

小さなお子さまから、ご年配の方までご利用いただける【安心】【安全】【省エネ】設計。



電気毛布と異なり 電磁波の心配がなく からだの乾燥も少なく 安心です! 電気毛布は空気を乾燥させ、からだと密着していることで寝ている間に水分は奪われます。 温水マットは空気を乾燥させないため、肌の 乾燥もしにくいことが実証されています。

■布団内の温度・湿度の変化(オンドル温水マットと電気毛布の比較)※メーカー実験データ



- ・マットは、通気性の良い表面メッシュの柔らか素材。汚れてもご自宅で丸洗い洗濯ができます。
- 選べるベッドサイズ シングルベッド用[200cm×75cm]、ダブルベッド用[200cm×150cm]※ご使用時は敷布を1枚掛けてご使用いただくことを推奨しております。
- ・安心の1年保証付き。お取扱いに困った時のサポート窓口(国内)もございます。



6つの安全装置が 機器の状況を 監視しています。

- 1 設定温度を管理する温度制御センサー
- 2 水平安全電源遮断スイッチ
- 3 過熱防止バイメタル
- 4 水位感知センサー
- 5 過電流から機器を保護する安全ヒューズ
- 6 誤作動時に電源を遮断する誤作動防止機能



電気代は 従来品の約1/3以下! *溢g^{b-} お財布にとっても やさしくなりました。

| | Cool & Warm Healthy Mattress | 従来品 |
|------|------------------------------|-------------|
| 温水時 | 約3.5円/ 1時間 | 約12~15円/1時間 |
| 冷水時 | 約2.1円/1時間 | 非対応 |
| 消費電力 | 140W(冷水)/ 250W(温水) | 500W |

※設定温度は冷水時19℃、温水時50℃での計算値です。 ※電気料金は新料金目安単価27円/khwで計算。

ひーりんぐマガジン会員限定特別価格でお求めになれます!

一般価格 シングルサイズ 49,800円(税込) / ダブルサイズ 54,800円(税込) NPO法人日本手技療法協会・ひーりんぐマガジンでは会員限定特別価格でご提供しております。詳しくは下記までご連絡ください。

電話: 03-5296-9055 E-mail: info@e-shugi.jp

を 患者様・お客様にも ぜひお勧めください。

請求と支

領収証:

請求代行会社療養費請求担当:療養太郎(仮名)

の一部 収証とは保 ということ 確に分けて があり、保険 ある領収証 の金額が明 金と保険外 金額の記載 分の合計

発行している先生は少ないと思います。 は理解していると思いますが、正確な領収証を 生の多くは領収証を発行する義務があること 者さんが発行された領収証の金額と施術内容 になります。さらに正確な領収証というのは患 を結びつけて理解しているということです。先 平成22年5月に通知されてから領収証発行

が義務となる9月まで、数多くの先生から領

を標準とする」となっています。 外の金額の内訳がわかるものとし、別紙様式1 は、保険分合計および一部負担金ならびに保険 こととしたこと。交付が義務付けられる領収証 きは、領収証を無償で交付しなければならない 月1日からです。厚生労働省の当時の通知には 領収証発行が義務付けられたのは平成22年9 ている先生はどれほどおりますでしょうか 1日施術分から、柔道整復師の施術に係る療養 ·領収証交付については、本年(平成22年)9月 現在、接骨院の発行する領収証を正確に出し 一部負担金等の費用の支払いを受けると

i 負担

正確な領

収 保険分合計 一部負担金 保険外 年 月 日 上記合計金額を領収いたしました

> 罰則はあるとしました。現 かについては厳密に言うと 行した場合に罰則があるの

在、ほとんどの保険者が行っ

領収証およびレシートを発

別紙様式1 領収証

添付すること」との記載のあ の際に発行された領収証を でいくら支払ったか。またそ ている患者調査では、「窓口

シートが添付されていた場合、『一部負担金相 明確に分かれていない領収証および単なるレ す。その際に保険での一部負担金と保険外が ○円と記載し再請求を行うことになります 欄に保険一部負担金○○円、保険外(実費)○ 違』で保険者返戻となります。『一部負担金相 違』での返戻が発生した場合、レセプトの摘要 る照会書を発行している保険者も多くありま

さんには発行の義務はありません。患者さん が分かれていないが、明確に分かれていない 収証に関する問い合わせがありました。 の求めに応じて1カ月まとめての発行も差し あるのか?」などでした。領収証が不要な患者 領収証(レシート)を発行した場合何か罰則は ているレジでは保険での一部負担金と保険外 月まとめて発行しても良いのか?」「現在使っ 者にも発行しなければいけないのか?」「1カ 合わせで多かった内容は、「領収証が不要の患 分かるような領収証が望ましいと回答しまし 支えありませんが施術日ごとの一部負担金が

外が明確に分かれていない た。保険の一部負担金と保険

者もあるので注意が必要です。 欄に徴収した金額の内訳を記載さえすれば再 罰則は保険者返戻なのか、それなら必ず摘要 と思いますが保険者によってはさらに患者調 請求が可能である、とお考えの先生もいるか 査を進め、最終的に先生に説明を求める保険

らに過去2年間さかのぼって調査し、場合に 来の金額を超過しているので全ての患者に対 きたのです。 よっては返還請求となる可能性があるとされ 現在請求をしているものの支払いの保留、さ た金額は健康保険での一部負担金であり、本 認識はないと指摘。さらに、今回患者が支払っ が健康保険の治療を受けた金額として窓口で であると説明しました。しかし保険者は患者 めました。それについて先生は実費分の差額 負担金に相違があるとして先生に説明を求 ために多額の返還請求を受ける可能性が出て ました。正確な領収証を発行していなかった して一部負担金の超過、減免の可能性がある。 支払っているので、患者は実費分を支払った を行い領収証を入手したところ、保険の一部 から受け取っていました。保険者が患者調査 に応じて治療院で設定し、その額を患者さん ある接骨院では初検、後療などを負担割合

行っていただきたいと思います。

ことのないよう、今から正確な領収証の発行を 説明も必要となるのです。くれぐれも後悔する 領収証を発行することと同時に患者さんへの

セコンにある領収証発行機能を活用し正確な

正確な領収証を発行するためには、まずはレ

せっかく作った

20年以上の実績! 税務調査対応も安心

内容

- 集患で最初に検討すべき 3つの視点
- WEBマーケティングの最新 動向
- 集患に効果的なWEBマーケ ティング7つのポイント
- 「意外と知らない」エキテン の効果的な使い方
- 集患に悩んでいる方
 - WEBマーケティングの最新 動向が知りたい方
- 日時 5月13日(日) 13:00~16:00(12:30 受付開始)
- 費用 3.000円(稅込)

治療院の秘訣が この1冊に! 上田曽太郎の

セミナーの参加はお電話で 2 03-3491-4812

上田公認会計士事務所 〒141-0032 東京都品川区大崎5-1-11 住友生命五反田ビル10階

売上・経費データ

平成29年度治療院の

ち、個人事業形態の割合はフ1%、法人形能 費の統計データ(月次平均値)を公表させ 今回、平成29年度個人事業の確定申告が です。年の途中で開業された場合は、開業 29%。顧問先の地域は関東圏がほとんど 問先の個人事業および法人。事業所のう ていただくことにしました。対象は、顧 終了したのにあわせて、治療院の売上・経 350件以上の治療院をみております 上田会計では、個人事業、法人も含めて

保険売上大幅に落ち込む

保険売上は前年比8千円(10・6%)の大 7年連続で減少しました。平成29年度の にありませんが、月売上は平成29年まで 平均値を見ると平成26年以前のものは表 まず、売上から見ていきましょう。全件

比較できるようにするため、営業経費に

2期分を使用。そのため、個人事業との比

しました。法人については、直近の決算期

較時期がずれています。また、個人事業と

た。ただし開業半年未満の治療院は除外 月からの月割で平均月額を計算しまし

いても同様です。 費の平均値を計算しています。法人につ 院別々に分けて一事業所ごとの売上・経 人事業でも分院がある場合は、本院と分 できるようにしています。具体的には、個 て法人、個人事業の違いなく数値を比較 外しています。一事業所ごとの数値に 含まれている同族関係者の役員報酬は除

> やめてしまう院もでてきました。自賠責 はなっていない院が多いようです。 収入は昨年比7%増加しましたが、個別 請求業務に時間がかかるため保険施術を 者から患者への施術内容の確認の対応や ことから、自費施術に移行している治療 昨年比7%増加して売上の3割になりま から56%に落ちました。一方、自費収入は に占める保険売上の割合も7年間で70% 幅減になりました。これに伴い、売上合計 に見ると変動幅が大きく安定的な売上に 院が多くなってきています。中には保険 した。保険者の審査が厳しくなっている

しかし個人事業は利益増 経費も減少、結果営業利益も減少

前年比12千円減少しました。営業利益率 ます。結果として営業利益は、平成29年は めに外部研修に参加される院が増えてい は増加しています。自費収入アップのた する院がありました。そんな中で研修費 ネット関連の広告をやめたり減額したり していることがうかがえます。インター を削減し、より家賃の安いところで営業 上の減少に伴い、これまでより従業員数 家賃、広告宣伝費とも3年連続で減少。売 せんでした。内訳で見ると、従業員給与 計)はだいたい6%前後と変動がありま で減少しました。経費率(経費計・売上合 (営業利益・売上合計)は31%前後で3年 経費については、経費合計が3年連続 治療院月次売上•経費3年比較 単位:円

| 173(1767) 3/5(762 | L*柱貝3十儿#X | | | | | A 111 - | | | | | キル・ |
|-------------------|-----------|-----------|--------|-----------|--------|----------|--------|-----------|--------|----------|--------|
| | | | | | | | | | | | |
| 1 | 科目 | | 年度 | H28年度 | | 前年比増減 | | H29 | 年度 | F度前年比增減 | |
| 保険売上 | | 830,362 | 59.7% | 813,837 | 59.5% | (16,525) | -2.0% | 727,304 | 55.9% | (86,533) | -10.6% |
| 自費売上 | 自費収入 | 374,546 | 26.9% | 364,093 | 26.6% | (10,453) | -2.8% | 388,952 | 29.9% | 24,859 | 6.8% |
| 日貝元上 | 自賠責収入 | 164,394 | 11.8% | 155,391 | 11.4% | (9,003) | -5.5% | 165,761 | 12.8% | 10,370 | 6.7% |
| その他(物態 | 等) | 21,544 | 1.5% | 33,412 | 2.4% | 11,868 | 55.1% | 17,979 | 1.4% | (15,433) | -46.2% |
| 売上合計 | | 1,390,846 | 100.0% | 1,366,734 | 100.0% | (24,113) | -1.7% | 1,299,997 | 100.0% | (66,737) | -4.9% |
| 従業員給与 | (専従者を除く) | 326,078 | 23.4% | 305,334 | 22.3% | (20,744) | -6.4% | 273,521 | 21.0% | (31,813) | -10.4% |
| 支払家賃 | | 170,049 | 12.2% | 162,752 | 11.9% | (7,297) | -4.3% | 158,018 | 12.2% | (4,733) | -2.9% |
| 減価償却費 | | 65,426 | 4.7% | 69,320 | 5.1% | 3,894 | 6.0% | 69,018 | 5.3% | (302) | -0.4% |
| 交際費 | | 22,818 | 1.6% | 26,868 | 2.0% | 4,050 | 17.7% | 29,922 | 2.3% | 3,055 | 11.4% |
| 福利厚生費 | | 22,433 | 1.6% | 24,184 | 1.8% | 1,751 | 7.8% | 23,718 | 1.8% | (466) | -1.9% |
| リース料 | | 6,627 | 0.5% | 6,394 | 0.5% | (233) | -3.5% | 5,938 | 0.5% | (456) | -7.1% |
| 広告宣伝費 | | 25,433 | 1.8% | 19,788 | 1.4% | (5,645) | -22.2% | 16,257 | 1.3% | (3,531) | -17.8% |
| 研修費 | | | | 17,922 | 1.3% | | | 22,970 | 1.8% | 5,048 | 28.2% |
| その他経費 | | 318,706 | 22.9% | 317,036 | 23.2% | (1,670) | -0.5% | 295,096 | 22.7% | (21,940) | -6.9% |
| 経費計 | | 957,569 | 68.8% | 949,597 | 69.5% | (7,972) | -0.8% | 894,458 | 68.8% | (55,139) | -5.8% |
| 営業利益 | | 433,277 | 31.2% | 417,137 | 30.5% | (16,140) | -3.7% | 405,539 | 31.2% | (11,597) | -2.8% |

※ 研修費はH28年度より追加。前年以前はその他経費に含まれる。

©上田公認会計士事務所(許可なく複写、複製、転載することを禁じる)

売上、営業利益上位2%の特徴

表にはありませんが売上上位20%院の平均値を見ます。平成29年は売上の大幅減少に伴い経費を削減し営業利益は増加しました。売上上位20%院の全件売上高に占める割合は39%。前年は41%で上高に占める割合は39%。前年は41%でせん。経費削減の大きな理由は人件費のせん。経費削減の大きな理由は人件費の当たりの生産性を向上させることで利当なが出ませています。経営努力の賜物益を増加させています。経営努力の賜物益を増加させています。経営努力の賜物益を増加させています。経営努力の賜物益を増加させています。経営努力の賜物

大に営業利益上位20%院の平均値を別ます。売上大幅減少、経費も減少、結別で業界全体の4割強の利益をたたき別で業界全体の4割強の利益をたたき出している。状況は昨年と変わりませ出している。状況は昨年と変わりません。営業利益が年間で1千万円を超えたん。営業利益が年間で1千万円を超えたん。営業利益が年間で1千万円を超えたん。営業利益が年間で1千万円を超えたの中で39%。全体では8%いらったがこの中で39%。全体では8%いらった。

の減少の影響が大きく出ました。の減少の影響が大きく出ました。しか、保険売上した。自費収入は増加しており、この環境した。自費収入は増加しており、この環境を絞って営業利益が増加しまりませんでした。しかし個人間変動はありませんでした。しかし個人

東京は"東京20区内、東京は"東京20区内、

研修費の増加傾向は続く

費は増加していくことでしょう。

中成28年度よりも研修費は増加しまし
平成28年度よりも研修費は増加していくことでしょう。



接骨院・整骨院 | 鍼灸院 | 訪問マッサージ

全ての開業サポートから 経営支援までお手伝いします。



全国どこでも対応します。

開業に必要な手続きや、ご相談はメディックスへ。











お一人お一人にマンツーマンで対応いたします。 治療院開業・経営の経験豊富な専門家が全力でサポートいたします。











鍼灸」は

効果」があるのか?

にかえっていく。

神経の構造は写真①のようになっ

を感じる部分・写真②)に数本刺鍼し、 ている。大腿神経・伏在神経(特に痛み

大腿四頭筋がリズミカルに動く程度

文●関 忠雄

膝関節の鍼灸治療

するよりも患者の負担は少ない。同時 リップをすれば鍼を何回も抜き差し に通電治療する。数本刺鍼し鍼にク

膝関節の神経構造

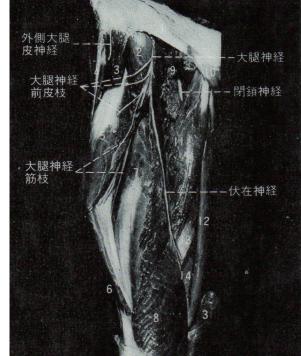
状態である。

りこれは関節が炎症を起こしている MRーにも写らない傷をつくる。つま 関節の動きで関節面にX線やCT も炎症を起こす元となる。これらの 通電治療と同じである。 お良い。結合組織に温熱刺激を加える ことだからである。この場合は通常の に間接灸もしくは直接灸をすればな

> 膝に腫脹を伴う場合(膝 に水がたまっているとき)

跳ぶ、など運動する際に大変多く使 が急に運動して膝に負担をかけるの 能性が高くなる。また、運動不足の人 を酷使すると、炎症を引き起こす可 い、特に激しいスポーツをする人が膝 なっている。しかし、膝は歩く、走る、 に、関節胞は関節を傷めないように 膝の関節の構造は写真③のよう

膝に腫脹を伴わない場合 (膝に水がたまっていない



りに痛みを生ずることは日常よく経

降りをしすぎて膝が痛いなど立ち座

歩きすぎて膝が痛い、階段の昇り

合) はその神経組織の興奮状態を変 験する。軽症の場合(腫脹がない場

えてやれば痛みはおさまり元の状態

(写真②) 膝関節の大腿神経・伏在神経

するために人体はそこに血液を送り 関節炎を起こした場合それを修復

の圧迫がなくなり痛みが軽くなるか らない。腫脹の軽減により神経線維 わない場合に比べてこの場合は重症 疼痛・機能障害である。膝に腫脹を伴 込み修復を始める。つまり炎症の5 つの症候が始まる。発赤・腫脹・発熱 。まず腫脹をとらなければな

関節に水がたまるとは

る状態。 取り去り炎症を早く修復するこ 見える。人体が炎症を治そうと 見ると膝に水がたまったように とである。 しているのだが、治療は関節液を として血液の中から栄養分補給 で傷がつくと、それを修復しよう しようとする。この状態を外から 関節胞に関節液がたまってい 。関節面に何らかの理由か

ことにある。

行う。患者さんには腫脹している膝 消毒する。その後に刺鍼し通電法を はその回りをきれいにアルコールで る目的で九星鍼を行う。九星鍼の後 腫脹のある膝痛は、まず腫脹をと

九星鍼について 脹のある膝痛に使用する

の目的はわざと小さな炎症をつくる にするのだという。このように九星鍼 物質をつくるのをさらに早めるため る。このため倉島式九星鍼として販 考にして、鍼先を九つにし鍼体を梅 とにより、人体が炎症を回復させる くに人為的に小さな炎症をつくるこ では、九星鍼は炎症のある部位の近 売されている。倉島氏に直接聞いた話 花鍼より小さめに改良したものであ 灸師倉島宗二氏が中国の梅花鍼を参 九星鍼は私が師事した昭和の名鍼

以前は膝が腫脹した場合、頻繁に 患

関節は鍼灸師にとっては難しい疾患 む人に必要であろう。 灸師だけでなく他の治療方法も考え の一つである。この疾患については鍼 の自由という矛盾した動きをする膝 ながら治療することが膝疾患に苦し 自分の体重の保持と膝関節の屈伸

を家で冷やすように指導する。市販 されている保冷剤で冷やす場合は15 凍傷を起こす心配がない。 がある。濡れタオルで冷やす場合は 分を目安にするよう注意する。過度 に冷やしすぎると凍傷を起こすこと

治癒を促進させるという両方の恩 者にとっては苦痛を取り除くことと める療法を併用して行うならば、 痛みを軽減する)、同時に炎症を鎮 軽減するのが目的であるから(それ 場合が多い。しかし、穿刺は腫脹を は良くないと穿刺するのを嫌がる 話をよく耳にしていて、水を取るの が「水を抜くとクセになる」といった 膝から水を取ったが、この頃は患者 恵がある により圧迫されている神経組織の



(写真③)

膝関節の構造

関 忠雄

Seki Tadao

1949年 長野県生まれ 中央大学法学部卒業 1973年 1978年 早稲田鍼灸専門学校卒業

関鍼灸治療室を開設 2003年 新潟大学医学部第一解剖学教室で末梢 神経(自律神経:迷走神経)解剖を研修 研究題目「迷走神経と経絡との解剖学的 相関について」

臨床鍼灸学を研修

倉島宗二師に師事

2005年 佐野動物病院にて獣医学を研修 名古屋市れもん鍼灸接骨院院長 2006年 2013年 アルゼンチン(F・バレイラ)鍼灸院院長 アルゼンチン、ドイツ、日本(名古屋市)に 2016年

レモンバーム・アカデミー開設 アルゼンチンから帰国 2018年

Seminar introduction

の接骨院経営術 度、経営のABCを学ぼう

1時限目:テーマ

それは究極のキャッシュフロ 接骨院経営が目指すべき姿 経営

す

5

のはどんな点かをきちんと理解されて をする上で最も大きな違いをもたらす シュな新人治療家の方々…。 から独立起業を目指そうとするフレ 他業態と接骨院を比べたとき、経営 日々奮闘する先生方。あるいはこれ ^でに独立を果たし、接骨院の経

いるだろうか?

が多いはずだ。 会計上の儲け=(利益)が一体何を対象 なく、ただなんとなく使っていること としているのかを正確に理解すること 表現する非常に便利な言葉だが、実は う言葉。経営状態をたったひとことで たとえば「儲かる・儲からない」とい

にとって、特に知っておきたいのが「売 模の商いが多数を占める接骨院経営者 そして当期純利益の5つがある。小規 額から仕入れ原価を差し引いたの 総利益」と「営業利益」の2つだ。売 益、経常利益、税引き前当期純利益、 会計上の利益には売上総利益、営業

平均的な開業接骨院での

2,000,000円

5.000.000円 (月 50,000 円銀行返済)

3,000,000円 (月50,000円リース5年)

3,000,000円 (月25,000円減価償却10年)

1.000.000円

500,000円

500,000円

うと、キャッシュ (現

シミュレーション

資料 A

• 開業前提条件 自己資金

開業資金借入

施術用機器等

内装費用

敷金・礼金

その他開業費用

方法はたくさんある。 もちろん、資金調達の 返しがつかなくなる。 金) 不足となり取り

広告費

与信情報など借金に

かし金利や個人の

が算出できる。 理費など支出を差し引けば「営業利益 - 売上総利益」、そこからさらに販売管

といえるのが、「キャッシュフロー経 える。しかし接骨院経営ならではの肝 ぐに解消、至って健全な経営状態にみ る「立替払いなし」「立替払いあり」2つ 営」における成否だ。保険請求団体によ 使ってシミュレーションしたのがこち による売上も順調に推移し、赤字もす ちなみにごく平均的な開業モデル 資料 A·B 。数字だけをみれば、保険

いのは保険請求入金の項。6カ月目で 「立替払いなし」のケースで着目した

化がしやすい。 め、開業後の経営安定 求の入金が始まるた 目から早くも保険請 り」のほうは、2カ月

キャッシュフロー経 発生主義による会計 支出に着目する。帳簿 上の損益に比べて、 差に関わりなく、毎月 上の収益と費用との 営では月次の入金と 原則的に期末決算

を説明していこう資料でウ

ケースを比較しながらそのポイント

参加されたい! 伴うリスクは決して少なくない。結

多大な差をもたらすといえそうだ。

として、請求団体による立替払いサー ビスの有無は、接骨院経営の優位性に

く、開業時の自己資金200万円も食 やっと入金が発生するも時すでに遅 スの事態となった。一方、「立替払いあ い尽くし、3カ月目で収支累計マイナ

変化する。それを追い の現金収支は刻々と かけず放置してしま

| 資料 B 会 | 計上の損益 | | | | | | |
|---------|-------------------------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|
| | | 1カ月目 | 2カ月目 | 3カ月目 | 4カ月目 | 5カ月目 | 6カ月目 |
| | 窓口売上 | 100,000 | 110,000 | 110,000 | 120,000 | 130,000 | 130,000 |
| | 保険請求売上 | 600,000 | 800,000 | 800,000 | 900,000 | 1,000,000 | 1,000,000 |
| | 自費売上 | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 |
| | 自賠責売上 | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 |
| 売上合計 | | 1,000,000 | 1,210,000 | 1,210,000 | 1,320,000 | 1,430,000 | 1,430,000 |
| | 仕入 | 30,000 | 30,000 | 30,000 | 30,000 | 30,000 | 30,000 |
| 売上原価合計 | 売上原価合計 | | 30,000 | 30,000 | 30,000 | 30,000 | 30,000 |
| 売上総利益 | 売上総利益 | | 1,180,000 | 1,180,000 | 1,290,000 | 1,400,000 | 1,400,000 |
| | 家賃 | 200,000 | 200,000 | 200,000 | 200,000 | 200,000 | 200,000 |
| | 人件費 | 850,000 | 850,000 | 850,000 | 850,000 | 850,000 | 850,000 |
| | 水道光熱費 | 50,000 | 50,000 | 50,000 | 50,000 | 50,000 | 50,000 |
| | 消耗品備品費 | 20,000 | 20,000 | 20,000 | 20,000 | 20,000 | 20,000 |
| | 減価償却費 | 25,000 | 25,000 | 25,000 | 25,000 | 25,000 | 25,000 |
| | リース費 | 50,000 | 50,000 | 50,000 | 50,000 | 50,000 | 50,000 |
| | その他費用 | 100,000 | 100,000 | 100,000 | 100,000 | 100,000 | 100,000 |
| 販売管理費合計 | | 1,295,000 | 1,295,000 | 1,295,000 | 1,295,000 | 1,295,000 | 1,295,000 |
| 営業利益 | | -325,000 | -115,000 | -115,000 | -5,000 | 105,000 | 105,000 |
| 堂業利益思計 | 世 拳到 达 要計 | | -440 000 | -555 000 | -580,000 | -455 000 | -350,000 |

営する経営者としての地力をしっかり鍛えておかなければ、大切 みをまとめてみた。もし興味がある方は、本セミナーへ振るって 授業メニューの一端、接骨院経営の基本に絞って必須ポイントの な自分の城=接骨院を些細なきっかけで失ってしまうことも…。 で治療家としての実力。治療以外にも研鑽や勉強を続け、院を経 今回の特集では、現在メディックスが開講する「経営セミナー. 施術の腕があり、治療に自信があったとしても、それはあくま

Basic

2時限目:テーマ

ことだ。

経営は数字で冷徹かつ客観的に管理せよ! 施術は義理人情たっぷり込めて

ことです!」と答える院長先 かれて「地域NO・1店にする とえば、「院の目標は?」と聞 一体どういうことか?

療院」という目標を達成するために必

ずKGI。「地域売上げNO

の3つが特に役に立つだろう。

決して間違ってはいない、しかし…話 で管理・把握・評価」してほしい、という 院の経営をいつ、どんなときでも「数字 者全員に徹底してほしいこと。それは がこと経営となると別だ。接骨院経営 てあるべき姿=マインドという点では 笑顔にすることです!」。治療家とし 「当院のモットーは、心と技でお客様 F(重要成功要因[Key Success Factor]).

だ。そんなときは、数字を使って経営を る経営」という視点でみると、不十分 生がいるとする。これは「数字で管理す 管理し、明確な目標を立てるための指

Goal Indicator]) | 「KPI (重要業績評価 指標 [Key Performance Indicator])] [KS 「KGー(重要目標達成指標[Ke)

えば「次回予約率=8%以上」「(新規患 の目標値を細かく設定するもの。

Gー達成のために必要な各フェーズで

たと

資料 C キャッシュフロー (保険請求立替なし)

| | | 開業時 | 1ヵ月目 | 2ヵ月目 | 3カ月目 | 4ヵ月目 | 5 カ月目 | 6カ月目 |
|------|--------|-----------|-----------|-----------|-----------|------------|------------|------------|
| 収入 | 自己資金 | 2,000,000 | | | | | | |
| | 借入金 | 5,000,000 | | | | | | |
| | 窓口入金 | | 100,000 | 110,000 | 110,000 | 120,000 | 130,000 | 130,00 |
| | 保険請求入金 | | | | | | | 420,00 |
| | 自費入金 | | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,00 |
| | 自賠責入金 | | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,00 |
| 収入合計 | | 7,000,000 | 400,000 | 410,000 | 410,000 | 420,000 | 430,000 | 850,00 |
| 支出 | 内装費用 | 3,000,000 | | | | | | |
| | 敷金礼金 | 1200,000 | 7 | | | | | |
| | 広告費 | 500,000 | 月目 | | | | | |
| | その他費用 | 500,000 | 1 | CIDA | | | | |
| | 家賃 | _ | 200,000 | 200,00 | 0 0 | 200,000 | 200,000 | 200,00 |
| | 人件費 | | 850,000 | 850,000 | 856,30) | 3 0,000 | 850,000 | 850,00 |
| | 水道光熱費 | | | 50,000 | 50,000 | 50,000 | 50, 20 | 50,000 |
| | 消耗品備品費 | | | ~0 | 20,000 | 20,000 | 20,000 | 20,000 |
| | 仕入 | | 30,000 | | | 30,000 | 30,000 | 30,00 |
| | その他費用 | | 100,000 | 100,000 | | | 100,000 | 100,00 |
| | 銀行返済 | | 50,000 | 50,000 | 50,000 | - | | 5/00 |
| | リース費用 | | 50,000 | 50,000 | 50,000 | 50,000 | Jon | 7 |
| 支出合 | 計 | 5,000,000 | 1,350,000 | 1,350,000 | 1,350,000 | 1,350,000 | 1,350,000 | 7,7 |
| 収支 | | 2,000,000 | -950,000 | -940,000 | -940,000 | -930,000 | -920,000 | -500,00 |
| 収支累計 | | 2,000,000 | 1,050,000 | 110,000 | -830,000 | -1,760,000 | -2,680,000 | -3,180,000 |

資料 D キャッシュフロー (保険請求立替あり)

| | | 用耒吁 | 「カ月日 | 2 カ月日 | 3 カ月日 | 4刀月日 | コカ月日 | りカ月日 |
|------|--------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|
| 収入 | 自己資金 | 2,000,000 | | | | | | |
| | 借入金 | 5,000,000 | | | | | | |
| | 窓口入金 | | 100,000 | 110,000 | 110,000 | 120,000 | 130,000 | 130,000 |
| | 保険請求入金 | | 0 | 564,000 | 752,000 | 752,000 | 846,000 | 940,000 |
| | 自費入金 | | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 |
| | 自賠責入金 | | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 |
| 収入合計 | | 7,000,000 | 400,000 | 974,000 | 1,162,000 | 1,172,000 | 1,276,000 | 1,370,000 |
| 支出 | 内装費用 | 3,000,000 | | | | | | |
| | 敷金礼金 | 1,000,000 | | | | | | |
| | 広告費 | 500,000 | | | | | | |
| | その他費用 | 500,000 | | | | | | |
| | 家賃 | | 200,000 | 200,000 | 200,000 | 200,000 | 200,000 | 200,000 |
| | 人件費 | | 850,000 | 850,000 | 850,000 | 850,000 | 850,000 | 850,000 |
| | 水道光熱費 | -1 | 50,000 | 50,000 | 50,000 | 50,000 | 50,000 | 50,000 |
| | 消耗品備品費 | Щ | 又支。彝 | 2(00) | 20,000 | ス 2 (000 | 女 严00 | 20,000 |
| | 仕入 | | 30,000 | 30,000 | 30,000 | 30,000 | 30,000 | 30,000 |
| | その他費用 | | | | | | | 2000 |
| | 銀行返済 | | | | | | | ,000 |
|] | リース費用 | | 50,000 | 50,000 | 50,000 | 50,000 | 50,000 | 50,000 |
| 支出合計 | | 5,000,000 | 1,350,000 | 1,350,000 | 1,350,000 | 1,350,000 | 1,350,000 | 1,350,000 |
| 収支 | | 2,000,000 | -950,000 | -376,000 | -188,000 | -178,000 | -74,000 | 20,000 |
| 収支累計 | | 2,000,000 | 1,050,000 | 674,000 | 486,000 | 308,000 | 234,000 | 254,000 |

| | | 開業時 | 1ヵ月目 | 2カ月目 | 3カ月目 | 4ヵ月目 | 5カ月目 | 6カ月目 |
|------|--------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|
| 収入 | 自己資金 | 2,000,000 | | | | | | |
| | 借入金 | 5,000,000 | | | | | | |
| | 窓口入金 | | 100,000 | 110,000 | 110,000 | 120,000 | 130,000 | 130,000 |
| | 保険請求入金 | | 0 | 564,000 | 752,000 | 752,000 | 846,000 | 940,000 |
| | 自費入金 | | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 |
| | 自賠責入金 | | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 | 150,000 |
| 収入合計 | | 7,000,000 | 400,000 | 974,000 | 1,162,000 | 1,172,000 | 1,276,000 | 1,370,000 |
| 支出 | 内装費用 | 3,000,000 | | | | | | |
| | 敷金礼金 | 1,000,000 | | | | | | |
| | 広告費 | 500,000 | | | | | | |
| | その他費用 | 500,000 | | | | | | |
| | 家賃 | | 200,000 | 200,000 | 200,000 | 200,000 | 200,000 | 200,000 |
| | 人件費 | | 850,000 | 850,000 | 850,000 | 850,000 | 850,000 | 850,000 |
| | 水道光熱費 | -1 | 50,000 | 50,000 | 50,000 | 50,000 | 50,000 | 50,000 |
| | 消耗品備品費 | Щ | マー | 2(00) | 20,000 | ス 2 (0000 | 女 严00 | 20,000 |
| | 仕入 | | 30,000 | 30,000 | 30,000 | 30,000 | 30,000 | 30,000 |
| | その他費用 | | | | | | | 2000 |
| | 銀行返済 | | | | | | | ,000 |
| | リース費用 | | 50,000 | 50,000 | 50,000 | 50,000 | 50,000 | 50,000 |
| 支出合計 | | 5,000,000 | 1,350,000 | 1,350,000 | 1,350,000 | 1,350,000 | 1,350,000 | 1,350,000 |
| 収支 | | 2,000,000 | -950,000 | -376,000 | -188,000 | -178,000 | -74,000 | 20,000 |
| 収支累計 | | 2,000,000 | 1,050,000 | 674,000 | 486,000 | 308,000 | 234,000 | 254,000 |

資料 E 目標・KGI・KPI・KSFの関係

無が数字で明確に判断できるように

される。これで、期中や期末に達成の有

と設定すれば

、具体的な達成指標が

たる。仮に、「前年比売上げ10%アップ」

(な、具体的な数値指標がKG―にあ

なった。

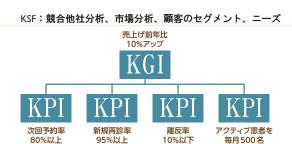
次にKPI

を設定する。KPI

は

: 地域売上げ No.1 治療院

目標を達成するためのひとつのゴールとしてKGI設定する KGIを達成するための過程としてKSFを定めKPIを設定する



利なものだ。 資料

Pーの成功率を高めるために不可欠 げられる。KSFの把握は、KGI、K 密に分析し背景を知っておくことが挙 も経営の見直しや修正が図れる点で便 るとこのようになる だ。これら全体の概念をチャートにす 舗分析」など、置かれた条件や背景を緻 て「商圏分析」「競合他店舗分析」「自店 ないのがKSF、「成功要因」だ。例とし たがいに連動 またKGI 、相関関係にあり、いつで K P I の設定に欠か 。各数値は

者

数字の積み重ねで勝敗が決するのだ。 基本は同じ。経営とはこのような日々の KPI」との相関を示したのがこちら の4サイクルと先述の「目標・KGI 行) | 「Check (分析) | 「Action (改善). るかもしれない。「Plan(計画)」「Do(実 資料 F どんなに小規模の接骨院であって さらにもう一点。「PDCAサイク 」についてはすでにご存知の方もい

3時限目:テーマ

接骨院経営におけるKPI もっと、もっと具体的 に 設定の極意?

経営の成功者となるために必須といえ れらを理解し 値による経営管理」を解説してきた。こ 険の立替払いの優位性」「徹底的な数 ここまで「キャッシュフロー 実践することは接骨院 経営

際のセミナーを受講していただけたら 骨院経営ならでは、ともいえるKP について、ここで少しだけ触れよう。接 んにお話ししている「特別なトピック」 定のコツを挙げたものだ(詳細は実 では、普段セミナーで受講者の皆

トは以下4点。①「平均顧客単価」② 接骨院のKPーを設定する際のポイ

となるだろう。では、それぞれ詳しくみ より正確な目標へのアプローチが可能 **生産価値**」だ。この4つを徹底的に検証 患者総数」③「来院回数」④「顧客生涯 |院のKP 値を導き出すことで、

資料 F PDCAサイクル図

■ 目標・KGI・KPIとの関連

- ➤ PLAN=目標・KGI・KPIの設定
- ➤ DO=KPIの実行
- ➤ CHECK=KGI•KPIの測定
- ➤ ACTION=目標・KGI・KPIの分析と改善

0万円 デル げ15万円アップだ。 を設定したとしよう。目標単価は16 平均顧客単価を仮に10 の平均の顧客単価は1500円。この 売上げ165万円が見込める。月売上 50円、さらに来院回数を掛けると、月 を 使って説明する。月売上げ15 延べ来院回数1000回の こにトリックが潜んでいる。モ %上げるKP ï

毎月140万円とすると、売上げは月 り上昇曲線を描く形となる。 き10万円から25万円、2・5倍になっ 15万円アップ。一方の営業利益は差引 上げ増を狙うことで、利益のほうは た。当然、この調子で客単価 では利益はどうか? 販売管理費を を上げて売

スに比べて損益分岐点が変動しにく とは販売管理費がほぼ横ばい(一定)の まり(仕入れが発生する)通常のビジネ 一体なぜか?それは、接骨院経 のないビジネス」だからだ。つ

てみよう。 まず①「平均顧客単価」。誰で

患者一人当たりの来院回数(頻度) が増えることで同時に返戻の可能性も 高まる。保険患者への過度な濃厚 めることが目標だが、いたずらに回数 3 番目は「来院回数 (頻度)」。当 施

把握しているはず。しかし、こ も自院のいわゆる「客単

価

的には、 取り入れるなどによって、メリハリあ 顧客の囲い込みは院の経営安定化につ ができる る診療計画を行うことで回避すること ならぬよう気を配る必要がある。具体 ながるわけだが、ここでも返戻対象と ×来院期間」で導く。確かに、長期的 で、「平均顧客単価×来院回数 (頻度) イフタイムヴァリューと呼ばれる指標 最後の 治療とメンテナンスを交互に 「顧客生涯生産価 値」。別名ラ

はもったいないことだ。 だそこには、他の業界・業種にない独自 するのも事実。それらを知らずに、 す不利な立場に立ったままでいるの 論的に定義するのは意味がない。た 接骨院経営を簡単か、難しいかを二 、条件、傾向や特徴などが存在 、みす

要ポイントだ。 く、ある一点を超えると利益がとたん に増す傾向となる。これはぜひ覚えお 実際に経営の現場で活かしてみたい重 いていただきたい。KPIの設定など

を下回ると、 50%未満に抑える」ことが大切だ。これ 意しよう。 合大雑把にいって「離脱率を最低でも [み、数的に不利な状況となるので注 がある患者総数)」だが、接骨院の場 2番目の「患者総数 加速度的に患者の離反が (新規·既 存川 来

には気をつけたい。 を高

メディックスでは治療院の経営を支援する新 型レセコン「レセプロ-M2」の導入を奨めてい る。KGI・KPIの設定に役立つ機能が搭載された 画期的なレセコンらしい。資料請求でお試し使 用もできるので経営指標が気になる方にはお勧 めだ。

ちなみに今メールマガジンに会員登録すると 特典があり、「売上予測ツール」が無料でもらえ る。売上シミュレーションが簡単にできる試算 ソフトも公開している。新患数、残存率、残存数、 平均来院回数、平均単価、そして患者通院月数を

入力すれば、手軽に売上げ予測が 可能だ。右のQRコードから会員登 録可能ができるので、ぜひ試して みてほしい。



営から記録を活用する経営への変革が だが、その精度を高めるためには情報 営者としての経験則や勘はとても大切 確に読み取り、上手に活用すること。経 収集力と判断力を磨き、記憶に 基本は必要な情報を集め、数字を正 頼る経

持って経営に臨み、その裏付け 確認すること。この繰り返しによ 常にアンテナを張り巡らせ、 自然と成功への路は拓かれる! を数字 自 信

Ę

どを懇切丁寧に伝授します。 会に入っていない先生、他

Seminar introduction

メディックス経営セミナーは接骨院経営に

特化した経営ノウハウが誰でも学べる、画

期的なセミナーです。特に接骨院経営を成

功へ導くために必要な数字をどうやって獲

得するか? またその読み取り方法や的確

な分析、そして自身の市場を把握し、失敗の

リスクを最小限に抑えるためのポイントな

会の方でもお気軽にお申し込

http://www.mdx-center.com



| ・スポーツケアトリートメント | 5月11日(金) | 11:00 ~18:00 | 受講料 20,000円 (一般)、19,000円 (メディックス会員) |
|--------------------|----------|--------------|---------------------------------------|
| ・アーユルヴェーダ | 5月15日(火) | 11:00 ~18:00 | 受講料 22,000 円 (一般)、21,000 円 (メディックス会員) |
| ・眼精疲労整体 | 5月18日(金) | 13:00 ~18:00 | 受講料 17,000 円 (一般)、16,000 円 (メディックス会員) |
| ・ボディエステ【腕・背中篇】 | 6月 4日(月) | 10:30 ~18:00 | 受講料 27,000円 (一般)、26,000円 (メディックス会員) |
| ・ボディエステ【デコルテ・脚篇】 | 6月 5日(火) | 10:30~17:30 | 受講料 24,000 円 (一般)、23,000円 (メディックス会員) |
| ・整体もみほぐし【施術ベッド篇】 | 6月 6日(水) | 11:00 ~18:00 | 受講料 20,000円 (一般)、19,000円 (メディックス会員) |
| ・アロマ整体【アロマ&もみほぐし】 | 6月 8日(金) | 11:00~18:30 | 受講料 24,000 円 (一般)、23,000円 (メディックス会員) |
| ・リフレクソロジー【足裏ふくらはぎ】 | 6月11日(月) | 11:00 ~18:00 | 受講料 20,000円 (一般)、19,000円 (メディックス会員) |
| ・整顔セラピー【お顔の整体】 | 6月13日(水) | 11:00~17:00 | 受講料 17,000円 (一般)、16,000円 (メディックス会員) |
| ・ステップアップ整体【上半身篇】 | 6月14日(木) | 11:00 ~18:00 | 受講料 19,000 円 (一般)、18,000 円 (メディックス会員) |
| ・小顔リンパドレナージュ | 6月15日(金) | 13:00~18:00 | 受講料 16,000円 (一般)、15,000円 (メディックス会員) |
| ・アロマボディトリートメント | 6月19日(火) | 11:00 ~18:00 | 受講料 22,000 円 (一般)、21,000 円 (メディックス会員) |
| ・腸アロマセラピートリートメント | 6月20日(水) | 11:00~14:30 | 受講料 13,000円 (一般)、12,000円 (メディックス会員) |
| ・ヘッドトリートメント【座位イス篇】 | 6月21日(木) | 14:00~18:00 | 受講料 11,000円 (一般)、10,000円 (メディックス会員) |
| ・美姿勢整体【インナーマッスル】 | 6月21日(木) | 11:00 ~17:00 | 受講料 19,000円 (一般)、18,000円 (メディックス会員) |
| ・フェイシャル美肌エステ | 6月22日(金) | 11:00~18:30 | 受講料 24,000 円 (一般)、23,000 円 (メディックス会員) |
| ・ハンドリフレクソロジー | 6月25日(月) | 11:00 ~14:30 | 受講料 12,000円 (一般)、11,000円 (メディックス会員) |
| ・リンパドレナージュ【ボディ】 | 6月26日(火) | 11:00 ~18:00 | 受講料 22,000 円 (一般)、21,000 円 (メディックス会員) |
| ・東洋式足裏反射区療法 | 6月28日(木) | 11:00 ~18:00 | 受講料 20,000 円 (一般)、19,000 円 (メディックス会員) |
| ・ボディバランス セルフ整体法 | 6月29日(金) | 13:00~18:00 | 受講料 9,000円 (一般)、8,000円 (メディックス会員) |

他にも多種多彩な1日講座を毎月開催・

1日完結なので 目的に合わせて 1教科から選んで 参加できます!

ご予約先 メディックスボディバランスアカデミー事務局 担当:飯野・境 お気軽にお問い合わせ下さい。

ホームページ:http://www.mdx-edu.com/ TEL:03-3255-0772 e-mail:mdxbba@mdx-grp.co.jp





花谷博幸(はなたにひろゆき) CC治療家塾主宰 2017年1月出版「治療院リラクゼー 柔道整復師求人募集中

バランス整骨院 http://balance-yanasegawa.com/

5組治



回より10回の 接

たものです。白紙のハガキだとお礼の ています。連絡先と数行の線が書かれ は「お礼ハガキ」を常に大量に用意し くなってはいけません。私の治療院で た簡単なデザインに、感謝の印を押し なに治療が上手くなっても常識がな いつの間にか「先生」と呼ばれ、どん

のハガキを出すべきではないでしょう でしょうか?やはり礼儀としてお礼 ると思います。それに対して、その場で どれだけ気遣いがあることかが分か 産を買ってきてくれるということは、 のスタッフのためにお土産を買います あたり前というような態度に感じら くの院長を見ているともらうことが させていただきます」と書くだけです。 がとうございます。家族みんなで食べ れます。あなたは旅先でどこかのお店 からお土産をいただきます。しかし、多 ありがとうございます」だけでいいの 治療院経営をしていると、患者さん あなたやスタッフのためにお十 「いつもお心遣いいただきあり

多いほどその人に好意を持つという 繁盛が一致するか分かりますか? われていて、人は接触回数が多ければ れは心理学的に「単純接触回数」と言 法則があります。 当院では20年前から、初診患者さん ところで、なぜハガキの大量郵送と そ

かなくなるからです 文章が長くなり、いずれ面倒になり書

PCC治療家塾の花谷博幸です。

作ってくれると気楽に来院することが 療院へ気軽に行けなくなります。そん せん。患者さんは一度離れると、再び治 は完全比例する実績があるので書いて 忘れているから来院しないのです。 い、好き嫌いで来院しないのではなく できるのです。患者さんは治った治らな な状態の中、お店の方からきっかけを しようとする態度は怠慢としか思えま れなのに面倒なのでできるだけ少なく 来院しただけでも黒字になります。そ く、ハガキの枚数と治療院の売り上げ とかもめーるです。仮に2円で年間1回 いるのです。代表的な郵送物は年賀状 この連載でお説教を書くつもりはな

と』と即答しました。いい治療をずっ 日も「花谷先生にとって治療院経営と を真似できる人は少ないです。 家全員なのですが、私のしている努力 とし続けているのは全国にいる治療 は『治療以外で売り上げを上げるこ は何ですか?」と問われましたが、私 者と会っている1人だと思います。先 私は全国で最も多くの治療院経営

お店や院長に愛を感じるのです。 す。人は1回より10回接触してくれた 「愛」の反対は「無関心」と言われま

に2週間で3枚のお礼のハガキ、年間 す。結果として年間数千枚ハガキを購 患者さん宛てにハガキを書いていま ます。若手治療スタッフも毎日1枚 入印刷しています。 いただいたら「お礼ハガキ」を送ってい 4回のニュースレター、お菓子などを

あることも事実です。 きるでしょうか? 「ハガキに頼って… 気持ちが分かっていない貧乏治療家で 俺は治療の腕だけで」と言う方ほど人の さあ、あなたにこれほどの努力がで



NPO 法人日本手技療法協会 · 整体師会

認定指導員募

整体師養成講座の 指導員に なってください。



営業時間外の有効利用でビジネスチャンス!

メリット その1



講師として収入を得る の空いた時間を有効活用

店舗経営はそのまま継続し、時間外など空いた時間を利用して先生が長年培ってきた技術を講師として 指導に活かし、店舗経営以外の収入として得るチャンスです。

メリット



び舎として地域の信頼獲得 他店との差別化を図る

多くのお弟子さんに健康の輪を広げる「学び舎」 として地域からの信頼を得られ他店との差別化 そうじ を図るチャンスです。



収入を得ながらご自身の手で指導した優秀な 受講生をスタッフとして採用されている指導員 も多くいらっしゃいます。

メリット その3



材は20年間以上研究した 実践的テキスト

教材、カリキュラムが用意され、受講生の募集、講座の料金設定方法などのノウハウも提供。 小規模な院でも小規模な養成講座からスタートしたい院でも容易に開講が可能です。

手技療法家を育てて下さい

収入を得ながらご自身の手で指導した受講生をスタッフとして採用できるチャンスと、空いた時間を利用して技術を講師 として指導に活かし収入を得る2つの目的を同時に達成できる非常にリスクの低いビジネスとなっております。整体師の 指導者となりお弟子さんをとり、手技療法家を志す多くの方のために、ぜひお力をお貸し下さい。

NPO法人日本手技療法協会・整体師会は、バランス整体の普及を通じ、健康社会への貢献を目的としています。 整体の技能や知識を日常生活に活かすためのプログラム、さらに、整体のプロフェッショナルとして開業を目指す方の ための教育プログラムを研究・実践し、全国に数多くの優秀な卒業生を送り出しています。



詳しくはコチラ! NPO法人日本手技療法協会・整体師会 http://www.e-shugi.jp/seitaishikai/

神田事務所 | 〒101-0063 東京都千代田区神田淡路町 1-1-1 KA111ビル **TEL:03-3255-0774**

連載 企画

話 題 こ と ば

┃ に解説する。今回は「医療と介護の保険制度・同時改定」を取り上げる。┃ けられる可能性が高い「話題のことば」を分かりやすく回答できるよう話題になるであろうことば」。患者さんやお客さんから施術中に問いか取り上げるのは、今、世の中で「話題になっていることば」や「これから

医療と介護の保険制度・同時改定

か、今回の改定のポイントをまとめる。 か、今回の改定のポイントをまとめる。 がいが深い 医療と介護の体制はどう変わったのが医療よりも若干遅い6月ごろに行われる。今回なった。療養費は通常医療と同じ年に改定される定を同時に見直す6年に1度の「同時改定」と険制度が一部改定された。今年は医療と介護の改験制度が一部改定された。今年は医療と介護の改善、2018 (平成3) 年4月から医療と介護の保

今改定のポイント。

診療報酬】

- ◎入院医療の見直し
- ◎かかりつけ医の評価、紹介状なし受診の追加
- ◎在宅医療、訪問看護の充実
- ◎遠隔診療の新設

【介護報酬】

- ◎医療との連携強化
- ◎生活援助サービスの効率化
- ◎リハビリ専門職との連携など自立支援を促進◎と言注取+──しこのするⅠ

◎見守りセンサーの導入

誘導する意図がある。

誘導する意図がある。

誘導する意図がある。

誘導する意図がある。

「公定価格」を定期的に上げ下げすることで、国治体が経営に直接指示を出すことは難しい。そことめに生じる。対価を見直す目的は、患者や利用ために生じる。対価を見直す目的は、患者や利用が2年ごと、介護報酬が3年ごとに見直していくが重点的に行ってほしい医療やごとに見直していくが重点的に行ってほしい医療やによじる。対価を見直す目的は、患者や利用のへのサービスの対価だ。「同時改定」は診療報酬のへのサービスの対価だ。「同時改定」は診療報酬のへのサービスの対価だ。「同時改定」は診療報酬と介護報酬は、国が定める医療と介護

るばかりだ。 では国の財政は圧迫され続け、国民負担も重くなや介護費用は右肩上がりで増えている。このままに病気や不自由を抱える国民が多くなり、医療費方、個人の負担は重くなる。高齢化が進んで心身国が価格を上げれば、サービスが充実する一国が価格を上げれば、サービスが充実する一

向けのベッドは、高齢化で急性疾患の人が減って病院の病床の再編を促している。現在、重症患者「人手不足への対応」だ。入院医療の分野では、大柱となるのは「施設から在宅へ」「費用の抑制」

慢性期・回復期のベッド数を増やす。こうするこ らに6年間の移行期間が設けられている。 療と介護を要する患者を担うことになったが、さ てきた。新たに「介護医療院」が創設され、長期医 スムーズに行えず、廃止は17年度末まで延長され ることになっていた。しかし特養などへの誘導が ない、引き取り手がいない、家庭に介護者がいな る治療の必要性が低くなっていながら、帰る家が 地域の施設や在宅へ誘導する。一方で、入院によ 数が過剰となっている。そのため治療内容から 定で11年度末までに「介護療養病床」は廃止され 療保険制度改革および診療報酬・介護報酬同時改 い、後遺症があるなどの理由で入院の続く状態の 「社会的入院」が医療費を圧迫している。06年の医 とで医療費を抑えつつ、すみやかに退院を促し 報酬を段階的に決める方法に改め、ニーズが高い 高度急性期・急性期・慢性期・回復期に分類して

別する可能性も見込まれる。
 別する可能性も見込まれる。

住み慣れた地域で医療や介護を受けやすい体制

かつ 想定されてい やすことで、 今年の介護保険の制度改正 かわらず介護職員の不足により利用を制限し にも歯止 新規参入事業者の倒産とみられている。人材不足 る。介護保険制度施行以降最大で、 め16年度は108件の介護事業者が倒 予定している 者の地域包括ケアシステム機能強化を図ることを 出すなどインセンティブを用意し、 れる必要がある。国は実績などに応じた交付金を くする施策も導入されてい 者を診察する 配慮してい よって利用者の状態が改善し 役割分担を明確にしている しで大病院を受診した患者に5000円以上の追 かりつけ医」の報酬を手厚くする づくりも重視し ハソコンなどを使って医師が離れた場所にいる患 15年度にも前倒しで介護保険の 将来的な人手不足を見据え、 通所介護 (デイサービス) では、 介護サービスにかかる費用を抑制するため 負担を求める病院を増やすことで、 すべ 実質的な介護報酬が引き下げられた。この 要介護状態にならないよう介護予防に力をス 介護でも大きくサービス格差が生じることが ての事業を閉鎖する事業所も出 めがかからず、 を導入しやすくし、 ムでは、 国民健康保険料などに格差があるよう る。 可能な限り自宅で生活できるように 。現在も市町村によって福祉が手厚 「遠隔診療」の報酬を新設。特別養護 ている。日常的に患者を診る 利用者の行動を検知する見守り 入所希望者がいるにもか が、 る。)た場合には報酬を増 介護現場の負担を軽 今後どう影響する 医療の分野では IJ 方 主に小規模な 部改 市町村の保険 ハビリなどに 医療機関の 産し 正 紹介状な 岩い が行わ てい る

4月から

医

療

عے

護

はどう変わ

った

診療報酬

か。十分に対策を考える必要がある。

医療機関が治療などの 対価として受け取るお金

2年に1度見直し

入院ベッドの 再編

- 看護師を手厚く配置! ている重症患者向けの ベッドを削減
- 看護師の配置が少ない ベッドへの転換を進める
- 重症者の割合や治療 内容で報酬を決める 什組みに

入院医療費の抑制

慢性期患者に対応

かかりつけ医の 評価

- 患者の状態を把握して いる地域の「かかりつ け医」の報酬を手厚く
- 訪問診療や夜間・休日に 対応する医師を対象に 初診時800円を上乗せ
- 大病院との役割分担を 明確に

患者にとっては負担増 (自己負担は最大3割)

遠隔診療を 新設

- パソコンなどで医師が 離れた場所の患者を診 察した時の報酬を新設
- 医療機関が遠い地域の 患者や、仕事が忙しい 人も対面診療と組み合 わせて効率的に受診

生活習慣病の予防も 継続しやすく

介護報酬

事業者が介護保険サービスの 3年に1度見直し 対価として受け取るお金

見守りセンサーの

- 特別養護老人ホーム で入所者の異状を知 らせるセンサーを設置
- 入所者の部屋に取り付 け、ベッドから離れたら スタッフに通報
- 先端技術を活用し、 介護人材の深刻な人手 不足に対応

自立支援

- リハビリなど自立支援 や重症化予防に取り組 む事業所を手厚く評価
- 医師や作業療法士など と連携し、歩行など身 体機能改善に取り組め ば報酬増
- デイサービスでは利用 者の状態が改善したら 加算

要介護度の改善で 介護費を抑制

生活援助

- 訪問ヘルパーが調理。 掃除などを行うサービ スの報酬を引き下げ
- 生活援助ヘルパーの資 格要件を緩和して人材 を確保
- 利用が多い場合、市町 村が適正かを検証す る仕組み開始

利用者負担は減

必要なサービス 抑制の懸念も

「パーフェクトクラニオロジー協会」 は正会員を募集しています。

*誰でもできる簡単テクニック * 短時間で劇的効果 * 1 回の受講でスグ使える! * 今の手技と併用できる

≪確固たる診断理論と技術が、あなたの治療の指針となります!≫

科学的・論理的な技術を学ぶ人が714名(協会設立11年)を超えました!世界最先端の技術が競合店に差をつける!

- ベーシック・コース受講料:正会員8,100円 非会員20,000円(体験受講は10,000円のみ)
- テキスト:5,400円(税込)
- ソフトブロック(2個セット):30,000円(入会すると特典として無料進呈)※ソフトブロック実用新案権(特許)取得

■入会金30,000円 年会費20,000円(今後多初年度年会費免除 !) ●

創始者:宮野 博隆

元PAAC/SOT研究委員長 米国SOT優秀インストラクター賞を 2000年米国で国際仙骨後頭骨学会 研究者大賞受賞(日本人唯一) 過去に掲載された特集/ひーりんぐマガジン・ ビジネスデータ・シャキッと・その他多数



「ベーシックコース」

【講 師】 市橋 悟(PCA 公認インストラクター) 市橋倍 (PLA 公路1 ノA F) ノア (日 時) 毎月第4日曜日 AM10:00~ PM5:30 [会 場] 東京都大田区東蒲田 2-29-13 オタマビル IF

「**臨床コース」** 【講 師】宮野 博隆(毎月第2日曜日)



NPO 法人 日本手技療法協会 主催相談会

| 費用 | 会員無料 非会員: 5,000円 |
|----|-------------------------------------|
| 内容 | 個別相談 90 分間 |
| 定員 | 先着順で定員になり次第締め切りま すのでお早めにお申込みください |

ボディバランスアカデミー内教室

東京都千代田区神田淡路町 1-1-1 (都営新宿線・小川町駅、東京メトロ丸の内線・ 淡路町駅 A5出口 徒歩1分)

お電話でお申し込みください。参加者には参加整理券を送付いたします。日程、時間調整のため本協会スタッフがお電話を差し上げる方法 ことがございますので、ご了承ください。

会場

TEL: 03-5296-9055

※各相談会共通です

接骨院開業個別相談

接骨院の開業には、資金面をはじめ立地条件・レイアウト・宣伝・役所の各種届出など時間と労力そして資金が必要となります。この相談会では、接骨院開業ノウハウを具体的に分かりやすくお教えします。

開業まで どうしたらいいの?

こんな悩みを解決します!

①開業したいが、自己資金があまりない。②自己資金があまりないので融資を受けたい。③融資先の決め方と書類の作り方が分からない。④店舗の選び方が分からない。⑤開業の方法が分からない。(開業までの流れは?)⑥スタッフの配置が分からない。⑦開業後、税務署への手続きの仕方が分からない。⑧保健所、厚生局へ提出する書類の作り方が分からない。⑨各種届出書の提出タイミングが分からない。⑩内装のレイアウトをどうしたら良いか分からない。⑪物理療法機器の選定と集患につながる機器が何か分からない。⑫チラシの作り方(内容)、撒き方、タイミングが分からない。⑬料金の決め方が分からない。⑭カルテのつくり方、保険請求が分からない。⑮個人請求のメリットデメリットが分からない。

| 開催日 - schedule - | | | | | |
|------------------|-------|--------------|--------------|--|--|
| 5月 | 6月 | 7月 | 8月 | | |
| _ | 2日 | 7日● | 4 日 ⊕ | | |
| 19日🛨 | 16日 🚭 | 21日\varTheta | 18日🛨 | | |

★ いずれの日も下記時間帯から選べます ★

 $14:20 \sim 15:50 | 16:10 \sim 17:40 | 18:00 \sim 19:30$

※原則として毎月第1、3土曜日

譜師

接骨院開業アドバイザー / 主任コンサルタント 川嶋隆司 氏 他

治療院支援個別相談

開業してみたものの、こんな悩みは誰に聞いていいか分からない・・・ そんな先生の疑問、質問なんでもよろず相談お受けします。

こんな相談ありませんか?

- 01 事情があり治療院を売りたい・買いたい(譲渡条件のポイント)
- 02 開業 1 年目、初めての確定申告の方法について教えて?
- 03 個人事業主・法人成りのメリット&デメリットは何?

- 冶療院よろず相談 お受けします!
- 04 院内を模様替えしたい&変えたいがポイントは何?
- 05 資金繰りが上手くいかない。
- 06 今後の業界予測から経営を見直したい。



★ いずれの日も下記時間帯から選べます ★

 $14:20 \sim 15:50 | 16:10 \sim 17:40 | 18:00 \sim 19:30$

※原則として毎月第2、4土曜日

講師 接骨院経営アドバイザー / 主任コンサルタント 細川光一 氏 他



Health & Beauty

一般の方を対象とした (情報サイト 『ヘルス&ビューティ(H&B)』 大好評

近年は健康保険財政の悪化と治療院激増などから売上低迷が続く治療院・施術所が増加しています。

一方、厚生労働省推進事業「2016年 統合医療情報発信サイト」での一般人 3178 人へのアンケートの 「各種療法の利用経験」によりますと、接骨・整骨の75.0%、鍼灸の72.2%、各種マッサージの62.0%、 整体の 63.0%、カイロプラクティックの 72.1%が「利用したことがない」と回答しています。逆の「利用した ことがあり現在も利用することがある」は接骨・整骨が4.5%で、他の職種もほぼ1桁台が並んでいます。

これから考えますと、まだまだ新規患者(客)開拓の余地は残されていると考え、昨年9月に一般の方を 対象とした情報サイト『ヘルス&ビューティ』をオープン致しました。

一般の方々に手技療法を知っていただくためと協会会員治療院で 治療を受けてもらうための道を作ることを目的としています。治療院・ 施術所はどのような施術をする所か、治療内容や効果はどうかなどの 認識を深めることと新規患者(客)様に協会会員治療院に来院を促す サイト運営を心がけています。

9月のオープン当初の月間閲覧数は1,000でしたが、その後 順調に伸びて今年1月は4.800、2月5.000、3月6.500と なっております。

協会会員治療院に来院を促す導線としてサイト内の「専門の治療院を 探す」では、会員特典として院のホームページを無償で作成できるよう にしています。訪れる数多くの一般の方々へ院の訴求が可能です。

前号の「ひーりんぐマガジン」でホームページを無償で開設できる 旨の告知をさせていただきました。こちらは現在約2800会員に利用し ていただき、好評を博しています。まだ利用中ではない当会会員様も ぜひ「専門の治療院を探す」をご利用ください。

この他に会員様の利便性のために、会費の支払は従来の「郵便振 替払込み」に加え「クレジットカード払い」も可能となるよう手続き中 です。これからも特定非営利活動日本手技療法協会をご愛顧ください ますようお願い申しあげます。

特定非営利活動(NPO)法人日本手技療法協会

『ヘルス&ビューティ』サイトイメージ





『ヘルス&ビューティ(H&B)』

URL: http://healthnbeauty.jp

主宰・運営母体

特定非営利活動(NPO)法人日本手技療法協会

協力・協賛企業

株式会社アップシステム



一部負担金明細書 (あんま・マッサージ (1日分) 用 マッサージ施術 円 施術内容欄 変形徒手矯正術施術 円 温罨法 円 温罨法・電気光線器具 円 往瘠料 (加算分含む) 円 円 合計 一部負担金 円 保険請求額 円 施術所名 住所 氏名

様式案1-1

不正対策案

目が柱となっています。 施術」「往療」「療養費の審査体制」の5項 の確認」「医師の同意・再同意」「長期・頻回 ための対策で、「患者本人による請求内容 今回の不正対策は受領委任制度導入の

(2) 月末などの対応

施術者は毎月、支給申請書を患者ま

1. 患者本人による請求内容の確認 請求内容を、事前に患者または家族が

支給申請書の署名または押印を求め な日付や施術内容を確認してもらい、 たは家族に見せ施術を行った具体的

(1) 患者から一部負担金の支払いを受け るときの対応

> 数や回数、施術内容の分かる明細書 月、支給申請書の「写し」または施術日 ることとする。その上で、施術者は、毎

(別紙様式案1-2)を患者または家

確認することを徹底する。

るときは、領収証を無償で交付すると ともに、患者から求められたときは 患者から一部負担金の支払いを受け

めに「一部負担金受領時に領収証

厚労省は架空・水増し請求防止のた

族に交付することとする

ごとに記載した明細書(様式案1-1 を交付する (1日分用)、様式案1-2(1月分用) 部負担金の計算の基礎となった項目



NPO法人日本手技療法協会 佐藤吉隆

サージに関する項目を報告します。 これによりあはきの受領委任制度の姿が 検討専門委員会へ提出した案のうちマッ 見え始めました。今回は厚労省が第19回の 導監督の仕組みの導入案も示しました。 前回にはなかった受領委任制度による指 保険者側の委員からの「受領委任制度前に た。厚生労働省(厚労省)は、この委員会に 討専門委員会が3月2日に開催されまし 摩マッサージ指圧、はり・きゅう療養費検 第19回社会保障審議会医療保険部会あん 不正対策案を示しました。厚労省はさらに 不正対策を」の意見に沿って前回と同様に

| | | 【案】 | | > /> /> | | . /> / |
|---|-------------------|--|-----------------|------------|-------|--------|
| 同意書(おん像・マッサージ・擬圧験業費用) | | | | | | |
| | 住 所 | | | | | |
| 患者 | 氏 名 | | | | | |
| | 生年月日 | 明・大・町 | 7 ・平 | 年 | 月 | H |
| 傷病名 | | | | | | |
| 発病年月日 | 昭・平 | 年 | 月 | H | | |
| 问意区分 | 初回の同 | 意 • 冉 同 | 意 | (○をつけ | て下さい) | |
| 診察日 | 平成 | 年 | 月 | B | | |
| | 筋 麻 痺 (窓神叉は 筋 萎 縮 | 右上肢・ | | | | |
| 症 状 | 関節拘縮 右肩 | ある解について、Oをつけ ・右肘・右手首・デ ・左肘・左手首・デ | て下さい) 占股関節・フ | 右膝・右足首 | その他 |) |
| | その他(昭和版版 | 参 権又に開節拘縮のある部位 | 以外に施術を必要 | 長とする場合には記載 | tFさい) | |
| 施術の種類 | マッサージ (| 躯幹 右上肢 左 | 上肢 右下 | 技 左下肢) | , | |
| 施術部位 | 変形徒手矯正術(| 右上肢 左上肢 | 右下肢 | 左下肢) | | |
| | | | | | | |
| 端新に当たって注意すべき事項等があれば配載して下さい(任意) 注意事項等 | | | | | | |
| ト記の者については、頭書の疾病により療養のための医療上の マッサージが必要と認め、マッサージの施術に同意する。 | | | | | | |
| 平 成 年 月 日 | | | | | | |
| 保険医療機関名 | | | | | | |
| 所 | 在 地 | | | | | |
| 保険 | 医 氏 名 | | | | | 印 |
| ※ 保険医が、当該疾病について診察の上で同意する必要があります。保険医氏名は、診察 した医師の氏名を記載して下さい。 | | | | | | |

様式案2

(4) 再同意のあり方

とするとともに、6カ月ごととする。 再同意については、文書で行うこと

月分 施術日数 マッサージ施術 円 変形徒手矯正術施術 円 温罨法 回 円 温罨法・電気光線器具 円 (加算分含む) П 円 合計 円 円 -部負担金 保険請求額 円 施術所名 住所 氏名 様式案1-2

一部負担金明細書 (あんま・マッサージ (1月分) 用

同意を行う医師

(2)

なければならないこととする。 再同意は、医師の診察を受けたもので 主治の医師とする。また、医師の同意 疾病について現に診察を受けている その他やむを得ない場合を除き、当該 同意・再同意を求める医師は、緊急

施術者による施術報告書の作成 が再同意の期間ごとに、①施術の内 医師の再同意に当たっては施術者

(3)

容・頻度、②患者の状態・経過を記載し 意する仕組みを導入する。 医師が当該報告書を確認するととも に、医師の直近の診察に基づき、再同 た「施術報告書」(様式案3)を作成し、

2. 医師の同意・再同意

に実施される見込みです。

者側からは特に意見もなくこの通り 対策を提示しました。保険者側、施術

り見直す。 医師の同意・再同意のあり方を、次の通

(1) 医師の同意書の様式

直す(様式案2) め、医師の同意書の様式を次の通り見 かどうかを判断することに資するた 保険者が、施術が支給対象に当たる

3. 長期·頻回施術

書」の添付を昨年7月から実施している。 て、支給申請書に「施術継続理由・状態記入 から1年以上かつ月16回以上の施術につい 長期・頻回の施術などについては初療日

4 ・往療

(1) 支給申請書などの書類の見直し どうか、往療の起点、往療が必要な理 往療日、同一日同一建物への往療か

往療料の見直し

式案4)を添付する。

由などが明確に分かる往療内訳表(様

なっているという実態を見直す改定を 現状の、施術料よりも往療料が多く 述べました。これで同意書をもらえる可 て、通知などにより同意書の必要性や意 義などを整理し、手引き書を作成すると 厚労省側は、同意書を書く医師に対

書の署名・押印をもらう」という不正 患者・家族に確認した上で、支給申請

能性が高くなると思います。

を発行。月末には支給申請書の『写し』

、明細書を交付して施術日、内容を

交付、患者からの求めに応じて明細書

討するとしました。 告書を作成する場合は報酬上の手当を検 は努力義務とし、やむを得ない場合には 作成しなくてもよいこととする。施術報 なることから、当面は、施術報告書の作成 施術報告書については現場の負担増と

ありました。 ことについては大歓迎との声が数多く 保険者側委員から再同意を文書で行う 踏まえ有効期間を6カ月間としました。 場合は負担が生じることとなることを し「文書」で行うこと、同意を文書で行う 再同意については「口頭同意」を廃止

41

| | 月分 | 1 | 住療内訳表 | | |
|-----------------------------------|--|-------------|----------|---------------------------------------|--|
| | 同一日・ | r | | T | |
| 日付 | 同一建物 | 施術者名 | 往療の起点 | 施術した場所 | |
| | 記入欄 | | | | |
| 日 | | | | | |
| 日 | | | | | |
| Ħ | | | | | |
| 日 | | | | | |
| 日 | | | | | |
| 日 | | | | | |
| 日 | | | | | |
| B | | | | | |
| 日 | | | | | |
| 日 | | | | | |
| 日 | | | | | |
| B | | | | | |
| В | | | | | |
| 日 | | | | | |
| B | | | | | |
| Alberta de N | THE 1 -4-7 YES | - AM/01AATA | Starte / | \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ | |
| 往療を必要とする理由 介護保険の要介護度 ()分かれば記載下さい | | | | | |
| 1. 独歩による公共交通機関を使っての外出が困難 | | | | | |
| 2. 認知症や視覚、内部、精神障害などにより単独での外出が困難 | | | | | |
| 3. その他 () | | | | | |
| 注・ | | | | | |
| | 同一日・同一建物記入欄には、同一日に同一建物への往療に該当する場合であって、当該患者について往療料を算定している場合には「◎」を、算定してい | | | | |
| | って、国政忠有について任旗村を昇走している場合には「◎」を、昇走してい ない場合には「○」を記入すること。 | | | | |
| | 往療の起点については、個人宅は丁目までの記載で可とする。 | | | | |
| | ・ 個人情報の取り扱いには、十分注意すること。 | | | | |
| | | | | | |

様式案4

医師 さま 以下のとおり、施術の状況を報告いたします。 本報告をご覧いただくとともに、直近の診察に基づいて、施術継続の再同意の可否 についてご判断いただきますようお願いいたします。 ご不明の点や特段の注意事項等ありましたら下記までご連絡いただきますようお願 いいたします。 患者氏名 患者生年月日 施術の内容・頻度 患者の状態・経過 特記すべき事項 施術所名 住所 雷話・FAX番号 施術者氏名 様式案3

領委任制度

えています。そのために昨年10月から柔 としています が、左記のスケジュールで登録を行う 論の状況などにより変更があり得ます 請する仕組みとする。さらに、今後の議 局に登録した施術所・施術管理者名で申 ではマッサージ師ごとに支給申請して また、受領委任制度を導入の際は、今ま は同様の取り扱いとするとしています。 個別指導・監査の迅速化の取り組みなど 者からの情報提供や地方厚生(支)局の 整療養費について実施されている保険 任の取扱規定」に準拠すると厚労省は考 いたものを、柔整と同様に地方厚生(支) 受領委任については柔整師の「受領委

● 2018年7月~ 受領委任登録の受付 2018年10月~ 受領委任の取り扱い

する、と厚労省は述べています。 を見据えて段階的に改定を行うことと 往療料を包括化した訪問施術制度の導入 までをめどに距離加算の廃止や施術料と 定で距離加算を引き下げ、施術料や往療料 ら設けられていないため、まずは今年度改 に振り替える。さらに、20年または22年頃 (平成4)年に廃止、訪問看護は創設当初か 距離加算については、医科は1992

定です。今号では省略します。 会を設置するとしていますが、詳細は未 を強化し、柔道整復(柔整)と同様に審査 はあはき療養費の適正化のため審査体制 5番目の柱である「療養費の審査体制

れる、としています。 扱いを抑止するために教育を行う機会の て検討していくことが望ましいと考えら 提供につながるものであり、実施につい 者の資質向上や不正防止、不適切な取り ついて厚労省は、療養費を取り扱う施術 ついて検討すべきとしています。これに た施術所・施術管理者の登録の更新制に 柔整には導入されていませんが登録

意」を廃止することで厚労省側が押し切り の延長に反対意見も出ましたが、「口頭同 6カ月に延長することで決着しました。こ べました。焦点だった再同意の有効期間は もらいたい」といった意見が相次ぎ、厚労 が開始される予定です。 にとりまとめ、10月をめどに受領委任制度 に一任したことから4月の委員会で正式 ました。また、この日の意見の対応を座長 この日も「施術報告書」を作成しない場合 れまで保険者側は現行の3カ月を主張し、 省は次回具体的なケースを例示すると述 必要がある」「できるだけ100%書いて ついて保険者側から「一定の条件を決める 告書」の作成を当面努力義務としたことに この日の検討専門委員会では、「施術報

変更・追加した部分。

件を課す仕組みも検討しています。ただ 考慮すべきとしています。現在は2年後の は、受領委任制度導入後一定の準備期間を 20年4月までの実施を目指しています。 し、要件を課す仕組みの実施時期について 施術管理者に研修受講や実務経験の要

^{※2} 様式案の赤字部分は第18回あはき療養費検討 ※1 厚労省の不正対策案は誌面の都合上、 専門委員会で案として提示されたものを今回 で削除やリライトをしています 編集部

NPO 法人日本手技療法協会

訪問医療マッサージ研修

保険が適用される「訪問医療マッサージ」の基礎から療養費支給申請書の提出までを、営業ノウハウを中心に懇切丁寧に指導しますので、独立、開業や他業種からの参入が容易にできます。実際に治療院を開業・運営していたベテランの講師が、具体的な事例を数多く入れた実践的な研修を行いますので役立つ知識が身に付きます。さらに3日間コースでは治療に関連するその他さまざまな情報を提供します。また、研修終了後も質問等を受け付けていますので安心です。

2日間でも 研修可能!

的 高齢社会に貢献する訪問医療マッサージを行うあん 摩マッサージ指圧師(あマ指師)の育成および訪問 医療マッサージ業の普及を目的として研修制度を確 立し実施する。特に優秀な成績で研修を修了したあ マ指師に対しては、優良訪問あん摩マッサージ指圧 師として認定し支援を行う。

対 象 者 あマ指師資格者、専門学校生および国家試験受験資格者、未資格者で訪問医療マッサージを開業する予定の経営者、営業担当者、事務担当者、他※この研修は「あマ指師」の資格を取るものではありません。

認定条件 本研修講座の3課程を修了し、優秀な成績を修めた 「あマ指師」。未資格者の認定制度有(有料・詳細は お問い合わせください)。

研修費用 3日間コース:会員8万円 / 一般10万円 (税込) 2日間コース:会員7万円 / 一般10万円 時 間 10:30~17:00 (3日目は~16:30) ※変更、延長する場合があります。

場所東京都千代田区神田淡路町(会場変更の場合あり)

定 員 各回若干名(会員優先)

申込方法 申込後、当協会より申込用書類を送付します。用紙 に必要事項を記入捺印し返送してください。申込書 到着によって正式に申込み受諾とし、研修参加許可 書を郵送いたします。

※なお、定員になり次第締め切りますのでお早めに お申し込みください。ご希望の日程が取れない場合 もありますのでご了承ください。

前 準 備 受講に際し、事前に準備や調査を行っていただくことがあります。詳細はお問い合わせください。

受講時、持参していただくもの

名刺、筆記用具、ノート、他。テープレコーダー持参可

| マッサージ研修 | 研修実施日 | |
|---------|-----------|---------|
| 第 278 回 | 5月 9日 ❸ ~ | 5月11日 🖨 |
| 第 279 回 | 5月21日 🗐 ~ | 5月23日 🕸 |
| 第 280 回 | 6月 6日 ❸ ~ | 6月 8日 ❸ |
| 第281回 | 6月18日 🗐 ~ | 6月20日 🕸 |
| 第 282 回 | 7月11日 🗗 ~ | 7月13日 🖨 |
| 第 283 回 | 7月23日 🗐 ~ | 7月25日 🚳 |
| 第 284 回 | 8月 8日 🕸 ~ | 8月10日 🖨 |

※研修日程は基本的に毎月第1週目の水〜金曜日、第3週目の月〜水曜日です。研修日程は変更になることがあります。この研修はあマ指師の資格をとるものではありません。

研修内容と時間

| | 研修内容 | 時間 |
|-----|-----------|---------------|
| 1日目 | 営業開発 | 10:30 ~ 17:00 |
| 2日目 | 営業開発・業務管理 | 10:30 ~ 17:00 |
| 3日目 | 治療関連 | 10:30 ~ 16:30 |

※2日間のコースには3日目の研修内容がありません。

※研修内容および時間は変更することがあります。

研修科目

| 営業開発研修(1.5 日間) | | | |
|--|------------------|--|--|
| - 大明 - ・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・ | 訪問マッサージの意義と目的 | | |
| 訪問マッサージの知識 | 保険請求のための基礎用語と知識 | | |
| | 健康保険の種類と負担割合 | | |
| 健康保険の仕組みと介護保険 | 医療助成と保険請求 | | |
| | 介護保険の特徴と要介護度 | | |
| | パンフレットの作成と内容 | | |
| 患者新規開拓 | 営業先の選定と問題点 | | |
| | 効率的な営業方法 | | |
| | 患者情報収集とケアシートの作成 | | |
| ケアシートと同意書取得 | 同意書の申請取得の実際 | | |
| | 文書の取扱方法 | | |
| 生活保護 | 給付要否意見書 | | |
| 業務管理研修 | 图 (0.5 日間) | | |
| スケジュール作成と管理 | 作成上の注意点 | | |
| スプラユ ルIF成と自珪 | クレームの実例とその対処法 | | |
| 療養費支給申請書 | 書き方と提出方法 | | |
| 治療関連研修(1.0 日間 | 別)*2日間コースは除く | | |
| レセプト発行ソフト RecePro(R—up) デモンストレーション | 患者情報入力からレセプト発行まで | | |
| | 責任の明確化と示談交渉等の対応法 | | |
| 施術トラブル | 施術家向け賠償責任の現状 | | |
| | 事故発生状況と示談金額の傾向・他 | | |
| | 問い合わせ等への対処方法 | | |
| 保険者対応 | 保険者主導請求の回避方法 | | |
| | 賢い請求団体の選び方 | | |
| 治療院運営実例と総括質問 | 治療院業務の実際 | | |
| / 加泉が、年百天的と脳が見り | 質疑応答 | | |

〒101-8691 東京神田郵便局 私書箱 53 号 TEL: 03-5296-9055 / FAX: 03-5296-9056

Mail: info@e-shugi.jp

INDUSTRY NEWS





第 第 2号 1 号 議 議 案 案 平 成 事 29年 録

第3号 議 案 平 **績報告および承認** -成29年度決算 度活 動

な

お

、総会の W

議事

録

は

ホ

1

e b

ひーりんぐマ

告および承認

公開されている。

通 総会が開催された。 署名人選

定足数に達していることを確 子会開 催の ための 参加会員数 。議案は

立ちあ

いさつを述べた後、

議 長に

, | |

の総会の招集は定款に追

事

長佐藤吉隆氏は総会に先

認され、

午後2時23分閉会した。

5

0)

議案は全て異議

事の木俣真人氏を指名。議

長

され

た電子メール

での

方法と

議なく満場一致で承認された。

ズ倶楽部

秋葉原Aルー

ムで午後

(京都千代田区外神田のワー

カー

第

13

回定期通常総会が3月26

N P

〇法人日本手技療法協会の

N

P

法

手技

一時から行われ、

議案の全ては

来の郵送で行われ、 0) 席の確認は手軽でありがた 5 録会員は郵送で送付した。会員 ス登録会員は電子メ 声が寄せられたとい は 電子メールでの招 メールアド ル 集 で、

第 4 号 議 案 平. および 成 30 年度 承認

議 案 算および承認 平 成 30 年度 活 動 予

5号 活 動 計

NPO 法人日本手技療法協会

訪問医療マッサージ 出張研修

8年間で200人以上の参加実績を誇る研修をあなたの街で実施します!

- 特 保険が適用される「訪問医療マッサージ」の基礎から 療養費支給申請書の提出まで、営業ノウハウを中心に 懇切丁寧に指導しますので、独立、開業や他業種から の参入が容易にできます。実際に治療院を開業・運営 していたベテランの講師が、事例を数多く入れながら 具体的で実践的な研修を行いますので役立つ知識が身 に付きます。研修後も質問等を受け付けていますので 安心です。
- 目 高齢社会に貢献する訪問医療マッサージを行うマッ サージ師および訪問医療マッサージ業の育成、普及を 目的として講師が現地に出張して研修を行う。
- あマ指師資格者、専門学校生および国家試験受験資格 対象者 者。未資格者で訪問医療マッサージを開業予定の経営 者、営業担当者、事務担当者、他 ※この研修は「あん摩マッサージ指圧師」の資格を取 るものではありません
- 2日間(土、日、祝可)研修時間は基本的に 期 10 時 30 分~ 16 時 30 分 お申し込み 電話、FAX、メールでの申し込み、スケ ジュール調整後日程を決定する。 ※ご希望の日程が取れない場合がありますので了承願います

研修費用および参加人数

- 20万円(2日間) 2名以上10名まで 11名以上は1名1万円増
- 30万円(2日間) 2名以上 10名まで参加 11名以上は1名2万円増

※往復旅費(発地東京)・現地交通費は招聘者の負担となります

| 営業開発研修(1.5 日間) | | | |
|----------------|-----------------|--|--|
| 訪問マッサージの知識 | 訪問マッサージの意義と目的 | | |
| 別尚マッケークの知識 | 保険請求のための基礎用語と知識 | | |
| | 健康保険の種類と負担割合 | | |
| 健康保険の仕組みと介護保険 | 医療助成と保険請求 | | |
| | 介護保険の特徴と要介護度 | | |
| | パンフレットの作成と内容 | | |
| 患者新規開拓 | 営業先の選定と問題点 | | |
| | 効率的な営業方法 | | |
| | 患者情報収集とケアシートの作成 | | |
| ケアシートと同意書取得 | 同意書の申請取得の実際 | | |
| | 文書の取扱方法 | | |
| 生活保護 | 給付要否意見書 | | |
| 業務管理研修(0.5 日間) | | | |
| スケジュール作成と管理 | 作成上の注意点 | | |
| スケンユールIF成と官珪 | クレームの実例とその対処法 | | |
| 療養費支給申請書 | 書き方と提出方法 | | |

- 講 佐藤吉隆(NPO法人日本手技療法協会理事長・ひー りんぐマガジン編集長)※都合により変更される場合があ りますので了承願います ※研修教材は当方で準備します
- 進 受講に際し、事前に準備や調査を行っていただくこと があります。※会場での準備:黒板またはホワイトボード、 場所・人数によっては音響機器等

注意事項 テープレコーダー、ICレコーダー、ビデオカメラ等不可

お申し込み 問い合せ先

NPO法人日本手技療法協会 TEL:03-5296-9055 FAX:03-5296-9056 Mail: info@e-shugi.jp

求人情報

社 正社員 契契約社員 A アルバイト 他 その他

給給与

勤 勤務時間 休 休日

待 待遇

地 勤務地

応募の際は直接お電話で応募先にご連絡を していただき、履歴書を送付してください。

求人情報のご案内

次号(60号)は平成30年7月25日発行を予定しています。掲載される方は6月10日までにお申し込みください。 ただし、枠が埋まり次第、締切りとさせていただきますのでお早めにお申し込みください。

ひ一りんぐマガジン編集部 TEL 03-5296-9061 FAX 03-5296-9056

| サイズ | 掲載料金 | |
|----------|---------|--------------------------------|
| 1/2PAGE | ¥97,200 | 1/2PAGEはデータを作成していただいての入稿となります。 |
| 1/4PAGE | ¥54,000 | 1/4PAGE以上は写真が掲載されます。 |
| 1/8PAGE | ¥32,400 | 1/8PAGE以上はキャッチコピー、PR文章が掲載されます。 |
| 1/16PAGE | ¥16,200 | |

※メディックス会員の掲載金額につきましては、メディックスより 16.200 円の賛助金が支給されます。



求人情報は、

WEBひ一りんぐマガジンにも 掲載されております。

http://www.e-shugi.jp/



東京都中野区 社 A

JR東中野駅 徒歩1分

柔整師、鍼・灸師、あマ指師

- 他未経験者歓迎
- **給**[社]月給20万円~35万円[A]時給 1000円~1500円※試用期間有 勤9:00~13:00/15:00~21:00(土曜
- 午後は19:00まで)祝日午後休診 休日曜を含む週休2~3日、夏期休暇、
- 年末年始 待雇用保険、労災保険、交支給(1万5 千円迄)、昇給随時、賞与年2回
- 地 中野区

東中野 Motthi 鍼灸マッサージ整骨院

東京都中野区東中野1-50-2 オクト森ビル5F

☎ 03-6279-1613 担当/望月

埼玉県さいたま市 社 A

西浦和駅 徒歩5分

柔整師、鍼・灸師、あマ指師

- 他学生可、未経験者歓迎、経験者優遇給[社]月給23万円~27万円[A]時給
- 1000円~1200円 ※試用期間有 勤9:00~13:00/15:00~20:00
- 土曜9:00~18:00、水曜午後休診 休日曜・祝日、夏期休暇、年末年始
- 待健康保険、厚生年金、雇用保険、 交支給(全額)、昇給年1回、 當与年1回
- 聞さいたま市

陽だまり整骨院

埼玉県さいたま市桜区田島 6-第2街区-12号棟102

☎ 048-829-7605 担当 / 中澤

栃木県栃木市

Α

栃木駅 徒歩10分

柔整師、受付スタッフ

- 他学生可、未経験者歓迎、経験者優遇
- 給[A]時給800円~1000円 ※試用期間有
- 勤8:30~12:00/15:30~20:00 (水曜午後は19:30~22:00) 十曜午後休診
- 休日曜・祝日、夏期休暇、年末年始 待 労災保険、交支給(1万円迄)
- 地 栃木市

おちあい整骨院

栃木県栃木市片柳町 2-3-46

☎ 0282-51-9000 担当 / 落合

事前にチェック!面接マナー3カ条

☑ 1. 到着時間はゆとりを持って

15分前には到着できるように家を出ましょう。ただし、あまりに早すぎるのも×。 早く着いてしまった場合は、会場の近くで時間をつぶしておきましょう。

☑ 2. 身だしなみの再確認を忘れずに

面接が始まる前に、自分の身だしなみを再確認。シャツにシミやシワはついていないか、 寝癖はないか、また忘れがちなのが体臭や口臭。前日や直前に匂いの強い物を食べた 人はしっかりとブレスケアも忘れずに。

☑ 3. 面接会場では正しい立ち居振る舞いを

部屋に入ったら一礼と「失礼します」の一声を。顔を上げたらしっかりと相手の目を 見ること。椅子に座るのは、面接官の許可を得て一礼してから。椅子の背にはもた れずに、まっすぐと背筋を伸ばすことを意識しましょう。最後に部屋から出るときに もお礼の言葉を言うと印象がよくなります。

東京都杉並区 その他 社 契 A

京王線 八幡山駅 徒歩 1分

柔整師、鍼・灸師、あマ指師、 トレーナー、整体師

- 他学生可、未経験者歓迎、経験者優遇
- | [社][契]当社規定による [A]時給1000円~
- 勤 13:30~22:00(シフト制/1日3時 間から可能※不定休)
- 休月休6日、夏期休暇、年末年始
- (音)健康保険、厚生年金、雇用保険、 交支給(1万円迄)、賞与年1回
- 地杉並区

ひろ接骨院

東京都杉並区上高井戸 1-1-5-1F

☎ 03-5856-7262 担当 / 髙谷

埼玉県川口市 その他 社 契 A

JR川口駅 バス6分

柔整師

- 他学生可、未経験者歓迎、経験者優遇 給[社][契]当社規定による
- [A]900円~1200円※試用期間有
- 勤9:30~12:30/15:00~20:00 休月休8日、夏期休暇、年末年始
- 待 雇用保険、労災保険、
- 交支給(1万円迄)
- 地川口市、品川区

ララガーデン川口整骨院

埼玉県川口市宮町18-9 ララガーデン川口 1F

☎ 048-257-7550 担当 / 長田

当たり前の事を、真面目に、こつこつ Point 3

- ・訪問マッサージ施術の情報提供
- ・療養費請求に必要な申請書類は保険者によってバラバラ
- ・支給基準書に記載されていない細かな情報をこつこつ収集し 会員様に情報提供を実施。書類不備による返戻を軽減



当たり前の事を、真面目に、こつこつ Point 4

- ・正確な領収書発行指導
- ・正確な領収書の発行に必要な要件を徹底指導
- ・領収書発行の義務化以前より領収書発行の重要性を指導



当たり前の事を、真面目に、こつこつ Point 5

- ・保険者との意見交換
- ・療養費請求に関して施術者側と保険者側との見解が 相違する場合、保険者側との意見相違の調整を実施



当たり前の事を、真面目に、こつこつ Point 6

- ・治療院経営の未来を見据えたレセコンの提供
- ・正確なレセプト発行 + POS レジ + 顧客管理 + 経営管理
- ・治療院に必要な全ての機能を兼ね備えたレセコン
- ・直感的にかんたんな操作で治療院で行う作業を すべて賄えるシステムを会員様に無償でご提供



この他にもたくさんの「当たり前の事を、真面目に、こつこつ」がございます。

大きく変化する治療院業界!時代や環境が大きく変化しても 「当たり前の事を、真面目に、こつこつ」は変わらないメディックスの方針です。



株式会社メディックス カスタマーサポート

TEL 03-3255-0365

柔道整復

訪問マッサージ

鍼灸

療養費の 総合請求団体 株式会社メディックス メディックス計算センター レセプトデータセンター 鍼灸・訪問マッサージ審査部

「当たり前の事を、真面目に、こつこつ」 それが、請求団体としてのメディックスの方針です。



メディックスは設立以来 29年間「当たり前の事を、真面目に、こつこつ」を 積み上げてきました。これからも変わらず治療院業界の未来のために 「当たり前の事を、真面目に、こつこつ」を続けてまいります。

当たり前の事を、真面目に、こつこつ Point 1

- ・柔道整復師の施術に係る療養費の負傷原因記載についての指導
- ・負傷原因の詳細記載は3部位以上が通例の業界に置いて 1部位でも負傷原因を記載するよう指導
- ・負傷原因を明確にしておくことにより柔道整復施術療養費請求の 正当性を明確に保険者に伝える重要性をとなえている

当たり前の事を、真面目に、こつこつ Point 2

- ・返戻レセプトの再請求指導
- ・保険者の指摘による返戻に関しては、その指摘に対し、 明確な回答をもって返戻レセプトの出し直しを指導
- ・再請求レセプトに記載された施術者側の見解を 保険者に理解してもらうように保険者への説明を実施











10 | おかげさまで 10年! | thAnivarsary!!

一般社団法人TTCは、おかげさまで2018年4月に設立10周年を迎えました。

お支えくださいましたすべての皆さまへ、心より御礼申し上げます。

これまでにセミナーやアカデミーでのスクールの他に、展示型正式のセラピストEXPOなど行なってまいりましたが、今後はさらなるステップアップを目指し、個々にあったセラピストに必要なイベントを多種多様に、的確かつ実践的に行っていきます。

今後も変わらぬご愛顧をよろしくお願い申し上げます。

代表理事 木場 克己(有限会社コバメディカルジャパン 代表取締役)

- 理事 丸山正城 (株式会社コスモポリタンメディカル 代表取締役)
- 理事 山根幸男(株式会社ワイズケア代表取締役)
- 理事 佐々木伸幸(株式会社メディケア英伸代表取締役)
- 理事 星野虎之助 (株式会社セラップ 代表取締役)
- 理事 九原 慎介 (株式会社シナプス 代表取締役)

TTC Service

セラピスト EXPO(2013・2015)

セラピスト業界の技術・サービス・商品が一堂に会する、 業界最大規模での展示会形式で行われました。











合同新人セミナー(4月)

毎年恒例のセミナー。 若手治療家に向けた内容となっております。

TTC セミナー

「治療」「トレーニング」「美容」など様々な 知識・経験を持つスペシャリストが行うセミナー。

TTC アカデミー (2017)

学生から若手治療家を対象とした 若手治療家育成アカデミー。

TTC会員入会募集 ◆会員料金·お申込み方法◆

現在、TTCでは、さらなる発展のため、手技療法に携わる皆さまの入会を募集しております!! 入会をご希望の方はTTC公式サイトの会員登録フォームからお申込み下さい。

年会費・月会費なし!

入会金のみで会員(永続的)に!

入会申込み・詳細



http://ttc-j.info

入会金8,000円



一般社団法人 TTC 事務局

TEL: 03-5927-9625 / Mail: info@ttc-j.info

WEB 検索 トータルセラピストコミュニティ

検索O



バックナンバーのご紹介

バックナンバーの購入は各号、1冊1,000円(税別)+送料+手数料300円(会員は送料・手数料は無料)です。ご希望の 方は下記までお申込み下さい。在庫数に限りがあるため、ご希望に添えない場合がありますので、あらかじめ ご了承下さい。完売しています創刊号~第4号、第6号、第7号、第22号、第25号、第32号、第34号、第37号につきまして は会員限定で、モノクロ(1頁30円・送料別)またはPDFファイル(1冊500円・CD-R代・送料別)にてお分けいたします。

お問合せ先・〒101-8691日本郵便株式会社 神田郵便局郵便私書箱 第53号『ひーりんぐマガジン』編集部 TEL 03-5296-9061 FAX 03-5296-9056 http://www.e-shugi.jp/

創刊号 売り切れ

● 柔整請求団体の現状と課題 ● 他店舗展開に成功!そのノウハウと秘訣

第2号 売り切わ

● 不正請求の実態● 手技療法家のための賠償責任保険

第3号 売り切れ

● 不正請求の実態● 手技療法家のための賠償責任保険

第4号 売り切れ

整形外科医から見た柔整師 ● 不正請求の実態2

第5号

● 覆面座談会 行きたい・行きたくない治療院 ● 不正請求の実態3

● 不正請求の実態4 ● 柔道整復試験財団 ● 今から間に合う国試対策-柔整編

第7号 売り切れ

● 個人情報保護法一治療院での対応は ● 覆面座談会

第8号

● 不正請求の実態5 患者アンケート ● "増患請負人"のマル秘テクニックを公開

第9号

● 院内デザインの奥義● ホームページの活用とポータルサイト

第10号

● 筋税対策と資産形成 生命保険の活用…前編● 続・院内デザインの実際

第11号

● 続・交通事故と接骨院-実録 ● 院内デザインの実際 Vol.3

第12号

■ 開業資金節約 ■ 不用品のリサイクルで経営改善 ■ 院内デザインの実際 Vol.4

第13号

■ 覆面座談会■ "高齢者向け筋トレ"を中心とした介護予防のノウハウを学ぶ

第14号

● 新春覆面放談 国家資格はもういらない?● SPマークとその効用

第15号

●「初歩の会計教室」番外編 ● 第15回国試合格者

第16号

● ATのワザを日常の手技に取り入れる● 請求団体を探る● 自由診療に役立つ機器導入

第17号

▶請求団体を探る2 ● 体幹チューニングPart2 ● 民間資格の法律的背景

第18号

● 新春スペシャルトーク ● 治療院業界専門の人材派遣の有効利用

第19号

● 食育と手技療法、後期高齢者医療制度とその裏側 ● 第16回合格者発表

第20号

● モンスターペイシェントの実態● 広告宣伝の効果と具体例〜折込チラシ編

第21号

▶ 超多忙の年末に備える! ● 手技療法業界の将来を読む

第22号 売り切れ

● 大阪気質に学べ! 不正請求キャンペーンなど跳ね返す ● 業界初? 入金開示の請求会社

第23号 売り切れ

● 緊急電話アンケート ● 第17回国試合格者発表

第24号

新型インフルエンザ対策などにみる院内感染予防法開業セミナーに見る柔整師気質

第25号 売り切れ

保健・衛生行政業務報告に見る接骨院の現状

第26号

● 食べる社会貢献と接骨院の取り組み

第27号

● 民主党政権が目指す手技療法業界とは? ● 第18 回国試合格者発表

28号

● 平成22年療養費改定とその背景 ● 手技療法家のためのコミュニケーション術

第29号

● 賢く医師とつきあう方法 ● この秋!技術を深める!

第30号

▶ これからの柔整業界を占う! ● "自費治療家"に聞く

第31号

● 求められる医師との連携 ● TwitterやFaceBookは治療院PRに有効か?

第32号 売り切れ

● 間違いだらけの治療院の経営と運営 ● 治療院お役立ち企業

● 警察OBの対策に学ぶ ● 今からでも間に合う柔整国試対策のコツ

第34号 売り切れ

● 統合医療の未来 ● 新春メッセージ ● 社員教育コンサルタントが語る

第35号

● いまどき柔道整復業界 ● 患者の心をつかむ会話術

第36号

● どうなる療養費改定!?● 正しい交通事故対応法

第37号 売り切わ

● 続・どうなる療養費改定!? ● 要注意!手技による事故増加

第38号

● 手技療法家に聞きました ●「シリーズ 喝!」 柔整師かくあるべし!

第39号

柔整・あはき施術の療養費の一部改正第21回国家試験合格者発表

第40号

● ひーりんぐマガジン記事に見る手技療法の変遷 ● 手技療法業界10年史

第41号

● DATAに見る柔道整復師の動向 ● 若手治療家でも身につけられる関節ストレッチ&トレーニング

第42号

●【増税直前特集】療養費扱い治療院への影響 ● あと1ヵ月の国試対策「柔整編」

第43号

● 第22回国家試験 合格者発表 ● スタッフ採用のためのマル秘ポイント

第44号

● 院内外Designを考える ● 領収書の運用を検証する

第45号

● 院内外Designを考える● 間違いだらけの治療院経営法

第46号

● 新春座談会「患者さんから見た治療院」 ● 年頭所感 厚生労働大臣 塩崎恭久氏

第47号 ● 若手治療家大いに語る ● 船井流 新卒人材確保術 ● 第23回国家試験合格者発表

笙48문

● 院の看板、どうしていますか?● 集客の決め手となる技術を学ぶ!

第49号

● 接骨院開業のトレンド&要注意ポイント● 患者満足度アップの電話応対法

第50号

● 柔道整復師の未来を占う ● ネーミング入門 ● 厚生労働大臣 新年挨拶

第51号

● 接骨院の経営と成功への鍵 ● 第24回国家資格合格者発表

第52号

●歯科業界にみる ●機能訓練指導員と柔道整復師介護



第53号

その道のプロに聞く 繁盛店になるまで ● 柔整師と 「奮戦記」 医師の大論争「亜急性」

について考える



第54号

2017年は柔道整 復業界の分水嶺 ● 厚 生労働大臣 新年挨拶 ● 気をつけよう!請求 団体を選ぶコツ



第55号

● 第二十五回 国家試 験合格発表 ●「医療 に関する意識調査」に みる治療院への応用 気をつけよう!請求 団体を選ぶコツ Part 2



第56号

● 必ず役に立つ!治療 院コミュニケーション の極意 あなたの賠 償責任保険に"落とし 穴"はありませんか? 気をつけよう!請求 団体を選ぶコツ Part 3



第57号

● 数字で見る接骨院の 将来 自費治療の新 たなアプローチを考え ● 気をつけよう! 請求団体を選ぶコツ Part 4



第58号

●『2018年は業界の ターニングポイント』 ● 新春鼎談「今後どう なる? これからどうす る?柔整業界の未来を 展望する」

特別セミナー

入場無料

「治療院の個人情報 保護とSPマーク」

治療院業界のおける個人情報の保護と取り扱い方法、 そしてSPマークに関してわかりやすく解説します。

主 催: NPO法人日本手技療法協会

共 催: 日本治療協会

日 時:

5月19日 6月16日 7月21日 8月18日

すべて土曜日、時間はいずれも17:00~18:00

入 場: 無料(事前の申し込みが必要です) 講 師: 松尾英彦(個人情報保護士)他 会 場: ボディバランスアカデミー内教室

東京都千代田区神田淡路町1-1-1-3F

(都営新宿線・小川町駅、東京メトロ丸の内線・淡

路町駅 A5出口 徒歩1分)

【お問合せ・申込先】

NPO法人日本手技療法協会

〒101-8691 日本郵便(株)神田郵便局私書箱53号 TEL 03-5296-9055 FAX 03-5296-9056 mail:info@e-shugi.jp



NPO 法人日本手技療法協会·整体師会

認定指導員募集

整体師養成講座の 指導員に なってください

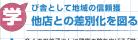




の空いた時間を有効活用 **講師として収入を得る**

店舗経営はそのまま継続し、時間外な ど空いた時間を利用して先生が長年 培ってきた技術を講師として指導に活 かし、店舗経営以外の収入として得る チャンスです。

ご提案メリットその2



多くのお弟子さんに健康の輸を広げる「学 び舎」として地域からの信頼を得られ他店 との差別化を図るチャンスです。さらに 収入を得ながらご自身の手で指導した優 秀な受護生をスタッフとして採用されて いる指導員も多くいらつしゃいます。

手技療法家を育てて下さい

収入を得ながらご自身の手で指導した受講生をスタッフとして採用できるチャンスと、空いた時間を利用して技術を 講師として指導に活かし収入を得る2つの目的を同時に達成できる非常にリスクの低いビジネスとなっております。 整体師の指導者となりお弟子さんをとり、手技療法家を志す多くの方のために、ぜひお力をお貸し下さい。

営業時間外の有効利用でビジネスチャンス!



NPO 法人日本手技療法協会・整体師会 〒101-0063 東京都千代田区神田淡路町 1-1-1 KA111 ビル TEL:03-3255-0774 http://www.e-shugi.jp/seitaishikai/







読者アンケート&プレゼント

同封のアンケートにお答えいただいた方の中から抽選で5名様に「PNFスポーツオイルマッサージ」をプレゼント! ぜひご応募ください!

トライアスロンの最高峰「アイアンマンレース」で公式に採用される驚異の手技療法! 運動療法も含んだTsuji式PNFテクニックと、適度な安静状態で心地よくアプローチするスポーツオイルマッサージが融合。極限の場面で磨き抜かれた技術だから一般の人のケアにも絶大な効果! アイアンマン世界大会公式トレーナーの 2人がPNFスポーツオイルマッサージの基本知識から実技、施術後の注意までを紹介。ボディケアに関わる全ての方へオススメ。

著者 辻 亮 / 田中 代志美 発行所 株式会社 B A B ジャパン

定価 1600円(税別)



4.25 issue 2018 APR No.59

No.59 発 http://www.e-shugi.jp/ 佐

発行 NPO法人日本手技療法協会

発行人/編集人 佐藤 吉隆

Art Director 北村力(PLANFORT) Account Director 小林 雅裕

Printed in Japan 印刷/製本 株式会社セイヨー

ひーりんぐマガジン編集部 東京都千代田区神田淡路町1-1-1 KA111ビル



VECIX

http://www.mdx-center.com/movie/

治療家必見の動画を独占配信

療養費改定にともなう治療院での対処法や、保険者返戻の傾向分析など、健康保険の請求にまつわる 内容や、知ってて得する様々な情報を毎回多彩なゲストをお招きしてお届けしています。

『レセプロ-M2』のご紹介



保険適用施術の分野だけでは なく、自費診療の分野でも活 用できる新時代のレセコン、 「レセプロ-M2」について詳し くご紹介。

【出演】 株式会社アップシステム 代表取締役 金子 武寿 氏

治療院の人材について



時代は就職売り手市場、治療 院の採用で双方の満足度を 上げる秘訣とは?面接に焦点 を当てて、5つのポイントを 詳しく解説。

【出演】 株式会社ウィルワン 就業支援事業部 須藤 広人 氏

2018年訪問マッサージの動向と 導入のすすめ



- ・そもそも訪問マッサージとは?
- ・接骨院で導入するメリットは
- ・柔整業界でも重要な療養費 請求の「受領委任払い」は どうなるの?

NPO法人日本手技療法協会理事長 ひ一りんぐマガジン編集長 佐藤 吉隆 氏

2017年療養費請求の動き総括と 訪問マッサージの療養費請求



- ・2017年度の柔道整復療養費 の動き
- ・2017年度保険者返戻内容と 推移
- 2018年度の動き

【出演】 レセプトデータセンター 事業部長 滝口 奈美

登録は今すぐこちらから

<メディックス無料メルマガ登録フォーム>

メディックス メルマガ登録

https://www.mdx-center.com/mailmagazine/



スマホからも登録可能。 フォ<mark>ー</mark>ムにカンタン 1分入力するだけ!

最新業界動向、現場の疑問解決 ...etc 役立ちコンテンツが視聴できます!



〒101-0063 東京都千代田区 神田淡路町 1-1-1 KA111ビル



資料請求はこちら





あなたの施術を保障します

会員保障制度 (賠償責任保険適応)

店舗か出張か、保険診療か自費診療かを問わず、万が一施術に起因して賠償責任が生じた場合は 会員保障制度(賠償責任保険適応)により保障金をお支払します。

クレーム対応相談

クレーム初期から電話で相談できるので安心です。

相談先を確保するだけでも「どうすればいいかわからない」がなくなります。

利用者は全国に 20,000 人!

蓄積されたノウハウを元に様々な事例に対応が可能です。

- 事例1) 鍼治療が原因の気胸になり入院していると患者様のご家族から連絡を受けた。
- 事例2) お灸が原因で熱傷を負わせてしまった。
- 事例3)腰部の施術後、ベッドから起き上がれなくなり救急車で病院に搬送した。
- 事例4)施術中に胸部から異音がし、検査の結果、肋骨骨折が判明した。
- 事例5) 柔整師の誤診による不適切な処置により手術が必要になった。
- 事例6) 言いがかり的なクレームで4,000万円を請求され裁判になった。
- 事例7)治療院の看板が倒れ、駐車していた自動車にキズをつけてしまった。 など

会員種別等のご案内

| 手技療法家(国家資格者)対象 | | | | | |
|----------------|--------------------|-----------|----------|--|--|
| 会員種別 | 年会費 | 対人保障限度額 | 免責額 | | |
| 正会員 A | 13,000円 | 1億円(1事故) | 1万円(1事故) | | |
| 準会員 | 11,000円 | 2千万円(1事故) | 1万円(1事故) | | |
| 民間手技施術家(整体 | 民間手技施術家(整体師・学生等)対象 | | | | |
| 会員種別 | 年会費 | 対人保障限度額 | 免責額 | | |
| 正会員 B | 18,000円 | 1億円(1事故) | 3万円(1事故) | | |

- ※上記会費は会員1人あたりの金額です。
- ※本会が認定する国家資格は柔道整復師・鍼師・きゆう師・按摩マッサージ指圧師の4資格となります。
- ※入会金および保険料は無料です。会費以外の経費は掛かりません。

資料請求・ご質問等はお気軽にお問い合わせください! TEL: 03-5289-8171 受付時間: 平日10:00~18:00



〒101-0063 東京都千代田区神田淡路町 2-1 TEL: 03-5289-8171 URL: http://www.jha-shugi.jp/