

2011 Spring
No.31 1,000yen

ヒーリング

すべての手技療法家を応援する“新型”専門情報誌

マガジン

Healing Magazine

31

平成23年4月25日発行
季刊 Spring
第9巻第2号 通巻第31号

<http://www.e-shugi.jp>

求められる医師との連携

鍼灸師や柔整師などと連携を実践する国際和合医療学会

第19回国家試験合格者発表

柔整合格率は第1回試験^{平成4年度}以来最低の69.3%



鼎談 自費治療家に聞く

保険ではできない技術の習得、活用のポイント

Twitter や FaceBook で患者は増やせるのか？

業界最安値に挑戦!! 通販だからできます

- 配送無料 ※10,000円以上お買い上げの場合(一部地域を除く)
- 返品可能 ※一部対象外有
- 国産品 ※一部対象外有
- 選べるサイズカラー ※一部対象外有

安心の代金引換!(手数料無料)

◎昨年は日本全国、10,000名の先生にご愛顧いただきました。原則、開梱設置はお客様をお願いします。ご希望の場合は別途料金がかかります。

わずかな資金で夢の独立へ! クレジット取扱OK! 御見積大歓迎!

ベッド&医療器具総合カタログを2冊セットで無料進呈中!

ご開業等、おまとめ買いは大幅値引き致します。下記掲載商品は、ほんの一例です。詳しくはお問い合わせ下さい。

目玉品

ベッドのみ **24,800円** (税込)

専用イージーバッグ付き **27,500円** (税込)

有孔無孔切替用フタ **1,500円** (税込)

SPキャリアテーブル 木製折りたたみベッド
当社オリジナルの軽量木製ベッド。7段階高さ調節機能付き。



サンプル進呈中

ウルトラエコペーパー **1,000枚入** (税込) **4,600円**

幅 30cm 長さ 36cm

サポートペーパー **500枚入** (税込) **4,200円**

幅 30cm 長さ 36cm

2,500枚入 **17,500円**

高品質ペーパー(材質:レーヨン20%、パルプ80%) H型切り目・高級仕様(材質:不織布)

オリジナルフェイスペーパー(使い捨て) 国産品

目玉品 第2弾 5月25日~6月25日 お申し込み分まで

メーカー希望価格(無孔) ¥67,200 (有孔) ¥75,075

幅 50・55・60・65・70cm
長さ 170・180・190cm
高さ 40・45・50・55・60・65・70cm
カラー 下記レザ-18色

無孔 33,600円 (税込)
有孔 37,800円 (税込)

価格は お問い合わせ下さい。

DXウッド 施術台
脚部が不燃認定化粧フィルム(木目調)仕上げのメッサージベッド。
メーカー希望価格(無孔) ¥84,000 (有孔) ¥91,875

幅 50・55・60・65・70cm
長さ 170・180・190cm
高さ 40・45・50・55・60・65・70cm
カラー 下記レザ-18色

無孔 42,000円 (税込)
有孔 46,200円 (税込)

価格は お問い合わせ下さい。

マッサージベッド 施術台
レトロなスタイルを守り続けるリーズナブルなマッサージベッド。

目玉品 第1弾 5月25日 お申し込み分まで

座面下部は収納ボックスになります。

メーカー希望価格 (01) ¥76,650 (02) ¥81,900

幅 45 (全幅 53) cm
長さ 130・140・150・160cm (01)
170・180・190cm (02)
座高 39 (全幅 73) cm
カラー 下記レザ-18色

長さ (01) 38,800円 (税込)
長さ (02) 40,900円 (税込)

価格は お問い合わせ下さい。

収納ボックスソファ(01)(02) 待合用ソファ
待合室のスペースを無駄にしない収納力を持ったボックス型ソファ。

メーカー希望価格(無孔) ¥59,850 (有孔) ¥67,725

幅 50・55・60・65・70cm
長さ 170・180・190cm
高さ 40・45・50・55・60・65・70cm
カラー 下記レザ-18色

無孔 29,900円 (税込)
有孔 32,000円 (税込)

価格は お問い合わせ下さい。

ソニーSX 施術台
木枠式脚部ソフトウレタン1cm。オーソドックスなマッサージベッド。

目玉品 第3弾 6月25日~7月25日 お申し込み分まで

幅 60・65・70cm
長さ 180cm
高さ 45~83cm
カラー 下記レザ-18色
(本体レザ- / 三角縫製レザ-)

メーカー希望価格(無孔/有孔) ¥115,500

無孔 57,700円 (税込)
有孔 61,900円 (税込)

価格は お問い合わせ下さい。

手動ライトベッド 施術台
手動ハイローベッドの廉価版タイプ。三角縫製仕様。

メーカー希望価格(無孔) ¥89,250 (有孔) ¥97,125

幅 50・55・60・65・70cm
長さ 170・180・190cm
高さ 40・45・50・55・60・65・70cm
カラー 下記レザ-18色

無孔 44,600円 (税込)
有孔 48,800円 (税込)

価格は お問い合わせ下さい。

アプロ 施術台
厚み4cmの硬質ウレタン入りマッサージベッド。上段H型脚部。

幅 50~70cm
長さ 170~190cm
高さ 40~60cm
カラー 下記レザ-18色

メーカー希望価格 ¥132,300

63,500円 (税込)

オリオン カイロ向け施術台
脱着式フェイスマット付き。長さ40cmの前開き有孔シートのカイロベッド。

幅 30cm 奥行 30cm 高さ 5.5cm
幅 43cm 奥行 52cm 高さ 3/10cm

メーカー希望価格 ¥39,900

19,950円 (税込)

カラー 限定色ブルー・グリーン

ジェルセット マッサージ用マクラ
体重を優しく支えるジェル素材が特徴の胸当て&フェイスマットセット。

幅 60・65・70cm
長さ 180cm
高さ 50・55・60cm
限定色 アイボリー・ライトグリーン・ライトブルー・メティブルー・メティグリーン・ピンク

メーカー希望価格(無孔) ¥63,000 (有孔) ¥70,875

無孔 31,500円 (税込)
有孔 35,400円 (税込)

SPバランスエコ 施術台
弊社オリジナルマッサージベッド。抜群の安定性で、高品質・低価格!

幅 34cm 奥行 48cm
奥行 34cm
限定色 ソフトグリーン・ソフトブルー・アイボリー

メーカー希望価格 ¥9,450

5,200円 (税込)

ライトツール ポータブルツール
ワンタッチで折りたたみができるポータブルツール。

幅 60~70cm
長さ 180cm
高さ 45~83cm
カラー 下記レザ-18色

メーカー希望価格(無孔/有孔) ¥189,000

無孔 90,000円 (税込)
有孔 94,200円 (税込)

電動ライトベッド 電動昇降ベッド
安心・安全性を配慮した三角縫製シート。廉価版電動昇降マッサージベッド。

幅 26cm 直径 12cm (O-脚)
幅 9cm 奥行 13.5cm 高さ 6cm (フック小)
幅 10cm 奥行 22cm 高さ 11.5cm (フック大×2)
幅 51cm 奥行 41cm 高さ 4cm (床-脚)
限定色 ソフトグリーン

メーカー希望価格 ¥31,500

15,750円 (税込)

TB製5点ブロックセット 矯正ブロック
カイロ、整体の定番、骨盤矯正ブロックセット。バラ売りOK!

高品質! タオルシートに使えます!

グリーン
ブルー
ピンク

1枚 **1,200円** (税込)
5枚セット (1枚当たり900円) **4,500円** (税込)
10枚セット (1枚当たり750円) **7,500円** (税込)

ピンク
イエロー
グリーン
ブルー

1セット2枚 (1枚当たり345円) **690円** (税込)
3セット6枚 (1枚当たり250円) **1,500円** (税込)
5セット10枚 (1枚当たり240円) **2,400円** (税込)

新商品! ブラウン

1枚 **1,700円** (税込)
3枚セット (1枚当たり1,600円) **4,800円** (税込)
5枚セット (1枚当たり1,500円) **7,500円** (税込)

ホワイトのみ 残りわずか!

ホワイト
ベージュ

1枚 **1,800円** (税込)
3枚セット (1枚当たり1,600円) **4,800円** (税込)
5枚セット (1枚当たり1,500円) **7,500円** (税込)

ピンク
ブルー

1枚 **1,700円** (税込)
3枚セット (1枚当たり1,500円) **4,500円** (税込)
5枚セット (1枚当たり1,400円) **7,000円** (税込)

業務用ビッグタオル サイズ 85×145cm
高品質のビッグタオル。上掛け or タオルシートとして使い勝手に優れたアイテム

高級水フェイスタオル サイズ 34×83cm
大手百貨店取扱品。高級(340g)仕様。ワンランク上の施術に最適。

ジャンボタオル サイズ 90×180cm
ご要望の多かったジャンボタオル。

大判ロングタオル サイズ 100×180cm
特大の高級仕様。タオルシートとしても最適。

大判ショートタオル サイズ 100×160cm
大判タオルのショート丈タオル。タオルケットとしても最適です。

▼オリジナルビニールレザ-18色からお選びいただけます。(耐薬品・抗菌・防汚・難燃)レザ-の色調は実物通りの写真印刷に努めておりますが、多少異なる場合もございます。

- 白
- クリーム
- アイボリー
- スカイブルー
- ライトブルー
- メティブルー
- ピンク
- レッド
- イエロー
- オレンジ
- ライトグリーン
- ライムグリーン
- 抹茶
- メティグリーン
- グレー
- ライトブラウン
- 茶
- 黒

※ご注文の際、ひーりんぐマガジンを見たお申し出の方に限り、特別価格で対応させていただきます。(2011年7月25日お申し込み分まで)

高度管理医療機器等販売業 株式会社 高田ベッド製作所 正規販売店

健康や美を担う先生のオンラインショップ

有限会社 サポート 信頼される事が喜びです。 **せんせいサポート.com**

〒810-0022 福岡県福岡市中央区薬院1丁目15-23

インターネット検索からは **せんせいサポート** 検索

☎ 0120-94-4422 FAX 0120-94-4423

http://www.sensei-support.com

※表示価格は弊社キャンペーン・シンプル価格(税込表示)となります。ひーりんぐマガジン特別価格は、弊社WEBサイト上の価格と異なりますので、WEBサイトからのご注文の際は弊社をお知りになった利用で「ひーりんぐマガジン」をご選択下さい。後日、値引き調整致します。

- 1 求められる医師との連携
鍼灸師や柔整師などと連携を実践する国際和合医療学会
- 2 鼎談 自費治療家に聞く
保険ではできない技術の習得、活用のポイント
- 3 専門学校探訪①
学校法人嘉栄学園中野健康医療専門学校
- 4 Twitter や FaceBook は治療院 P R に有効か？

第 19 回国家試験合格者発表
柔整合格率は第 1 回試験平成 4 年以来最低の 69.3%

新連載

手技療法家の独白 第 1 回 治療家 Ken Yamamoto 氏

- 治療家のための法律入門 14
- 上田曾太郎の初歩の会計教室 26
- 続・療養費の請求と支給 28
- 岩崎由純の「読む癒し」 30
- コラム「区役所の現場から」 32
- 花谷博幸 勝ち組治療院のツボ 37
- 吉田正幸の集客革命 41
- 訪問マッサージの現状 48
- バックナンバーのご案内 57
- 求人情報 58
- セミナー情報 61

- 4
- 8
- 22
- 38
- NEWS
- 1 震災で被災した国家資格免許の取扱いで特例 12
- 2 「サポーター企業フェア」メディックスが開催 21
- 3 ETC が経営計画セミナーを開催 31
- 4 TTC セミナーレポート 47
- 5 NPO 法人日本手技療法協会 第 6 回通常総会開催 56
- 16 成功への道
- 多摩鍼灸整骨院院長 九原慎介氏 42
- 「Re.Ra.Ku」店主 坂本一志氏 44

- 13
- 業界情報 54
- 読者プレゼント 62

広告協賛社(カッコ内は掲載ページ)
サポート(表 2) / 上田公認会計士事務所(3) / パーフェクトクラニオロジー協会(5) / PCC(7) / 横山式筋点療法ゼミナール(9) / リラクジー協会(11) / 国際和合医学会(15) / エクセル(20) / メディカル NLP コミュニケーション研究所(20) / クロスリンク(25) / ボディバランスアカデミー(29) / ETC 治療家戦略研究会(31) / メディックス計算センター(34~36) / クドケン(39) / 全日本オステオパシー学院(40) / フィットバランス療術学院(41) / メディカル療法師認定協会(45) / 治療院サポートカンパニー(50) / 池田兼男事務所(50) / 患者満足推進協会(56) / アップシステム(63~66) / 安全保障柔道整復師会(表 3) / 日本治療協会(表 4)

接骨・鍼灸・マッサージ院・リラクゼーションサロン 独立開業無料相談受付中!

上田曾太郎の初歩の会計教室でおなじみ

- 業種特化 柔整師、鍼灸師、カイロ、整体師等顧客100件以上
- 低料金 個人事業記帳代行 月 1 万円～、法人記帳代行 月 1 万 5 千円～
- サービス 記帳代行、決算申告、税務調査対応、節税相談、開業相談、資金繰り相談
- 地域 地方も OK ～郵送により対応できます

URL <http://www.ueda-ac.jp/> E-mail ueda@ueda-ac.jp 〒141-0031 東京都品川区西五反田 7-13-5 DK五反田ビル 4F
上田公認会計士事務所 tel.03-3491-4836 fax.03-3491-4837

求められる医師との連携

鍼灸師や柔整師 などと 連携を実践する 国際和合医療学会

本誌では昨年10月25日号(第29号)で「整形外科医とうまくつきあう方法の初歩」として東京・亀戸で整形外科病院を開業する山口真一氏(五ノ橋クリニック院長)に話を聞いた。整形外科と柔道整復師(柔整師)の間で外傷を巡るトラブルが増えていたり、「柔整師の施術で症状が悪くなった症例が多数報告されている」、「基本的に打撲や捻挫だけを扱う柔整師が、整形外科の診療費の約3分の1を占めているのはおかしい」など、整形外科からの柔整に対するバッシングが年々増えているということが整形外科の学会で報告されたためである。

医師との間にどんな障壁があるのか、山口院長の話を要約すると結局は、技術面については「勉強不足」が指摘された。その他、一般的な社会常識の観点からのモラルの欠如などの部分が指摘された。こうした点を克服することは、これからの高齢社会では地域医療の枠組みの中に入っていくかどうかという点では重要なポイントなのだろう。

では実際にどのように連携していけばよいのだろう。

すでに実践しているのが国際和合医療学会(寺川國秀理事長)だ。医師と鍼灸師やあんま・マッサージ師、柔整師などとの連携や日本で無資格とされるカイロプラクターや整体師、リフレクソロジストなどの国民医療にとって有益な治療家を正しい教育の下に資格化して全体の底上げを図るべきとの持論を展開し、これらを「和合医療」という概念の中で提唱している。同学会の陰山康成理事(医師、歯科医師)に、医療の中で働く治療家の存在意義や将来展望などについて聞いた。

「国民医療にとって有益な治療家は資格化を」

和合医療とは

西洋医療と東洋医療の融合という意味では、よく「統合医療」と言われるが、「和合医療」とはどう違うのだろうか。その概念についてまず、陰山氏に説明してもらおう。

「表現の違いだけで、東西医療のよいところどりをした、現代医療一辺倒より質的に充実したシステムの医療という点においては同じです。

患者さんを主体に考えて、現代医療で

治らない、治りにくい医療に東洋医療、伝承療法も取り入れてより質の高い医療システムを構築することは医療費の高騰、慢性疾患、精神疾患の治癒率の低さを改善するために必要な動きだと思えます。

和合という言葉の真意からも、臨床において大自然と人を

一体とみなし、医療を提供する医療人と受け手の患者さんとは同一視されなければいけません。和合医療においては、対極の存在さえもすべては同じ根源から生じるという母的思想を基盤にしています。和合の意味は、聖徳太子の『和をもつて貴しとなす』や論語・子路に書かれている『君子は、和して同せず』つまり、存在の出所が全く同じなので、全く同じ考え、振舞いをする必要はない、お互いの違いを認識しながら無条件に助けあう精神です。これは、老荘思想という生命体はすべてが道から出ずる同志という考えと同じです。

具体的には西洋医療家と東洋医療家がお互いの長所、短所を理解しその長所を伸ばし合うべき存在となることを目指しています。たとえば3000年近い歴史



陰山康成理事

築を目指すべきです」。

アメリカの流れを受けて、わが国では西洋と東洋の医学を融合させる考え方は、周辺医療、補完医療、統合医療というように時代とともに名を変えながら発達していった。

「西洋医療と東洋医療は、本来システムとしてかみ合うものではなく、2つのシステムをミックスして統合させることはできません。その意味で統合という言葉よりも和合というキーワードで、一人の患者さんに対し、適材適所で西洋医療と東洋療法、伝承療法を、両方を知りつづけた和合医療家がコーディネートして患者さんにびたりとあてはまるプログラムを組むこと、そして出番のない分野の医療家は主の医療家のサポートに回ることで、大事です。和合医療家は、生命の根源はすべて同じ出所という東洋哲学を深いレベルから理解し、実生活でも実践した上で、東西医療システムの両方に精通する必要ががあります。そうでないと適材適所の正しい選択ができません」と陰山理事は話す。

国際医療和合学会の構成する会員は医師、歯科医師、薬剤師のような有資格者のほか、整体師、カイロプラクター、ホメオパシーやフラワーエッセンス、マクロビユーティビオティック、その他独自の運動療法の担い手など多岐にわたる。例年開催するコンベンションではひとつのテーマに対し、さまざまな立場か

世界が認めたソフトブロック テクニック!!

米国で国際仙骨後頭骨学会 研究者大賞受賞

***短時間で劇的効果!**
***誰でもできる簡単テクニック!**
***1回の受講でスグ使える! 今の手技と併用できる!**

「確固たる診断理論と技術が、あなたの治療の指針となります!」

短時間で起こる驚異的な治療効果は、今の手技や物理療法などと併用することにより、劇的な症状改善が得られます。柔道整復など施術時間が短くても「ソフトブロックテクニック」を併用するだけで治療効果は大きく上がります。まずはご自身のからだから劇的に変化することをセミナーで体験してください。

●「パーフェクト クラニオロジー協会」では正会員を募集しています。●

●今ご入会の場合、1年目の年会費免除 ●新入会の方はセミナー参加時にソフトブロック2個プレゼント

詳しくは下記にお問い合わせ下さい

[問合せ・申込先] パーフェクト クラニオロジー協会 TEL・FAX: 03-3736-6508
 URL : <http://www.perfect-craniology.jp/> MAIL : csf_practice@yahoo.co.jp

創始者：宮野 博隆
 元PAAAC/SOT研究委員長
 米国SOT優秀インストラクター賞受賞
 2000年米国で国際仙骨後頭骨学会
 研究者大賞受賞（日本人唯一）
 過去に掲載された特集/ヒーリングマガジン・
 ビジネスデータ・ジャックと・その他多数

「ソフトブロックセミナー」
【講師】 市橋 悟 (PCA公認インストラクター)
【日時】 毎月第4日曜日 AM10:00 ~ PM4:30
【受講料】 正会員 8,000円 / 学生 8,000円 / 非会員 20,000円
【会場】 東京都大田区東蒲田2-29-13「オタマビル」1F
【臨床コース】 講師「宮野 博隆」(毎月第2日曜日)

らのアプローチが発表される。

「江戸時代まで医療の中心は和漢医でしたが政府の考えによって西洋医が医師であると定められ、貴重な知識や情報も表舞台から姿を消しました。前回京都で開催した際には、ねじまげられた歴史の中で、医療に本来必要な和の感性を基盤にした日本の伝承医療を掘り起こし、あらためて和の感覚での医療のすばらしさを認識する趣旨の会合を開催しました」。

陰山氏は、「病気の原因を追究しよう

とせず対症療法が中心のため、すぐに病院にいつて薬をもらうことを医療人も患者さんもよしとしているが故に、医療費も右肩上がりになる」と現在の医療の問題点を指摘する。医療費、介護、年金という社会保険給付金が原因で近い将来日本経済がつぶれる可能性がでている今、

「医療システムの思い切った変革、国民の自分自身の健康づくりの意識改革は待ったなしで必要ということですよ」と指摘する。

国民に求められているのは健康づくりのプロ

わが国の現代医療に欠けるものとして、「江戸時代までは養生という概念がありました。いま一般の人が自分に最適の継続できる予防法をみつめることは容易ではありません。その際にピンポイントで治療を選択できる予防医療のプロが必要です」と陰山理事は指摘する。

一方欧米、アジア各国では予防医療を指導できるプロが存在し、国が医師資格として認めている。「アメリカではND（ナチュラドクター）という健康づくりのプロアドバイザーの資格がありステータスが高まりつつあります。また、中国では中醫師がいて、医食同源の考え方

プロを医師資格として認め、活動を本格化させないと無理だと思えます」と陰山理事はいう。

これからの医療に必要なこと

「手技療法家の役割は、骨折、打撲よりも慢性疾患に対してのケアとさらに大事なのが予防医療の指導です。和の感覚に根差した生活習慣のアドバイス、運動、食事に関しての総合的な指導をプロとして行っていくことが大きな役割だと思います。歯科医師と同様に、さほど病んでいない状態ながらも肩こり、首のこりなどの症状で来院されるところに意味があります。病に至る前に医療費を大きく割く重症疾患にならないための予防法を指導することができるからです。病院、クリニックにははつきりとした症状、病気がある方のみが通っているわけで、この点で対象とする患者さんが異なる利点を生かすべきです。

西洋医学の医師が今から東洋哲学やメンタルケア、食事、運動療法を含めた予防医療を勉強して予防の指導をするよりも、手技療法の方たちの方がもともと和、東の基盤を持っているので、肉體、精神、靈性すべてを扱う予防医療の指導者として適任です。

予防医療と従来の慢性的な愁訴の治療のうち、現代医療との振り分けをはっきりさせて柔道整復医師、鍼灸医師、あん

まマッサージ医師、さらにカイロプラクターの有資格者が西洋医師とコラボレーションして一人の患者さんを扱う医療機関が理想だと思えます」。

「予防指導に割く時間とエネルギーをいかに対価につなげ、プロの業務として成立させるかは、日本人の情報に対しての意識が低いこと、政策上の動きが必要なことから、大きな課題ではありますが、まずは誰がそれを担うかを決定するべきだと思います。いずれの医療も完ぺきではないわけで互助の精神をもてば、それらが集約されたときに大きな力を発揮します」。

基本的に整形外科はオベをしてなんぼの世界であり、肩こりや腰痛の患者さんのケアは苦手とするところですよ。一方、外傷治療を手技だけというのも無理な話ですが、肩こり、腰痛をはじめとする慢性疾患には手技療法が、威力を発揮します」という陰山氏。

実態に即した医療行政の仕切り直しを資格制度も含めて行い、患者を紹介しようようなシステムが理想だという。「治療に対するモチベーションは、個人差は大きい接骨院の先生のほうが高いと感じることがある」とも話す。「必要なことはまず教育の充実でしょう」と問題提起している。

韓国では教育の充実が重要であるとして、韓医師を輩出する韓医学部は6年教育の中で基礎医学とともに漢方、鍼、気

功、マッサージを学ぶ。指導体制の問題から定員は医学部の10分の1しかない。医師は漢方を扱えないことなどから韓医師のほうが収入は上といわれている。したがって厳しい受験競争の中でもずば抜けてレベルが高いのが韓医学といわれている。

一方、わが国では柔整師の養成機関が乱立状態にあり、接骨院の不正請求などの問題も抱えている。その点については「高いレベルで柔道整復医師の資格を設け二極化を進めればよい」とするが、むしろ大きな問題は一般国民の目では民間医療家のレベルが高いのか低いのか分からないことであり、一定レベルをクリアしているかどうかという意味で陰山氏は資格の必要性を認めている。

柔整師に対して望むこととして、「医者の世界では研修医から始まりかなりハードなトレーニングを積むが、東洋医療の世界にはそうした機会がありません。西洋医療の病院内でも、救急医療の現場に役立つ教育システムにBLS（基本救命サポート）、ACLS（アドバンス心肺蘇生サポート）があります。外傷に関してはJPTRECというアメリカの素晴らしい教育システムがあります。治療の基盤となる医療哲学が東洋哲学から来ていること、その真意を熟知したうえで、柔整の先生にこうした西洋医学の救急医療を学んでいただければ素晴らしいと思います」と課題を挙げた。

学会が目指すもの

現在、国際和合医療学会の会員数は約3000人を擁する。そのうち柔整師がおよそ3割を占める。年3回コンベンションを開催、「近い将来の東洋医療国家資格者の医師資格への格上げ、および無資格手技療法の新たな公的資格を設け、そしてより質の高い医療システムを構築することが課題」とした。

実学としての和合医療の情報を発信する国際臨床和合医療セミナーが全国で定期的に開催されている。セミナーは、和合医療の情報発信であり、今後本気で医療をよりよくする意気込みのある医療人に横のつながりをつけることである。各種和合医療を実践している医師、歯科医師、治療家やメンタルトレーナーが、実証例のプレゼンテーションを行う。縦割りの治療家の世界を横つなりにすること、お互いに切磋琢磨してそれぞれのレベルをアップすることも目的の一つである。

会の目的は①患者さんサイドに和合医療の治療方法の啓発②治療家同士の技術交流および技術の向上、改善③治療家、医師、歯科医師、薬剤師などが横つなりの関係を構築すること④治療家の物心共にスタンダードを底上げすること⑤日本の本物の治療家が、柔道整復医師、鍼灸医師、あんまマッサージ師、和医

師”として（世界中の有資格者として）機能できるようにすること⑥日本で発祥した和漢や柔道整復、良導絡などを正しく復興すること——など。

◇ ◇ ◇
 同学会では5月7・8の両日、明治神宮・神宮会館（東京都渋谷区代々木神園町1-1）で『東北地方太平洋沖地震・義援金を募る完全チャリティーイベント』を開催する。各種講演やトリートメントラリー、特別チャリティーコンサートなどを行う。問い合わせは、国際和合医療学会事務局（TEL03-5798-3133、FAX03-5798-3134、Eメール：formmail@kokusaiwagoiyo-gakkai.or.jp）まで。なお、電話受付時間は平日の午前10時から午後6時までとなっている。

陰山康成氏 昭和36（1961）年札幌市生まれ。九州歯科大学卒業後、鶴見大学歯科麻酔科にて研修。平成9（1997）年東海大学医学部入学、ロンドン大学医学部留学（1999年）、東海大学医学部卒業（2001年）後、愛知医科大学救命救急科勤務、東京医科歯科大学整形外科勤務を経て平成19（2007）年に現在の医療法人社団癒合会高輪クリニックを開業。日本救命救急学会会員、日本臨床集中医学会会員、日本整形医学会会員、日本予防医学会会員、日本抗加齢医学会会員、日本歯科東洋医学会会員

治療院経営に悩んだらPCC

～NO.1には理由がある～

成功する治療院経営 1,000円
 口コミ本 4,200円
 セット販売 4,500円

成功する治療院・サロン経営

成功する治療院・サロン経営
 時代は「治せば繁盛」から「解かれれば繁盛」に！
 患者さんの不安を全方位で取り除くことが成熟化社会での黄金ルールです。
 そのどうやってがこの本に！

書店、アマゾンより注文して下さい。

ナツメ社 1575円

PCC URL <http://www.e-pcc.jp>

プロフェッショナル・コーディネーターズ・クラブ

【お申込は今すぐ！】氏名・院名・電話・FAX・住所を記載の上、FAXで申込受付。毎週水曜日代引きにて発送しています。代引送料一律500円

FAX 049-255-8168

柔道整復師などは過剰傾向にあり、すでに競争激化の時代を迎えている。そうした中で保険に頼らず自費、にウエートを置く接骨院が目立ち始めている。国家資格者が無資格者の技術を学ぶなどは一頃は言語道断だったが、今は現代人に対する癒やしを追求した、海外から入ってきた優れた、そして患者に評価される技術が多く見受けられる。とくに、アンケートなどすると「これから覚えたい技術」の上位に常に入る「カイロプラクティック」「リフレクソロジー」「アロマセラピー」などの専門家の話を聞いてみた。新たな道筋を模索する上でもこれらの実態と将来性について把握しておきたい。

出席者(敬称略)

- リラクゼ ディラ三鷹店院長
長尾常利(左)
- ボディバランスアカデミー事務局長
境瑠美(中央)
- 上村カイロプラクティックオフィス院長
上村高史(右)

カイロプラクティック、整体、リフレクソロジー、アロマセラピーなどの専門家が語る

保険ではできない技術の習得、活用のポイント

流行に左右されがちだった整体

カイロプラクターの立場からは、上村カイロプラクティックオフィス院長の上村高史氏、J R三鷹駅構内でリラクゼーション・サロンの店長を務める長尾常利氏、整体、リフレクソロジー、アロマセラピーなどの癒しのプロフェッショナルを養成する立場からボディバランスアカデミー事務局長の境瑠美氏の3人に話を聞いた。

上村カイロプラクティックオフィスは、米
国政府公認ドクターオブカイロプラクティックの上村高史氏が内科クリニックの中に開業した異色のカイロ治療院。内科クリニックの中なので問診後、レントゲンを撮り、その説明を一人一人してから検査、施術に移ることができるといふ、日本でも数少ない安心、安全の施術が受けられるカイロ院だ。

リラクゼは、ジェイアール東日本スポーツが運営するリラクゼーション店。東京都内の11、神奈川2、千葉3、埼玉1のJ R各駅で店舗を構える。中でもディラ三鷹店は東京の人気スポットJ R三鷹駅構内に店を構え、学生や単身者だけではなく、ファミリー層など幅広い層からの支持がある。身体の疲労感や肩こり、背中・腰の痛みなどをていねいに揉みほぐす「リラクゼセラピー」、足裏の反射ゾーンを刺激し全身の疲れはもろろん、冷え性やむくみ、内臓の不調を改善する「リフレクソロジー」、首・肩・背中から脚全体までアロマオイルで全身トリートメントし心身のリ

ラックスする「アロマフルトリートメント」、慢性的・急性的なからだの痛みやしびれなどの原因になっている骨格の歪みを根本から改善し、自然治癒力を回復させる「整体」などのメニューがある。

ボディバランスアカデミーは、基礎から段階を踏んで「整体」や「リフレクソロジー」「アロマセラピー」を学び、プロとして活躍できる技術が習得できると評判だ。ビギナーズでは基礎からしっかりと土台固めをし、アドバンスクラスでは応用、実際の店舗研修も含めたカリキュラムで卒業後にサロンで即戦力になれる人材を育成している。また、国家資格を持つ人が自費のメニューに加えるために通う人も多いという。

技術のばらつき目立つ整体

——整体というと揉み、ほぐし、そしてバキバキと矯正などする印象で、お客様はカイロプラクティックやマッサージと混同している人も多いようですがいかがですか。

長尾 現在はリラクゼーションとしてのジャンルがもつとも多いようです。姿勢を整えることによって辛さの原因を取ることが基本ですが、町を歩けばそれぞれが身につけた技術で「整体」との看板をあげているので、一番ジャンル分けが難しいのではないのでしょうか。

境 整体のコースには実際に体に痛みを持つお客様がくるので、症状を改善することがメインになります。以前は「整体はバキバキ



やって「痛い」と思っている人が多かったようですが、最近はそのような人は少ないですね。

上村 テレビでカイロと称し妙なことをやるから誤解するんです。きちんと検査して正しくアジャストすれば音は鳴っても骨をひねるわけではない、ちゃんと骨を入れれば悪くなるはずがありません。

長尾 私のサロンでは、外看板で「リラクゼーション」と表示し、アロマセラピー（以下、アロマ）やリフレクソロジー（以下、リフレ）、整体をコースとしてそろえています。お客様は自分でコースを選んでから来店するということになるんです。その中で慢性的な症状の人が整体を選ぶケースは多いんです。それから「薬を飲んでも治らない」という人も来ます。あとは不眠とか、カスタマーカードに自律神経失調症を記入する人。肩こりだけで来る人はまずいません。

リラクゼに求められるもの

——リラクゼーションという看板だと治すというより癒的なイメージなので、訴求効果

が薄いと思うのですがどうですか。

境 リフレやアロマには気持ちいいとカリラックスなどを求めて来ます。本当に腰痛を治したいと期待する人は少ないです。ただリフレの場合、何かの症状があれば足の裏の地図どおりに押せば理論的には施術は可能です。個人差はあっても楽になったという声は多くいただきます。日本に入ってきて30年弱になりますからそれなりの実績もあります。もとは米国で麻酔代わりに用いられていた技術で、ドイツの先生が「足裏」を中心にしたものです。

長尾 整体という文字がリラクゼーション看板のどこかであれば、治療を求める人は来ますよ。

——アロマの歴史は古いのですか。
境 フランス人が体系化して80年ほど前に



処方的な内容を出版、その書名に用いられたアロマセラピーが言葉の始まりです。薬がないから植物のエッセンスを代用していたものが、あるときからマッサージと併用して美容効果を期待するようになりました。やはりイ

ギリスで定着しました。嗅覚を刺激することがポイントです。

上村 体にいいからと変なにおいがするものをつけられても、きつと効果がないでしょうね。

境 嗅覚は生命に対する危険を察知する役割があるので刺激すれば直接脳に伝わります。においだけで痛みを抑える刺激を与えたり、自律神経やホルモンを整える働きは間違いなくあると思います。

カイロと整体の違い

——カイロの歴史を簡単にお願いします。

上村 1895(明治28)年にDrパーマーが、耳の聞こえない人の背骨を矯正したら聞こえるようになった、というのが始まりだといわれています。神経の圧迫を取り除いたことが改善の理由です。Drパーマーが大学を1897年に設立し、同時期の1895年にレントゲンが発明され、骨格のバランスや配列を研究するのに役立つたということです。大学を卒業までには8〜10年かかります。——整えるという意味では整体と共通するものがあるのですか？

上村 カイロの場合、肩が痛ければレントゲンで痛い部位だけでなく頸椎、胸椎、腰椎の立位レントゲンで骨格、アライメント全体像をみる。症状やその部位だけをみるだけではありません。症状だけを追うのは西洋医学的な発想で、痛みだけを抑えるためにブロック注射やヒアルロン酸などのようなものを用

不況時には不況時に即した勉強法があります

- ・不況で少しくらいの痛みでは患者さんは治療院に見えません。 ・我慢して我慢して来院した時は皆さん重症です。
- ・ちょっとやそっとの治療技術では治ってくれません。 ・とっておきの治療ノウハウをお教えしております。

皆さんも神の手の持ち主に

当ゼミナールの痛みの消し方は独特です
ソフトな指の力が痛みを消します
ゴットハンドの治療家に育てます
痛がる治療は治療ではありません

無料見学体験会のご案内

大阪会場 4/7(木)・5/15(日)・7/10(日)
東京会場 3/24(木)・4/24(日)・7/3(日)
名古屋会場 3/7(月)・6/12(日)・9/11(日)

PM13:30~PM16:30

何をお見せし、何を体験して頂くかは資料をご覧ください

資料をお送りしています。下記のホームページもご覧ください。

URL: <http://www.yokoyama-kin2ten.com/>

TEL:029-821-6084

FAX:029-835-2078

消痛心療整体・横山式筋二点療法ゼミナール

いることになり。患者さんは薬、湿布などを用的だけで診てくれない、触って検査すらしてくれないことが分かっていて、整体やカイロなど他科に行こうとするわけですね。

——どういった患者さんが多いのですか？

長尾 不定愁訴を持つ人が多いです。対症療法で対処できない、パーツだけみても分からないという場合、やはり全体のバランスをみる必要があります。ひとつのパーツのために全体をみるというのが整体の特徴といえるでしょう。痛みをとってその先の予防も視野に入れ繰り返し返さないという発想です——リフレにも予防的な要素はありますか？

境 もちろんそうした要素はあります。あらかじめ全身を刺激して整えておけば予防にもなりますし、足の裏を刺激しておけば感覚もよくなります。足裏の痛む部位が全身のどの部分に関係しているかによって気づきの機会にもなるでしょう。ひどくならないうちに気をつけようと認識させることも大事だと思います。アロマも同様で、自分に必要なものを感覚でかき分けることができますから、その時々に応じた心身の状態をとらえようとするればおのずと自分の体を気遣うことになり「セルフケアよりセルフキュア」というひとつ上の意味で有効ですし美容的な部分も加わります。即効性もありますし対症療法と大きく異なる点にニーズがあると思います。

——カイロにも予防的な要素がありますか？

上村 もともとカイロは予防のためにやるものです。骨のずれが大きいほど神経伝達に

不具合が生じている。痛いから整形外科に行くという患者さんが多いですが、本来はメンテナンスケア、予防のためにするものです。症状が良くなっても定期的に検診を受ける。集中力のない子供が増えています。それはゲームや携帯のやりすぎで下を向いているから頭の重さで首が悪くなるので、普段の姿勢や体操、ストレッチを教育して予防してもらっています。

長尾 慢性的な人ほど自分が辛いことをしているのに気づいていない。

上村 頭の重さがボーリングのボールと同等の重さと認識することが大切です。一日持つていようと思っても持てるものではありません。



長尾 痛みがなくなると治ったという認識

の方がほとんどですが、ここからがスタートだという話をします。

上村 日本人はどうしても受身の治療が好きですが、ご自身も普段の生活に気をつけるべきです。癖や利き腕があればやっぱり悪くなるので自分のウイークポイントを知ること

が大事です。痛みの原因はいくつもあります。痛みとは骨がずれること。骨がずれる3つの原因はまず挙げられるのが外傷、次に毒、体に悪いものを食べると骨がずれます。3つ目がメンタル、ストレスがたまると骨がずれます。胃痛、皮膚に湿疹が出るような症状は神経が冒されている証拠です。頭痛もその表れです。こうしたことを海外の学校ではフィロソフィーとして学びますが日本では聴いたことがありません。解剖学もちゃんと勉強していないし……。

実践不足をどう補うか

——スタッフ全員のレベルが治療院やお店の評価につながるわけですが、採用時にはさまざまなレベルの人が応募してきて、その育成にはどのような工夫をしていますか？

長尾 リフレやカイロなど何か一つだけをやってきたという人もいますが、それでできるかというそれは別問題です。仮に3年のキャリアがありますといっても何の保証にもなりません。

上村 3年キャリアがあっても、その院に染まってしまうとダメなことが多い。実際に結果を出して患者さんを満足させることができない人が意外と多いです。卒業後最低3年ちゃんと勉強して厳しい環境で努力していれば、普通ならある程度は満足させることができるはずなのですが……。

——学校を卒業後、実践での修行経験が少ないうちでいいのでしょうか？

長尾 少ないでしょう。キャリア10年といっても、ちゃんと2年やっている方より下手な人がたくさんいますよ。

上村 実践不足をどう補うか。柔道整復師は学生のおかげで接骨院でアルバイトできるじゃないですか。鍼灸は刺せない分ギヤップはありますね。要は「本物が少ない」のです。本気でカイロをやりたいければ厳しいですが、「アメリカの学校に行け」と言いたい。学校に行くために3年4年働いてから入学することも珍しくありません。それだけ責任を持つてカイロをやっていない人が問題を起すケースが多いのです。ちょっとやってみようという学生があまりにも多いが長続きしないでしょう。柔整でもせっかく国家試験を通ったのに働いていない人が結構いる。免許はスタートラインなのにスタートラインから進まない人が結構いる。これからは偽者も減るし学校も減るでしょう

——D.C.（ドクターオブカイロプラクティック）というのは日本国内にどれくらいいますか？

上村 100人ほどですが、すべてが臨床しているわけではありません。D.O.（ドクターオブオステオパシー）は1人だけですね。ところが整体はオステオパシーが増えていて、協会も増えている。

統合医療学会にはアロマもカイロも鍼灸も入っていますね、なぜか柔整は入っていない。ヨガも入っている。アロマは病院内で行うメディカルアロマがあり、血液検査をすると数値が全然変わってきます。

技術力上げて資格の法制化を

——つまり、これからはホンモノだけが残る時代になる？

上村 一時の流行になるようなことがありましたが、ちゃんとぶれない先生は残っています。リフレはバリエーションが多くないだけ厳しいかもしれませんが、ただ足裏は気持ちよさで言えば評価が高いし、つぼが集中しているの刺激効果は高いと思います。しっかりと理論的なベースが有るか無いかかわるようになるでしょう。あとは施術だけでなくホスピタリティやその他の要素にかかってくる。アロマについては正しい処方技術を持つていければいいと思います。専門的なスキルにかかっています

——全体の今後はいかがですか

長尾 リラクゼーションのようにある程度ジャンルが確立しつつある。一時気持ちよくなりたいたかよい刺激がほしいといったレベルのニーズも生まれつつあるので、多様化が

進んでいます。本当に高いレベルの要求にえられる人も当然残っていくでしょう。ハイレベルと広く浅くの二つに分かれていく時だと思えます。いずれにしても10年前に比べればニーズの細分化が進んでいます。

上村 リラクゼーションはあってよいと思います。柔整師によるチェーン店もちゃんとニーズがあつて20分、30分でちょっと楽になりたいという人がいてそれはそれでいいと思う。

——いずれにしても、正しく学ぶことが必要だということでしょうか。

上村 どこで誰に学ぶかでかなり違うでしょう。結局意識の問題にかかってくるのでうか。最近の学生の質はどうですか？

境 高いものを求める学生が増えてきたように思います。

長尾 一時期ブームになり、手に職をという感覚の人もいましたが実際にはそう甘くなかった。

から上手い人はいないのだから。医者も卒業してすぐ手術するわけじゃない。それなりの覚悟は必要。

——専門学校では覚悟の無い学生が非常に増えている？

上村 いい大学を卒業しても就職が難しいという背景はあるでしょう。就職しても名前から3年で辞めてしまう。興味が無ければ続かない

——適正というのはありますか？

上村 理屈っぽいかどうかは別として、カイロはアメリカでは頭が良くなければアメリカ人でも20〜30%は卒業できませんから。英語ができなくても頭が良くて卒業する人はいる人が多いような気がします

長尾 全体はブームもあって、単に癒してあげたいというような感じの人もいますが、どのように効果があつたかに興味を持つ人の方が向いているのではないかと思います。

——最近柔整が他の分野を取り入れて多様化する動きがありますが……。

開業

開業成功へ向けたサポート、バックアップ体制！

運営

集客・リピート率UPや機会ロス削減へ、業界を牽引する取組が進行中！

継続

オーナー様の戦略実現へ向け、店舗運営の成功を後押しします！

入退場自由！服装自由！無料施術体験つき！
リラクフェア(ランチサイズ説明会)を開催

業界の動向から、リラクのランチサイズシステムの特徴やノウハウなどの説明を行い、ご理解を深めて頂きます。
【充実のコンテンツ】

- 無料施術体験
- 店長 スタッフ Q & A
- 店舗見学
- 開業相談 など

時間	10:00 ~ 19:00
日程	5月14日(土) 5月26日(木) 6月4日(土)
	6月23日(木) 7月9日(土) 7月26日(木)

RevRaKu
design studio of healthy life

■資料の請求などは下記までお問い合わせ下さい。
〒152-0002 東京都渋谷区渋谷4-3-3 青山ハウス1F
電話 03-5468-8869
FAX 03-5468-8875
mail:fcs@reraku.co.jp 担当:岡本・田中
株式会社リラク http://reraku.co.jp

震災で被災した 国家資格免許の 取扱いで特例

東洋療法研修試験財団
柔道整復研修試験財団

財団法人東洋療法研修試験財団と財団法人柔道整復研修試験財団は、東北地方太平洋沖地震で被災した、あん摩マッサージ指圧師、はり師、きゆう師、柔道整復師の国家資格の免許申請等で、岩手県、宮城県と福島県（被災県）を住所とする人、および一時的に被災県以外の都道府県に移動した人を対象に、特例を認める方針を出した。それによると、「1. 国家試験の可否は厚生労働省と両財団のホームページで受験番号を掲載して発表しているが、被災県に居住している人のうち、ホームページを閲覧できない人や受験票を失った人など、合否結果の確認が困難な人については電話等での合否の問い合わせを受け付

ける。2. 新規免許申請については添付書類が用意できない場合でも、免許申請手続きができるようにする。①国家試験合格証書の写しの添付と受験番号の記入が省略できる。②添付書類の戸籍抄（贋）本または本籍が記載された住民票を添付することが困難な者については、本籍地がわかる書類、パスポート、旧様式の運転免許証、卒業証書など本籍が確認できる書類の写しを添付することで手続きが可能。また、前記によることが困難な者については、申立書で代用できる。3. 免許証を紛失した人へは、申し出があれば、臨時の証明書を発行する」としている。

これらの取扱いは暫定期間があるが、被災した県の復旧状況により延長等もあり得るとのこと。

取扱いの問い合わせは次のとおり。

【あん摩マッサージ指圧師、はり師、きゆう師】

財団法人東洋療法研修試験財団（〒105-0012 東京都港区芝大門1-16-3 芝大門116ビル6階、電話03-3431-8771）

【柔道整復師】

財団法人柔道整復研修試験財団（〒108-0074 東京都港区高輪3-33 長田ビル4階、電話03-3280-9720）

東北地方太平洋沖地震による被害にあわれた皆様へ

3月11日の東北地方太平洋沖地震災害において、犠牲となられた方々のご冥福をお祈り申し上げますとともに、被災された皆さま、ご家族の方々、被災地に所縁の深いご関係の皆様にご心よりお見舞い申し上げます。

被災地の一日も早い復興を心底よりお祈り申し上げます。

なお、震災等の影響によりひーりんぐマガジンの配送が遅れる可能性があります。皆様にはご迷惑をおかけいたしますが、どうか事情をご賢察の上、ご容赦くださいますようお願い申し上げます。

特定非営利活動法人 日本手技療法協会 関係者一同
ひーりんぐマガジン 編集部一同

手技療法家の の 独白



その1
治療家 Ken Yamamoto

今から3年前の11月、俺はヒマラヤ山脈の麓に立っていた。股関節痛の患者の施術のためにはるばるやって来たのだ。

きつかけはこうだ。

ヒマラヤ山脈に向かう日本人旅行者が、ネパールで足を引き摺って歩く老婆を見て不憫に思い「日本に行きなさい、私が通っている治療院の先生ならあなたの痛みをなんとかしてくれると思うよ」と言った。2人は連絡先を交換して別れた。

こうして、ネパールのクライアントさんは、俺の常連さんとともに治療院にやって来た。「変形性股関節症」と診断を下されて

いるらしい。「変形性股関節症」は専門的治療を要する疾患群で、かなり治りにくい病気だ。

「このお医者様も手術を勧めます。でも私は手術したくないんです」と必死に訴えかけられ、10日間で3回施術した。結果は「痛くない、治った」と言ってくれて、嬉しそうにネパールに帰って行った。ところが、3カ月ほどして「先生、また痛くなり出しました。どうしたらいいでしょうか?」

とのメールが来た。メールのやりとりだけでは分かりづらく、クライアントさんの願いもあり、俺はネパールへ飛んだ。

俺は5年以上前から保険治療を行っていない。少ないクライアントさんと深く付き合いたいからだ。また、クライアントさんと誠心誠意向き合う努力も心がけている。困っているなら、何時だろうと飛び起き施術に向かうし、僻地だろうが海外だろうができる限りのコトをするのが、俺流の誠心誠意向き合うとの意味であり方法である。

首都カトマンズにあるクライアントさん宅に往診した。日本では完全に痛みが消えたものの、数カ月後に再発したのは何故原因なのか探る。施術すれば痛みが無くなる。ネパール往診も度重なるのは辛いので、クライアントさんがいつも掛かっている指圧の先生を呼んでもらい、症状について詳しく説明をして施術法なども教えた。クライアントさんの支持を得るには、治え方を柔らかくした方がいい。つまり、治

しきつていない症状に関しては、他の優秀な先生に回すのも大事だ。今回のようななかなか来れない所にいるならば、現地の治療家に施術法を教えるのもいい方法だ。

施術法の指導のあと、指圧の先生に「ネパールの治療家に講義してもらえませんか?」と切望され、翌日、赤十字社の附属診療所に連れて行かれた。

言葉もうまく通じないし、どうしたら施術を分かってももらえるだろうと考えていた所に、1人のネパールの治療家が進み出てこう言った。「あなたはスゴイ治療家だと聞いたから、それを証明して」と、彼らがずっと手を焼いている患者さんを指さした。その時の彼の顔には、治せるものなら治してみろといった不敵な笑みがあった。このキラークラスには面食らったが、私がよく使うテクニク(動体療法)を使うと5分間程度で腰痛を取ることができた。それを見て彼らは唖然としていたが、今度はさまざまな患者さんを次々指名したが、俺は全員の痛みをパーフェクトに取り去った。

最後はコルセット、サポーター、包帯などでぐるぐる巻にされていた老人を連れてきた。この人の痛みを取ることができれば病院内の全ての治療家が信じるに違いないと考え、まずは本人からじっくりと話を聞いた。「何年も痛いんだ。痛い所は足首、両膝、腰、背中、首、肩と手首」。部位ごとに丁寧に観察してから施術をすることで、痛みがなくなり、コルセットもサポーターも包帯も不要になった。これらを見ていた

ネパールの赤十字社の代表が俺に話しかけてきた。「帰国はいつ? どれ位の時間を掛ければあなたの技術をマスターできる? 治療院をネパールにつくってほしい」さらに、彼は最後に診た患者さんはネパールでは知らない人がいないほど有名な人で、大統領から賞を授かった人だと言っていて驚いた。

結局、ネパールには治療院をつくらなかった。

当時のネパールでは学生運動がありデモを繰り返していたこと、そのデモが過激で鉄棒や石、レンガを参加者が手にしている光景を見たことが原因だ。もう少し落ち着いた時にネパールに治療院をつくって欲しいと言われれば、ぜひ作ってみたいと思う。それまで治療技術を研ぎ続けていようと思っている。

Ken Yamamoto 氏 = はなまる元気グループ総院長。柔道整復師・看護師・プロスポーツ選手トレーナー。

臨床経験から独自の治療術『Ken Yamamoto テクニク』を確立し、世界中で教授している。動体療法首席講師でもある。海外へは年間の3分の1、のべ15から20カ国前後出かける。PRIDE世界チャンピオンのダン・ヘンダーソン選手、アトランタオリンピック金メダリスト、シドニーオリンピックでレスリング銀メダリストのマッド・リンドランド選手、総合格闘技の世界チャンピオンのキング・モー選手その他オリンピック選手やトップアスリートなどの治療と試合に帯同する。

ホームページの治療日記 (<http://ken-yamamoto.com>) は、施術方法や治療の気付きを記録している。(会員制になっているが登録は無料)

日本にいる週末は治療家育成にも力を入れている。

治療家のための法律入門

第13回

畑中鐵丸

「契約」と「契約書」その1

今回からは、新たな連載として、「契約」と「契約書」のことについてお話ししたいと存じます。

「契約と契約書」なんて言い方をすると、「何をややくいこと言うてんねん。そんなもん、グアミリーレストラン」とグアミレス“みたいなもんで、言い方変えとるだけで、同じもんやろ!”というツッコミが返ってきそうです。

ですが、法律上、「契約」と「契約書」とは、全く別物として区別されるのです。

1 「契約書」はなくとも「契約」は成立する

まず、「契約書」はなくとも、「契約」は問題なく成立します。

そもそも「契約書」なんかなくたって、当事者間できちんと意思表示が取り交わ

されていれば、契約は成立するものです。すなわち、「契約書」などというご大層な紙切れを逐一作成しなくとも、電子メールで行ったものであれ、口頭でおこなったものであれ、「何を、いくらで、取引する」ということが明確にされている限り、原則として「契約」は法律上有効に成立するのです。

民法上、「取引を円滑・活発にする上では、当事者の意思こそが尊重されるべきである。当事者が互いに納得したのであれば、方式や手続などおこまいなしに取引を成立させるべきだ。当事者間に、お上“ないし”当局”が介入し、あれこれ無駄で煩瑣な方式や手続を強制するのは自由主義経済の発展を阻害する」という考え方の下、契約成立における意思主義の原則というものが採用されております。

意志主義の帰結として、「契約当事者同

士が、適切に取引上の意思表示を取り交わして取引が成立したのであれば、契約目的物の交付や契約書面などといった別途のプロセスや手続がなくとも、契約は完全かつ有効に成立する」とされるのです。

無論、「契約書」という文書がなくとも契約は成立する」という原則にも例外はありません。

例えば、約束手形の振出等というのは、「手形」という紙切れが絶対的なものとして要求され、手形もなく支払いを約束するは、法的な意味での手形行為として成立しえません。また、平成16年民法改正により保証契約には書面あるいは電子データという要式が必要となったのと、遺言については遺言書という要式書面が必要となりました。

ですが、このように一定の方式が要求される契約は極めて限定されており、法律上の原則論としては、「契約書がなくとも契約は問題なく成立する」という取扱が取引一般において貫徹されています。

2 巨額の取引でも口約束で行われることがある?

このことは、少し考えれば容易に理解できます。

例えば、「コンビニエンスストアに行っておにぎり一個を100円で買うのに、

『売主を甲、買主を乙とし、売主は、買主に対して、本日、別紙明細・仕様にかかるとおにぎり一個を100円にて売渡す。』などといった契約書に逐一署名押印しないと、おにぎり売買取引は無効である」と言い出したら、それこそ日本経済がマヒしてしまいます。

100円のおにぎりの例は少し極端ですが、1000万円の取引であろうが、1億円の取引であろうが、やはり、「契約書」などといったご大層な紙切れなどなくとも「契約」は立派に成立するので

す。実際、テレビ番組やテレビコマーション制作委託取引の現場などは、紙切れ一枚なく、数千万円単位の取引が日常的に行われているようです(2009年2月25日に総務省から公表された「放送コンテンツの製作取引適性化に関するガイドライン」等を見ますと、『どんなに巨額の取引でも口約束で済ませる』というテレビ業界におけるある種、いい加減とも言える慣行を伺わせる記述がみられます)。

あと、証券取引や為替取引や商品先物取引等というのも、基本的に口頭だけで何千万円単位、何億円単位の取引が行われます。

「後場に入ったら、すぐに手持ちの買いポジション解消して。早く、早く、早く~~~~」なんて現場で、悠長に「甲及び乙は、本日……」という契約書を作成

して調印していたら、それこそ取引機会を逸して大損することになります。

3 では、なぜ契約をつくるのか？

「法律上、契約の成立に契約書が不要である」といいたが、他方で、取引社会では、せつせと契約書をつくるのはなぜなのでしょう？

契約書は、契約を成立させるために絶対、不可欠の条件ではありませんが、「契約が存在したことや、契約の具体的内容を示す「証拠」としての意味を持ちます。すなわち、「契約書」というのは、取引当事者間において強制されるものではなく、「それほど不安だというなら、どうぞご自由に証拠でもつくっておかれたらいかがですか。ご自由に」という程度のものにすぎません。

すなわち、法によって強制されるものではないが、「多少の時間とエネルギーとコストを負担してもなお、『言った、言わない』といった類の無益な紛争を起しにくい」と考える取引当事者が、「紛争予防のための自衛手段」として、相互に合意内容を証拠化しておく。これが契約書なのです。

(1) 大きな額の取引で、(2) 合意内容を書面化するだけの時間的余裕がある、といった類の契約について、なるべく証拠を残しておこうという発想が働くのは

当然であり、だから、ビジネスの世界においては、一定のボリュームの取引をする際に必ず契約書がついて回ります。

先程の例として挙げました「コンビニのおにぎりを購入する契約」で契約書を作らないのは、(1) の観点において、「さほど大きな額の取引ではなく、万が一、『言った、言わない』のトラブルが仮にあったとしても大事にならないから」という説明が可能です。「シヤケのおにぎり」と思って買ったところ、梅干しのおにぎりだった」というトラブルが発生しても、お店で事情を説明して交換してもらうか、それもダメなら我慢して食べればいいだけの話ですし、そんなトラブルを防止するために逐一契約書を作っていたら小売りの世界で労務倒産が続出し、社会機能が停止します。

同様に、証券取引や為替取引や商品先物取引において契約書をつくらないのは、(2) の観点において、合意内容を書面化するだけの時間的余裕がないから、という理由によるものです。ですが、実際は、株式や商品先物の取引の現場では「言った、言わない」「無断で売却した」「そんな話は聞いていない」というトラブルはよく発生します。要するに、迅速さを要求される取引において契約書を作らないというのは、「時間を取るか安全を取るか、という局面において、安全を犠牲にした」という価値判断の問題と言えます。

「契約書をつくる余裕はないが、多額の取引で、言った内容どおりの取引が行われているかどうか不安だ」というのであれば、相手方の同意を得て取引の際の会話をICレコーダーで録音しておくのも一つの方法です。

「契約書」といっても単なる証拠に過ぎませんし、証拠という意味においては、会話録音も十分機能を果たしますから。

● 次回「契約と契約書その2」では、契約書のつくり方・書き方やあえて契約書をつくらない場合、印紙の貼付、といった問題を解説したいと思います。

畑中鐵丸(はたなか・てつまる) 弁護士・ニューヨーク州弁護士
弁護士法人畑中鐵丸法律事務所(千代田区丸の内)代表弁護士。東京大学法学部在学中に司法試験(日本)に合格後、新日鐵勤務を経て弁護士登録。ペンシルヴァニア大学ロースクールに留学し、法学修士号を取得後、米国ニューヨーク州司法試験に合格。著書は『戦略的コンプライアンス経営』(弘文堂刊)『法律オンチが会社を滅ぼす』(東洋経済新報社刊)『企業法務バイブル』シリーズ(弘文堂刊)ほか多数。雑誌「経済界」にて『勝ち組企業養成講座』を連載中。企業法務・国際法務のほか、医療・治療(柔道整復、鍼・灸、マッサージ等)・ヘルスケアに関する法律問題にも意欲的に取り組んでいる。
最新刊は『こんな法務じゃ会社がつぶれる』(第一法規刊)。
ウェブサイトは <http://www.tetsumaru.com/>

第6回 国際和合医療コンベンション(国際和合医療学会主催) ～東北地方太平洋沖地震義援金を募る完全チャリティイベント～

開催日:平成23年5月7日(土)～8日(日)10:00～17:00

場所:明治神宮 神宮会館(JR山手線 原宿駅または代々木駅から徒歩)

参加費:無料(参加者各位のお志を東北地方太平洋沖地震義援金としてご提供いただけますと幸いです)

イベントでは被災からの速やかな復興を祈ってのチャリティコンベンションとコンサートの開催をはじめ、様々な医療のスペシャリストから被災時に役立つ健康情報を多々提示していただきます。内容は、外傷のプライマリーケア、被曝予防、被曝後のケア、被災時の心のケア、避難所での健康維持の方法を示します。義援金は、日本赤十字社に寄贈いたします。
【基調講演】昇地三郎、磯村みどり、五日市剛、阿木耀子、宇崎竜童、大島九州男、佐山サトル

<国際和合医療学会が目指すところ>

日本古来から伝わる叡智を基盤に、日本の伝承療法、和漢、アイヌ漢方、和鍼、柔道整復やその他、日本人がオリジナルで開発した素晴らしい方法と現代医療をたくみに和合させて新しい医療の流れをアカデミックに模索することです。

●お問合せ先● 国際和合医療学会事務局(電話受付時間 平日10:00～18:00)

〒108-0074 東京都港区高輪4-23-6 ハイホーム高輪505

TEL 03-5798-3133 FAX 03-5798-3134 MAIL formmail@kokusaiwagoiryogakkai.or.jp

以来最低の 69.3%

第19回国家試験合格者発表



合格率は、あん摩マッサージ指圧師87.0%、はり師83.0%、きゅう師83.6%

	受験者数	合格者数	合格率	受験者数
第10回	2,613	2,255	86.3%	
第11回	3,136	2,627	83.8%	↑
第12回	3,739	2,958	79.1%	↑
第13回	4,271	3,382	79.2%	↑
第14回	4,704	3,785	80.5%	↑
第15回	5,261	4,072	77.4%	↑
第16回	5,539	4,344	78.4%	↑
第17回	5,320	4,171	78.4%	↓
第18回	5,262	3,939	74.9%	↓
第19回	5,499	4,595	83.6%	↑

	受験者数	合格者数	合格率	受験者数
第10回	2,145	1,796	83.7%	
第11回	2,184	1,903	87.1%	↑
第12回	2,108	1,767	83.8%	↓
第13回	2,055	1,750	85.2%	↓
第14回	2,088	1,781	85.3%	↑
第15回	2,078	1,774	85.4%	↓
第16回	2,020	1,772	87.7%	↓
第17回	1,854	1,565	84.4%	↓
第18回	1,839	1,563	85.0%	↓
第19回	1,849	1,609	87.0%	↑

	受験者数	合格者数	合格率	受験者数
第10回	1,439	1,128	78.4%	
第11回	2,454	2,108	85.9%	↑
第12回	3,000	2,215	73.8%	↑
第13回	4,122	2,902	70.4%	↑
第14回	5,127	3,755	73.2%	↑
第15回	5,944	4,416	74.3%	↑
第16回	6,702	5,069	75.6%	↑
第17回	6,772	4,763	70.3%	↑
第18回	7,156	5,570	77.8%	↑
第19回	6,625	4,592	69.3%	↓

	受験者数	合格者数	合格率	受験者数
第10回	2,645	2,237	84.6%	
第11回	3,179	2,663	83.8%	↑
第12回	3,753	2,998	79.9%	↑
第13回	4,271	3,396	79.5%	↑
第14回	4,707	3,789	80.5%	↑
第15回	5,275	4,068	77.1%	↑
第16回	5,561	4,347	78.2%	↑
第17回	5,354	4,216	78.7%	↓
第18回	5,283	3,990	75.5%	↓
第19回	5,483	4,553	83.0%	↑

▶第19回あん摩マッサージ指圧師国家試験合格状況
▲第10～19回国家試験合格率推移

学 校 名	総 数		
	受験者数	合格者数	合格率
赤門鍼灸柔整専門学校	44	41	93.2%
国立障害者リハビリテーションセンター	32	19	59.4%
東京医療専門学校	114	114	100.0%
東洋鍼灸専門学校	57	57	100.0%
東京医療福祉専門学校	45	45	100.0%
東京衛生学園専門学校	57	57	100.0%
日本鍼灸理療専門学校	128	121	94.5%
長生学園	123	109	88.6%
日本指圧専門学校	119	103	86.6%
国際鍼灸専門学校	57	57	100.0%
湘南医療福祉専門学校	24	23	95.8%
神奈川衛生学園専門学校	71	70	98.6%
東海医療学園専門学校	45	45	100.0%
呉竹鍼灸柔整専門学校	67	67	100.0%
名古屋鍼灸学校	31	31	100.0%
中和医療専門学校	76	72	94.7%
京都仏眼鍼灸理療専門学校	44	41	93.2%
京都府立視力障害者福祉センター	15	11	73.3%
行岡鍼灸専門学校	51	50	98.0%
関西医療学園専門学校	31	31	100.0%
四国医療専門学校	28	28	100.0%
福岡視力障害センター	24	18	75.0%
鹿児島鍼灸専門学校	23	17	73.9%

2月26日に、「あん摩マッサージ指圧師」の第19回国家試験が全国52地区（晴眼者6地区6会場、視覚障害者46地区47会場）で行われ、翌27日には、「はり師」と「きゅう師」の国家試験がそれぞれ全国56地区（晴眼者10地区10会場、視覚障害者46地区47会場）で行われた。また、3月6日には沖縄を新たに加えた全国10地区12会場で「柔道整復師」の第19回国家試験が行われた。それらの合否結果が3月28日に厚生労働省と財団法人東洋療法研修試験財団、財団法人柔道整復研修

柔軟合格率は第1回試験

▼第19回はり師国家試験合格状況

試験財団から14時に発表された。
本誌では、例年通り学校別の受験者数、合格者数、合格率を掲載する。

あん摩マッサージ指圧師・はり師・きゆう師
あん摩マッサージ指圧師の受験に参加した

学校名	受験者数	合格者数	合格率
了徳寺学園医療専門学校	32	31	96.9%
新潟看護医療専門学校	15	10	66.7%
神戸東洋医療学院	77	48	62.3%
福岡医療専門学校	56	56	100.0%
札幌青葉鍼灸柔整専門学校	82	65	79.3%
浦和専門学校	13	10	76.9%
中央医療学園専門学校	35	27	77.1%
専門学校浜松医療学院	39	33	84.6%
兵庫鍼灸専門学校	38	32	84.2%
IGL 医療専門学校	57	48	84.2%
北海道ハイテクノロジー専門学校	49	40	81.6%
日本工学院北海道専門学校	18	17	94.4%
福島医療専門学校	21	19	90.5%
国際メディカルテクノロジー専門学校	16	15	93.8%
日本健康医療専門学校	46	42	91.3%
日本工学院八王子専門学校	27	23	85.2%
早稲田速記医療福祉専門学校	25	10	40.0%
日本医学柔整鍼灸専門学校	81	68	84.0%
東京メディカル・スポーツ専門学校	53	42	79.2%
国際東洋医療鍼灸学院	79	67	84.8%
東洋医療専門学校	71	64	90.1%
履正社医療スポーツ専門学校	61	50	82.0%
平成医療学園専門学校	133	126	94.7%
日本統合メディカル専門学校	10	2	20.0%
朝日医療専門学校岡山校	55	46	83.6%
大川学園医療福祉専門学校	23	22	95.7%
岐阜保健短期大学医療専門学校	30	19	63.3%
大阪医療技術学園専門学校	81	57	70.4%
神戸医療福祉専門学校中央校	23	20	87.0%
福岡天神医療リハビリ専門学校	34	27	79.4%
九州環境福祉医療専門学校	9	8	88.9%
仙台青葉服飾・医療福祉専門学校	18	8	44.4%
新宿鍼灸柔整専門学校	74	65	87.8%
国際メディカル専門学校	38	37	97.4%
トライデントスポーツ医療看護専門学校	96	85	88.5%
ユマニテク医療専門学校	14	12	85.7%
福岡医健専門学校	44	40	90.9%
鹿児島第一医療リハビリ専門学校	7	4	57.1%
東日本医療専門学校	24	21	87.5%
横浜医療専門学校	41	37	90.2%
信州医療福祉専門学校	31	26	83.9%
浜松医療福祉専門学校	10	10	100.0%
専門学校白寿医療学院	8	8	100.0%
常葉学園医療専門学校	26	19	73.1%
京都医健専門学校	63	63	100.0%
九州保健福祉大学総合医療専門学校	36	27	75.0%
盛岡医療福祉専門学校	46	45	97.8%
育英メディカル専門学校	26	26	100.0%
大分医学技術専門学校	17	14	82.4%
神奈川柔道整復専門学校	28	28	100.0%
東海リハビリテーション専門学校	17	16	94.1%
大阪ハイテクノロジー専門学校	32	31	96.9%
お茶の水はりきゆう専門学校	14	13	92.9%
専門学校名古屋医専	65	53	81.5%
朝日医療専門学校広島校	21	21	100.0%
長崎柔鍼スポーツ専門学校	10	10	100.0%
こころ医療福祉専門学校	31	30	96.8%

学校名	総数		
	受験者数	合格者数	合格率
筑波技術大学	22	15	68.2%
明治国際医療大学	117	98	83.8%
関西医療大学	133	100	75.2%
帝京平成大学	113	76	67.3%
鈴鹿医療科学大学	62	46	74.2%
森ノ宮医療大学	50	46	92.0%
筑波大学附属視覚特別支援学校	16	14	87.5%
北海道高等盲学校	15	6	40.0%
秋田県立盲学校	7	4	57.1%
埼玉県立特別支援学校埼玉一学園	10	9	90.0%
熊谷理療技術高等盲学校	8	4	50.0%
都立文京盲学校	8	5	62.5%
新潟県立新潟盲学校	10	6	60.0%
愛知県立名古屋盲学校	9	7	77.8%
三重県立盲学校	8	6	75.0%
大阪府立視覚支援学校	9	8	88.9%
大阪市立視覚特別支援学校	8	4	50.0%
岡山県立岡山盲学校	8	6	75.0%
愛媛県立松山盲学校	9	6	66.7%
高知県立盲学校	8	7	87.5%
佐賀県立盲学校	7	4	57.1%
熊本県立盲学校	14	9	64.3%
沖縄県立沖縄盲学校	16	11	68.8%
福岡県立福岡高等視覚特別支援学校	14	8	57.1%
函館視力障害センター	13	10	76.9%
北海道鍼灸専門学校	53	46	86.8%
赤門鍼灸柔整専門学校	83	60	72.3%
塩原視力障害センター	14	9	64.3%
国立障害者リハビリテーションセンター	21	11	52.4%
東京医療専門学校	207	197	95.2%
東洋鍼灸専門学校	131	116	88.5%
人間総合科学大学鍼灸医療専門学校	32	29	90.6%
東京医療福祉専門学校	88	78	88.6%
東京衛生学園専門学校	65	59	90.8%
日本鍼灸理療専門学校	216	187	86.6%
国際鍼灸専門学校	71	58	81.7%
関東鍼灸専門学校	62	48	77.4%
湘南医療福祉専門学校	61	58	95.1%
神奈川衛生学園専門学校	76	71	93.4%
東海医療学園専門学校	62	54	87.1%
呉竹鍼灸柔整専門学校	97	96	99.0%
名古屋鍼灸学校	35	30	85.7%
中和医療専門学校	114	101	88.6%
京都仏眼鍼灸理療専門学校	77	62	80.5%
京都府立視力障害者福祉センター	10	10	100.0%
行岡鍼灸専門学校	113	100	88.5%
明治東洋医学院専門学校	167	114	68.3%
関西医療学園専門学校	108	102	94.4%
森ノ宮医療学園専門学校	172	150	87.2%
神戸視力障害センター	8	4	50.0%
広島聖光学園	19	6	31.6%
四国医療専門学校	117	102	87.2%
福岡視力障害センター	27	16	59.3%
鹿児島鍼灸専門学校	78	49	62.8%
東洋医療福祉専門学校	25	16	64.0%

学校が90校で受験者数は1849人、合格者数は1609人、合格率は87.0%だった。はり師の受験参加校は153校、受験者数5483人、合格者数4553人、合格率83.0%、きゅう師の受験参加校153校、受験者数5499人、合格者数4595人、合格率83.6%だった。

今年のアンプルマッサージ指圧師の受験者数は、東洋療法研修試験財団が試験を実施した平成4(1992)年以来、最も少なかった昨年度とほぼ同数だったが、合格者数、合格率は昨年度よりも上がった。

この数年間、はり師、きゅう師の受験者数、合格者

▼第19回きゅう師国家試験合格状況

学校名	受験者数	合格者数	合格率
了徳寺学園医療専門学校	33	31	93.9%
新潟看護医療専門学校	15	11	73.3%
神戸東洋医療学院	75	47	62.7%
福岡医療専門学校	56	56	100.0%
札幌青葉鍼灸柔整専門学校	84	67	79.8%
浦和専門学校	13	10	76.9%
中央医療学園専門学校	36	28	77.8%
専門学校浜松医療学院	37	33	89.2%
兵庫鍼灸専門学校	37	33	89.2%
IGL 医療専門学校	55	47	85.5%
北海道ハイテクノロジー専門学校	50	42	84.0%
日本工学院北海道専門学校	19	18	94.7%
福島医療専門学校	19	17	89.5%
国際メディカルテクノロジー専門学校	18	16	88.9%
日本健康医療専門学校	46	42	91.3%
日本工学院八王子専門学校	28	23	82.1%
早稲田速記医療福祉専門学校	26	11	42.3%
日本医学柔整鍼灸専門学校	81	68	84.0%
東京メディカル・スポーツ専門学校	54	43	79.6%
国際東洋医療鍼灸学院	80	68	85.0%
東洋医療専門学校	69	64	92.8%
履正社医療スポーツ専門学校	58	50	86.2%
平成医療学園専門学校	132	125	94.7%
日本統合メディカル専門学校	10	3	30.0%
朝日医療専門学校岡山校	56	48	85.7%
大川学園医療福祉専門学校	23	22	95.7%
岐阜保健短期大学医療専門学校	30	18	60.0%
大阪医療技術学園専門学校	84	59	70.2%
神戸医療福祉専門学校中央校	24	21	87.5%
福岡天神医療リハビリ専門学校	34	28	82.4%
九州環境福祉医療専門学校	9	8	88.9%
仙台青葉服飾・医療福祉専門学校	21	10	47.6%
新宿鍼灸柔整専門学校	75	65	86.7%
国際メディカル専門学校	38	37	97.4%
トライデントスポーツ医療看護専門学校	97	86	88.7%
ユマニテク医療専門学校	15	13	86.7%
福岡医健専門学校	44	40	90.9%
鹿児島第一医療リハビリ専門学校	7	4	57.1%
東日本医療専門学校	25	22	88.0%
横浜医療専門学校	41	37	90.2%
信州医療福祉専門学校	32	27	84.4%
浜松医療福祉専門学校	10	10	100.0%
専門学校白寿医療学院	8	8	100.0%
常葉学園医療専門学校	28	20	71.4%
京都医健専門学校	65	65	100.0%
九州保健福祉大学総合医療専門学校	37	28	75.7%
盛岡医療福祉専門学校	46	45	97.8%
育英メディカル専門学校	25	25	100.0%
大分医学技術専門学校	20	18	90.0%
神奈川柔道整復専門学校	28	28	100.0%
東海リハビリテーション専門学校	17	15	88.2%
大阪ハイテクノロジー専門学校	33	32	97.0%
お茶の水はりきゅう専門学校	14	13	92.9%
専門学校名古屋医専	65	53	81.5%
朝日医療専門学校広島校	21	21	100.0%
長崎柔鍼灸スポーツ専門学校	10	10	100.0%
こころ医療福祉専門学校	31	30	96.8%

学校名	総数		
	受験者数	合格者数	合格率
筑波技術大学	21	15	71.4%
明治国際医療大学	121	101	83.5%
関西医療大学	135	100	74.1%
帝京平成大学	110	73	66.4%
鈴鹿医療科学大学	66	48	72.7%
森ノ宮医療大学	50	46	92.0%
筑波大学附属視覚特別支援学校	16	15	93.8%
北海道高等盲学校	14	5	35.7%
秋田県立盲学校	7	4	57.1%
埼玉県立特別支援学校塙保己一学園	10	9	90.0%
熊谷理療技術高等盲学校	8	4	50.0%
都立文京盲学校	8	5	62.5%
新潟県立新潟盲学校	9	6	66.7%
愛知県立名古屋盲学校	10	8	80.0%
三重県立盲学校	8	6	75.0%
大阪府立視覚支援学校	9	8	88.9%
大阪市立視覚特別支援学校	8	4	50.0%
岡山県立岡山盲学校	7	6	85.7%
愛媛県立松山盲学校	8	6	75.0%
高知県立盲学校	8	8	100.0%
熊本県立盲学校	13	10	76.9%
沖縄県立沖縄盲学校	13	10	76.9%
福岡県立福岡高等視覚特別支援学校	14	8	57.1%
函館視力障害センター	13	10	76.9%
北海道鍼灸専門学校	57	47	82.5%
赤門鍼灸柔整専門学校	85	62	56.0%
塩原視力障害センター	13	9	69.2%
国立障害者リハビリテーションセンター	22	11	50.0%
東京医療専門学校	206	197	95.6%
東洋鍼灸専門学校	131	115	87.8%
人間総合科学大学鍼灸医療専門学校	32	29	90.6%
東京医療福祉専門学校	88	81	92.0%
東京衛生学園専門学校	67	59	88.1%
日本鍼灸理療専門学校	218	191	87.6%
国際鍼灸専門学校	72	59	81.9%
関東鍼灸専門学校	61	48	78.7%
湘南医療福祉専門学校	62	58	93.5%
神奈川衛生学園専門学校	76	71	93.4%
東海医療学園専門学校	63	55	87.3%
呉竹鍼灸柔整専門学校	97	96	99.0%
名古屋鍼灸学校	36	30	83.3%
中和医療専門学校	113	97	85.8%
京都仏眼鍼灸理療専門学校	76	64	84.2%
京都府立視力障害者福祉センター	10	10	100.0%
行岡鍼灸専門学校	113	99	87.6%
明治東洋医学院専門学校	165	116	70.3%
関西医療学園専門学校	108	103	95.4%
森ノ宮医療学園専門学校	171	148	86.5%
神戸視力障害センター	7	5	71.4%
広島聖光学園	17	5	29.4%
四国医療専門学校	117	102	87.2%
福岡視力障害センター	25	17	68.0%
鹿児島鍼灸専門学校	78	48	61.5%
東洋医療福祉専門学校	26	17	65.4%

数とも若干の減少傾向にあったが、今年度は受験する学校数も増えたことから受験者数が約200人増えた。合格率も平成16(2004)年の第11回以来8年ぶりに83%台に乗せた。専門学校の関係者は、「今年度の問題に關しては、特に難しくなつたとか、易しくなつたといった難易度に大きな変化はなかった。例年並みのレベルというのが印象です」と語つた。

はり師、きゆう師の専門学校や学部・学科による増加で受験者数は、この5年間、毎年5000人を超えて高止りの傾向を見せている。このまま行くと数年後には手技療法の国家資格者の4つの免許で最多の人数になる。そろそろ、はり師、きゆう師の過剰輩出に反対する意見が出てくる頃だろう。

柔道整復師

柔道整復師の国家試験

▼第19回柔道整復師国家試験合格状況

専門学校浜松医療学院	33	21	63.6%
静岡医療学園専門学校	42	41	97.6%
専門学校白寿医療学院	24	18	75.0%
常葉学園医療専門学校	26	14	53.8%
米田柔整専門学校	103	98	95.1%
中和医療専門学校	65	46	70.8%
名古屋福祉保育柔整専門学校	73	30	41.1%
甲賀健康医療専門学校	30	14	46.7%
京都仏眼医療専門学校	108	69	63.9%
京都医健専門学校	93	79	84.9%
行岡整復専門学校	86	54	62.8%
関西医療学園専門学校	126	98	77.8%
明治東洋医学院専門学校	136	90	66.2%
森ノ宮医療学園専門学校	162	108	66.7%
アムス柔道整復師養成学院	138	92	66.7%
平成医療学園専門学校	176	148	84.1%
国際東洋医療柔整学院	149	89	59.7%
履正社医療スポーツ専門学校	67	39	58.2%
西日本柔道整復専門学校	68	35	51.5%
日本統合メディカル専門学校	33	7	21.2%
大阪ハイテクノロジー専門学校	120	67	55.8%
東洋医療専門学校	110	84	76.4%
関西健康科学専門学校	104	75	72.1%
朝日医療専門学校岡山校	58	49	84.5%
朝日医療専門学校広島校	52	40	76.9%
I G L 医療専門学校	57	28	49.1%
四国医療専門学校	82	59	72.0%
福岡医療専門学校	136	124	91.2%
福岡医健専門学校	135	92	68.1%
福岡天神医療リハビリ専門学校	62	43	69.4%
大分医学技術専門学校	30	23	76.7%
今村学園ライセンスアカデミー	42	32	76.2%
鹿児島第一医療リハビリ専門学校	35	21	60.0%
専門学校琉球リハビリテーション学院	36	19	52.8%
国際鍼灸専門学校	3	1	33.3%
仙台医健専門学校	45	37	82.2%
東海医療科学専門学校	29	25	86.2%
トライデントスポーツ医療看護専門学校	51	36	70.6%
こころ医療福祉専門学校	46	37	80.4%
沖縄統合医療学院	102	59	57.8%
東海リハビリテーション専門学校	26	22	84.6%
名古屋医専	42	37	88.1%
大阪府柔道整復師会専門学校	19	15	78.9%
近畿医療専門学校	78	56	71.8%
兵庫柔整専門学校	18	17	94.4%
M S H 医療専門学校	8	6	75.0%
愛媛医療福祉専門学校	43	43	100.0%
九州医療スポーツ専門学校	53	46	86.8%
長崎柔鍼スポーツ専門学校	35	27	77.1%

学 校 名	総 数		合格率
	受験者数	合格者数	
帝京平成大学	119	98	82.4%
明治鍼灸大学医療技術短期大学部	6	1	16.7%
明治国際医療大学	56	45	80.4%
了徳寺大学	54	50	92.6%
帝京短期大学	32	29	90.6%
北海道柔道整復専門学校	61	34	55.7%
日本工学院北海道専門学校	28	18	64.3%
北海道ハイテクノロジー専門学校	69	40	58.0%
札幌青葉鍼灸柔整専門学校	74	59	79.7%
盛岡医療福祉専門学校	79	56	70.9%
赤門鍼灸柔整専門学校	78	47	60.3%
仙台接骨医療専門学校	103	49	47.6%
東日本医療専門学校	82	41	50.0%
福島医療専門学校	84	57	67.9%
郡山健康科学専門学校	28	14	50.0%
前橋東洋医学専門学校	27	17	63.0%
育英メディカル専門学校	45	38	84.4%
さいたま柔整専門学校	119	99	83.2%
大川学園医療福祉専門学校	67	35	52.2%
大宮医療専門学校	80	51	63.8%
東京柔道整復専門学校	113	101	89.4%
東京医療専門学校	83	72	86.7%
日本柔道整復専門学校	131	89	67.9%
大東医学技術専門学校	57	23	40.4%
帝京医学技術専門学校	37	5	13.5%
日体柔整専門学校	74	58	78.4%
了徳寺学園医療専門学校	90	70	77.8%
朋友柔道整復専門学校	75	20	26.7%
中央医療学園専門学校	77	41	53.2%
東京メディカル・スポーツ専門学校	99	63	63.6%
日本医療ビジネス大学校	37	11	29.7%
日本健康医療専門学校	98	82	83.7%
日本工学院八王子専門学校	50	38	76.0%
日本医学柔整鍼灸専門学校	103	56	54.4%
関東柔道整復専門学校	88	58	65.9%
山野医療専門学校	68	39	57.4%
北豊島医療専門学校	16	11	68.8%
東京医学柔整専門学校	101	60	59.4%
新宿鍼灸柔整専門学校	86	62	72.1%
呉竹鍼灸柔整専門学校	94	77	81.9%
神奈川柔道整復専門学校	80	79	98.8%
横浜医療専門学校	106	90	84.9%
信州医療福祉専門学校	42	35	83.3%
長野救命医療専門学校	9	6	66.7%
北信越柔整専門学校	54	26	48.1%
岐阜保健短期大学医療専門学校	42	25	59.5%

は、昨年度9地区11会場で開催したが、今年度は新たな地区として沖縄県が加わった。また、会場は東京都を3会場と昨年度より1会場増やし、逆に大阪府を1会場減じて、1会場としたことからトータルの試験会場は10地区12会場となった。

柔整国試 前回 学校は11校増も 受験者は531人減

今回の発表で注目されたのは、受験者数の激減と合格率の大幅低下だ。

受験者数は6625人、合格者数4592人で、合格率は柔道整復研修試験財団が試験を開始した平成4（1992）年度の第1回試験以来、最低の69・3%となった。

受験に参加した学校は97校と前回に比べ11校増加したにもかかわらず、受験者数は531人減となり、合格者数も97

8人減となった。合格率は新卒者、既卒者の合計で今回は、前回の77・8%と比較して8・5ポイントと大幅に低下したが、これは新卒者の合格率が7・7ポイント低下したこと以上に、既卒者の合格率が19・5ポイントも低下したことが影響したものと見られる。

学校関係者は、「平成21（2009）11月11日に行われた行政刷新会議「事業仕分け」で指摘された評価結果のひとつ、「柔道整復師の総数を抑制する手段を講じるべき」が今年の試験に反映したのではないか。今年度は問題のレベルが高くなったと言う講師仲間も多いが、レベルが高くなったというよりも難しくなりすぎた」。さらに「試験は必修問題30問と一般問題200問からなっていて、一般問題がどんなに正解率が高くても必修問題を8割以上を正解しなければ不合格となる。今年度は必修問題で2問、一般問題でも4問の不適切問題があった。これは問題数が減ったことと同じなので、合格率を押し下げる要因のひとつになったものと考えられる」と語った。

ここで言う不適切問題とは、問題の意味が分かりづらかったり、設問に対する適切な回答がなかったり、問題として不適切だったりする問題を指す。厚生労働省は必修の不適切問題の採点上の取扱について、「正解した受験者については、採点対象に含め、不正解の受験者については採点対象から除外する。ただし、必修

問題の一部を採点から除外された受験者にあつては、必修問題の得点について総得点の80%以上を合格とする」。一般問題は、「配点を1問1点とし4問の不適切問題を採点から除外し、全196問中、その得点が総点数60%以上、118点以上を合格とする」との基準を示している。

受験校の数が増えたにもかかわらず、受験者数が大幅に減少した理由は見あたらない。専門学校が合格率を上げるために、試験に合格しそうな学生は試験を受けさせないという噂話は聞いたことがある。しかし、そのことに関して厚生労働省は反対の立場を取っているため、それが主原因だとは考えられない。

どちらにしても、来年度の受験者数によつて、その理由がハッキリするかも知れない。

掲載の表について

- ※ 受験者数、合格者数、合格率は新卒者、既卒者を合計した総数を本欄では使用している。
- ※ アマ指師は受験者数23人未満、はり師・きゆう師は受験者数7人未満の養成所は省略した。
- ※ すべての学校別の詳細は、NPO法人日本手技療法協会のホームページで公開している。

整骨院・接骨院・鍼灸院
リニューアル / サイン看板



建設業許可 千葉県知事(般-17)第42502号

0120-61-8550

※お見積合せ歓迎
(分割払い可能です)

EXCEL ONESELF
有限会社 エクセル

0476-29-8560
narita-hinata@nifty.com
www.excel-narita.com

「治して&話して」繁盛セミナーin広島
セミナーDVD4/1発売決定!

※早期完売が予想されます。お早目にお申込みください。

今回の広島セミナーではこの2つをテーマに2日に分け二人の講師により、最高の学びを提供いたしました。

①「治療技術」 ②「コミュニケーション術」

セミナーDVDのストレスとなる問題を克服した「聞き取りやすく」「見やすいアングル」のこのDVDでストレスなく学習ください。

「治して繁盛」セミナー
講師：肘井 永晃 氏
月夜会整骨院 院長、
TRK(トータル臨床研究
会)会長

「話して繁盛」セミナー
講師：廿日出 庸治 氏
ボディバランス
整骨院 院長
米国NLP協会
NLPトレーナー

治して繁盛セミナー
価格：27,300円
(税・送料・手数料込)
2枚組DVD
チャプター付き(129分)

話して繁盛セミナー
価格：25,200円
(税・送料・手数料込)
2枚組DVD
チャプター付き(146分)

★2本同時購入 ⇒ 62,600円 → 42,000円

ご注文方法
※商品は代金引換郵便で発送いたします。

①FAXで⇒ 082-424-4938
②HPで検索
⇒ メディカルNLPコミュニケーション
③メールで⇒ medical@kokoronosae.com

～医療従事者のコミュニケーションスキルをサポート～
メディカルNLPコミュニケーション研究所
〒739-0011 広島県西条市本町1-15 エイトハレ 30-1F TEL:082-424-4938

このフェアは、手技療法家と関連ある企業をネットワーク



㊤展示会場と㊦はセミナー会場



このフェアは、手技療法家と関連ある企業をネットワーク

また、『こんな協力ができる』『治療院スタッフの受け入れができる』といった申し出なども募集している。本プロジェクトに関するお問い合わせ、ご提供いただける支援の内容などのご連絡は、下記の事務局で受け付けている。

株式会社メディックス・
東日本大震災災害復興支援プロジェクト
事務局担当・深町智之
メール：fukamachi@ndx-grp.co.jp
電話：03・3255・1088

手技療法家をサポート 「サポーター企業フェア」

メディックスが開催

参加企業と展示内容

参加サポーター企業	展示・紹介内容
株式会社アップシステム	超高性能レセコン レセPro (M) (R)
上田公認会計事務所	接骨院に特化した 経理業務の特徴
株式会社シャクティ	治療院の開業時や周年記念に 最適なノベルティ・グッズ
有限会社ジョイパル	開業支援、設備コンサルタント、 ホームページ制作
株式会社日本メディックス	ハイブリッド電気刺激治療器 「ルティーナ」など
株)VIDAコーポレーション 一級建築士事務所	治療院やリラクゼーション等の 設計・内装
松山純子社会保険労務士事務所	経営から分院開業まで 役立つ労働保険・助成金の相談
ホグレール	動的ストレッチマシン 「ホグレール」
有限会社メディカルライフプラン	メディカルライフプラン オリジナル振動波機器
ミナト医科学株式会社	干渉電流型低周波治療器 「スーパーカイン」など
株式会社ライフパートナーズ	一人一人、さまざまな治療院に 合わせた保険商品の提案

平成23(2011)年4月10日、開業を目前にする先生や分院展開を考える手技療法家のために、請求代行会社の株式会社メディックス(東京都千代田区)が、手技療法家をサポートする企業を集結させた「第1回サポーター企業フェア」を開催し好評を博した。

化し、それらの企業が一堂に会することで、手技療法家は数多くの商品などを見る・聞く・体験・相談することが同時にできる利便性の高いイベントだ。手技療法家、参加企業とも参加費無料となっている。会場は、展示会場とセミナー会場からなり、展示会場ではサポーター企

業11社がブースを設け参加者の相談、機器の説明などに応じていた。とくに医療機器・運動療法機器部門では体験もできるため、多くの体験希望者で列ができるほどだ。

一方、別のセミナー会場のフロアでは時間を分けて、松山純子社会保険労務士事務所所長の松山純子氏が、労働保険の仕組み内容や普段の経営、分院開業時に役立つ返済不要の各種助成金について語り、メディックス計算センター会長の坂上武弥氏は、受領委任、保険者別審査方法・請求方法、支払状況や返戻の対処方法などのマル秘話を交えた「保険請求セミナー」などを話し、満員の参加者から拍手を浴びた。

をスタートさせて20年になります。この間、医療機器メーカー、経理・会計、建築、印刷など治療院と関わる企業と知り合うことができました。それらの企業とネットワークを組むことで、治療家の皆様の経営や開業相談など、お役に立てるのではないかと思います。将来は、サポーター企業の業種を増やし規模を拡大、より門戸を広げたいです」と語る。次回は9月に2回目を予定している。

◆

毎年のように斬新な企画を輩出している株式会社メディックスでは、東北地方太平洋沖地震ではいち早く治療家のための義援金を募り、支援がたくさん寄せられているが、さらに『復興支援プロジェクト』を立ち上げた。これは「治療家受け入れボランティアの募集」として、被災し避難生活を余儀なくされている治療家やその家族の支援のため、住まいや職場を提供してくれる治療院を募集するものだ。

専門学校探訪①

学校法人 嘉栄学園

中野健康医療専門学校

さまざまな特待生制度や学費支援制度を利用し学生の負担軽減

中野健康医療専門学校は、平成22(2010)年に若者に人気の町、東京・中野に開校。健康スポーツ鍼灸科(午前・午後)で、鍼灸の最新技術を学ぶことができる。

経営母体の学校法人嘉栄学園は、ほかに外語系の「渋谷外国語専門学校」、トレーナー系の「メディカル・トレーナー専門学校」、さらに関連校として単位制・通信制高等学校「大智学園高等学校」、通信制高校サポート校「東京文理学院高等部」「聖進学院」がある。20年ほど前から中学、高校教育の中でなじめない生徒たちへのサポートから始まったという。



「病める人への慈悲の心」を

同校は「技術と学力」と「病める人への慈悲の心」を兼ね備えた人材の育成を本分として設立された。教育理念は「美しい心情をもって、隣人を愛し、健全な身体によって共感する」ことの実践にある。

「本校は在学時から卒業後を見据えて、医療やスポーツの分野で『社会に貢献できる人材』の育成を目指しています」と竹下文朗学科長は話す。

15年の教育経験を持つ竹下文朗学科長は、鍼灸の教育内容について「教育現場から見ていると国家試験重視傾向の強い学校が多いと思います。もちろん、専門学校は国試合格のために入学するわけですが、同時に専門職となつて、一人前の医療人に育てなければならぬという側面もあるはずで、社会に出た

ときに必要なことは臨床の技術や患者様との信頼関係であり、それらを生かす教育をすることを目指しています」と話す。美容鍼灸など鍼灸においても流行はあ

経験豊かな教員による指導

同校では健康スポーツ鍼灸科Ⅰ部、Ⅱ部とも同じ時間割で授業が行われる。授

業は最大29名の少人数制なので、現役で活躍する講師陣が理解できるまでじっくり指導する。一人ひとりの夢や目標に応じた指導で個性を活かした鍼灸師を育成することを目標とする。また、選択コースは希望制で、選択者のみが受講することができ、在学中にライセンスの取得が可能である。

が、授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、「鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

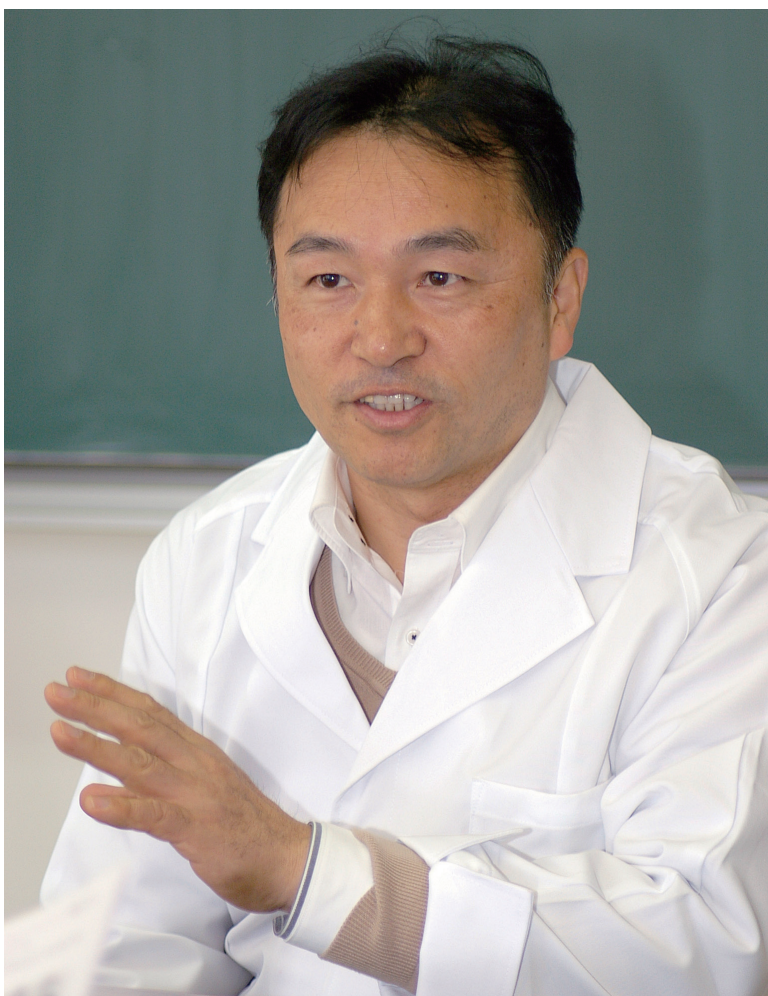
「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。

「授業時間の制限がある中でそれらを全部カリキュラムに盛り込めるかという悩みはあるという。ただし、鍼灸が日本に伝わって1500年、その中で変わらないことがあるから鍼灸は今に残っていることがある。基本の大切さをきちんと伝えることに心がけたい」と考えを示した。



同校の教育体制について竹下文朗学科長は「鍼灸界ではかつて教員不足だ

った時期がありました。現在は解消され、今や教員もその質が問われていると思います。本校は臨床経験豊かな教員が多いことが特徴のひとつとして挙げられます。したがって実技指導においてその効果は顕著で、学生に対する説得力にやはり差が出ると思います。1年の後期からは教員の指導の下で学生同士が実技を行います。その際にも説明が事務的でなく、感触などの実感をともなつた伝え方ができます」と話す。

前のことも知れません。経営者と教員、教員同士の協力を充実させ、学生にとつ

て魅力ある学校づくりを目指すことが必要でしょう」と考えを示す。

学生支援体制の充実を図る

専門学校の中でも医療系の学校は一般に学費の負担が大きい。優秀な人材を確保するためには支援体制を充実させる努力が求められる。その点について同校では、さまざまな特待生制度や学費支援制度を利用して負担を軽減することができるといふ。昨年は10人程度が利用している。

同校の特待生制度には①新入生特待（新入生を対象として入学試験の結果をもとに選考）②学業特待（評定平均・生徒会活動などの実績により選考）③スポーツ特待（全国大会・地方大会等での成績優秀である方から選考）④有資格者特待（医療系、福祉系、スポーツ系の資格を有している人が対象）——があり、そ

れぞれランクによって70〜100万円の免除が受けられる。

このほか、成績および出席が良好な学生には、進級時に30万円付与される進級時特典や、入学前に貸与される教育ローン、入学後に貸与される奨学金制度などの支援体制が整えられている。

同校では鍼灸課程のカリキュラムの他、時代のニーズに合った3つの選択コースを設置している。「鍼灸の国家資格にプラスアルファの資格を取得することで、就職・独立開業の大きなアドバンテージとなります」と竹下学科長。

揮する人や、スポーツ・トレーナーになる人も増えていきます。ボランティアのトレーナーであっても、自分の鍼灸院をもっていれば多くの方が来院する循環ができ、結果として経営が成り立つことにもつながります。鍼灸の基礎や専門分野を幅広いフィールドに応用することで、将来活躍できるステージが大きく広がることでしょう。

3つの選択コースというのは①スポーツ・トレーナー養成コース②アロマセラピスト養成コース③登録販売者養成コース。

スポーツ・トレーナー養成コースでは、鍼灸を学びながら、スポーツ・トレーナーとしての知識、技術はもちろん、身体のバランスを整えるための徒手技術を習得することができる。身体構造的・可動的・質的バランスをとらえて調整する技術を身につけることで、より効果的な施術や指導を行うことができる。在学中にトレーニング指導者の資格を得るので、卒業後は病院や治療院等への就職はもちろん治療院の開業、さらにはスポーツジムなどでトレーニング指導のできる



術や指導を行うことができる。在学中にトレーニング指導者の資格を得るので、卒業後は病院や治療院等への就職はもちろん治療院の開業、さらにはスポーツジムなどでトレーニング指導のできる

施術者として、幅広い活躍が期待できる。アロマセラピスト養成コースは、鍼灸を学びながら、リラクゼーションや美容について多角的に学ぶことができる。医学的知識と技術をベースに、時代のニーズにマッチした癒しの技術を体得できるこのコースは、アロマセラピストの資格を取得することも可能である。卒業後はエステサロンへの就職や美容に特化した治療院の開業など、多方面への扉が用意されている。健康+癒しという現代社会に求められるフィールドで、自ら学んだ知識と技術を思う存分発揮することができる。

登録販売者養成コースは、一般用医薬品の効能やリスク(副作用)などの情報を提供しながら特定の医薬品を販売できる資格である「登録販売者」が平成21(2009)年より国家資格制度としてスタートしたことで、その存在がさらにクローズアップされるようになってきたが、その登録販売者の資格取得を目指す専門

今後の鍼灸業界は二極分化する

学生たちにとって一番気になるのが、今後の鍼灸業界の行方だ。

竹下学科長は、「いわゆる勝ち組というものは、単に広報宣伝が上手という人もいれば、技術が優れていたり院長の人間性だというケースもあればさまざまな要



コースでもある。鍼灸の知識と技術をベースに、薬の専門知識や漢方薬を学ぶことができる本コースは、資格取得後に薬店やドラッグストアなど、様々な医薬品販売店への就職が有利となる。治療院開業時にも役立つ資格として、多くの学生たちから熱い視線を集めている。



でも、利益を優先するよりも人を大切にす精神というものがあるように思います。学生に対しては、患者様や社会から信頼を得られるような人材の育成を目指したいと思います」という。

同校の特色について竹下学科長は、「決して大きい学校ではありませんから特徴をもってブランド化を目指すことが必要だと思えます。本校では、教員と学生との信頼関係が強い、教育内容が充実している、学生間の連帯が強いなどのことが特徴として挙げられます」と語った。

因があるでしょう。しかしどんな方向性にせよ、努力なしに成功はありません。どう工夫して自分の技量を高めるていくか、惜しまない努力です」。二分化する業界にあつて生き残るための基本姿勢だという。加えて「古くから続く一般企業

売上アップを
お考えなら

治療院特化型予約システム
ワンモアハンド

- 24時間365日
予約受付可能で
売り上げUP
- 業界最安値
月々¥4,980
- パソコンが苦手な方
でも大丈夫!
かんたん管理画面
- 予約・顧客・スタッフの
管理を集約、
メール配信も可能

今ならオープニングキャンペーン実施中
初期設定費15,000円▶**無料!** 初期設定完了日から30日間▶**無料!**

URL <http://onemorehand.jp/>

人材の採用を
お考えなら

治療院に特化した求人情報サイト
キャリアさぽ

- 業界特化型
なので質の高い
人材をご紹介
- 業界
トップクラスの
検索性
- 毎週
100名以上の
人材が登録
- 採用のご計画に
合わせて
料金プランを
選択

URL <http://caresapo.com/>

ちょっとでも
気になったら
お気軽に
お問い合わせください!

お電話でのお問い合わせ:午前10時~午後7時(土・日・祝除く)

0120-970-733

株式会社クロスリンク
〒107-0062 東京都港区南青山 2-11-16 METLIFE 青山ビル
URL <http://crossrink.co.jp/> Mail info@crossrink.co.jp



上田曾太郎の

初歩の 会計教室

第28回

治療院の売上・経費データ

上田公認会計士事務所では、個人事業、法人も含めて200件以上の治療院をみております。そこで今回、本邦初となる治療院の売上・経費の統計データを公表させていただきました。

一回の対象は、顧問先の個人事業（法人は除く）の平成21年、平成22年の売上・経費データで件数は約150、顧問先の地域は関東圏がほとんどです。年の途中で開業された場合は、開業月からの月割で平均月額を計算しました。ただし、年の後半に開業

され赤字決算となったものは除外しました。集計の最小単位は個人事業主で、この中には分院をお持ちの方（5%）も含まれています。

（表1）治療院の売上・経費データ

まず、全件平均値から見いきましょう。月売上は平成21年が134万2000円で平成22年は134万1000円とほとんど横ばいです。内訳を見ると保険売上と自賠責収入が平成21年に比べて若干下がった分を自費収入のアップでカバーし

たことがわかります。この間、療養費算定基準の見直しで平成22年6月にありました。具体的には、4部位目の給付率が33%から0%に、3部位目の給付率が80%から70%に、打撲・捻挫の後療料が470円から500円に改定されましたがデータを見る限り、この改定の影響はほとんどなかったようです。また、リーマンショックの後、日本経済は不況

の波のなかで揉まれ、民間企業の倒産やリストラ、派遣切り等がありました。この影響もほとんどなかったようです。これは保険売上をメインとしたビジネスが景気の影響をあまり受けない安定的なビジネスであることを示しています。

経費については、平成21年と比べて経費合計が91万4000円から89万9000円と、月1万5千円減少、対売上比も68.1%から67.0%にダウン。内訳で見ると、従業員給与が月1万5000円アップ、アップ率6.4%です。売上比は17.4%から18.5%にアップしています。売上が増

表1 治療院の売上・経費データ

単位：円

科目	全件平均値		売上上位20%		営業利益上位20%													
	H21年度	H22年度	H21年度	H22年度	H21年度	H22年度												
保険売上	984,522	980,870	73.3%	73.1%	(3,652)	-0.4%	1,863,508	77.9%	1,789,837	73.5%	(73,672)	-4.0%	1,473,991	74.2%	1,535,277	72.6%	61,285	4.2%
自費売上	201,752	206,680	15.0%	15.4%	4,928	2.4%	2,424,411	10.1%	3,555,282	14.6%	1,133,087	46.6%	2,671,119	13.4%	3,200,080	15.1%	52,961	19.8%
自賠責収入	138,299	134,318	10.3%	10.0%	(3,981)	-2.9%	2,509,955	10.5%	2,558,827	10.5%	4,832	1.9%	2,194,489	11.0%	2,337,800	11.1%	14,291	6.5%
その他(物販等)	17,616	19,636	1.3%	1.5%	1,960	11.1%	36,654	1.5%	32,456	1.3%	(4,198)	-11.5%	26,020	1.3%	25,761	1.2%	(259)	-1.0%
売上合計	1,342,249	1,341,505	100.0%	100.0%	(744)	-0.1%	2,393,599	100.0%	2,433,648	100.0%	40,049	1.7%	1,986,620	100.0%	2,114,898	100.0%	128,278	6.5%
従業員給与(専従者を除く)	233,317	248,274	17.4%	18.5%	14,957	6.4%	617,584	25.8%	693,284	28.5%	75,701	12.3%	306,311	15.4%	393,394	18.6%	87,083	28.4%
支払家賃	168,780	165,177	12.6%	12.3%	(3,603)	-2.1%	2,214,445	9.3%	2,229,989	9.2%	1,544	0.7%	196,585	9.9%	179,728	8.5%	(1,685)	-8.6%
減価償却費	106,101	91,982	7.9%	6.9%	(14,119)	-13.3%	1,490,777	6.2%	1,380,933	5.7%	(10,984)	-7.4%	1,422,339	7.2%	1,157,833	5.5%	(26,456)	-18.6%
リーマ料	46,028	40,680	3.4%	3.0%	(5,348)	-11.6%	75,856	3.2%	56,078	2.3%	(19,778)	-26.1%	57,584	2.9%	38,235	1.8%	(19,349)	-33.6%
その他経費	360,076	353,330	26.8%	26.3%	(6,746)	-1.9%	635,377	26.5%	607,898	25.0%	(27,478)	-4.3%	466,935	23.3%	466,297	22.0%	(638)	-0.1%
経費計	914,302	899,444	68.1%	67.0%	(14,859)	-1.6%	1,699,338	71.0%	1,718,343	70.6%	19,005	1.1%	1,169,633	58.9%	1,193,437	56.4%	23,784	2.0%
営業利益	427,946	442,061	31.9%	33.0%	14,115	3.3%	694,261	29.0%	715,305	29.4%	21,044	3.0%	816,966	41.1%	921,461	43.6%	104,494	12.8%

質問をお待ちしています

上田曾太郎の初歩の会計教室にご質問、ご相談、取上げてほしい内容などございましたら、
①質問等内容②ご連絡先③お名前（匿名の場合はペンネーム）
④開業している方は開業歴をお書きになり郵送又はFAXで
ひーりんぐマガジン編集部「初歩の会計教室係」
(FAX03-5296-9056)
までお送りください。

え、従業員が増えるほどこの比率はアップしてきます。売上は横ばいですが、給与を上げて従業員を確保している様子が見えます。家賃は前年比2・1%のダウンで家賃相場が下がっていることがわかります。対売上比は12・6%から12・3%にダウンしていますが、理想は10%を切ることで、これは売上上位20%、営業利益上位20%の平均値では10%を切っていることから明らかです。減価償却費は月1万4000円減少。これは、減価償却方法に定額法と定率法があり、上田会計では定率法を採用している顧問先が多いことが一因と思われます。定率法は定額法に比べ早期に費用化します。リース料は前年比月5000円減少。これはリース物件の値下げ、リースアップによるものと思われ、その他の経費は前年比月7000円弱減少し、結果として営業利益は前年比42万8000円から44万2000円に月1万4000円増加しました。売上が横ばい、経費が減った分利益が増えました。

次に売上上位20%の個人事業主の平均値を見ます。この中には分院をお持ちの方が14%含まれています。売上は前年比239万4000円から243万4000円に4万円増加。内訳を見ると、保険売上が減少し、自費売上が増加しています。経費合計は前年比169万9000円から171万8000円と微増で対売上比は71・0%から70・6%にダウンしました。しかし、経費の内訳を見ると、従業員給与が対売上比で25・8%から28・5%にアップ、売上の増加額より給与の増加額が多くなっています。売上の増加を追い求めると、結果として人件費率がアップし、営業利益率がダウンしていききます。これは次の営業利益上位20%のケースと比較するとよくわかります。

次は営業利益上位20%の個人事業主の平均値を見ます。この中には分院をお持ちの方が7%含まれています。売上は前年比198万7000円から211万5000円に12万8000円増加。内訳を見ると、保険売上、自費売上とも増加しています。売上合計に占める割合は、保険売上はダウンして、自費収入はアップしています。経費合計は前年比17万円から119万3000円と微増。対売上比は58・9%から56・4%にダウンしています。しかし、経費の内訳を見ると、従業員給与が対売上比で15・4%から18・6%にアップしていますが、売上の増加額より給与の増加額は少なくこの点が売上上位20%のケースと異なります。全件の営業利益合計に占める営業利益上位20%の利益合計はなんと47・2%です。業界の上位2割で業界全体の半分の利益をたたき出しているといえます。営業利益が年間1000万円を超えた方がこの中で43%。全体では9・5%います。業界の約1割は1000万円プレーヤーといえるかもしれません。今回の対象に法人は含まれていませんが、法人成りされる方は、この売上上位20%、営業利益上位20%に入られる方が多く、この法人データを加えると、全体の数値がいい方に変わるのは間違いありません。売上や営業利益もこの数値より良くなるでしょう。

最後に地域を東京23区内(41%)、東京23区外(11%)、神奈川県(12%)、埼玉県(14%)、千葉県(13%)、その他(9%)の6つに分けたデータを作成してみました(表2)。その中には群馬県、茨城県、青森県、岩手県、静岡県、愛知県、沖縄県等が含まれます。地域を分け母数が少なくなりますが、特定のデータの影響が強くなりますので、その点はご了承ください。売上順位の順位は、①東京23区

科目	東京 23 区内				東京 23 区外				神奈川県				
	H 21 年度		H 22 年度		H 21 年度		H 22 年度		H 21 年度		H 22 年度		
保険売上	789,377	66.4%	899,513	72.1%	1,309,204	79.9%	1,131,938	71.3%	1,137,513	76.7%	1,146,383	75.5%	
自費売上	自費収入	300,230	25.3%	243,305	19.5%	194,808	11.9%	326,808	20.6%	194,928	13.1%	184,827	12.2%
	自賠責収入	69,023	5.8%	80,131	6.4%	126,136	7.7%	114,879	7.2%	138,356	9.3%	172,723	11.4%
その他(物販等)	29,387	2.5%	24,635	2.0%	8,838	0.5%	13,313	0.8%	12,435	0.8%	15,167	1.0%	
売上合計	1,188,017	100.0%	1,247,584	100.0%	1,638,986	100.0%	1,586,939	100.0%	1,483,233	100.0%	1,519,100	100.0%	
従業員給与(専従者を除く)	188,438	15.9%	227,714	18.3%	479,775	29.3%	466,659	29.4%	255,112	17.2%	295,475	19.5%	
支払家賃	167,455	14.1%	167,408	13.4%	201,232	12.3%	196,650	12.4%	195,383	13.2%	158,008	10.4%	
減価償却費	92,448	7.8%	71,720	5.7%	87,052	5.3%	124,303	7.8%	110,569	7.5%	93,370	6.1%	
リース料	38,664	3.3%	33,811	2.7%	35,487	2.2%	19,156	1.2%	69,241	4.7%	65,989	4.3%	
その他経費	315,089	26.5%	332,002	26.6%	436,311	26.6%	410,357	25.9%	388,193	26.2%	389,076	25.6%	
経費計	802,094	67.5%	832,655	66.7%	1,239,858	75.6%	1,217,125	76.7%	1,018,498	68.7%	1,001,919	66.0%	
営業利益	385,923	32.5%	414,930	33.3%	399,128	24.4%	369,813	23.3%	464,735	31.3%	517,181	34.0%	

科目	埼玉県		千葉県		その他								
	H 21 年度	H 22 年度	H 21 年度	H 22 年度	H 21 年度	H 22 年度							
保険売上	1,040,098	65.4%	1,039,395	71.9%	1,043,094	79.4%	969,851	76.3%	967,130	80.0%	875,680	74.1%	
自費売上	自費収入	228,270	14.4%	177,957	12.3%	117,153	8.9%	133,903	10.5%	88,100	7.3%	72,408	6.1%
	自賠責収入	312,203	19.6%	217,606	15.0%	136,604	10.4%	153,398	12.1%	129,767	10.7%	201,897	17.1%
その他(物販等)	9,777	0.6%	11,180	0.8%	17,182	1.3%	14,660	1.2%	23,348	1.9%	31,075	2.6%	
売上合計	1,590,348	100.0%	1,446,138	100.0%	1,314,033	100.0%	1,271,812	100.0%	1,208,344	100.0%	1,181,060	100.0%	
従業員給与(専従者を除く)	225,778	14.2%	204,538	14.1%	114,570	8.7%	147,759	11.6%	261,130	21.6%	241,211	20.4%	
支払家賃	178,265	11.2%	168,258	11.6%	159,209	12.1%	150,242	11.8%	133,622	11.1%	144,279	12.2%	
減価償却費	158,508	10.0%	126,236	8.7%	119,958	9.1%	84,449	6.6%	92,672	7.7%	105,153	8.9%	
リース料	56,243	3.5%	57,529	4.0%	36,486	2.8%	33,674	2.6%	54,766	4.5%	47,848	4.1%	
その他経費	334,314	21.0%	334,852	23.2%	439,395	33.4%	373,867	29.4%	364,216	30.1%	333,625	28.2%	
経費計	953,107	59.9%	891,414	61.6%	869,618	66.2%	789,990	62.1%	906,406	75.0%	872,116	73.8%	
営業利益	637,240	40.1%	554,724	38.4%	444,415	33.8%	481,822	37.9%	301,939	25.0%	308,944	26.2%	

この度の東北地方太平洋地震により被害にあわれた皆様、ご遺族の皆様、関係者様には心よりお見舞い申し上げます。被災地の方々には置かれましては、私たちの想像を絶するご苦労が御ありのことと思いますが、1日も早く復興できます様、心からお祈り申し上げます。

今回の震災で知り合いの接骨院も院が流されたり、半壊したりしていると聞きました。また、原子力発電所問題でも多くの方が避難を余儀なくされています。さらに、計画停電による影響が町全体におよび治療院の売り上げにも大きなダメージを与えています。

被災者医療受診時の特例

今回の地震により医療機関に通院する患者および医療機関に対しての配慮から、厚生労働省保険局医療課からさまざまな事務連絡が発せられています。

その中で東北地方太平洋沖地震による被災者に係る被保険者証等の提示に関して、「東北地方太平洋沖地震による被害に伴い、被保険者証等を紛失あるいは家庭に残したまま避難していることにより、保健医療機関に提示できない場合も考えられることから、この場合においては、氏名、生年月日、被用者保険の被保険者においては事業所名、国民健康保険及び後期高齢者医療

続 療養費の請求と支給

第9回

請求代行会社療養費請求担当…療養太郎(仮名)

療養費改定関連通知の一部訂正と疑義解釈

制度の被保険者にあつては住所を申し立てることにより受診できる取り扱いをする”と通知しています。

柔道整復の療養費はどのような取り扱いを行うのでしょうか。

厚生労働省から4月1日発出された事務連絡によると、東北地方太平洋沖地震及び長野県北部の地震により被災し、被保険者証等が提示できない方が柔道整復師の施術を受ける場合、氏名、生年月日、被用者保険の被保険者なら事業所名、国民健康保険及び後期高齢者医療制度の被保険者なら住所を申し立てることにより保険施術ができることになっています。ただし、柔道整復師は住所が災害救助法の適用市町村(東京都を除く)の区域であることを確認するとともに、施術録の摘要欄にその旨を簡潔に記録しておくこととなっています。一部負担金については5月までの施術分の支払いについて、

知の一部訂正と療養費に係る疑義解釈が厚生労働省のホームページに掲載されました。

新しい療養費支給申請書に関する事柄が主な内容になっています。

厚生労働省が発表した新様式にいち早く対応した請求団体に聞いたところ、「昨年11月29日に厚生労働省が発表した「療養費の一部改定について」の申請書の新様式に関して、不明な点が多かったり、一部訂正箇所もあつたりと通知後すぐに対応することはとても困難が伴いました。とりあえず厚生労働省の担当者と事細かく問い合わせしながら新様式の請求書の切替えをしました」とのことでした。

では、6月末まで猶予があるにもかかわらず、何故早急に対応したのかその具体的な理由を聞きますと、理由のひとつは保険者返戻にあるとのことでした。当初11月29日に発表された療養費の一部改定の中に、「6月30日までは従来の様式が使用できる」との記載がありました。この文章から考えると、「7月1日以降は従来の様式で請求できない」ということになります。ということは7月以降に発生した保険者返戻に対する再請求はすべて新様式ということになり、患者様から再度委任(記名)を受けなければなりません。会員にも患者様にも迷惑がかかるので早めに対応しようとしたことがきっかけだそうです。

詳しくは厚生労働省のホームページ <http://www.mhlw.go.jp/> をご覧下さい。

療養費に係る疑義解釈

さて、3月7日に療養費の改定関連通

しかし、今回の疑義解釈の中で、平成23年7月施術分からは従来の様式は使用できないと考えてよいのか」との問いに「そのとおり」と回答されました。

「平成23年7月施術分からは従来の様式は使用できない」ということは、7月施術以前の分について従来の様式で再請求が可能ということになります。このことを保険者に問い合わせてみると7月以降は新様式で再請求をしていたらいいという保険者もいました。確かに今回の様式統一の目的のひとつとして保険者側の業務の円滑化があります。6月以前の施術分についての保険者返戻再請求とはいえ7月以降に保険者に届くならば、統一された様式で請求いただきたいのは保険者の本音でしょう。

保険者の判断によるところが大きい療養費ですので、早めに確認を取っておくべきだと思います。

疑義解釈の内容に戻ります。レセプトの印刷・印字は基本的に記入欄（印字項目）の位置関係は変更不可ですが、枠の縦幅等の微調整は差し支えないとしています。印字に関しても、もともとレセプトに印刷してある日付等に○を印刷するのではなく、文字、日付等と同時に○を印字しても差し支えないとなっています。事前に細かく印刷された箇所には○を印字すれば、ずれが発生します。特に保険者が必要とす

る情報で、保険種別・単併区分・本家区分・給付割合などは印字ずれによって判別が不可能な場合、当然返戻となるでしょう。他の項目も同様です。

また、疑義解釈の「その他」に部位の繰上げがあります。そもそも整復料・固定料・治療料の欄が5部位に対して、詳細金額の欄が4部位までしかないことが疑問視されるところですが、施術部位が3部以上の場合などで、一部の部位に係る負傷が先に治癒したことにより通減率が変わったときは、摘要欄に記載することとしています。これは頻繁に発生することではないので摘要欄へ記載することとして、それよりもまして優先させたいのは保険種別、給付割合の項目追加だったと考えられます。このように保険者の必要とする項目と柔道整復師や各団体が必要とする項目に相違があります。

今回の様式には保険者名称記載の欄がありません。保険者にとっては保険者番号が記載されていけば業務上問題ないかもしれませんが、柔道整復師や請求団体にとっては必要な項目のひとつです。そのため今回の疑義解釈には、柔道整復師、請求団体が必要なものは欄外に印字可能ですが、最小限にとどめて下さいとのこと記載されています。

算定基準関係として、近接部位の定義の記載もありました。私が以前、保険者と意見交換をした内

容ですが、頸部、腰部または肩関節のうち、いずれか2部位の捻挫と同時に生じた背部打撲の……。この「同時に生じた」の定義です。他にも同時に生じた部位で近接とする場合はありますが、要するに『同時に生じた』とは同時に負傷したことを意味するものではなく、『同時に請求が発生する』との解釈になるのです。

また、両側の肩関節に対して同時に生じた背部打撲・挫傷に関して、背部（下部）は算定可能と定義付けられています。

まだまだ、明確にしてみたい項目はたくさんありますが、平成9年に通知された近接部位の定義の一部が今年に入って明確に定義付けられたことは嬉しいことです。今回の定義付けは各方面から多くの問い合わせがあった結果だと思います。これからも、不明な点は保険者及び厚生労働省に対して回答を求め続けることが重要なのだと感じました。



7月以降に柔道整復療養費支給申請書が統一様式で請求が開始されると、思いも掛けないさまざまな問題がきつと発生することでしょう。保険者側から要求される、受け入れざるを得ないことも発生すると思います。私どもは保険者が円滑の業務を行えるように協力する一方で、こちらの業務軽減にも協力をしていただきたいとの強い姿勢が重要になってきます。

MDX メディックス ボディバランス アカデミー Body Balance Academy

自由診療の手技を修得・売上アップに貢献!

明日から使えるBBA主催の1Dayセミナー



<ファミリーケア リフレ認定>

- リフレクソロジーとは ●足の代表的な症例について ●足の反射区について ●膝下から足裏までのリフレクソロジー実習



<ファミリーケア リンパドレナージュ認定>

- リンパドレナージュの基礎知識 ●リンパドレナージュの技術実習2種 (1.フェイス=オイル未使用 2.ボディ=オイル使用)

※全てのカリキュラムに実技テストと認定書授与があります。

●お問合せ・資料請求はこちら

HP: <http://www.mdx-edu.com/>

TEL: 03-3255-0772

東京都千代田区神田淡路町1-1-1 KA111ビル



<ファミリーケア アロマ認定>

- アロマセラピーの基礎知識 ●肩・背中のトリートメント ●手足のトリートメント



<ファミリーケア クイック整体認定>

- 整体の基礎知識 ●肩こり・腰痛について ●部位別のクイック整体・ほぐし施術

近日開催
セミナー

●ファミリーケア リンパドレナージュ セミナー (女性限定)

5月21日(土) 11:00~18:00

費用 20,000円(テキスト、認定費用、認定書、昼食代込み)

※すぐできる「ベースオイル」付き

●ファミリーケア クイック整体 セミナー

6月12日(日) 11:00~18:00

費用 20,000円(テキスト、認定費用、認定書、昼食代込み)

平成23年3月11日の午後2時46分頃、東北沖でマグニチュード9.0という、とても強い地震が発生しました。その強大なパワーは大津波を引き起こし東北地方に甚大な被害をもたらし、さらには福島県にある原子力発電所を襲いました。

この歴史的な大惨事で多くの人びとが亡くなりました。この場を借りて心からご冥福をお祈り致します。また現在もお、多くの方々が避難所で生活したり、半壊の家屋で過ごしたり、電気、ガス、水道などが無い不自由な生活をされているそうです。心からお見舞い申し上げます。また福島第一原発の事故は、まだまだ予断を許さない状態が続いており、多くの専門家が見えない敵と戦っておられるそうです。

3月14日の午後、成田空港第2ターミナルの到着ロビーは、いつもなら2カ所開いているのに、1カ所だけになっていました。出国する人は激増しているのに、入国してくる人が減っている証拠です。

そんな状況の中、午後4時半頃、黒のユニフォームを身にまとった大男の集団がゲートを通過して出てきました。いつの間にか集まっていたカメラマン達が、一斉にシャッターを切ります。その場に居合わせた人々は、一瞬、何事が起きたのかわからず静まりました。そして彼らの目に飛び込んで来たのは、右腕のユニフォームの国旗と、背中の「RESCUE」と言う文字でした。

岩崎由純の 読む癒し

第2回 「励ましの言葉」

誰かが、大きな声で叫びました。「頑張れ！」「ありがとう！」

つい先日、被災したばかりのニュージーランドからの救援部隊の精鋭達は、その声に軽く右手を挙げ、そのまま空港を後にしました。その頼もしい後ろ姿に、その場にいた全ての人が拍手しました。目にうつすら涙を浮かべている人もいました。

「頑張れ！」それは激励の言葉です。とても短いけど、凄くパワーがあります。だから減多なことでは「頑張れ」なんて言われたくないって人もいるのかも知れません。でも、こんな状況下では「頑張

れ」が合っているように思います。だって本来の意味が、大変な状況下で「忍耐して努力する」なのですから。

外国のメディアが驚いたそうです。何に驚いたかと言うその内容に、多くの日本人が逆に驚いたそうです。「こんな状況になっても暴動や略奪が起きない。それどころか日本人は列をなして配給の順番を待っている」「家を失い仕事を失った主婦が、避難所でボランティア活動をしている」「商品が散乱しているスーパーで、落ちていた物を拾い、列に並んで買っている」「そんな日本人に世界が驚いたそうです。「偉いぞ、日本人！」。

新渡戸稲造先生の著書『武士道』に、礼は「長い苦難に耐え、親切で人をむやみに羨まず、自慢せず、思いあがらない。自己自身の利を求めず、容易に人に動かされず、およそ悪事というものをたくらまない」ものであると書いておられます。この武士道の精神が、現代人から忘れさられたのではないかとの議論や指摘は少なくありませんでしたが、この有事に直面しての多くの日本人の行動には武士道精神が脈々と受け継がれているように思えてなりません。

「誰かが辛い思いをしているのですから、私達も贅沢はできません」「私は泣いて

いる人とは共に泣き、喜んでいる人となら共に喜びます」これからの優美な感受性としての礼儀は、宗教からではなく武士道から来ていると100年以上も前に新渡戸先生が考察しています。

もし、「計画停電」を実施しようものなら、諸外国では権利を主張し騒ぎになるでしょう。しかし「礼」の精神を持つ日本人はこう言うかも知れません。「どうして予定通り実施しないのだ！」と。

当時の専門家に「50年は草も生えない」と言われた広島は、その数年後には緑豊かな世界の平和都市になりました。東北地方の復興支援は、これから始まります。日本人一人ひとりには小さな存在かも知れませんが、それぞれが持つ力は微力かも知れませんが、でも、その小さな力を結集して強大なパワーを生んできたはずですから、これまでも、これからも。

今こそ日本人であることに誇りを持って頑張らしましょう！

東京消防庁ハイパーレスキューの隊長さんが、原発事故現場への出勤命令が出た事を奥様にメールで伝えたら「日本の救世主になって下さい！」と一行のメールが返って来たそうです。全てを覚悟し、礼を極めた究極の激励に敬意を表します。



岩崎由純 1959年山口県出身 米国シラキュース大学、大学院に留学し、NATA認定アスレティックトレーナーの資格を取得。留学時からベップトック(チームをまとめて勝利に導く会話法のひとつ)に興味を持つ。「NECレッドロケッツ」でトレーナーとして23年間活躍。退職後テレビングができないトレーナーやベップトックのできない監督、コーチ、そしてアフターケアのできない選手や両親がいることなどに愕然とする。現在はNPO法人WACAアカデミー理事として主にベップトックの普及活動を行いながら、ストレッチポールやテーピングなどの指導もしている。

経営計画セミナーを開催

今年2月13日と14日の2日間にわたって、東京五反田「ゆうぼうと」でETC治療家戦略研究会（鈴木直人代表、神奈川県藤沢市）が主催する「第22回経営計画セミナー」が開催された。1日目が「体で知る、自分のアイデンティティ」という自分自身を正確にすることに重点を置いた内容で、2日目は「今年度の経営計画立案」として、実際に参加者が自院の経営計画を作り上げるまでの内容となっている。これまでもさまざまに工夫を凝らしてきた人気の高い本セミナーを紹介する。

2日間とも代表の鈴木直人氏が、得意の心理学を巧みに応用しながら話を進める。一方の参加者は単に講師の話聞くだけでなく、さまざまな実践にも取り組まなければならない。鈴木氏は「計画を立てる前に自分の良い点、悪い点、問題点などを洗い出すことが必要で、洗い

3 NEWS

出しが徹底しているほど、良い経営計画が策定できると話す。自分のストレス対処法をハッキリと知ること

も重要なので、洗い出し法のひとつとして、カウンセリングや心理療法で用いられる「フェルトセンス」という体感から気づく手法も取り入れている。二人一組で向かい合って立ち、一方の人が相手の目を見ながらゆっくり近づく。鈴木氏は、「人に近づかれることはストレスを感じることで

す。その反応として『笑ってしまおうタイプの人』がいるが、その人は直接ストレスに向き合わず、笑うことでストレスから逃げている人です。何も感じない人は今あるストレスが分からない人」としながらも、自分の対処の仕方についていない人も多いため、フェルトセンスを使って体感させている。

通常のセミナーでは、自分の長所や短所、経営上やプライベートでやりたいこと、目標など表面的な事柄を単に列挙させることが多いが、このセミナーでは自分が言われて傷つく言葉や気分の良い言葉っていくつも挙げさせた上で、グループ分けされた参加者同士でディスカッションさせたり、経営者として持つべき人格を考えさせ、その人格を誇張して演じさせるなど、考えることと行動することを交互に課題として与えている。自分を知



ること」だけに丸1日間を要している。

2日目は経営計画に入るのだが、まずは個人や仕事上の問題点や現状を把握している点、問題が深刻化している点などをランダムに数多く作成させ、それらの根底に流れるものや問題点の中で共通している部分を発見させる作業を参加者に与えた。その後、問題が深刻化している点を放置した場合、どのようなことが起こるかと思える状況を置き、追いつめて考えさせる方法もユニークだ。

さらに、これらを元にして、実現ができる、できないに拘らず、「やると良い」と思われるさまざまな方針を立て、それぞれに対する具体的な方策を策定し、それをスケジュールに落とし込むことによって経営計画ができていく。

初日、2日目ともに参加者に徹底的に考えさせ、個人の能力をフルに引き出すセミナーだ。「理論」と「実践」を繰り返してやることで参加者の頭脳だけではなく、体のしみ込ませようとする意気込みが感じられる。参加者も疲労困憊ながら満足の様子だった。

問い合わせ先 ETC治療家戦略研究会 (e-mail:office@etc-karada.com、URL:www.etc-karada.com/)

不況の中、繁盛する治療院とは？

あなたは患者さんが少ないことで、将来を不安に思うことはありませんか？ そして患者さんが少ない理由を「治療技術が低いから…」といませんか？ **実はこれが致命的な間違いなのです。** 患者さんを増やそうと思ひ、テクニックセミナーに出席してあなたは患者さんを増やせましたか？ きっと、思うように増やせなかったと思います。なぜなら、あなたの患者さんが少ない理由は、**あなたの技術力に問題があるわけではなく、あなたの経営力に問題があるからです。**

あなたは成功した施術家が、治療院経営の秘訣を公開している教材があるのをご存知ですか？

何もしない「患者獲得法」はありません
 保険もチケットも物品販売も必要のない治療院経営法

患者獲得緊急レポート (治療院経営の基本)

患者を増やす7つの法則 ——— 1,000円

業界初!治療家サクセスストーリー (治療院経営のワナとは?)

患者を増やす人、減らす人。 ——— 4,000円

口コミ患者増殖法 ——— 8,000円

※何冊でも代引き送料500円。3冊セット13,000円

●書店では販売していません。住所・氏名・電話番号を記入し、今すぐFAXかメールで「ひーりんぐを見た」とご注文下さい。

http://www.etc-karada.com/ 無料閲覧できる情報もhpにあります。

ETC治療家戦略研究会 24時間受付中 FAX 0466-33-3189 e-mail no1@etc-karada.com

1. 政治不安から始まった崩壊

「カネと政治」、この話題に関しては、小沢一郎議員をさんざん批判していた前原元外務大臣までもが、禁止されている外国人から献金を受けて、辞任に追い込まれてしまった。同様に菅総理も受け取っていたことを認めはしたが、今の時点ではやめてはいない。

話題の中心は相も変わらず「カネと政治」である。あの災害が起こるまでは……。

3月11日午後に起きた東北地方太平洋沖地震はマグニチュード9・0といった想像できないようなパワーを持った自然災害であった。

この地震により全世界の人々は、津波の恐ろしさをまざまざと見せつけられた。

世界一の防波堤はもろくもずたずたに崩れ、多くの町が飲み込まれ、最後まで避難を呼びかけた、同僚ともいえる役所の職員までも飲み込んでしまった。

津波に襲われた自治体では多くの行政機能が失われ、住民の生存情報の確認もままならない状況となってしまった。

さらに、この自然のパワーは予想していなかったところまで飲み込んでしまった。

東京電力の福島原子力発電所である。コントロール不能となった発電所では、相次ぎ爆発が起き、広がる放射能は二次災害と言えるような、近隣の水や野菜

牛乳、海をも汚染し、汚染されていないものまで販売を拒否される風評被害ともとれるような行為が行われている。

私が住んでいるマンションは24時間換気システムが動いている。たまたま自転車置き場で居合わせた住民と立ち話をしていた時に、「放射能が入ってくるのでは？」と心配する話があったが、「そんなことを気にしていたら東京になんか住めないんじゃないですか」と返したことを覚えているが、あまり神経質にならない方が良いと思う。

そうは思っても気が気ではない方も多いと思う。

このように、今回の災害では、直接被災地だけでなく、間接被災地がどんどん広がっている。

被災者の皆様には心からお見舞い申し上げますとともに、亡くなった方のご冥福

を祈ります。被災者の皆様におかれましては、私たち国民の総力を上げて復興を支援するにあきらめずに頑張ってください。

2. 責任は誰に？ いつまで続くのか計画停電

今回の地震の影響で、福島原子力発電所をはじめ複数の発電所が操業停止に追い込まれたため、東京電力管内では計画停電というものが行われている。

本誌の多くの読者が治療院を開かれていますと思うが、治療院で使用されている機器も多くが電力を活用されているものであり、相当の影響が出ていると思う。

かくいう私も某私鉄を利用して通勤しているため、毎日の混雑に辟易している。毎朝30分以上早く起き、いつもより1時間近く早い電車に乗る。混雑も並ではない。奥に乗れば降車駅で降りられず、入口の方にいけば圧死しそうになる。

この停電による影響で信号機までもがつかなくなり、交通事故で死者まで出ている。

政府と東京電力の危機管理意識のなさにあきれるばかりである。これまでの驚異的な節電に対する経済的損失の賠償は誰に行えばよいのだろうか。

すべて自然災害の影響だから、といった理由で反故にされるのであろうか。

震災後に、石原東京都知事のところへ節電のお願いに行った蓮舫節電啓発担当相（民主党政権はいろいろな大臣をつく

るのも得意なようである。都度認証式をするというのだからのんきなものである。その間、被災者は凍えているのである）との会談は、15分間の予定が5分間で終わってしまったそうである。

蓮舫大臣は事業仕分けでスーパー堤防をバツサリ切った大臣である。都知事は話を聞く気は無かったのである。いつ起こるかかわからないのが災害である。そのためにも備えるのが国や行政の仕事である。国民の命を守るためにどのようなことを想定し、どのような対策をとるのか、それが防災計画であり、災害対策である。

枝野官房長官は原子力推進政策を見直すようだが、今後どうやって電気を生み出すつもりだろうか。民主党の嫌いなダムでもつくって水力発電でも行おうとするのか、官房長官といった立場の人が国家政策について軽々に発言するのはいかがなものかと思う。

政権与党は都合が悪くなるとマニフェストを見直すというのだが、もう一度原点に立ち、自分たちがどのような日本をつくっていきたいのかを改めて示すべき時が来ていると思う。

3. 災害時の対応

今回のような大きな災害が起きると地方自治体や病院等の医療機関等へはさまざまな情報や対応が国から発信される。

医療保険制度における今回の対応について、筆者が現在（平成23年3月23日）得ている情報であり、出典は厚生労働省

第17回

現場から

における震災の対応

東京都内区役所保険給付担当：Q

のホームページの資料である。

詳しくは厚生労働省のホームページをご覧ください。

1 被保険者証なしでの受診・一部負担金等の免除（一部実施済、一部検討中）
・氏名、生年月日等を申し出ること
医療機関を受診することが可能。

※公費負担医療についても同様に手帳等の提示なしに受給可能。

・住宅の全半壊、主たる生計維持者の死亡又は行方不明、原子力災害対策特別措置法による避難又は退避を申し立てた場合などは、医療機関に一部負担金等を支払わずに受診することが可能。

※被災地以外の市町村に転入した場合も同様の取扱いとなる。

※入院時食事療養費、生活療養費等の自己負担についても、法改正を行った上で免除することを検討。

2 医療機関への配慮（一部実施済、一部検討中）

・医療機関は、徴収猶予した一部負担金等を含め診療に要する費用の全額（10割）を審査支払機関に請求。

・審査支払機関へ費用を支払うことのできない保険者については、審査支払機関が当該費用を立て替えることを検討中。

3 保険者への財政支援（検討中）

・一部負担金等の免除を行った保険者への財政措置を検討中。

4 保険料の免除、猶予等（一部実施済、

コラム 区役所の 医療保険制度

一部検討中)

・保険者の判断により保険料の減免、徴収猶予及び納期限の延長が可能である旨の事務連絡を発出済。(健康保険は保険料の減免を除く。)

※被用者保険においても保険料を免除することができるよう法改正を検討中。

・保険料の減免を行った保険者への財政措置を検討中。

次号の原稿を書く頃には、日本はどのようなになっているのだろうか。是非とも日本の底力で頑張ってほしい。いや、頑張りましたよ！

(※編集部注)「東北地方太平洋沖地震及び長野県北部の地震による被災者の柔道整復に係る療養費について」という通知が4月1日付で出ています。本誌28ページの「続・療養費の請求と支給」をご覧ください。

入場無料

厚生労働省・経済産業省認定
認定個人情報保護団体 NPO法人日本手技療法協会 主催

特別セミナー

「治療院の個人情報保護とSPマーク」

目的：治療院業界における個人情報の保護と取り扱い方法、そしてSPマークに関してわかりやすく解説する。

主催：NPO 法人日本手技療法協会

共催：日本治療協会

日時：	5月14日	6月18日
	7月23日	すべて土曜日
	時間はいずれも17:00~18:00	

入場料：無料

講師：松尾英彦（個人情報保護士）他

会場：ボディバランスアカデミー 内教室 東京都千代田区神田淡路町1-1-1 KA111ビル4階（東京メトロ淡路町駅、新御茶ノ水駅、都営地下鉄小川町駅、A5出口 徒歩1分）（JR神田駅 徒歩8分、JRお茶の水駅 徒歩8分）

締切：先着順で満員になり次第受付終了（会員優先）

申込方法：「治療院名」、「参加者名」、「住所」、「連絡先電話番号」と「個人情報の特別セミナー参加希望」と明記し電話、郵送、Fax、Eメールのいずれかでお申し込みください。

【お問い合わせ・申込先】 NPO法人日本手技療法協会
〒101-8691 郵便事業(株)神田支店郵便私書箱53号
Tel：03-5296-9055 Fax：03-5296-9056 Mail:info@e-shugi.jp

整骨院開業予備校 開校

行き当たりばったりの開業は失敗のもと!
しっかりとした計画を立て、経営ノウハウを蓄積
して他院と差をつけるのじゃ!!



詳しくは WEBへ 整骨院開業予備校

検索

卒業生の声

2010年度卒業生

日々、開業を意識して業務に臨んでいますが、具体的に開業の準備、運営に必要な事項等を勉強する機会が少なく、開業予備校へ参加してとても良かったと感じています。開業予備校に入学して自分の開業に対する考え方がかなり不足していたことに気づかされました。



第一章

開業前のしっかりとした計画立案のポイント

開業場所、物件の選定のポイント、開業資金やレセコンの選定などについて解説



第二章

物件選定からオープンまでのポイント

保健所・厚生局への届出、個人情報の取り扱い、万が一の治療事故への対処法、保険請求ノウハウについて解説



第三章

失敗しない治療院経営のポイント

労働保険と開業に役立つ助成金、経理・税務やホームページの活用方法などを解説

柔整学校

では教えてもらえない、

整骨院開業

すべて 教えます。

のためのノウハウ



開業前の事業計画立案や、物件選定から保健所などへの届出など、開業までにはやっておかなければならないことが山ほどあります。本講座では、こうした必ず押さえておきたいポイントをきめ細かに解説し、先生方の**開業を強力にバックアップ**します。さらに、開業後に役立つ労務管理や税務、ホームページの運用に至るまで、失敗しない**治療院経営のノウハウを提供**しています。

春の開業予備校 中途入校生募集のお知らせ

秋以降の開業をお考えの先生、まだ間に合います!

整骨院開業予備校事務局では、お申し込みが間に合わなかった方のために、5月中途入校生を募集いたします。すでに講義が進んでいる分についてはビデオ補講をおこないますのでご安心ください。

■ 時間: 13:00 ~ 17:00 (全日程共通)

■ 会場: 株式会社メディックス研修センター (千代田区神田淡路町)

● 講義日程 ●

4/17(日) 5/22(日) 6/19(日) 7/24(日)

講義終了

時間: 13:00 ~ 17:00 (全日程共通)

中途入校の方はビデオ補講となります。

整骨院開業予備校

2011年4月 祝!開校

受講料 12,000円 (税込)

会場: 株式会社メディックス研修センター

時間: 13:00 ~ 17:00 (4日間共通)



ひとと社会を、もっともっと健康に

メディックス計算センター

TEL 03-3255-1088

携帯用QRコード



メディックス計算センター携帯サイト

<http://www.mdx-center.com/mobile>

※携帯電話3社 (NTT ドコモ, au, softbank) 共通の URL です。
※ご利用の携帯電話の機種等により、正しく表示されない場合があります。

20年の保険請求・開業支援の実績を持つ



主催

セミナーのご案内



詳しくは WEB へ 計算センター セミナー 検索

- ☆開業は決めたけど保険請求は初めてなんだ!?
- ☆行政への手続きってどうやるの?
- ☆料金設定は?
- ☆スタッフって必要なの?
- ☆広告宣伝の方法は?
- ☆訪問マッサージ導入って?



などなど、他にも盛りだくさん!

開業のイメージをつかみたい先生も! 開業の準備が進んでいるけど再確認をしたい先生も! 既に開業しているけど会を変えたいと思っている先生も! 「なかなか相談出来ない」「人はあまり教えてくれない」「ちょっと聞いてみたい」そんな悩み・気持ちに業界のプロ集団のわたしたちがマンツーマンにてお答えします。

整骨院・接骨院相談室

- 開催日 開催予定カレンダーをご覧ください
- 時間 土曜日 15時～16時30分、17時～18時30分
日曜日 14時～15時30分、16時～17時30分
- 受講料 無料
- 主催 メディックス計算センター
- 会場 メディックス研修センター(東京都千代田区神田淡路町1-1-1)



5月 開催予定カレンダー

月	火	水	木	金	土	日
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13 開催	14 開催	15
16	17	18	19	20 開催	21 開催	20
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

6月

月	火	水	木	金	土	日
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10 開催	11 開催	12
13	14	15	16	17 開催	18 開催	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30			

お問合せはお気軽にどうぞ



ひとと社会を、もっともっと健康に

メディックス計算センター

03-3255-1088

業界随一の先生専用

『担当者制』

『抜群の指導力』

『抜群のグループ力』

『抜群の安心力』

『抜群のサポート・情報力』

<http://www.mdx-center.com>



抜群の指導力

経営指導

分院展開指導

保険者対応指導

患者数アップ指導

- 当月末にお支払する『当月払い』、保険者からの入金後にお支払する『入金払い』の2種類をご用意。様々な経営スタイルに対応します。
- 来院患者アップのノウハウはもちろん、今や健全な治療院経営に必須となった自由診療の導入ノウハウも惜しみなくご提供いたします。

抜群のグループ力

自由診療導入支援

接客ノウハウ提供

訪問(在宅)マッサージ業導入支援

- メディックスグループは、20を超えるリラクゼーションサロンと接骨院を経営しています。さらに技術訓練教室を併設し、年間100名以上のセラピストを育成しています。こうした高い技術と、経営ノウハウをもとに、さまざまなメニューの導入支援を致します。
- 高齢化時代の成長ビジネス「訪問(在宅)マッサージ」の導入も支援いたします。
- NPO法人「日本手技療法協会」へ協力し、「訪問マッサージ研修」「各種技術セミナー」も随時実施していますので、安心して導入できます。

抜群のサポート・情報力

請求業務の質問サポート

レセコン操作サポート

各種申請手続き代行サポート

正確な療養費改定情報力

正確な保険請求情報力

正確な柔整業界情報力

- 次世代型オンライン柔整用レセコン「レセ Pro(M)」訪問マッサージ用レセコン「レセ Pro(R)」を無償貸与！
 - 高いスキルを持つ専任スタッフがレセコンの操作方法からトラブルまで「電話」「メール」「遠隔操作」「訪問サポート」で完全サポートいたします。さまざまな「困った」に即時対応いたします。
 - 療養費改定などの情報はそのままレセコンソフト「レセ Pro(M)」「レセ Pro(R)」に反映されますので、改定の影響がほとんどありません。
- ※既存のレセコンからレセ Pro(M)・レセ Pro(R)へのデータ移行もうけたまわります。

抜群の安心力

企業力で安心

紹介による会員増加で安心

低い返戻率で安心

業界初プライバシーマーク取得

- 弊社は一般的な請求団体と異なり大手金融機関との連携により請求代行業務を運営しておりますので、安全な治療院経営が実現できます。
- 会員様からのご紹介による入会数の多さは高い信頼の証です。
- 審査システムとレセコンとの連動による確かな事前審査によって一般的な請求団体に比べ、より低い保険者返戻率を誇っております。返戻率の低さはそのまま保険者への信用に繋がります。



当社は個人情報の取扱いを適切に行う企業としてプライバシーマークの使用を認められた認定事業者です。

ひとと社会を、もっともつと健康に
MDX
メディックス計算センター

〒101-0063 東京都千代田区神田淡路町1-1-1 KA111ビル8F

TEL 03-3255-1088

E-mail : info@mdx-center.com



携帯用QRコード

メディックス計算センター携帯サイト

<http://www.mdx-center.com/mobile>



- ※携帯電話のバーコードリーダー機能を利用して、簡単にアクセスすることができます。
- ※携帯電話3社(NTTドコモ、au、softbank)共通のURLです。
- ※ご利用の携帯電話の機種等により、正しく表示されない場合があります。

勝ち組治療院のツボ

vol.26

成功する

このから

作り

脳中心

意思力中心

環境中心

赤字中心



PCC主宰 花谷博幸

質問

モチベーションの変動が大きく、落ち込むことが多いです。先生はどのようにモチベーションの管理をしているのですか？
鍼灸師40歳

回答

PCCの花谷博幸です。「モチベーション」の管理は治療家にとって大切な要素です。とくに院長のモチベーションの変動が来院数の変動に比例していきます。また小目標を突破した途端、バーンアウトしてしまい、その翌月以降から小目標に届かないようなことも訪れます。これは人間ですからよくある出来事です。しかし、繁盛治療院をつくるにはこの変動を最小限にしていくが必要になります。かくいう

私は20代の頃、モチベーション変動と売り上げ変動に悩まされていました。目標までは意識高く行けるのですが目標直前でダウンしたり、目標を突破した直後から売り上げが急落したりしました。結果、振り出しに戻り、また時間をかけてモチベーション意識を高めていく作業の繰り返しでした。

勝ち組へのツボ

飽きることを前提に次を用意しておく

現在の私は必ずその年、その月、その週でテーマを決めています。未来目標から逆算して今何をすればいいのかが、さらにテーマも決めます。

目標設定でうまくいかないのは現在から未来を20万円は想定しやすい。しかし本当は来年200万円取るために今年何をすべきか。そう考えていかなければ大きな目標は達成できないし新しいアイデアも生まれません。現在から目標を考える思考の最大の欠点は、昨年と同じようなことをして大きな成果を出そうと考えることです。毎年、年齢を重ねるごとにフットワークは悪くなっているのです。年末の段階で来年の目標が決まり、この目標を達成するためのテーマを考え、例えば膝関節の

スキルというテーマを固めていくとすると、解剖機能、動作、分析、臨床患者数が必要と見えてきます。人の脳は集中の法則というものがあって、テーマに集中しているとそのテーマに合わせた情報が見えてくるものです。

ではどうしたらそれを打破できるのでしょうか？モチベーション偏差値が45なら、体の使い方を変えます。弱気マンネリ感に気づくたびに踵の上げ下げをします。または縄跳び。それだけでびっくりするくらい変わります。モチベーション偏差値が35なら場所を変えることです。昼休み、休日などは治療院、自宅にいないことです。自然に触れられればさらに「良」です。

あなたは悩みを誰に相談しますか？実は相談者は「言ってほしい答えを言ってくれそうな人」に相談をします。相談者は答えが事前に分っているのです。あらかじめ答えを自分で選んでいるのですから、前向きな答えをしてくれる友人を得ることが、結果として自分を高めてくれます。

モチベーション低下はマンネリ感の解消で、治療現場においては視点変換のみです。視点の矢印が自分に向いていると同じ患者、同じ症状に毎回同じような治療のみ行なっている自分がいることになります。これでは飽きてしまします。しかし視点を自分の外に向けてと毎回違う患者、違う症状、違う状態の患者さんがいて、やるべきことも自然と変わるのです。こ

うやって自分の視点を変えることで、モチベーション管理は自己管理、習慣だけかなりできるものなのです。その意味でも他の治療家に治療を受け「患者さん役」になるというのは多くの「気づき」とは違う視点を得られるものです。

モチベーションが下がらない人はいません。風邪をひかない治療家もいません。ただ、できる治療家はすべて休診日に風邪をひいて寝込むだけなのです。

最大の原因は自分との対話における自爆です。それは恐れと退屈。一言でいえば「飽きる」です。実際、その目標数字まで行かなくても生きていきます。しかし、本当に人がその壁を突破しようと思つたら、今の状態であることが恥ずかしいという気持ちにならない限り、覚悟というものは培養されません。今までの自分を許していると、多くは目標達成の直前で逃避をします。それはケガや病気、アクシデントという形で起こります。患者さんのほどもこのような人たちです。治療家も来院数という壁に対して同じことをしてしまいます。

花谷博幸 (はなたに・ひろゆき) 治療院経営研究会PCC (プロフェッショナル・コーディネーターズ・クラブ) を2003年から主宰。現役治療家の現場からの生の声の人気。現在埼玉県富士見市にて治療中。ホームページ <http://www.e-pcc.jp/> 無料メルマガ・ブログ公開中 柔整師募集中 (新卒も可)

TwitterやFaceBookで患者は増やせるのか？



今注目される ソーシャルメディアの可能性

上手に使えるば費用対効果は抜群

インターネット技術を用いて発信された映像、音声、文字情報にあるコンテンツ（情報の内容）を多くの人びとや組織に双方向的な会話へと発展させるのがソーシャルメディア。

インターネットを経由することによってそれ自体が意味を持つコミュニケーションとなり、実社会において影響力を持ち始めている。そのソーシャルメディアには、日本最大の会員数を持つ「mixi」（ミクシィ）、モバイル向けの「GREE」（グリー）、モバゲータウン、海外では世界最大の会員数を持つ「Facebook」（フェイスブック）、などがある。広義でソーシャルメディアと言われる「Twitter」（ツイッター）。これら情報発信が可視化されやすくなったことにより、新たなメディアとして浸透しつつある。Facebookの登録者数は世界で5億人を突破したというが、日本におけるユーザー数はまだ約200万人と、mixiの約2200万人の足下に及ばない。「Twitter」も全世界では約1億6000万人のアクセスユーザーがいるのに日本国内からア

クセスしているユーザーは約320万人と少ない。が、ソーシャルメディアの代表である両者が、今後は旧メディアに取って代わる勢いであることも事実だ。Eメールが今では完全にビジネスに定着し、今後なくなることはないと思われると同様に、ソーシャルメディアも一時の流行ではない。さらにソーシャルメディアは我々のビジネスの方法を変える力を持ちうる、という人さえいる。

ある治療家は、「治療院の営業には、現在あまり役立つとはいえないが、口コミの促進になることは間違いない。セミナーやイベントなどの告知には威力があった」と言い、「病院や整骨院のようなB to C（企業と一般消費者との電子商取引）だと、仕掛けがいろいろある。ただ、コミュニケーションをつくってしまえば、メルマガよりも有効なツールになると思う」という人もいた。まだ手探り状態であることは否めないが、本誌では数回にわたりこの新たなメディアが治療院の顧客獲得にどのように利用できるのかを取材していくことにした。

つぶやいて情報を拡散

「Twitterとは、自分が今何をしているのかをネット上でリアルタイムに『つぶやく』ことができるサービ

ス。一度に人力できる文字数は「140字まで」と制限がある分、ブログなどに比べると、「今何をしている」「どこにいる」といった何気ない内容をより気軽に発信することができる。

「Twitter」に登録すると、自分専用のページを持つことができ、そこから自分のつぶやき（ツイート）を発信できるほか、他のユーザーをフォロー（mixiのマイミクのような感覚で、友達のように登録すること）することで、そのユーザーのつぶやきも自分のページで見ることができ、また、他のユーザーのつぶやきに返信することもできる。

一方「キーワード検索」と「キーワードを含んだ投稿」のタイムラインが生成され、「キーワードを含んだ投稿」でつながったグループが自然発生する。同じキーワードを含んだ投稿をすれば、グループに参加することもできる。

他のユーザーの投稿を再投稿するリツイート（Retweet = RT）などの機能を利用することにより、情報が無限に広がっていくという側面も持つ。

多くの著名人、芸能人が利用し、最近では大手企業が広報活動として利用しテレビでも取り上げられることが多くなった「Twitter」。

利用する海外や日本の政治家も急激に増えている。他にもたくさん有名な人が「Twitter」を利用しており、その人のリアルタイムの状況を知ることができ、Twitterならではのブログ広告のように「Twitterでも口コミ広告のようなサービスもあり、多くの関連サービスがある。

友達づくりの機能満載

一方のFacebookは、「友達や同僚、同級生、仲間たちと交流を深めること」を目的としているのが特徴の一つ。新たな出会いを求めることもできるが、むしろ実生活で連絡を取り合ったり交流している人とのコミュニケーションに主眼が置かれている。パソコンのアドレス帳に入っているメールアドレスを使って友人を検索したり、同級生や同窓生、同僚を捜したり、趣味や地域でも検索できるなど、実社会のコミュニティの延長線上にあるといえる。

Facebookが多くのアメリカ人の日常生活の一部になっているのは間違いないが、日常生活にどんな影響を及ぼしているかはまだ未知数。もちろん、健康を増進したり、人付き合いから写真の共有まで生活のあらゆる側面を便利にしてくれることはわかっている。

だが、その一方でユーザーの個人情報やFacebookの提携企業に流出しているという疑惑をはじめ、さまざまなデメリットもある。離ればなれの生みの親が見つかったり、逃げたはずの借金取りに再び捕まった、ストーリーなどに状況が伝わりやすくなった、内容について名誉毀損で訴えられた——など笑えない話もあるが、これらは極端な例である。

Twitterのタイムラインに相当する「ニュースフィード」（140文字の規制がなく）、Twitterのダイレクトメッセージに相当する「メッセージ」、友達と何かをする予定を立てる機能の「イベント」（Facebook上の友達を誘う機能もある）、自分のアルバムを公開するような「写真」、ブログのような「ノート」、同一のテーマに対して、話し合うための機能の「ディスカッション」などだ。

書店にはたくさんあるFacebook本が並んでいるので、操作法などについてはそちらに譲るとして、営業に役立つ仕組みを紹介してみたい。

イベントと広告効果

Facebookは個人同士の場合、友人にならないとそれができない。なので商用に利用する人たちは、個人ページではなく「ファンページ」とい

なぜ、毎月100名以上の新規患者さんを自動的に集められるのか？

あなたはこのような悩みを抱えていませんか？

- ・チラシを撒いても新規がやってこなくなった...
- ・ライバル治療院が地域に毎年増えていく...
- ・年々売上げが下がっていったらどうしていいのかわからないのか...

そして、もし以下の状態になったら嬉しいですか？

- ・毎月121名の新規自費患者さんを集める整骨院
- ・交通事故患者さんを毎月5名をHPだけで集客する接骨院
- ・マンション開業でも新規が151人集まる整体院
- ・新規112名をほったらかしで集めるマッサージ院

はい、あなたは信じられないかもしれませんが、コレは実際の治療院で行われている現実です。

-----2011年度以降の集客革命-----

完全無料公開中！

クドケン

検索

今すぐ「クドケン」とパソコンで検索してください！↑↑↑
特別無料レポートとメールマガジン登録ができます。
3500名以上の治療家が毎週読んでる大人気メルマガをお届けしております。

又はタイトル:「メルマガ登録」という件名でコチラにメールを送ってください。 →「info@kudokenn.com」

←この実際の証拠はすべてホームページに記載しております。

ホームページはこちら！
<http://kudokenn.com>

治療院に集客革命を起こす会社

株式会社クドケン

〒164-0001東京都中野区中野2-22-4-304

Tell: 03-6382-6163



Google AdWords 認定パートナー
Yahoo!リスティング広告公式代理店

うものをつくって「いいね！」という、一種の他人からの評価のようなコメント（ボタンを押すだけ）を増やす。「いいね！」をもらうと相手の居住地域や男・女、年代（相手が自分のページに記入している項目のみ）など、Twitterよりも多くの個人情報が見えるようになるため、よりピンポイントなアプローチが得意な広告効果はさらに高まる。また、Facebookの「いいね！」を押した次の瞬間、その人のウォールにファンページへのリンクが自動生成されるのだ。100人が「いいね！」を押すと、1000のリンクが貼られ、それを見た人がリンクをたどり、そのファンページを知ることとなるといふ、広告の連鎖とも言わべき仕組みである。

Facebookは、実名登録制となっており、個人情報の登録も必要となっている点がTwitterと大きく違う点だ。それだけに情報の信頼性は高い。Facebookの「イベント機能」は、日時や場所、説明などの詳細を書き、画像も入れ、「公開する」を押すと、ファンページのウォール（掲示板）に自動的に投稿される。管理ページからは、管理者の友達に招待状を送ることもできる。イベントに興味を持ったファンは、「参加する」ボタンを押し、参加表明をする。ページ

左側には、参加予定のファンのアイコン写真がずらりとならぶため、訪問者は「あの人も参加するなら私も参加しよう」という心理が働き、初めての参加者が増えていく。さらに、イベント参加ボタンを押したユーザーの友達のニュースフィードに「○イベントに参加する予定」とイベントページのリンクつきで表示されるので、ファンページの存在を知らない第三者（友人）にも一気にその存在を知らせることができるのである。

ソーシャルメディアの可能性

Facebookファンページに力を入れている企業は、消費者向けに製品を販売する企業である。自社のブランド力を高める役割を担ったファンページが増えてきた。ファンページ活用を業態別に見てみると、やはり通信販売という業態が最も適しているのだろう。ファンページ内に組み込まれたショッピングカート、通販機能を持たせてファンページをFacebook内支店にするというこのスタイルは最近のトレンドになりつつある。

宿泊施設や店舗を構えるような業態に世界中から人が集まるファンページをどうつくっていくべきなのか

はこれからの課題だろう。

いずれにしても、ビジネス目的に使用するためには、それを見てくれる人たちに、興味を持って楽しんで見てもらえるようなものでないと長続きはしないはずだ。ただやっているという自己満足ではいけない。これは、ポステイング用のチラシでも同じことで、どんなメディアでも共通して言えることだろう。発信する側の創意工夫なくして人は引きつけられない。

平成23（2011）年は日本における「Facebook元年」として「ソーシャルメディア元年」と言われている。大手企業がもつソーシャルメディアに予算を使うようになると世の中の動きもその方向に向かっていくことまちがいない。無料（またはほぼ無料）で使えるソーシャルメディアをPR手段として使わない手はない。

Twitter=<http://Twitter.com/>
Facebook=<http://www.facebook.com/>

● 次号では、実際にソーシャルメディアを活用し始めている治療院取材を紹介する予定です。

【全日本オステオパシー協会】 新会員募集 随時受付

（有資格者）

国際認定資格MRO（J）の受験資格者を養成しています。

・東京支部 tel.fax 03-3427-8807
・京都支部 tel 090-2036-0622 / fax 076-264-2328
・大阪支部 tel.fax 06-7898-7133
・名古屋支部 tel 0566-52-0080 / fax 0566-52-3823
（東京・京都・大阪・名古屋支部のみ一般有資格者参加可）
・北陸支部 tel.fax 076-286-5725
・北海道支部 tel.fax 01464-3-3681
・長野支部 tel.fax 026-295-3302

支部連絡先

12年度
4月生
募集！
オープン教室
面接日
5月より
毎週
日曜日
※要事前連絡

日本で最も古い伝統を誇る全日本オステオパシー協会が設立40周年記念に
「正統なオステオパシー」を東京代々木で開校。

全日本オステオパシー学院

～2年制で土日編成 午前9時～17時 午後15時～20時30分 短期で高技術を習得できる～

医系国家資格取得者のための臨床対応卒業後教育専門学院です
<http://www.ajso.co.jp/>（学院専用）

全日本オステオパシー協会事務局

〒156-0054 東京都世田谷区桜丘2-21-8-101
HP:www.alljapan-osteo.net Tel&Fax 03-3427-8807



集客と自己確立

謹んで地震災害のお見舞いを申し上げます。このたびの大規模地震により被害にあわれた皆さまに心よりお見舞い申し上げます。皆さまの安全と一日も早い復旧をお祈り申し上げます。

吉田正幸

日本が揺れた。またたく間に変貌を遂げた列島の姿に国民全体が息をのんだ。

被災地の激震をよそにテレビにくぎ付けになってただ傍観している状態が自分だ。なんともやきやれない。こんな時にいろんなことが試される。心ない報道、エゴ丸出しの買い占め、そして、誤報、混乱...

タになった人がゴマンといるのに。この震災時の中で自分ほどのような思いと行動をとるのか...。経営者として、あるいは治療家として、こんなときはどうすればいいのか? 答えは:「歩みを止めない」ということだ。いつもと変わらぬように患者さまを迎え、精一杯治療して、いつもと変わらぬように患者さまを見送る。日常の【歩みを止めない】ことがうつむく姿勢を止め、マイナスの想念を止め、ヘンな妄想も止めていく。ココロまで、東日本大震災に負けてはならないし、同調してはいけない。同調すれば落ちる。士気が、マインドが、姿勢が落ちていくのだ。たとえ、映像や他人の言葉の中にマイナス思考があったとしても、ぐっと受け止め、落ちていってはいけない。なぜなら、あなたは地域を担う治療家セラピストだからだ。他の人と常に反対方向に行かなければならないんだ。きつとあの東電の原発最前線の人もそうだと思う。命をかける現場にブレはないだろうし、落ちていくことなんか想像もしないだろう。われわれだって同じだ。本気で患者さんに向かってるんじゃないか? そこには少しも淀みのない奉仕の精神が大小あるが必ず存在している。実際に、このフロー状態が集客の根本だとずっと思い貫いてきた。自己確立のマインドが集客に直結するのだ。絶対に忘れてはならない、仕事に対するプライドと国民に対する精神。命を懸ける土壇場には迷いは通用しない。それは私たちが同じことなんだ。

原発の1分1秒を争う現場で、「自分には家族がいるから、行けません」こんなこと言っていてられない。きつと、いろんな想念が錯綜したに違いないが、決断し、行動に移すことで日本国民が守られていることは事実だろう。地位も名誉もお金も学歴も捨てて、最後に残ったものが本当の自分自身の姿なのだ。情報や書籍によってつくられたプラスティックマーケティングなんて、クソクラエ!! それはエゴからくる自己慢心の集客にすぎない。本当の自分自身にフォーカスして、純化していく勇氣、ごまかしのきかない自分の中の自分と向き合っていく勇氣、この目に見えない視点から集客というものを常に考えていきたい。経済もダイレクトに「マインド」に直結しているのだから。誰がココロないものを支持するのだろうか...? 誰が愛や慈悲のないところにとどまるのだろうか...? いま、この大いなる大自然の力にまったく無力だと悟った。日本人のココロの中に沸々と芽生えた掛け値ゼロのマインドがようやく表に出てくるタイミングになったと思う。何度も言う、本当の自己確立がなされたとき、無言の集客がなされていくのだ。あの最前線の人たちと共鳴するマインドにこそ、その答えはある。これが最大の支援につながっていく。

■吉田学院長プロフィール
フィットバランス療術学院長。13万8000人の施術実績を誇り、グループ店は120店舗を超える。著書に「儲かる!!集客革命」「でも、大丈夫。」「ぶっちぎり集客力」がある。

東名阪開催に続き、5月15日(日) 待望の福岡開催!

◎最強集客法を語り尽くす講師陣

吉田正幸
フィットバランスグループ代表
・右腕に分院を任せるまでの6カ月間教育法
・看板スタッフ採用法であなたの治療院は蘇る
・悩ましい女性スタッフの育成法完全マニュアル
・初診患者に明日も来院してもらう必殺カウンセリング
・その日のうちに一番大切な人を紹介してもらう為の一言

中野明
治療院専門WEB集客コンサルタント
・そもそもホームページの役割とは?
・「仕組み」と「仕掛け」これこそがWeb集客成功への道!!
・大きな変化を遂げる「Webマーケティング」2011年はこう攻めろ!!

特別講師
Mr.集客人 X氏
最新最強「コミュニティづくり」集客ノウハウによって実店舗で売上を伸ばし続けるMr.集客人 X氏による特別レクチャー!

更に! 10年間の集大成。50ページに渡る「集客バイブル」を特別贈呈。治療院集客だけを考えた10年間。分析と改善を繰り返してできた、超実践的ノウハウ教材付き。

◎限定20名の超プレミアムセミナー
ひーりんぐマガジンを見てお申し込みの方は...
一般価格58,000円⇒特別価格48,000円!
更に15月8日(日)までのお申し込みで
限定早期割引価格38,000円!!
お申込みは0120-744-420、もしくは「コミュニティづくり」で検索して下さい。

【日時】5月15日(日) 10:00~16:00
【場所】アクア博多 C会議室
「中洲川端駅」から徒歩2分

FITBALANCE GROUP
フィットバランスグループ
〒150-0002 東京都渋谷区渋谷2丁目7-8 TAKADEN青山ビル1F
http://www.fitbalance.net/

0120-744-420

成功への道

ウラ技・オモテ技

痛みの治療室がコンセプト

グループとして適正規模で強い組織を目指す

多摩鍼灸整骨院院長 九原慎介氏

■多彩なメニューでニーズをつかむ

多摩鍼灸整骨院グループは東京都八王子市内の高倉本院を中心に、京王八王子

院、みなみ野院、

日野院、高幡不動

院の直営が5院。

このほかグルー

プ院として鍼灸

整骨院が3院、さ

らに海外治療室

としてタイ・バン

コクにB B C プ

ロンポン院、B B

C トンロー院が

ある。これらの総

院長を務めるの

が九原慎介氏だ。

自費7、保険3の

割合は当初から

のスタイルで、予

約制を基本とす

る。治療メニューは九原氏自身が学んだ鍼灸・整体・カイロプラクティック・マッサージ・理学療法、テーピング療法・クライオ療法など多岐にわたる。九原氏は自らのルーツを次のように語る。

「今から100年程前の明治時代後期、私の曾祖父が柔道に発展する前の柔術、『天神真楊流・古流柔術』の道場を開きました。昔の武術は、今と比べものにならない位、怪我が多かったため、気絶した時の活法、骨折脱臼したときの整復法を身につける事が義務だったようです。それが私の先祖の『ほねつぎ』としてのスタートでした。修行時代、耐えきれずに何度か心が折れそうな時、厳しい柔道家だった祖父からいつも『継続は力だ』と言われ続けてきました」。

九原氏は東京柔道整復専門学校卒業。学生時代から接骨院で修行。8年間の修行の後、アメリカのサンディエゴでクリニックのインターンとしてカイロの臨床経験を積む。帰国後、キネシオテーピング

の開発者でカイロドクターの加瀬建造氏に師事。また、自然カイロプラクティック学院や中国・上海中医药大学（研修課程修了）などでも学んだ。その後、東京都八王子市で開業し、後に日野、京王八王子、高幡不動、さらに八王子市のみなみ野へと分院展開が続いた。キネシオテーピング協会の講師やトリガーポイント研究会、日本ホリスティック医学協会、ANCSカイロ協会などの会員として、常に学ぶ姿勢を大事にしている。

■海外治療から学ぶべき点も多い

現在も海外の講習や医療現場に足を運ぶ。九原氏がタイへ赴いたとき、研修先の学校の代表者と懇意になり、代表者が来日した際に治療院に視察に来るなど、交流が続く。日本の治療を導入したいとの話から、後にタイの学校内の一室に初の治療院を開院した。当初の予想より現地日本人の来院が多く、部屋が手狭になったため2年前に移転。そして今年2院目をスタートした。その際にもとものとボデイバランスセンターという名前をJ-SEITAIに改称し、タイ社会で日本の治療を広め、多摩鍼灸整骨院式の整体を現地で普及させたいという主旨で若いスタッフを中心に運営している。

「タイマッサージというのは大体2時間ぐらい時間を取り、基本メニューとして、指圧系とストレッチ系に多少、ボキ



ボキ」が加わります。女性スタッフがきちんとなしている点なども注目しました」と学ぶべき点が多かったことを述懐する。

多摩鍼灸整骨院では「痛みの治療室」をコンセプトに掲げている。その理由について九原氏は、「気持ち良いだけの治療ではなく、深部筋にまでアプローチして痛みを改善するという結果を出すことを目指し、海外で進化した各種徒手療法を取り入れています。エビデンスをもとにした治療を組み入れることに注意を払いながらより良い治療を常に心がけています」。

■若い人材を育成できる治療院に

業界の今後の動向について九原氏は、多店舗展開はもはや消耗戦になるのには目に見えているという。人材育成について、「小さくても強い組織、強い仲間。若い人間をちゃんと育成できる治療形態を続けていきたい。医療人として、社会人として、客観的に物事を考えられる人間を育てなければいけない」と考えを示す。

5店舗で治療スタッフは30〜40人。それに受付スタッフが加わり全体で70人くらいになる。人材管理については「マニュアルは最低限のものしかありません」とし、各院長およびマネージャーとスタッフと話し合いながら進めている。

技術研修は当然のこととして、受付スタッフにはマナーセミナーや電話対応セミナーなども受講させているという。

「最終的にめざすものは強い信頼感の地域医療です。質の高い治療を地元に戻元したい」と九原総院長はいうその一環として「からだケア」という治療メニューがある。

「からだケア」というのは多摩鍼灸整骨院グループが、通院できない患者様のために、健康保険で利用できるマッサージと機能訓練を主とした訪問治療である。「規模はまだ小さいですが、鍼灸マッサージ師の手が空いている時間に集約して行っています」。



さまざまな治療を学んだ経験から個々のジャンルの現状と将来について次のように話す。

「柔整から見たカイロは、以前ほどアレルギーはないのではないですか。カイロのいい部分を積極的に取り入れて進めるべきだと思う。具体的には解剖生理学的に正しい治療を自分の得意技にするべきだと思えます。構造を理解している方はむやみにボキボキやりません。カイロの学校で習ったマニュアルばかりやっている人ほど患者さんの体を壊していることが多い。10年前なら資格をとれば必ず開業していましたが、これだけ増えたとすべてが開業するわけではなくなりました」

ね。安定できるなら開業せずにライフワークを生かせる勤務を選ぶ若い人が増えています。しかし、患者さんの要求は高くなっており、接骨院でも電気に頼って無難にやってきた先生のところは患者さんが半減しています。一方、カイロから柔整をみると、柔整師がこれだけ増えたことから保険の限られたパイにしがみつくのではなく、自分で道を切り拓けるように、保険に頼らず自費でいけることを目指すべきだと思います。『得意泰然失意冷然』という言葉があります。『先生と呼ばれてその気になってしまおうとう伸びはありません。常に謙虚に、結果が出てよかったですね、という態度でいるべきだと思いますし、患者さんにもスタッフにも、上の人間が泰然としていることが大事だと思います」

ご紹介ください

この特集では「成功した」「成功するために奮闘中」さらには「こんなことをして失敗した」などの先生にインタビューしてその手法や経緯、人物像などを明らかにするという企画です。「こんなことならうちのほうがすごい」「あんなすごい人を知っている」愛読者様ご自身または知人の先生をご紹介ください。

ひーりんぐマガジン編集部

TEL 03-5296-9061 FAX 03-5296-9056

売上げアップの法則を学ぶため

あえてフランチャイズ・店主オーナーに

「Re.Raku」店主 坂本一志氏

坂本一志氏はリラクゼーションフランチャイズ「Re.Raku」の店主である。店舗は茨城県のイーアスつくば、流山おおたかの森、さらに東京の品川港南口へ3店目を新店、本店とともに売上げを伸ばし快進撃を続けている。坂本氏がもっとも重要視するスタッフ教育を中心に、成功の秘訣、将来への展望を聞いた。

■スタッフ教育の勘所

成功とは経営者の力だけでなく、スタッフ同士や患者さんとの良好な関係から成功という結果を得ることもであると坂本氏は言う。

「一般に繁盛するといえは、患者さんがたくさん来ているとか、朝から夜まで予約でいっぱいという状態を成功と考える方が多いと思います。一人でやっている先生ならば自分の人間性や技術、接客力を磨けばよいと思いますが、ひとり一人でもスタッフを雇うようになると、スタッフが増えたからお客さんも増えるとい

うわけにはいきません。対応次第では減ってしまうこともあります。経営者や院長がスタッフ教育を行うときに、ともしれば技術面に偏重して症例検討ばかりやっているとというケースがあります。技術も必要ですが、言葉遣いや電話対応、さらにちょっとしたお客さんへの気遣いが

最も重要です」という。

その具体例として、「暖めた部位に冷たい器具の先端が当たればどうしても驚かせてしまうので、前もってひと言声掛けをする、というようなことを気づかせることです。実際に患者さんと同じことを体感させることが一番効果的です」と坂本氏は話す。

わかっていながらできない細かなことに気づかせる、その積み重ねが大事というわけである。

■喜ぶことをやってみる

「最初に出店したRe.Rakuイーアスつくば店では、初めてこの世界に入るスタッフばかりを集めました。カレッジ

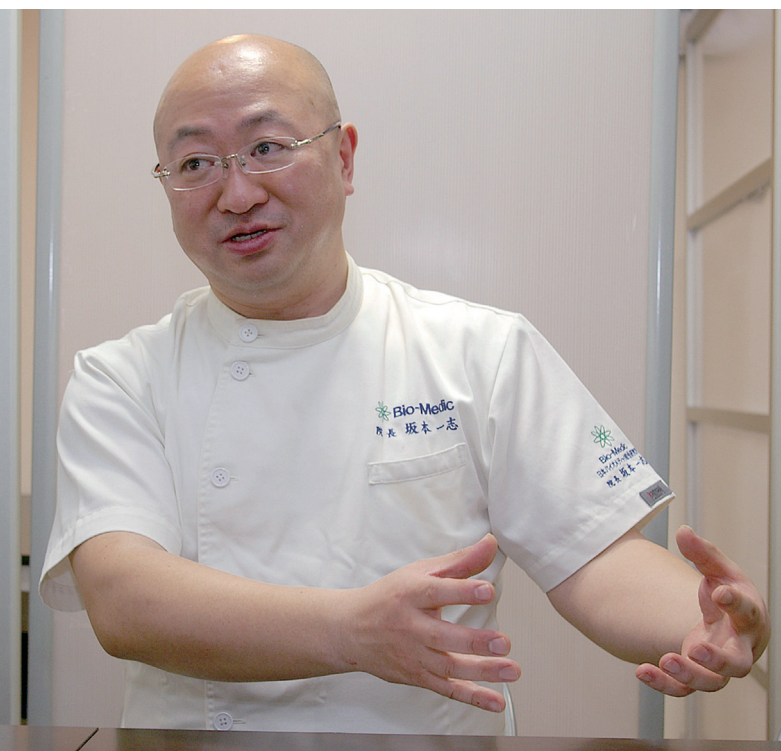
さんが言うのであれば、荷物を持って駐車場までお送りしろ」。こうした対応は、店全体の運営で考えればマイナスかもしれないがそのお客さんは間違いなく感動するはず、その気持ちが大切なのだと言及し指導すれば必ずそのスタッフは自分で考えて行動するようになるというわけである。

■強気の経営が結果を出す

坂本氏が現在経営するのはリラクゼーション「Re.Raku」の3店舗と、直営のホテルマツサージ、スポーツジム、鍼灸接骨の本院である。

この業界に入ったきっかけは、「私自身腰痛を患いカイロプラクティックで改善した体験をしたのと、多くの患者さんの信頼を集めているカイロプラクター姿を見て目指すようになりました」という。

学校卒業から独立までの経緯は、「マツサージと鍼灸の相乗効果を知り、柔整、鍼灸の免許をとりました。卒業時には26歳で整体、カイロの治療経験を持ち、鍼灸、柔整、マツサージ指圧の免許を同時に取得しました。整体にいた時代、鍼灸にいた時代、学生をやりながらマツサージを学んだ時代、接骨院の副院長の時代、



村上整体に身を置いた時期、そして10年の修行を経て独立したのは30歳のときでした」とのこと。

経営方針は従来のパターンにとらわれず、「流れ作業のようにして10分〜20分で終える接骨院のあり方に疑問を持ち、ひとりの方に2時間、3時間かけてもじっくりみる、その代わり保険証と自費分を合わせ3000円、4000円いただく、自分にはそれだけのスキルがあるという自負がありました」とし、「ですから周辺に民家も無いような場所でも本院を開業しましたが2週間でも1日15人の患者さんを見るようになりました。現在はスタッフ7人で1日20人ほど、90分から2時間の手厚い内容なのでスタッフの数は必要ですが、評判を呼び患者さんは増えていきます」と、方針の確かさを結果で示すことになった。

■フランチャイズへ進出

坂本氏は柔整の保険に見切りをつけ、自由診療のできる店舗を始めようとしていた。そんな矢先に、フランチャイズでリラクゼーションの店舗展開を進める



ReRaKuの存在を知った。

「患者さんにとっては資格の有無は関係ありません。大切なことは、治ればいい、楽になればいい、自分の話を聞いてくれればいいというニーズを捉えられることです」とし、フランチャイズ参画の理由について、「それがシステム化しているのがリラクゼーションをフランチャイズ展開しているところなのだろうという期待がありました」と話す。

坂本氏は現在、ReRaKu全体の技術指導する立場として、業界全体のレベルの底上げを図り、将来は行政に正式の資格を認めてもらう、業界の存在を認識してもらうことを目指したいと述べた。

売り上げを向上させるポイントについて坂本氏は、「フランチャイズに参加する方の目的の多くは利益を上げることです

よう。そのために経営者は必要な人材教育を行う。さらに重要なことは、経営者が自分の店をどのようにしたいかというビジョンを掲げる、そのためにスタッフひとりひとりに課題を与え、店主はスタッフとコミュニケーションをとって状態を把握し情報を発信する。こうしたことを徹底して実践すれば、自然に売り上げは上がってきます」という。

「技術は当然教えることとして、仕事に対する目的を持たせ、目的へのアプローチの仕方を教える、教育はそこから始まります。利益を上げられるかどうかは店主の信念一つにかかっています」。

その後の展開はより困難な道を選ぶ。「2店舗目は売り上げが落ちてスタッフのモチベーションが下がりがりオーナーチェンジした店でした。既存のスタッフを全員受け入れ、あらためて仕事の意義や目的、ひとりひとりの希望を聞き取り、研修やミーティングを繰り返しました。その結果、半年で前年比を超え毎月前年比120%以上の勢いで売り上げています。どんなに経営状態が悪くても、スタッフには期待していることを伝え続け、マイナス部分に一切目を向けず、どうしたらよくなるかを前向きに考えることが店主の役目です」。

■業界全体が底上げ図り活性化を

坂本氏は競争が激しさを増すリラクゼ

ーション業界の現状について、「戦う相手を間違えている」という。

「戦う相手は行政でありお客さんです。業界内でのつぶしあいには間違っています。お客さんに信頼をもつて最高のサービスを提供しお客さんに喜んでもらうことに向かって進まなければなりません。資格の有無にこだわり続ける鍼灸のマイナスの考えからは何も生まれません。共存共栄を目指し、業界全体が底上げを図り活性化することが私の希望です」と坂本氏は考えを示した。

すぐれた技術をより広く生かすために!

●**整体等スクールしませんか!**
卒業生は本協会が認定します。

●**あなたの技術を認定します!**
整体・カイロ等の認定証発行します。

●**整体療法師短期養成します!!**
遠方の人、宿泊無料。

●**上海中医药大学短期研修生募集中!**
解剖学・推拿・氣功等
日程：平成24年3月上旬（1週間予定）

平成23年 中国上海中医药大学研修風景

セミナー情報はホームページをご覧ください。

最高顧問/アノニオ猪木 名誉会長/坂口 征二 会長/新 間 寿 理事長/鴻 耀 院	新日本プロレス(株) 新日本プロレス(株) 元スポーツ平和党幹事長 日中両国医学交流学会会長	内閣府認証 NPO法人メディカル療法師認定協会 福岡市博多区博多駅前 3-19-23-2F ☎092-475-8001 FAX 092-929-2858 http://www.npo-medical.com
--	---	---

NPO法人日本手技療法協会入会のご案内

『会員の種別・入会方法』

【一般会員】

- 1 「ひーりんぐマガジン」が無料配布されます。
- 2 会員カードが配布されます。
- 3 本協会が認める優秀な会員、積極的に協力した会員の表彰制度があります。
- 4 本協会主催の各種セミナー・研修・講演会に優先参加できます。
- 5 本協会主催のセミナー・研修費用の割引が受けられます。
- 6 在庫切れの「ひーりんぐマガジン」のバックナンバーを実費（コピー代）で入手できます。
- 7 本協会の持つ各種情報の提供を希望により受けることができます。
- 8 本協会と提携企業の商品割引が受けられます。
- 9 名刺に「NPO法人日本手技療法協会会員」と記載できます。
- 10 掲示用の会員証を購入することができます。

会員会費 入会金無し 年会費 5,000円

*入会希望の方は巻末の払込取扱票でお支払い下さい。
郵便局から年会費を一括でお支払いいただけます。

【ネット会員】

- 1 療養費支給申請書発行用ソフトウェア（レセプト発行用ソフト）「レセ Pro (M)」と「レセ Pro(R)」が無償で使えます。
※柔道整復師用の「レセ Pro(M)」、訪問マッサージ用「レセ Pro(R)」
- 2 「ひーりんぐマガジン」が無料配布されます。
- 3 会員カードが配布されます。
- 4 本協会が認める優秀な会員、積極的に協力した会員の表彰制度があります。

- 5 本協会主催の各種セミナー・研修・講演会に優先参加できます。
- 6 本協会主催のセミナー・研修費用の割引が受けられます。
- 7 在庫切れの「ひーりんぐマガジン」のバックナンバーを実費（コピー代）で入手できます。
- 8 本協会の持つ各種情報の提供を希望により受けることができます。
- 9 本協会と提携企業の商品割引が受けられます。
- 10 名刺に「NPO法人日本手技療法協会会員」と記載ができます。
- 11 掲示用の会員証を購入することができます。

会員会費 入会金無し月会費 2,000円（毎月お支払いいただけます）

*お支払いは口座引き落としになります。

入会ご希望の方はホームページの会員登録からお申し込み下さい。折返し必要書類を送付いたします。

※注意※ ネット会員と一般会員は会員期間及び会費の納入方法が異なりますのでご注意ください。

『ひーりんぐマガジンの購入方法』

非会員で「ひーりんぐマガジン」の購入を希望する方は、巻末のはがき「NPO法人日本手技療法協会会員申込書」でバックナンバーとしてお申し込み下さい。会員は送料・手数料込みですが、非会員の方は別途300円を御申し受け致します。なお、非会員の方は定期購読ができませんので、発売後毎回バックナンバーとしてお申し込みいただけます。在庫のない号はご購入いただけません。

NPO法人日本手技療法協会 Mail:info@e-shugi.jp

〒101-8691 郵便事業(株)神田支店郵便私書箱53号

電話 03-5296-9055 FAX 03-5296-9056

好評発売中

NPO法人日本手技療法協会 院内掲示用会員証

貴院の名前が入った世界に一つの会員証です。院内に豪華さと信頼を与えます。

額縁入り会員証

表面はアクリル製で、裏からレーザーで文字を直接彫刻しています。外枠は木製。壁掛けですが置くこともできます。

販売価格30,000円(税込)

荷造り送料:全国一律1,000円(税込)



W200mm×H260mm×D15mm 300g
※写真の文字ははめ込み合成です

オーナメント会員証

本体はアクリル製、額縁入り会員証と同様、レーザー文字彫刻です。台はポリストーン製。アクリル製なので落としても割れません。

販売価格50,000円(税込)

荷造り送料:全国一律1,000円(税込)



W150mm×H205mm×D60mm 600g

額縁入り会員証、オーナメント会員証のセット同時購入は、**特別価格70,000円(税込、荷造り送料無料)**でご提供。

※一点ずつ製作しますのでお申込後、納品されるまで約3週間かかります。製作開始後のキャンセルおよび院名変更はできません。院名が長い場合文字は小さくなります。商品は工場から直送します。本協会の会員以外の方は購入できません。

納品までの流れ → お申込 → 彫刻院名確認 → ご送金 → 製作 → 納品

●お申込・お問合せ

NPO法人日本手技療法協会 tel 03-5296-9055 E-mail info@healingm.com

4 NEWS

TTCセミナー・レポート 3月27日開催予定だった セミナーは東日本大震災 により5月29日に延期

3月11日東北地方太平洋沖地震により甚大な被害がでました。被災された皆様に心からお悔やみとお見舞い

申し上げます。被災地の一日も早い復興を心よりお祈り申し上げます。なお、3月27日に実施予定のTTCセミナーは自粛させていただきます。5月29日に延期させていただきます。事情をご賢察の上、ご容赦くださいますようお願い申し上げます。

トータルセラピストコミュニティ同【セミナー・レビュー】

第28回セミナー
1月23日の第28回TTCセミナーの第



一部は、一昨年12月に講演し好評を博した広島東洋カープ現役1軍チーフトレーナー石井雅也氏が再登場した。

石井雅也氏は野球のトレーナーの仕事内容から実際のトレーニング法を中心に、キネシオテープなどのテープの貼り方も指導した。さらに、試合中に受傷した選手のケガの度合いを瞬間的に判断する方法、デットボールや打球を当てた野手にトレーナーが付き添うときの安心感を与えるテクニク、野球障害の種類と診断・治療法などを、例を挙げたり、参

加者に問いかけたりしながら多彩に進行した。第二部は株式会社伊藤超短波・スポーツ事業推進事務局のスタッフが、実際に治療器を使っている選手の様子をスライド等で見せながら、野球障害に有効な治療器の種類とその使用法を紹介した。物理療法はあくまでも手技療法の補助として使用すること、両者の組み合わせにより相乗効果があることも述べた。

次回以降のセミナーの開催予定日、講師陣などは次のとおり。

TTCセミナーの申込み、問い合わせはNPO法人日本手技療法協会TTCセミナー係(TEL 03-5296-9055 FAX 03-5296-9056、Eメール: info@eshugip.jp)まで

TTCのホームページ(<http://ttc-jinfo>)でもセミナーのスケジュール確認や申し込みができる。

TTC (トータル・セラピスト・コミュニティ) セミナー開催予定

開催日・時間	第1部	第2部
第29回 5月29日(日) 13:00~17:00 会場: BBA	「強固な組織とスタッフ教育実践」	
	「成業するための組織づくり」	「患者接遇とチームワークづくり」
	成功するための組織分析と組織づくりの実際	誰にでも簡単にできて効果がすぐ分る
	講師: 佐々木伸幸氏 (株)メディケア英伸・代表) :メディケア英伸スタッフ	講師: 佐々木伸幸氏 (株)メディケア英伸・代表) :メディケア英伸スタッフ
第30回 7月31日(日) 13:00~17:00 会場: BBA	「消痛心療整体 横山式筋二点療法」	
	～痛みを消す治療法、横山式筋二点療法の理論と実践～	
	講師: 横山桂子氏 (横山式筋二点療法ゼミナール 会長)	
※参加者は講義をより良く理解して頂くために、触察反射検査法のDVD1巻をご覧になってご参加下さい。DVD(定価13000円)をTTC特価10000円で提供 購入申し込みはNPO法人日本手技療法協会まで		

主催: NPO法人日本手技療法協会 協賛: 一般社団法人日本治療協会(JHA)

運営: トータルセラピストアカデミー(TTC)事務局

会場: ボディバランスアカデミー / 東京都千代田区神田淡路町1-1-1 KA111ビル

参加料: 日本手技療法協会、日本治療協会・会員5000円 一般8000円 専門学校生3000円(要学生証提示)

※都合により日程・会場・内容が変更されることがあります。当日は録音・撮影禁止です。



保険者からの通知

訪問マッサージの現状

NPO法人日本手技療法協会
佐藤吉隆

先月、訪問マッサージ業を営む埼玉県と福岡県の先生から、保険者から届いたという通知のコピーを送っていただきました。

送っていただく際に、埼玉県の先生は通知の内容に呆れられ、福岡県の先生は「この通知の内容は我々に商売を辞めると言っているのと同じだ」と憤っておられました。今回はこの2件の通知を内容について検証してみます。

埼玉県後期高齢者医療広域連合からの通知

通知は埼玉県後期高齢者医療広域連合長の名前で、昨年11月22日に関係者各位あてに「施術に係る保険請求の留意事項について」として保険請求の取り扱い方法が発信されたものです。この通知が出された理由として、「一部の施術者において、昨今、不適切な申請を行っている事

例が発生している」とことと「今後、より適切な保険給付を行っていくため」となっています。



1 療養費の支給申請について
申請者はあくまでも被保険者であるので、申請書は被保険者が施術の内容・金額等を十分認識された上で署名（捺印）を行ったものでなければなりません。したがって、被保険者本人が申請書の内容を確認することなく、施術師等が当該行為を行った申請は、無効なものとして取り扱いたします。

2 往療料の該当要件について
往療料は、被保険者が真に安静を必要とする症状（移動すると症状悪化を招く恐れがある場合など）等で、往療を行うことがやむを得ないと医師が認めた上で、患者の求めに応じ施術を行った場合のみ支給をすることができません。したがって、医療機関等へ定期的に通院できるような被保険者については、そもそも往療料の支給要件には、該当となりませんのでご注意ください。

3 一部負担金について
施術の内容に基づき、一部負担金については必ず受領してください。また受領の際には、被保険者の公平な費用負担や適正受診の観点から、その都度、被保険者に対し領収書を発行してください。

4 同意書について
同意書は、被保険者の求めにより、あん摩・マッサージ・指圧を必要とする傷病・症状に係る医師の診察等が行われた上で、当該被保険者に交付されたものでなければなりません。被保険者の求めなく施術者が受領した同意書については、保険給付の適用ができませんのでご注意ください。

5 長期にわたる施術について
マッサージ等施術において、初療から3カ月を超えて、なお施術を継続する必要がある場合で、医師の同意について口頭同意を行ったときは、同意内容の透明化の観点から、別紙の口頭同意に係る確認書を添付くださるようお願いいたします。

上記確認書の添付がない場合には、広域連合は口演同意の内容について、必要に応じて関係各所に確認を行った上で支給を行うこととします。それにより支給

が遅れることがありますのでご了承ください。

なお、再同意について医師の同意書の添付を行う場合は、上記の限りではありません。

6 施術証明欄について

施術証明欄については、実際に施術を行った者の氏名を記入することとなります。同一月に複数の施術者が施術を行った場合については、同一申請書にて申請を行うことはできません。また、施術を行っていない治療院の代表者等は記入しないでください。

（誌面の都合で一部割愛）



この通知を読んで真つ先に思ったことは、保険者がこのような通知を出さなければならぬような保険知識不足の「アマ指師」が多いのだろうということ。5番目を除く各項目は訪問マッサージで保険請求の基礎の基礎です。この通知をFAXで送っていただく時に先生が通知の内容があまりにも幼稚だと呆れられていた気持ちがよく分ります。

埼玉県後期高齢者医療広域連合がこの通知の前文でいう、「一部の施術者において、昨今、不適切な申請を行っている事例が発生している」が本当に一部の人のような通知が出るはずがありません。

私はこのような療養費の請求を不正請求と言うよりも無知請求と呼んでいま

す。これは不正をすると言
うよりも知識そのものが
ないのです。無知請求の原
因は、保険制度・申請方法
の勉強不足です。保険の考
え方や申請方法など養成
所でも教えないし、保険者
も審査を厳しくするだけ
で適切な指導がないから
です。以前は、親方が教え
たのでしようが、徒弟制度
がほぼなくなった近年は、
同僚や先輩の話を断片的
に聞き請求におよぶため、
この様なことになるのだ
と思います。

作為的に不正請求をし
ている「あま指師」は論外

埼玉県後期高齢者医療広域連合被保険者用

口頭同意に係る確認書

住 所					
患 者 氏 名					
生 年 月 日	明・大・昭・平 年 月 日				
患 病 名					
発 病 年 月 日	昭・平 年 月 日				
症 状	1. 筋痙攣 2. 関節拘縮 3. その他()				
施 術 の 種 類 <small>※療養が必要な部位のみ選択して下さい</small>	マッサージ	頸 幹	右上肢	左上肢	右下肢 左下肢
往 療	1. 必要とする		2. 必要としない		
必要とする理由:	※往療は真に安静を必要とするやむを得ない理由(移動することで症状悪化となるなど)がある場合等が該当となります。				
要 加 療 期 間					
保 険 医 療 機 関 名					
所 在 地					
保 険 医 氏 名					
口 頭 同 意 年 月 日					
医 師 の 見 解 <small>(患部の経過についてのコメント)</small>					
上記の者について、継続してあんま・マッサージ・指圧施術を行う必要があると保険医療機関が口頭同意を行ったことを確認しました。					
平成 年 月 日					
施 術 所 名 称					
所 在 地					
施 術 師 名	印				
参 考					
初 期 同 意 年 月 日	年 月 日				
初 期 同 意 医 療 機 関					
初 期 同 意 施 術 種 類	マッサージ	頸 幹	右上肢	左上肢	右下肢 左下肢

ですが、このような不適切な申請を行っ
ている事例が増えれば増えるほど、保
険者が請求をより厳しく審査する可能性が
強く、まるで「あま指師」本人たちが自分
たちの首を絞めている状態になります。
保険制度や申請方法を知ることですれ
を防ぐことができます。手前味噌ですが、
ぜひNPO法人日本手技療法協会の訪問
マッサージ研修に現役の先生もお越し下
さい。先日も、ある有名養成所の先生が、
私の訪問マッサージ研修を受けられ、「保
険のことはある程度先輩に聞いていまし
たが、基礎から確実なことを知りたくて
研修にきました。明確に幅広く保険内容

・申請方法を知ることができたので来て
よかった」と語っていただきました。
ここまでは不適切な申請を行って
事例について述べてきましたが、通知の5
番の「長期にわたる施術について」につ
いては疑問があります。
口頭同意とは口頭で患者もしくはマッ
サージ師が、マッサージ継続の確認を医
師からとるものです。口頭なのに、図の
ような通常の同意書と同程度の書類をも
らう必要がどこにあるのでしょうか。た
ぶん厚労省の通知との整合性を考えての
ことでしょうか、「口頭同意に係る確認
書」は無用だと思えます。これならば通

福岡県筑豊地区の通知

常の継続のための同意書を提出するよう
にすればよいだけの話です。

この通知は施術所各位から始まり、「国
民健康保険に係る」はり師、きゅう師及
びあん摩・マッサージ・指圧師の施術に
係る療養費のうち、往療料の支給基準
について」と言う表題で筑豊地区13市町
村長の連名で出されています。

さて、「筑豊地区13市町村」では、国・
県の指導に基づき……往療料に関して下

記のとおり支給基準を定めましたので通
知いたします。

支給基準の1又は2のいずれかに該当
する場合は、施術料は支給できませんが往
療料は支給いたしかねます。また、往療
料を含む療養費の支給は、医科レセプト・
歯科レセプト・調剤レセプト(以下「医
科レセプト等」という。)との照合が済ん
だ後となります。

支給基準

1 往療料を含む療養費については、施
術月と同月分の医科レセプト等及び前月
分の医科レセプト等と照合し、2カ月間
連続して通院が確認された場合は、「歩行
困難等、真に安静を必要とするやむを得
ない理由」には該当しないものと判断し
て、当該施術月の往療料は全額支給しな
い。

2 施術月の往療の回数が15日を越える
場合は、「定期的若しくは計画的に患者に
赴いて施術を行った場合」に該当するも
のと判断して、当該施術月の往療料は全
額支給しない。

適用範囲

1 支給基準は、筑豊地区13市町村の国
民健康保険に係る療養費について適用す
る。
2 支給基準は、平成23年4月1日以降
に施術した療養費について適用する。
(誌面の都合で一部割愛)

となっております。そして「参考」として

平成16年10月1日に厚生労働省保険局医療課長名で発信された保医発第1001002号通知が抜粋され載っています。

1 往療料は、歩行困難等、真に安静を必要とするやむを得ない理由等により通所して治療を受けることが困難な場合に、患者の求めに応じて患者に赴き施術を行った場合に支給できること。

2 往療料は、治療上真に必要なものと認められる場合に支給できるものであり、これによらず、定期的若しくは計画的に患者に赴いて施術を行った場合には、支給できないこと。

通知を送ってきた先生は、「たとえば普段、会社勤めの患者さんのお子さんが、親である患者さんを車で月一回行く病院に2カ月続けて連れて行ったとすれば、歩行困難等」ではなくなるし、病院に月一回行けるなら、マッサージ治療院にも週何日も行けるだろうという保険者の論理はおかしい。ましてそれらを医科レセプトで判断するというのは我々を信じていないと思えない。さらに周知期間も短すぎる」などと話しました。

まず、この通知を見て「往療料に関して下記のとおり支給基準を定めましたので通知いたします」との文章から、彼らは上から目線で療養費をアマ指師に払ってやっているとの認識に立っているように感じました。それとも怒っているかです。

通知の冒頭には「国・県の指導に基づき」とあります。確認はできませんでしたが、少なくとも国(厚生労働省)はこのような指導をしているとは思えません。しているとするれば「右倣え」で、各地から同様な通知が出てもおかしくないのですが他から同様なことを聞いていません。たぶん、過去の厚生労働省の通知などと突き合せて、整合性を考慮した上で「指導に基づき」という表現にしたのではないかと考えられます。

支給基準の1は単に通院やその回数だけで「歩行困難等」を判断していると思えませんが、そうならば同意書で「歩行困難」と書いた医師の診断や立場はどうなるのでしょうか。

支給基準2は保医発第1001002号通知の2からの解釈でしょうが、保医発の「往療料は、治療上真に必要なものと認められる場合に支給できるものである」と認められる場合に支給できるものであり「は医師から同意書ももらった場合は支給ができて、「これによらず(医師の同意書がないのに)、定期的若しくは計画的に患者に赴いて施術を行った場合支給できない」と書かれていると解釈されません。したがって「これによらず」をはずして、単に「定期的若しくは計画的に患者に赴いて施術を行った場合支給できない」を一人歩きさせてはいけないと思います。これに関しては29号の本誌、本欄に詳しく書いてあります。

この13市町村の市町村国保がこのよう

表2 マッサージに係る療養費の推移(推計) (金額:億円)

区分	2003年度	2004年度	2005年度	2006年度	2007年度	2008年度
国民医療費	315,375	321,111	331,289	331,276	341,360	348,084
対前年度伸び率	1.90%	1.80%	3.20%	0.00%	3.00%	2.00%
マッサージ	191	212	246	288	333	366
対前年度伸び率	13.00%	11.00%	16.00%	17.10%	15.60%	9.90%

な通知を出すことも、「アマ指師」の先生がそれに反発するのも、保発などの通知の文章があまりでいくつにも解釈ができることも一因になっています。したがって保険者は保険者に都合よく、「アマ指師」の先生は、先生の都合の良いように解釈するのは当然です。どんな状態が「歩行困難」で、どんな状態が「歩行

指圧施術専用 母指プロテクタ SHIATSUゆび

特許出願中
MADE IN JAPAN
牛皮革製



母指さえ楽だったら
こんなに楽しい仕事はないだろう

製造販売元 株式会社治療院サポートカンパニー
詳細はWebで! ケータイ&PC www.y99.jp (しあつゆび) で検索
720-0066 広島県福山市三之丸町11-14 TEL 084-929-6045 e-mail info@y99.jp

横浜の会計事務所です

接骨院・鍼灸院・マッサージ院
整体院・カイロリラクゼーション院 **の皆様へ!**

無料相談受付中!

- ◎独立開業・決算申告・記帳代行
- ◎税務相談・経営相談・各種相談

キャンペーン料金

- 個人 初年度(記帳代行・決算・確定申告までの年間料金) ⇒ **9万8千円~**
- 法人 初年度(記帳代行・決算・確定申告までの年間料金) ⇒ **12万円~**

2年目以降も決算料無料の報酬表を作成しています。
しっかりお手伝いをさせていただきます。各種相談は無料です。

税理士・行政書士 池田兼男事務所

〒221-0844 横浜市神奈川区沢渡1-2 菱葉高島台第2ビル4階(横浜駅西口徒歩9分)
TEL 045-314-1250(代) FAX 045-322-6720
URL <http://ikeda-kaikai.net> E-mail info@ikeda-kaikai.net

出張・訪問医療マッサージ営業研修

- 特徴** 訪問医療マッサージ施術業務の営業ノウハウを具体的な事例を数多く入れながら研修を実施しますので、独立・開業の手助けになります。万一、問題が発生した場合にも、NPO法人日本手技療法協会や会員事業者からの支援も約束されています。
- 目的** 高齢社会に貢献する訪問医療マッサージ師及び在宅訪問マッサージ業の普及と育成を目的として営業に特化した研修を講師が出張して実施。
- 対象者** あま指師資格者、専門学校生及び国家試験受験資格者、未資格者で訪問医療マッサージを開業予定の経営者、営業担当者、事務担当者他
- 期間** 2日間（土、日、祝可）
- 時間** 10：30～16：30
- 場所** 招聘者の手配・費用負担（場所は特に問いません）
- 定員** 3名以上10名まで
- 申込方法** 電話により申込、スケジュール等調整後決定。ご希望の日程が取れない場合もありますのでご了承ください
- 研修費用** 会員1回20万円（消費税込）
一般1回30万円（消費税込）
- 出張費用** 往復旅費交通費（発地東京）・現地交通費実費は招聘者費用負担
- 講師** 佐藤吉隆（ひーりんぐマガジン編集長・日本手技療法協会理事長）
※都合により変更される場合があります。
- 研修内容** 営業開発研修、業務管理研修教材は当方で用意します
- 前準備** 受講に際し、事前に準備や調査を行って戴くことがあります。
- 持参していただくもの** 筆記用具、ノート
- 注意事項** テープレコーダー、VTR等不可 詳細は下記へお問合せ下さい。
- NPO 法人日本手技療法協会
TEL03-5296-9055 FAX03-5296-9056
Mailedit@healingm.com http://www.e-shugi.jp

研修科目

営業開発研修（1.5日間）	
在宅医療に関する基本知識と姿勢	高齢社会での在宅医療 在宅医療マッサージ基礎知識
患者新規開拓	介護事業者 訪問看護事業者・他
ケアシート	ケアシート作成
	患者情報収集と管理
	保険の仕組み
	保険の種類と負担割合
同意書管理	依頼・引取・確認・管理
	大規模医療機関と個人開業医
	文書取扱
業務管理研修（0.5日間）	
スケジュール作成と管理	作成上の注意点 既存患者と新規患者の注意点
	クレーム処理

困難でない」か、など一つひとつをハッキリさせていく努力が厚生労働省、保険者に求められている事例だと思います。

保険者通知の背景

現在発表されている保険者の平成21（2009）年度の主な保険者の決算収支をみると、全国健康保険協会（協会けんぽ）で1802億円、健康保険組合が6207億円、市町村国民健康保険が2633億円の赤字になっています。

赤字要因のひとつ、国民医療費は平成20（2008）年度のデータですが、前

年比2・2%増の3兆8000億円でした。医療費の伸び率が2%台だったのもかわらず療養費の伸びが大きく、「柔道整復」の療養費は前年に比べ3・2%増えて3484億円、「はり・きゅう」の療養費は前年比8・7%伸びて250億円、「あま指圧」の療養費は前年比伸び率が一番多く9・9%増の366億円でした。

前ページ表2は「マッサージに係る療養費の推移」です。

平成16年からの5年間を見ても、医療費全体の前年比伸び率は0・3・2%で推移をしていますが、「あま指」療養費の

総額は多くないとはいえ、前年比伸び率は9・9・17・1%とほぼ二桁で推移しています。ちなみに「柔道整復」の療養費は、この5年間で0・1・5・1%の伸び率でした。保険者は将来もこの伸びで増大することに危機感を抱き、審査を厳しくしたり、通知を出したりすることがあります。

また、今回の2通の通知を見た、知り

合いの市町村国保の担当者の第一声は、「両方の地区において、あま指師からの請求があまりにもずさんなのだろう」でした。通常、市町村国保や広域連合は人手不足もあり、ここまでの通知を出すこと

は少ないのだそうです。しかし通知を出さざるを得ないような不正、無知請求が横行しているのだろうとの見解でした。

療養費の増大を止めるためか、不正、無知請求が横行しているのを止めるのか、それとも両方を実現のための通知なのか、ハッキリとは分かりませんが、少なくとも、言えることは、

「あま指」の不正、無知請求を撲滅したうえで、保険者にハッキリものを言っていくことが大切だと思います。

NPO 法人日本手技療法協会の訪問医療マッサージ研修

2日間コース新設

研修実施日

回	開始日と終了日
第122回研修	5月11日(水)～5月13日(金)
第123回研修	5月23日(月)～5月25日(水)
第124回研修	6月1日(水)～6月3日(金)
第125回研修	6月13日(月)～6月15日(水)
第126回研修	7月20日(水)～7月22日(金)
第127回研修	8月3日(水)～8月5日(金)
第128回研修	8月15日(月)～8月17日(水)

※研修日程は基本的に毎月1回日の水～金曜日、第3週目の月～水曜日です。研修日程は変更になることがあります。この研修はアマ指師の資格をとるものではありません。

研修科目

営業開発研修 (1.5日間)

訪問マッサージの役割と背景	高齢社会での訪問マッサージ
訪問マッサージに関する基礎用語と知識 保険取扱い基礎用語と知識 健康保険等の種類と保険適用の仕組み	マッサージの種類と基礎知識 事前調査 保険の仕組み、施術料と往療料
ケアシートと同意書	ケアシート作成 患者情報収集と管理 同意書の依頼・引取・確認・管理 病名・症状内容確認・部位・温電法 文書取扱 礼状
生活保護者への訪問マッサージ	指定施術所申請から意見書記載の仕方

業務管理研修 (0.5日間)

スケジュール作成と管理 業務日報作成 療養費支給申請書	作成上の注意点 既存患者と新規患者の注意点 種類と対処 記載方法と提出先
治療院運営	個人請求と保険者対応

施術研修 (0.5日間) *2日間コースを除く

リハビリマッサージ論	筋萎縮と関節拘縮
患者宅同行	訪問医療マッサージの実際

レセプト発行用ソフト概論 (0.5日間) *2日間コースを除く

患者情報入力から レセプト発行まで	施術者情報・受診者(患者)情報、保険証情報 ・同意書情報等各種情報の入力法 レセプト出力法 患者向け請求書・領収書出力 病院・紹介者向け礼状出力
----------------------	--

研修時間

	研修内容	時間
1日目	営業開発研修	10:30～17:00
2日目	営業開発研修・業務管理研修	10:30～17:00
3日目	患者宅同行・PC研修	10:30～17:00

※休憩時間 12:30～13:30

※研修内容及び時間は変更することがあります。

※2日間コースには3日目の研修内容がありません。

特徴

研修は訪問医療マッサージ施術業務の営業ノウハウを中心に、具体的な事例を数多く入れ、レセプト発行用ソフト「レセ Pro (R)」も使用しますので、すぐにでも独立・開業ができます。

万一、問題が発生した場合にも、NPO法人日本手技療法協会および会員事業者からの支援も約束されていますので安心です。

訪問医療マッサージ研修制度

目的 高齢社会に貢献する訪問マッサージ師及び訪問マッサージ業の普及と育成を目的として研修制度を確立し実施する。優秀な研修修了者(アマ指師)には優良訪問あん摩マッサージ指圧師として認定し、支援を行う。

対象者 アマ指師資格者、専門学校生及び国家試験受験資格者。未資格者で訪問医療マッサージを開業予定の経営者、営業担当者、事務担当者他

※この研修はアマ指師の資格をとるものではありません

認定条件 本研修講座の4課程を修了した者で、優秀な成績を修めた者。未資格者の認定制度有(有料)。

研修費用 3日間コース:会員8万円(税込) 一般10万円(税込)
2日間コース:会員7万円(税込) 一般10万円(税込)

時間 10:30～17:00

場所 東京都千代田区神田淡路町
(変更される場合もあります)

定員 各回若干名(会員優先)

申込方法 電話により申込後、協会から申し込み用紙を書類送付します。申し込み用紙記入捺印後返送してください。研修参加許可書を郵送いたします。

※なお、定員になり次第締め切りますのでお早めにお申込みください。ご希望の日程が取れない場合もありますのでご了承ください。

受講時、持参していただくもの

- 筆記用具・ノート・マッサージ師免許のコピー・白衣・他
- 未資格者はマッサージ師免許のコピー・白衣不要
- テープレコーダー持参可

申込・問合せ先 **NPO 法人日本手技療法協会 (担当佐藤)**
〒101-8691 郵便事業(株)神田支店 郵便私書箱 53号
TEL03-5296-9055 FAX03-5296-9056
Mailedit@healingm.com http://www.e-shugi.jp

接骨院開業セミナー

「開業までどうしたらいいの？」

接骨院の開業には、資金面をはじめ立地条件・レイアウト・宣伝・役所の各種届出など時間と労力そして資金が必要となります。このセミナーでは、接骨院開業ノウハウを具体的に分かりやすくお教えします。

こんな悩みを解決します

- ①開業したいが、自己資金があまりない。
- ②自己資金があまりないので融資を受けたい。
- ③融資先の決め方と書類の作り方が分からない。
- ④店舗の選び方が分からない。
- ⑤開業の方法が分からない。(開業までの流れは?)
- ⑥スタッフの配置が分からない。
- ⑦開業後、税務署への手続きの仕方が分からない。
- ⑧保健所、厚生局へ提出する書類の作り方が分からない。
- ⑨各種届出書の提出タイミングが分からない。
- ⑩内装のレイアウトをどうしたら良いか分からない。

開催日		
5月	6月	7月
7日 土	4日 土	2日 土
21日 土	18日 土	16日 土
原則として毎月第1、3土曜日		
いずれの日も下記時間帯から選べます		
① 14:20 ~ 15:50		
② 16:10 ~ 17:40		
③ 18:00 ~ 19:30		

⑪物理療法機器の選定と集患につながる機器が何か分からない。

⑫チラシの作り方(内容)、撒き方、タイミングが分からない。

⑬料金の決め方が分からない。

⑭カルテの作り方、保険請求が分からない。

⑮個人請求のメリットとデメリットが分からない。

講師

接骨院開業アドバイザー
主任コンサルタント 川嶋隆司氏 他

内容

個別相談 90分間

定員

先着順で定員になり次第締め切ります
のでお早めにお申込みください

会場

ボディバランスアカデミー内教室
東京都千代田区神田淡路町1-1-1-3F
(都営新宿線・小川町駅、東京メトロ丸ノ内線・淡路町駅 A5出口 徒歩1分)

申込方法

お電話でお申し込みください。参加者には参加整理券を送付いたします。日程、時間調整のため本協会スタッフがお電話を差し上げることがございます。ご了承ください

開業してみたものの、
こんな悩みは誰に聞いていいか分からない…
そんな先生の疑問、質問なんでもよろず相談お受けします。

- ①事情があり治療院を売りたい・買いたい(譲渡条件のポイント)
- ②開業1年目、初めての確定申告の方法について教えて?
- ③個人事業主・法人成りのメリット&デメリットは何?
- ④院内を模様替えしたい&変えたいがポイントは何?
- ⑤資金繰りが上手くいかない。
- ⑥今後の業界予測から経営を見直したい。

開催日		
5月	6月	7月
14日 土	11日 土	9日 土
28日 土	25日 土	23日 土
原則として毎月第2、4土曜日		
いずれの日も下記時間帯から選べます		
① 14:20 ~ 15:50		
② 16:10 ~ 17:40		
③ 18:00 ~ 19:30		

講師

接骨院経営アドバイザー
主任コンサルタント
細川光一氏 他

会場・定員・内容・お申込方法など、すべて接骨院開業セミナーと同様です。詳しくは上記の接骨院開業セミナーをご覧ください。

治療院支援セミナー

治療院よろず相談お受けいたします

手技療法業界ニュース

全国の新聞や雑誌などに掲載された最近の手技療法関係の記事をピックアップしてみました。一部の記事に関しては見解や関連情報などを補足した。なお、誌面の都合により一部要約したり、個人情報にかかわる部分などは部分的に削除している。

事件関係

●マッサージ師ら21人行政処分

厚生労働省は1日、患者へのわいせつ行為で有罪判決が確定するなどしたマッサージ師ら21人の行政処分を発表した。処分は15日付で、免許取り消し8人、業務停止12人、名称使用停止1人。処分者の大半はマッサージ師、はり師、柔道整復師ら。患者へのわいせつ行為が7人と目立ち、いずれも免許取り消し処分になった。(2月1日 下野新聞 朝刊)

●柔道初心者に技連発、小1死亡 業過致死容疑で書類送検

大阪市此花区の整骨院に併設された整骨院のPRのための柔道教室で昨年11月、小学1年生が練習中に意識を失い1週間後に死亡する事故があり、大阪府警捜査1課と此花署は9日、指導していた整骨院院長(35)と、教室を管理していた整骨院経営者(37)を業務

上過失致死容疑で書類送検した。(2月10日 朝日新聞 東京本社 朝刊)

●療養費不正請求で柔道整復師2人の受領委任5年中止

療養費を不正に請求したとして、近畿厚生局と府は28日、枚方市北中振の鍼灸整骨院の柔道整復師(37)と大阪市阿倍野区の「鍼灸整骨院」の柔道整復師(44)2人に対し、受領委任を5年間取扱中止とする決定を行った。府によると、2人は約4年間で合計約1541万円を不正受給していたという。(3月1日 産経新聞 大阪本社 朝刊)

●わいせつ写真撮影：患者の少女の裸撮影容疑で、整骨院院長を逮捕

勤務先の整骨院で患者の少女のわいせつな写真を撮影したとして、警視庁少年育成課は3日、葛飾区亀有の柔道整復師(27)を児童買春・ポルノ禁止法違反容疑で逮捕したと発表した。逮捕容疑は昨年11月17日、院長を務める整骨院で、足立区の無職少女(16)が18歳未満と知りながら、少女の裸の写真を携帯電話のカメラで撮影したなどとしている。

「若い子を撮影しなかった」と容疑を認めているという。(3月4日 毎日新聞 東京本社 都内版 朝刊)

●医薬品登録販売者試験：不正出願 実務経験水増し

改正薬事法で新設された一般用医薬品の登録販売者試験で「全国柔整鍼灸協同組合」(大阪市)全柔協の組合員や家族が、受験資格として必要な実務従事時間を水増しした書類を提出していたことが分かった。調査した大阪府と奈良県が把握しただけで15人が13都府県に提出した計40通が虚偽の内容と判明、合格者を含む全員の受験資格を無効とした。(3月9日 毎日新聞 東京本社 朝刊)

増から、この新たな登録販売者制度に飛びついた先生らを何人か知っている。当時は登録販売者の受験資格に1年以上の実務経験を積むため、家庭などを訪ねて薬を配置する「売薬さん」として働くシステムが主流で、その業務説明を聞いたことがあるが、印象として配置販売業の会社を利用するだけのような気がした。「餅は餅屋」のことわざ通り、業務の幅をあまり異色な方向へ広げない方が良いのではないかと思う。

●療養費不正請求で柔整師5人処分 (大阪府)

●鍼灸師・柔道整復師や整形外科医が連携組織

府と近畿厚生局は22日、施術日数の水増しや架空請求などで療養費を不正に請求したとして、柔道整復師5人に対し療養費の取り扱いを5年間中止する処分を発表した。処分されたのは大阪市阿倍野区阪南町の整骨院施術管理者、同市淀川区塚本の鍼灸整骨院施術管理者、同市生野区勝山北の鍼灸整骨院の崔林泰施術管理者、同市住之江区平林南の整骨院の施術管理者、高槻市北柳川町の整骨院の施術管理者。(3月23日 朝日新聞 大阪本社 地方版・大阪 朝刊)

整形外科医、鍼灸師、柔道整復師、理学療法士などの専門家が連携し、変形性膝・股関節症患者の手術を回避・延期するための新しい治療法や診療システムの確立を目指すグループ「福岡運動器研究会」が、福岡市内に事務局を置き4月1日に発足する。参加予定者によると、整形外科医と鍼灸師・柔道整復師は一般には「競争相手」で、治療に関する考え方も異なることから、通常は交流がなく、今回のような連携組織は全国でも例がないという。2月21日 西日本新聞 朝刊)

●県医師会など、T P Pに反対 両院議長らに決議文

まず手技療法家が犯した事件関係の記事を拾ってみた。依然として不正請求やわいせつ行為による記事が多かった。特異な記事として改正薬事法の改正によって生まれた登録販売者制度を新たなビジネスチャンスととらえ、この資格を取ろうとした一部の手技療法家らの中に不正があったと露呈した。これに大手請求団体が絡んでいたことから注目された。保険制度の先行き不透明や競合店の激

8日、衆参両院の議長や県選出の国会議員に対し、環太平洋経済連携協定(T P P)反対

の決議文を送付した。5団体は医師会の他、
県歯科医師会、県薬剤師会、県看護協会、県
柔道整復師会。「(PPP参加によって)医
療に市場原理主義が導入され、営利産業化さ
れれば、公的医療保険制度は崩壊し、二度と
取り戻せなくなる」と危機感を表明。(3月
9日 朝日新聞 東京本社 地方版・長野
朝刊)

●職種超え、選手サポート 石川県内初の
連携組織

スポーツに造詣の深い医師や鍼灸師、マッ
サージ師などの有志約60人が集まり、27日に
県スポーツトレーナー連絡協議会を発足させ
る。協議会には医師らのほか、理学療法士、
柔道整復師、日体協公認アスレティックレ
ーナーが所属。(3月22日 北國新聞 朝
刊)

※

2月と3月には手技療法家らと医師等が連
携して行動との記事が登場した。医学界に起
こった新しい動きで、外科、内科など従来の
治療に、漢方、鍼灸、アロマセラピーなど多
くの選択肢を揃えて、患者の症状や生活慣習
に即した提言と施術を目ざす統合医療が言わ
れて数年たったが、現状では医師と手技療法
家とのコラボレーションはまだまだ少ない。
しかし、記事のようにさまざまな形式で少し
ずつでも着実に進みはじめているのも事実
だ。

●出雲市：「看護・医療系」専門学校を誘
致 13年4月開学へ

出雲市は23日、同市内に看護・医療系専門

学校を設置することについて、大阪滋慶学園
と合意したことを市議会全員協議会で報告し
た。市は誘致にあたり、土地を無償で提供し
建設費の一部を助成するなどの優遇措置を実
施する方針。13年4月の開学を目指す。

計画では看護、理学療法士、柔道整復師の
3学科を設置。(3月24日 毎日新聞社 大
阪本社 地方版・島根 朝刊)

●小規模・デイ機能訓練指導員(有資格者配
置を義務化(都が来月から全事業所に

東京都は10日、これまで介護職員や生活相
談員が兼務することも差し支えないとして
いた10人以下の通所介護事業所の機能訓練
指導員について、4月1日以降は新規指定・
既存事業所にかかわらず理学療法士、作業療
法士、言語聴覚士、看護職員、柔道整復師ま
たはあん摩マッサージ指圧師の資格を有する
者の有資格者の配置を義務付けることを決
め、全事業所に通知した。小規模・デイで有資
格者を雇用しているところは少数と見られ、
現場への大きな影響が出そうだ。(3月25日
週刊ケアサービス)

東日本大震災関係

●被災疲れ癒やす無料マッサージ

東日本大震災の被災者が身を寄せる宮城県
山元町役場近くの公民館で、整体師大川口大
助さん(58)が無料の整体マッサージサービ
スを提供している。避難所のエレベーターホ
ールに寝台を設置。「肩が硬くなってます
ね。頑張ってるんでしょ」と必ず声を掛け

る。肩や背中をもまれた被災者は様に顔を
ほころばせた。3月18日 沖縄タイムス 朝
刊)

●ボランティア兵庫県先遣隊 80人が被災
地入り 宮城・松島 避難所3カ所に物資

被災者支援のニーズを調べるため、神戸を
出発した兵庫県のボランティア先遣隊が19日
午前、宮城県に着いた。先遣隊は医師会や看
護師、柔道整復師ら約80人。手分けして松島
町内の避難所3カ所に足を運んだ。(3月19
日 神戸新聞 夕刊)

●エコノミー症候群「予防を」岩手・久慈
の柔道整復師、体操など指導

30人が死亡し、約400人が避難生活を
続ける岩手県野田村で、同県久慈市の柔道整
復師、玉沢誠さん(52)が高齢者へのマッサ
ージや体操の指導をボランティアで始めた。
(3月20日 岩手日報社 朝刊)

●足をもんで被災地支援

NPO法人日本リラクゼーションフットケ
ア協会の会員が、下関市のウエストジャパン
看護専門学校でチャリティーマッサージを行
っている。マッサージ代の全額を仙台市にあ
る協会本部に送り、被災地支援に役立てても
らう。(3月20日 毎日新聞 西部本社 地
方版・山口 朝刊)

●整復師親子、心もほぐす 福島から宮城
へ避難しボランティア 東日本大震災

福島県から避難してきた柔道整復師の親子
が、宮城県の避難所でマッサージのボランテ
ィアを続けている。被災の苦しみを知る立場
から「避難生活を送る人たちの力になれたら

うれしい」と話す。親子が暮らしていた自宅
兼施術所は、福島第一原発から10キロ圏内に
あった。その後、二人は宮城県名取市の8畳
一間のアパートに移り住んだ。すぐに知り合
いから「腕を生かして避難所のボランティア
をやってみないか」と声をかけられ快諾し
た。(3月31日 朝日新聞 東京本社 東京
版 夕刊)

●16歳救出の恩返し、父が避難所でマッ
サージ 宮城・石巻

東日本大震災の発生から9日ぶりに、宮城
県石巻市の倒壊した家屋から救出された少年
の父親で、はり・きゅう・マッサージ師の免
許を持つ父親が毎週末、同市内の避難所で、
避難者の体をほぐしている。「家族を助けて
もらった恩返し。避難者がいる限りずっと続
けたい」と話している。

※

3月11日の東北地方太平洋沖地震による東
日本大震災で、被害を受けられました皆様
に、心よりお見舞い申し上げます。

手技療法家も被害を受けた人びとのために
避難所へのボランティアへ出かけたり、チャ
リティーイベントを開催したり、自分ができる
ことを自分なりに開始し始めた。掲載した記
事以外にもたくさん援助をする手技療法家の
記事があり、「健康に奉仕する」業界の神髓
を見た気がする。これらの一歩は必ず大きな
「力」になり手技療法家個人にも業界にも返
って来ることと確信する。数多いボランティア
ア中からほんの一握りを紹介しました。

全議案が満場一致で承認

第6回通常総会開催

特定非営利活動法人（NPO法人）日本手技療法協会の第6回通常総会が3月28日午後2時から、東京都千代田区神保町の日本教育会館会議室で行われた。

理事長佐藤吉隆氏は総会に先立ちあいさつし、3月11日に発生した東北地方太平洋沖地震により東北地方を中心に甚大な被害が発生したことに、被災者へのお悔やみと見舞いの言葉を述べた。また、震災に伴い経済や社会制度などの先行きも不透明になり、今まで以上に正確で信頼される情報

5 NEWS



が必要になる。その情報発信のための基盤づくり、体制づくりを行いたいと述べた。

あいさつ終了後、理事長は議長に木俣真人氏を指名し総会が開催された。

報告、議案と結果は下記のとおり。

第1号議案 理事選任報告

理事長は理事の任期が3月末日に終了するため、理事会において後任者を協議し、理事の佐藤吉隆、上田曾太郎が満場一致で再任となったこと。また、理事の増子佳久氏が3月31日で退任、4月1日から木俣真人氏が新任するとの報告した。さらに、理事長は佐藤吉隆が従前どおり務めるとの報告をした。

第1号議案 議事録署名人選任

議事録署名人には、出席者の正会員荒瀬氏および上田曾太郎氏が議長から指名され、両名は受託した。

第2号議案 平成22年度事業実績報告および承認

理事長は、平成22年度事業実績の内容を報告した。次に議長は本議案の承認を挙手により諮り、満場一致をもって第2号議案が承認、議決された。

第3号議案 平成22年度決算報告および承認

平成22年度の決算内容の説明は上田理事が行った後、議長は本議案に対する承認を求めたところ満

場異議なく、承認、議決された。

第4号議案 平成23年度事業計画および承認

理事長が平成23年度事業計画を説明した。本議案に対する承認を議長が求めたところ満場異議なく承認、議決された。

第5号議案 平成23年度事業予算計画および承認

平成21年度事業計画も理事長が説明した。その後、議長は承認を求めたところ、満場異議なく承認、議決された。

第6号議案 定款の変更および承認

理事長は特定非営利活動の種類に手技療法の技術等の認定事業を追加したいとすること、本年度は基準作りや体制づくりを行い、認定作業は来年度から開始したい旨を述べた。議長は承認を求めたところ満場異議なく承認、議決された。

第7号議案 監事再任承認

議長は、3月31日に任期がくる監事について、安食芳雄氏の再任としたいと提案した。議長が承認を求めたところ満場異議なく承認、議決された。

総会は、すべて議案が異議なく承認され、午後2時40分閉会した。

なお、この総会の参加資格者数は1862人。出席者9人、委任者数1267人、棄権者数586人だった。

総会の議事録はホームページ「日本手技療法協会」<http://www.e-shugi.jp>でも公開されている。

業界初の評価基準と患者さんの生の声 ！ がわかる

腰痛クチコミバンクマンモスサイト誕生!

- 1 無料登録で集客
- 2 患者さんの声で勉強
- 3 相互リンクでSEO
- 4 マスコミも注目評価
- 5 DVD学習で特典



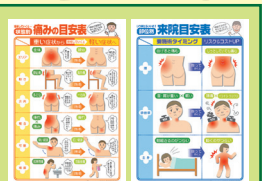
本誌も協賛
さすく登録を

登録者の声

- 本日、初めて「腰痛クチコミバンク」から新患さんがキター~~~~!! (笑) 当院も有料、無料、色んなところに登録していますが、こんなに早く結果がでたサイトは今までなかったのて、スゴクびっくりしました! あんまり嬉しかったので思わずメールしてしまいました! 今後とも何卒よろしくお願致します。
- 「腰痛クチコミバンク」を自分のホームページとブログにリンクし始めたから、患者さんが来院するようになりまし。リンクによる効果がこんなにあるとは思っていませんでした。
- 教材 DVD を購入させていただきました。治療院にどれほどのサービスが必要なのか初めて知ることができました。県別の順位が上がったのでなんだかとてもうれしです。
- 他のサイトにも登録していますが、全く効果がありませんでした。今回無料登録のみでしたが、すでに数件の新患さんが来院です。ありがとうございます。今度教材も購入しております。

<患者満足推進協会> 提供教材

- 井護士に聞くセクハラ、クレーマー、医療事故
- ①治療家 3 大法律リスクセミナー DVD …26,250円
- やっている治療院はこまごまやっているのか!!
- ②治療力、サービス力向上セミナー DVD …26,250円
- ③レポートポスター ……………10,500円
- ④治療効果納得ポスター ……………10,500円



※ご注文はサイトから購入が便利です。尚 FAX 注文の場合、必要事項を明記の上 020・4664・6635 まで

業界向上KEYグループでつながる
患者満足推進協会

腰痛クチコミ
<http://kutikomi-bank.com>

ひーりんぐマガジン バックナンバーのご案内

各号 1冊 1,000円(税込)+送料・手数料300円
(会員は送料・手数料無料)



第30号(平成23年1月25日発行)
特集① これからの柔整業界を占う! 大島九州男参院議員に聞く / **特集②** CBSを確立、普及に努める松原次良氏 / **特集③** 専門学校探訪 日本医療ビジネス大学 / **特集④** 専門学校講師がつくる接骨院 / 新春メッセージ / 細川律夫厚生労働大臣 / 成功への道「共栄接骨院 辻川公二総院長」 / 巽堂新井はり灸院 新井康弘院長・新井敏弘院長
連載 治療院開業マニュアル / 治療家のための法律入門 / 上田曾太郎の初歩の会計教室 / 続・治療費の請求と支給 / コラム「区役所の現場から」 / 花谷博幸 勝ち組治療院のツボ / 「手技療法家の輪」関西編Vol.8 / 吉田正幸の集客革命 / 訪問マッサージの現状 / 他



第28号(平成22年7月25日発行)
特集① 平成22年療養費改定とその背景 / **特集②** 手技療法家のためのコミュニケーション術 / **特集③** 治療家にとっておきたいもう一つの資格—健康管理士 / **特集④** 専門学校探訪 沖縄統合医療学院 / **特集⑤** 民主党が進める統合医療の今後 / 成功への道「有限会社ひかり CFO 増田浩美氏」 / 「新越谷整骨院院長 丸山正城氏」
連載 治療院開業マニュアル / 治療家のための法律入門 / 上田曾太郎の初歩の会計教室 / 続・治療費の請求と支給 / コラム「区役所の現場から」 / 花谷博幸 勝ち組治療院のツボ / 「手技療法家の輪」関西編Vol.6 / 吉田正幸の集客革命 / 訪問マッサージの現状 / 他



第29号(平成22年10月25日発行)
特集① 賢く医師と付き合う方法 / **特集②** 読者が選ぶ注目テクニック「オステオパシー」 / **特集③** 健康食はバランスが大切 / **特集④** 専門学校探訪 日本健康医療専門学校 / **特集⑤** 手技療法家のためのコミュニケーション術 / 成功への道「株式会社ライフデザイン代表取締役 山内英嗣氏」 / 「元気的光整骨院・癒しの里治療院院長 川野辺弘氏」
連載 治療院開業マニュアル / 治療家のための法律入門 / 上田曾太郎の初歩の会計教室 / 続・治療費の請求と支給 / コラム「区役所の現場から」 / 花谷博幸 勝ち組治療院のツボ / 「手技療法家の輪」関西編Vol.7 / 吉田正幸の集客革命 / 訪問マッサージの現状 / 他



第27号(平成22年4月25日発行)
特集① 民主党政権が目指す手技療法業界とは? / **特集②** 覆面座談会 教育現場から見た柔整業界の今後 / **特集③** レセプロ(M)(R)のネット会員増加中 / **特集④** 第18回国試合格発表 / **特集⑤** ネーミング入門 流行る治療院のネーミングはココがちがう! / 成功への道「GENKI NEXT 伊勢崎広瀬店オーナー 桐生かおる氏」 / 「東京・さくら接骨院院長 斉藤豊氏」
連載 治療院開業マニュアル / 治療家のための法律入門 / 上田曾太郎の初歩の会計教室 / 続・治療費の請求と支給 / コラム「区役所の現場から」 / 花谷博幸 勝ち組治療院のツボ / 「手技療法家の輪」関西編Vol.5 / 吉田正幸の集客革命 / 訪問マッサージの現状 / 他

第26号(平成22年1月25日発行)
 食べる社会貢献と接骨院の取り組み—ファーマーズマーケット / リラクゼーションサロンに見る人材教育のノウハウ / 新春対談 今年流行る治療院スタイルを占う / 新春メッセージ / 専門学校探訪 / 成功への道 / 開業マニュアル / 他

第20号(平成20年7月25日発行)
 モンスターパシエントの実態 / 話題のホリスティック医学とは? / 勝てるチラシのつくり方 / 専門学校探訪 / セミナー開催のツボとコツ / 成功への道 / 治療家のための法律入門 / 治療院開業マニュアル / 他

第15号(平成19年4月25日発行)
 「初歩の会計教室」番外編—いまさら聞けない超初級会計の話 / 必見! 自由診療向け技術セミナー / 学院紹介—フィットバランス療術学院 / 第15回国試合格発表 / 成功への道 / 企業に見る現代社員気質 / 他

第10号(平成18年1月25日発行)
 節税対策と資産形成—生命保険の活用…前編 / 交通事故の保険請求—仕組みと実際 / 人材派遣の活用を考える / 続・院内デザインの実践 / 新春メッセージ / 成功への道 / 治療院開業マニュアル / 他

第25号(平成21年10月25日発行)
 保健・衛生行政業務報告に見る接骨院の現状 / 障害者の雇用と、安全な食を治療院患者に—ファーマーズマーケットのチャレンジ / 民主党政権下における手技療法業界はどうなる? / 成功への道 / 開業マニュアル / 他

第19号(平成20年4月25日発行)
 食育と手技療法 / 後期高齢者医療制度とその裏側 / 究極の自由診療 技・極める / 第16回アマ指師、はり師、きゅう師 柔整師試験合格発表!! / 学院紹介 / 成功への道 / 治療家のための法律入門 / 業界ニュース / 他

第14号(平成19年1月25日発行)
 新春覆面座談会—国家資格はもういらない? / 特集SPマークとその他の効用—SPマーク取得者に聞く「取得経緯で悩むは解決」 / 専門学校探訪 / 「リハビリ難民を救うか?」「リハビリートプラン」 / 成功への道 / 他

第9号(平成17年10月25日発行)
 成功への道 / 院内デザインの奥義 / ホームページの活用とホームページ / 国試対策は万全ですか? / 上田曾太郎の初歩の会計教室 / 花谷博幸の勝ち組治療院のツボ / 治療院開業マニュアル / 他

第24号(平成21年7月25日発行)
 新型インフルエンザ対策などによる院内感染予防法 / 施術院の常識 3 国民健康保険団体連合会 / 開業セミナーに見る柔整師気質 / 専門学校探訪 / 成功への道 / 開業マニュアル / 手技療法家の輪 / 訪問マッサージの現状 / 他

第18号(平成20年1月25日発行)
 自費導入に成功した柔整師3氏による新春スペシャルトーク / 潮流・平成20年度の新厚労省予算 / 各界からの新春メッセージ / 専門学校探訪 / 治療院業界専門の人材派遣の有効利用 / 治療院開業マニュアル / 他

第13号(平成18年10月25日発行)
 覆面座談会—専門学校3年生だからみえる学校と業界 / 「高齢者向け筋トレ」を中心とした介護予防のノウハウを学ぶ「介護予防運動指導員」の将来性 / 知らなかったはずはまされない保険請求と個人情報との関係 / 他

第8号(平成17年7月25日発行)
 「日本手技療法協会NPO認証記念号」不正請求の実態Part.5—患者アンケート(保険者からの照会が増加) / 成功への道 / 増思請負人の⑧ テクニクを公開 / 院長直言 / 治療院開業マニュアル / 他

第23号(平成21年4月25日発行)
 緊急電話アンケート—あなたの院では経済不況の影響を受けていますか / 歯科医師が考案した美顔術—メデリアルンバケア / 第17回国試合格発表 / 不況時代を乗り切るもう一つの資金調達法 / 学院紹介 / 他

第17号(平成19年10月25日発行)
 請求団体を探る2—退会理由No.1はいったいなに? (ココがイヤで辞めました) / 体験チューニングPART.2—「最高の戦闘状態」にもっていく体験チューニング応用した施術 / 学院紹介 / 民間資格の法的背景 / 他

第12号(平成18年7月25日発行)
 無料レセプロ発行用ソフトとポータルサイト / 開業資金節約、不用品のリサイクルで経営改善 / 治療院における個人情報保護 / 院内デザインの実践vol.4 / 成功への道 / 治療院開業マニュアル / 携帯メールで国試対策 / 他

第5号(平成16年10月25日発行)
 成功への道 / 覆面座談会—行きたくない治療院、行きたくない治療院 / 不正請求の実態Part.3 / 治療院開業マニュアル / 上田曾太郎の初歩の会計教室 / 齋藤はDHA・EPAを安全に摂取できる / 柔整専門学校入試情報—覧 / 他

第21号(平成20年10月25日発行)
 超多忙の年末に備える! / メディカル・サポートコーチング / 手技療法業界の将来を読む / 学院紹介 / いまさら聞けない施術院の常識 / 成功への道 / 治療家のための法律入門 / 治療院開業マニュアル / NEWS / 他



第16号(平成19年7月25日発行)
 ATのワザを日常の手技に取り入れる—アスレティックトレーナー三巨匠に聞く / 請求団体を探る / カリスマ養成講座—リーダーの条件 / 専門学校探訪 / 自由診療に役立つ機器導入 / 成功への道 / 他

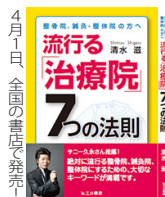
第11号(平成18年4月25日発行)
特報! 無料で手に入るレセプロソフト / 自由診療に役立つ学校—増患・増収につながる技術の習得 / 交通事故と接骨院院内デザインの実践vol.3 / 国家試験学校別合格発表 / 成功への道 / ニュース / 他

創刊号~第4号、第6号、第7号、第22号については完売しております。会員の方に限り、有償でコピーサービスを行っています。詳しくは下記までお問い合わせ下さい。

〒101-8691 郵便事業株式会社神田支店
 郵便私書箱53号
 『ひーりんぐマガジン』編集部
 TEL 03-5296-9061 FAX 03-5296-9056
<http://www.e-shugi.jp/>

各号 1冊 1,000円(税込み) + 送料・手数料300円(会員は送料・手数料は無料)です。ご希望の方は左記までお申し込み下さい。在庫数に限りがありますので、ご希望に添えない場合がありますので、あらかじめご了承下さい。完売しています創刊号~第4号、第6号、第7号、第22号につきましては、会員の方に限り、モノクロ(1頁10円・送料別)、カラー(1頁30円・送料別)またはPDFファイル(1冊500円・CD-R代・送料別)にてお分けします。

東京都 JR青梅線 福生(ふっさ)駅 徒歩3分   
正社員 月給 **20~70万円以上**



あなたの成長を全力で応援するグループです。「成功の法則」を学んで実力UPしよう!

- ★ 患者様に喜んで頂ける治療技術
- ★ 「いつかは」を現実的に。院長育成制度。
- ★ 誰も教えてくれない究極の経営ノウハウ



仕事・職場情報

【仕事内容】

1. 院長候補生(外傷技術ある人優遇) 整骨院、整体院、各院長急募中!
2. 技術UPを目指すスタッフ 福利厚生万全で安心な職場環境。

【ココだけの特徴】

あなたの成長を全力で応援するグループです。「本気」の人にはチャンス提供主義! これから技術を学ぶ先生にも、安心の勉強会研修制度が充実しています。

【独立支援制度】

資金のない人でも直営院、又は独立院として開業可能。安心経営を目指す。他県への出店もOK。カイロ整体系の方もご相談に応じます。

募集情報

- ① 東京都福生市、立川市、羽村市、あきる野市、青梅市 他
- ② 9:00~12:30 / 15:00~20:00
- ③ 日祭日、平日交代休有
- ④ 社保、厚年完備、賞与年2回!!
- ⑤ 柔整師、鍼灸師、カイロほか応談
- ⑥ TEL後履歴書(写貼)持参
- ⑦ 電話連絡の上、面接

福生整骨院グループ

〒197-0022 東京都福生市本町58
 メゾンデュール山崎1F
TEL 042-553-5445
<http://www.seikoto.net>

全国 東京・群馬・埼玉・栃木・千葉・愛知・京都・大阪 福岡・札幌・青森・岩手・宮城・新潟

正社員 月給 柔整師・鍼灸師20万円~25万円/院長35万円~40万円(インセンティブ賞与有り年1回)

夢につながる選択を。
新卒者・既卒者 社員募集中



げんき堂は24ヶ月で院長を目指せます。
 げんき堂は教育プランが充実しています。

仕事・職場情報

【仕事内容】

整骨院スタッフ・院長/保険の治療の他、自費の施術も学べます。

【求む人材】

院長を目指す人材・院長経験者・(新卒・学生歓迎)

【グループ企業】

(株)OMG、(株)介護NEXT

【勉強・スキルアップ】

キャリアプランに沿った勉強会が多数あり、2年後院長を目指します。

【開業支援】

安定した治療院を(のれん分け)する制度で安心した経営が目標です。

募集情報

- ① 札幌~東北~新潟~北関東~東京~千葉~名古屋~京都~大阪~福岡
- ② 院により異なります
- ③ 院により異なります
- ④ 社会保険・労働保険・医療賠償保険加入・白衣貸与・交通費支給
- ⑤ 柔道整復師・鍼灸師・あん摩マッサージ指圧師(学生可)
- ⑥ TEL・メール後履歴書持参(郵送)
- ⑦ 面接、随時実施します

※ 鍼灸師のための「介護施設併設鍼灸院」開業セミナー開催中(事前申し込み必要)

株式会社 GENKIDO

東京都豊島区南大塚2-42-6-6F JR大塚駅南口 徒歩2分
0120-17-8662 mail: recruit@genkido-s.com
 HP: www.genkido-s.com

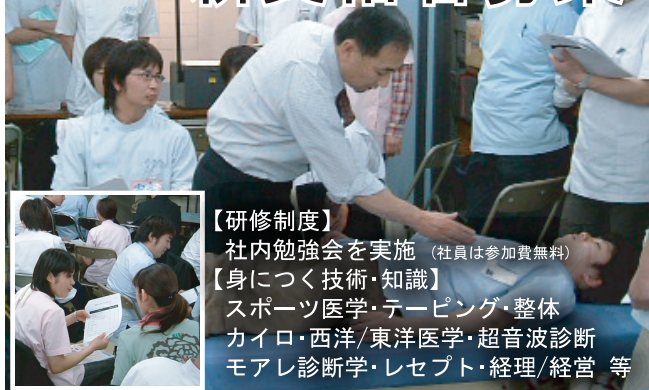
② 小澤(時間外 080-3350-3484)



都内・千葉各所 JR総武線・京浜東北線・常磐線・京成線・新京成線・地下鉄東西線 三鷹・小岩・市川・船橋・大井・北千住・松戸・北習志野・西葛西
 社員 月給 柔整師25万円~ 鍼灸師21万円~ 鍼灸師19万円~ 院長35万円~

勉強会が充実! 実力が身に付きます。

2010新資格者募集



【研修制度】

社内勉強会を実施 (社員は参加費無料)

【身につく技術・知識】

スポーツ医学・テーピング・整体
 カイロ・西洋/東洋医学・超音波診断
 モアレ診断学・レセプト・経理/経営 等

仕事・職場情報

【仕事内容】

整骨院スタッフ・院長・トレーナー

【対象】

新資格取得者で臨床未経験OK!
 卒後臨床施設31院 安心です!

【仲間】

平均年齢:29.5才 元気・活気でいっぱい! ⑦ 面接下記場所にて、随時実施しています。

携帯電話用QRコード



0120-012-203

home page <http://www.cmc-seikotsu.com/>

(株)シー・エム・シー / 千葉県船橋市西船4-24-11 (採用担当:市川)

面接場所 JR線・東西線 西船橋駅(北口徒歩2分)北口階段を下り、正面の通り直進、大通り渡らず左折30m、整骨院・クリニックのビル2F

求人案内



訪問療養マッサージ

まごころネットワーク拡大中

- 景気に左右されない!
- 圧倒的なニーズに支えられて急成長!
- 平日、明るい時間帯だけのお仕事です。



社員として働きたい方へ

充実した研修制度

入社から最大3ヶ月の研修制度があり、実務経験のない方でも安心して働く事ができます。研修は決して易しくありませんが、健康保険を使ってサービスを提供する施術者として、しっかりと技術を修得でき、必ずや貴方の将来に役立つ技術が身につきます。定期的に外部講師との勉強会も開催しています。(Dr・PTの実績ある治療)

社宅制度(1ターン、Uターン、Jターン歓迎)

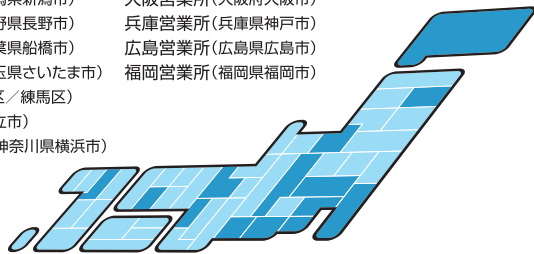
独身者・単身赴任者・赴任者ごとに社宅の制度を設けております。現在のお住まいからお引越しが必要な方でも一部費用を会社に負担する制度もありますので、ご安心ください。

独立支援制度

「将来は自分でお店を持ちたい!」という方も在職中に担当しているご利用者をそのまま引き継いで独立出来るなど、独立支援にも積極的な会社です。

全国営業所一覧(ご希望により、勤務地を志望できます。)

- | | |
|-----------------|-----------------|
| 札幌営業所(北海道札幌市) | 静岡営業所(静岡県静岡市) |
| 仙台営業所(宮城県仙台市) | 名古屋営業所(愛知県名古屋市) |
| 新潟営業所(新潟県新潟市) | 大阪営業所(大阪府大阪市) |
| 長野営業所(長野県長野市) | 兵庫営業所(兵庫県神戸市) |
| 千葉営業所(千葉県船橋市) | 広島営業所(広島県広島市) |
| 埼玉営業所(埼玉県さいたま市) | 福岡営業所(福岡県福岡市) |
| 東京支社(新宿区/練馬区) | |
| 多摩営業所(国立市) | |
| 神奈川営業所(神奈川県横浜市) | |



求人内容

給与

月収40万円以上可

未経験者 18万~20万+職能手当 経験者 24万~26万+職能手当
※経験・スキル等により考慮

昇給

~12万円/月

半期に一度(4月/10月)の査定により、上限12万円までの職能手当を付与
※上記以外に、半期や1年ごとに複数のインセンティブ制度あり

時給制社員

時給 800円~1,800円 ※経験・条件等により応相談

各種保険・手当・休日・休暇

健康保険、厚生年金、労災保険、雇用保険、施術賠償責任保険
地域手当、成果手当、残業手当等、土日休・9時~18時(昼休憩1時間)勤務、有給あり
社宅制度、制服(白衣、ジャンパー)・携帯電話・営業車両・バイク等貸与制度

福利厚生

労働組合や健康保険組合が提供する福利厚生制度を利用可能

条件

あん摩マッサージ指圧師免許(国家資格)
自動車運転免許(東京23区勤務の場合は原付免許)
年齢制限なし、学歴不問

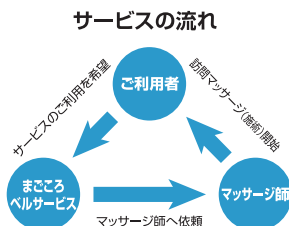
すでに治療院を開業されている方へ

まごころベルサービスでは、社員の採用だけに限らず、それぞれの地域で活躍中のマッサージ治療院の皆様へ向けて、

- ① 利用者の紹介
- ② 健康保険法による療養費(医療費)支給申請の事務代行(資金の立替含む)
- ③ 訪問療養マッサージに必要な技術等の研修

を提供することで、訪問療養マッサージの普及活動を行っております。

定期的に事業説明会(参加無料)も開催いたしております。詳しくはお電話にてお気軽にお問合せ下さい。(担当:千葉・澄川)



マッサージ師の方へ

科学的根拠に基づいた治療効果の高い医療マッサージの手技療法、EBMマッサージ療法が学べます。

利用者の身体状況を医学的評価で把握し、実績のある臨床データや改善事例を基に科学的根拠に基づいたプランニングを行うので、利用者ひとりひとりに合わせた最も効果的な治療(施術)を可能とするテクニックです。

ご利用者ひとりひとりのプランニングを行うことにより、自然とご利用者の最善の治療(施術)を考えることとなります。また、定期的に技術研修を行っていますので常に新しい環境で学ぶことができます。



※EBM...Evidence-based medicineの略



面接や職場見学は最寄の営業所で実施いたします。

札幌/仙台/新潟/千葉/埼玉/東京城西/東京城北/東京城南/
東京多摩/神奈川/長野/静岡/名古屋/兵庫/大阪/広島/福岡

<http://www.care-plus.co.jp>

求人応募・職場見学については下記までお気軽にお問い合わせ下さい。

東京本社(代表) **03-6436-0730**

FAX **03-6436-0735**

E-MAIL **mgkr-jinzai@care-plus.co.jp**

〒108-0014 東京都港区芝4-13-4 藤島ビル9F 担当:人材開発室

自己資金300万円から開業できる！ ステップアップ独立

業界未経験から独立・開業できる！

自己資金300万円でOK！店舗は本部が用意！

Sプラン(ステップアップ独立)は研修内容が充実しているので、

セラピストとしての知識だけではなく、

マネジメント経験や経営スキルも身に付けられます。

また、研修期間中の固定報酬や加盟金の返金システムもあるので

低リスクで始められます。



複数店
展開へ



5年後、3店舗経営で
年収1800万円も可能！

好立地店舗を本部が用意！

出店
独立

店舗分析から経営状況を読む力、店舗スタッフを一枚岩にするマネジメント力、売上目標を達成するノウハウ、など全て備えて頂き、試験ののち、開業となります。

最終検定

【約6カ月間】固定報酬21万円+インセンティブ有

STEP4
店長研修
(マネジメント研修)

店長として店舗勤務をして頂き、店舗のマネジメントを行って頂きます。売上・利益・経費を把握し、実際に店舗経営をして頂きます。

中間検定

【約4カ月間】固定報酬19万円+インセンティブ有

STEP3
店舗研修
(CLP研修)

実際に店舗勤務をして頂き、お客様に接し施術サービスを提供します。店舗業務を全て把握して頂きます。

個人事業主
としての独立

【約2カ月間】基礎研修

STEP2
研修スタート
自己資金300万円

技術・解剖生理学・クレド・理念・サービスコンセプト等を学んでいただけます。

FC契約

STEP1
リラクフェア・
個別相談会にて相談

専任のスタッフがあなたの独立までのプランを丁寧に説明。不安は全て解決します。

独立前に技術・接客・経営ノウハウを全て学んでいただき、成功確度の高い経営者に育てます。

●募集条件

年齢:20歳~45歳

【研修中の固定報酬あり】

店舗研修期間 19万円+インセンティブ

店長研修期間 21万円+インセンティブ

- ▷ 毎月の固定報酬あり
- ▷ 研修中の返金制度あり
- ▷ 低資金で独立開業が可能

収益モデル

月間利益 67万7000円
18坪・ビルインタイプの場合

売上	235万円
経費	167万円
家賃	30万円
人件費	82万円
光熱・通信費	6万5000円
雑費	15万円
ロイヤリティ	18万8000円
店舗使用料	15万円
営業利益	67万7000円

店主年収/1店舗
67万7000円×12ヶ月
=812万4000円

必要な資金

研修期間中の返金制度があります

研修スタート時 加盟金315万円(税込)

※やむを得ず貴者都合で研修期間中に中途終了された場合、下記の通り加盟金を返金いたします。

※基礎研修中:262万5000円(税込)

※スタッフ研修・店長研修期間中:(10ヶ月・経過月)×26万2500円(税込)

ご出店時 合計512万5000円(税込)

●FC保証金--50万円 ●前入件費--105万円(税込)

●運転資金--200万円 ●店舗備品--105万円(税込)

●物件コンサル料--52万5000円(税込)

首都圏を中心にフランチャイズ展開／東京・神奈川・千葉・埼玉希望の方歓迎！

入退場自由！服装自由！無料施術体験つき！ リラクフェア(フランチャイズ説明会)を開催

業界の動向から、リラクのフランチャイズシステムの特徴やノウハウなどの説明を行い、ご理解を深めて頂きます。

【充実のコンテンツ】

無料施術体験 店長・スタッフQ & A

店舗見学 開業相談 etc.

日程 5月14日(土) 5月26日(木) 6月4日(土)

6月23日(木) 7月9日(土) 7月28日(木)

時間 10:00~19:00



■詳しくは下記までお気軽にお問い合わせ下さい。

〒150-0002 東京都渋谷区渋谷4-3-3 青山ハウス1F

電話 03-5468-8869

FAX 03-5468-8875

mail fcs@reraku.co.jp(担当:岡本・田中)



株式会社リラク <http://www.reraku.co.jp>

千葉県 北総線 **矢切駅** 歩8分

社員 19万円～歩合 **7/16** 1,200円～

仕事・職場情報
【仕事内容】訪問マッサージ業務。整骨とサービス施設等、働く場所が多数あります。

募集情報
◎月～金 9:00～12:00・14:00～18:00
土 9:00～13:00、時間・曜日応相談 ④交通費支給・食事手当有 ⑤日曜その他応相談 ⑥要普免・原付 ⑦TEL後履歴書持参

三矢小台整骨院
〒271-0087 千葉県松戸市三矢小台2-10-20
TEL 047-361-6640 ④内山
FAX 047-363-9882

栃木県 宇都宮市・大田原市

分院長 27万円以上(社員24万円以上)

仕事・職場情報
4LDK社宅有(ご家族で引越せます)。整骨院上にも住居有。経験・年齢・性別不問。

募集情報
◎8:00～21:00のうちの8時間
④日祭日、平日希望日(4週7休程度)
⑤柔整師(鍼灸師) ⑥労災・雇用保険
⑦TEL後歴(写貼)持参 ⑧面接

こてやま鍼灸整骨院/岩盤浴
〒321-3235 栃木県宇都宮市鑑山町2023-7

山の手鍼灸整骨院
〒324-0051 栃木県大田原市山の手1-6-2
TEL&FAX 0287-24-0999 ④高野

神奈川県横浜市 東横線 **港北区 網島駅** 市営地下鉄線 **新習馬駅**

社員 25万円(経験3年、応相談)

骨折・脱臼・捻挫・打撲・挫傷及びスポーツ傷害が多数来院しています。柔道整復師卒後臨床研修施設の認定も受けている整骨院です。

仕事・職場情報
【身につく技術・知識】
外傷患者さんが多数来院している整骨院です。提携整形外科や勉強会があり、整骨院本来の技術を習得するのに最適な環境です。医薬品販売店も併設しており、薬品販売の経験も積む事ができます。将来、成功するためにフジタ整骨院で修行してみませんか。

募集情報
◎神奈川県横浜市内の妙蓮寺駅・大倉山駅・日吉駅にも勤務地有り
◎9:00～20:00の中で応相談 ④週休2日制(日曜と平日1日)、夏季・冬季休暇有り ⑤交通費全額支給、労災・雇用保険完備 ⑥柔道整復師(学生可) ※50歳位迄 ⑦TEL後歴(写貼)持参 ⑧面接

フジタ整骨院 〒223-0058 神奈川県横浜市港北区新吉田東6-31-6
TEL 045-541-5625 FAX 045-543-4300 ④フジタ

求人情報のご案内

カラーで見やすい求人情報スペースをぜひご利用ください。

■次号(32号)は平成23年7月25日発行を予定しています。掲載される方は6月10日までに申し込みください。

■ただし、枠が埋まり次第、締切りとさせていただきますのでお早めにお申し込みください。

●掲載料金

1 PAGE	¥157,500
1/2 PAGE	¥94,500
1/4 PAGE	¥52,500
1/8 PAGE	¥31,500
1/16 PAGE	¥15,750

※基本的に制作費はいただいておりますが、パターン内の原稿作成の場合、制作費を請求させていただきます場合もございます。

《ヒーリンぐマガジン編集部》
TEL 03-5296-9061 FAX 03-5296-9056

埼玉県 JR宇都宮線 **貨店舗情報** 東大宮駅 徒歩8分

接骨院経営者募集

物件情報
【場所】埼玉県さいたま市 JR宇都宮線東大宮徒歩8分
【家賃】150,000万円(税込込み)
【管理費】3,000円
【構造】鉄骨2階建ての1階部分 18.13坪(約60㎡)
【条件】敷金(3)、礼金(1) 駐車場隣接有 7,000円/台
●現在盛業中、30年の実績有、居抜きOK
●5月より営業可能

樋口 鋭一
TEL & FAX : 048-667-5230
携帯電話 : 090-9316-8119

東京都 西武池袋線 **清瀬駅** バス3分

アルバイト 800円～1,500円

仕事・職場情報
【仕事内容】整骨院業務全般
【身につく技術・知識】当院ではマッサージ・カイロ等手技を中心として治療を行っており随時勉強会で指導いたします。(学生・未経験者歓迎)・技術を真摯に覚えたい方歓迎します。

募集情報
◎月～金 9:00～12:00・14:00～19:00
土 9:00～14:00日 14:00～19:00、週1日のみ 3時間から可 ④祝 ⑤TEL後履歴書持参 ⑥面接(経験者は実接あり)

きよせ接骨院
〒204-0013 東京都清瀬市上清戸2-12-26
ピア小林1F
TEL 042-495-1223 ④朝川
FAX 042-495-1222

セミナー情報

PCT骨盤複合体 矯正法勉強会

PCTカイロプラクティック
〒252-0303 神奈川県横浜市南区相模大野3-12-6
TEL 0427-49-5084 FAX 0427-11-6347
http://pct.endo-dc.com/ E-mail: spacetimeist@nifty.com

内容 骨盤のドロップ矯正法を主に全身を整える技術と哲学を学びます。
対象 有資格者、学生、カイロ師、整体師
日時 毎月第2日曜日 午後2時～5時
費用 42,000円(6回分前納)
場所 小田急線相模大野駅1分
特典 日本手技療法協会の会員証を提示された方にはテキスト(2,520円相当)を無料で差し上げます。



セミナー情報

あん摩実践 手技勉強会

ヒカリ治療院
〒160-0022 東京都新宿区新宿3-8-8 平田ビル3階
TEL & FAX 03-3350-0959
http://www.hikari-relax.com/ E-mail: san@hikari-relax.com

内容 あん摩手技による実践的な治療が学べます。臨床経験に合わせて丁寧に指導します。
対象 マッサージ師、鍼灸師、整体師および各々の学生。
日時 毎月第1・第3木曜日19時～/第1・第3土曜日13時～
費用 1回 3,150円
場所 ヒカリ治療院<新宿明治通り店4階>
備考 新宿駅南口徒歩5分。詳しくはHPにて http://www.hikari-relax.com/
特典 日本手技療法協会の会員証を提示された方には150円割引いたします。



セミナー情報

目ツポ&骨盤矯正ダイエット 経営セミナー

JMDA日本ダイエット医学協会 事務局
〒350-0043 埼玉県川越市新羅町1-9-6-103
共栄保育園内 TEL & FAX 049-226-3782 担当 辻川
http://www.kyoei-sekkotsuin.com

内容 再ブーム到来! 施術メニューを増やし、他店との差別化・売上増を検討している方、3年後の経営に不安を抱えている方等に最適。ヒーリンぐマガジン読者限定! 希望者にフェイシャルリンパコース有。
日時 毎月第2・4日曜日/11～17時(初・上1日で可・フォロー有)
費用 初級5,000円/上級43,000円(リンパコース無料)
場所 東京:港区/埼玉:川越/愛知他。(出張可・応相談)
特徴 他協会員で売上減の方もご相談ください。(費用無料の場合有)
1地区1会員制・施術料自由設定制他により競合店の心配ナシ。
特典 日本手技療法協会の会員には初級費用5,000円が無料。

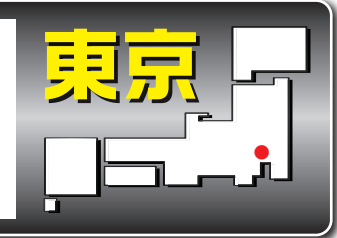


セミナー情報

リンパドレナージュ 1DAYコース

メディックスボディバランスアカデミー
〒101-0063 東京都千代田区神田区神田1-1-1 KA111ビル
TEL 03-3255-0772 FAX 03-3255-0322
http://www.mdx-edu.com/ E-mail: mdxbba@mdx-grp.co.jp

内容 リンパドレナージュの基礎知識から技術実習までの1日完結講座。
対象 手技療法家、治療家、スタッフ、初心者歓迎。リンパドレナージュに興味のある方ならどなたでも(女性限定)。
日時 5月21日(土) 11時～18時
費用 20,000円(テキスト、認定費用、認定書、昼食代込み)
※すぐできる「ベースオイル」付き
当教室。東京メトロ淡路町駅1分。JR御茶ノ水駅10分。
場所 備考 詳細はホームページまで。HPから申込可。



読者アンケート & プレゼント

● 整骨院、鍼灸・整体院の方へ 流行る「治療院」7つの法則

繁盛院、繁盛サロンを目指す先生必見の書籍！
現場改革に必要なヒントが満載！

■ 本書では「口コミが止まらない」現象が起き続けることにフォーカスし、お客様がお客様を連れてくる構造が勝手に生まれるよう環境整備していく方法を網羅しています。著者が実際に整骨院、治療院、エステサロンを経営しているからこそその現場改革における必要なヒントが満載です。

巻末の応募はがきのアンケートにお答えいただいた方の中から抽選で5名様に左記の単行本をプレゼント!!ぜひご応募下さい。



書名 整骨院 鍼灸・整体院の方へ
流行る「治療院」7つの法則
著者 清水 滋
発行 エル書房
定価 一、三〇〇円＋税

編集後記

▼震災は、製紙メーカー各社の生産工場にも被害を与え再開のメドは立っていない。生産や流通の障害に加え、都内湾岸地区の印刷用紙の倉庫の周辺で液化が発生し、道路が使えない状態になるなど印刷業界に問題が山積している。印刷用のインクも主要生産工場が多数被災して、「非常事態」との声明を出している。

これをきっかけにフォーマットの標準化のルールづくりなどまだ課題が多いが、雑誌のデジタル書籍化は加速されることだろう。幸いなことに本誌の紙は、凸版印刷の努力で確保できた。林さんありがとうございます。(き)

7の非常に激しい揺れを観測したほか、太平洋沿岸の東北各地で大津波が観測された。地震と津波によって岩手県や宮城県、福島県の沿岸部は壊滅的な被害を受けた。これにより福島県では、福島第1原発事故による放射能漏れ被害は関東各地を見えない恐怖で覆っている。被災し避難所生活を強いられる人々たちへの健康面には注意が必要だ。免疫力が落ちていて持病の悪化や感染症、精神的な面まで多岐にわたるだろう。

▼近所にある公園では毎年、花見の時期になると提灯を飾り、露店も出店するなど、にぎやかになるが、今年は「自粛」とのことで、ひっそりとしていた。どこそこの知事の発言の影響だろう。もちろんバカ騒ぎはするべきではないが、花を愛でる気持ちまでは奪ってはいけない。桜といえど、その染物は開花前の幹や樹皮を煮出して染

▼平成初期にUターンしていったかつての同僚は、岩手県大船渡市にある地方新聞「東海新報社」に勤務している。大震災から4週間が過ぎた現在も電話は不通、同社のHPは3月11日から更新されていない。同県奥州市の胆江日日新聞のHPに東海新報のPDFデータが貼られている。自家発電装置を使いながら地震翌日の号外から毎日発行、避難所に無料配布していたとのこと。胆江日日新聞のHPで読める3月22日の過去記事には同社の奮闘ぶりが、「私たちは負けない」の見出しに込めた地元への熱い思いは涙なしには読めない。元同僚と笑顔で再会する日を夢見て何か力になるものを送ってあげたい。(青)

▼3月11日午後2時46分頃、三陸沖を震源に発生した東日本大震災（東北地方太平洋沖地震）は、宮城県で震度

『Feedback 仕事術』という書籍を出した精神科医の樺沢紫苑氏は、自身のFacebookの中で被災者のメンタル面の心配とともに「東京などの直接の被災地でない人たちも、原発や停電、今後の先行き不安など多くのストレスをかかえ、メンタル的に弱っています。疲れやすさ、不眠、無気力、いらいら、仕事に行けない、などの症状の人がたくさん出て、全ての日本人が、自らの心の健康に注意すべき」と言っている。被災者をはじめ多くの人たちの健康回復がなされないとならば、意味での復興は完了しないだろう。(き)

ひーりんぐ
すべての手技療法家を応援する新情報専門情報誌
マガジン
Healing Magazine

http://www.e-shugi.jp

発行 NPO法人日本手技療法協会
発行人 佐藤吉隆
編集人 木俣真人

〒111-0051 東京都台東区蔵前2-4-3 蔵前永谷ビル7F
TEL03-5296-9055 FAX03-5296-9056

企画・編集 株式会社東京医歯薬出版社



東日本大震災により、お亡くなりになられた方々のご遺族に
深く哀悼の意を表すとともに、被害にあわれた皆様に謹んで
お見舞い申し上げます。

一日も早い復興を心からお祈り申し上げます。

アップシステムでは、日本赤十字社や取引会社を通じ、被災された
方々へ義援金の寄付をおこないました。

お世話になってきた治療業界を少しでも元気にするために私どもが
できることを心をこめて実施してまいります。

株式会社アップシステム
スタッフ一同



Skill スキルを Manage

マネージメントする

スタッフの院内教育をビジュアル管理

RecePro(Skill Manage-up)

手技療法家向けスキル管理システム「レセ Pro スキルマネージ」

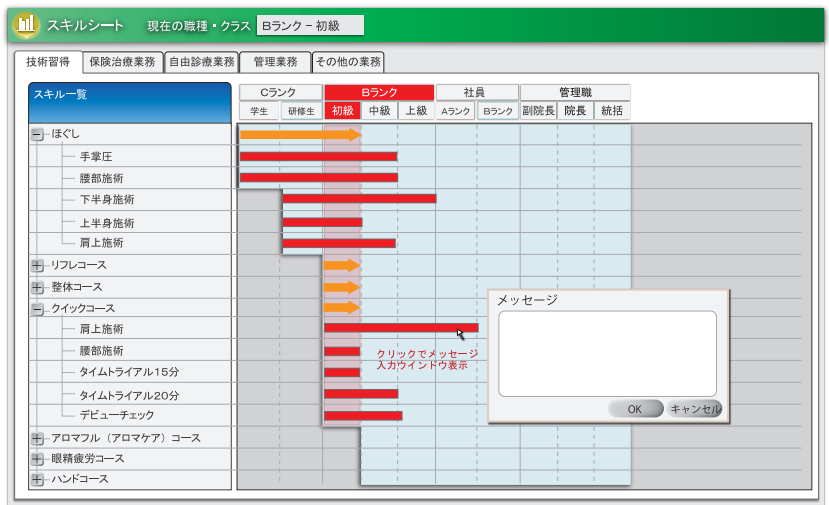
近日
サービス
開始予定

レセ Pro ファミリーのひとつとして誕生する「レセ Pro スキルマネージ」は、スキル管理をビジュアル化し、治療院での人材戦略の実現と、効果的かつ継続的な人材育成を支援するツールです。



こんな悩みを解決します

- 経営者** どんな人材が必要か
有効な人材教育の仕組みをどうすべきか
- 院長** 部下を育てるためには
どう育てればよいか
何を伸ばすべきか
- スタッフ** 自分は何を学ぶべきか
何が足りないのか
院長になるためには何が必要か
何を(誰を)目標とすべきか



「レセ Pro スキルマネージ」スキルシート画面イメージ

ひーりんぐマガジン

集中連載コラム ⑳

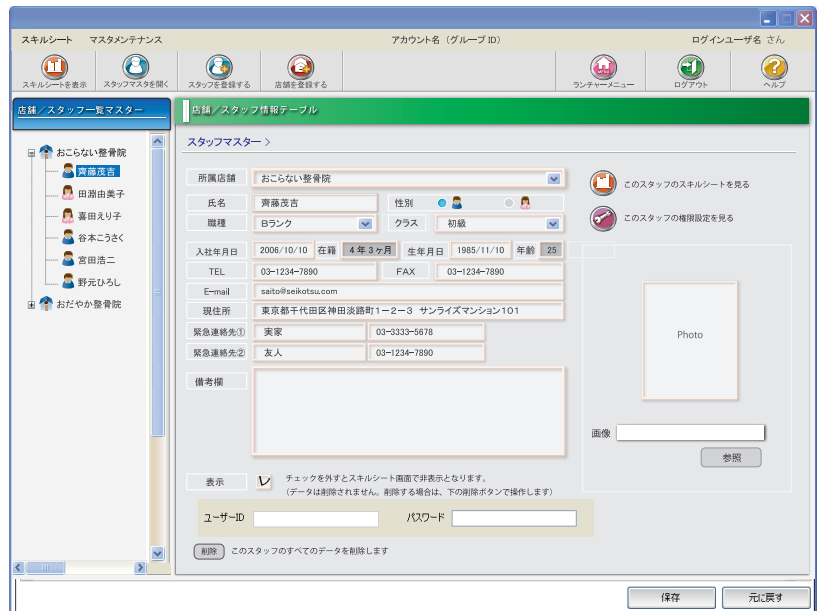
治療院
開業マニュアル

院内教育と
スタッフの給与体系

吉村龍夫氏 著



レセ Pro スキルマネージは、ひーりんぐマガジン集中連載コラム「吉村龍夫氏」の治療院開業マニュアル『院内教育とスタッフの給与体系』(ひーりんぐマガジン 27号掲載)を基に構成されています。スキル管理の重要性について、大変わかりやすく解説されていますので是非ご覧ください。また、仕様監修にご協力いただきました吉村先生に深く敬意を表します。



「レセ Pro スキルマネージ」スタッフマスター登録画面イメージ

詳しくは WEB へ

<http://www.up-sys.co.jp/>

provides the highest quality
upsystem

無料
レセコン
新登場

**日本全国すべての請求団体
指定のフォーマットに
対応します。**

柔道整復師向け

個人請求の治療院

請求団体加盟の治療院

どちらもそのままご利用いただけます

**しかも
無料で使える**

**体験版では
ありません！**

個人請求の先生も、請求団体加盟の先生も、レセコンは自由に選択する時代です。高機能と高セキュリティ、そして究極のコストパフォーマンス。もう迷う必要はありません。業界のスタンダードレセコン **RecePro(M-up)** **完全無料** をお使いください。

RecePro(M-up)
柔道整復師向けレセプト発行管理システム



**レセプト発行管理ソフト「レセPro」が
選ばれている理由**



パソコンの故障にも **完全対応**
ASP サービスだから災害にも強い

パソコンが故障したり、盗難に遭っても大丈夫。今回の東日本大震災でも多くのユーザーが被災し、治療院を失ってしまった方もいらっしゃいましたが、保険証データ、施術データなど保険請求に必要な情報はすべて堅固なデータセンター内に無事に保管されており、ほとんどの治療院さまが無事にレセプト発行を終えられています。



**分院の情報もリアルタイム
本部で分院データを確認**

本部に居ながらにして離れた院の状況を見ることができるので分院展開している治療院はとて便利です。また、料金の詳細など、売り上げ情報の閲覧可否を制御する権限設定も標準装備しています。



導入実績 1500 院以上

保険者情報更新や制度改訂に迅速に対応できるクラウドシステムを業界で初めて採用し、パソコンやネットに詳しくない治療院さまにも万全のサポート体制でご安心いただき、導入実績 1500 社を突破いたしました。



導入後の サポート体制が万全

保険請求のプロフェッショナルが迅速に対応します。治療院さまのパソコンを遠隔で操作しご説明するリモートサポートも充実し、操作が苦手という方にも安心してご利用いただけます。保険請求の疑問からシステムトラブル、操作方法まで、すべて私たちにお任せください。

簡単申し込み、しかも無料！

**完全
無料**

~~登録料・初期費用~~

~~システム利用料~~

~~サーバ利用料~~

~~もちろんレセプト発行も~~

0円

アップシステムのホームページから簡単にお申し込みいただけます。登録料、使用料は一切不要です。開発元だからこそできる**完全無料**。サーバ利用料など他の名目で課金することなど一切ありません。また、団体指定のレセプト用紙に印刷が必要な場合でも完全無償で開発いたします。

レセプト発行管理システム

RecePro(M-up)
柔道整復師向けレセプト発行管理システム

レセ Pro(M-up) は、すでに請求団体等で採用されているレセ Pro システムを、アップシステムが独自でクラウドサービスとして**完全無料**で提供するシステムです。自賠責、労災はもちろん、自由診療メニューにも対応した統合型レセコンです。もちろん保険請求とシステムのプロがフルサポートいたします。安心してご利用ください。

データ移行サービス

※有料サービスです

現在お使いのレセコンに入っている保険証情報、カルテ情報等、保険請求に必要な情報のデータ移行を承っております。どんなレセコンでも大丈夫です。お気軽にご相談ください。



東日本大震災災害復興支援プロジェクト

東日本大震災により、お亡くなりになられた方々のご遺族に深く哀悼の意を表すとともに、被害にあわれた皆様に謹んでお見舞い申し上げます。

メディックス計算センターでは、『復興支援プロジェクト』を立ち上げております。これまで、義援金の募集を実施し、多くの方々からの支援が寄せられました。ご支援いただいた皆様に心からお礼申し上げます。また、これに加え、私たちのネットワークである治療家を支援すべく、新たに受け入れボランティアを募集しています。すでに多くのお申し出をいただいておりますが、更に皆様からの支援の輪を広げていきたいと考えております。

治療家受け入れボランティア募集

東日本大震災で被災し、避難生活を余儀なくされている治療家やその家族の支援のため、『**住まい**』や『**職場**』を提供いただける治療院を広く募集します。

被災した治療家の受け入れボランティア募集の概要

東日本大震災で被災し、現在、不自由な避難生活をされている治療家（原則として有資格者）や、そのご家族が安定した生活を送っていただけるよう、ホームステイ等を受け入れていただける治療院を募集しております。受け入れ支援の詳細につきましては、当社ホームページに専用登録フォームを設置しております。ご登録後、プロジェクト事務局スタッフよりご連絡させていただき、詳細を確認させていただきます。

アクセスは
こちらから

東日本大震災災害復興支援プロジェクト 特設ページ



<http://www.mdx-center.com> メディックス計算センター

※トップページに「復興支援プロジェクト」へのリンクがあります

ご支援内容は、仕事のみ、住居のみ、どちらでも構いませんので提供いただける範囲内でご記入ください。ご不明な点や、ご質問等は通信欄にお書きください。担当者よりお答えいたします。

※お申込みいただいた治療院さまの情報は、お名前等の個人情報を伏せたうえで、ホームページへの掲載など、広く情報開示させていただきます。条件等が整ったうえで被災された先生、受け入れていただける治療院さまの詳細情報を双方に開示いたします。最終的な受け入れにつきましては、細かな条件等を事務局スタッフが責任を持ってコーディネートさせていただきます。

また、本プロジェクトの支援を必要とされる被災された方々の情報も是非お寄せください。支援を必要とされる方が本誌をご覧になれる可能性はきわめて低いと言わざるを得ません。これをお読みになられた読者の方のお知り合いやご友人でお困りの方がいらっしゃいましたら是非ご一報ください。

本プロジェクトに関するお問い合わせ、ご提供いただける支援の内容などのご相談は、下記事務局で受け付けております。

なにとぞ、一人でも多くのご支援、ご協力をお願い申し上げます。

東日本大震災災害復興支援プロジェクト

[運営協力] アジア経営者連合会
NPO 法人 日本手技療法協会
一般社団法人 日本治療協会

メディックス計算センター
東日本大震災災害復興支援プロジェクト
事務局 深町智之
メール：assist@mdx-grp.co.jp
電話：03-3255-1088
FAX：03-5297-8121



<超速10日後振込み>

毎月15日受付締切→当月25日振込

超速プラン(10日後振込)

安全保障柔道整復師会は随時会員募集中!!

●柔整師会プランのご案内

- 入会金:無料
- 月会費:10,000円 ※施術賠償保険掛金込み
- レセプト受付締切:毎月15日 当会着
→15日が当会休業日(土日祝)の場合は、直前営業日が締切日となります。
- 振込日・支払プラン:右表よりお選び下さい。→
→振込日が銀行休業日の場合は、翌銀行営業日が振込日となります。
※支払プランはご希望によりいつでも変更可能です。
※右表割合は、当会で発送したレセプトの保険請求金額に対する割合です。

プラン名	期間(通常)	振込日(通常)	預託事務手数料	事務手数料
A:超速	10日後	当月の25日	3%	3% 全プラン一律
B:特急	35日後	翌月の20日	2%	
C:急行	65日後	翌々月20日	1%	
D:安心	95日後	翌々々月20日	なし	

鍼灸マッサージ師会も新規会員募集中!!

●鍼灸マッサージ師会プランのご案内

- 入会金:無料
- 月会費:10,000円 ※施術賠償保険掛金込み
※鍼灸・マッサージ両方でも20,000円にはなりません。
- レセプト受付締切:毎月15日 当会着
→15日が当会休業日(土日祝)の場合は、直前営業日が締切日となります。
- 振込日・支払プラン:右表よりお選び下さい。→
→20日が銀行休業日の場合は、翌銀行営業日が振込日となります。
※支払プランはご希望によりいつでも変更可能です。
※右表割合は、当会で発送したレセプトの保険請求金額に対する割合です。

プラン名	期間(通常)	振込日(通常)	預託事務手数料	事務手数料
B:特急	35日後	翌月の20日	2%	4% 全プラン一律
C:急行	65日後	翌々月20日	1%	
D:安心	95日後	翌々々月20日	なし	

安全保障のココが安全!!

- ☆☆☆入会するまでが安全☆☆☆ ▼当会では、入会希望者と当会とのミスマッチを防ぐために、必ず事前面談を行っております。そこで疑問点を解消し、十分に納得した後に入会出来ますので安全です。もちろん入会に際して保証人等一切必要ございません!!
- ☆☆☆入会してからが安全☆☆☆ ▼金券売買・ブランド品売買で全国85店舗(F C店含む)を構える株式会社大黒屋が当会の運営を行っております。当会の運営は、全て自己資金で行っておりますので安全です!! ▼【各種手続き代行】【レセプト作成相談指導】【会でのレセプト事前審査】【保険者への対応】をはじめ、会員の力になれるようサービスを随時拡充中です。

☆月の前半(1日~14日)に保険請求初心者セミナー、開業手続きセミナーを随時開催中です。詳細は担当 高橋まで



安全保障柔道整復師会
安全保障鍼灸マッサージ師会 (株)大黒屋グループ

TEL:03-5289-4211 (柔整師会)
TEL:03-5289-4212 (鍼灸マッサージ師会)
FAX:03-5289-4229

MAIL: anzen@e-daikoku.com
URL: anzen.e-daikoku.com/
〒101-0041 東京都千代田区神田須田町2-6-1 坂下ビル2F

安全保障柔整師会

検索

万が一の施術事故、その対策は万全ですか？

一般社団法人日本治療協会は手技療法家および民間手技施術家の立場を保護し、手技業界の地位向上および発展を目的とする団体です。1万人を超える施術家の方々から、クレーム対応や賠償問題といった施術トラブルへの対策としてご加入頂いております。

■会員種別、会費等のご案内

手技療法家（国家資格者）対象			
会員種別	条件	会費(年払いの場合)	会費(月払いの場合)
正会員 A	当会が認定する国家資格を1つ以上有し、手技療法・民間手技施術を業として行う方	13,000円	1,300円
準会員	当会が認定する民間手技施術を業として行う方	11,000円	1,100円
民間手技施術家（整体・リラクゼーション等）対象			
正会員 B	当会が認定する民間手技施術を業として行う方	18,000円	1,800円

- *当会が認定する国家資格は柔道整復師・鍼師・灸師・あん摩マッサージ指圧師の4資格となります。
- *入会金および保険料は無料です。会費以外の費用は掛かりません。
- *学校・治療院における練習およびボランティア活動への参加時の手技は業とみなされません。

JHAが提供する主な福利厚生

- 施術トラブル/クレーム対応無料電話相談・JHA NEWSの発行・会員保障制度など
- ※本会は会員保障制度の確実な履行のために、会員全員を包括被保険者とした賠償責任保険包括契約を損害保険会社と締結しております。

会員保障制度概要

お支払いできる主な内容

1. 会員本人の手技に起因する利用者のケガ等が対象です。
 2. 対人保障限度額は1億円（正会員A、正会員B）です。
 3. 1事故あたりの免責額は国家資格者1万円、民間手技施術家3万円です。
 4. 法律上負担した損害賠償金が保障の対象となります。
 5. その他訴訟・仲介・和解の費用など、本会が認めた費用が保障の対象となります。
- * 1 (4+5)-免責額=支払金となります。
* 2 他保険・他共済と重複して支払われる時は按分の支払いとなります。

お支払いできない主な場合

1. 会員の故意によるもの。
2. 名誉毀損、秘密漏洩に起因する賠償責任。
3. 美容を唯一の目的とする行為に起因する賠償責任。
4. 施術の結果を保障することにより加重された賠償責任。
5. スラスト法による頸椎に対する賠償責任。
6. 無資格者が行った鍼灸行為によって生じた賠償責任。
7. 外科的手術、薬品の投与もしくはそれらの指示を行うことによって生じた賠償責任など。

■所得補償保険（JHA会員専用）

病気やケガによって働けなくなったとき、所得が保険金にて補償されます。また、ご希望の方にはケガによる死亡・後遺障害が発生した場合の補償を特約として追加することができます。

■エステ保険（非会員もご契約頂けます）

- エステティシャン保険（個人向：保険料18,000円/人・年）
【補償内容】提供する美容サービス業務によってお客様にケガをさせた場合等
※フォトエステ・セルライト・脱毛・ボディ美容サービス・フェイシャル美容サービス等（医療行為を除く）
- エステサロン保険（保険料24,000円/店舗・年）
【補償内容】店舗内での事故、預かり品の破損・紛失、販売した製品の使用に関するトラブル等

JHA保険
JHAが運営する保険
代理店です。

のサ JH
ごエー A
案内ビス 保
内ス 険



Japan Healing Association

一般社団法人 日本治療協会

〒101-0041 東京都千代田区神田須田町1-8 TEL : 03(5289)8171 FAX : 03(5289)8173

受付時間：平日10:00~18:00

E-mail : info@jha-shugi.jp URL : http://www.jha-shugi.jp

■詳しい資料を無料でご送付いたします。