

ヒーリング

次代を見据え、手技療法ビジネスを応援する“新型”専門情報誌

マガジン

Healing Magazine

VOL.54

2017.1.25 発行
季刊：Winter
第15巻第1号 通巻第54号
<http://www.e-shugi.jp>

新春特集

2017年は柔道整復業界の 分水嶺



厚生労働大臣 新年挨拶

厚生労働大臣 塩崎 恭久



気をつけよう! 請求団体を選ぶコツ

広告&数字の トリックに迫る!



Special Interview

vol.15

医療とスポーツの融合を実践していく

清水 宏保さん

(長野オリンピックスピードスケート男子500メートル金メダリスト)
健康・介護関連施設経営者



Vol.3

慢性痛

Pick-up Publicity

新しい治療院のカタチを考える

What is? **Hogrel** Here to help! **Hogrel**



やさしい**水**の冷温マットレス
Cool & Warm Healthy Mattress
1年を通じた快適な睡眠が
健康をサポートします。

好評!学べる〈連載〉

- 朝倉 千恵子「人材を人財に変える教育術」
- 岩崎 由純「読む癒し」
- 花谷 博幸「勝ち組治療院のツボ」
- 畑中 鐵丸「治療家のための法律入門」
- 療養太郎「続・療養費の請求と支給」
- 上田 曾太郎「初歩の会計教室」
- 佐藤 吉隆「訪問マッサージの現状」

連載

話題の**ことば** Vol.6

「配偶者控除」

今、この先生が熱い!

メディックス会員治療家インタビュー

- 藤岡 裕之 先生
- 八ッ橋 太一 先生
- 矢根 和紀 先生

業界最安値に挑戦!! 通販だからできます

- 配送無料** ※10,000円以上 お買い上げの場合 (一部地域を除く)
- 返品可能** ※一部対象外有
- 国産品** ※一部対象外有
- 選べるサイズカラー** ※一部対象外有
- NEW カード払いOK!** ※一部対象外有

お陰様で創業 16年、北海道から沖縄まで全国から累計数十万件のご注文実績がございます!

安心の代金引換!(手数料無料)
原則、開梱設置はお客様でお願いします。ご希望の場合は別途料金がかかります。

ベッド&医療器具総合カタログを2冊セットで無料進呈中!

御見積大歓迎! ご開業等、おまとめ買いは大幅値引き致します。

売れています! 電気代0円!

治療や癒しの基本は温めること!
人体の反射熱を利用した即暖蓄熱効果。

幅 55cm 長さ 150cm

熱源は体温 電気代0円 手洗い水垢可
専用ケース 信頼の日本製 Made in Japan

▲ベッド別売
色: タークブラウン

ひーりんぐマガジン限定現金価格 **10,000円** (税抜)
メーカー参考価格 ¥18,000 ※100枚限定

エコホットマット・メディ ホットマット
リピーター続出中! 表地・芯材に熱反射保温素材を使用しW保温効果!

注目! 3本以上のご購入で、送料無料でサービスいたします。

感染症の季節 到来!

強力なウイルスや細菌を不活化!
待合室から診察室まで幅広く、体の触れる場所で大活躍!

優しい アルコール・塩素不使用!
中性だから、どこで使っても安心!

持続 除菌バリア(コーティング除菌)
アルコール等での除菌は乾いた後に効果を失いますが、「メディバリア」なら1日~7日除菌コーティングで予防ができる!

メディバリア 500ml
メーカー参考価格 ¥2,800 (税抜) **販売価格 1,680円** (税抜)
安心! 24時間 守り続ける新しい除菌剤!



有孔無孔を簡単に切り替えます!

フタが標準装備!

専用イーザーバッグ付き

現金特価 **26,800円** (税抜)
幅 60cm 長さ 183cm 高さ 45/65cm (7段階調節)

オリジナルキャンペーン実施中!

No.1 人気商品

ブルー、ピンク、グリーン 1枚 **1,150円** (税抜)
5枚セット 現金特価 (1枚当たり860円) **4,300円** (税抜)
10枚セット 現金特価 (1枚当たり720円) **7,200円** (税抜)

ブラウン 1枚 **1,600円** (税抜)
3枚セット 現金特価 (1枚当たり1,500円) **4,500円** (税抜)
5枚セット 現金特価 (1枚当たり1,400円) **7,000円** (税抜)

カカオブラウン、ライトベージュ 1枚 **1,700円** (税抜)
3枚セット 現金特価 (1枚当たり1,600円) **4,800円** (税抜)
5枚セット 現金特価 (1枚当たり1,500円) **7,500円** (税抜)

SP キャリーテーブル 木製折りたたみベッド
当社オリジナルの軽量木製ベッド。フタ標準装備。7段階高さ調節機能付き。

業務用ビッグタオル サイズ 85×145cm
高品質のビッグタオル。上掛け or タオルシートとして使い勝手に優れたアイテム

ジャンボタオル サイズ 90×180cm
ご要望の多かった 最適サイズのジャンボタオル。

スーパージャンボタオル サイズ 90×195cm
長さ 195cm の超ロングタオル! 皆様のご要望にお応えて、ついに登場!

当社 1番人気のロングセラーシリーズ!
絶対の自信作です!

SPシリーズ共通限定サイズ **長さ 190cm 登場!**

幅 60-65-70 cm
長さ 180・190 cm
高さ 50-55-60 cm

メーカー参考価格 ¥85,000 (税抜) 現金特価 **41,000円** (税抜)

ご購入履歴のある先生が分院開設、増床される際は
ほぼ、追加注文されます。

SPシリーズ共通限定カラー
アイボリー・ライトブルー・ライトグリーン・クリーム・スカイブルー・メディグリーン・茶・ピンク・レッド

メーカー参考価格 ¥75,000 (税抜) 現金特価 **35,500円** (税抜)

安心の日本製ベッド!
高品質で低価格!

メーカー参考価格 (無孔) ¥60,000 (税抜) (有孔) ¥67,500 (税抜)

現金特価 無孔 **30,000円** (税抜)
現金特価 有孔 **33,800円** (税抜)

SP バランス-セレブ SPシリーズ 施術台
ハイグレードタイプの高機能マッサージベッド。3層ウレタン構造。

SP バランス-マルチ SPシリーズ 施術台
有孔無孔の切替機能&強度を更にUPしたマッサージベッド。

SP バランス-エコ SPシリーズ 施術台
飽きのこないベーシックタイプの低価格マッサージベッド。

お客様に最も近いアイテムだからこそ! 安心安全の国内生産品を!

医家向け使い捨てフェイスパー

サポートペーパー 1枚 **6.7円!** ※最安値の場合
幅30cm 長さ36cm
H型切り目・高級仕様 (材質: 不織布)
初回お試し価格 (1個まで) **3,700円** (税抜)
500枚入 ※通常価格 4,000円 (税抜) 現金特価 2,500枚入 **16,800円** (税抜)

ウルトラエコペーパー 1枚 **4.1円!** ※最安値の場合
コストパフォーマンスを徹底的に追求した高品質紙。マクラに巻いたり幅広い用途にご使用になれます。
初回お試し価格 (1個まで) **4,000円** (税抜)
1000枚入 ※通常価格 4,400円 (税抜) 現金特価 3,000枚入 **12,300円** (税抜)

▼ メーカーオリジナルビニールレザー (耐薬品・抗菌・防汚・難燃) レザーの色調は実物通りの写真印刷に努めておりますが、多少異なる場合もございます。

白 クリーム アイボリー スカイブルー ライトブルー メディブルー ピンク レッド イエロー オレンジ ライトグリーン ライムグリーン 抹茶 メディグリーン グレー ライトブラウン 茶 黒

※ご注文の際、ひーりんぐマガジンを見たお申し出の方に限り、特別価格で対応させていただきます。(2017年4月30日お申し込み分まで)

コンサルティングプラン内容

- ◆新規出店プラン
- ◆整骨院自費導入プラン
- ◆技術指導・提案プラン

～まずは無料相談から～

セミナー

治療家九鬼良だからこそ分かる、失敗しない経営術

日 時 2017年3月26日(日)
セミナー 15:00~18:00 / 懇親会 19:00~
会 場 株式会社メディクス BBA教室
東京都千代田区神田淡路町1-1-1 KA111ビル3F
定 員 30人
参 加 費 一般 12,000円
一般社団法人 日本手技療法協会 会員 10,000円
学生 8,000円
懇親会費 5,000円
申し込み bodymake1450@gmail.com
■氏名 ■住所 ■院名 役職を、入れてメールを下さい。
後日、場所などの詳細を送ります。

次回セミナー 5月28日(日) 7月23日(日)

直営店スタッフ募集

勤 務 地 ■東京 ■千葉 ■愛知
業 種 ■柔道整復師 ■マッサージ師 ■鍼灸師
■整体師 ■エステティシャン
給 与 【正社員】月給 180,000円~400,000円
【アルバイト・パート】時給 910円~1,500円
研修期間3ヶ月あり
※経験・能力により変動あり
休 日 【正社員】月6日休み
【アルバイト・パート】
シフト制(週2回・1日5時間~勤務OK)
福利厚生 社会保険完備
雇用保険・労災保険
役職手当・資格手当
交通費支給(15,000円/月まで)
無料社内勉強会
制服貸与
社割あり



柔道整復師・経営プランナー

九鬼良

鬼の聲

RYO KUKI

BODYMAKE株式会社 代表取締役 / 合同会社カフナジャパン 代表
ひーりんぐマガジン 顧問 / NPO法人日本手技療法協会 顧問

【コンサル実績】

独立前に業界大手2社の店舗経営と技術指導を担当。100店舗以上の運営に携わり、月商1,000万円店舗の樹立も果たした。その経験から現在は業界のコンサルタントとしても活動し、広告宣伝の方法や効率的な店舗レイアウト手法など、マーケティング戦略を提案。月商90万円の店舗に経費をかけず立て直し、半年で月商300万円に。また、同条件の店舗を3カ月で月商250万円に伸ばすなど、確かな実績を築き上げている。

美容に特化した機械を導入しませんか？

コラーゲンランプマシーン



コラーゲンマシーンの最大の特徴

- ・全身若返り
- ・マイナス5歳肌
- ・代謝アップ
- ・髪の毛のハリ・ツヤがアップ
- ・血中コラーゲン分泌が80%アップ

若返り & 小顔 即実感

導入店舗の90%が
導入費を2ヶ月で回収！

まずはお問い合わせを

FACE BEAT DANCE



FACE BEAT DANCE の最大の特徴

- ・技術が簡単
- ・今まで実感したことのない「小顔」へ
- ・一回の施術で確実な効果
- ・単価アップ



BODY MAKE 株式会社

東京都 杉並区 高円寺北2-21-6 モンブランビル1F

お問い合わせ

☎03-3223-5337

特別開業セミナー

SPECIAL SEMINAR

何故閉院してしまうのか……
失敗から学ぶ**開業成功への道**

27年の実績と経験のある
メディックスならではの**ノウハウを大公開!**

多くの事例をもとに、
成功する接骨院開業方法を教えます



参加無料!
特典あり!

日時

2月19日(日)

① 開業セミナー 10:00~11:30

② 保険請求セミナー 11:35~13:00

場所

東京・メディックス研修センター：東京都千代田区神田淡路町 1-1-1 KA111ビル 4F
(都営新宿線・小川町駅・東京メトロ丸ノ内線「淡路町駅」A5出口 徒歩1分)

内容

① 開業セミナー

講師：株式会社メディックス 開業アドバイザー 川嶋 隆司

開業に関してのお悩み、不安を解消!
開業で失敗しない為の全てをお教えいたします!

1. 開業までに何をすればいいの?
2. 資金はいくら必要
3. 開業後、治療院経営を軌道に乗せるには

② 保険請求セミナー

講師：メディックス計算センター 会長 坂上 武弥

療養費の保険請求で漠然と不安を抱えている方
療養費の保険請求に自信が持てます。

1. 療養費の適正化における療養費改定内容
2. 各保険者の審査方法及び請求方法
3. 不正請求と不当請求の違い

特典

1. 会計士による開業時助成金支給対象チェック
2. 開業地の無料商圈分析レポート作成

商圈分析レポート作成ご希望の方は、お申込時、その他お問い合わせ等の欄に開業予定地域のご記入をお願いいたします。
ご記入がない場合、お申し込んだご住所で作成いたします。

こんな方に

- ・接骨院開業を目指しているが、開業の手順でよくわからないところがある
- ・事業計画書の書き方を教えて欲しい
- ・融資の申請にどのような条件が必要なのか?
- ・開業にあたり、どのような行政手続きが必要になるのか?
- ・開業した後、どのように経営戦略を立てればいいのか?

など、独立開業の最初の一步を踏みだすあなたから、
すでに計画が進み、ある程度開業の目処が付いている方も!

充実のアフターフォロー

セミナーのあとも、ご希望の方には開業まで無料でコンサルティングのサービスもご提供します。当日、会場でお気軽にご相談ください。

メディックス計算センターは治療家とともに27年! 立替払い、レセコンのクラウド化、
保険者完全直接入金など多くの業界初を実現してきた業界の近代化を図る未来志向の接骨師会です。

MDX メディックス計算センター **03-3255-0365**

営業時間：土日祝日除く AM10:00~PM6:00

メディックス計算センター

検索

お申込み、その他の詳細はホームページをご覧ください

<http://www.mdx-center.com/caravan2017/>

Art director
北村 力 (PLANFORT)

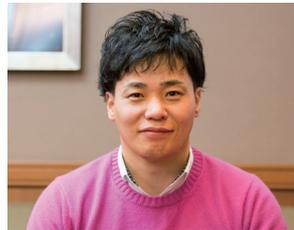
Account director
小林 雅裕

表紙／本文デザイン
北村 力 (PLANFORT)
神山 直矢 (株式会社成洋印刷工芸社)

Printed in japan

印刷／製本
株式会社成洋印刷工芸社

「ひーりんぐマガジン」は、『治療院・手技療法家に新しい光を送り届ける“新型”専門情報誌』として、2003年10月の創刊以来、全国の整骨院・鍼灸院・マッサージ院・整体院・リラクゼーション系サロンに向け、業界ビジネスに特化した新鮮な情報をお届けしてまいりました。すべての手技療法家を応援する姿勢はこれからも決して変わることはありません。



医療とスポーツの融合を実践していく
(長野オリンピックスピードスケート男子500メートル金メダリスト)
健康・介護関連施設経営者

清水宏保さん

6

新春特集

2017年は柔道整復業界の分水嶺

柔道整復の養成校のカリキュラムなどが2018(平成30)年4月の入学生から大幅に変更になる。養成校のカリキュラムなどがどう変わるのか!?

10

連載・朝倉 千恵子「人材を人財に変える教育術」(第20回)

13

連載・岩崎 由純の読む癒し(第25回)「スポーツマンシップ!」

14



Vol.3

慢性痛

荻窪腰痛リハビリスタジオ 水谷 哲也・アシスタント 岩間 絢子

16

連載・花谷 博幸「勝ち組治療院のツボ」(VOL.49)

19

厚生労働大臣 新年挨拶

厚生労働大臣 塩崎 恭久

20

連載・畑中 鐵丸「治療家のための法律入門」(第36回/最終回)

24

連載・療養太郎「続・療養費の請求と支給」(第32回)

26

Pick-up Publicity
新しい治療院のカタチを考える

What is? **Hogrel**
Here to help! **Hogrel**

28

INDUSTORY NEWS「新年度から実施を目指す柔整療養費」

30

やさしい水の冷温マットレス
Cool & Warm Healthy Mattress 1年を通した快適な睡眠が健康をサポートします。

31

連載・上田 曾太郎の「初歩の会計教室」(第51回)

32



気をつけよう! 請求団体を選ぶコツ

広告&数字のトリックに迫る!

独立開業する際に手続きを済ませておきたい保険請求団体との契約。失敗を経験した治療家たちの「生の恨み節」に耳を傾けよう。

36

INDUSTORY NEWS「第14回医療オリンピック C-12016 決勝大会開催」

「柔道整復師・トレーナー木場克己氏監修 Panasonic『コアトレチエア』発売」

40

連載 話題のこことば Vol.6 「配偶者控除」

44

連載・佐藤 吉隆「訪問マッサージの現状」(第31回)

46

求人・セミナー情報

50

今、この先生が熱い!

メディックス会員治療家インタビュー

藤岡 裕之 先生 52
八ッ橋 太一 先生 53
矢根 和紀 先生 54

バックナンバーのご紹介

64

医療とスポーツの融合を実践していく

清水 宏保 さん

世界のスピードスケート短距離界の第一人者として活躍し、長野オリンピックでは金メダルを獲得するなど、日本中に興奮と感動を与えた清水宏保さん。現在は北海道札幌市で治療院や通所介護施設、ジムなどを経営。多くの人の機能回復と健康維持に真摯に取り組んでいます。

(長野オリンピックスピードスケート男子500メートル金メダリスト／健康・介護関連施設経営者)



持病の喘息を乗り越えて

—スケートは何歳ぐらいから始められたのですか。きっかけは？

3歳から始めました。父親が僕の喘息を直すためにやらせたんです。父は漫画の「巨人の星」の星一徹のようで…（笑）。ほんとうにスパルタで厳しかったです。小学生ぐらいから身近な競技会を見たりして、選手になりたいなと思っていました。

—喘息を患いながら、よくぞトップアスリートとして活躍されました。

喘息は、肺を鍛えることで「コントロール」できます。フィギュアスケートの羽生結弦君も喘息を患っていますよね。彼が幼い頃にサインをねだられたことがあります。お母さんが「この子も喘息なので勇気づけてやってください」と…。

僕は今も重度の喘息患者で、喘息の啓蒙活動をやらせてもらっています。

—オリンピックに出たいと思われたのはいつ頃ですか。

1992年のバルセロナオリンピックの柔道競技をテレビで観て、古賀稔彦さんや吉田秀彦さんが金メダルを取られたことにとても感動しました。それで、自分も金メダリストになりたいなと思ったんです。—スピードスケートという競技の難しいところは？

難しいのはシーズンが限られること。氷の上で競技するというのは、まず日常にはない世界です。ウインタースポーツの多くは気候や気温に左右されやすいので、記録を狙うには自然とも闘わなければいけません。標高が変われば氷が変わるし、室内リンクにしても軟水・硬水で氷の質は変わります。

この競技の面白いところは、勾配を利用することなく、平坦な場所での自分の足で時速60キロを出せるという点。このスピード感は独特の世界です。

世界のトップアスリートとして金メダルを獲得

—1993年18歳でワールドカップに初出場初優勝という快挙を成し遂げ、世界のトップスケーターとして注目されました。その後長野オリンピックに出場し金メダルに輝きましたが、オリンピックという舞台はいかがでしたか。

オリンピックはアマチュアスポーツの最高峰の舞台。そこに出たい。出るからには何らかの形を残したいと思いました。スポーツ選手にとっては一番の夢ですよ。

—当時はどんなお気持ちで、競技に取り組んでいらしたのですか。

同走する対戦相手は確かにいますが、何よりも自分の記録との闘いですから、技術を磨きながら自己ベストを狙っていくの

が楽しみでもあり、やりがいがありました。—当時は、1日にどれぐらいの練習量でしたか。

1日4〜5時間。内容は日によって違いますが、たとえば、午前の練習として、富士山の1合目から5合目まで自転車で行きます。自転車のギヤ比を固定し、160〜170の心拍数を設定して、スケートをすべる体勢で…。1時間半かかります。これが午前中のイージー練習。午後は追い込む練習です。練習がハードで、嘔吐することもありました。

—スピードスケート選手として一番嬉しかったこと、辛かったことは？

嬉しかったのは98年長野オリンピック500メートルで金メダルを取れたことと、4度世界記録を出して世界一の称号をもらえたこと。記録と闘って、世界最速であるというのは楽しかったですね。

辛かったのは寒いことと、ハードな練習。そして海外遠征も。食事の面でも辛かったし、年間3分の1は海外で地球を2周するので、生活のリズムをつくるのが大変でした。時差ボケも苦手だし…。2週間に1度は別の国なので、日々朝目が覚めた時に、あれ自分はどこにいるんだろうと（笑）。

—特に印象に残っている試合についてお聞かせください。

大学3年の時に500メートルで当時

の世界記録を出しました。その試合で、競技者として世界と戦えるきっかけを掴みました。それが僕のスケート人生を大きく変えましたね。なぜ記録が出たのか、どういふふうにすれば力を発揮できるのか。自分の中で必然性を揃えていくことで、不確定要素が確信に変わったのです。

—選手時代に、悔いが残る事柄は？

2002年のソルトレークシテイオリンピック500メートルでの試合。0・03秒差で銀メダルに終わりました。2本滑るのですが、1本目が終わった時点ですごく差があったので、僕の中で諦めてしまった。2本目を全力で滑っていたらどうにかなったのかなと、悔いが残っています。

—選手としていつも大事にしていたことは？

「挑戦し続ける気持ち」です。

—スピードスケート選手に必要な資質って何ですか。

バランス感覚。それとうまく下肢を使いこなせること。

—選手時代に支えになったことは？

勝った時の喜びと、負けた時の悔しさ。両方とも知っているから頑張れたのだと思います。夏場の練習が満足いくものができなかった時は、試合に負けてしまう。そうなる1年間悔しい思いをします。

一番刺激を受けたのは高校1年の時に3年生だった堀井学さん、今は衆議院議員です。先輩でもあり、いいライバルだったので、外国勢によりも堀井さんに負けるほうが悔しかったですね。「スピードスケートをメディアで取り上げられるようにしよ

う。頑張ろうな」と、共通の目的がありました。

理想的な治療家とは

—選手時代には、体のメンテナンスをしてくれるいつも決まったトレーナーや治療家の方がいらしたのですか。

あん摩マッサージ、鍼灸の何人かがいて、トレーニング期はこの方、試合の時はこの方と決めていました。試合の方には海外にもついで来てもらっていました。

—施術を受ける側として、治療家の方はどうあつてほしいと思っていましたか。

僕が集中できるように、ひっそりとかげのように気配を消してほしいと。それから、治療家として飽きさせない人。海外遠征は長丁場なので、同じやり方だと筋肉は飽きてしまう。一つひとつの筋肉に対してさまざまなり方を、レパトリを持っていてくれる人をお願いしたいと思っていました。

医療とスポーツの融合を目指して

—引退後に医療経営学を学ばれました。

オリンピックに出場したい、から始まり、次にメダルを取りたいという目標設定に。取った後は、その後の人生をどうしようかと…。段階的に目標が変わっていったからです。

—それで2013年に治療院を開かれたのですか。

整骨や鍼灸などの施術をする、ノース治療院です。20坪ですが、こんなにお金がかかるんだ、集客もこんなに大変なんだと、手探りで始めて、やりながら覚えているという感じでした。自分も営業に回ったり、ものすごい数の世帯にポスティングもしました。そうするとどここの住所からどのぐらいの人が来ているんだという流れも読めます。本当に体で学んでいきました。

—その後、2014年にリハビリセンター、昨年の秋にはTWOSEVENTY BODYという少人数制のジムもオープンされました。

リハビリセンターは通所介護施設で、身体機能の回復・維持・増進を目指しています。通われている方で、実際に介護認定が軽度になってきた方も…。あくまでも卒業していただくのが目標です。怪我などをされた場合は、訪問看護のチームが行ってリハビリをお手伝いし、回復してからは治療院でメンテナンスを受けたり、ジムにも通っていたり。ジムには、なんと86歳の方も通っています。

—トータルに地域の人を診ていらっしゃるのですか。どうしてこのような施設を経営しようと思われたのですか。

アスリートとして多くの結果を残してきましたが、常に喘息の対処やけがによるリハビリの毎日で、医療はなくてはならない存在でした。それで、体の悩みを持つ方に健康の大切さを伝え、少しでも一緒に解決したいという思いで、リハビリセンターを開設したのです。



「アスリートとして得た知識や技術を、
広い世代の健康づくりに活かしていきたい」

profile

清水 宏保(しみず・ひろやす)
1974年北海道帯広市生まれ。3歳からスケートを始める。1991年、浅間選抜500mで日本高校新記録樹立、全日本スプリント総合4位に入り脚光を浴びる。1993年18歳でW杯に初出場初優勝。以来、世界のスピードスケート短距離界の第一人者として活躍。1998年長野オリンピック500m・金メダル、1000m・銅メダル、2002年ソルトレークシティオリンピック500m・銀メダルを獲得。2010年現役引退。引退後は喘息の啓蒙活動、講演会、執筆活動等に幅広く活躍中。また、2013年以降北海道札幌市に治療院・通所介護施設・ジムを開設。2016年1月にはリハビリに特化した訪問看護ステーションを開設している。スポーツ選手のセカンドキャリア支援の活動にも積極的に取り組んでいる。

医療とスポーツの融合を図り、自分のやってきたことが活かされれば、どんどん取り入れたいと思っています。地域の方にとって一番身近な介護施設でありたいと、スタッフと頑張っているところです。

—現在、弘前大学大学院で医学博士号の取得を目指されているとか。

青森県は短命県ですが、それを改善しようとして高齢者の検診事業を行い、筋肉のデータ、骨密度などを調べています。健康寿命の延伸を目指すという観点からいろいろ学べるし、今後の仕事にも役立つと思っています。

—今後の活動のご予定、抱負をお聞かせください。

スポーツ選手のセカンドキャリアを形として残したいと思っています。僕の会社には、元スピードスケート選手、ゴルフの学生チャンピオン、準硬式野球日本代表だった選手などスポーツ選手も在籍しています。スポーツ選手が学んできたことを、辞めた後に活かしてもらいたいし、セカンドキャリアの選択肢を増やしたいなと考えています。

—経営面ではいかがでしょうか。

僕の場合は、アスリートとしてスポーツ

の観点からトレーニングとリハビリに主眼を置いています。ただ経営者によって、また地域によってもいろいろとやり方が違うのではないのでしょうか。北海道はまだまだ柔整のビジネス展開に、積極的に取り組んでいる地域ではないと思います。店舗数は増えてきてはいませんが、そういう中で質を高めていかなければいけません。これからも全国の施設でのやり方をしっかり見て勉強していきたいですし、いろいろな方にアドバイスをいただきながら「我以外、みな我が師」という姿勢で、この事業を続けていきたいと考えています。

柔道整復業界の分水嶺

柔道整復の養成校のカリキュラムなどが2018(平成30)年4月の入学生から大幅に変更になる。来年から実施されるということは、今年4月以降に開始される新入生の募集要項が大きく変わるといふこと。このカリキュラムなどの変更と社会保障審議会医療保険部会の柔道整復療養費検討専門委員会の議論の結果などと合わせると、今年は柔道整復業界が大きく流れが変わる初年になると見てとれる。雨水が異なる水系に分かれる場所であることから、物事の方向性が決まる分かれ目を指す言葉でも良いだろう。本特集では18年から養成校のカリキュラムなどがどう変わるのか報告する。なお、この変更は「あはき」でも同様だが、本号では柔道整復についてお伝えする。

カリキュラム等変更の経緯

柔道整復師学校養成施設(以下、養成施設)については、「柔道整復師学校養成施設指定規則」(昭和47年文部省・厚生省令第2号)で、入学または入所の資格、修業年限、教育の内容等が規定されている。この指定規則については、2000(平成12)年にカリキュラムの弾力化等の

見直しを行って以降、16年間大きな改正は行われていない。

その後、養成施設は大幅に増加し、16年度には全国109施設があり定員数は約8600人となり、1998(平成10)年度と比べて約8倍となっている。さらに、近年、柔道整復師の療養費の不正受給事件が発生するなど、柔道整復師を取り巻く環境も変化している。学校養成

施設における臨床実習の充実等を通じた、柔道整復師の質の向上などが求められていた。

厚生労働省は15年に柔道整復師学校養成施設カリキュラム等改善検討会(座長:北村聖氏 東京大学大学院医学系研究科附属医学教育国際研究センター教授)を設置した。この検討会では15年から5回にわたり議論と検討を重ね、16年10

月31日に医道審議会(座長:江藤文夫国立障害者リハビリテーションセンター顧問)に報告書が提出された。

改定の主な内容

1-1(1)総単位数の引上げ
総単位数については現行の85単位から99単位以上に引き上げる(追加カリキュ



柔道整復師学校養成施設指定規則等改正内容

1. 総単位数の引上げ、最低履修時間数の設定	
<p>(1) 総単位数の引上げ 現行の85単位以上を99単位以上へ引上げ [カリキュラムの主な見直し内容] ・臨床実習を1単位から4単位へ拡充 ・柔道整復術の適応(医用画像の理解を含む)を4単位追加 ・社会保障制度(保険の仕組み)、職業倫理などを追加</p> <p>(2) 最低履修時間数の設定 現在、最低履修時間数の設定はなく、各単位の最小時間数を積み上げた場合1,530時間で単位取得が可能なことから、新たに最低履修時間数(2,750時間以上)を設定</p>	
2. 臨床実習の在り方について	
<p>(1) 臨床実習施設 現在、養成施設附属臨床実習施設に限られている臨床実習を単位数の拡充にあわせ附属臨床実習施設以外にも拡大</p> <p>(2) 臨床実習施設の要件 臨床実習施設の拡大に伴い、要件等を新たに規定 [主な要件] ・5年以上の開業経験 ・実習指導者:専任教員または5年以上従事した後に柔道整復師臨床実習指導者講習を修了した柔道整復師(講習会:16時間以上) ・過去1年間の施術日の平均受診者数が20名以上 ・患者に対して臨床実習を行うことを文書により同意を得る など</p>	
3. 専任教員の見直しについて	
<p>(1) 専任教員数 単位数の見直し等に伴い、専任教員数を5名以上から6名以上へ見直しまた、臨床実習施設の拡大に伴い、養成施設には専任の実習調整者を1名以上配置</p> <p>(2) 専任教員の要件の見直し、定義の明確化等 専任教員の資質向上のため、実務経験年数を3年以上から5年以上に見直し また、専任教員の定義を明確化し、専任教員も臨床実習施設において自ら臨床能力の向上に努めるよう規定</p> <p>(3) 専任教員(柔道整復師)の専門基礎分野の教授範囲の見直し 現在、柔道整復師である専任教員の教授範囲は、保健医療福祉と柔道整復の理念に限定されているが、カリキュラム等を見直し等を踏まえて教授範囲を見直し</p>	
4. その他について	
<p>(1) 通信教育等(放送大学等)の活用 基礎分野14単位のうち7単位を超えない範囲においては、通信教育等の活用が可能となるよう単位認定についての規定を追加</p> <p>(2) 養成施設において備える必要がある備品等を見直し 基礎医学実習室の削除など現状にあわせて見直し</p> <p>(3) 適用時期、経過措置について ・平成30年4月入学生から適用 ・専任教員の経過措置は2年</p>	

- ① 高齢者の生理学的特徴・変化(専門基礎分野) 1単位 15時間
- ② 競技者の生理学的特徴・変化(専門基礎分野) 1単位 15時間
- ③ 柔道整復術の適応(専門基礎分野) 2単位 30時間
- ④ 職業倫理(専門基礎分野) 1単位 15時間
- ⑤ 社会保障制度(専門基礎分野) 1単位 15時間
- ⑥ 外傷の保存療法(専門分野) 1単位 15時間
- ⑦ 物理療法機器等の取扱い(専門分野) 1単位 15時間
- ⑧ 柔道整復術適応の臨床的判定(医用画像の理解を含む)(専門分野) 2単位 30時間
- ⑨ 高齢者の外傷予防(専門分野) 1単位 15時間
- ⑩ 競技者の外傷予防(専門分野) 1単位 15時間
- ⑪ 臨床実習(専門分野) 3単位 135時間
- 1(2) 最低履修時間数の設定
 授業時間数は、講義および演習については15時間から30時間の範囲内と定められている。現行の85単位では1単位の授業時間数を最低時間数とした場合の授業時間数は1530時間、最大時間数とした場合の授業時間数は2790時間(以上)と大きな差がある。養成施設に
 より柔道整復師の資質にも差が生じる恐れがあるため、新たに最低履修時間数が2750時間と設定された。
- 2(1) 臨床実習施設
 臨床実習施設は学校養成施設附属の臨床実習施設、柔道整復を行う施術所を基本として、整形外科や救急を行っている医療機関、スキー場等における救護所等のスポーツ施設および機能訓練指導員を配置している介護施設等に拡大された。
- 2(2) 柔道整復を行う施術所の要件
 主な要件は表の通りだが、学校養成施設附属の臨床実習施設以外の柔道整復を行う施術所等において臨床実習を行うおうとする学校養成施設は、あらかじめ行政庁に対して届け出る必要がある。
- 3(1) 専任教員数
 総単位数の引上げに対応するため専任教員は5名以上から6名以上とする。
- 3(2) 専任教員数の要件の見直し、定義の見直し
 専任教員の資質向上のため、実務経験年数を3年以上から5年以上とする。なお、現在は実務経験が3年経過した後専任教員となるための教員講習会を受講しているが、見直しに伴い5年の実務経験のなかで教員講習会の受講を可能とする。
- ◎ 教員は一つの養成施設に限り専任教員となるものとする。

ラムを含む)。また、追加カリキュラム以外に各養成施設における独自のカリキュラムを設けることが望ましいとする努力規定も付された。

追加カリキュラムは以下の通り。

◎専任教員は専ら養成施設における養成に従事するものとする。

3-3 専任教員の専門基礎分野の教授範囲の見直し

柔道整復師の専任教員の専門基礎分野の教授範囲は以下の通りとする。

◎ 社会保障制度

◎ 人体の構造と機能(解剖学のうち、運動器系の構造に関する事項)

◎ 人体の構造と機能(運動学のうち、運動器の機能に関する事項)

◎ 疾病と傷害(リハビリテーション医学のうち、高齢者運動機能の維持・回復に関する事項)

◎ 保健医療福祉と柔道整復の理念(医学史、関係法規、柔道)

4-1 通信教育等の活用

基礎分野14単位のうち、7単位を超えない範囲で、通信教育等の活用が可能。

4-2 養成施設において備えるべき備品等の見直し

今回のカリキュラム等の見直しや現状の教育内容を踏まえ、養成施設において備えるべき備品等について現状に合わせて見直し。

4-3 適用時期、経過措置

学校養成施設における体制整備および学生募集などを考慮し、2018(平成30)年4月の入学生から適用する。また、専任教員数の専任教員の要件である実務経験3年以上から5年以上への見直しについては、教員確保の準備期間等を考慮し、新カリキュラムの適用から2年程度の経過措置を設ける。

柔道整復師学校養成施設カリキュラム等改善検討会の報告書には今後の課題として左記のように記されている。

今回の新カリキュラムの適用がされた以降、当該改正による柔道整復師の質の向上について検証することが必要。今後、高年齢化の進展等に伴い柔道整復師に求められる役割も変化していくことが考えられることから、上記の検証も踏まえ、新カリキュラムの適用から5年間をめどに新たな改正の必要性についての検討を行うことが望まれる。



国家資格取得後すぐに開業する人が全体の約21%いるが、これまでの養成校では国家資格取得のための授業がほとんどで開業のノウハウ、受領委任の届出方法、保険の請求方法などの授業は皆無に等しい。何年か接骨院等で修行してから

開業する人も、上司からこれらのことを教わらずに開業する柔整師は多い。保険の請求方法などが分からず、とりあえず請求している柔整師にとっては自分の請求が不正かどうか分からない。不正請求とカウントされる中にはこのような柔整師による請求も多いと聞く。職業倫理、柔道整復術の適応などのカリキュラム追加で不正請求が減少することを祈っている。一方で柔道整復療養費検討専門委員会では、保険の請求方法が分からないことに起因する不正請求を防ぐため、施術管理者の要件の一つに3年の実務経験が必要とすべきではないかとする議論もある。

ほかに、療養費検討専門委員会では、療養費の支給基準の明確化と審査基準の策定、柔整審査会の権限の強化、地方厚生局の指導・監査の人員体制の強化など不正請求の防止に向けての議論が主に行われている。

当面は不正請求を防止する方法を検討専門委員会主導で策定することとし、2021年に新カリキュラムを受けた国家資格者が輩出されたときから、不正のない新たな流れが生まれることを確信したい。不正請求撲滅のためにもこの2017年は業界の分水嶺であることは間違いない。良い流れは悪い流れを駆逐すると信じたい。

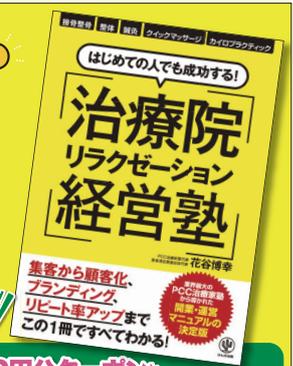
なんだ! こうすれば よかったんだ!

はじめての人でも成功する!
**治療院
リラクゼーション
経営塾**

花谷 博幸 [著]

■ かんき出版 ■ 1,600円+税(1,728円)

※ 送料なし代引きご書籍のみでお送りします。



5,000円分クーポン
CD教材「必ずリピートする方法」を
無料プレゼント!!

お問い合わせはこちらから >>> URL: <http://e-pcc.jp>

もしくは

PCC治療家塾

検索

人材を人財に変える教育術

第20回「自分ブランド力磨きの継続」



朝倉千恵子 Chieko Asakura

株式会社新規開拓 代表取締役社長
小学校教員を経て社員教育研究所に入社。
営業経験ゼロながら入社3年後には社員数230人超、
年間売上げ23億円の企業で単独1億円を達成しトップ
セールス賞を受賞。
2004年に株式会社新規開拓を設立。
自らの経験を生かした研修、講演は多くの企業から支持
され、そのリピート率は約9割以上で現在も講師として
全国を飛び回る。また、働く女性の応援団長として自社
にて「トップセールスレディ育成塾」を主宰し14年を
迎えた。その卒業生は2000人を超える。

新年おめでとうございます。

今年も新たな決意をもってスタートしています。私は毎年新しい手帳に、新年の目標や抱負を書いています。これは会社設立前からずっと継続しています。しょっちゅう見ているかと言つとそうではありません。書いてたら忘れてもいいのです。忘れてもいいように書き出すのです。潜在意識はすべてを記憶しています。ハードなスケジュールとなるとなかなか覚えておくことは不可能。紙に転記したら直ぐに忘れて目の前のことだけに集中できるようにします。

「人・モノ・金」

さて、よく私が言つことですが、人、モノ、金、情報、システム……。

すべて大事な経営資源ですが、これからはまさしく「人、ヒト、ひと」

の時代です。自分力の強化が商品力の強化につながります。今の時代、各メーカーが作る製品そのものに大差はありません。A社が新製品を出せば、数カ月後にはB社からもC社からも、同じようなモノがより安い値段で売り出される時代です。**モノ自体に大差がないこの時代に、何が消費のキーワードとなるのか？。それは、モノ、もの、物以外の価値です。**「あなたから買いたい」と言ってもらえる市場価値、付加価値が大事なのです。

本物だけが生き残る時代へ

昨今、誰もが知っている一流、老舗と言われていた名の通った企業

が、偽装等の不祥事で失墜してしまいました。まさかあの会社が、という企業ですら倒産するような時代です。言葉を選ばずに言つと、メッキはどんどんはがされ、ニセモノが暴かれてきた数十年だと思えます。「本物だけが生き残る」といつ、実にフェアな競争社会の到来を意味するとも言えます。企業も人もコツコツと堅実に誠実に歩んできた人が、最後に生き残る時代。商品力、会社ブランドに頼った時代から本物が問われる時代、人で勝負する「自分ブランド」が物を言う時代です。

「信頼関係」という武器

景気が安定しているとき、あるいは右肩上がりのとき、人はさほど猜疑心をもたずにモノを買います。ところが景気が悪くなると、一転して「本当にこれでもいいのか？」「今すぐ買つべきか、時期を見るべきか……」「絶対に損をしたくない」と、すべて

を疑つてかかるようになります。そんなとき、**現場の営業マンやお客様と直接触れ合うスタッフの皆さんにとって、最大の財産であり最強の武器となるのが「信頼関係」です。**

お客さまは一時的に消費を控えるかもしれませんが、不安心理が強い分「ここだったら安心だ」「この人が言うことだったら……。」という信頼をおける人や会社には、財布を開いてくれます。「あそこは別格」「あそこは特別！」「あの人から買いたい」、さらには「あの人がいらないのなら、今日は行かない、買わない」とまで言われるようになるくらい信頼関係を築けたらどうでしょう。

人工知能・AIの出現により我々の仕事はどんどん奪われていく時代。何をもって勝負するのか？そこが一番問われています。まさにアナログ力・人間力で勝負！

擦ればはげてしまうメッキではなく、磨けば光る本物の「人財」を育てていきましょう。

岩崎由純の

『読む癒し』

第25回



岩崎由純

1959年山口県出身。米国シラキューズ大学、大学院に留学し、NATA認定アスレティックトレーナーの資格取得。留学時からベップトーク（チームをまとめて勝利に導く会話法のひとつ）に興味を持つ。「NECレッドロケッツ」でトレーナーとして23年間活躍。現在は主にベップトークの普及活動を行いながら、ストレッチボールやテーピングなどの指導もしている。

「スポ。ーツマンシップ！」

2016年夏、リオデジャネイロ五輪が盛大に開催されました。2020年が東京に決定していることから、日本でもスポーツ界に限らず多くの人たちが注目する大会となりました。ご存知のようにさまざまな課題もありましたが、日本選手団は過去最多のメダルを獲得し日本国民に多くの感動を与えてくれました。

さて、リオ五輪の陸上女子5000メートル予選で8月16日、接触して倒れた米国とニュージーランドの選手同士が互いを助けあったことが話題になりました。米国のアビー・ダゴステイノ選手とニュージーランドのニッキー・ハンブリン選手の二人の行動は、まさに「スポーツマンシップ」でありオリンピック精神そのものだったと世界から称賛されました。

大きな集団でレースが行われていた女子5000メートル予選。約3000メートルを走った第3コーナー付近で、ダゴステイノ選手の足が前を走っていたハンブリン選手の足に触れ、2人とも転倒してしまいました。ダゴステイノ選手が

先に立つたのですが、ハンブリン選手はどこかを傷めたのか、ショックが大きかったのか、しばらく起き上がれませんでした。

その様子に気づいたダゴステイノ選手は、泣いているようにも見えたハンブリン選手の元に駆け寄り、脇を抱えて助け起こし「立て。最後までやらない」と励ましたのだそうです。

そして二人が再び走り始めようとした瞬間です。今度は、助け起こしたダゴステイノ選手の膝が大きく捻られ、崩れ落ちるように倒れてしまったのです。映像で見ても、膝に大きな損傷が起きていることが見て取れるほどでした。すると今度はハンブリン選手が助け起こし、ダゴステイノ選手を励まし始めたのです。

しばらく並走をしましたが、大きな異常に気づいたダゴステイノ選手は、ハンブリン選手に先に行くように促します。身体には大きな損傷がなかったハンブリン選手は、先にゴールしますが、足を引きながら懸命に走り続けるダゴステイノ

選手をその場で待ちました。何とかゴールにたどり着き、二人が涙ながらの抱擁を交わした時、スタジアムが揺れました。二人の行動に、観ている全ての人が感動したのです。

ハンブリン選手はレース後に、「先に彼女が助けてくれた。自分も彼女を助けようとした。かなりひどいけがだったので」と話しました。ダゴステイノ選手は最後までは走れないかもしれないと思い、ハンブリン選手は先に走りゴールしたのですが、そのままダゴステイノ選手を待ったのです。足を引きながら懸命に最後まで走り続けたダゴステイノ選手について「あれこそまさにオリンピック精神そのもの」とハンブリン選手は称えたのだそうです。

それを知り、驚いてしまいました。「何をおっしゃいますか！あなたの行動もまさにスポーツマンシップそのもの、いやオリンピック精神のあるべき姿ですよ」と言いたくなるほど感動しました。ライバルに対する敬意、人としての徳のある行動、慈愛や残心の精神、そして互いの行動に対する称賛と感謝。スポーツを通して学んで欲しい全てが含まれる素晴らしい出来事。これこそ伝えるべきオリンピックではないでしょうか。

ひーりんぐマガジン30号でもご紹介した国際フェアプレー委員会(CIFP)は、リオ五輪終了後の2016年8月20日、IOCとともに、この2名の選手が14の候補の中から本大会のフェアプレー賞に選ばれたことを発表しました。授賞式には、緊急手術のために帰国したダゴステイノ選手の姿はありませんでしたが、ハンブリン選手は「誰だつてあの場に行ったら同じことをしたと思います」とあくまで謙虚に受賞の喜びを語りました。

さて、二人はこの組の最下位ですから決勝進出はならなかったわけですが、助け合う姿には世界中から多くの称賛が集まり、なんと大会側は決勝出場を認めるという超法規的措置を取ったのです。これにも驚きました。本当にびっくりしました。今や、メダル偏重、記録優先、スター重視、商業主義、そして初めにルールありきの世界になりつつあるスポーツ界にも、まだ熱き心と思いやりが残っていることに喜びを感じました。

「立って。最後までやらないと」

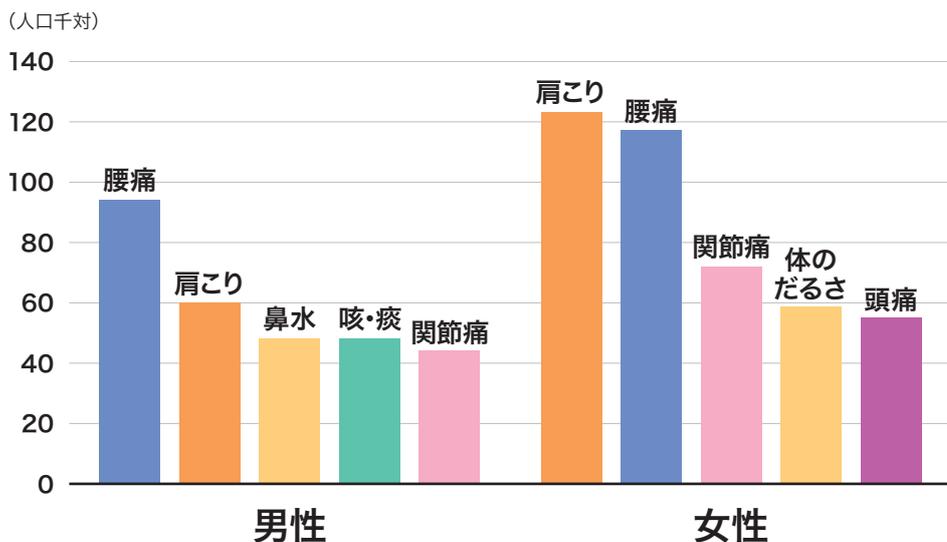
マラソン選手 アビー・ダゴステイノ

※ INTERNATIONAL FAIR PLAY COMMITTEE (<http://www.fairplayinternational.org/>)

平成29年の新春を迎え、心よりお慶び申し上げます。本年も何とぞよろしくお願ひ申し上げます。私の連載も4年目を迎えました。臨床同様に《初心忘るべからず》を信念に、臨床経験の浅い先生方が何を勉強したら良いか？ 臨床力をどうつければ良いのか？ の手助けになるよう頑張りたいと思います。

徒手医学基礎講座第3回は自費診療の要、【慢性痛】です。厚生労働省の研究班によると日本人の4人に1人(2800万人)が腰痛症に罹患しています。腰痛の大半が慢性痛です。これらは外来受診者数をもとに統計をとっており、無資格マッサージ、ヨガなどの民間療法へ通っている人の人数はカウントされていません。この膨大な患者が今も痛みを苦しんでいることとなります。また、平成25年の国民生活基礎調査では腰痛外来受診者数は男性で1位、女性で2位となっています。

有訴者率の上位5症状(平成25年)



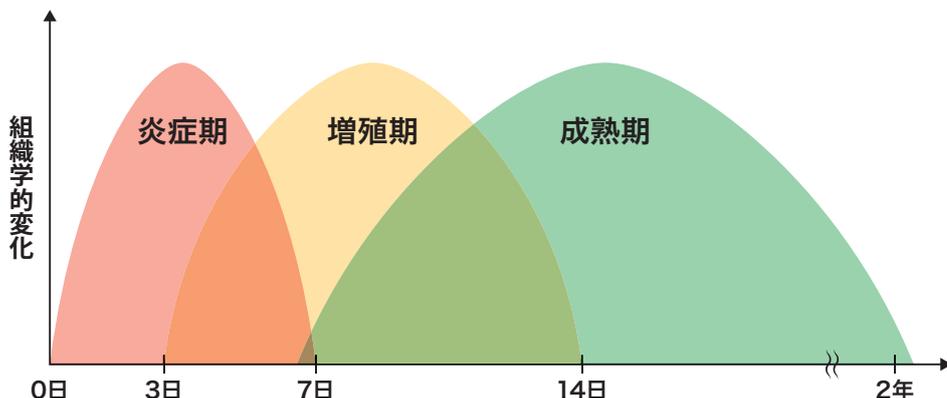
出所)厚生労働省による

整骨院においては慢性疾患の取り扱いがないことから自費診療で治療することになります。病期・病態・治療計画をしっかり説明し治療にあたっていただきたいと思ひます。

1. 病期

前号では急性期(〜3日)、亜急性期のエビデンスを勉強しました。亜急性期〜慢性期は組織損傷から治癒に向けた増殖期・成熟期になります。靭帯損傷を起こしたときは修復のために線維芽細胞がTypeIIIコラーゲンからTypeIに置き換わってきて組織の拘縮も起こります。運動療法が大切な時期になります。

組織損傷の時系列



徒手医学 基礎講座

Vol.3 慢性痛

荻窪腰痛リハビリスタジオ
水谷 哲也

水谷 哲也 | PROFIRE

- ・柔道整復師
- ・日本臨床徒手医学協会理事
- ・日本ドイツ徒手医学会/認定マニュアルセラピスト
- ・日本クラシカルオステオパシー協会/認定会員('07〜'10)
- ・メディックスボディバランスアカデミー講師
- ・NPO法人日本手技療法協会指導員

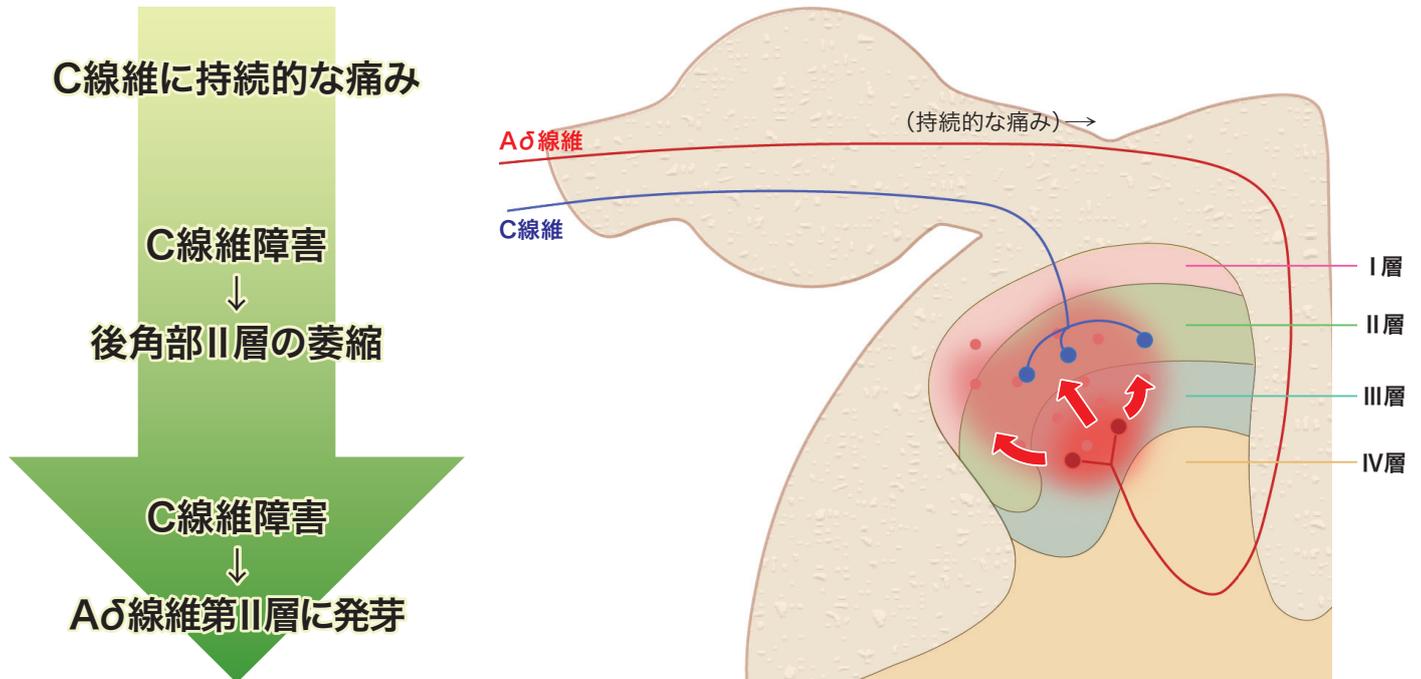
現在は荻窪腰痛リハビリスタジオにて脊柱疾患を専門に急性期、慢性疼痛の治療、オーダーメイドの運動療法や各種セラピスト向けの勉強会を随時開催している。

アシスタント
岩間 絢子

2. 痛みによる分類

① 侵害受容性疼痛

通常の痛みはA δ (デルタ)線維やC線維である一次侵害受容ニューロンの受容器である自由神経終末の興奮により脳が痛みを認識します。学生時代に習った通り体性痛・内臓痛や表在・深部痛に分かれます。侵害受容器が持続的に刺激にさらされるようなことがあると中枢神経系に変化が生じ、後根神経節での感受性に変化が出てきます。感受性が変化し疼痛に対して過敏になった状態を**central sensitization**(中枢性疼痛過敏)といい、弱い刺激に対しても痛みを感じてしまいます。



脊髄後角は一次ニューロンと脊髄求心性伝導路の伝達場所です。脊髄後角にはA δ 線維、B線維、C線維とそれぞれ入る部屋が決まっており第I層～VI層に分かれ、痛みを伝えるC線維とA δ 線維は第II～III層に入ります。持続的な侵害受容性(痛み)の信号が入力すると、脊髄後角の閾値低下→構造的変化(側芽形成)→触圧覚も痛みとして認識→慢性疼痛、という機序となります。

《臨床的チェックポイント》

私たちが扱う運動器が傷害されたとき、患者の痛み(主訴)は一貫して不変なのか? 聞かたびに違うことを言っていないか? 疼痛回避肢位はあるのか? 悪化する原因は理解しているか? を聞いていきます。急性期でない限り運動器の機能障害は痛くないポジションが必ずあります。制限方向も一定なはず。例えば肘関節屈曲時痛です。屈曲して痛いので伸展は安静肢位なはず。

② 神経障害性疼痛

末梢神経系・中枢系神経機構の機能障害といわれていますがまだ信頼のおけるエビデンスは見当たりません。代表的な疾患は糖尿病性神経症、帯状疱疹による肋間神経痛など私たちの範疇にないものやヘルニア、狭窄症などにより神経が傷害を受ける、事故や怪我で神経が損傷したなども含まれます。

③心因性疼痛

整形外科疾患においてのトリアージではレッドフラッグ、グリーンライト、イエローフラッグに分類され、それらは

(1)レッドフラッグ: 重篤な疾患の可能性のあるもの

(2)グリーンライト: 非特異的な疾患、器質的な異常のないもの

(3)イエローフラッグ: 心理社会的要因、が強く関与するもの

となっています。

Red Flag

- ・重篤な疾患の可能性のある腰痛
- ・神経症状を伴うもの
- ・腫瘍性疾患、感染性疾患、圧迫骨折など血液検査や画像診断で病名が確定するもの
- ・椎間板ヘルニアや脊柱管狭窄症で画像診断と症状が一致するもの

Green Light

- ・非特異的腰痛症
- ・神経学的異常所見のないものや構造的な破綻のないもの
- ・椎間板ヘルニアの画像所見→デルマトームに合わない症状→Green Light
- ・85%の腰痛が原因不明なのではなく画像で診断がつかない→徒手検査で見つかるものも多い!

Yellow Flag

- ・慢性疼痛→長期休暇や長期活動低下へ移行する可能性のある心理社会的要因を含んだもの

心因性と強くかわりがあるのが(3)のイエローフラッグです。痛みのため長期休業や、活動低下へ移行する可能性のあるものです。しかし、私の周りではイエローフラッグを作り出しているのは治療者側でしょ？ という意見が多く出ています。先生方は治らない治療、先が見えない治療、経済的な不安など患者の心に負担をかけていませんか？ リラクゼーション目的の患者は良いですが、助けを求めている患者も大勢いるのです。

整形外科疾患における精神的問題がある患者に使うテストはインターネットでもダウンロードできるようになっています。「BS-POP」と検索をかけると患者用、医師用のプリントがあるので興味のある先生方は試してみても良いでしょう。ただし私たちには診断権がないので治療の参考程度にしておいてください。

今号は痛みの基礎生理学の続きを簡単に説明させていただきました。臨床においてなぜ痛いのか？ なぜその治療が必要なのか？ なぜその治療で痛みが取れるのか？ など【なぜ】が解剖学、生理学的に話せるようになると、間違いの少ない安全な治療ができるようになると思います。実際の治療はMDX開業セミナー等でお会いした時にお見せしていきたいと思います。引き続き感想やリクエスト、質問はinfo@ogikubo-rehabili.comまでよろしく願いいたします。今号もお読みいただきありがとうございました。

花谷博幸 (はなたにひろゆき)
PCC治療家塾主宰
「治療院リラクゼーション経営塾」
関連教材多数絶賛発売中!
注文はサイトから <http://e-pcc.jp>



勝ち組治療院のツボ

vol. 49 花谷博幸



成長実感を得られたとき、マンネリ感が消える

新年あけましておめでとうござい
ます。PCC治療家塾の花谷博幸です。

1月23日にかんき出版より新刊本
『治療院・リラクゼーション経営塾』が
発売されますのでぜひご購読くださ
い。本書では2017年から業界は大
きく変わると予測しています。今から
オリンピックまでが「柔整の自由診療
化」の最後のチャンスとなりますし、
都市エリアの競争激化のピークにな
るはずですので、ここを乗り切れるか
どうか10年後を占います。

新刊書籍の対象になる開業10年以
内の方向けに、治療院運営において最
も難しい「治療院のマンネリ化」につい
て書いていきます。すでに治療活動に
マンネリを感じているのにも関わら
ず対策をとっていないければこの先6
カ月間売り上げアップは見込ませ
ません。また、この3年間の売り上げが微
減だったとしたら、マンネリ病はかな
り深刻だと判断します。

治療院、サロン活動をしていると、
いつの間にか自宅と治療院、サロンの
往復で日常が過ぎていきます。すると

刺激がなくなり売り上げもソコソコ
あればと安住してしまい、口では売り
上げを上げたいと言っても、本心は
「このままでいいかな」「どうにかなる
だろう」となるものです。しかし、それ
が続けば競争激化によって売り上げ
は下がります。我々は人気商売であり
変化と成長をしないか、と人気
陰ってしまう宿命なのです。

マンネリ打破で最初にすべきこと
は診療時間の変更です。これくらい患
者さんを巻き込んだ変化を作らない
とマンネリ化を払拭できないからで
す。もちろん家族に相談して、診療時
間を変えないという決断なら問題あ
りませんが、患者さんにわかる変更を
して、やっと患者さんも感じている
マンネリ感も払拭されるのです。それ
から新しいスタッフを採用したり、治
療の効率化を図ったり、値上げしたり
するのもいいでしょう。

次に自分の生活の動線を切り替え
ることです。私は数年前、治療院の閉
鎖と移転を行い、自宅にも週半分しか
帰らないという週末婚を実施しまし

た。さすがにそこまでを勧めるわけ
はありませんが、大きく変えれば変え
ただけ効果があるものです。長期休暇
を取る、海外旅行に行く、趣味を究め
る、大会に出場する、ジムに入会する、
治療活動以外での新しい体験こそが
マンネリ対策と治療活動の成長に貢
献することにつながるのです。

マンネリ打破の最も簡便な方法は
セミナーに参加することです。特に
地方の方は東京圏に来ることです。
東京にかなう情報精度の高い場所は
ありません。セミナーを受講し、東京
の治療院、サロンにて治療を受ける
ことを会員に勧めています。ただし
今の脳科学では、セミナー受講は同
じセミナーに2度、3度出席するこ
との方がマンネリ対策に良いといわ
れています。常識的には1回出れば
いいだろうと思うでしょうが、新しい
刺激だけではすぐに元に戻るの
で、本当にマンネリ感をなくするには2
度、3度同じセミナーに出席して自
分の成長実感を得られることの方が
効果的だそうです。

厚生労働大臣 新年挨拶



厚生労働大臣
塩崎 恭久

● はじめに

平成二十九年の新春を迎え、心よりお慶び申し上げます。本年も何とぞよろしくお願い申し上げます。

厚生労働大臣に就任してから約二年四ヶ月が経過しました。その間、国民の皆様へ安全・安心の確保に万全を期すべく努力してまいりました。引き続き、私自身が先頭に立って、様々な課題に全力で立ち向かう決意を新たにいたします。

● 一億総活躍

昨年六月、「ニッポン一億総活躍プラン」が閣議決定されました。まずは五十年後も人口二億人を維持し、その一人ひとりの人生を豊かにしていくこ

とを目指し、男性も女性も、高齢者も若者も、障害者や難病のある方も、一度失敗を経験した方も、あらゆる方がそれぞれ活躍できる包摂的な社会の実現に取り組みます。そして、回り始めた経済の好循環を更に加速化させ、経済成長の成果を子育てや介護などの社会保障分野に分配し、更に成長につながる「成長と分配の好循環」を構築していきます。

● 働き方改革

働き方改革は、一億総活躍社会の実現に向けた最大のチャレンジであり、日本の企業や暮らし方の文化を変えるものです。「働き方改革実行計画」の年度内の取りまとめに向けて、働き方

改革担当大臣ともしっかり連携して確実に取り組みます。

長時間労働の是正については、私を本部長とする「長時間労働削減推進本部」において、平成二十八年四月から、監督指導の対象を従来より月一〇〇時間超から月八〇時間超の残業を把握した全ての事業場に拡大するなど、法規制の執行強化に取り組んでいます。今後、働き方改革実行計画において、実効性のある対策が取りまとめられるよう、検討を進めていきます。

公正な評価に基づく「同一労働同一賃金」の実現は、非正規雇用の方々の処遇改善による女性、若者、高齢者等の能力の発揮につながることも、働く個人個人の納得性を高めることにな

り、一人ひとりが輝く社会とするために重要です。このため、どのような待遇差が合理的であるか又は不合理であるかを事例等で示す昨年末のガイドライン案に引き続き、今後は、必要な法改正に向け、躊躇することなく準備を進めていきます。

企業の生産性向上の実現に向けて、生産性要件の設定や金融機関との連携などの労働関係助成金の抜本改革や、人材育成の充実、成長産業への転職や復職の支援を進めていきます。

雇用保険制度については、昨年八月に閣議決定された「経済対策」のほか、働き方改革の観点からも人材育成の充実が重要であること等を踏まえ、制度全般の見直しについて議論を行って

きました。職業紹介事業の機能強化や求人情報等の適正化と併せ、必要な制度改正に取り組みます。

生涯現役社会の実現に向けた環境整備のため、今年度中に策定する継続雇用延長・定年引上げのためのマニュアルの普及や、六十五歳以上への定年引上げ等を行う事業主に対する支援を進めていきます。また、ハローワークの高齢者専門窓口の増設などにより、働きたいと願う高齢者の希望を叶えるための支援を一層進めていきます。

さらに、本年一月から施行された改正育児・介護休業法、改正男女雇用機会均等法の周知徹底に取り組むとともに、保育所に入れない場合の育児休業期間の再度の延長や、男性の育児休業取得促進について検討を進めていくほか、女性の活躍を一層推進していきます。

● 持続可能な社会保障制度の確立

今後高齢化が進展していく中で、社会保障制度を持続可能なものとして次世代に引き渡していく「未来への責任」を果たすべく、安定財源を確保して、制度の充実・安定化を図るとともに、重点化・効率化に取り組みます。

平成二十九年四月に予定していた消費税率の10%への引上げは、平成三十一年十月まで延期されることとなりました。そのため、消費財財源を活用して

行う社会保障の充実については、その全てを予定どおりに行うことは困難ですが、待機児童ゼロや介護離職ゼロを目指す指した保育・介護の受け皿整備は、着実に進めます。また、先般の臨時国会において、年金の支給資格期間の十年への短縮を行う法案が成立しましたが、その他の施策についても、優先順位をつけながら、実施していきます。

さらに、経済財政諮問会議において策定された「経済・財政再生計画改革工程表」を踏まえ、引き続き、医療・介護提供体制の適正化や疾病予防・健康づくり、負担能力に応じた公平な負担や給付の適正化等に取り組みます。

● 医療

本年は、地域医療構想の実現に向けた取り組みを具体的に始める年です。構想の策定過程で抽出した課題に立ち戻り、地域の医療提供体制をどうしていくのか、地域医療構想調整会議において、関係者間で協議を行うことが期待されます。厚生労働省としても、地域医療介護総合確保基金により支援していきます。また、本年は、都道府県において、平成三十一年度から始まる医療計画を策定する年です。今回の医療計画では、地域医療構想を取り込み、医療提供体制のビジョンを示すものとなります。さらに、新たな医療の在り方を踏まえた医師・看護師等の働き

方のビジョンを策定し、医師・看護職員等の需給推計や、医師の偏在対策、看護職員の養成・確保等について、検討を進めていきます。

平成三十一年度には予定されている診療報酬と介護報酬の同時改定に向け、地域包括ケアシステムの構築やAI・IoT、ロボット等の革新的技術について、十分なエビデンスの下に活用を推進すること等の検討を進めていきます。また、国民皆保険の持続性とイノベーションの推進の両立を図り、より一層の国民負担の軽減と医療の質の向上の実現を目指して、医薬品の市場規模拡大による影響や競合品・後発品の収載による影響を機動的に薬価に反映させるとともに、新たなイノベーション評価の仕組みを導入するなど薬価制度の抜本改革に取り組めます。あわせて、平成三十一年度に向けた国保の財政運営の都道府県単位化に向けた準備に万全を期していきます。

予防・健康づくりの推進や医療の質の向上により、医療保険制度を持続可能なものとするためには、保健医療のパラダイムシフトを実現し、ICTをフル活用する次世代型の保健医療システムを構築することが重要です。二〇二〇年度からの本格稼働を目指し、その構築に取り組めます。

まずは、膨大な健康、医療、介護データの眠る審査支払機関を今までの「業務集団」から「頭脳集団」に改革し、健診、医療、介護情報を統合し、民間も含めた第三者提供を可能とする総合的な保健医療データプラットフォームの構築に取り組めます。また、それらのビッグデータを活用し、効率的なデータヘルスを推進するとともに、介護保険総合データベースの抜本的改革に向けた調査・研究を行い、重

度化防止、自立支援に資する「科学的に裏付けられた介護の実現」に取り組めます。それらの取組によって、保険者の主体的な保険運営を促進し、保険者の機能を強化していきます。

さらに、ICTを活用し、医療・介護データの地域及び全国における共有などの取組を進め、個人の症状、体質に応じた迅速かつ正確な治療などの実現に取り組めます。

● 国際保健

国際保健分野については、昨年、様々な国際会議の場で日本のリーダーシップとプレゼンスを発揮してきました。特に、五月のG7伊勢志摩サミットでは重要課題の一つとして「保健」を取り上げ、これに続く九月のG7神戸保健大臣会合では、公衆衛生危機への対応と備えのためのグローバル・ヘルス・アーキテクチャーの強化、ユニバーサル・ヘルス・カバレッジの推進、薬剤耐性の対応強化の三点について、各国

との議論を主導し、具体的な行動を「神戸コミュニケーション」として採択しました。また、八月にケニアで開催された第六回アフリカ開発会議や九月の国連総会でも、保健が大きく取り上げられました。私は、厚生労働大臣として初めて、これらの会議に出席し、我が国の経験を踏まえ、積極的に議論に参画しました。本年も、G7、G20、WHO、OECDなどの場で、国際社会の議論を主導し、国際保健分野の課題に対する取組をさらに推進するとともに、それを支えるための国内の人材育成等にも取り組めます。

薬剤耐性(AMR)は全世界的に共通課題として認識されています。昨年四月に我が国のAMR対策アクションプランを策定し、今後五年間で実施すべき事項をまとめました。本プランにおいては、抗菌薬の総使用量を五年間で三分の二に減少させることを目標に掲げています。その達成に向けて、医療、獣医療、畜水産等の分野が一体となつて行動するというワンヘルスの観点から、国民への普及啓発による適切な服薬の推進や、医療機関における抗菌薬適正使用の推進などの取組を、関係省庁と連携して進めていきます。

● がん対策

昨年、難治性がんや希少がんの研究推進、がん患者の就労支援などを内容

とするがん対策基本法の改正がされました。この改正を踏まえ、社会全体ががんに対して理解をさらに深めるよう、取組を進めていきます。

また、がん克服のための構想を今夏を目途に策定します。この構想に基づき、国境の壁を越え、官民や研究者が一体となつて、人工知能の開発と活用を進め、ゲノム情報等に基づき患者にとつて効果が高く副作用の少ないがん治療の実現を図るとともに、臨床データや研究データの標準化や共有化を進めるための基盤整備を行うことにより、免疫療法等の新たな治療法の開発を推進していきます。

● 受動喫煙防止対策

受動喫煙防止対策の強化については、健康増進の観点に加え、二〇二〇年の東京オリンピック・パラリンピックや、その前年に開催されるラグビーワールドカップを契機に、従来の努力義務よりも実効性の高い制度とし、スモークフリー社会に向けた歴史的な一歩を踏み出せるよう、具体的な制度設計を進めていきます。

● 安全な医薬品等の提供、食 品安全・生活衛生

今般の化血研における事案を契機として明らかになった、ワクチンと血液製剤の安定的な供給に関する課題

に対処するため、これらの産業の在り方や、法令遵守を徹底するための企業ガバナンスの強化等を検討していきます。

医薬品等に関しては、先駆け審査指定制度の運用等により革新的な製品の迅速な提供を推進していきます。また、大規模な医療情報の収集・解析に医療情報データベースシステム(MID-NET)などのICTを活用し、医薬品等の安全性を高めるための検討を進めていきます。

水道施設の計画的更新や耐震化、広域連携の推進等、水道事業の基盤強化に向けた制度改正に取り組むとともに、生活衛生関係営業の振興やいわゆる「民泊サービス」の制度化に併せた旅館業の規制緩和を進めていきます。また、輸入食品に対する監視体制の強化等、引き続き食品の安全性確保等に取り組めます。

● 子育て支援、児童虐待の防止

安全、安心に妊娠、出産、子育てができるよう、総合的子育て支援を推進していきます。待機児童の解消に向け、質の確保を図りつつ保育の受け皿を更に整備するとともに、保育人材を確保するため、技能・経験に応じた処遇改善や離職防止、再就職支援などに総合的に取り組めます。また、妊娠期から子育て期まで切れ目なく支援する「子

育て世代包括支援センター」の全国展開、不妊治療への支援なども進めます。さらに、ひとり親家庭を支援し、子どもへの貧困に対応していきます。

全ての子どもには、適切な養育を受け、健全に育つ権利があります。昨年抜本的な改正を行った児童福祉法の着実な施行に取り組むとともに、平成二十三年の「社会的養護の課題と将来像」の全面的な見直しを進めていきます。児童虐待防止対策については、昨年四月から厚生労働省が総合調整を担うこととなったことを踏まえ、関係府省庁と連携して、発生予防から自立支援まで一連の対策に取り組むほか、司法関与の在り方などについても検討を進めていきます。

● 介護

介護については、高齢者が住み慣れた地域で安心して暮らし続けることができるよう、医療・介護、予防、住まい、生活支援サービスが切れ目なく包括的に確保される地域包括ケアシステムを深化・推進していくとともに、介護保険制度の持続可能性の確保を図るため、保険者によるデータに基づく課題分析と対応の制度化、認知症施策の推進、給付内容や利用者負担の見直しなど介護保険制度の見直しを進めていきます。また、介護人材の確保に向けて、技能・経験に応じた処遇の改善に取り組

むとともに、介護福祉士を目指す学生を対象とした修学資金貸付制度や仕事を離れた人が再就職する際の再就職準備金貸付制度などのほか、介護現場におけるICTやロボットの活用を推進していきます。

● 障害者福祉

障害者の皆さんが自らの望む地域生活を営むことができるよう、生活や就労に対する支援を充実させるほか、グループホームの整備などに取り組みます。昨年七月に相模原市の障害者支援施設で起こった殺傷事件に関しては、地域共生社会の推進に向けた取組を進め、措置入院から退院した患者に対する医療等の継続的な支援が確実に行われるよう対応していきます。

● 自殺対策

昨年四月から厚生労働省が総合調整を担うこととなった自殺対策については、誰も自殺に追い込まれることのない社会の実現に向け、自殺総合対策会議において、本年夏頃を目途に新たな自殺総合対策大綱を策定できるよう検討を進めていきます。

● 生活保護・生活困窮者施策

生活保護については、必要とする人には確実に保護を実施するという基

本的な考えの下、受給者の自立に向けた就労支援や医療扶助の適正化に取り組むとともに、生活保護基準の検証と、制度全般の検討を行い、必要な見直しに取り組みます。

生活困窮者自立支援制度については、就労準備支援事業や家計相談支援等の任意事業の実施拡大を始めとして効果的な自立支援のノウハウを拡げつつ、さらに包括的な相談支援や就労支援となるよう、平成二十七年年度の施行から三年を目途とした見直しの検討を行います。

● 地域共生社会の実現

今後の保健福祉改革を貫く基本コンセプトとして、地域や個人の抱える課題を多様な主体が「我が事」として受け止め、「丸ごと」支えていく「地域共生社会」の実現を掲げ、取組を加速化していきます。次期介護保険制度の見直しにおける介護保険と障害福祉にまたがる「共生型サービス」の創設等を皮切りに、二〇二〇年代初頭の「我が事・丸ごと」の全面展開に向け、地域住民による支え合い機能の強化や、複合的課題に対応する包括的支援体制の構築など具体的な改革を行っていきます。

● 年金制度

年金制度については、世代間の公平性を確保しながら持続可能性を高め、

高齢期の多様な就労を進めることとあわせて、公的年金と私的年金を通じた年金水準の確保を図っていくことが重要です。

このため、昨年成立した年金改革法に基づき、短時間労働者への被用者保険の適用拡大を二層推進していくとともに、年金額改定ルールの見直し等を通じて、制度の持続可能性を高め、将来世代の給付水準の確保等を図っていきます。

また、本年八月より施行される年金受給資格期間の短縮への対応に万全を期すとともに、加入者範囲が大幅に拡大された個人型確定拠出年金の一層の周知・広報に取り組み、高齢期の自助努力を支援していきます。

さらに、年金積立金の管理・運用を担う年金積立金管理運用独立行政法人については、国民の皆様からお預かりした年金積立金を運用する組織としてふさわしい体制を構築するため、昨年成立した年金改革法に基づき、ガバナンスの強化を着実に進めていきます。

年金事業については、更に国民に信頼されるものとするよう、日本年金機構で取り組んでいる改革が確実に実行されるよう監督を行っていくとともに、国民年金保険料の収納対策、厚生年金保険の適用促進、情報セキュリティ対策等につかり取り組みます。

● 援護施策

援護行政については、昨年成立した戦没者の遺骨収集の推進に関する法律に基づき、戦没者の遺骨収集事業の推進を図るとともに、慰霊事業に着実に取り組みます。また、戦傷病者や戦没者遺族、中国残留邦人等に対する支援策をきめ細かく実施していきます。

● 東日本大震災、各地の災害への対応

東日本大震災の発生からもうすぐ六年が経ちますが、避難生活が長期化している被災者の方々も多くいらっしゃいます。引き続き、私自身も復興大臣であるとの強い意識で、被災者の方々の心に寄り添い、医療・介護の体制整備や雇用対策等といった対策を進めていきます。

全国各地での災害対応についても、復旧・復興の加速に向けて全力を尽くしていきます。

以上、厚生労働行政には多くの課題が山積しています。国民の皆様には、一層の御理解と御協力をお願い申し上げます。年頭に当たつての私の挨拶いたします。

平成二十九年元旦

厚生労働大臣 塩崎 恭久

治療家のための法律入門

第36回 最終回

「治療院経営を軌道に乗せ、
楽しい治療家人生を送る」上で役に立つ、
「本には書かれていない、いくつかの知恵」

畑中鐵丸

これまでのご愛読ありがとうございました。

この「治療家のための法律入門」も今回で最後となりました。これまで、「治療院経営を、法律リスクの面から観察し、トラブル予防やトラブル対処スキルを向上・改善いただく」という目的で各種読み物を掲載させていただきました。

今回は、このシリーズの総括として、「治療院経営者として知っておくべき本には載っていない知恵」のいくつかをご紹介します。締めくくりたいと思います。とはいえ、一般のビジネス書に載っているような陳腐で退屈なキレイゴトの類ではなく、欲望渦巻く資本主義社会の最前線で20年、企業参謀を務めてきたビジネス弁護士としての経験知の一端ですので、それなりにお役に立つものであると思います。

1. 常識とは偏見のコレクション

世の中、大切なことほど、教科書には載っていませんし、親も学校の先生も先輩も、世の中のことをよくわかっていません。

また、所謂「ホンモノの知恵」は、一握りの人間によって独占されていますし、独占している階層の人間は、この知恵を、よほどの理由がない限り、明かしません。

成功とは、非常識な方法によって得られた稀有な結果です。常識や良識にしたがったところで、得られるものは陳腐な結果です。さらに言えば、「常識」とは、「物心つくまでに身につけた偏見のコレクション」を指します。

「大きなプロジェクトの成功」は、例外事象であり異常現象です。

それなりに大きなビジネスや新規のプロジェクトは、フツーのことをフツーにやっついては成功など

しません。トラブルや想定外の事柄が次々生じます。大きな事業・新規の事業を、公務員やフツーのサラリーマンや小学校の教師に常識的に取り扱わせたら、どうなるか、想像してください。これらの事柄の対処には、常識や良識は通用しません。

「世間で評価される仕事」というのは、あらゆる形式やモラルを排して遂行されているものだ」

これは、私が、若い方や後輩に常に言っている言葉です。常識を疑い、常識の裏側や対極にあるものを想定し、非常識のアンゲルに立って物事を観察するクセをつけてみる。

そうすると、世の中には、イノベーションや改善の可能性、すなわち成功の機会がゴマンとあることに気づくはずですよ。

では、どうやって、「成功するための、正しい非常識」を身につけるか？

周囲に流されず、良質な本を読み、成功した人間から正しい情報を得ることを通じてしか、この種の「非常識だが、理にかなった、資本主義経済社会をうまく泳ぎ切るための知恵」は手に入れることはできません。

2. ラックマネジメント

このようなことから推奨されるのは、運のいい人間、強い人間、勢いのある人間、知恵を持っている人間と付き合うことです。

これは、ラックマネジメントの一種です。負け犬同士つるむのは時間の無駄です。そこから何も生まれません。

本に載っていない知恵を学び、運をもらい、時流を学ぶのは、外界や異界に通じ、「常識には反するが、経済的には理にかなった方法」をしびれる

畑中鐵丸（はたなかてつまる）

弁護士・ニューヨーク州弁護士

弁護士法人畑中鐵丸法律事務所(千代田区丸の内)代表弁護士。東京大学法学部在学中に司法試験(日本)に合格後、新日鐵勤務を経て弁護士登録。ペンシルヴァニア大学ロースクールに留学し、法学修士号を取得後、米国ニューヨーク州司法試験に合格。著書は『法律オンチが会社を滅ぼす』(東洋経済新報社刊)『企業法務バイブル』シリーズ(弘文堂刊)『こんな法務じゃ会社がつぶれる』(第一法規刊)『生兵法務は大怪我のもと!』(第一法規刊)ほか多数。『日経BizGate』にて『経営トップのための“法律オンチ”脱却講座』、『POLICE MAGAZINE』にて『筆鋒鋭利』、『会社法務A2Z』にて『鐵丸先生の生兵法務は大怪我のもと!』を連載中。企業法務・国際法務のほか、医療・治療(柔道整復、鍼灸、マッサージ等)・ヘルスケアに関する法律問題にも意欲的に取り組んでいる。最新刊は『ヤヴァイ会社の死亡フラグ10』(平成27年7月、経世出版刊)、『こんな法務じゃ会社があぶない』(平成28年4月、第一法規刊)。

ウェブサイトは<http://www.tetsumaruru.com/>



くらいのスピードで実現するそんな、ミュータントのような人種です。「あんなのは非常識だ」と強者を腐すことしかできない負け犬の集団から、その負け犬を反面教師として、突然変異的に、「業界を革新し、自らも笑いが止まらないくらいの大成功を治めるスター」が出て来る、ということはありえません。

学ぶとは、「真似ぶ」、すなわち、「真似る」から転じた言葉、と言われます。

その種の「業界を革新し、自らも笑いが止まらないくらいの大成功を治めるスター」は、常に、すでに成功した人間の近くにおいて、非認知情報を含めてじっくり観察し、たんなる。ハイビブアだけでなく、思考や哲学や価値観や生き方や美学に至るまで、徹底して模倣することによって、誕生するものです。

3. 足を引っ張られないようにする(安全保障)

強者や幸運な者と交わるべし、とはいうものの、負け犬を馬鹿にしたり、見くびったりするのは危険です。

「一人の馬鹿は、一人の馬鹿である。二人の馬鹿は、二人の馬鹿である。二万人の馬鹿は、歴史的な力である。」

これは、日本一の毒舌女性インテリ、塩野七生が『サイレント・マイノリティ』(新潮社、1993年、163頁)で書いていた一文です。

足を引っ張られないように、最低限の付き合いをして、人間関係が悪化しないように処置をしておいてください。これは、「安全保障」として重要な意味があります。

「中途半端に、優秀な人間はアホの真似ができません。本当に、優秀な人間は、アホになれます。アホ」以上に「アホ」ができます。「デキる人間」

とは、「本当のアホよりも、頭悪そうに、平然と、ナチュラルに、アホの真似ができ、笑顔でアホと戯れることができる人間」です。

4. 時間を大切に

時間を大事にしてください。カネより、命より、健康より、大事なものは時間です。

ガンになったとき、医者がやっていることのほとんどは時間稼ぎです。死ぬまでの時間を、1年を2年に、2年を4年にしているだけです。ほとんどのガンは治りません。絶対死にます。カネとエネルギーと高度な医療技術をかけてガン専門医がやっていることは、死ぬまでの時間を先延ばしするための努力です。逆に言えば、そのくらい、時間は貴重なのです。

カネがあっても時間は買えません。時間が、時間さえあれば、なんでもできます。くだらないこと、無駄なことに費やす時間をなくしましょう。

「千里の道はジェット機で」行くのが最も正しい。千里の道を一步一步歩いていませんか？

5. 最後の最後に

以上、かなり難易度の高い、一般的ではない、マインドセットやリテラシーをお伝えしましたが、これらのことは、肩に力を入れ、まぶを決して、鼻息荒くして我武者羅にやるなんて、品のないことはおやめください。力を入れず、スマートかつエレガントに、周囲とうまく折り合いをつけながら、しれっとやってください。

ゴルフも、商売も、恋愛も、人間関係も、人生も、肩に力を入れて、いいことは一つもありませんから。

続・療養費の 請求と支給 第32回

「2017年療養費の動向」

請求代行会社療養費請求担当:療養太郎(仮名)

新年あけましておめでとございませう。
2016年は療養費の料金改定が施行された年でした。ご承知のように初検料が10円増、冷電法料が5円増で、整備料、固定料に関して最大2500円増となり、トータル0.28%のプラス改定となりました。

2017年は「療養費の適正化について」の改定が予想されます。それらの改定に向けて昨年は社会保障審議会医療保険部会柔道整復療養費検討専門委員会が5回開催されました。平成28年11月2日に開催された柔道整復療養費検討専門委員会では過去の委員会で議論された内容がまとめられ、厚生労働省が提案したそれらの内容に関する実施スケジュールが議論されました。

議論された内容とスケジュールに関しては次の通りです。

- 1・具体的な検討が必要であり、2016(平成28)年度内をめぐり方針を決め、平成29年度から実施を目指すもの
- ①「亜急性」の文言の見直し
- ②支給基準の明確化を図るため、判断に迷う事例の収集及び公表
- ③「部位転がし」等の重点的な審査の実施に向けた審査基準の策定
- ④柔整審査会の権限を強化し、不正請求の疑いが強い施術所に資料の提出や説明を求める仕組み
- ⑤地方厚生(支)局における個別指導・監査の迅速化、「受領委任の取扱いの中止」を確実に運用する仕組み
- ⑥保険者や柔整審査会が施術所に対して領収書の発行履歴その他通院の履歴がわかる資料の提示を求めることが出来る仕組み

⑦事業者等に金品を提供し、患者の紹介を受け、その結果なされた施術を療養費支給の対象外とする

⑧支給申請書様式の統一

2・具体案の検討が必要であるとともに、十分な施行準備が必要であり、2016年度内をめぐり方針を決め、できるだけ早期に実施を目指すもの

①施術管理者について研修受講や実務経験を要件とする仕組みの導入

②初検時相談支援料について、一定の要件を満たす施術管理者に限って算定可能とする仕組みへの変更

③電子請求に係る「モデル事業」の実施

3・継続的に実施するもの

①地方厚生(支)局における指導・監査の人員体制の強化

②不適切な広告の是正

4・次期改定に向けて、調査を実施するもの

①原因疾患毎の長期・頻回事例に関するデータの収集

②柔道整復療養費とあはぎ療養費との併給の実態把握

5・引き続き検討するもの

①支給申請書における負傷原因の記載を1部位目から記載すること

②問題のある患者に対し、保険者において受領委任扱いではなく、償還払いしか認めない権限を与えること

今年には不正請求の防止のため保険請求の厳格化が進行するものと考えられます。不正請求の一因として、特別な制限もなく柔道整復師であれば申請するだけで受領委任の取扱いを行うことが出来る制度を挙げる人た

ちがいます。柔道整復の養成所を卒業し国家資格さえ取得すれば、知識、社会的モラルがなくても、請求方法を知らなくても治療院が開設できる安易な制度が、不正請求等の温床になっていると考えているからです。今後は一定の実務経験と研修を受けた柔道整復師に対してのみ、受領委任の取扱いを認めるといった制度の議論が行われることと思います。一方で現在の施術管理者の取扱いはどうなるのか、実務経験を積む接骨院の選定はどのように行うのか、誰がどんな内容の認定を行うのか、来年実施の学校のカリキュラム変更との整合性をどうとるのかなどいくつかの課題が見えてきます。

また、不正請求の疑いのある接骨院に関して保険者は実態調査のうえ、積極的に厚生(支)局へ監査対象者としての情報提供を行っていくようです。療養費検討専門委員会では保険者側が、厚生(支)局の指導、監査が徹底されていないと指摘しているのが現状です。不正請求について積極的に保険者側が動くことによつて、厚生(支)局に対して徹底した指導、監査を行うようプレッシャーをあたえ、人員の強化を図らざるを得ない状況を作ろうと思つているようです。

療養費の料金改定後の今年度は、保険請求に係る療養費の適正化と制度の見直しの年になると予想されますが、くれぐれも安易に情報に振り回されることのないようにしていただきたいと思ひます。

私も正確な情報収集を心がけ、多くの柔道整復師への確かな指導が行えるよう、柔道整復療養費検討専門委員会を始めとし、あらゆる保険者との折衝を行っていきたくと思ひます。

本年もよろしくお願ひ致します。

手技治療院 実積No.1

顧問先350件以上
創業25周年! 税務調査対応も安心!

確定申告セミナー開催決定!

2月5日(日)13時30分~15時まで
当事務所にて **参加費無料!**

「上田曾太郎の初歩の
会計教室」でおなじみの
上田曾太郎が徹底解説

ポイント
教えます

確定申告の仕方と注意点

先着4名様
限定

セミナー後に
個別相談会の開催

治療院固有の問題や注意すべき点を解説します!!

お問い合わせください! 無料! 独立開業相談は随時実施しています

無料相談
実施中

日々の面倒な経理
作業をおまかせ
ください!!

- 毎月1万円から 記帳代行をお受けします。
- 専任担当者がつきます。
- 税務相談もOK

あの「上田曾太郎の初歩の会計教室」
が本になりました!

売上を伸ばす治療院の秘訣がこの
1冊に! 最新情報を加筆した、治療院
経営のバイブル!!



セミナーの参加はお電話で
本の購入はHPから

上田公認会計士事務所 TEL: 03-3491-4812 URL: <http://www.tokyo-smile-shugi.jp/>
〒141-0032 東京都品川区大崎5-1-11 住友生命五反田ビル10階

されているのには“うなずけるワケ”があります。

※2016年12月現在。自社データ

「原点はプロスノーボーダーとして国内外で戦った経験」 ～ホグレルトレーニング確立まで～

筋力と関節可動域のバランスをどうとるか。私は中学から高校まではサッカー、大学からはスノーボードのアルペンレーシングの選手として競技を行ってきました。身体の小さな自分は身体の大きな選手に負けない為にはどうしたらいいか、小さくても大きな外国人選手の速さにどう追いついていくかという課題があり、様々なトレーニングをしています。

特にスノーボード時代はワールドカップを含めた国内外の大会を回り、1シーズン怪我をしないように体力を向上させながら動作を追求する技術が求められ、大変勉強になりました。レース中の凍った急斜面、前の見えない大きな起伏、時速が最大で70km/h以上になるコース、何人も滑って荒れたコース、な

どの条件に順応するための「強靱でしなやかに動ける体づくり」が求められました。ボード上で自由に動ける体、荒れた硬い斜面を高速で切り裂く力、遠心力に負けないパワー、この三つを考えながらトレーニングしていくと不思議なことに調子の悪い部分や違和感が解消されていく感覚がありました。「上手く動く」と体の調子が良くなる」と気づいたのです。これが現在のホグレルトレーニングの原型となりました。

運動に不慣れな方にどうやって上手く動いてもらうのか、動きにくい方にどう動いてもらうのか、実施者が自分で自分の事を知り、調整していけるようにするには、という課題を動作訓練用のマシンと多数の派生動作を作ることによって解決しやすくなりました。軌道が一定で

動かせるので動作習得が容易、負荷の設定が分かりやすい、同じ動きでも日々違う時があるので調子を把握しやすいという利点があります。

上手く動くという事はその人がその時のバランスで最適だと思われる運動をするということで、筋力向上と可動域のバランスを得る、動的バランスを取り続ける訓練(トレーニング)をしていく事です。「上手く動いて自分で調子を整えられるようになる」「自分の姿勢や動作を変える面白さ」それが健康につながると分かり、怪我からの復帰や運動習慣の無い方の体力維持、求めたい動作があるスポーツ選手まで様々な人に使っていただいております。



代表取締役 向川 是吉

What is? Hogrel®



「ある動作をしたいからこの構造でこの軌道がいいのではないか」～ホグレルマシンのこだわり～

求める動作を行いやすくするための設計になっており、国内外の優れたパーツを使い、東京の自社で組み立てて出荷しています。日本人に合わせた構造でカスタム、カラーオーダー対応が可能です。ベーシックシ

リーズ6台、Sシリーズ6台があります。全国のマシン導入施設からのフィードバック、特許技術3件、申請中の技術も含めて人間の可能性を引き出せるようなマシンを開発していきます。

「ホグレルの運動による即時的効果を検証

前屈位骨盤前傾 **60度**

FFD-20cm

セルフストレッチの場合
(スタティックストレッチ)

前屈位骨盤前傾 **75度**

FFD 4cm

ネバー・タイトハムを使用した場合
(ジャックナイフストレッチ)

セルフストレッチ:
30秒×3セットで行う

ネバー・タイトハム:
30収縮×3段階の角度で行う

※セルフストレッチ、ネバー・タイトハムそれぞれ被験者8名の平均値を比較

※八王子スポーツ整形外科内 メディカルフィットネスセンター調べ(平成23年5月)

ネバー・タイトハム開発エピソード

予防医学とは、狭義には、病気を未然に防ぐ学問といえます。食生活を初めとする、生活習慣を正し、良質なイメージを心に持ち、病や心身の不調に抵抗できる身体を作ることが、これにあたります。

病気になったら治すという、治療医学に対して、病気にならないように予防するのが『予防医学』です。

また一方で、病気を予防するだけでなく、より広い意味で、傷害の防止、寿命の延長、身体的・精神的健康の増進も予防医学の一環と考えられています。

つまり病気の予防だけでなく、病気の進展を抑え遅らせることも、さらには、再発を防止することも予防であると考えられています。

全国472施設、122件*の治療院でホグレルが導入

Here to help! **Hogrel®**



自分の身体をもっとよく知りたい、
自分でトレーニングして健康になりたい。
ホグレルスペースがお手伝いします

ホグレルは体が“ほぐれる”が由来となっています。緊張しすぎでもなく緩みすぎでもないちょうどよい状態です。関節がタイトでもルーズでもない最適な緊張状態という感じでしょうか。ほぐれるための動作を行うホグレルマシン、動作訓練の過程で姿勢を正したり動作が改善して調子が良くなる人が多数います。

動きは動的トレーニングがベースとなっ

ており、運動が不慣れな方も行いやすくなっています。また激しく動いた後に硬い感じが出る方、逆に緩くなる方などが元通りになれるように多数のマシン動作があります。苦手な動作が分かる、弱い部分が分かる、マシンを使う利点を生かして自分を知り、改善することは難しくありません。終わった後の爽快感や軽快感をぜひ体感してください。

多くの施設で導入されています



ほそき整骨院様



ラクネス様



太平二丁目接骨院様

是吉興業株式会社は こんな悩みに お応えします

私たちは、メーカーとしてマシンを卸すだけではなく、直営ジムや全国の治療院、整形外科、介護施設、スポーツクラブなどの導入施設様からいただいたノウハウから、トレーニング研修(ホグレルエクスプレス)、セミナーの開催などを行っております。

「運動療法を取り入れたいが、どのメーカーの機器を導入したら良いのかわからない。」「導入後の運用方法について悩む。」「他とは違うトレーニングや治療方法を探している。」など、皆様のご質問、お悩みなどをぜひ一度お聞かせください。

ホグレルスペースで一緒に取り組んでみませんか

ホグレルスペースは都内に3店舗と大阪に1店舗を展開するコンディショニングジムです。学生から高齢の方まで目的に応じて多くの方が通われています。オフィスワーカーであれば仕事の疲れや肩こり、腰痛の改善に。アスリートであればパフォーマンス向上のためになど、身体が痛みや違和感を感じる原因

となる動作の改善を目的としています。静的ストレッチ、動的ストレッチ、各種スポーツ動作、姿勢判断、動的バランス診断など自分で気になることや、健康情報が沢山あります。私たちホグレルスペースでは、健康な生活、楽に動ける身体づくり、自ら身体を整えていくためのお手伝いをさせていただきます。



ホグレルスペース日本橋店
東京都中央区日本橋大伝馬町4-5 鳳ビル4F
TEL 0120-99-4274



ホグレルスペース八丁堀店
東京都中央区八丁堀4-5-12 21藤ビル3F
TEL 0120-99-4274



ホグレルスペース神田店
東京都千代田区内神田2-6-11 若松ビル3F
TEL 0120-99-4274



大阪 ホグレルスペース本町店
大阪市中央区瓦町4-7-6 船場竹伊ビル3F
TEL 06-6223-5225

貴院でのホグレル導入をぜひご検討ください。●お問い合わせは www.hogrel.com

新年度から実施を目指す柔整療養費

厚生労働省は昨年11月2

日に社会保障審議会医療保険部会の柔道整復療養費検討専門委員会(座長・遠藤久夫学習院大教授)を開き、療養費不正請求についての対応スケジュール案を示した。承された。平成29年度からの実施を目指すものとして「亜急性」の文言の見直しと負傷原因の明確化、柔整審査会の調査権限強化などを盛り込んでいる。

厚生労働省は2日の検討専門委に9月に検討専門委員会がまとめた議論の整理を踏

まえ、10月の料金改定に伴い

すでに実施した分も含め、18項目のスケジュール案を提示した。委員会では実施時期をめぐり一部異論も示されたが、検討を進めることを了承した。このうち8項目について年内に方針を決定し、29年度実施を目指す。

また、支給範囲として使用している「亜急性」の文言を見直すことを打ち出した。施術録に「いつ、どこで、どうして負傷したか」を具体的に記載する」とした。

養費不正請求に対する厚労省による審査基準案の作成

も盛り込まれた。傾向審査の基準として、同一施術所の長期・多部位・頻回の傾向や同一患者の通算受療期間を把握し、「部位転がし」発見の手掛かりとする考え。不正請求の疑いが強い施術所から資料提供を求める仕組みも整備し、柔整審査会の権限を強化する。不正の疑いが濃厚な場合には地方厚生局に情報提供し、迅速な指導監査を通じて受領委任を確実に中止していく。26年度に

地方厚生局が受けた情報は548件に上り、うち監査は35件、受領委任の停止は19件。スケジュール案に厚生局の体制も強化する意向も示している。

患者による支給申請書への「白紙署名」が架空請求の温床と指摘されており、29年度から保険者・審査会が施術所に領収書の発行など通院履歴の提示を求める仕組みの導入も掲げた。施術管理者の研修受講・実務経験の必須条件化、電子請求のモデル事業の実施については年度内に方針を固め、できるだけ早期に実施する方針。支給申請書への負傷原因の記載は3部

位目からとし、1部位目からの記載について検討継続とした。

柔道整復療養費検討専門委員会に提出したスケジュール案は、「〇〇」をメドに方針策定「〇〇」年実施を目指す」となっている。専門委員会は年度内に2回程度開催が予定されており、この中で具体的な内容の詰めと、4月から実施するものと30年度の実施のものに明確に分けた承を取り付けるものと思われる。

これらは、将来の柔道整復業界に大きな変革をもたらす可能性があり、注視を欠かせない。

【28年10月1日から施行】

● 厚労省提示スケジュール案

【28年10月1日から施行】

- ① 同一建物内の複数患者への往療の見直し

【28年度内をメドに方針策定、29年度実施を目指す】

- ② 「亜急性」の文言見直し
- ③ 支給の判断に迷う事例の収集・公表
- ④ 「部位転がし」等の重点的な審査に向けた基準策定
- ⑤ 審査会の権限を強化し、不正請求の疑いが強い施術所に資料提出や説明を求める仕組みづくり
- ⑥ 地方厚生局での個別指導、監査の迅速化、「受領委任の取扱い中止」を確実に運用する仕組みづくり
- ⑦ 保険者・柔整審査会が施術所に通院履歴等の資料提出を求めることが可能な仕組みづくり
- ⑧ 事業者に金品を提供し紹介を受けた患者の施術を療養費の支給対象外とする
- ⑨ 支給申請書様式の統一

【28年度内をメドに方針を決め、早期実施を目指す】

- ⑩ 施術管理者の研修受講や実務経験を要件とする仕組みの導入
- ⑪ 初検時相談支援料は一定の要件を満たす施術管理者に限って算定可能にする仕組みに変更
- ⑫ 電子請求のモデル事業の実施

【継続的に実施するもの】

- ⑬ 地方厚生局での指導、監査の人員体制の強化
- ⑭ 不適切な広告の是正

【次期改定に向けて調査実施】

- ⑮ 原因疾患ごとの長期・頻回事例の収集
- ⑯ 柔整とあはきの療養費の併給実態把握

【検討継続】

- ⑰ 支給申請書への負傷原因を1部位から記載
- ⑱ 問題のある患者を保険者が受領委任ではなく償還払いしか認めない権限の付与



やさしい **水** の冷温マットレス
Cool & Warm Healthy Mattress

1年を通した快適な睡眠が健康をサポートします。

疲れたからだを癒したい方や、お肌の弱い方に最適な眠りを提供します。



夏は冷水、冬は温水をマットに循環



- 冷水効果でからだをやさしく冷やす。
- 夏場の就寝時のエアコンが苦手な方も涼しく快適に。



- 温水効果でからだの芯から温まる。
- 放射式暖房だから低温やけどの心配が少なく安心。



※マット内を循環する水温は、ご使用環境、気温などにより異なる場合があります。
※機器の温度設定は、18~60℃の範囲で設定できます。

Cool & Warm Healthy Mattressは、こんな方にお勧めします。

電磁波の影響がないから妊婦さんにも安心。

疲れたからだを癒したい方。ストレス過多の方。

就寝時エアコンが苦手な方。

電気毛布でからだの乾燥が気になる方。

ペースメーカーを装着されている方も安心・安全。

お肌の弱い方。

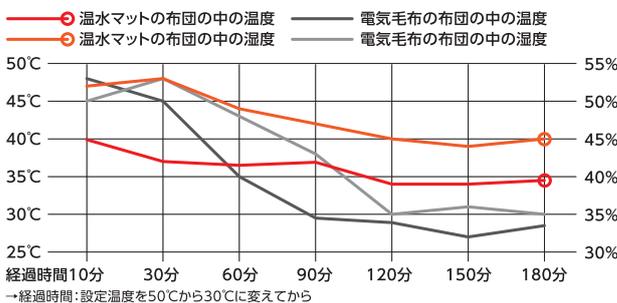
小さなお子さまから、ご年配の方までご利用いただける【安心】【安全】【省エネ】設計。

安心

電気毛布と異なり電磁波の心配がなくからだの乾燥も少なく安心です!

電気毛布は空気を乾燥させ、からだと密着していることで寝ている間に水分は奪われます。温水マットは空気を乾燥させないため、肌の乾燥もしにくいことが実証されています。

■布団内の温度・湿度の変化(オンドル温水マットと電気毛布の比較) ※メーカー実験データ



安全

6つの安全装置が機器の状況を監視しています。

- 1 設定温度を管理する温度制御センサー
- 2 水平安全電源遮断スイッチ
- 3 過熱防止バイメタル
- 4 水位感知センサー
- 5 過電流から機器を保護する安全ヒューズ
- 6 誤作動時に電源を遮断する誤作動防止機能

省エネ

電気代は従来品の約1/3以下! ※メーカー比較
お財布にとってやさしくなりました。

	Cool & Warm Healthy Mattress	従来品
温水時	約3.5円 / 1時間	約12~15円 / 1時間
冷水時	約2.1円 / 1時間	非対応
消費電力	140W (冷水) / 250W (温水)	500W

※設定温度は冷水時19℃、温水時50℃での計算値です。
※電気料金は新料金目安単価27円 / kWhで計算。

- ・マットは、通気性の良い表面メッシュの柔らか素材。汚れてもご自宅丸洗い洗濯ができます。
- ・選べるベッドサイズ シングルベッド用 [200cm×75cm]、ダブルベッド用 [200cm×150cm]
- ※ご使用時は敷布を1枚掛けてご使用いただくことを推奨しております。
- ・安心の1年保証付き。お取扱いに困った時のサポート窓口 (国内) もございます。

ひーりんぐマガジン
会員限定
特別価格
でお求めになれます!

一般価格 シングルサイズ 49,800円(税込) / ダブルサイズ 54,800円(税込)
NPO法人日本手技療法協会・ひーりんぐマガジンでは会員限定特別価格で
ご提供しております。詳しくは下記までご連絡ください。
電話: 03-5296-9055 E-mail: info@e-shugi.jp

患者様・お客様にも
ぜひお勧めください。

上田曾太郎の

初歩の会計教室

第51回

朝の体操教室が
すごいことに



地域に根ざした整骨院

新年明けましておめでとうございます。今年もよろしくお願いたします。弊事務所では顧客である治療院の中でも特に成果をあげられているところに訪問し、なぜそのような成果が出ているのか取材し、月次会報として顧客に配信しています。今回は最近の会報より、頑張っておられる経営者の方の事例をご紹介します。いただきます。

1 軒目は、開業5年目で地域貢献に力を入れられている整骨院の先生にお話を伺ってきました。

地域に根ざした整骨院を目指すのは、基本的なことかと思えます。しかし、幼少の頃から地域の人々にお世話になった先生のアプローチは少し違っていました。それは、定期的に「朝の体操教室」を行い、院と地域の人はもちろん、地域住民同士のコミュニケーション空間までデザインしてしまうということです。この体操教室は、最初の頃と変わらず現在でも無料で行われているそうです。先生は、「この活動が、周辺住民同士の交流の場にな

予期せぬ出来事

り、少しでもその輪が広がれば嬉しい」と言っておられます。

先生の院は、ある団地の商店街にあります。始めた当初は、参加人数も少なかったそうです。しかし、今では参加人数も多くなり、広い場所で行わなければならなくなりました。また、治療をしてもらいに来るのが目的ではなく、朝の体操教室に参加するのを目的にお越しになる方もいるそうです。現在は朝の体操教室が終わり、その足で来院して来る方もおられ、開始時間前だというのに院の前には長蛇の列ができて、待合室も一杯になってしまっています。

このように、院が中心となり、人々が交流できる「場所作り」を提供することで、地域住民同士でコミュニケーションをとり、そして、どんどん元気になっていくことが地域貢献であり、人々の身体を治療するだけでなく、心の治療もされているのだと感じました。この活動は今後も続けていかれるそうです。

2 軒目は、自費療養のみで確実に業績を伸ばしている東京都の指庄・鍼灸院の先生にお話を伺ってきました。

失敗から学んだ「ほかとは違うやり方」

先生が東京都の住宅街に現在の指圧・鍼灸院を構えられて4年目になります。その前には都心で開業し、半年ほどで撤退するという経験をされたそうです。最初に開業した場所は、周りにチェーン展開の低価格マッサージ店が多く、土曜・日曜には人通りが少ない立地でした。売上も伸びず価格競争をする意味もないと考え、ご自分の地元だった現在の場所で再度開業されたそうです。

先生の指圧・鍼灸院は、水曜～日曜の15時～24時というやや変わった時間に診療しているのが特徴です。これは最初の開業時の経験から、「ほかとは違うことをしないといけない」と考えられたからだそうです。その戦略が功を奏し、住宅地という立地とも相まって、確実にリピーター的心をとらえています。特に土曜・日曜は息つく暇もないほど忙しくなるようです。

経営者としても、施術者としても

先生は、開業前にはほかの治療院での施術者としての勤務だけでなく、一般企業のサラリーマンとして勤務もされていたそうです。その経験から、治療院も事業として成功しないと意味がないという考えを持っています。一方で、事業を運営する立

場になってから、ほかの治療院で勤務していた頃よりも施術者としての仕事も楽しくなった、とも言っておられました。

また、スタッフの給料は成績に応じて計算する仕組みにしているそうですが、ゲームのような感覚で楽しんで勤務してもらえている、と言います。もともと業績を伸ばしたいとおっしゃっていましたが、先生とスタッフ、さらには患者様も楽しめているという雰囲気は、診療時間外に伺ったにもかかわらず伝わってくるものがありました。

3軒目は、2年前に開業して以来、順調に売上を伸ばしている整骨院の先生にお話を伺ってきました。

施術する上で心がけていること

問診および施術後の説明を含め、とにかく患者さんのお話を丁寧に聞くことが心がけていると言っていました。その際に大事にしていることは、患者さんに考えてもらうことだそうです。質問の仕方を、「はい」「か」「いいえ」で回答可能な形式ではなく、必ず、患者さんに考えてもらう上で回答してもらうような質問にしているとのこと。そうすることで、患者さん自身も身体に悪いことをより深く理解することにつながり、その後の再発を避けられるそうです。

保険請求厳格化への対応

最近、整骨院業界は保険請求が厳格化しています。そのような状況でも、先生は丁寧な対応を心がけることにより、保険売上も順調に伸ばしています。

保険請求後、保険者から患者さんに施術に関する問い合わせがあった場合に、患者さんがうる覚えで実際の施術とは異なる内容の回答をしてしまったことが原因で返戻となってしまうことがあります。それを防ぐために、施術後は、施術の内容および請求内容について患者さんと同意書を交わすそうです。そうすることにより、上記理由の返戻があったとしても、同意書を提示することにより、返戻を取り消すことができるとのこと。また、整骨院には慢性的に痛みを抱えている患者さんが来院されることもあります。その場合でも、整骨院に来院するほどの痛み(急性)になった直接の原因がある場合もあります。そのため、患者さんの話を丁寧に聞くことにより直接の原因を聞き出し、原因があった場合にはその日時に患部を痛めたことと記載することにより、慢性的な痛みではないという内容で請求することが可能となるそうです。明確な原因もない慢性症状に対しては保険不適用とし、別途対応しているそうです。

創業27年、請求代行契約1500件超の実績 「メディックスの療養費請求サービス」

大好評!

柔道整復療養費請求代行 **エクスプレス** (当月立替入金)

当月請求、当月入金

月の初めに提出いただいたレセプト請求分を月末に一括現金でお支払いします。保険請求分の**早期現金化**が図れ、**効率的な資金運用**をバックアップいたします。

入金・未入金の管理は不要

保険請求分は、返戻以外はすべて支払い対象になるのでレセプト単位での入金状況の管理が不要です。

柔道整復療養費請求代行 **ダイレクト** (保険者直接入金)

保険者からダイレクトに入金

保険請求分は、保険者から直接ご指定の口座にすみやかに入金されます。請求代行によくある**「入金の遅延」**を解消しました。

入金・未入金の管理が簡単に

面倒な入金管理が一目瞭然。未入金レセプトがどれだけあるのか、専用のWEB画面で簡単に確認することができます。

柔道整復療養費請求代行 **スタンダード** (保険者入金一括支払い)

保険者からの入金を一括支払

保険者からの入金をまとめて接骨院へ**毎月25日に一括入金**。接骨院での入金処理、管理は一切なし。

WEBにて保険者入金開示

好きな時にWeb上で確認出来る開示システムで請求状況を一目で把握。Web上、にて請求から入金まですべてを開示。請求の透明性を実現します。

訪問マッサージ療養費請求代行 **在宅訪問マッサージ請求代行**

わずらわしい請求業務一切を代行

訪問マッサージの療養費請求は各自治体によって療養費支給申請書も請求書等も異なる場合があります。請求先も事なります。そういった**わずらわしい請求の一切を代行致します**。

無償の高性能クラウド型レセコン

往療距離自動算定や同意書の期限管理、各自治体の専用請求書出力など他にはない**高性能なレセコンを無償で提供**しています。

鍼灸療養費請求代行 **鍼灸請求代行**

請求から入金までを透明化

鍼灸請求代行において請求から入金までの一切を管理しWEB上にて開示し透明性を実現。**各自治体の専用請求書にも対応**。

無償の高性能クラウド型レセコン

保険者の請求に合わせた療養費支給申請書出力他、自治体専用請求も出力可能な**高性能なレセコンを無償で提供**しています。

※本サービスをご利用いただくには個人情報の提供が必要になります。個人情報の提供に関しては別途、個人情報をお預かりする場合の通知と同意のご提出が必要となります。

すべて
参加無料
¥0

分からないこと何でも教えます。 接骨院開業セミナー



物件の探し方、選定のポイントは？

開業資金はどうやって調達するの？

開業までに何をすればいいの？

保険請求はどうすればいいの？

接骨院開業のギモン・質問に私たちがすべてお答えします！

集合セミナー まだ何からはじめていいかわからない... という方に！

開業には興味があるけど、まだ具体的なイメージがわからない方向けのセミナーです。

「開業するには何から始めるの？」 「開業するのに資金っていくら必要？」 「開業するのはめんどろなの？」

「開業まで一人で出来るものなの？」 あらゆる疑問をこのセミナーで解決！しっかりと開業のイメージが持てます。

開催日	2月	5日 14:00～	8日 14:00～	15日 14:00～	18日 午前の部・午後の部	25日 午前の部・午後の部	26日 14:00～	
	3月	5日 14:00～	8日 14:00～	11日 午前の部・午後の部	15日 14:00～	18日 午前の部・午後の部	26日 14:00～	
会場	メディックス研修センター 東京都千代田区神田淡路町 1-1-1KA111ビル4F						時間	90分

個別相談

ギモンやお悩みは一人ひとり違います。そこでメディックスのベテラン講師がしっかりと個別対応いたします。先生方のスケジュールに合わせて柔軟に対応できるように、ご要望の日程で開催しています（予約制）。

開催日	先生のご希望に合わせて随時開催 土・日・祝日もOKです！ ※遠方の方は Skype オンラインセミナーでも参加可能です。（個別相談のみ）		
会場	メディックス研修センター 東京都千代田区神田淡路町 1-1-1KA111ビル4F	時間	相談応

※本サービスをご利用いただくには個人情報の提供が必要になります。個人情報の提供に関しては別途、個人情報を預かりする場合は通知と同意のご提出が必要となります。

お申込み
お問い合わせ



0120-654-678

携帯・PHS OK

営業時間 土日祝日除く AM10:00～PM6:00 または下記ホームページから

開業セミナー詳細

<http://www.mdx-center.com/seminar/kaigyo.php>



気をつけよう！ 請求団体を選ぶコツ

広告 & 数字のトリックに迫る！

独立開業する際に手続きを済ませておきたい保険請求団体との契約。一体どのような基準で選んでいるだろうか？

最近では、格安価格を謳う団体が激増。トラブルも絶えないという。確かに開業にあたって手元のキャッシュは大切。しかし、安易な会社選びのツケは後年回ってくる。「安物買いの…」に陥らないため、失敗を経験した治療家たちの「生の恨み節」に耳を傾けよう。



Aさんのケース

安物買いの銭失いを地で行く情報弱者。

「解約不可能なレセコンリース」「粗悪な支援体制」など、無責任サービスの嵐に泣く！

Aさんは大阪の柔整専門学校を首席で卒業。関西大手のグループ院で5年間みっちり修行を重ねるうち、次第に独立への願望が高まっていったという。

「社長になるって、やっぱり男のロマンじゃないですか。自分自身、柔整師としての腕には絶対の自信があったので将来は小さくても地元大阪に自分の院を持ちたい、そんな夢を描くようになってきました。」

昼間は柔整師として院に勤務するが

わら、意気軒昂として開業準備をスタートしたAさん。しかし、勤務するグループ院での日々の業務がとつともなく忙しく、実際には開業準備の時間をとるどころではなかったという。

「本当に時間がありませんでした。やってみてわかったのは、開業準備ってこんなに大変なのか？」ということ。さらに資金

面の悩み。ある程度の額の借入れはできたものの、運転資金のキャッシュが不足していた。そこで、ほかにもつと削れる部分はないか？ と、請求団体は、広告上の掲載金額が一番安いところを選択。しかしこれが、間違いの始まりでした(笑)。

Aさんが選んだ請求団体は「入会金と月会費が0円」「保険請求の代行手数料も格安」。確かに他社と比較しても破格の安さだ。広告に表記されていたこれらの価格に、Aさんは迷わず飛びついた。

「当時のキャッシュ不足の自分にとって、初期コストをいかに削るか？ は切実な問題。それに正直、請求団体なんてどこも同じ、とタカをくくっていた。Aさんはサービス内容を口々に吟味せず、契約書も熟読せずに、ほとんど即決状態で委託。しかし案の定、安いところには安いなりのおさまさまな良(トラップ)が存在していた。」

「この会社にはレセコンのリース代として毎月1万5千円を支払うのですが、これらすべてを無料で貸与してくれる団体

会社があると後で聞いて。しかも丁寧に支援してくれる。クソ、と(笑)。だいたいリースしなくてもPCソフトを購入する手だつてある。そこで解約を申し入れると『5年間契約なのでできません』とそつけない回答。まるで携帯電話の2年縛りです。啞然です(笑)。」

開業支援サービスについても名ばかり

契約が決定した途端、担当営業マンとは音信不通状態に。結局ほとんどすべての開業準備を自分の手でやらざるを得なかったというAさん。「勤務の合間をぬって店舗づくりからマーケティングまで全部自力でやるハメに…。治療のプロを自負する自分ですが、経営者としては全くの素人…。無謀でした。ね。さまたま準備不足が祟ったのか、開業わずか2年後に閉院してしまつたという。」

広告の金額だけを信じ、単に「安い」という理由で請求団体を選択したAさん。痛恨のミスに「まさに安物買いの銭失い」の見本です。アハハ！と力なく笑うばかり。再起への道標は、今のところまったく見えていないという。

教訓

広告を信じるな！ 営業マンとはメールなどではなく直接話し、くどいくらいに確認したうえで委託先を選ぶこと

Bさんのケース

保険請求業務を怠慢？

「累積する取りっぱぐれ」

「毎月発生するナゾの金利」

募る不快感にあきれる毎日。

「保険請求代行というくらいですから、われわれ柔整師に代わって毎月保険の請求を代行してくれる会社ですよね？」ところが蓋を開けてみると、かなりの金額を取りっぱぐれてしまっていることが判明。あわてて経理に確認してみたら、そのほかにもいろいろなきがわかって…。啞然としてしまいました」と憤るBさん。今期3期目を迎える治療院を経営する、40代の院長だ。

Bさんが異変に気づいたのは開業2年目から経理を任せるようになった、妻の一言だった。「帳簿上の数字がどうしても合わない、というんです。それまでドンブリ勘定で数字合わせ。無論、請求に関しては、請求団体に任じていました。まさかこんなシステムになっているとは…」。

決算時に未回収の保険金額が多いことを不審に思ったBさん。請求団体に問いただすと口を濁されたという。「そこで知人の院長に聞いてみたら、どうやらそこは保険請求をするものの、入金管理まで追いかけて未収金を放置しているとわかりました」。



教訓 保険請求金を自分で立て替えているところなら取りっぱぐれリスクを低減可能だ

実はこの請求団体は保険請求金の立替を、提携するクレジット会社に全額委託しているのだ。当然のように未収金は放置され、金利だけが毎月加算される仕組みになっていた。「立替分に対して年14%、毎月約1%の金利が掛かる。1件当たりは知れていますが、累積することでウチの院がナゾの借金を重ね続けているように見える」と、Bさんの不信感は根深い。

「頭にきて先月営業マンに、『ちゃんと追っかけてこい、金返せ！』と怒鳴ってやりましたよ(笑)。Bさんは来年、請求団体を変更する予定だという。

Cさんのケース

開業コストカット優先のツケ。

申請書類手続きを

自分だけで簡単にできる

という見込みの甘さ。

タイムイズマネーの

法則を知れ！

「僕の場合も、保険請求代行手数料の金額の安さだけで飛びついて失敗してしまっただけですね」。青森県で接骨院を営むCさんも、最近の請求代行選びの傾向「安かろう悪かろう」で仇となったケースだ。

接骨院を開業する際には実に多くの種類の書類が必要となる。たとえば保健所へ提出する書類、施術所開設届、院の平面図、駅からの案内図など。また賃貸物件の場合は賃貸借契約書のコピー、法人なら定款の写しや登記簿謄本、そのほか柔整師免許証や本人確認書類など一式を忘れずに持ち込まなければならぬ。

また厚生局に対しては健康保険の取扱いに関する受領委任が必要。申出書、同意書、確約書、協定書のほか、各種証明書などさまざまな書類の原本やコピーが求められる。

「保険請求代行会社を選ぶ際に開業支援サービスの面を重視しませんでした。全部なんとか自分でやれるかな、とでも実際はそんな簡単にはいかなかった」とCさん。凶面の書き違いや、必須書類の取り漏

れはザラ。二度三度と役所へ往復。管轄の保健所からスタッフの履歴書が求められるなど、散々な結果に…。「思わぬ知識不足が露呈してしまい、こんなことなら最初から資料作成を一式全部面倒見てくれる、サービスの充実した請求代行社を選べばよかったな、と。見通しが全然甘かったですね」。開院後は地域の工場で働く患者向けに、労災の取り扱いの必要が生じたこと

ん、ついにお手上げ状態に…。

「開業サービスあり」を広告で謳っている請求代行でも、書類作成や申請手続きをほとんどやってくれない会社があることは多数存在するという。落とし穴には十分注意して請求代行を選びたいものだ。



教訓

書類申請は意外と面倒。丁寧に面倒を見てくれる請求代行会社をみつけよう

支払い明細の各項目の見方

- ③ 立替払いサービスを実施している会はこの金額から手数料、月会費、保険者返戻等が差し引かれる
- ④ 立替払いサービスを実施していない会は保険者の入金から手数料、月会費、保険者返戻等が差し引かれる
- ⑤ 立替払いサービスの場合長期間保険者から入金がないとき、一旦治療院への支払いより相殺を行う場合がある。毎回保険者に入金確認を行っている証拠
- ⑥ ①の提出額にチャージされるが提出額が一部負担金を含む額となっている場合があるので要注意
- ⑦ ①の提出額にチャージされる場合と②の自主審査返戻後にチャージされる場合がある。②にチャージされる方が良心的
- ⑧ レセプト等を購入した際に算定される場合(会によって異なる)
- ⑨ 請求した金額が保険者審査により一部不支給となった場合に算定される。また負担割合の相違で請求金額より多く入金される場合もある。
- ⑩ 医療助成請求に対して、請求額と合わせて手数料を振り込む自治体があるので治療院への支払いとなる
- ⑪ 立替払いサービスの場合で長期間保険者から入金がなく、一旦治療院への支払いより相殺したあと、保険者から支払いが発生した場合
- ⑫ 立替払いサービスを実施している会は③自主審査返戻後請求額から控除額を差し引き、⑬⑭の支払いが発生している場合はプラスして支払いとなる立替払いサービスを実施していない会は④保険者入金から控除額を差し引き、⑮の支払いが発生している場合はプラスして支払いとなる

項目	金額
① 御提出金額	
② 自主審査返戻金額	
③ 自主審査返戻後請求額	
④ 保険者入金	
⑤ 長期未入金	
⑥ 請求代行手数料(税込)	
⑦ 立替払手数料(税込)	
⑧ 月会費(税込)	
⑨ その他諸経費(税込)	
⑩ 保険者返戻額	
⑪ 一部不支給	
⑫ 控除額合計(税込)	
⑬ 医療助成金手数料	
⑭ 長期未入金相殺後の保険者入金	
⑮ 銀行振込手数料(税込)	
⑯ お支払総額	

「簡単なインターネット時代。だが、ラクに情報を集めて時短したい、という考え方は甘い！ 開業準備の期間は経営者としての第一歩。安易かつ楽な方へ流されることなく、行動力を発揮してほしい。」

本当に成功したいなら、保険請求団体選びは大切な仕事。電子メールや書面だけでなく、ブロの話にトコトン耳を傾け情報収集すべきだ。忙しければ電話でもいい、本当に役立つ情報を持った営業マンと話することで、成功の確率はぐんと上がる。こと間違いなし、だ！

その声
『熱い営業マンに何度でも繰り返し話を聞け！』

「いかだろわか？」「たかだか保険請求団体選び」と舐めてかかると、あとあと痛い目にあう場合も少なくない。保険請求団体選びを間違えないための主なポイントをここで整理してみたい。

若い世代の治療家であるほど「古いモノに対して懐疑的」なもの仕方がない。業界の旧態依然とした慣習の経験から、ネガティブな印象を拭えずにいる人も多いだろう。

しかし視点を変えれば、歴史がある会社とは、多くの消費者の信頼と支持を長きにわたって集めてきた会社でもある。

保険請求団体にしてもしかり。長年のノウハウから絶対に必要不可欠なサービスと適正な料金とのバランスを心得ている場合が多い。よく比較検討してみよう。

その参
『保険請求団体の実績、歴史、信頼度について、いま一度見直そう！』

「安さ」を謳った広告「コピー」の誘惑は、避けたい魅力に満ち溢れているのは事実。しかし、これは冷静に現実を見よう。

考えてみてほしい。世の中そんなウマイ話があるだろうか？ つまり安いモノには安いだけの理由がある。価格に惑わされずバリューをきちんと比較検討すること。「高い」と思っていたけど実は全然高くない、結果「むしろ安かった」というケースがたくさんある。

その声
『広告に騙されるな！ 甘い言葉の裏には必ず罠があることを知れ』

相変わらずのデフレ泥沼、日本社会。「安さ」を謳った広告「コピー」の誘惑は、避けたい魅力に満ち溢れているのは事実。しかし、これは冷静に現実を見よう。

考えてみてほしい。世の中そんなウマイ話があるだろうか？ つまり安いモノには安いだけの理由がある。価格に惑わされずバリューをきちんと比較検討すること。「高い」と思っていたけど実は全然高くない、結果「むしろ安かった」というケースがたくさんある。

名称(会の形態)	創立 会員数	入会金 月会費	その他(入会時 その他(月額))	代行手数料	オプション費用(年会費) オプション費用(月額)	別途費用等
アトラ株式会社 アトラ請求サービス(株式会社)	2005年 2046名	0円	50,000円 5,000円	1.5%	100,000円 5,000円	16,190円/施術師賠償保険にかかわる協会年会費
安全保障柔道整復師会 鍼灸マッサージ師会(任意団体)	2007年 400名	0円 10,000円	0円 0円	3~6%	0円 0円	別途、各院毎にレセコン会社との契約が必要
柔道整復師会 鍼灸あん摩マッサージ師会 日本保険請求財団(一般社団法人)	2014年 —	0円 5,000円	0円 0円	6%(請求) 3%(入金後)	0円 0円	事務手数料30,000円(月額)~/レセコン5,000円(月額)~
第一日本接骨師会(任意団体)	1997年 150名	0円 10,000円	100,000円 0円	1.6%	0円 0円	団体生命保険、賠償責任保険、会員サポートシステム(レセコン含)
代替医療協会(任意団体)	2005年 50名	200,000円 10,000円	0円 0円	2.3%	0円 0円	
日本柔道整復師協会(任意団体)	2009年 —	0円 0円	50,000円 0円	1.7%	0円 0円	
ひかり接骨師会(任意団体)	2007年 2名	5,000円 1,000円	0円 0円	5% (入金額の)	0円 0円	請求ソフト概算(30万円:リース相談可)、ソフト年間保守料(3万円)、診療費申請書(会用)、郵送代等
メディックス計算センター(株式会社)	1996年 1500名	200,000円 15,000円	30,000円 0円	事務手数料3% 立替払い手数料3%	0円 0円	

第14回「医療オリンピック」開催 C-1 2016 決勝大会」開催

2016年10月23日、柔道整復

師・鍼灸師が医療の知識や技術を競い合う、第14回「医療オリンピック」C-1 2016 決勝大会」主催

整骨院振興協同組合／東京都千代田区)が東京国際フォーラムで

開催され、予選を勝ち抜いた治療家たちが各競技のトップを目指してしのぎを削った。

主宰の整骨院振興協同組合代表理事近藤昌之氏は、「医療オリンピックC-1は、自らの技術と知識を競い合う大会だけではなく、国民医療の一翼を担う使命と責任を再確認する場とした」と抱負を語っている。

競技は医療知識を競う「医識王」、診断力を競う「診断王」、刺鍼の技術を競う「刺鍼王」、身体の歪みを矯正する「矯正王」、包帯巻きの技術を競う「包帯王」の5部門。

出場者や会場参加者は全国各地から集まった若い治療家が多く、終始会場から声援が飛び交っていた。そんな中、競技者たちが汗だくになって真剣に優勝を目指す姿は治療家として頼もしく見えた。

各部門の優勝者は次のとおり。(敬称略)

● 医識王

優勝 今村 健太郎(シエツ北習整骨院／千葉県)

● 診断王

優勝 阿野 智也(亀戸駅前中央整骨院／東京都) **4連覇達成!**

● 刺鍼王

優勝 真木 唯(河原医療福祉専門学校学生／愛媛県)

● 矯正王

優勝 加藤 大樹(習志野台中央整骨院／千葉県)

● 包帯王

優勝 岸澤 裕太(町屋中央整骨院／東京都)



柔道整復師・トレーナー 木場克己氏監修 Panasonic「コアトレチェア」発売

パナソニック株式会社は、座って、バランスをとるだけで手軽に体幹を鍛えることができる体幹トレーニング機器「コアトレチェア」を2017年2月に発売すると発表した。メーカー

は2000年から15年間販売された「ジョーバ」の後継機と位置付けている。近年、健康意識の高まりで、体幹(コア)トレーニングが注目を集めている。パフォーマンス向上を目指すアスリートだけでなく、加齢とともに変化する体型や健康を気にする人にもコアトレーニングが効果的であることが知られてきた。しかし、一般の人にとって体幹を鍛える、インナーマッスルを鍛えることは難しい。本製品は揺れる座面に対して反射的にバランスをとろうとする力によって、体幹の筋肉を効果的に鍛えることができるトレーニング機器だ。本製品には体幹トレーニングの第一人者であり、トレーナーでもある柔道整復師の木場克己氏が監修したコースを搭載している。

特徴は

① 座ってバランスをとるだけで、体幹が効果的に鍛えられる

② 鍛えたい部位や体力に合わせて選べる、6つの自動コース

③ 筋肉を伸ばし、トレーニングの効果も高めるストレッチコース

メーカーは小売価格をオープン価格としているが、想定価格は30万円程度。

監修したのは本誌でもおなじみの木場克己氏。木場氏はKOBASポーツエンターテイメント(株)代表でKOBAS式体幹バランストレーニング協会代表でもある柔道整復師、鍼灸師、健康運動指導士。インテル・ミラノの長友佑都選手や、オリンピック日本代表選手のパーソナルトレーナーをつとめるほか、プロアマ問わず多くのチームでアドバイザーをつとめるなど多方面で活躍中である。

一流メーカーと木場氏の取り組みを通じて、メーカーと業界との架け橋が構築されることで業界も活性化することを願いたい。

一流メーカーと木場氏の取り組みを通じて、メーカーと業界との架け橋が構築されることで業界も活性化することを願いたい。

一流メーカーと木場氏の取り組みを通じて、メーカーと業界との架け橋が構築されることで業界も活性化することを願いたい。

一流メーカーと木場氏の取り組みを通じて、メーカーと業界との架け橋が構築されることで業界も活性化することを願いたい。

一流メーカーと木場氏の取り組みを通じて、メーカーと業界との架け橋が構築されることで業界も活性化することを願いたい。

一流メーカーと木場氏の取り組みを通じて、メーカーと業界との架け橋が構築されることで業界も活性化することを願いたい。



開業予定の先生方へ 治療院向店舗の情報を ご提供します！



店舗探しから開業・運営までサポートします。

店舗探し

商圏
リサーチ

レイアウト
内装

融資相談

保健所等
開設届手続

開業向け
物件紹介

1. 日本全国に対応
2. 商圏分析レポート
3. 接骨院物件に特化



ご紹介物件例



・神奈川県藤沢市



・東京都北区



・東京都杉並区

全国対応！この他にも多数ご紹介可能な物件がございます。

店舗情報提供業務提携先 株式会社プロスパー・ワキザカ 東京都知事(6)第70205号

詳しくはこちら ▶ http://prosper-w.net/lp_chiryoin.php

「物件情報サービスを見た」とおっしゃってください

お気軽にお問い合わせ下さい

TEL:03-3255-1088

平日 10:00 ~ 18:00

開業サポート実績 1500 件以上！
宅地建物取引士の私がお探します！

接骨院開業アドバイザー 宅地建物取引士
水谷 岳洋



間もなく始まる**確定申告**。

準備は**万全**ですか?

NPO法人「日本手技療法協会」の

会員**税理士**が

ご**支援**します!!



治療院の院長先生の

お悩みを解決

将来のことを相談したい

法人化のタイミングを知りたい

賢く節税したい

診療収入を計上でできているのか不安

経理は専門家にまかせたい

税理士法人MBL

北海道岩見沢市

☎0126-23-8311

個人の家計から企業経営まで、あなたの抱える様々な問題を優しくサポート。どうぞお気軽にご相談ください。



高橋二郎税理士事務所

宮城県仙台市

☎022-212-4751

☎<http://www1.odn.ne.jp/jirou-tax/>
社の都仙台のむにゃむにゃ通りの税のコンビニ。仙台駅より徒歩12分、地下鉄南北線五橋駅より徒歩4分。地下鉄東西線連坊駅より徒歩9分。確定申告、年末調整、法人成り、相続・贈与など、お気軽にご相談ください。



奥山享税理士事務所

山形県山形市

☎023-641-8596

✉okuyama-tooru@tkcnf.or.jp

今年の確定申告はおまかせ下さい。会計や税務はもちろん、施術院経営全般についても、細かく親切にサポートします!お気軽に連絡ください。



トーク税理士法人 中央支店

千葉県千葉市

☎043-245-6860

☎<http://chiba-sakamotokaikei.com/>

30代のスタッフが中心となり、千葉県内数十件の整骨院様の経営をサポートしています。税金を払い過ぎたくない方は、トーク税理士法人中央支店のホームページをご覧ください!



高澤会計事務所

千葉県千葉市

☎043-272-3001

先生には施術に専念していただきます。昨年は面倒で大変だった、今年初めてで不安だ…。心配ありません!煩雑な計算・申告書の作成は私達にお申し付けください。



立野経営会計事務所

東京都中央区

☎03-5542-2355

☎<http://www.tateno.gr.jp>

✉info@tateno.gr.jp

リーズナブルな料金体系だと思えます。院長先生の事務負担をできるだけ軽減し、経営にまつわる様々な相談の気軽な窓口となるようにお付き合いします。



下川・木地税理士法人

東京都中央区

☎03-3633-6795

✉yshimo@a1.mbn.or.jp

下川・木地税理士法人は、医療福祉業界に多くの関与先を抱えて、皆様のご要望に沿って参りました。手技療法の皆様にも是非お力になりたいと存じます。まずは個人の確定申告から始めて法人成りなど、節税を図りながら進めていきたいと思っておりますので、よろしく願い致します。



半沢明美税理士事務所

東京都目黒区

☎03-3794-8711

女性ならではのきめの細やかさで、親切・丁寧に対応させていただきます。是非、お気軽にご相談ください。



税理士法人フォルテシア

東京都江戸川区

☎03-5668-2521

今年の確定申告は、治療院専門税理士の高瀬にお任せください。当税理士法人では、担当治療院の数が多いため、他の優秀治療院との比較分析が可能です。あなたの治療院の弱点や強みを把握し、経営が改善されます。



小柳会計事務所

東京都江戸川区

☎03-5693-0855

攻めの経営で黒字企業を目指しましょう。そのお手伝いを当事務所が行います。



池野光弘税理士事務所

神奈川県川崎市

☎044-222-1216

「そろそろ確定申告の準備もしなくちゃ…」お任せください!煩わしい確定申告をバックアップいたします。まずはお気軽にお電話ください。



税理士池田兼男事務所

神奈川県横浜市

☎045-314-1250

横浜駅西口より徒歩9分。確定申告、記帳、経営相談、資金繰り、新規開業、法人設立等、何でもお気軽にご相談ください。いずれも適切迅速に対応いたします。



高橋浩税理士事務所

神奈川県厚木市

☎046-250-5000

🌐 <http://atsugi-shinsetsu.com>

忙しくて確定申告の準備をしていない。数年間申告書提出していないがどうしよう? 去年開業! どこにも届出とかしてないが…。貴院の不安疑問何なりお気軽にご相談ください。



八木時雄税理士事務所

神奈川県相模原市

☎042-773-9266

🌐 <http://www.tkcfnf.com/yagi-kaikei/>

✉ yagi-tokio@tkcnf.or.jp

医療・福祉業界に力を入れている事務所です。確定申告、経営相談、新規開業等お気軽にご相談下さい。皆様のご発展、成長を心より願っております。



湘南中央税理士法人

神奈川県茅ヶ崎市

☎0467-55-2140

✉ ak-ts@tkcnf.or.jp

確定申告は当事務所にお任せください。国税経験豊富なスタッフを中心に弊所一体で支援します。日中あまり時間を取れない方、平日時間外、土日等でも予約によりできるだけ対応いたします。



あすか中央税理士法人

新潟県長岡市

☎0258-35-8760

確定申告はもちろんのこと、トータルサービス体制の確立で持続発展をサポート致します。025-280-0100(新潟事務所)でも対応しておりますので、お気軽にご相談ください。



畠&スターシップ税理士法人

石川県金沢市

☎076-252-6195

医療・福祉・介護に特化しています。畠経営グループの総力を挙げて、お客様の発展に貢献致します。



大嶽公認会計士・税理士事務所

静岡県沼津市

☎055-924-6222

🌐 <http://www.ohtake-cpa.co.jp>

✉ office@ohtake-cpa.co.jp

確定申告はお任せください。正確且つ迅速にご対応させて頂きます。治療院様に最高の満足案をご提案できるよう最善を尽くします。どんな些細なことでも構いません。まずはお気軽にご相談ください。



大山税理士事務所

愛知県安城市

☎0566-91-1820

当事務所は確定申告のみならず、融資対策や経営計画の策定など治療院が発展するために必要なこととことんお手伝いさせていただきます。平均年齢35歳の若くて元気な税理士事務所にお任せください!



税理士 安田益生事務所

愛知県名古屋市中

☎052-201-0607

🌐 <http://www.yasuda-cpa.com>

✉ info@yasuda-cpa.com

接骨院、整骨院の確定申告なら当事務所にお任せ下さい。節税のアドバイスを含め、トータルでご支援いたします。



服部光雄税理士事務所

滋賀県栗東市

☎077-554-3711

あなたの夢やビジョンの実現を親身になって支援します。開業支援、確定申告、節税対策、事業計画、融資相談、法人設立、事業承継、相続対策など総合的にサポートします。



山本会計事務所

大阪府大阪市

☎06-6357-4545

面倒な記帳業務から確定申告まで、すべてお任せ下さい。治療院、医療関係に精通した会計事務所です。節税対策から資金相談まで、トータルにサポートします。



小野勝史税理士事務所

大阪府大阪市

☎06-6584-3120

🌐 <http://www.kaikei-home.com/onomasafumi/>

✉ masafumiono@eacw2.bb4u.ne.jp

①28年の確定申告(税込)32,400円から、お受けします。(29年から顧問になられる場合は、無料です)
②29年からの顧問料は、月額(税込)5,400円～16,200円。決算料その他一切頂きません。
③ホームページを見て、メールまたは電話をください。



新島会計事務所

大阪府大阪市

☎06-6329-2804

関西方面の皆様! 申告・節税は素人では無理です。当事務所は整骨院、介護事業所専門です。プロにお任せください。親切丁寧に対応致します。今すぐお電話を!



村田健二税理士事務所

広島県福山市

☎084-959-3605

🌐 <http://www.hiroshima-zeirishi.com>

✉ k.murata@hiroshima-zeirishi.com

福山市で確定申告するなら当事務所にお任せください! 若手税理士が懇切丁寧に対応いたします。まずはお気軽にご相談ください。



川上智也税理士事務所

香川県高松市

☎087-813-0166

確定申告 [54,000円～] サポートさせて頂いております。

会社組織への変更、介護事業への進出、他院の成功事例等のアドバイスも可能です。初回60分相談無料です!



三木会計事務所

香川県高松市

☎087-826-8188

確定申告の時期が近づいてまいりました。節税のアドバイスに、ぜひ、ご利用ください。

手技療法会計人会 運営事務局

東京都新宿区市谷田町 2-7-15

近代科学社ビル8階

TEL:03-6280-7109

FAX:03-6675-9749



ブレン中村会計事務所

香川県高松市

☎087-833-2588

✉ brain@tkcnf.or.jp

確定申告の申告期限は3月15日です。日々の帳簿のつけ方、従業員に関することなど、分からないことがありましたら、こんなこととでも思わずお気軽にご連絡ください。



税理士法人タックスサポートイカズ

沖縄県那覇市

☎098-898-3787

🌐 <http://www.kaikei-home.com/itokazu/>
当事務所は医療経営・相続(事業承継)に特化しています。税理士、社労士、行政書士、ファイナンシャルプランナー等の資格保持者を擁し、皆様の経営を全力でサポートします。お気軽にご相談ください。

治療院のための確定申告

🔍 検索

取り上げるのは、今、世の中で「話題」になっていることば「や」「これから話題になるであろうことば」。患者さんやお客さんから施術中に問いかけられる可能性が高い「話題のことば」を分かりやすく回答できるように解説する。今回は「配偶者控除」を取り上げる。

いくつかの壁

現行の配偶者控除は1961(昭和36)年に夫は正社員、妻は専業主婦という当時典型的だった夫婦の役割分担を背景に、妻の「内助の功」に報いるために創設されたと言われる。

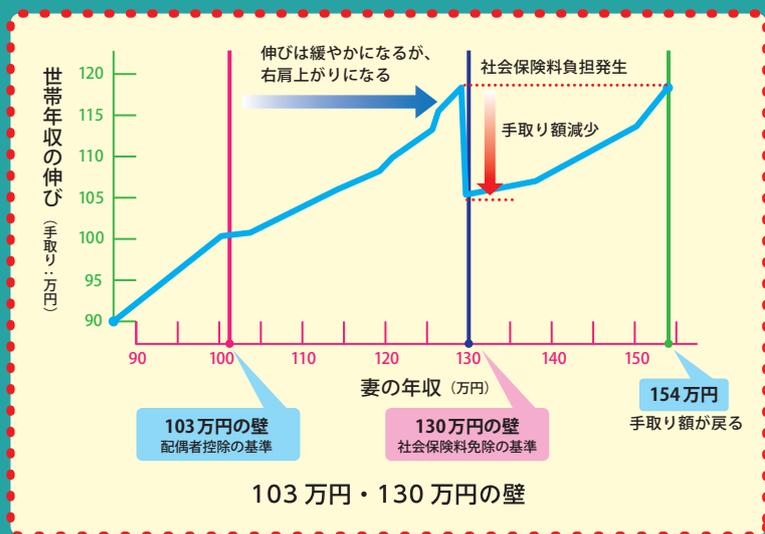
夫(家計を主として支える者)が正社員、妻(家計を主として支える者の配偶者)がパートで働く家庭を例に、現行の控除の仕組みをみてみる。妻のパート年収が103万円以下であれば夫は一律38万円の配偶者控除が受けられ、その分所得税の負担が軽くなる。だが、妻の収入がこれを超えると、配偶者控除がなくなり夫の税負担は増える。この金額を「103万円の壁」と呼ぶ。

しかし、87年に創設された「配偶者特別控除」で妻の収入が103万円を超え141万円まで夫の所得税の控除は段階的に減少するようになった。したがって、厳密に言えば現在は「103万円の壁」は存在していない。

このような状態でも「103万円の壁」の内側にとどまろうとする人が多いのは、給与を支払う側(官庁、企業など)の約7割が家族手当の支給基準を103万円にリンクさせているためだ。収入が103万円を超えると配偶者手当が受けられなくなることを嫌って、103万円を事実上の壁にして働いている場合が多々ある。また、パートに対

する支払いを抑えるため、企業側はこの壁を取り上げ、年収103万円以下の労働を勧めることも聞く。

扶養の範囲内の年収にはもう一つの壁が存在する。それは「130万円の壁」だ。妻が中小企業などでパートとして働く場合、収入が130万円を超えると、妻が夫とは別に社会保険(健康保険、厚生年金等)に加入する必要がある。そのため、その分夫婦の合計手取り額が減少する。大企業で働く場合は、2016年10月から、社会保険に加入する基準が106万円に引き下げられた。新たに「106万円の壁」ができたとの指摘もある。



配偶者控除見直しの経緯

女性の活躍促進を成長戦略の柱に掲げる安倍晋三首相が、2014年の政府税制調査会で、女性の就労拡大を制度が妨げていないかどうかを点検

しかし、配偶者控除が廃止されると扶養者である夫の税負担は重くなることは避けられない。また、育児や介護のため働きたくても働けない妻のいる世帯にとって、配偶者控除がなくなると税金の負担額が増えてしまう。そのため世論の反発も強くあった。さらに今年1月に衆院解散との説が取り沙汰されたことから選挙への影響も鑑み、「夫

し、必要があれば見直すよう指示した。「多様な働き方に中立な税制」を目指し、調査会は見直し案をいくつか提示した。その中に専業主婦やパートで働く人がいる世帯に有利な現行制度を見直し、共働きや子育て世帯への支援を重点化した制度に切り替えることを柱とした「夫婦控除」があった。これは配偶者が専業主婦であっても、パートであっても、正社員で働いていても、夫婦の世帯であれば一定額の控除が受けられるようにする新しい制度で、配偶者控除の廃止とともに検討されていた。

訪問 マッサージ 第31回の 現状

訪問マッサージ業界と出来事

NPO法人日本手技療法協会 佐藤吉隆

3回連続で厚生労働省が開催する社会保障審議会医療保険部会あん摩マッサージ指圧、はり・きゅう療養費検討専門委員会の模様を報告してきました。この委員会では将来のマッサージ業界の動向を左右する内容の検討が行われています。2016(平成28)年12月7日には第9回目の委員会が開かれました。今回は第9回目の委員会の模様をお伝えするとともに、業界内の出来事を新聞記事から拾ってみます。

受領委任制度

前回の療養費検討専門委員会で厚生労働省は、「あはき」に受領委任制度の導入を提案しました。厚生労働省は、以前から「あはき」に関しては健康保険法等で国および都道府県が施術所に指導監督を行う根拠がなく、不正があつても実施は困難」との見解を示しています。施術者側は患者の利便性などから導入に賛成。指導監督で厳しくなったとしても導入したい長年願望の制度です。一方、保険者側は反対で、「柔道整復の不正請求等は受領委任制度に起因している」との意見でした。

今回の第9回療養費検討専門委員会では、厚生労働省は受領委任制度導入の参考とするため、全国健康保険協会(協会けんぽ)、千葉県国民健康保険団体連合会(千葉県国保連)、近畿厚生局の職員を招請し、ヒアリングが実施されました。協会けんぽ職員は療養費支給申請書の受付から支払いまでの流れを、千葉県国保連は審査の現状を報告しました。唯一指導監督権を持つ近畿厚生局は柔整療養費の指導・監査の現状を報告しました。

この後、厚生労働省は療養費の法的な位置づけ、柔整の受領委任制度の導入の経緯、受領委任制度に関する判例、柔整の受領委任制度の現在の課題、あはきに制度を導入する際の課題について述べています。

今回の委員会に対する厚生労働省の意図は、柔整の受領委任制度とあはきの代理受領制度の違いを明確にして、来

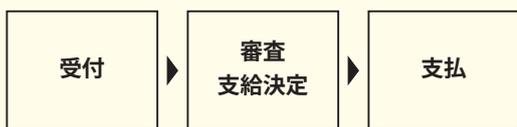
年度(平成29年度)から、あはきに受領委任制度を導入したいというようにみえます。しかし、前回同様、保険者側は反対の態度を崩していません。とはいえ保険者側の主張は前回より若干軟化したように見えます。それは受領委任制度に問題があるのにあはきにそのまま適用するのはおかしい」との発言からも窺えます。要は「あはきに受領委任制度を導入することは反対ではない。問題のある柔整の受領委任制度を問題が起きないように修正した後にあはきに導入すべきだ」と受け取れるからです。



療養費検討委員会の様子

全国健康保険協会療養費申請書の流れ

■あはき療養費申請書の流れ/随時審査・支払



■柔道整復療養費申請書の流れ/1ヶ月単位で審査・支払



また前回の委員会で厚労省は、47都道府県の後期高齢者医療広域連合を対象に不正請求の額や事例について調査し、今回の委員会で報告するとしていました。今回の委員会で報告するとしていました。が、集計の都合からこの理由で報告は今回の委員会に繰り越されました。厚労省は、あはきの不正の実態を示し、監督・指導を実現するために受領委任制度導入を狙っているようです。迷惑通リ来年度から導入するためには、今年1月と2月中旬に2回程度委員会を開いて導入の合意をとる必要があると思われる。

業界内の出来事

昨年の10月下旬から12月中旬の1.5カ月間だけを見ても700件以上のマッサージ、療養費関連の新聞記事を見ることができません。そんな記事の中で目にしたものを紹介します。記事で長いものについては一部削除しています。

チエック甘さ露呈 2カ所、計7700万円に マッサージ不正請求

2011年度からの5年半で、後期高齢者の健康保険に全国で約9億円の不正請求があったことが判明した。本県では2カ所の施術所で、都道府県別では最多の計約1万2千件の不正・不適切請求が確認された。県後期高齢者医療広域連合によると、大半が静岡市清水区の治療院による不正請求だった。

県は各保険者に対し、「施術頻度が高い」「施術が長期間に及ぶ」「施術部位が多数

にわたる」といった患者の請求に特に注目し審査を適切に実施するよう求めた。(2016.10.26 静岡新聞)

**横行 療養費不正ビジネス
マッサージはりきゅう 請求水増し**

和歌山県の後期高齢者医療広域連合の調査では、こんな実態が明らかになった。実際にホームを訪れたのは1人だけだったが、3〜4人が施術したことにして、出張料を水増し請求。保険適用に必要な医師の同意書は、ホームと協力関係にある医師が押印した白紙の書類を用意し、施術者側が勝手に作っていたという。不正に受け取った療養費は約1億1千万円。事務長への「袖の下」にも、国民の保険料や税金が間接的に回っていた形だ。

マッサージなどの療養費については、施術者の指定・登録や行政の指導監督権限が法令で定められていないため、チエックが行き届かない。(2016.10.27 中国新聞)

高齢者のマッサージ、はりきゅう／保険不正請求9億円

不正の手口は、(1)高く設定されている出張料(往療料)を狙い、訪問距離を実際より長くして請求(2)高齢者の記憶が曖昧なことにつけ込み、施術回数を水増しして申告(3)保険適用に必要な医師の書類を偽造など。

9〜10月に47都道府県の後期高齢者医療広域連合を対象に実施した調査では、不正・不適切な請求をした施術所は計200カ所。都道府県別では、和歌山



驚異のソフトブロックテクニック!!

「パーフェクトクラニオロジー協会」は正会員を募集しています。

- * 短時間で劇的効果! * 誰でもできる簡単テクニック!
- * 1回の受講でスグ使える! * 今の手技と併用できる!

「**確固たる診断理論と技術が、あなたの治療の指針となります!**」

科学的・論理的な技術を学ぶ人が590名(協会設立10年)を超えました!世界最先端の技術が競合店に差をつける!

- ベーシック・コース受講料:正会員8,100円 非会員20,000円(体験受講は10,000円のみ)
- テキスト:5,400円(税込)
- ソフトブロック(2個セット):30,000円(入会すると特典として無料進呈)※ソフトブロック実用新案権(特許)取得

● 入会金30,000円 年会費20,000円(今なら初年度年会費免除!)

● 上限額1億円の傷害保険加入可能(有資格者+7,000円 無資格者+10,000円)

詳しくは下記にお問い合わせ下さい

【問合せ・申込先】パーフェクトクラニオロジー協会 TEL・FAX:03-3736-6508
URL: <http://www.perfect-craniology.jp/> MAIL: csf_practice@yahoo.co.jp

創始者:宮野 博隆

元PAA C/SOT研究委員長
米国SOT優秀インストラクター賞受賞
2000年米国で国際仙骨後頭骨学会
研究者大賞受賞(日本人唯一)
過去に掲載された特集/ヒューリックマガジン・
ビジネスデータ・ジャキット・その他多数



「ベーシックコース」(1月は第5日曜日)

【講師】市橋 悟 (PCA公認インストラクター)
【日時】毎月第4日曜日 AM10:00~PM5:30
【会場】東京都大田区東蒲田 2-29-13
オタマビル 1F

「臨床コース」
【講師】宮野 博隆(毎月第2日曜日)



が約1億5800万円と最多で、大阪、神奈川と続いた。(2016・10・31 宮崎日日新聞)

不正請求…マッサージ、はり・きゅう治療で厚労省、初全国調査へ 後期高齢者医療広域連合対象に

健康保険を使ったマッサージ、はり・きゅう治療で療養費の不正請求が相次いでいる問題を受け、厚生労働省は、47都道府県の後期高齢者医療広域連合を対象に不正請求の額や事例について調査することを決めた。厚労省によると、マッサージ、はり・きゅうの療養費を巡る不正で国が全国調査するのは初めてとみられる。健康保険が適用されるマッサージなどでは、患者の大半が高齢者。相次ぐ不正の背景には、自宅や老人ホームへの訪問施術にビジネス目的で参入する事業者の増加があるとみられる。(2016・11・6 毎日新聞 東京)

大阪府国保連合会 13万人分情報紛失

大阪府国民健康保険団体連合会は12日、柔道整復施術を受けた高齢者ら延べ約13万3600人分の氏名や被保険者証番号などの個人情報が入った光磁気ディスク(MO)を紛失したと発表した。外部への情報流出は確認されていないという。

連合会によると、今月1日、職場内のロッカーから今年9月分のデータが入ったMOがなくなっているのに職員が気づいた。カギはかかっていた状態だったという。(2016・12・13 読売新聞 大阪)

NPO 法人日本手技療法協会

訪問医療マッサージ

出張研修

8年間で200人以上の参加実績を誇る研修をあなたの街で実施します！

特徴 保険が適用される「訪問医療マッサージ」の基礎から療養費支給申請書の提出まで、営業ノウハウを中心に懇切丁寧に指導しますので、独立、開業や他業種からの参入が容易にできます。実際に治療院を開業・運営していたベテランの講師が、事例を数多く入れながら具体的に実践的な研修を行いますので役立つ知識が身に付きます。研修後も質問等を受け付けていますので安心です。

目的 高齢社会に貢献する訪問医療マッサージを行うマッサージ師および訪問医療マッサージ業の育成、普及を目的として講師が現地に出張して研修を行う。

対象者 あま指師資格者、専門学校生および国家試験受験資格者。未資格者で訪問医療マッサージを開業予定の経営者、営業担当者、事務担当者、他
※この研修は「あん摩マッサージ指圧師」の資格を取るものではありません

期間 2日間(土、日、祝可) 研修時間は基本的に10時30分～16時30分
お申し込み 電話、FAX、メールでの申し込み、スケジュール調整後日程を決定する。
※ご希望の日程が取れない場合がありますので承願います

研修費用および参加人数

- 会員** 20万円(2日間) 2名以上10名まで
11名以上は1名1万円増
- 一般** 30万円(2日間) 2名以上10名まで参加
11名以上は1名2万円増

※往復旅費(発地東京)・現地交通費は招聘者の負担となります

営業開発研修 (1.5 日間)	
訪問マッサージの知識	訪問マッサージの意義と目的
	保険請求のための基礎用語と知識
健康保険の仕組みと介護保険	健康保険の種類と負担割合
	医療助成と保険請求
	介護保険の特徴と要介護度
患者新規開拓	パンフレットの作成と内容
	営業先の選定と問題点
	効率的な営業方法
ケアシートと同意書取得	患者情報収集とケアシートの作成
	同意書の申請取得の実際
	文書の取扱方法
生活保護	給付要否意見書
業務管理研修 (0.5 日間)	
スケジュール作成と管理	作成上の注意点
	クレームの実例とその対処法
療養費支給申請書	書き方と提出方法

講師 佐藤吉隆 (NPO法人日本手技療法協会理事長・ひーりんぐマガジン編集長) ※都合により変更される場合がありますので承願います ※研修教材は当方で準備します

準備 受講に際し、事前に準備や調査を行っていただくことがあります。※会場での準備：黒板またはホワイトボード、場所・人数によっては音響機器等

注意事項 テープレコーダー、ICレコーダー、ビデオカメラ等不可

**お申し込み
問い合わせ先** NPO法人日本手技療法協会
TEL:03-5296-9055 FAX:03-5296-9056
Mail: info@e-shugi.jp

保険が適用される「訪問医療マッサージ」の基礎から療養費支給申請書の提出までを、営業ノウハウを中心に懇切丁寧に指導しますので、独立、開業や他業種からの参入が容易にできます。実際に治療院を開業・運営していたベテランの講師が、具体的な事例を数多く入れた実践的な研修を行いますので役立つ知識が身に付きます。さらに3日間コースでは治療に関連するその他さまざまな情報を提供します。また、研修終了後も質問等を受け付けていますので安心です。

2日間でも
研修可能！

目的 高齢社会に貢献する訪問医療マッサージを行うあん摩マッサージ指圧師（あま指師）の育成および訪問医療マッサージ業の普及を目的として研修制度を確立し実施する。特に優秀な成績で研修を修了したあま指師に対しては、優良訪問あん摩マッサージ指圧師として認定し支援を行う。

対象者 あま指師資格者、専門学校生および国家試験受験資格者、未資格者で訪問医療マッサージを開業する予定の経営者、営業担当者、事務担当者、他
※この研修は「あま指師」の資格を取るものではありません

認定条件 本研修講座の4課程を修了し、優秀な成績を修めた「あま指師」。未資格者の認定制度有（有料・詳細はお問い合わせください）。

研修費用（税込） 3日間コース：会員8万円 / 一般10万円
2日間コース：会員7万円 / 一般10万円

時間 10:30～17:00（3日目は～16:30）
※変更、延長する場合があります。

場所 東京都千代田区神田淡路町（会場変更の場合あり）

定員 各回若干名（会員優先）

申込方法 申込後、当協会より申込用書類を送付します。用紙に必要事項を記入捺印し返送してください。申込書到着によって正式に申込み受諾とし、研修参加許可書を郵送いたします。
※なお、定員になり次第締め切りますのでお早めにお申し込みください。ご希望の日程が取れない場合もありますのでご了承ください。

前準備 受講に際し、事前に準備や調査を行っていただくことがあります。詳細はお問い合わせください。

受講時、持参していただくもの

名刺、筆記用具、ノート、他。テープレコーダー持参可

マッサージ研修 研修実施日

第248回 2月8日水～2月10日金

第249回 2月20日月～2月22日水

第250回 3月8日水～3月10日金

第251回 3月27日月～3月29日水

第252回 4月12日水～4月14日金

第253回 4月24日月～4月26日水

第254回 5月10日水～5月12日金

※研修日程は基本的に毎月第1週目の水～金曜日、第3週目の月～水曜日です。研修日程は変更になることがあります。この研修はあま指師の資格をとるものではありません。

研修内容と時間

	研修内容	時間
1日目	営業開発	10:30～17:00
2日目	営業開発・業務管理	10:30～17:00
3日目	治療関連	10:30～16:30

※2日間のコースには3日目の研修内容がありません。

※研修内容および時間は変更することがあります。

研修科目

営業開発研修（1.5日間）	
訪問マッサージの知識	訪問マッサージの意義と目的 保険請求のための基礎用語と知識
健康保険の仕組みと介護保険	健康保険の種類と負担割合 医療助成と保険請求 介護保険の特徴と要介護度
患者新規開拓	パンフレットの作成と内容 営業先の選定と問題点 効率的な営業方法
ケアシートと同意書取得	患者情報収集とケアシートの作成 同意書の申請取得の実際 文書の取扱方法
生活保護	給付要否意見書
業務管理研修（0.5日間）	
スケジュール作成と管理	作成上の注意点 クレームの事例とその対処法
療養費支給申請書	書き方と提出方法
治療関連研修（1.0日間）*2日間コースは除く	
レセプト発行ソフト RecePro（R-up）デモンストレーション	患者情報入力からレセプト発行まで
施術トラブル	責任の明確化と示談交渉等の対応法 施術家向け賠償責任の現状 事故発生状況と示談金額の傾向・他
保険者対応	問い合わせ等への対処方法 保険者主導請求の回避方法 賢い請求団体の選び方
治療院運営事例と総括質問	治療院業務の実際 質疑応答

求人情報

社 正社員 **契** 契約社員 **A** アルバイト **他** その他
給 給与 **勤** 勤務時間 **休** 休日 **待** 待遇
地 勤務地

応募の際は直接お電話で応募先にご連絡をしていただき、履歴書を送付してください。

求人情報のご案内

次号(55号)は平成29年4月25日発行を予定しています。掲載される方は3月10日までにお申し込みください。ただし、枠が埋まり次第、締切りとさせていただきますのでお早めにお申し込みください。

ひーりんぐマガジン編集部 TEL 03-5296-9061 FAX 03-5296-9056

サイズ	掲載料金	
1/2PAGE	¥97,200	1/2PAGEはデータを作成していただいたの入稿となります。
1/4PAGE	¥54,000	1/4PAGE以上は写真が掲載されます。
1/8PAGE	¥32,400	1/8PAGE以上はキャッチコピー、PR文章が掲載されます。
1/16PAGE	¥16,200	

※メディックス会員の掲載金額につきましては、メディックスより16,200円の賛助金が支給されます。

サンプル

1/4PAGE ▶

1/8PAGE以上は
キャッチコピー、PR文章が
掲載されます。

1/4PAGE以上は
写真が掲載されます。

1/8PAGE ▼

東京都台東区 JR 手技療法駅 徒歩 1分 **社契 A**

柔整師、鍼・灸師、あま指師

● **夢を実現できる接骨院です！**
1月にリニューアルしたばかりのきれいな治療院です。
新しい環境と一緒に成長していきませんか？

他 未経験者歓迎、経験者優遇 **休** 水曜午後休診
給 [社][契]月給25万円～ 日曜・祝日、年末年始
 [A]時給1000円～ **待** 社保完、交支給(全額)
 ※試用期間有 **地** 東京都台東区
勤 9:00～12:00/15:00～20:00

ひーりんぐ 東京都台東区蔵前2-4-3 蔵前永谷ビル7F
接骨院 ☎ 03-5296-9061 担当 / 採用担当

東京都台東区 JR 手技療法駅 徒歩 1分 **社契 A**

柔整師、鍼・灸師、あま指師

● **夢を実現できる接骨院です！**
1月にリニューアルしたばかりのきれいな治療院です。
新しい環境と一緒に成長していきませんか？



他 未経験者歓迎、経験者優遇 **休** 水曜午後休診
給 [社][契]月給25万円～ 日曜・祝日、年末年始
 [A]時給1000円～ **待** 社保完、交支給(全額)
 ※試用期間有 **地** 東京都台東区
勤 9:00～12:00/15:00～20:00

ひーりんぐ 東京都台東区蔵前2-4-3 蔵前永谷ビル7F
接骨院 ☎ 03-5296-9061 担当 / 採用担当

奈良県奈良市 **契 A**

大和西大寺駅 徒歩10分

あま指師

他 未経験者歓迎、経験者優遇
給 [契]月給15万円～30万円
[A]時給1000円～2000円
※試用期間有
勤 9:00～12:00/13:00～18:30
(シフト制、Wワーク可)
休 日曜・祝日、月休10日、夏期休暇、
年末年始
待 社保完
地 奈良市

リラク・たま治療院
奈良県奈良市菅原町 174-2-203
☎ 0742-51-0513 担当 / 宮田

東京都杉並区 **社契 A**

阿佐ヶ谷駅 徒歩7分、南阿佐ヶ谷駅 徒歩5分

柔整師、鍼・灸師、あま指師

他 学生可、未経験者歓迎、経験者優遇
給 [社][契]月給20万円～40万円
[A]時給1200円～ ※試用期間有
勤 9:30～12:30/15:00～20:00
休 木曜・日曜・祝日、夏期休暇、年末
年始
待 雇用保険、労災保険、交支給(1万5
千円迄)、昇給年1回、賞与年2回
地 杉並区阿佐谷南

**エール整骨院
エール鍼灸マッサージ院**
東京都杉並区阿佐谷南3-9-2 新光/ハイツ1F
☎ 03-6325-3009 担当 / 加藤

埼玉県草加市 **社**

谷塚駅 徒歩1分

柔整師、鍼・灸師、あま指師

他 未経験者歓迎、経験者優遇
給 [社]当社規定による※試用期間有
勤 8:30～12:30/15:00～20:30
土曜8:30～16:00 水曜午後休診
日曜・祝日、夏期休暇、年末年始
待 社保完、交支給(全額)、賞与年2回
地 草加市

谷塚駅前クリオ接骨院
埼玉県草加市瀬崎 1-11-5 三和/ハイツ 103
☎ 048-951-3233 担当 / 湯浅

埼玉県越谷市 **その他
6店舗 社**

東武伊勢崎線 北越谷駅 徒歩5分

柔整師、鍼・灸師

他 未経験者歓迎、経験者優遇
給 [社]月給23万5千円～80万円
※試用期間有
勤 9:00～12:30/15:30～20:00
土曜・祝日9:00～14:00
休 日曜、平日月2.5日シフト制、夏期
休暇、年末年始
待 社保完、交支給(2万円迄)、
昇給随時、賞与年1回
地 越谷市、草加市、川口市、春日部市、
さいたま市

(株)MSG みんなの鍼灸整骨院
埼玉県越谷市北越谷 2-38-9
☎ 048-978-9781 担当 / 本宮

宮崎県宮崎市 **社**

宮崎駅 徒歩2分

柔整師、鍼・灸師、あま指師、整体師

他 学生可、未経験者歓迎、経験者優遇
給 [社]月給21万円～ ※試用期間有
勤 9:00～12:00/14:00～21:00
日曜・祝日休診、土曜午後休診
休 月休6日、夏期休暇、年末年始、
その他
待 社保完、昇給年1回、賞与年2回
地 宮崎市

ほりうち鍼灸整骨院
宮崎県宮崎市宮崎駅東 2-4-9-102
☎ 0985-28-3001 担当 / 採用担当

東京都豊島区 **その他
1店舗 社**

椎名町駅 徒歩7分 他3駅利用可

柔整師、鍼・灸師、あま指師

他 未経験者歓迎、経験者優遇
給 [社]月給21万円～25万円
※試用期間有
勤 8:30～12:00/15:00～19:30
土曜8:30～13:00/15:00～18:00
水曜午後休診
休 日曜・祝日、夏期休暇、年末年始
待 雇用保険、労災保険、交支給(1万5
千円迄)、昇給年1回、賞与年1回
地 豊島区、練馬区中村橋

おおはま接骨院
東京都豊島区目白 5-5-3-1F
☎ 03-3951-5834 担当 / 濱田

千葉県千葉市 **その他
1店舗 社 A**

JR千葉駅・蘇我駅 バス20分

柔整師、鍼・灸師

他 学生可、未経験者歓迎、経験者優遇
給 [社]月給20万円～
[A]時給900円～ ※試用期間有
勤 9:00～12:30/15:00～20:00
(土曜午後は15:00～17:30)
休 日曜・祝日、夏期休暇、年末年始、
その他
待 社保完、交支給(全額)、賞与年2回
地 千葉市、船橋市

千葉東鍼灸院・整骨院
千葉県千葉市中央区星久喜町 874-1
☎ 043-265-0777 担当 / 篠崎

埼玉県越谷市 **その他
2店舗 社契 A**

新越谷駅 徒歩5分

**柔整師、鍼・灸師、あま指師、
整体師、エステティシャン**

他 学生可、経験者優遇
給 [社][契]月給18万円～35万円
[A]時給1000円～(国家資格所有者)
時給900円～(その他)※試用期間有
勤 9:00～12:30/15:30～20:00
(シフト制)
休 月休6日、夏期休暇、年末年始
待 社保完、交支給(1万円迄)
地 越谷市、久喜市

南越谷ハリきゅう整骨院
埼玉県越谷市新越谷 1-34-8
☎ 048-940-0606 担当 / 佐々岡



求人情報は、
WEBひーりんぐマガジンにも
掲載されております。
<http://www.e-shugi.jp/>

東京都港区 **その他
1店舗 社契 A**

地下鉄大門駅 徒歩0分

柔整師

他 学生可、未経験者歓迎、経験者優遇
給 [社][契]月給19万円～
[A]時給900円～※試用期間有
勤 12:00～21:00(昼休憩有)
休 土曜・日曜・祝日、夏期休暇、年末
年始
待 雇用保険、労災保険、交支給(1万5
千円迄)
地 港区芝大門、江戸川区一之江

だいもん整骨院
東京都港区芝大門 1-16-6 新雅ビル 3F
☎ 03-3431-2355 担当 / 採用担当

東京都板橋区 **その他
1店舗 社契 A**

板橋区役所前駅 徒歩7分

柔整師

他 未経験者歓迎、経験者優遇
給 [社]当社規定による[A]時給950円
～1200円 ※試用期間有
勤 8:30～13:00/15:00～20:00
(土曜午後は15:00～18:00)
水曜8:30～13:30
休 日曜・祝日、夏期休暇、年末年始、その他
待 雇用保険、労災保険、
交支給(全額)、昇給年1回
地 板橋区、荒川区

いちの整骨院
東京都板橋区仲宿 48-18 田川ビル 1F
☎ 03-5875-3116 担当 / 市之瀬

埼玉県さいたま市 **社契 A**

大宮駅 徒歩7分

柔整師、鍼・灸師、あま指師

他 学生可、未経験者歓迎、経験者優遇
給 [社][契]月給22万円～35万円
[A]時給850円～ ※試用期間有
勤 9:00～12:00/15:00～21:00
(土曜午後は14:00～17:00)
休 日曜を含む月休5日(週休2日制有)、
夏期休暇、年末年始、その他
待 雇用保険、労災保険、交支給(全額)、
昇給随時、賞与年2回
地 さいたま市

むさし鍼灸整骨院
埼玉県さいたま市大宮区桜木町 3-20
☎ 048-776-9462 担当 / 採用担当

セミナー情報募集

治療家、セラピスト向けのセミナー・講習会・
イベントなどの案内スペースを提供いたします。

掲載料金 3,240円

ひーりんぐマガジン編集部
TEL 03-5296-9061 FAX 03-5296-9056

東京都江東区 **A**

西大島駅 徒歩5分、亀戸駅・住吉駅 徒歩10分

鍼・灸師、あま指師

他 未経験者歓迎、経験者優遇
給 [A]時給2000円～4000円
※試用期間有
勤 9:00～18:00(週1回、1時間から
可能)
休 土曜・日曜・祝日、夏期休暇、年末
年始
待 雇用保険、労災保険
地 23区、横浜市、市川市、船橋市

訪問マッサージ江東
東京都江東区大島1-23-25 マンションセララン205
☎ 03-6802-9690 担当 / 採用担当

埼玉県狭山市 **社 A**

西武新宿線 入曽駅 徒歩3分

柔整師、あま指師

他 経験者優遇
給 [社]月給27万円～37万円 [A]時給
800円～1250円 ※試用期間有
勤 9:00～19:30
土曜・日曜9:00～14:00
休 祝日、その他月休4～5日、夏期休
暇、年末年始、その他
待 労災保険、交支給(1万円迄)、昇給
年1回、賞与年2回
地 狭山市

アロハ整骨院
埼玉県狭山市南入曽 628-1
☎ 04-2937-7880 担当 / 採用担当

「従来の治療だけでは患者さんをハッピーにできない」 「プラスα」の治療と丁寧な説明を心掛ける

稲野整骨院 副院長 藤岡 裕之 先生

「将来はスポーツトレーナーに」と夢を抱くも、大学卒業後はしばらくサラリーマン生活を送っていた藤岡先生。思い直して専門学校へ入学。そして約4年間、整形外科で外傷などの臨床経験を重ねたうえで、昨年5月に元同僚と共に「稲野整骨院」を開院しました。藤岡先生に独立までの道のりと、院の現在についてお話を聞きました。

将来のキャリアを試行錯誤 初心に帰って大阪医専へ

高校、大学時代はアメフトの選手。怪我はさほどなかったものの、腰、首などの慢性痛に常に悩まされました。将来はトレーナーの仕事にも興味があったのですが「一度は社会経験を積みたい」と、大学卒業後に電話工事の会社に就職しました。

しかし案の定というか…「やっぱり何か違うなあ」と、今度はフィットネスクラブへ。それでもやはり面白くない。「初心に戻ろう」と大阪医専へ入学しました。PT、STのどちらへ進むか迷いましたが、結局柔整を選びました。

入学後は学校へ通いながら整形外科に勤務。約4年間働いた後、病院内での人的トラブルや自身の将来のキャリアに関する展望などを総合的に判断し、最終的に開業する決意を固めました。

元同僚とともに「稲野整骨院」を開院 整形外科勤務時代の臨床経験を活かす

整形外科時代の同僚と一緒に、昨年3月から準備開始。5月に「稲野整骨院」を開院しました。元同僚が院長、私が副院長になりました。開院にあたっては「従来の治療院とは一線を画したい」との想いから、患者さんにリラックスしてもらえるよう特に内装面での工夫を凝らしましたね。

予約患者の数は全体の約半分程度。それ以外は飛び込みです。全員予約だと新規客を逃す可能性がありますから。あと、以前に勤めていたスポーツクラブ(グンゼスポーツクラブつかしん)からの患者さんも多いです。彼らの口コミには助けられています。現在、開業から約半年。経営的にはまあまあかな、と(笑)。

日々治療の現場で感じるのですが、整形外科勤務時代に外傷の治療を臨床で深く学べたことは大きな財産です。その経験と知識が今活かされているのを感じます。

赤字覚悟で患者さんに「手間を掛けたい」 保険+自費治療メニューが特色

患者さんの年齢層は40～80代中心。保険診療がほとんどです。それにプラスアルファとして、必ずすべての患者さんに自費治療メニューを加えます。具体的なメニューは骨盤や股関節、膝、肩、首の調整など。手技はもちろん、超音波機器も併用しています。

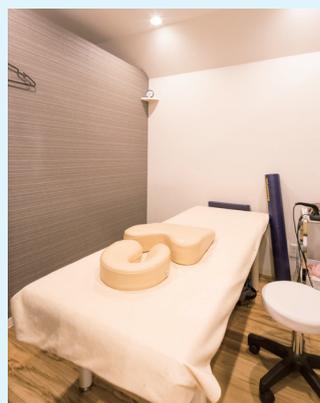
「患者さんを部位ごとに診る」他院のような治療だと治療効果が低



藤岡 裕之 Hiroyuki Fujioka

Profile | 稲野整骨院 副院長

- 大阪医専卒
- 専門学校に通いながら整形外科に約4年間勤務
- 2016年5月「稲野整骨院」を開院



3床のベッドでは電気による治療を行う。股関節、肩甲骨の動きを意識した治療ない、手技治療は個室でと使い分けている。手技治療用個室は2つ。



外光が差込み明るい待合室だが、外からは見えない。予約と飛び込みの患者さんがまず訪れる木目調の落ち着いた感じの受付。超音波とハイボルテージの組み合わせによるコンビネーション治療用治療機器。

く、追加費用も発生する。ウチもホントは全額自費でドン!といきたいところですが(笑)。患者さんにきちんと説明し、納得してもらったうえで自費メニューを追加するようにしています。

「他の院で治っていない患者さんを救う」ことを念頭に、赤字覚悟で手間を掛けてじっくりと診てあげる。これが当院の治療方針といえるかもしれませんね。実際に「マッサージだけでいい」という患者さんほど、やがて来なくなってしまいますから。

私自身将来トレーナーになる夢を捨てたわけではない…。でも、今の段階では多店舗化を含めて、この「稲野整骨院」の地盤をしっかり確立させていきたいですね。



ハッ橋 太一 Taichi Yatsuhashi

Profile やつはし整骨院 院長

- 呉竹鍼灸柔整専門学校卒
- 在学中に始めたグループ院での修行を約6年間、友人の院の開業手伝いを2年半行う
- 平成27年3月「やつはし整骨院」を開業

理学療法士から柔整師への転換 準備期間を経て自らの院を独立開業

大学卒業後、理学療法士を目指して専門学校を専願で受験するも不合格…。加入した社会人サッカーチームの仲間の柔整師からの勧めもあって、呉竹鍼灸柔整専門学校へ入りました。

入学後は約6年間新丸子のグループ院に勤務。その後は、横須賀に友人と二人で接骨院を開業。2年半ほどそこで働きました。そして平成27年3月に「やつはし整骨院」を開業。立地は慣れ親しんだ地元にごだわりました。

開業時にメディックスさんを紹介されて、保健所への届け出などは全てやっていただきました。助かりましたね。設備業者や会計士も紹介していただき、おかげでスムーズに開業できました。あとは柔整師業界の偏ったしがらみがないのもメディックスさんの良い所ですね。

メインの施術に「骨格矯正」を導入 患者さんを選ばない優しい治療を！

主な年齢層は50代以上、あと30代の産後の女性に対して産後矯正も行います。これは当院の特色のひとつですね。保険、自費比率はだいたい1：9程度です。

開業前に、ある先生の骨格矯正のセミナーを受講しました。「身体全部の関節を本来の正しい位置に戻す」技術です。「骨格が戻れば、筋肉も戻る」というアプローチで、当時マッサージに限界を感じていた私にとって目から鱗でした。これが現在、当院のメイン施術となっています。



この施術のメリットの一つは患者さんの体にかかる負担がかからないということ。「横向き」「仰向け」「うつ伏せ」など、患者さんの症状や痛みの度合いに合わせた体位での施術が可能です。

患者さんとの「対話の大切さ」を痛感 医療の本質を見詰め直したとき、 進むべき道が見えた！

やつはし整骨院 院長 **ハッ橋 太一 先生**

大学時代までサッカーに打ち込んできたというハッ橋先生は、理学療法士を志望するも失敗。ひよんなきっかけから、柔整師のキャリアへの転換を果たします。修行後は、しばらく友人と共同経営という形で開業していたというハッ橋先生。その後、自分自身の人生プランを見詰め直したうえで、独立開業を決意。そのストーリーをご本人に聞いてみましょう。



患者様に少しでもリラックスして治療を受けていただきたいと、天然木を使った治療スペース。



外傷にも対応するため手技だけでなく症状に応じて物理療法も行う。

経営に行き詰まったとき、考えたこと… 「患者さんとの対話が答えをくれる」

開業してから現在1年8カ月。実は、しばらく自分を見失っていた時期があったんです。そのときに最終的にたどり着いた答えは「初心を忘れないこと」、「もっと目の前にいる患者さんに向き合っていく！」と、この仕事を始めた頃のピュアな気持ちを思いだしたとき、売り上げや数字のストレスから解放されて経営も軌道に乗ってきました。

当院は完全予約制。これは患者さんと一対一で向き合いたかったからです。「すべては患者さんのため」という想いが強くあります。患者さん自身が健康でいることが周りの人々を幸せにします。だから、患者さんには本気で治しに来ていただきたいですね。

将来の夢は、日本のスポーツ業界のすそ野を広げていくための、ジュニア世代の育成です。でもこれはまだまだ先の話。今は「患者さんファースト、の治療を究めていきたいです。」



受付は患者さんがまず目に入る場所。天然木で丸みをつけ温かみと優しさを出している。



待合室は「患者さんの喜びの声」でいっぱいです。



矢根 和紀 Kazuki Yane

Profile | やね整骨院 総院長

- 森ノ宮医療学園専門学校卒
- 「やね整骨院」安田院、神戸屋整体院、2016年12月に3店舗目となる粟津院を開業

院のモットーは「早期回復」の徹底 相互のシナジーを活かした スピーディーなグループ院経営で躍進

やね整骨院 総院長 矢根 和紀 先生

オリンピック柔道チームに帯同しトレーナーを務めたこともあるという矢根先生は現在、安田院、神戸屋整体院に続き3店舗目となる粟津院を開業し、スピーディーな多店舗展開を推し進める若手治療家。新たに粟津院の院長となった女性柔整師、伊福先生とともに、分院におけるメソッド、治療方針などについて詳しくお話を伺いました。



明るい店内に明るい施術台、オープン7日



早期治癒をモットーにしているやね整骨院。カイロテーブルも設置。

昨年12月に3店舗目をオープン

「早期回復」を主方針とした多店舗経営

私(矢根)は兵庫県出身。森ノ宮医療学園専門学校を卒業した後、兵庫県加古川市に体幹トレーニングを取り入れた「やね整骨院」安田院を開業し、2店舗目が神戸屋整体院。2016年12月にはグループ3店舗目となる粟津院をオープンしました。

現在スタッフ数は18名(グループ全体)、保険3割、自費7割の比率です。治療方針は、一にも二にも早期回復(治癒)。リハビリ用にトレーニングジムを併設するなど、一カ所で全過程を完結できるよう工夫しています。

メディックスを選んだ理由は色々ありますが、レセプロ(M)の保険証スキャンと無料貸与のレセコンが使いやすく作業負担が減ったこと。これは皆さんにおススメしたいですね。

予防、治療、リハビリまでの一貫体制 女性目線で細やかな対応

粟津院の院長には、勤務4年目の伊福先生を抜擢。先生は宮崎出身で、私の家内の妹に当たります。大阪のアムス柔道整復師養成学院を卒業後、1年間大阪で修行してから当院に来ました。

彼女は当初からとても頑張ってくれていたし、院を任せてみたかったんです。店舗づくりからスタッフ選定まで、ゼロからのスタート。出店時は「院(粟津)のコンセプトがぶれていないか？」



総院長は院の計画から運営まで全てを任せられると太鼓判。粟津院院長伊福先生。

「施術メニューに特色が出せているか?」「患者さんの流れはOKか?」など、女性らしく細かなところひとつひとつに気を配りつつ進めてくれました。最近では院長らしくなって頼もしさも増してきました。嬉しいことです。

「粟津院の特長は予防、治療、リハビリなどを一貫してやれること。患者数も順調に伸びてきていますね(伊福先生・談)」



トレーニングジムを併設することで、院内で予防と治療が一貫してできる粟津院。

スタッフ教育、育成へのこだわり 熱い想いで業界の未来を見据える

スタッフ教育にはこだわっていますね。たとえば全国の柔整師との協業。セミナーの開催、参加など積極的に交流しています。スタッフ全員に「人間力」を鍛えて欲しい、というのがその理由です。ですから、異業種の方とも頻繁に会合します。

「新店舗を企画する際は、各院長先生やスタッフ一同の話し合いの場を設け、意見を交換します。誰もが納得するプランニングの提案が出てくれば、成功の可能性も高くなりますから。院のコンセプトも自然と独自性が強いものとなりますし(伊福先生・談)」。

このプロセス自体が社員教育になるわけです。これは新卒教育でも同様ですね。

この業界は今後、最終的に「ホモモノ」だけしか残らない。施術技術の向上、介護業界とのシナジーなど、諸課題に対していかにか結果を出し続けられるか? 私自身の挑戦とも考えています。



総院長の顔の広さを象徴するさまざまな友人からの花輪・花束。



33台収容できる駐車場にも所狭しと並べられている花輪。

TTC会員入会募集

現在、TTCでは、さらなる発展のため、
手技療法に携わる皆様の入会を募集しております！！

TTCは今期で9年目に突破！！
これからも治療家、セラピストのスキルアップと同業仲間の交流の場を提供してまいります。

会員特典

- ・セミナーの会費割引（例：通常 8,000 円→5,000 円）
 - ・理事および会員様治療院の現場実習・研修・勉強会の参加
 - ・会員限定交流会（飲み会、相談会）
 - ・TTC認定、提携団体のセミナー等の割引、優待
 - ・会員限定メルマガ配信
 - ・毎年定例の地方セミナーや海外研修等も予定しております
- ★将来のビジョンとして会員様共有の研修機関、海外研修機関も計画しております。
また、2020年東京オリンピックのTTCトレーナーチームの活動も計画！！
- ★技術取得のための通学制アカデミーも新年度より実施！！

会員料金・お申込み方法

年会費・月会費なし！
入会金のみで会員（永続的）に！
入会金 8,000 円

入会申込み・詳細  <http://ttc-j.info>

入会をご希望の方は、TTC 公式サイトでの
会員登録フォームからお申込みください。

TTC セミナー 沖縄

定員
30名

「スグに臨床で効果が出るトリガーポイント鍼療法」

～今までの治療法で満足出来ない先生～

3月19日（日） 12:30-16:30 (12:00～受付) ※時間厳守

会場 沖縄統合医療学院（沖縄県浦添市伊祖4丁目1-19）

参加料金 TTC会員/後援団体:5,000円 一般:8,000円 学生:3,000円

違う切り口で患者を増やしたい方必見！

臨床トリガーポイント研究会所属治療院で実際に行っている実践的、且つ効果を理解できる方法を解説します。トリガーポイント鍼療法MTPスタイルを使って、各症状別への刺鍼を行います。

セミナー構成(実技メイン)

- 寝違い（頸椎捻挫）、
交通事故後遺症に対する治療法
- 肩の痛み
- 腰の痛み、坐骨神経痛



講師 PROFILE

森田 義之 氏

臨床トリガーポイント研究会代表
もりた鍼灸院院長

昭和43年生 東京都出身 関西鍼灸短期大学
在学中、また卒業後同校研究員としてトリガー
ポイント療法の第一人者である黒岩共一に師
事。東京三鷹市で森田鍼灸院を開業後、2006
年に臨床トリガーポイント研究会を立ち上げ
、現在4校の専門学校で非常勤講師としてトリ
ガーポイント鍼療法を講義している。

メディックスの接骨院向け物品販売サポートシステム

物販サポートサービス

メディックス
会員限定
サービス

For The Health of All
D&M
Established 1902

時代に流されない、明日へと受け継がれる
価値あるブランドを目指して。



D&Mサポーターは「**国産**」にこだわります

ラインサポーター 圧迫力に「強弱」の差がある**特殊編製法【特許取得済】**で
筋肉や靭帯を効率よく、立体的にサポートします



手首

便利なラップ式サポーター
圧迫やテーピング仕上げに

#D-20 スピードラップ/手首用

本体価格 ¥1,000+消費税[1ヶ入] 日本製

幅×長さ 7.5cm×40cm



手のひら 手のひら・手関節を
しっかりサポート

#1013 ラインサポーター **特許取得済**

本体価格 ¥1,300+消費税[1ヶ入] 日本製

サイズ S~L 丈 S・M 16cm / L 16.5cm



足首 足関節をしっかり
サポート

#1015 ラインサポーター **特許取得済**

本体価格 ¥1,500+消費税[1ヶ入] 日本製

サイズ S~LL 丈 21cm



ひじ ひじ関節・関節周囲を
しっかりサポート

#1017 ラインサポーター **特許取得済**

本体価格 ¥1,400+消費税[1ヶ入] 日本製

サイズ S~LL 丈 24cm



ひざ ひざ関節・関節周囲を
しっかりサポート

#1018 ラインサポーター **特許取得済**

本体価格 ¥1,600+消費税[1ヶ入] 日本製

サイズ S~LL 丈 30cm

メディックス会員様には特別価格で販売中 ご注文はレセ Pro(M)から出来ます！

MARUMITSU

サポーター専門メーカーの技術
全てが日本製



つらい膝にはコレ!!

皮膚感覚サポーターDX
ひざ用

特許
取得

・約0.7mm厚の超薄型サポーター
・2種類の機能性素材使用

サイズ：S, M, L

カラー：ブラック ベージュ グレー

価格 3,800 円 (税別)

メディックス会員特別価格 2,660 円 (税別)



ふんばりたい時に

バックレスキューベルト
メッシュ(腰用)

独自
プレート

・薄いメッシュ素材
・独自プレートが腰をサポート
・補助ベルトつき

サイズ：S, M, L, LL

カラー：ブラック



価格 3,900 円 (税別)

メディックス会員特別価格 2,730 円 (税別)



東上野サポーター整骨院
丹伊田院長

この2点はとても
おすすめです。
整骨院で自信をもって
お使いいただけます！

会員様は「レセ Pro」印刷用紙発注メニュー
でご確認いただけます。

丸光産業株式会社

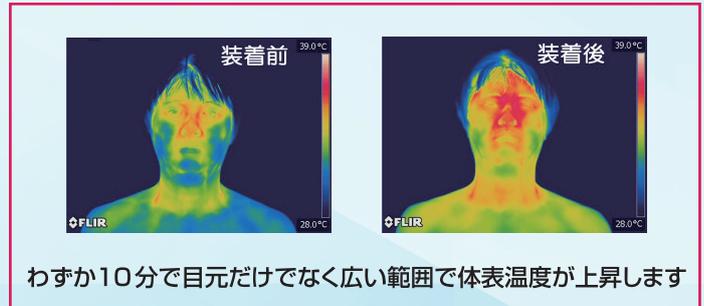
繰り返し
使える

一般医療機器

温熱治療用のアイマスク

製造元 ファブリックエイド株式会社

- 医療目的に開発された新素材、炭100%の繊維メディカーボンを使用。
- 抗菌、抗カビ、防ダニ、調湿、消臭、そして遠赤外線による温熱効果があります。
- 自分の体温を使って目元を温めるので、あたたまり過ぎることがなく、寝ている間中、効果が持続します。
- 毎日使えるので経済的です。



価格 3,500 円 (税別)
メディックス会員特別価格 **2,500 円 (税別)**

ホットパッチ

製造元 株式会社吉田養真堂



- 生姜をすりおろして作る生姜湿布は、昔から身体の手当てに用いられてきました。
- ホットパッチは、業界初のショウガ湿布を簡単に使用していただける貼付剤です。
- 従来のトウガラシ配合の温感製品に比べて、ピリビリ感が少なくなりました。
- 低温製法で、生姜の成分と心地よい香りをそのまま残しました。
- じんわりと温もりを実感でき、5～6時間持続します。

1個 500枚入り(10枚×50袋) メディックス会員 特別価格 **9,500円(税別)**

レセPro(M)の『印刷用紙発注』メニューより、ご注文頂けます。※電話でもご注文承ります。

ご注文・商品に関する
お問合せ先

株式会社ヒーラーズ TEL:03-3255-1094
受付時間10:00～18:00(土日祝除く/17時以降翌日受付)

謹賀新年

旧年中は格別のお引き立てを賜り
厚く御礼申し上げます
本年も倍旧のご愛顧のほどお願い申し上げます
平成二十九年 元旦

2017



今年で11期目を迎えるアップシステム

柔整・訪問マッサージ・鍼灸に特化したレセコンを作り続けて

10年の実績を蓄えてきました。

療養費請求も時代の流れとともに形を変えてきました。

治療院経営も時代に合わせた経営力がもっと必要になってきます。

私たちアップシステムは気持ちも新たに、これからも治療院に経営に必要な

システム提供、そしてサポートを行ってまいります。



お客様から、**うれしいお声**を頂いております

わからない時にサポートの電話がつながるし
対応してもらえるとところが気に入ってます。

(福岡県治療院)



1番助かっているのが、こちら側がこうしてほしいという要望に
対してサポートの方が**柔軟に対応してくれる**ところです。
細かいところまで対応してもらっているので助かってます。

(大阪府治療院)



サポートについては、わからない時に**リモート (遠隔操作) をして**
対応してもらえるので安心です。

(千葉県治療院)



サポートにわからないところを聞けたり、
迅速に対応してもらえるのでとても助かってます。

(大阪府治療院)



簡単なことでも直ぐにカスタマーサポートに電話して教えて
いただきますが、**本当に感心するくらい**、その方が電話対応して
くださっても**感じよく丁寧に教えて**下さいます。
すごく安心していられます。

(東京都治療院)



フェッショナルレセコン

provides the highest quality
upsystem

RecePro

RecePro(R-up)

充実の機能搭載レセコン

柔整・訪問マッサージ・鍼灸用のレセコンを専門に作り続けて10年の実績
訪問マッサージレセコンの決定版！

1 往療距離の算定

訪問スケジュールを入れれば、往療距離を自動的に計算！レセProは訪問予定を入力するだけで距離を計算し往療料を算定します。

2 お礼状の作成

医師へのお礼状もテンプレートで簡単作成！大切なドクターへのお礼状も自動作成できます。後回しにしてしまって、書類がたまってしまってもなくなります。

3 請求書・領収書の作成

領収書の発行もラクラク！別のシステムに入力する手間や手書きで時間を費やす必要はありません。



4 要加療期間

同意書の期限をリスト化！期限切れのチェックも簡単！再同意の時期を的確に把握することができます。



コストパフォーマンスも魅力



訪問マッサージ師向け
レセプト発行管理システム
RecePro(R-up)

保険請求
シリーズ



鍼灸師向け
レセプト発行管理システム
RecePro(A-up)



柔道整復師向け
レセプト発行管理システム
RecePro(M-up)

※システム毎に課金方法が異なります。

導入しやすい価格で
コスト削減をサポート

月々 10,000 円から

レセ Pro (R-up) はクラウド型の月額利用方式です。リース契約や解約の際の多額の費用がかかったりしません。

月額なので気軽にご利用いただけます。

例) マッサージ師1名 拠点1ヵ所の場合
初期費用 : 115,000 円 (税別)
月額利用料 : 10,000 円 (税別)

※アカウント数+マッサージ師拠点数課金の月額制です。
※初期費用には初期導入費・登録手数料が含まれています。



ANNIVERSARY

請求業務の為の、まさにプロ

訪問マッサージ師向け レセプト発行管理システム

Receipt Management System for Rehabilitation



充実のカスタマーサポート



専任スタッフによるきめ細やかなサポート

「こんなこと聞いて大丈夫かな？」ということも、ご心配なく。
知識豊かなスタッフが、サポートいたします。



レセコン導入実績、日本全国2,000院以上のノウハウ

柔整・訪問マッサージ・鍼灸用のレセコンを専門につくってきたから、専門用語はもちろん、
業界特有のことも安心してお任せください。



パソコンが苦手な方でもインストールからサポートします

「インストールってどうするの？」お任せください。パソコンにも詳しいスタッフが丁寧に
ご説明、サポートさせていただきます。



お電話、メール、FAX、リモート接続によるPCサポート

遠方の方も大丈夫！パソコン操作に不安がある場合も、
リモート接続でしっかりサポートいたします。

是非この機会に
お試しください!!

無料体験版にて**レセコン**と
サポート力を実感してください。
無料期間中も**全力**でサポートいたします！



詳細は、ホームページでご確認出来ます！

無料体験版のお申し込みはこちら



http://www.up-sys.co.jp/recepro/recepro_rup.html

provides the highest quality
up system

株式会社アップシステム 東京都千代田区神田淡路町 1-13

03-3254-1009 (平日 10:00~18:00)

NPO 法人
日本手技療法協会
主催相談会

費用	会員無料 非会員：5,000 円	会場	ボディバランスアカデミー内教室 東京都千代田区神田淡路町 1-1-1 (都営新宿線・小川町駅、東京メトロ丸の内線・淡路町駅 A5 出口 徒歩1分)
内容	個別相談 90 分間		
定員	先着順で定員になり次第締め切りますのでお早めにお申込みください	申込方法	お電話でお申し込みください。参加者には参加整理券を送付いたします。日程、時間調整のため本協会スタッフが電話を差し上げることがございますので、ご了承ください。 TEL：03-5296-9055

※各相談会共通です

接骨院開業個別相談

接骨院の開業には、資金面をはじめ立地条件・レイアウト・宣伝・役所の各種届出など時間と労力そして資金が必要となります。この相談会では、接骨院開業ノウハウを具体的に分かりやすくお教えします。

開業まで
どうしたらいいの？

こんな悩みを解決します！

- ①開業したいが、自己資金があまりない。②自己資金があまりないので融資を受けたい。③融資先の決め方と書類の作り方が分からない。④店舗の選び方が分からない。⑤開業の方法が分からない。(開業までの流れは?)⑥スタッフの配置が分からない。⑦開業後、税務署への手続きの仕方が分からない。⑧保健所、厚生局へ提出する書類の作り方が分からない。⑨各種届出書の提出タイミングが分からない。⑩内装のレイアウトをどうしたらいいか分からない。⑪物理療法機器の選定と集患につながる機器が何か分からない。⑫チラシの作り方(内容)、撒き方、タイミングが分からない。⑬料金の決め方が分からない。⑭カルテのつくり方、保険請求が分からない。⑮個人請求のメリットデメリットが分からない。



開催日 - schedule -

2月	3月	4月	5月
4日(土)	4日(土)	1日(土)	6日(土)
18日(土)	18日(土)	15日(土)	20日(土)

★ いずれの日も下記時間帯から選べます ★

14:20～15:50 | 16:10～17:40 | 18:00～19:30

※原則として毎月第1、3土曜日

講師 接骨院開業アドバイザー / 主任コンサルタント 川嶋隆司 氏 他

治療院支援個別相談

開業してみたものの、こんな悩みは誰に聞いていいか分からない…
そんな先生の疑問、質問なんでもよろず相談お受けします。

治療院よろず相談
お受けします！

こんな相談ありませんか？

- | | |
|----------------------------------|---------------------------|
| 01 事情があり治療院を売りたい・買いたい(譲渡条件のポイント) | 04 院内を模様替えしたい&変えたいがポイントは? |
| 02 開業1年目、初めての確定申告の方法について教えて? | 05 資金繰りが上手くいかない。 |
| 03 個人事業主・法人成りのメリット&デメリットは何? | 06 今後の業界予測から経営を見直したい。 |



開催日 - schedule -

2月	3月	4月	5月
-	11日(土)	8日(土)	13日(土)
25日(土)	25日(土)	22日(土)	27日(土)

★ いずれの日も下記時間帯から選べます ★

14:20～15:50 | 16:10～17:40 | 18:00～19:30

※原則として毎月第2、4土曜日

講師 接骨院経営アドバイザー / 主任コンサルタント 細川光一 氏 他

NPO法人日本手技療法協会入会のご案内

・会員特典・

- 1 手技療法家のビジネス情報誌「ヒーリングマガジン」(年4回発行)が無料配布されます。
- 2 会員カードが配布されます。
- 3 本協会が認める優秀な会員、積極的に協力した会員に対する表彰制度があります。
- 4 本協会主催のセミナー・研修・講習会などに優先的に参加ができます。
- 5 本協会主催のセミナー・研修費用に割引価格で参加ができます。
- 6 在庫切れの「ヒーリングマガジン」のバックナンバーを実費(コピー代)で入手できます。
- 7 本協会から各種情報を希望により提供いたします。
- 8 本協会と提携企業の商品を購入する場合、割引価格で購入ができます。
- 9 名刺に「NPO法人日本手技療法協会会員」と記載することができます。
- 10 院内掲示用の会員証を購入することができます。

入会金無し：年会費5,000円

※入会希望の方はNPO法人日本手技療法協会のホームページまたは下記へお申込み下さい

・学生会員の募集を開始しました！

情報誌「ヒーリングマガジン」(年4回発行)が無料配布されるほか、本協会主催のセミナー・研修、講演会などに会員価格で参加することが可能です。※入会に際しては学生証のコピーを提示していただきます。

学生会員：入会金無し 年会費3,000円

非会員の方で「ヒーリングマガジン」の購入を希望する方は、NPO法人日本手技療法協会のホームページまたは下記までお申し込みください。なお、在庫のない号は購入できません。

在庫数に限りがありますので、ご希望に添えない場合があります。バックナンバーは各号1冊1,000円(税別)+送料+手数料300円(会員は送料・手数料は無料)です。

NPO法人日本手技療法協会

〒101-8691 日本郵便(株)神田郵便局郵便私書箱53号 TEL 03-5296-9055 FAX 03-5296-9056 mail:info@e-shugi.jp http://www.e-shugi.jp/

好評発売中

NPO法人日本手技療法協会 院内掲示用会員証

貴院の名前が入った世界に一つの会員証です。院内に豪華さと信頼を与えます。

額縁入り会員証

表面はアクリル製で、裏からレーザーで文字を直接彫刻しています。外枠は木製。壁掛けですが置くこともできます。

販売価格30,000円(税別)
荷造り送料:全国一律1,000円(税別)
W200mm×H260mm×D15mm 300g
※写真の文字ははめ込み合成です



オーナメント会員証

本体はアクリル製、額縁入り会員証と同様、レーザー文字彫刻です。台はポリストーン製。アクリル製なので落としても割れません。

販売価格50,000円(税別)
荷造り送料:全国一律1,000円(税別)
W150mm×H205mm×D60mm 600g



額縁入り会員証、オーナメント会員証のセット同時購入は、**特別価格70,000円**(税別、荷造り送料無料)でご提供。

※一点ずつ製作しますのでお申込後、納品されるまで約3週間かかります。製作開始後のキャンセルおよび院名変更はできません。院名が長い場合文字は小さくなります。商品は工場から直送します。本協会の会員以外の方は購入できません。

納品までの流れ

お申込

彫刻院名確認

ご送金

製作

納品

●お申込・お問合せ

NPO法人日本手技療法協会 TEL 03-5296-9055 E-mail info@e-shugi.jp

バックナンバーの購入は各号、1冊1,000円(税別)+送料+手数料300円(会員は送料・手数料は無料)です。ご希望の方は下記までお申込み下さい。在庫数に限りがあるため、ご希望に添えない場合がありますので、あらかじめご了承下さい。完売しています創刊号～第4号、第6号、第7号、第22号、第25号、第32号、第34号、第37号につきましては会員限定で、モノクロ(1頁30円・送料別)またはPDFファイル(1冊500円・CD-R代・送料別)にてお分けいたします。

お問合せ先・〒101-8691日本郵便株式会社 神田郵便局郵便私書箱 第53号『ひーりんぐマガジン』編集部
TEL 03-5296-9061 FAX 03-5296-9056
http://www.e-shugi.jp/



第6号 **売り切れ**

●不正請求の実態4 ●柔道整復試験財団 ●今から間に合う国試対策一乗整備



第7号 **売り切れ**

●個人情報保護法一治療院での対応は ●覆面座談会 業界の営業マンは見た! 勝ち組繁盛治療院のヒミツ



第8号

●不正請求の実態5 患者アンケート ●“増患請負人”のマル秘テクニックを公開



第9号

●院内デザインの奥義 ●ホームページの活用とポータルサイト ●国試対策は万全ですか?



第10号

●節税対策と資産形成 生命保険の活用…前編 ●交通事故の保険請求 ●続・院内デザインの実際



第11号

●自由診療に役立つ学校 ●続・交通事故と接骨院一実録 ●院内デザインの実際 Vol.3



第12号

●開業資金節約 ●不用品のリサイクルで経営改善 ●院内デザインの実際 Vol.4



第20号

●モンスターバイシエントの実態 ●広告宣伝の効果と具体例～折込チラシ編



第21号

●超多忙の年末に備える! ●手技療法業界の将来を読む



第22号 **売り切れ**

●大阪気質に学べ! 不正請求キャンペーンなど跳ね返す ●業界初? 入金開示の請求会社



第23号 **売り切れ**

●緊急電話アンケート ●第17回国試合格発表 ●不況時代を乗り切る! もう1つの資金調達法



第24号

●新型インフルエンザ対策などにみる院内感染予防 ●開業セミナーに見る柔整師気質



第25号 **売り切れ**

●保健・衛生行政業務報告に見る接骨院の現状 ●民主党政権下における手技療法業界はどうなる?



第26号

●食べる社会貢献と接骨院の取り組み ●リラクゼーションサロンに見る人材教育のノウハウ!



第34号 **売り切れ**

●統合医療の未来 ●新春メッセージ ●社員教育コンサルタントが語る 自費治療におススメ技術



第35号

●いまだき柔道整復業界 ●患者の心をつかむ会話術 ●第20 回国家試験合格発表



第36号

●どうなる療養費改定!? ●正しい交通事故対応法 ●空き時間を有効活用・整体師養成講座



第37号 **売り切れ**

●続・どうなる療養費改定!? ●要注意! 手技による事故増加



第38号

●手技療法家に聞きました どうする、どうなる 2013年 ●「シリーズ 唱!」柔整師かくあるべし!



第39号

●柔整・あはき施術の療養費の一部改正 ●第21 回国家試験合格発表



第40号

●ひーりんぐマガジン記事に見る手技療法の変遷 ●手技療法業界10年史



第48号

●院の看板、どうしていますか? 実践! 30メートル集客法 ●集客の決め手となる技術を学ぶ! ●【ここをチェック!】保険請求団体の選び方 & 意外な落とし穴 ●Special Interview 山崎一夫さん ●今、この先生が熱い! 【メディックス会員治療家インタビュー】糸日谷哲章先生 / 小野貴生先生 / 山内英嗣先生



第49号

●【ここをチェック!】接骨院開業のトレンド & 要注意ポイント ●患者満足度アップの電話対応法 ●交通事故専門弁護士が教える 交通事故患者を巡る「接骨院業界の現状と問題点」とは? ●Special Interview 池田貴広さん ●「衛生行政報告例に見る接骨院の現状」



第50号

●【柔道整復師の未来を占う 鼎談 保険治療と自費治療の“黄金比”と自費治療導入戦略とは? ●ネーミング入門 ●『厚生労働大臣 新年挨拶』塩崎 恭久 ●Special Interview 田中ウルヴェ京さん ●対症療法から原因追求型医療へ Super SSR開発者 齋藤徳翁 ●中国徹の明日からできる経営改善術受付スタッフは繁盛経営の鍵! - 受付女性の戦力化 -



第51号

●治療コンサルタントが語る「接骨院の経営と成功への鍵」今富貴夫 × 田村剛志 ●第24回国家資格合格発表 ●人材確保と定着のための戦略



第52号

●歯科業界にみる「治療院活性化のためのヒント」集客ナンバー1「内覧会」仕掛け人 本多隆子氏が語る! ●機能訓練指導員と柔道整復師介護・リハビリの現場で「機能訓練指導員」が注目されている ●Special Interview 森隆弘さん



第53号

●その道のプロに聞く「身につく治療技術習得法と臨床での注意点」 ●繁盛店になるまで「奮戦記」 ●柔整師と医師の大論争「亜急性」について考える ●Special Interview 小西裕之さん ●対症療法から原因追求型医療へ Super SSR開発者 齋藤徳翁先生

ヒーリングマガジン

Healing Magazine

バックナンバーのご紹介



創刊号 **売り切れ**

●柔整請求団体の現状と課題 ●他店舗展開に成功そのノウハウと秘訣



第2号 **売り切れ**

●スキルアップのための民間スクール ●まだ間に合う専門学校入試情報 ●誰でも分かる請求業務



第3号 **売り切れ**

●不正請求の実態 ●手技療法家のための賠償責任保険



第4号 **売り切れ**

●整形外科医から見た柔整師 ●不正請求の実態2 ●院内内装レイアウトのツボ!



第5号

●覆面座談会 行きたい・行きたくない治療院 ●不正請求の実態3 ●柔整専門学校入試情報



第13号

●覆面座談会 ●"高齢者向け筋トレ"を中心とした介護予防のノウハウを学ぶ



第14号

●新春覆面座談 国家資格はもういない? ●SPマークとその効用



第15号

●「初歩の会計教室」番外編 いまさら聞けない一超初級会計の話 ●第15回国試合格者



第16号

●ATのワザを日常の手技に取り入れる ●請求団体を探る ●自由診療に役立つ機器導入



第17号

●請求団体を探る2 ●体幹チューニングPart2 ●学院紹介 ●民間資格の法律的背景



第18号

●新春スペシャルトーク ●治療業界専門の人材派遣の有効利用



第19号

●食育と手技療法、後期高齢者医療制度とその裏側 ●第16回合格者発表



第27号

●民主党政権が目指す手技療法業界とは? ●第18回国試合格者発表 ●ネーミング入門



第28号

●平成22年療養費改定とその背景 ●手技療法家のためのコミュニケーション術



第29号

●賢く医師とつきあう方法 ●この秋!技術を深める! ●手技療法家のためのコミュニケーション術



第30号

●これからの柔整業界を占う! 大島九州男参院議員に聞く ●"自費治療家"に聞く



第31号

●求められる医師との連携 ●TwitterやFacebookは治療院PRに有効か? ●第19回国家試験合格者発表



第32号 **売り切れ**

●間違いだらけの治療院の経営と運営 ●治療院お役立ち企業 ●請求団体はこうして決めた!



第33号

●警察OBの対策に学ぶ ●今からでも間に合う柔整国試対策のコツ



第41号

●DATAに見る柔道整復師の動向 ●若手治療家でも身につけられる関節ストレッチ&トレーニング ●いまさら聞けない治療院の常識 ●創刊10周年記念Special Interview 土田和歌子さん ●今、この先生が熱い! メディックス会員治療家インタビュー



第42号

●【増税直前特集】療養費扱い 治療院への影響 ●あと1カ月の国試対策「柔整編」 ●いまさら聞けない治療院の常識 ●「知らない治療院」へ「知っている治療院」へ、メディカルアドバンスの挑戦 ●Special Interview 有森裕子さん ●今、この先生が熱い! メディックス会員治療家インタビュー



第43号

●第22回国家試験合格者発表 ●スタッフ採用のためのマル秘ポイント ●いまさら聞けない治療院の常識「広告規制」 ●知らなかったでは済まされない「治療費0円」広告に潜む落とし穴 ●交通事故事案における問題点とは? ●株式会社プライムケア 代表取締役 杉本伊、●Special Interview 伊藤華英さん ●今、この先生が熱い! メディックス会員治療家インタビュー



第44号

●院内外Designを考える Lesson1 2号連続企画・集客から増患、経営安定化まで役に立つ「治療院デザイン対策」 ●領収書の運用を検証する ●Special Interview 魚住咲恵さん ●マニュアルセラピストから診る頸肩腕症候群の治療「第2回肩の高さの違いと疼痛部位による診断」



第45号

●院内外Designを考える Lesson2 2号連続企画・集客から増患、経営安定化まで役に立つ「治療院デザイン対策」 ●間違いだらけの治療院経営法 経営プランナー 九鬼良氏に聞く ●サブメントの流行と活用 ●Special Interview 小谷実可子さん ●いまさら聞けない治療院の常識「施術所開設局」



第46号

●新春座談会「患者さんから見た治療院」 ●年頭所感 厚生労働大臣 塩崎恭久氏 ●サブメントの流行と活用 ●2015年 年頭特別企画 人材不足 その本当の理由と実情に迫る! ●Special Interview 杉山美沙子さん ●【治療院に聞く】シリーズ実践! 地域コミュニケーションと治療院



第47号

●若手治療家大いに語る 治療家から見る「治療家の理想像」 ●船井流 新卒人材確保術 ●第23回国家試験合格者発表 ●Special Interview 福西崇史さん ●今、この先生が熱い! 【メディックス会員治療家インタビュー】 佐藤永典先生 / 坂雄一郎先生 / 飯田紘孝先生

特別セミナー

入場無料

「治療院の個人情報保護とSPマーク」

治療院業界における個人情報の保護と取り扱い方法、そしてSPマークに関してわかりやすく解説します。

主催：NPO法人日本手技療法協会

共催：日本治療協会

日時：

2月18日	3月18日
4月15日	5月20日
すべて土曜日、時間はいずれも17:00～18:00	

入場：無料(事前の申し込みが必要です)

講師：松尾英彦(個人情報保護士)他

会場：ボディバランスアカデミー内教室
東京都千代田区神田淡路町1-1-1-3F
(都営新宿線・小川町駅、東京メトロ丸の内線・淡路町駅 A5出口 徒歩1分)

【お問合せ・申込先】

NPO法人日本手技療法協会

〒101-8691 日本郵便(株)神田郵便局私書箱53号
TEL 03-5296-9055 FAX 03-5296-9056 mail:info@e-shugi.jp



NPO 法人日本手技療法協会・整体師会

認定指導員募集

整体師養成講座の指導員になってください



ご提案メリットその1

店 の空いた時間を有効活用
講師として収入を得る



店舗経営はそのまま継続し、時間外など空いた時間を利用して先生が長年培ってきた技術を講師として指導に活かし、店舗経営以外の収入として得るチャンスです。

ご提案メリットその2

学 び舎として地域の信頼獲得
他店との差別化を図る



多くのお弟子さんに健康の輪を広げる「学び舎」として地域からの信頼を得られ他店との差別化を図るチャンスです。さらに収入を得ながらご自身の手で指導した優秀な受講生をスタッフとして採用されている指導員も多くいらっしゃいます。

手技療法家を育てて下さい

収入を得ながらご自身の手で指導した受講生をスタッフとして採用できるチャンスと、空いた時間を利用して技術を講師として指導に活かし収入を得る2つの目的を同時に達成できる非常にリスクの低いビジネスとなっております。整体師の指導者となりお弟子さんを取り、手技療法家を志す多くの方のために、ぜひお力を貸して下さい。

営業時間外の有効利用でビジネスチャンス!

詳しくは
こちら!

NPO 法人日本手技療法協会・整体師会
〒101-0063 東京都千代田区神田淡路町 1-1-1
KA111ビル TEL:03-3255-0774
<http://www.e-shugi.jp/seitaisaikai/>



読者アンケート&プレゼント

同封のアンケートにお答えいただいた方の中から抽選で5名様に「ふくらはぎをもんでやせる!健康になる!」をプレゼント!ぜひご応募ください!

監修の丸山真砂夫氏は「あなたの体調が悪いのは、やせないのはふくらはぎが硬いせいではありませんか?」と問いかけ、「ふくらはぎには下半身に溜まった血液を心臓まで押し返す役割があり、『硬い』『冷たい』『むくむ』のは血流を促す機能が大幅にダウンしているからだ」と説く。したがって「ふくらはぎをもんで血流が良くなると内臓の働きが良くなり、基礎代謝がアップし特別な食事制限をしなくても自然と体重が落ちる」と解説する。今話題の医師が考案した健康ダイエット、「ふくらはぎ健康法」の医学的な説明とダイエット、健康への効果・効能、ふくらはぎのみみ方まで本書はわかりやすく解説している。「ふくらはぎ健康法」とはどんな健康法かを知るための入門書。

ふくらはぎ健康法タオ テクニカルアドバイザー 丸山真砂夫 監修/宝島社発行 499円(税抜)



ひーりんぐ
マガジン
Healing Magazine

1.25 issue
2017 JAN
No.54
<http://www.e-shugi.jp/>

発行
NPO法人日本手技療法協会

発行人/編集人
佐藤 吉隆

Art Director
北村 力(PLANFORT)

Account Director
小林 雅裕

Printed in Japan
印刷/製本
株式会社 成洋印刷工芸社

ひーりんぐマガジン編集部
東京都千代田区神田淡路町1-1-1
KA111ビル

勉強会
動画
無料配信

メディックス MedixTV

<http://www.mdx-center.com/movie/>

治療家必見の動画を独占配信!

療養費改定にともなう治療院での対処法や、保険者返戻の傾向分析など、健康保険の請求にまつわる内容や、知って得する様々な情報を毎回多彩なゲストをお招きしてお届けしています。

確定申告セミナー



- ・個人事業主の税金について
- ・白色申告と青色申告について
- ・売上についての経理処理の仕方

【出演】
上田公認会計士事務所
上田 曾太郎 氏

いまさら聞けないパソコン講座



- ・レセPro「DM用患者情報」から患者データを出力する
- ・はがき作成・宛名ソフトの住所録として読み込む

【出演】
株式会社メディックス
WEB 事業部 河野 麻美

療養費改定で、保険請求はどのように変化していくか 改定内容のおさらいと、その対策



- ・柔道整復療養費、料金改定のおさらい
- ・骨折・不全骨折・脱臼の請求について
- ・長期繰り返し施術(部位転がし)について

【出演】
レセプトデータセンター
事業部長 滝口 奈美

炎症緩和・疼痛緩和・ROM(関節可動域)拡大に 着目した電気刺激治療器のアプローチ



- ・電気刺激療法の目的と作用機序
- ・炎症緩和・疼痛緩和とROM(関節可動域)拡大
- ・治療器デモンストレーション

【出演】
株式会社日本メディックス
営業推進部 営業企画課
課長 橋本 博光 氏

登録は今すぐこちらから

<メディックス無料メルマガ登録フォーム>

メディックス メルマガ登録

検索

https://www.upsystem.jp/medix/entry_mailmembers.php



スマホからも登録可能。
フォームにカンタン
1分入力するだけ!

最新業界動向、現場の疑問解決...etc 役立ちコンテンツ **40本以上** が視聴できます!

MDX **メディックス計算センター**

〒101-0063 東京都千代田区神田淡路町 1-1-1 KA111 ビル

お気軽にお問い合わせください

0120-654-678

営業時間: 土日祝日除く AM 10:00~PM 6:00

メディックス計算センターへ

資料請求はこちら



あなたの施術を保障します

会員保障制度（賠償責任保険適応）

店舗か出張か、保険診療か自費診療かを問わず、万が一施術に起因して賠償責任が生じた場合は会員保障制度（賠償責任保険適応）により保障金をお支払します。

クレーム対応相談

クレーム初期から電話で相談できるので安心です。

相談先を確保するだけでも「どうすればいいかわからない」がなくなります。

利用者は全国に 20,000 人！

蓄積されたノウハウを元に様々な事例に対応が可能です。

- 事例1) 鍼治療が原因の気胸になり入院していると患者様のご家族から連絡を受けた。
- 事例2) お灸が原因で熱傷を負わせてしまった。
- 事例3) 腰部の施術後、ベッドから起き上がれなくなり救急車で病院に搬送した。
- 事例4) 施術中に胸部から異音がし、検査の結果、肋骨骨折が判明した。
- 事例5) 柔整師の誤診による不適切な処置により手術が必要になった。
- 事例6) 言いがかり的なクレームで 4,000 万円を請求され裁判になった。
- 事例7) 治療院の看板が倒れ、駐車していた自動車にキズをつけてしまった。 など

会員種別等のご案内

手技療法家（国家資格者）対象

会員種別	年会費	対人保障限度額	免責額
正会員 A	13,000 円	1 億円（1 事故）	1 万円（1 事故）
準会員	11,000 円	2 千万円（1 事故）	1 万円（1 事故）

民間手技施術家（整体師・学生等）対象

会員種別	年会費	対人保障限度額	免責額
正会員 B	18,000 円	1 億円（1 事故）	3 万円（1 事故）

※上記会費は会員 1 人あたりの金額です。

※本会が認定する国家資格は柔道整復師・鍼師・きゆう師・按摩マッサージ指圧師の 4 資格となります。

※入会金および保険料は無料です。会費以外の経費は掛かりません。

資料請求・ご質問等はお気軽にお問い合わせください！

TEL : 03-5289-8171 受付時間：平日 10:00 ~ 18:00



Japan Healing Association

一般社団法人 日本治療協会

〒101-0063 東京都千代田区神田淡路町 2-1

TEL : 03-5289-8171 URL : <http://www.jha-shugi.jp/>