

2006 Autumn No.13 1,000 yen ひーりんぐ

すべての手技療法家を応援する“新型”専門情報誌

マガジン

Healing Magazine

13

平成18年10月25日発行
季刊 Autumn
第4巻第4号 通巻第13号

知らなかったではすまされない!

保険請求と個人情報の関係

高齢者向け筋トレ、を中心とした
介護予防のノウハウを学ぶ

「介護予防運動指導員」の将来性

覆面座談会

専門学校3年生だからみえる学校と業界

NPO法人日本手技療法協会の
ポータルサイトが好スタート

成功への道
カモメ接骨院院長 加山博行氏
髌CAN技術開発本部・整骨院
事業部部長 鷺野涼介氏
八丁堀整骨院院長 石田寧氏



横山式筋二点療法® マッスル カイロプラクティック

<http://www.yokoyama-kin2ten.com> (更新完了)

- 通常、カイロプラクティックと言うと、脊椎矯正、骨盤矯正と同義語に使われているが、そもそも語源的にはカイロは手技、プラクティックは療法というものである。
横山式筋二点療法は、筋・腱を弛緩させる施術で、骨格変位は自然に元のポジションに戻ることから敢えて、マッスル・カイロプラクティックと呼称している。
- 平成19年・前期・セミナー受講生募集
- 二点間筋肉弛緩術を原理発見者直接実技指導
- 痛みの解消＝硬直反射筋肉の弛緩
- 5回シリーズで完結・2日連続

受講の流れ

通信教育システム（ビデオ・講義録による事前自主学习）→
実技指導→臨床指導→特別セミナー→卒業特別セミナー→
指導法セミナー→技術認定院之証交付→師範・講師の任命

テーマ No. と 教科 内容

実技 0 (臨床 0) 基礎的手技・反射点触察検査法	第1回・実技指導	臨床指導は 各テーマ毎に 講師が実施
実技 1-1 (臨床 1-1) 電磁波除去法	(1-1.1-2を含む)	
実技 1-2 (臨床 1-2) 上肢筋肉の弛緩法		
実技 2-1 (臨床 2-1) 軽症肩凝り緩和法	第2回・実技指導	
実技 2-2 (臨床 2-2) 人体構造類似点理論と実証	(2-1.2-2を含む)	
実技 3 (臨床 3) 肩甲骨周辺筋の弛緩法と片頭痛の治療		
実技 4 (臨床 4) 腹筋の弛緩技術	第3回・実技指導	
実技 5 (臨床 5) 軽症腰痛に対する治療技術		
実技 6 (臨床 6) 軽症膝痛に対する治療技術	第4回・実技指導	
実技 7 (臨床 7) 重症腰痛に対する治療技術		
実技 8 (臨床 8) 五十肩を疾患例とした治療技術	第5回・実技指導	
実技 9 (臨床 9) 背面部を疾患例とした治療技術		

- 上記テーマの教材ビデオは各巻10,790円

東京会場（芝弥生会館）

第1回・テーマ0、1（7/21・22）
第2回・テーマ2、3（8/9・10）
第3回・テーマ4、5（1/20・21）
第4回・テーマ6、7（2/6・7）
第5回・テーマ8、9（3/6・7）

大阪会場（第1サニーストンホテル）

第1回・テーマ0、1（2/11・12）
第2回・テーマ2、3（3/24・25）
第3回・テーマ4、5（4/8・9）
第4回・テーマ6、7（5/13・14）
第5回・テーマ8、9（6/10・11）

エステ・プロポーションセラピスト養成コース新設

「公開デモ」開催

東京会場

（芝弥生会館）

平成18年11月 1日（金）
平成19年 2月 5日（月）
3月 8日（木）
7月14日（土）
11月20日（火）

大阪会場

（第1サニーストンホテル）

平成19年 2月13日（火）
3月21日（水）
6月14日（木）
8月17日（金）
10月10日（火）

各日・午後1：30～4：30

参加費・会場協力費3,000円を当日受付で

女性整体師に新進路

横山式筋二点療法の整体原理を

エステに応用

競争激しい治療業界から

エステで美の追求へ

治療技術もあるエステティシャンを

目指しませんか？

一度覗いてみて下さい。

興味津々ですよ。

- 年間日程表・受講料その他の説明書の請求は下記へ電話で。概要ビデオ進呈中。

横山式筋二点療法ゼミナール

〒300-0034 土浦市港町1-7-6 ポートワンビル5F

TEL029(821)6084・FAX(835)2078

覆面座談会

専門学校3年生だからみえる学校と業界

4

高齢者向け筋トレ、を中心とした
介護予防のノウハウを学ぶ

8

「介護予防運動指導員」の将来性

知らなかったではすまされない!

14

保険請求と個人情報との関係

成功への道	カモメ接骨院院長	加山博行氏	38
	髌C A N 技術開発本部・整骨院事業 部部長	鳶野涼介氏	40
	八丁堀整骨院院長	石田寧氏	42

シニア向けケアビジネスの可能性

「街角健康倶楽部」の消費者戦略

46

NPO法人日本手技療法協会の
ポータルサイトが好スタート

24

	開業マニュアル	18
	上田曾太郎の初歩の会計教室	32
新連載	オンライントレード入門	30
	花谷博幸 勝ち組治療院のツボ	37
在宅ケアにおける		
	あん摩マッサージ指圧師の役割	52
	接骨院開業セミナーのお知らせ	67
	セミナー情報	59
	求人情報	60
	バックナンバーのご案内	66

ひーりんぐ

すべての手技療法家を応援する「新型」専門情報誌

マガジン

Healing Magazine

NEWS

統合医療と受領委任契約に関する国会質疑	12
生活保護者に医療費負担検討開始	23
総務省「サービス業基本調査」にみる 業界の位置と従業員給与	28
安倍新政権「医療費適正化に取り組む」	44
ウィルワンが「スカウト制度」を開始	45
東京高裁控訴棄却 鍼灸マッサージ師差別訴訟がもたらしたもの	57
整体師学校が突然閉校 患者の不安「医師や看護師などの対応」で	58

Close up Information

「人間ドックの店」の血液セルフチェックシステム

健康への危機感、をビジュアル提示、定期健診促す

48

“唯一”エビデンスのある酸素カプセル

50

『メディカルO₂』

●表紙イラスト 濱野多紀子

接骨・鍼灸・マッサージ院・
リラクゼーションサロン

独立開業無料相談受付中!

●事業計画の作成、予算管理の指導

現在のように刻々と経済環境が激変している中において、患者様・お客様から選ばれる治療院として生き残るには、明確な事業方針を立て、計画(PLAN)⇒行動(DO)⇒定期的な評価(SEE)を行うことが重要です。

●資金繰りの見直し、公的資金のご紹介

成り行き経営の危機。資金繰りのすすめ方をご指導いたします。現行借入金の見直しを行います。最適な公的資金をご紹介します。

●新設法人向け助成金のご紹介、申請手続き代行

新設法人向けの各種助成金(雇用者の賃金の1/2助成、求人広告費の1/2助成等)のご紹介、申請手続き代行いたします。

●税務相談、税務申告

また顧問税理士のお決まりでない方、予算に応じたご提案が可能です。

●リスクマネジメント

経営上発生する不測の事態に対し、万全の対策をご提案いたします。

URL <http://www.ueda-ac.jp/> E-mail ueda@ueda-ac.jp

〒141-0031 東京都品川区西五反田 7-13-5 DK五反田ビル 4F

上田公認会計士事務所

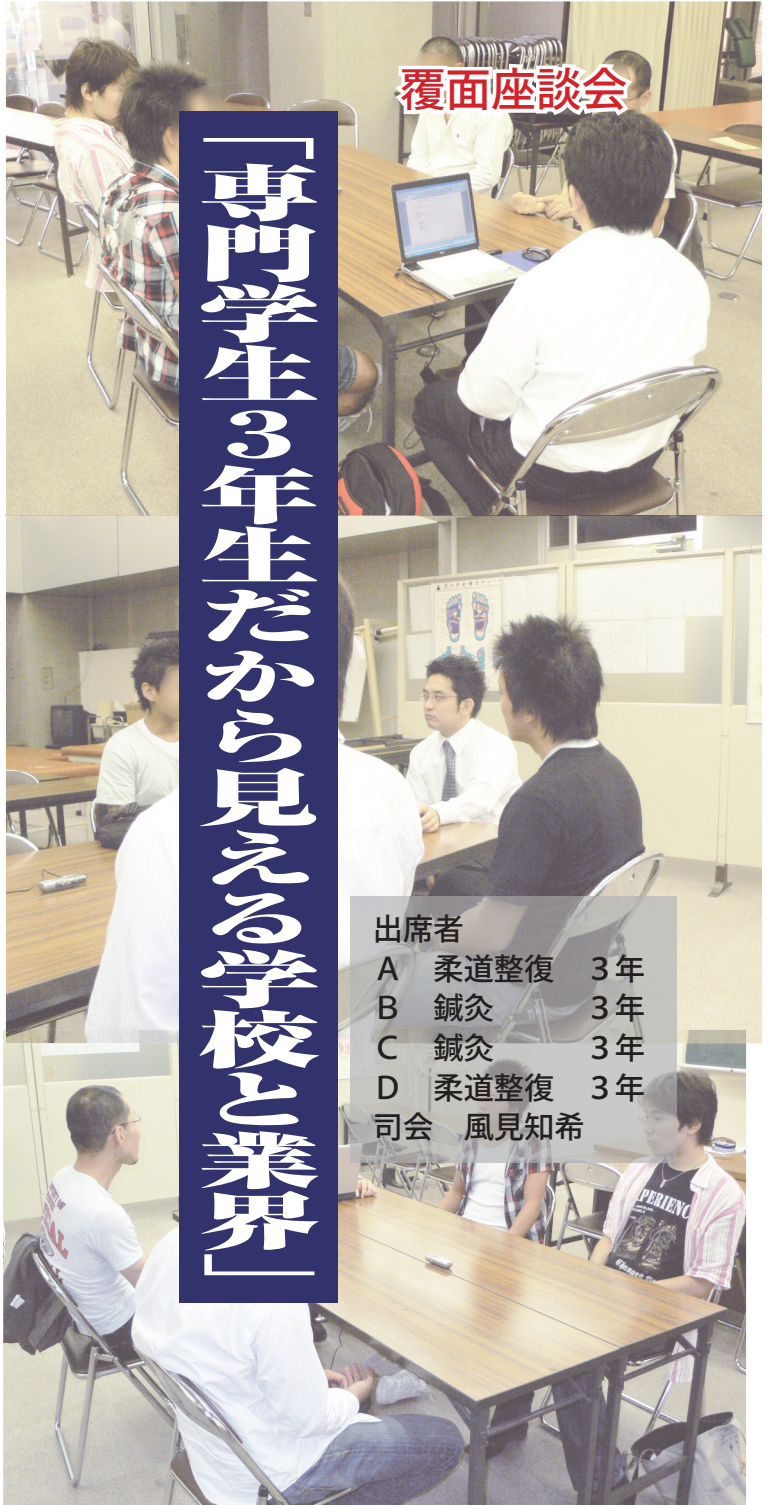
tel.03-3491-4836 fax.03-3491-4837

覆面座談会

「専門学生3年生だから見える学校と業界」

出席者

A	柔道整復	3年
B	鍼灸	3年
C	鍼灸	3年
D	柔道整復	3年
司会	風見知希	



柔道整復師や鍼・灸師の専門学校や学部が急増するに伴い、有資格者も激増している。

財団法人柔道整復研修試験財団が今年行った第14回試験の受験者数は第1回の約5倍、合格者数も3・9倍に増え、過去14年間で2万1535人の柔道整復師が誕生した。また財団法人東洋研修試験財団が行っている鍼師・灸師も1回目から比べると今年は、受験者数が約2倍、合格者数も1・8倍で、この14年間で6万8982人の有資格者

専門学校に夏休みはいらない

司会 入学前と2年半過ぎた現在の学校に対する印象を、お聞かせ下さい。

A 私の学校で言わせていただくと、

私が入った時は国試の合格率なども高かったのですが、ここ最近では正直言ってあんまり良くないです。入ってみて思ったのが、講師の先生に古い先生が多く、旧態依然とした授業内容のため今の国試に対応できていない。専門学校という資格を取るための学校にも関わらず、私の

クラスの何人かは国試のために塾に通っていたりもしますよ。これは本末転倒だと思います。

B 私のところは国試対策だとかは申し分ないのですが、専門学校なので夏休みは、なくても良いと思います。休みた

いの先生だと思えます。

C うちの夏期のカリキュラムは組まれているのですが、いい加減に組んでいように思います。本来の担当の先生が

欠席したら別の先生が出てきてカリキュラムとは全く違う事を教える。

D 僕は、30歳を過ぎているので、同級生と言っても15歳以上離れています。同級の若い人を見ると「勉強は自分でするものだ」という気迫が足りない気がします。僕はあまり学校に頼らない。でも院が暇だから講師をやっているような、ひどい講師も中にいるのは事実ですけど(笑)。

司会 資格に関する認識で、入学前後で変わった事がありますか？

C 鍼灸師の内情を知るまでは、ある程度は食っていけるだろうと思っていましたけど、実際には少し厳しいのかなというのがありますね。

A Cさんと同じですね。これ1本で、例えば60歳くらいまでやっていけるかという不安があります。入学前は多少甘く考えていたかもしれませんが。自身のリサーチが足りなかったかもしれません。

B やっぱり鍼灸1本じゃ厳しいです。入学前は、お金もたくさん稼げるかなと思っただけ高い授業料を払って入学したんですけど。

D 僕は今、整体師の資格を持って、接骨院に勤めています。将来を見据えて柔道整復師になろうと入学したんです。資格を取ると今より3万円は給与が上がります。

司会 何を目標・目的として専門学校

が誕生した。

ただ、鍼・灸師は両資格を併せて持つ人が多いので、単純に半分と見ても14年間で3万4491人の有資格者が輩出されている。アマ指師はご承知のように受験者数、合格者数ともこの14年間は、ほとんど数の変動はないが14年間で2万5507人が資格を取得している。

巷では国家資格者に加え民間資格者も参入し、激しい競争が続いている。

そのような状況下で、「最近の若者は理解しがたい、彼らは宇宙人だ」と新資格者、新従業員に対する困惑のコメントもよく耳にする。

過当競争の渦の中、本人たちの評価もかんばしくない状態の専門学校。3年生4人に対談形式で話を聞いた。内訳は柔整2人、鍼・灸2人。彼らは専門学校をどう思い、業界そのものがどう見えているのか、右も左もわからなかった1年生時と違い2・5年間の授業や研修を通してさまざまなものを感じているだろう。国家試験を5カ月後に控えた彼らから忌憚のない意見が続出した。



に入学しましたか。

A 資格と腕さえあれば日本全国どこへ行っても開業できるという考えがありまして。

B 資格を取るとプロ・スポーツ選手にも治療できるじゃないですか。しかも、苦勞しなくらいのお金も儲かりそうだし、遊べて、家族も養えて、車とか家も買える生活がしたいと思いました。

D 何でそう思ったの。

B 近所の人がそうだった。友達のおジサンも資格があり、その上すぐくお金を買ったって言っていましたからね。

司会 それは鍼灸しか持ってない人ですか。

B いえ、柔整です。友達のオジサンも柔整ですね。

D じゃあ鍼灸にいったのはなぜ。

B 鍼灸にいったのは趣味ですかね。

全員 (爆笑)

C 私は手に職をつけたかったのと、西洋医学ではなくて東洋医学で治すって事に興味があったからです。

D 僕は、先ほども言いましたが元々整体師ですから、民間資格よりも国家資格があった方が何かと優遇されると思っただけです。社会的に見てもね。

司会 次に授業内容はどのようか。3年生までやってみて、授業内容ど

うですか？

A うちの学校に関しては、不満だらけですね。例えば、ずっと居座っているおじいちゃん先生がいる。大切な解剖の授業を持っているんですよ。その先生は有名で権威があるらしいのですけれど、生徒の学力のレベルや国試の内容のレベルをはるかに越えている。噛み砕いても教えてくれない。学校側は「その先生は校長の何とかだから」とか「理事長の何とかだから」とか言ってる。でも続けている。

定期的なアンケートで先生の評価

司会 確かに学生時代、僕も1年生から解剖・生理の授業をやらなくても良いと思いましたがね。もうひたすらわからない。わからない用語を並べて、それをわかりやすく解説もしない。3年生になつてある程度知識、学力がついてきた時には、有益な授業なのかもしれないけれども。

B ドクターとかに教えてもらおうとだめですね。難しくて。

D 自分の性格だと思っておりますが、わからない事は何度でもしつこく聞きます。高い授業料払っているんだから、聞いて当然だとの気持ちがありますね。

C うちのドクターも教えています。国試を念頭に置いた話をしてくれま

す。その中でもわかりやすい先生とそうでない先生はいますけどね。うちの学校は定期的なアンケートで行う先生の評価システムがあります。

A いいな。

C 生徒の方で授業がわかりにくいとか遅いという事を書く、低い評価がある程度たまつた人はいなくなつちゃうんだと思います。それで1年の時はいたけど2年になると姿を見せない先生が結構いますので、いい加減に書けない。

B アンケートはやった事あるんですけど、何も変わらなかったです。ただアンケート取っただけ。我々のクラス中で一番評価が悪い先生、まだのんきに教えていますよ。

司会 開業権を認められているので、すぐ開業できるように経営に関する授業があつたら良いと思いますか。

B 絶対必要ですね。いつかは開業したいと思うので。

C 僕は逆になくてもいいかなって思います。開業するに当たって何年も下積みがあつて、結局その長い間で覚えていく物だと思うので。だから学校でやるのではなくて、長年かけて覚えていってやっと開業ってイメージがあるので。

A 僕は教える側の質の問題だと思えますね。うちは徒弟制が残っている学校なので、そういう人が指導するのか、今流行の経営法を指導するのか。学校がや

る場合は、そのバランスをどのように取るのか難しいでしょうね。

D 勤めている接骨院では、勉強会があつてレセプトの書き方などは教えてく

れますが、経営法までは教えてくれませんね。もし教えてもらったらその院の分りみたいになりそうで、ヒモ付きになりそうで、聞けない。

奉公ではないインターン制度を

司会 僕が前の研修先に6年いて、治

療法とかはわかったんですけど、開業するまでの流れだとか、お金の借り入れ、税金関係はあまり詳しく教えてくれ

なかつたです。だから、自分で調べたり、友人が開業したのを見たりして覚えた。研修先で教えてくれるというのは、よほ

ど支援してくれる先生に巡りあわないと教えてもらえないと思います。僕は授業としてあつたほうが良いと思うんですけどね。

実技に特化するのか、学問に特化するのか。学問に特化している学校のBさんは、どのように考えていますか。

B はい。実技と学問が7対3か6対4が良いと思います。勉強は自分でできますから。入学以来2年半で実際に鍼を人体に使ったのは3回だけ。こんな状態で国試に受かつても鍼は打てません。怖くて。

D だから、2年間程度のインターン制度があつた方が良く思っています。

A 賛成です。インターンといっても徒弟制度が色濃く残っていないところが理想です。さらに、整形外科などの病院・医院も含めてほしいですね。インターンは単に安い労働力と考えずに育ててくれて、業界の質の向上を目指している院が最高ですね。

D 僕の友人が働いていた院長は、これまで気楽に読ませてくれていた「ひー

りんぐマガジン」をある日之境に見せてくれなくなつたらしい。その本を友人は別の人から借りて読んだら「不正請求の実態」という記事があつて、そこには不正請求の手口が載っていた。読んだ後の友人の第一声は「あつ、うちの院そのま

全員 (爆笑)

A 保険請求の不正は何度も耳にした事があります。インターン制度があれば先ほど言いましたように業界の質の向上を目指している院に行きたいです。

C 僕のところは実技と学問を半々くらいの比率でやっていますけれども、学問は結局、国試に受かるまでだし、だからといって学校で学ぶ実技がそのまま役立つかといったら難しいところなので、僕は半々くらいで満足しています。

A インターン制度がない今の学校では、実技を学年によって分けた方がいいと思いますね。3年生の時は接骨院では実際にどんな事をしているのかということとを教えて、2年生では半々くらいにして、1年生ではまだ幅があるので実技を中心にやっていけばいいのではないかと思います。やはり3年になって国試に受からなければ水の泡になってしまうので、バランスを持っていかないといいと思います。

B もちろん国試の時期に実技をやら



勉強なんて自分で覚えればいいじゃないですか。

司会 国試に対する学校の姿勢はどうですか？

A 国試に合格させようとしているようですけど、この時期になっても方向性も見えていないように感じます。個人の努力は前提ですが、それに対する学校側のサポートとして「私たちを信じてやれば大丈夫です」といった授業の組み方ができていないんじゃないかなって思うんですよね。ましてうちは伝統があるので、その蓄積があるから大丈夫だという何かを見せて欲しいのですけれども、この時期にきても、バタついていきます。

B 今月の末に3年生は実力試験をうにりましたが、西洋医学だとかレントゲンも習っていますか。

A それは学校によつて違います。講演はありますが授業としてはないです。

D うちの学校もレントゲンの授業はありません。ドクターが写真を持ってきて、こういうふうに見るんだっていう程度はありますけれどね。実際に接骨院に勤めていると時々、自分のレントゲンを持ってくる患者さんがいるんですよ。患者さんはレントゲンを撮った医師からら

やって、その結果でクラスを分けられるんですよ。

A 学生のレベル差があるとしたらBさんの学校みたいに分けてもらうっていうのはすごくいいと思います。分けてそういう位置だったらこれくらい猛勉強しろと。これくらいだったら順調に続けていけば受かるからっていう、そういう安心感があるような気がします。

C 個人個人のモチベーションとか感性に関わって思うんですけど、分けたら分けたでわからない人たちがばかりいるクラスは先生たちもやりにくいと思うので、僕は今の学校のままでクラスを分ける事に意味を感じません。

ういう状況か説明を聞き知っているので、すから、こちらは、うかつに言えません。

司会 授業では組み込まれていないのに、国試ではしつかり出てくるんですね。どこでみんな読影などを習っているのでしょうか。不思議ですよ。さて、今の治療院を取り巻く環境を見て、活躍できる場がどの程度あるのか。またそれをどのように見えていますか？

A 学校も増えて、有資格も増え、院も増え、街を歩いても肌で感じるようになってきています。逆に廃業する人も増

えて、自然に淘汰されるようになってきていますね。独立開業権を持っているにも関わらず、それを有効に生かせないようになる可能性もあると思います。

B 鍼灸だけじゃ厳しいっていうのは強く思いますね。いっそのことドクターになっちゃおうかな(笑)。

C 鍼灸にしかできない事があると思ってるので、ちゃんとした技術さえ身につけておけばいいんじゃないかと考えています。

A 将来は個人個人のスキルの差が相当出てくると思います。一生、勉強を怠らないでやっていかないと間違いなく食えなくなると思いますね。

司会 最後に、自分かもし学校を作るとしたら、こういう体制、こういう教員で作るなっていうのはありますか。私だったら若い教員をそろえて学生に意見を聞きながらやりたいなって気持ちがあります。さらに治療院に行きたい人にはただ行かせるだけではなくて、自分のコミュニティを使って、整形に行かせたり、外傷の人が多く来る接骨院に行かせたり、何かしらメリットがある先に行かせる。そういう学校を作りたいと思うんですけれどね。

B 技術も国試対策も十分に勉強できる環境を作りたいです。実技と座学の割合も7対3くらいでやりたいです。

C 生徒たちからもらった授業料をちゃんと還元できるようにしたいな。鍼

灸は道具が多く、見た事もないようなものもあるんですけどそういうのも見せてくれて、使い方も教えてくれるような学校を作りたいです。

D 当たり前の事が、当たり前前にできる生徒を育てる学校が理想ですね。

A 学校だけじゃなくて業界全体を考えられるような。向上力・団結力がある業界を作っていくために学校が存在すれば良いと思います。卒業後は関係ないという態度が学校側に見えます。わけのわからないマッサージではなく本来の回復を行うとか、不正な事はしないと、ちゃんとした教育を学校で与える。今はまだ、上に君臨している人たちが徒弟制度にあらをかいったり、おかしな教育ばかりしていると思っっています。私たちのスターラインは学校なので、業界を正しくするための指導も含めた専門学校を作りたいと思います。

司会 ありがとうございます。

生き残りをかけて生涯研修を



司会：風見知希 Pflaster 塾主宰（柔整師 25歳）02年に大東医学技術専門学校卒業 05年3月ホームページ Pflaster 塾オープン整骨院経営と国試塾の講師。今年からトレーナーの講師も兼任。URL <http://www.pflaster.jp>

「介護予防運動指導員」 の将来性

高齢者向け筋トレを中心とした 介護予防のノウハウを学ぶ



昨年6月に介護保険法改正法案が国会で可決成立し、医療や介護関連の現場では何より「予防」を重視する流れとなっているのは周知の通り。安倍新総理の所信表明でも「医療や介護における政策の重点を予防へと移し、健康寿命を伸ばす『新健康フロンティア戦略』を推進する」と明言されたように、今後は「予防」をキーワードにして食品や運動機器メーカー、エンタテインメントまであらゆる分野が健康市場に参入してくると予測される。また、鍼灸など東洋医学や整体、マッサージ、サプリメント処方、アロマセラピーなど、海外ではすでに保険診療として扱われている代替医療が日本でもより重視され、医療の表舞台に立つ事も十分考えられる。

このような状況の中、東京都高齢者研究・福祉振興財団が養成する「介護予防運動指導員」に注目が集まっている。

「介護予防運動指導員」とは、同財団東京都老人総合研究所が有する介護予防理論やスキル、ノウハウを基に、介護状態を予防する筋力トレーニングの指導などを含めた介護予防プログラムを実践できる人材で、受講者は柔整師や鍼灸、マッサージ師、介護福祉士や健康運動指導士等々と幅広い。高齢者向けの筋力向上トレーニングに関心のあるデイサービス事業者、整体院・接骨院などが関心を示すと思われるこの「介護予防運動指導員」について調べた。

介護も予防に重点

筋力向上トレーニングへの期待と不安

介護保険制度は到来する超高齢化社会をにらみ、2000年から介護保険法により設けられた社会保険制度である。

2006年4月から新システムがスタートし、より予防を重視した介護システムへと転換された。予防プランやリハビリによる要介護状態の軽減や防止を目的とした「新予防給付」と、都道府県市区町村が予防メニューを実施する「地域支援事業」の2本立て構成になっている。このうち「新予防給付」の利用者は「運動機能向上、栄養改善指導、口腔機能向上」の3つを主眼にしたサービスを利用する。

予防が重視される背景には、介護保険の利用者に「軽度要介護者」が増えていく現状がある。その多くは「立ち上がり」や「歩行」など下肢機能が低下し、だんだんと要介護状態になっていくという特徴があり、早くからの筋力トレーニングなどを行う事で生活機能の維持、向上の効果が見込めるという。厚生労働省では、平成18年度の「新予防給付」の対象者は約150万人と推計している。



財団主催の「介護予防運動指導員」の養成講習



財団法人東京都高齢者研究・福祉振興財団・福祉情報部普及推進室の中村昭文氏

デイサービス事業者など介護の現場は現在、新制度への対応に追われており、「事実上のサービスカット」「施設利用者の負担増」などで「改悪介護保険法」との批判もあるのが実情だ。が、この「筋

トレ、栄養改善、口腔ケア」といった介護予防サービスを実施する事業者に対し、その成果に応じて自治体が報酬を払う「目標の達成度に応じた評価の仕組み」

など注目されるものもあり、介護の現場でもさまざまな試みがされている。

介護事業者や、デイサービスを行う整

を導入するのもその一つ。
老化は運動不足からと言われ、肥満、高脂血症、高血圧症、糖尿病など生活習慣病を引き起こすばかりではなく、筋肉や瞬発力が弱って転倒しやすくなり、体を動かす辛さに自宅に閉じこもり、さらにはそのまま認知症に発展するケースも

少なくない。ただ、相手が高齢者だけに「どこまで運動させればいいのか」「マシンを入れるのはいいが、事故につながったら」といった不安もある。

そこで注目されているのが、東京都高齢者研究・福祉振興財団の「介護予防運動指導員」である。

同財団東京都老人総合研究所は1972年に開設された、日本初の老年学の総合的研究機関である。介護予防についても平成4年から研究が始められ、ここで培われた「介護予防のノウハウ」を基にカリキュラムを開発、平成15年度からは介護予防緊急対策室を設置し、東京都の委託を受けて数多くの都内区市町村職員に研修を実施している。また平成16年度からは広く一般に介護予防に取り組む人材育成を期したのが「介護予防主

日本初の老年学の総合的研究機関が 「介護予防のノウハウ」を伝授

表①

指定事業者一覧			
青森県	(有) ケアサービス	五所川原市	0173-33-1355
	(株) 日本医療事務センター (ニック教育講座)	千代田区	03-3864-3398
	(株) ニチイ学館	千代田区	0120-555-212
	お茶の水ケアサービス学院 (株)	千代田区	03-3863-4000
	(株) Medical CUBIC (メディカルキュービック)	千代田区	03-3234-9320
	(株) ケアネット徳州会	千代田区	03-3263-8163
	KPF (株) EASTWEST FITNESS	千代田区	03-3264-6999
	セントラルスポーツ (株)	中央区	03-5543-1888
	(株) コムスン	港区	0120-86-5630
	日本化薬メディカルケア (株)	新宿区	03-5225-1181
東京都	(株) 社会教育総合研究所	新宿区	03-5324-5185
	(株) ルネサンス	墨田区	03-5600-5311
	日本フォームサービス (株)	江東区	03-5626-5500
	山武ケアネット (株)	品川区	03-5718-5100
	(株) やさしい手	目黒区	03-5420-0704
	(株) 東急スポーツオアシス	世田谷区	03-5433-0164
	(株) 日本介護センター	渋谷区	03-3373-4125
	テルウェル東日本 (株)	渋谷区	03-3350-7054
	NPO 法人介護予防センター	中野区	03-5340-3681
	(社) 日本鍼灸師会	豊島区	03-3985-6771
	インターリハ (株)	北区	03-5902-5677
	NPO 法人介護予防研究会	北区	03-3909-8031
	(株) アーテリー	北区	03-5249-4888
	東京都はり灸マッサージ師会	八王子市	0426-63-4076
	(株) 葵ヘルパーセンター	八王子市	0426-32-5295
	(株) セラム	立川市	050-5520-5040
	(有) 田中カイロドリーサービス	小平市	042-322-6706
	(医) 和風会 (多摩リハビリテーション学院)	青梅市	0428-21-2001
埼玉県	(有) プログレ総合研究所 (大宮福祉カレッジ)	さいたま市	048-640-4400
	(株) やさしい手甲府	甲斐市	055-260-7704
新潟県	(社) 新潟県接骨師会	新潟市	025-245-2815
	(株) アピアスポーツクラブ	富山市	076-431-3321
富山県	(財) 富山県健康スポーツ財団	富山市	076-428-0809
	(社) 富山県柔道整復師会	富山市	076-433-8621
	アットホーム (株) (メドーススポーツクラブ)	小矢部市	0766-68-0558
石川県	(株) エイム (フィットネスクラブエイムムーンフォート)	野々市町	076-240-6500
	(社) 福井県柔道整復師会	福井市	0776-34-1977
福井県	(学) アイビー学院	福井市	0776-21-0001
	(株) エバ	名古屋市	052-891-1208
愛知県	(医) 啓信会 (ヘルパースクール萌木の村)	宇治市	0774-45-1595
京都府	近鉄スマイル (株)	大阪市	06-6775-3398
大阪府	(有) セラビット	神戸市	078-976-5566
兵庫県	(有) ニューステージ	紀の川市	0736-65-1139
和歌山県	(学) 広島 YMCA 学園	広島市	082-228-2797
広島県	NPO 法人日本ケアシステム協会	高松市	087-834-8988
香川県			

受講料は各指定事業者によって異なるが、テキスト、修了証・登録証発行料、消費税などを含め、7〜10万円ほど。なお、資格は3年で更新が必要。受講会場、講習スケジュールなどの問い合わせは、各指定事業者まで(表①参照)。

「任運動指導員」と「介護予防運動指導員」の養成事業だ。両者は同財団の商標登録であり、法的な資格ではない。

このうち個人での受講が可能なのは「介護予防運動指導員」で、財団指定の事業者が養成講習と修了試験を行い、そ

「介護予防運動指導員」と「介護予防運動指導員」の合格者について財団が介護予防運動指導員として登録、管理をするもので、修了証・登録証等は指定事業者を通じて送付される。

受講の対象は、あん摩マッサージ指圧師、はり師、きゅう師、柔道整復師のほか、医師、歯科医師、保健師、助産師、看護師、

准看護師、理学療法士、作業療法士、言語聴覚士、社会福祉士、介護福祉士、歯科衛生士、栄養士、介護支援専門員、健康運動指導士、訪問介護員2級以上(実務経験2年以上)など。

一方、「介護予防主任運動指導員」は、介護予防運動指導員の育成に当たる講師を養成するもので同財団が直接養成を行っている。対象は「健康づくり、保健、介護給付関連事業を展開し、介護予防指導員の養成に意欲のある事業者(法人)」が推薦する者などで、個人の応募

「介護予防運動指導員」で、財団指定の事業者が養成講習と修了試験を行い、そ

医師、歯科医師、保健師、助産師、看護師、

全科目の講師は基本的に「介護予防主任運動指導員」が務める。

「介護予防主任運動指導員」が務める。

は受け付けていない。次の講習は来年2月、募集は今年12月初旬を予定している。詳しくは財団ホームページ (<http://www.fukushizaidan.jp/>) に告知される。実際に、都内の指定事業者で受講した人によれば「筋トレ型のデイサービスを開業している柔整師や鍼灸マッサージ師の現場での苦労話なども聞くことができ、大変有意義だった」との事。

講習内容も「高齢化社会における介護予防の必要性と社会的意義」「包括的介護予防健診の理論と実際」といった理論的なものから「転倒・骨折の理解と転倒予防の方法論」「失禁の理解と失禁予防の方法論」など即実践に役立つもの、さらには「データベース構築と個人情報管理」「行動科学の理論と行動変容のメ

カニズム」など高齢者のみならず、治療やサービスの現場において普遍的な必要知識が得られるものとなっている(表②参照)。法的資格ではないが、筋力トレーニングマシン導入を考えている柔整師など開業者はもちろん、高齢者の日常生活を支援できるプロになりたい人、今後の介護予防プログラムを考えようという人は持っていて損はない「知識」だ。

表② 講習内容と時間

科目・講座名	形式	時間	内容
介護予防概論	講義	1.5	高齢化社会における
			介護予防の必要性と社会的意義
介護予防評価学	講義	1.5	包括的介護予防健診の理論と実際
	実習	1.5	
介護予防統計学	講義	1.5	データベース構築と個人情報管理
行動科学	特論(講義)	1.5	行動科学の理論と行動変容のメカニズム
リスクマネジメント	講義	1.5	リスク予防と顕在化した後の対応
高齢者筋力向上トレーニング	特論(講義)	1.5	虚弱高齢者の理解と高齢者筋トレの実際
	実習	10.5	
転倒予防	特論(講義)	1.5	転倒・骨折の理解と転倒予防の方法論
	プログラム実習	1.5	
失禁予防	特論(講義)	1.5	失禁の理解と失禁予防の方法論
	プログラム実習	1.5	
低栄養予防	特論(講義)	1.5	高齢者の栄養学と低栄養予防の方法論
口腔機能向上	特論(講義)	1.5	口腔機能向上の方法論
認知症予防	特論(講義)	1.5	認知症の理解と認知症予防の方法論
合計		31.5	

一枚テーピング たった一枚でパフォーマンス200%UP!

伸縮テープを用い、従来にはない貼り方をします。治療&競技現場で使える実践セミナー! 画期的なテーピング・メソッドを体感するチャンスです。

場所: 八丁堀整骨院
講師: 山田敬一・石田寧
日時: 第3回 11月26日(日)
第4回 12月17日(日)
12:30~16:30
費用: 5000円(テープ込)

一枚テーピングHP (<http://www.onetaping.com>) から「無料レポート」がダウンロードできます。

お問い合わせ 八丁堀整骨院 TEL/FAX 03-3552-0580 keion@u01.gate01.com
〒104-0032 東京都中央区八丁堀 2-22-5 大島屋ビル2F

NEUTONE Innovative Medical Equipments
"NEUTONE ニュートンとお読み下さい"

1年間保証付き
特許出願中
日本製

NEUTONE 筋硬度計
触診を数値化する

簡便 正確 安価

■NEUTONE TDM-N1
軟部組織硬度計(筋硬度計)
¥38,000 (税、送料別)

■NEUTONE TDM-N1 (DX)
ハードケース、アクセサリ付
¥46,000 (税、送料別)
TDM-N1 (DX) 付属品
ハードケース、ストラップ2種、クロス、取扱説明書CD

●取扱商社様募集中。(詳細は下記へ)

TRY-ALL (有) トライオール
〒261-0011 千葉県千葉市美浜区真砂2-15-5-901 TEL043-270-0588 FAX043-277-3447
ホームページからご購入いただけます <http://www.try-all-jpn.com>

統合医療と受領委任契約に関する国会質疑

第164回国会の参議院予算委員会(3月24日)では、統合医療に関する質疑と、柔整師に認められ、アマ指師・鍼灸師に認められない受領委任契約に関する質疑が行われた。

質問は民主党の山根隆治議員(埼玉県選出)により行われ、小泉総理大臣(当時)、川崎厚生労働大臣(同)らが答弁している。総理大臣や厚生労働大臣が9月の臨時国会で交代し、やや遅きに失する感もあるが、国会議員が我々の業界をどう捉えているか興味深いので、長文だがあえて掲載する。

なお、一部編集部で質疑内容や答弁内容の一部を削除したり、「(かぎ括弧)」を付加したりしている事をご了承ください。(文中・敬称略)

山根 統合医療の問題につきまして、ご質問をさせていただきたいと思えます。総理は統合医療という言葉あまり耳慣れない言葉だと思えますけれども、実は統合医療といいますがそれは西洋の医学だけではなく東洋医学あるいはその他伝統的な4千年、5千年世界で続いた医療技術というものがあられるわけですが、そういう医療技術というものを融和させて国民の健康、個人の健康というものを守っていくこと

いう、こういうような考え方でございます。こ

の中には日本でございますと「はり」であるとか「きゅう」であるとか「あんま」であるとか「マッサージ」であるとか、そういうような分野のものも入ってくるのですが、総理はそうした代替医療というものにかかられたことはございますか。

小泉総理大臣 私、「はり治療」とか「マッサージ」とか「カイロプラクティック」とか、良い治療だと思っておりますし、たまにお願いしてやっております。

山根 我が国におきましては、なかなかまだ東洋医療というものが目のを見ないところがありますが、欧米では1980年以降非常に研究が活発になってきました。

例えば、米国では1998年時点ではアメリカ国民の42%がそうした代替医療というものを経験しているという事でありまして。そして1999年にはブッシュ大統領の肝いりで、国立CAMセンター、代替医療の研究のセンターができました。そしてヨーロッパでもイギリス、スコットランドでは研究施設も作られていますし、ロンドン、ミュンヘンでは国際会議も開かれています。今後どのように予算処置されようとしているのか、厚生労働大臣お尋ねをいたしま

す。

川崎厚生労働大臣 今、るるご説明いただきましたように、西洋医学に含まれない医療領域、相補代替医療と現代西洋医療とを効果的に組み合わせる、それに対する国民の関心は今委員がご指摘のように高まってきていると、このように考えております。厚生労働省においてもあん摩マッサージ指圧師を国家資格として位置づけさせていただきました。さらに平成18年度から統合医療に関し、具体的に高まる効果などについて研究を実施するために1億円の予算を組ませていただきました。

山根 アメリカの国立健康研究所の2005年度の相補代替医療の研究費というものを日本円にしますと350億円になっているわけでありまして。そして今、大臣からご答弁がありまして。それに日本で来年度予算1億円という事で、350対1というアメリカと比べての比率になっています。私は来年度以降も思い切った予算処置というものが必要だと思っておりますが、この点について厚生労働大臣のほうから、もう一度踏み込んだご答弁をお願いいたします。

川崎 欧米に比較して遅れているというご発言もありました。一つの側面ではそうだろうと思えます。しかし一方では、東洋医学を取り入

れているという事については、我が国はかなり

進んでおるとい認識をしております。現実的に今申し上げたように国家資格として位置づけてやっているわけですから。医療と、この代替医療と組み合わせる事によってどう効果を得られるかという事をきちっと出していかねばならないと思っております。

山根 欧米ではこの統合医療を導入させる事によって、医療費というものを直して、大幅な削減計画というものを立てているわけですね。日本も統合医療というものを積極的に導入する事によってですね、特に予防医学の面から

もですね、医療費の削減というものはもっと可能だと思えますし、削減計画というものをもっと大きくできるのではないかと思います。厚生労働大臣?

川崎 すでに老人医療、介護の現場に東洋医学等が入っている事は事実でございます。また、これから予防重視というものが医療の面、それから介護の面、両面で必要であります。そういった意味では、予算面どうのという事については答えられませんが、組み合わせをして良い医療を作り上げるという事についてはしっかりと考えてまいりたいと思えます。

山根 先ほど制度の話をお聞きしましたけれ

ども、例えば、「柔道整復師」さんですと、保険の適用以外の部分のお金をお支払いをして通院をするというかたちが行われています。そして保険の請求については保険者に対する請求は「柔道整復師」の先生がされるという事になっております。ところが「はり」の先生、「きゅう」の先生についてはそうした事が実は行われておりません、私はそのところを受領委任払いという制度をしっかりと適用すべき時期にそろそろきていてはないか、もうそろそろこの点見直すべき時期にきていると思いますが、厚生労働大臣いかがですか。

水田厚生労働省保険局長 お話にございました「柔道整復師」が行った施術に関わる療養費についてでございますけれども、整形外科医が不足していた時代に患者さんが治療を受ける機会を確保する必要があったという経緯がございます。それからもう一つ、法律上応急手当の場合には医師の同意なく、「柔道整復師」さんの場合には医師の同意なく施術ができるという事が決められておりまして、言ってみれば医師の代替機能というものを有しているという特性があります。このような事から、特例的な扱いが認められているわけでありまして、一方、マッサージおよびはり・きゅうにかかる療養費の対象疾患についてでございますけれども、これは外傷性の疾患ではございませんで、発生原因が不明確で、治療と疲労回復との境界が不明確であるという事から、受領委任払いは認めていない、まあこういう現状でございます。

山根 私が申し上げているのは、時代が大きく変わってきている。統合医療というものが

直されている。厚生労働省でももう踏み切っている時代に来ている、そうした歴史の大きな転換点なので、政治判断でこれは改革すべきだと私は提案をいたしているわけでありまして。総理はいかがでしょうか、ご答弁をいただけますか。

小泉 私、厚生大臣経験していませんからね、はり治療とかあんまさん、指圧・マッサージ、カイロプラクティックの良さ、普通の掛かったことのない人に比べれば、はるかに効果、効能はわかまえていっているつもりなんです。保険が利かないのにカイロプラクティックにしてもはり治療にしてもなぜあれだけ多くの人が引きも切らず、高いお金を払って行くのか、これは効果があるからなのですね。これが治療なのか予防なのか、疲れを取るのか、わからないね。本来は、治療よりは予防という事を考えると、病気になる前に、疲れを取るという事は非常に大事な事なんですよ。

山根 いい答弁だったと思いますよ。後は実行という事で、指示していただきたいと思っております。

川崎 党内にもいろいろな議論がございます、今日は委員のご意見として受け止めてさせていただきます。



この質疑は4月27日、東京高等裁判所にて控訴棄却された「鍼灸マッサージ師差別国家賠償訴訟」判決の約1カ月前に行われており、柔道整復師の受領委任払いに関しては、国(厚生労働省)は裁判も含めて一貫して特例的な扱いであると述べている。当然この予算委員会でもそのとおりの答弁に終始している。

しかし、前述の控訴審の判決文で「保険者が、受けるべき給付金の振込先を第三者名義の口座に指定した場合に、その第三者名義の口座に給付金を振り込むというものであって、保険者においてその振込を拒否できない」「本件で問題となつていいる受領委任払いとは異なるものであると認められる」と示された。受領委任払いと異なる、「保険者においてその振込を拒否できない」いわゆる代理受領に関して今後の厚生労働省の正式な見解が注目される。

また、代替医療に関しては予算が付いて始めて研究が進められるだろうが、日本だけではなく世界にあるさまざまな療法があり、誰が中心になって、どのようにその有効性を見

極めるのかを見守りたい。

どちらにしても、今、巷間では代替医療の本が溢れ、ホームページでも各種代替医療の団体がこれらをにらんで設立されている事がうかがえる。近い将来には手技療法家にもその波が及んでくようとしているのは間違いない。その波をつかむのか、呑み込まれるかは、先生の情報の収集能力、処理能力と選択のタイミングにかかっているだろう。

次に、小泉前総理が「本来は、治療よりは予防という事を考えると、病気になる前に、疲れを取るという事は非常に大事な事なんですよ」と述べた言葉を、安倍新首相、柳澤厚労大臣の手で実行される事を期待する。

内閣府認証NPO法人メディカル療法師認定協会が、あなたの技術を証明します。



整体師等を養成しませんか!

★講師制度★あなたの技術で整体師等各種療法師を養成していただき、その認定は本協会が行います。最高顧問にアントニオ猪木氏を迎えスポーツ業界からも熱い支持を受けています。

あなたの技術を認定します!

★上級メディカル療法師認定制度★上級メディカル療法師とは整体・カイロ等各種療法師の総称です。それらの技術は持ちながら認定証をお持ちでない方に認定証を交付し、本協会が力強くバックアップします。★セミナー情報はホームページをご覧ください。

お問い合わせは、電話・FAXでお寄せ下さい。

内閣府認証NPO法人 **メディカル療法師認定協会**

〒812-0011 福岡県福岡市博多区博多駅前3-19-23-2F <http://www.npo-medical.com>

TEL.092-475-8001 FAX.092-929-2858

本協会役員 — 強力な布陣があなたの技術を証明します —

理事長 鴻 耀院 日中医文学会会長 最高顧問 アントニオ猪木 新日本プロレスリング(株) 名誉会長 坂口征二 新日本プロレスリング(株) 会長 新聞 寿 元スポーツ平和党幹事長

知らなかった
では
すまされない!

保険請求と 個人情報との関係

個人情報保護法は 医療費抑制策の名目なのか!?

タイトルの「知らなかったではすまされない」とは穏やかでないが、あながち大げさとも言い切れない。

そもそも、個人情報保護法成立の背景には、30兆円をはるかに超える医療費を抑制しようという国の政策がある。例えば、厚生労働省は08年4月から健康保険料率の上限を0.5ポイント引き上げ、10%にすると発表している。07年4月から実額の上限も年間98万円から121万円に引き上げるため、高所得層ほど負担が重くなる見通しだ。今後は医療費の算入を増やすために国民の負担が増える傾向は続き、さらに福祉などは圧縮していくことが予想される。

療養費についても支出削減を図ろうとすることが見込まれる。

とすると、個人情報の保護はその名目ではないか?

実際、とある個人請求を行っている先生が個人指導で「君のところは個人情報保護に対して、どういう考えを持っているか」と聞かれ、「いえ、何もやっていません」と答えてしまったという不幸な事例がある。この先生は「上げてる請求に対して何も保護をしていないのか」と延々絞られ、挙げ句の果てには返戻になっちゃった。保健所の検査や申請に

関してもカルテの保存法を聞かれるなど、国からの締め付けが段々ときつくなっていることは、多くの治療院経営者が感じられているのではないだろうか。

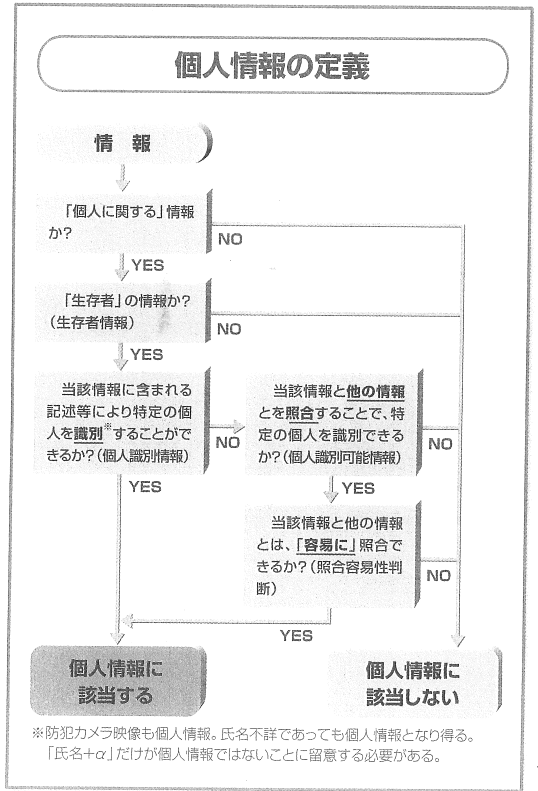
見え隠れする国の姿勢は「個人情報を保護していいところは付き合いたくない」である。

つまり、治療院が個人情報保護に取り組むべき第一の理由は「保険請求ができなくなる可能性があるから」であり、第二には「個人情報保護法違反による処罰のリスクを回避するため」である。

また、「利用者からの目がますます厳しくなってきた」とも見逃せない。

治療院の先生は地域の患者さんと非常に親しい、密着した場で仕事をしていると思うが、これも表裏一体で、心からのサービス精神やホスピタリティが思わぬ災難を招くことにもなりかねない。

例えば、昔から来ているお得意様に「今日は○○さんは来てないの? じゃあ電話するから番号教えてちょうだい」と言われ、つい教えてしまったら、もうアウトである。まずこちらから○○さんに電話をし、了解を得た上で、お得意様に教えるのが正解なのだが、しかし。その○○さんもお馴染みのお得意さまであった場合、双方に「いいじゃないの、それくらい」「サービスがなってる」と思われることは大いにありえるし、しかも相手がご老人の場合「いや、個人情報の保護なんです」と理由を説明しても、理解



してもらえるかは微妙なところだ。少々話がズレたが、過剰に客の権利を主張して被害者を演じる、いわゆる「クレマー」の存在もある。小さな親切が大きな災厄にならないよう、悪い人間につけこまれないよう、対策は考えておかねばならない。

治療院向けの「ハイト」取り 個人情報保護にSPマークを

NPO法人日本手技療法協会は、今年3月に厚生労働省および経済産業省から認定された認定個人情報保護団体として、個人情報保護に関する啓蒙・普及活動を展開している。

治療院版プライバシーマークともいえる、より治療院の実情に即した個人情報保護認定マーク「SPマーク」の普及もその一環だ。

プライバシーマークはあくまで大企業向けであるが、SPマークは院の先生がきっちり、かつ簡単な形で個人情報を守り、患者や保険者からの信頼を得ることができるもの。日本手技療法協会が手技療法家のために作った独自の個人情報保護ガイドライン（Webで公開中）を基本に、研究を重ね作ったシステムだ。言わば、大企業向けのコンプライアンス（法令遵守）プログラムを治療院の通常取り扱い業務に絞ってカスタマイズした「いいとこ取り」のプログラムである。

特筆すべきは「面倒な文章作成作業の必要なし」であることで、ガイドラインから業務に落とし込むための面倒な文章作成作業が全て、省かれている。便利ながら、個人情報保護規定としてのレベルは高く、プライバシーマークの申請にも対応している。また、プライバシーマークの導入には申請費用5万円、審査20万円から95万円、コンサルタントに依頼した場合には100万円から200万円が必要で、さらに有効期限2年で更新に22万円から90万円が必要と、試算すると約150万円から400万円がかかるが、SPマークは約30万円ですぐ導入可能だ。申請費用5万円、コンサルティング費用に20万円かかるが、審査費用やマーク使用料などは無料で、更新費用も3万円と、ここでも実情に即した値段となっている。認定には、日本手技療法協会の会員であることなど一定の条件と、審査が必要になる。

取得の流れは、まず個人情報保護管理者を決定する。次に業務と個人情報を分析し、個人情報がどういう業務で流れていき、どう蓄積されるのか、最終的にどういう形（カルテ、療養費支給申請書など）になるのか、どう保管し、保管期間は何年なのか、などを文章体系にする。そして、スタッフへの教育管理を行う。多発する個人情報漏えい事件は、そのほとんどがスタッフの教育管理が甘かったことが原因なのだ。

個人情報保護法の基礎知識チェックテスト

まず最初に、あなたの個人情報保護法に関する理解度をチェックしてみよう。

①～⑫の質問に○×で答えてください。正解が6問以下なら今すぐセミナー直行だ。

- ①個人情報はプライバシー情報の事である。
- ②名刺も特定個人を識別できる遺伝子情報もどちらも個人情報である。
- ③顧客コードのように記号や数字の配列にすぎない情報は、個人情報から除外される。
- ④顧客情報に限らず、社員の情報も個人情報である。
- ⑤企業はすべて、個人情報保護法を守らなければならない。
- ⑥派遣社員の個人情報を守る義務については、派遣元のみが責任を持つ。
- ⑦個人情報を本人から書面で直接取得するときは、あらかじめ本人に対し利用目的を明示しなければならない。
- ⑧関連企業には、個人データをあらかじめ本人の同意を得ることなく提供することができる。
- ⑨企業は個人データを正確、最新の状態にしておくように努めなければならない。
- ⑩企業は、個人情報保護方針を作成して公表しなければならない。
- ⑪個人情報保護法に違反した場合には即、懲役または罰金が科せられる。
- ⑫カメラ、ビデオなどに記録された本人と判別できる映像、音声情報は個人情報に当たる。

(答え) ①× ②○ ③× ④○ ⑤× ⑥×

⑦○ ⑧× ⑨○ ⑩○ ⑪× ⑫○

日本手技療法協会では、個人情報保護に関する情報提供にも力を入れている。前述の独自の手技療法家のための個人情報保護ガイドラインをWeb上で公開しているほか (<http://www.e-shugi.jp>)、無料のセミナーも開催している。さらに、会員には患者からの苦情などに対する対

応や、処理相談も行っている。会員になるには年会費(一般会員5000円/年、ネット会員2000円/月)が必要だが、セミナーや研修への優先参加、ポータルサイトの施術院検索サービスに無料掲載ができるなど、特典は多い。

厚生労働省・経済産業省認定

認定個人情報保護団体 NPO法人日本手技療法協会 主催

入場無料

特別セミナー

「治療院の個人情報保護とSPマーク」

目的：治療院業界における個人情報の保護と取り扱い方法、そしてSPマークに関してわかりやすく解説する。

主催：NPO法人日本手技療法協会

共催：日本治療協会

日時：**11月19日(日曜日) 14:00～16:00**
12月9日(土曜日) 16:00～18:00
1月21日(日曜日) 14:00～16:00

入場料：無料

講師：松尾英彦(個人情報保護士)他

会場：ボディバランスアカデミー 内教室 東京都千代田区神田淡路町1-1-1 KA111ビル3階(東京メトロ淡路町駅、新御茶ノ水駅、都営地下鉄小川町駅、A5出口 徒歩1分)(JR神田駅 徒歩8分、JRお茶の水駅 徒歩8分)

締切：先着順で満員になり次第受付終了(会員優先)

申込方法：「参加希望日」、「治療院名」、「参加者名」、「住所」、「連絡先電話番号」と「個人情報の特別セミナー参加希望」と明記し電話、郵送、Fax、Eメールのいずれかでお申し込みください。

【お問い合わせ・申込先】NPO法人日本手技療法協会

〒101-8691 東京神田郵便局私書箱53号

Tel: 03-5296-9055 Fax: 03-5296-9056

Mail: info@e-shugi.jp



好評発売中 NPO法人日本手技療法協会 院内掲示用会員証

貴院の名前が入った世界に一つの会員証です。院内に豪華さと信頼を与えます。

額縁入り会員証

表面はアクリル製で、裏からレーザーで文字を直接彫刻しています。外枠は木製。壁掛けですが置くこともできます。

販売価格30,000円(税込)
荷造り送料:全国一律1,000円(税込)



W200mm×H260mm×D15mm 300g

オーナメント会員証

本体はアクリル製、額縁入り会員証と同様、レーザー文字彫刻です。台はポリストーン製。アクリル製なので落としても割れません。

販売価格50,000円(税込)
荷造り送料:全国一律1,000円(税込)



W150mm×H205mm×D60mm 600g

額縁入り会員証、オーナメント会員証のセット同時購入は、**特別価格70,000円**(税込、荷造り送料無料で)ご提供。

※一点ずつ製作しますのでお申込後、納品されるまで約3週間かかります。製作開始後のキャンセルおよび院名変更はできません。院名が長い場合文字は小さくなります。商品は工場から直送します。本協会の会員以外の方は購入できません。



●お申込・お問合せ

NPO法人日本手技療法協会 総合受付 03-5296-9055 E-mail info@healingm.com



明日のニーズに応えるための即効法 NPO法人日本手技療法協会主催 訪問医療マッサージ研修

訪問マッサージに必要なあらゆるノウハウを取得できる3日間の集中研修です。

研修内容

新規開拓をはじめとした**営業開発**、クレーム処理などに備える**業務管理**、情報管理やレセプト作成などに取り組む**PC研修**、実際に患者宅を訪問する他に類をみない**施術研修**

参加資格

アマ指師資格者、院経営者、事務員など(詳細はお問合せください)

定員

若干名

費用

会員 8万円(税込) 一般 10万円(税込)

実施日

11月8日(水)～11月10日(金)	2月7日(水)～2月9日(金)
12月6日(水)～12月8日(金)	2月19日(月)～2月21日(水)
1月10日(水)～1月12日(金)	3月7日(水)～3月9日(金)
1月22日(月)～1月24日(水)	3月26日(月)～3月28日(水)

※研修後、成績優秀アマ指師には「優良訪問あん摩マッサージ指圧師」の認定証を発行します。
※出張研修も行っております。お気軽にお問合せください。

お申込
お問合せ先

ひーりんぐマガジン編集部 担当 中村
〒101-8691 東京都神田郵便局私書箱53号
総合受付 03-5296-9055 fax 03-5296-9056 E-mail info@healingm.com

治療院開業 マニュアル

吉村 龍夫

集中連載 ⑬

マーケットは過剰供給

日本は昭和45年に高齢化社会に、平成6年の時点で高齢社会となった。平成22年には超高齢社会となる見込みである。

一般的に、高齢化している社会はその高齢化率（65歳以上の人口が総人口に占める割合）によって左記のように区分・呼称されている。

高齢化社会 高齢化率7～14%

高齢社会 同14～21%

超高齢社会 同21%以上

社会の高齢化に伴い、柔道整復師資格者も急増している。財団法人柔道整復研修試験財団によると平成5年度の柔道整復師資格取得者数は936名であったが、今年の資格取得者数は3775名、実に400%も増加している。また、数週間前の日本経済新聞によると接骨院は過去5年間で40%を越す勢いでの開業のラッシュと伝えられている。さらに、厚労省は平成15年度のはり・きゅう師の療養費支給総額を1.1%増の134億円、また、マッサージ師の場合は13%増の191億円と発表した。

また、「私も厚生大臣経験していますから、はり治療とかあんまさん、指圧、マッサージ、カイロプラクティックの良さ、普通の掛かった事のない人に比べればはるかに効果、効能はわかまえていてはるかにいいんです。保険が利かないのに、カイロプラクティックにして

もはり治療にしても、なぜあれだけ多くの人が引きも切らず高いお金を払って行くのか。これは効果があるからなんですよ」という小泉純一郎前首相の平成18年3月24日の国会予算委員会

での答弁の発言を裏付けるように、いわゆる自由診療やリラクゼーション業務も急増している。カイロや整体あるいは各種のリラクゼーション関連業務についての正確なデータは持ち合わせ

ていないが（経産省でも正確なところは掌握していないもよう）街中を見渡し、肌で感じるものとしては接骨院等の増加率より確実に高い比率で増えている。

た金額の「返還」を求めている。本来このような動きは社保で行われていたものであるが、調査権のない国保においても社保に調査委託し、社保と同様な動きを積極的に行うようになってきた。さらに、新たな動きとして新規開業後1年間にわたってその請求内容の一覧表を作成し新規開業接骨院の動きを掌握した上で、1年後に呼び出して指導しているという。このような厳しい経営環境（本来ならば、当たり前

厳しさと増す環境下に生き残りの時代の経営術を

視点を改めて見てみると、1つのマーケットを複数の業種がシェア（占有率）

を高めようとまさに群雄割拠し戦国時代の様相を呈しているようだ。追討ちをかけるように接骨院に対しては、

保険者側の姿勢が変化している。昨年5月に東京都内で発生した森某のグループによる大型不正請求事件をきっかけに東京都豊島区は「療養費の受領委任に関してこれまで以上に慎重な審査を行うため、支払いが1カ月程度遅

滞する」旨の通達を発行した。また、大手企業の健康保険組合が加盟する「保険者機能を推進する会」の柔道整復師療養費適正委員会の動きを受けて97健保組合は「柔整療養費に水増しや架空など不適正な請求と、慢性疾患など柔整の業務範囲以外の施術が多い」として、レセプトの審査の強化や「適正受療・適正施術・適正支払い」を訴える3適キャンペーン、さらに大規模な患者照会なども展開しており、この動きは保

険種別を越えて拡大の様を呈している。また、最近、国保連合会では、長期施術患者、多部位請求患者、実日数が20日を越える患者についての一覧表を作成し、定期的に管轄役所の担当部門へ送付している。その各部門担当者は、情報に基づき患者一人ひとりにアンケートや聞き取り調査書を送付し裏付けを取った上で柔整師を呼び出し、治療状況を聴取し、支給できないものや状況が不明確な患者分の保険適用され

た金額の「返還」を求めている。本来このような動きは社保で行われていたものであるが、調査権のない国保においても社保に調査委託し、社保と同様な動きを積極的に行うようになってきた。さらに、新たな動きとして新規開業後1年間にわたってその請求内容の一覧表を作成し新規開業接骨院の動きを掌握した上で、1年後に呼び出して指導しているという。このような厳しい経営環境（本来ならば、当たり前

短所は改善するためにも自院と自身自身、そして置かれていく環境とマーケットを冷静な目で見つめ直す必要があるのではないだろうか。筆者が第一に申し上げたい事に「時代の変遷」がある。確かに手技療法業務従事者は、特に柔道整復師は他業種と比較して非常に恵まれた環境を有していた事は本誌創刊号（2003年10号）に近畿大学整形外科教授 浜西千秋先生の言葉を借りて記述した。あれ

現場情報！一流が集まる治療院経営研究会
PCC〈プロフェッショナル・コーディネーターズ・クラブ〉
URL <http://www.ne.jp/asahi/balance/pcc/>
FAX 049-255-8168

ロコミ集客、レポートのやり方満載！
「何でこんなにロコミしてくれらんだらう…」
成功する治療院経営



過当競争時代の新しい患者さん獲得法！ ロコミで治療院を繁盛させる法則を一挙公開！
治療家が読んでおいて損はありません。試しに一読してみませんか？〈無料メルマガ発行中〉

①週3本1000円 ②ロコミ本4200円
①+②セット4500円（代引郵送料500円）

書店では販売しておりません。ホームページ、ファックスのみからの注文となります。今すぐお名前、ご住所、電話番号と「ひーりんぐマガジンを見た」とご記入の上、「注文ください。代引郵送。PCCでは、治療院経営者のための通信教育システムやセミナーを開催しております。詳しくはホームページをご覧ください。現場情報！一流が集まる治療院経営研究会
PCC〈プロフェッショナル・コーディネーターズ・クラブ〉
URL <http://www.ne.jp/asahi/balance/pcc/>
FAX 049-255-8168

勝ち組ホームページ作成パック
ノウハウ+デザイン 18.9万円
バランスセミナー毎月開催
第2土曜17時~6千円 誰でも参加OK

からすでに3年の歳月が流れた。昔は「十年一昔」と時の流れを表していたが、今は「一年一昔」とも言われる時代である。手技療法業界、特に接骨院の経営環境は急激に悪化したと言える。

再三にわたって記述してきたが、接骨院が特別扱いされていた時代は終わりを告げ、自浄努力を伴った経営努力

を要求される「生き残りの時代」になってきた事は多くの治療院経営者が肌で感じているところであると思う。この厳しい時代に生き残るためにも、ここで、商売の原点とも言うべき事柄について再確認しておきたい。

我々、人間を含む全ての生き物は食物を食べる事により栄養を取って生きていく。よく「商売は生き物である」という言葉を耳にする機会があると思うが、商売も栄養を取って生きていくものである。商売における栄養を摂取するための食べ物とは「粗利益」である。「粗利益」とは売り値から仕入れ値を減じたもので「そりえき」または「あらりえき」と呼ぶ。

満足度を高めて患者を定着させれば競争に勝てる

商売において、人件費、家賃、レセコン等各種リース料、仕入れ、借入りの返済等、全ての経営経費は粗利益から支払われる。この「粗利益」が経営経費を賄えない金額となった場合に商売は赤字経営となる。赤字経営が続き、自己資金の枯渇や資金調達の停止等の事態に至ると倒産する。

接骨院の場合、過去と比較すると請求金額が大きく抑制されている。つまり、「粗利益」が減少しているのである。また、近所に新たに競合する接骨院が開設された場合、多かれ少なかれ患者あるいは顧客が他院に流れる事になり「粗利益」が減少する。自由診療として来院していた顧客が近所に新たに開設されたリラクゼーションスポットへ流

れた場合も「粗利益」が減少する。

「粗利益」とは患者あるいは顧客へ施術した結果としての報酬である「お金」である。治療院のみならず全ての商売においては内部にさまざまな仕事がある。しかし、患者あるいは顧客に対して施術をした結果としての「お金」以外に「粗利益」が発生する事はない。

だから治療院経営とは「利益をもたらしてくれる唯一のものである患者と顧客を創造し、継続して来院してもらう事により競争相手に勝つ」と断言できる。患者と顧客に継続して来院してもらうための必要な手段については今までにできる限り記載してきたつもりである。無論、記載したものだけが絶対では

なく、その他にも、もつと素晴らしい具体的な手法や手段は数多くあると思うが、基本的に「治療院ビジネス」において患者や顧客に継続して来院してもらうには、患者や顧客に自院を選択される事である。

つまり、徹底して顧客満足度を高めなければならぬ。治療院側には患者や顧客の選択権は全くないが、患者や顧客側は100%の選択権を有しているのだから、患者や顧客に自院が提供できるサービスである施術、従業員、店舗、雰囲気等に十分に満足してもらわなければならない。一度来院した患者あるいは顧客に継続して来院してもらい、さらに過去に患者あるいは顧客だった人々にも再来院を促してい

かなければ「利益をもたらしてくれる唯一のものである患者と顧客を創造し、継続して来院してもらう事により競争相手に勝つ」事には到底おぼつかない。

接骨院のみならず、どのような商売あるいは会社においても売り上げ高というものは毎月一定ではない。特に治療院の場合には患者や顧客の来院数はそ

の季節等の要因により左右され、その結果として売り上げも来院数に連動して上下している。

顧客の需要の傾向を分析して効率よくアプローチ

この季節によって変化する需要を季節指数と呼び、その基本的算出方法は、過去の年間総売り上げ高を月別の売り上げ高で割って月平均を求めこれを100%とし、この平均に対する各月の販売額を%で示したものが季節指数となる。この数値を活用すると売り上げつまり、患者や顧客の需要の高い月と低い月が明確になり、一年を通じてある程度の売り上げのパターンがつかめる。そして過去のデータから売り上げが低迷する月も明確に判別できるようになる。売り上げが低迷するだろうと予測される月の売り上げを低迷させないために、前月あるいは前々月に集中的にDMやポスティングを活用したキャンペーンを実行する事により売り上げ低迷予想月の売り上げでも拡大が可能となる。その結果、月別売り上げ高の平準化する事が可能となり、経営に安定感をもたらす事になる。また、

特に自由診療を導入している治療院の場合、月間の来院患者や顧客の消費金額(客単価)を分析すると、月別の顧客動向の掌握も可能となり、売り上げの平準化のみならず売り上げ向上にも寄与する事になる。

院はぜひ自院の「月間メニュー別売り上げランキング表」を作成した上で年間販売計画を策定し、その計画に沿ってキャンペーンやDM活用を試してみ

例えば、年間を通じて月別に最も需要があったメニューを調べ、月間メニュー別売り上げランキング表を作成する。そして、月別に最も売れるメニューを主体にして年間販売計画を作成しその計画に沿って事前にDMやポスティングによるキャンペーンを実施する事により売り上げ拡大は十分に可能である。保険診療にプラスして自由診療を導入している治療院や昨今、流行りのリフレクソロジーやリンパドレナージュ等を導入しているリラクゼーション系接骨院と呼ばれる業態、カイロプラクティックや整体等を自費で行う、施術メニューを導入している治療

院はぜひ自院の「月間メニュー別売り上げランキング表」を作成した上で年間販売計画を策定し、その計画に沿ってキャンペーンやDM活用を試してみ

これから
慰安では無く
治すための治療
を学ぼうとする方

中濱スクールにて、
1年間コースの受講を
考えておられる方

保険診療から
自由診療にシフト
されたい方

日程 11月3日(金)祝日
AM10:00~PM15:00

内容 スーパー・テクニック
(ディパーシ・ファイド)

人数 12名 費用 18,000円

イントロダクション・セミナー

このクラスは1年間コースと違いイントロダクションのセミナーです

日程 11月5日(日)
AM10:00~PM15:00

内容 サービカルチェアー・
テクニック(ガンステッド)

人数 12名 費用 25,000円

詳細はホームページ
にて

www.NakahamaDC.com

場所:JR嵯峨嵐山 下車(徒歩約10分)京都市右京区嵯峨広沢御所ノ内町43-36 TEL:075-864-3939

るとその効用を体感できる。

成功する治療院経営における「満足度」という点においては、患者や顧客

に対する「顧客満足度」のみならず従業員にも高い「就業満足度」を供する必要がある。筆者が見る限りこの外側

に対する満足度と内側に対する満足度の2つを備えた治療院はほとんどの場合、成功しているようだ。

院内スタッフの就業満足度も高めて好循環を

治療院の場合、極端な言い方をすれば院長を含めて全従業員が商品であると言える。

商品である院長始め、全従業員が不満を持ち、不機嫌な顔で患者や顧客に対応しても顧客は絶対に満足しないものである。

耳慣れない言葉であるが、従業員の就業満足度とは収入のみならず、その治療院に勤める事によって「何を修得する事ができるか」という事である。

もちろん従業員個々の特性はあるものの、相対的に「従業員の定着率が低い」といわれる治療院は、いくつかの点で共通するものがある。まず、第一に院長の力量不足である。この場合の力量とは治療家としての知識と技術、そして自らの知識と技術を伝えようとする気持ちの欠如であると思う。

オーナー経営者（オーナー院長）以外の治療院における、ほとんどの就業

者は多かれ少なかれ「いつか自分も独立したい」という気持ちを持っているものと思われる。彼らが治療院に勤めている目的はむろん生活のためもあるが、同時に「治療に関する知識と技術を高めたい。何かを修得したい」という気持ちも持っている。就業した治療院の院長の治療に関する知識と技術が低く、この院長から何も学ぶべきものはないとスタッフが判断した場合、若い人達は躊躇なく退職して次の就職先を探しているのが昨今だ。

また、高い知識と技術を持っている院長の元に就職してもその院長が自分の知識や技術を自分の部下に伝えようとする意志を持たない院長の場合も同様である。

専門学校の新設校設立が認められていなかった時代には、特に柔整師の場合、いろいろな意味での強烈な徒弟関係が存在していた。「技術は盗んで覚

えろ!!」といった空気が治療院の中にも当たり前のように存在したが、誰でも専門学校へ入学できる時代となった現代には以前のような強烈な徒弟関係はほとんど消滅し、現在は単純に労働の対価としての金銭授受を目的とした雇用関係を基礎として成り立っている。さらにその上にこの治療院では何かを学べると院内スタッフが感じた場合にのみ従業員の定着率が安定的に高まっているようだ。換言すれば、院長としてふさわしい治療に関する深い知識と高い技術を修得する前に院長になってしまった場合は、その院の従業員定着率が低下している傾向がある。定着率の高い治療院の院長は、自らの知識と技術を自院のスタッフに惜しげもなく開示し、教授し、同時に誉める事も叱る事も誠に上手であり、スタッフも向上しているのが見える。

「やって見せ、やらせて見て、誉めてあげねば人は育たず」とは旧帝国海軍総司令官であった山本五十六の言葉であるが言い得て妙である。

これが院長としての力量と言えるのではないだろうか。院長としての力量は院内スタッフの就業満足度を高め、そして高い就業満足度を得た院内スタッフは患者や顧客に対しても好感度を持って高い技術と知識で接するという治療院内の好循環をもたらす。（本誌2005年9号「院長のカリスマ」参照の事）

治療力がアップするDVD=CD

黒岩イズム

トリガーポイント治療上達のセオリー

関西鍼灸大学 鍼灸師
黒岩共一 × 三宅修平

トリガーポイント治療を学ぶ鍼灸師が普段から疑問に思うことを黒岩先生に語っていただきました

ご注文はメールまたはFAXで
価格:5,000円(税・送料込み)
価値組の治療院経営
<http://value-keiei.com/>
検索はYahoo!で
価値組の治療院経営

内容

- ・トリガーポイント治療最大のメリットとは?
- ・誰もが犯しやすいトリガーポイント治療のミスと治療技術の壁
- ・治療技術の壁を突破するための方法
- ・こうすればトリガーポイント治療は上達する など(約62分)

生活保護者の「1割」の医療費負担検討開始

毎日新聞による
 と、厚生労働省は7月10日、全額税金で負担している生活保護受給者の医療費「医療扶助」に



ついて、平成20(2008)年度から一部自己負担を求める方向で検討に入った。医療機関の窓口で、医療費の1割を支払ってもらう考えだ。しかし、

受給者に自己負担を課す事は、憲法上の「最低限度の生活保障」を目的とする生活保護の理念を覆す、との指摘もあり、同省は慎重に検討を進める意向だ。

平成18(2006)年度の生活保護費(予算ベース)は2兆6888億円。うち、51・8%に当たる1兆3940億円が医療扶助に当てられている。社会保障費を11年度までに国費、ベースで1・1兆円削減する事を目標とした政府方針を受け、財務省は今後5年間、厚生労働省に毎年社会保障費の伸びを2200億円圧縮するよう求めている。厚生労働省は、本年度に廃止した高齢加算に加え07年度予算については、生活保護費の母子家庭を対象とした加算縮小と地域加算の見直し、雇用保険の国庫負担削減などでクリアできると見ているが、20年度をめどは立っていない。このため、生活保護費本

体部分の生活扶助の水準カットとともに、医療扶助への自己負担導入を検討する事になった。

医療扶助の99年度の月平均受給者は約80万人だったが、平成16年度は115万人と急増している。

一方、生活保護制度の改革を巡っては、医療扶助を廃止し、生活保護受給者には市町村の国民健康保険へ移行してもらうって自己負担を求める案が浮上しているが、市町村は反発し、議論は進んでいないため医療費負担の検討を開始したとの事だ。

高齢化や企業のリストラで生活保護受給所帯は昨年100万世帯を超えたが、小泉政権は18年度の「骨太の方針」に光熱費や食費など暮らしに直結する「生活保護基準額」も盛り込んだ。

そのため、生活保護受給の基準引き下げが行われ、生活保護を受けられず孤独死した事がたびたび報道されている。

「見直し」の背景には「国民年金(基礎年金)の給付水準との不均衡があった」と言われている。例えば、東京都23区の高齢者単身世帯の保護費の基準額が月約8万円なのに対し、国民年金は満額(40年加入)でも月約6万6000円だ。

厚生労働省は「最低限の生活を税金で保障する生活保護と、納めた保険料に応じて受け取る年金は、全

く別のものだ」と説明してきたが、「年金保険料をまじめに払い続けた人より、払わずに生活保護を受けた人の『手取りが多いのはおかしい』との声を無視できなくなった」からだという。

なお、生活保護世帯の内訳で最も多いのは高齢者世帯だ。95年度は25万4000世帯だった高齢者世帯は、昨年10月で46万7000世帯(46・7%)に達した。このうち9割近くが一人暮らし。その他の世帯の内訳は、母子世帯8・8%、傷病者世帯24・8%、障害者世帯10・3%となっている。

生活保護の患者を治療している先生も多い。生活保護をおさらいしてみよう。

【対象】昭和21(1946)年の旧生活保護法においては全ての在住者を対象としたが昭和25(1950)年の改訂で国籍条項が加わり、日本国内に住む日本国籍を持つ者のみが対象とされた。その後1954年の厚生省社会局長通知により「正当な理由で日本国内に住む外国籍の者に対しても、生活保護法を準用する」というかたちで保護を実施している。

【種類】生活保護は次の8種類からなる。生活扶助、教育扶助、住宅扶助、医療扶助、介護扶助、出産扶助、生業扶助、葬祭扶助

【実施機関】生活保護の実施機関は、原則として、都道府県知事、市長及び福祉事務所を管理する町長であり、これらの事務は法定受託事務(国や他の地方公共団体から委託され、代行して行う事務)である。なお、福祉事務所を管理していない町村においては、その町村を包括する都道府県知事がこの事務を行う。

これら実施機関では国が示す実施要領に則り保護を実施しており、地方の裁量はほとんどない。

【現状の問題点】国(厚生労働省)と地方との間で「三位一体の改革」の一環として、生活保護費の国と地方自治体との負担率を変更しようと議論が行われている。

現制度では支給される保護費について国4分の3、地方4分の1の割合で負担しているが、これを国2分の1、地方2分の1に変更しようとするものである。しかしながら地方6団体は、憲法第25条で国が最低生活の保障に責任を持つている事、最低生活を保障するという事務は地方自治体に裁量の幅がほとんどない事、仮に現段階での地方の負担増に合わせて税源を移譲されたとしても今後保護世帯数が増加すればその分が全て地方の負担となる事等から猛反発している。

NPO法人日本手技療法協会の ポータルサイトが好スタート

本年7月にスタートしたNPO法人日本手技療法協会のポータルサイトは手技療法家に好評のようだ。

同時期に先行予約していた、柔道整復師用療養費支給申請書発行用ソフトウェア「レセPro(M)」と訪問マッサージ用療養費支給申請書発行用ソフトウェア「レセPro(R)」は大好評だった。

特に「レセPro(M)」は予定数の数倍の申し込み数となったため、「レセPro(M)」に関しては新規申し込みの受け付けをいったん休止している。「レセPro(M)」は、現在使用中の諸先生の提案やアドバイスを取り入れながら、より使用しやす

い機能の追加作業に入っている。アップグレード版の申し込み受け付けは、本誌のポータルサイトで発表するのでお待ち願いたい。

さらに近々「治療家向け」の現在のポータルサイトに「一般向け」サイトとして、介護サービス事業者ガイドブック「ハートページ」誌との提携として「ハートページ・ネット(仮称)」も立ち上げる予定だ。

そのほかにもメールマガジンの配信など魅力が満載のNPO法人日本手技療法協会ポータルサイトにご期待を。

ポータルサイトの最新情報等を同協会のプレスリ

リースから紹介する。

閲覧者急増中のポータルサイト

今年7月にオープンした、NPO法人日本手技療法協会が運営する、手技療法に関するポータルサイト「日本手技療法協会(www.e-shugi.jp)」。オープン以来、会員の皆様を始めとした数多くの方によって閲覧されています。まだまだ発展途上の内容ではありますが、日々増えていく情報に合わせ閲覧者数も増加中で、大きな反響を

プレスリリース

プレスリリース申し込み
プレスリリースに掲載ご希望の方は、こちらのフォームでお申し込み下さい。ここでのお申し込みされた内容はプレスリリースページに掲載されます。内容の不備等、当協会が不適切と判断した内容に関しては掲載されませんのでご了承ください。

プレスリリース掲載に関するお問い合わせは【お問い合わせ】ページをご利用ください。

申し込み内容の入力

下記の入力フォームに必要事項を入力して、[申し込み内容の確認]ボタンをクリックしてください。項目名に「**必須**」がついているものは必須入力項目です。必ず入力してください。

団体名 **必須**

担当者名 **必須**

担当者名フリガナ **必須**

郵便番号 **必須** 〒 - (半角数字)

住所 **必須** 都道府県 選択してください

市区郡 (全角)

町村番地 (全角)

ビル・マンション名 (全角)
※ビル・マンション名は必須ではありません。

電話番号 **必須** - - (半角数字)

FAX番号 - - (半角数字)

メールアドレス (半角英数字)

タイトル **必須**

日本手技療法協会 手技療法家のツール情報サイト

レセProのご紹介 情報記事 治癒院検索 学校検索 リンク集 ひろくマガジン紹介 セミナー情報 求人情報 プレスリリース

会員登録 ログイン

特集 **レセPro(特集)** **8月1日レセPro(M)(R)無料配布開始!** 07/26 New

業界初! 無料レセPro 発行ソフト

いよいよ8月1日、レセProの無料配布が開始されます。業界初となる、インターネットを活用して患者個人情報をも最大限に保護する無料レセPro発行ソフト、レセPro。今回8月1日の正式配布に合わせて、改めてレセProの魅力を紹介いたします。

記事を読む

好評情報記事

個人情報保護関連 **療養費請求に危機!?** 07/26 New

今、治療院を取り巻く個人情報保護の状況はどうなっているのでしょうか。何故個人情報保護が必要なのでしょう。どうやって、個人情報を守りたいのでしょうか。ここに治療院の個人情報保護に対して一つの提案があります。Sマーク制度といひます。

記事を読む

単発記事 **療養費改定の影響?** 06/10 New

平成18年度柔道整復師療養費改定が6月27日通知され、6月1日から実施されています。売上の中で治療料の占める割合の高し、訪問マッサージを中心に稼働している、アロマ指師の一部に影響を受けてしょう。

記事を読む

情報記事一覧へ

お勧め新着記事

100人1回ずつ来院させるより... (勝ち組治療院のツボ) 09/20 New

今注目される足の字間「ボドロー」(単発記事) 09/15 New

患者さんからのクレーム対応方法の基礎(単発記事) 08/30 New

本誌特別インタビュー 熱心な資格促進 06/20 New

無料で利用できる次世代レセPro発行管理用ソフト

メンテナンスフリー、個人情報完全保護、請求に関するあらゆる機能を網羅。個人請求から団体請求まで完全対応。

詳しくはレセProのご案内へ

レセPro

レセProのご紹介

レセProとは？

業界初、無料！
レセプト発行ソフト

- 柔道整復師用 レセPro(M)
- 訪問マッサージ師用 レセPro(R)



個人情報保護に
完全対応

レセProとは、日本手技療法協会が独自に開発を行った、療養費支給申請書発行用ソフトウェア(レセプト発行用ソフト)で、柔道整復師用のレセPro(M)と訪問マッサージ師用のレセPro(R)の二種類があります。

両レセPro共に「インターネット対応」「個人情報完全保護」「直感的で容易に操作可能」といった、次世代の療養費支給申請書発行用ソフトウェアとして必須となる機能を完全に網羅しています。

当協会正会員(ネット会員)となることで、両レセPro共に無償利用いただけます。これからの院経営に欠かすことのできないソフトウェアとして仕上がったレセPro。このページではそんなレセProの魅力をご紹介します。

- レセProとは？
- レセProの特徴
- レセProの使用条件
- レセProの利用登録

レセPro(M)：柔道整復師向け

- 動作環境
- よくある質問
- お問い合わせ
- 重要なお知らせ

レセPro(R)：訪問マッサージ師向け

- マニュアルダウンロード
- 動作環境

レセProに申し込み殺到

サイトのオープン前から、多数の会員の皆様にお申し込みをいただいた無料レセプト発行ソフト「レセPro」ですが、柔道整復師向けの「レセPro(M)」に申し込みが殺到し、予定数の数倍の申し込み数となりましたため、レセPro(M)に関しては新規申し込み

の受け付けをいったん休止させていただきます。

また、この休止期間中に、先行してレセPro(M)をご利用いただいている皆様から受けたご要望をレセPro(M)に実装しております。実際にレセPro(M)は常に新機能追加や改修を続けていて、現在までもいくつかの機能が改修されています。多数ある希望改修内容のうち、いくつかをご紹介します。

改修予定

・受診者番号引継機能

レセPro(M)を使用する院で、すでに患者数が多い場合、受診者番号が1番からの入力になってしまうと、今までのカルテ番号や、診察カード番

号をそのまま活用できないという問題がありました。次期改修時に、今までの患者さんデータを移行し、従来のデータをそのまま活かせるシステムに変更予定です。

反映済

・金融機関印字機能

従来ではレセプトへの振込み金融機関の印字ができませんでした。多くの会員様から印字対応のご要望をいただいたため、早急に対応しております。

番号印字機能

レセPro(M)としては補助対応となる、共済番号、地共済番号、労災番号、防衛庁番号に関しての印字がされなかった点に関して、会員様からのご要望を反映し印字を行うように改修しております。

医療助成用レセプト印字機能

医療助成用のレセプト用紙を使用する場合に、保険者名の欄に保険者番号の印字がされないという点を改修しております。

現在、このような改修作業を行うと共に、新規お申し込み受け付け再開を目指し、諸々の準備を行っています。これほどのお申し込みをいただいた事に深く感謝いたしますと共に、レセPro(M)のご利用をご検討中の方には今しばらくの辛抱をいただけますようお願い申し上げます。

会員登録

こちらからNPO法人日本手技療法協会の会員登録をお申し込みいただけます。

- ネット会員の登録をご希望の方
- 一般会員の登録をご希望の方

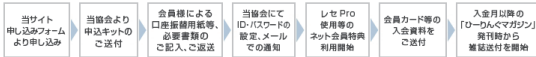
賛助会員の登録をご希望の方

賛助会員のご登録は下記連絡先へ電話でお問い合わせください。詳しい内容をご説明させていただきます。ご不明な点は【お問い合わせページ】よりご連絡をお願いします。

NPO法人日本手技療法協会 総会受付 TEL:03-9296-9055

会員登録の流れ

■ネット会員について



■一般会員について



●治療院の経営ノウハウ

あなたは患者さんが少ないことで、将来を不安に思うことはありませんか？ そして患者さんが少ない理由を「治療技術が低いから…」といませんか？ **実はこれが致命的な間違いなのです。** 患者さんを増やそうと思い、テクニックセミナーに出席してあなたは患者さんを増やせましたか？ きっと、思うように増やせなかったと思います。なぜなら、あなたの患者さんが少ない理由は、**あなたの技術力に問題があるわけではなく、あなたの経営力に問題があるからです。**

あなたは成功した治療家が、治療院経営の秘訣を公開している教材があるのをご存知ですか？

これらを読めば、いかに自分が何にも考えずに経営していたか分かるでしょう。しかし残念ながら書店では販売してません。右記からお申込み下さい。

何もしない「患者獲得法」はありません。保険もチケットも物品販売も必要のない治療院経営法

患者獲得緊急レポート (治療院経営の基本)

- 患者を増やす7つの法則 1,000円
- 業界初! 治療家サクセスストーリー (治療院経営のワナとは?)
- 患者を増やす人、減らす人。 4,000円
- ロコミ患者増殖法 8,000円

※何冊でも代引き送料500円。3冊セット13,000円

好評発売中

●書店では販売しておりません。住所・氏名・電話番号を記入し、今すぐFAXかメールで「ひーりんぐを見た」とご注文下さい。

http://www.etc-karada.com/ 無料閲覧できる情報もh pにあります。

E T C 患者獲得研究会 24時間 FAX 0466-33-3189 受付中 e-mail no1@etc-karada.com

▼急増するネット会員

7月のオープン以来、多くの会員の皆様が、ネット会員への切り替えを行い始めています。これはレセプトを使用したいという方ばかりではなく、治療院検索や求人情報に興味を持っていただけているという事なのだと思います。それを裏付けるように、治療院検索には問い合わせが多数あり、ネット会員の先生方からは熱のこもった自院の紹介文が続々と届いています。「治療院でもインターネットを活用する時代」とは、日本手技療法協会としてひーりんぐマガジン上でも訴えてきた事柄ですが、着実に治療院のインターネット活用時代が進みつつあると改めて感じさせられました。

今後も日本手技療法協会では、ネット会員の皆様に向けて、様々な特典をご提供していきます。治療院で使用する物品の割引優待販売、情報の無料提供、各種会員限定セミナーの実施などです。ネット会員の皆様への最新情報は、この度発刊されますネット会員専用メールマガジンにてお知らせを行っていきます。この機会にどうぞネット会員へのお切り替えをご検討ください。

▼注目を集める各種情報記事

ポータルサイト発の記事や企画は常に大好評で、最近では家賃引き下げを行ってくれるサービスを展開する「家賃110番」をご紹介した記事が、会員の皆様より多くのお問い合わせをいただくこととなりました（記事名「移転をせずに家賃を引き下げ」）。また、新しい施術技術として「ポド

ロー」をご紹介した記事へのお問い合わせも多く、先日行われた日本手技療法協会主催のポドローセミナーにも多くの会員の皆様に足を運んでいただきました（記事名「今注目される足の学問ポドロー」）。

手技療法業界には新商品や新サービスが導入されることが多いものの、それらの情報を伝える媒体が少ないために、魅力的な商品やサービスの情報が現場の先生方へ伝わらない状況であるとも言えます。ポータルサイトでは、現場の先生方にお勧めできる商品やサービスを常に精査し、院経営にご活用いただけるようにご紹介していきます。

▼人気の個人情報保護関連

サイト記事ではSPマーク（手技プライバシーマーク）の創設もあり、個人情報保護関連の話題も積極的に取り扱っています。手技療法家の多くの方々は、院のバックヤードに積み上げられたカルテや患者名簿を見て「これは良くないな。危ないな」と感じておられます。しかし「個人情報が必要なのはわかっている。どうか対策しなければいけない事もわかっているけど、どうしていいのかわからないし、少し面倒だ」というのが本音なのではないでしょうか？

サイトでは「療養費請求に危機!？」というタイトルで、個人情報保護に対する考え方を紹介しています。記事中では役所にお勤めの現役職員の方から、個人情報保護に対するお話を伺っています。行政の本音の一端が、かいま見られる内容となっておりますので、どうぞご一読ください。

この記事を始め個人情報保護に関する話題はつ

きることがありません。

▼注目率の高い治療院検索

治療院検索ではすでに数多くの会員の皆様から、詳細情報ページを持つ事ができるネット会員への切り替え希望をいただいております。また最近特に多いのが、非会員の方からの「チェックポイント登録」希望です。治療院検索では会員非会員を問わず、希望する院に自院の施術メニューや売りとなる項目を、検索結果のリストに表示させる事が可能です。この希望はサイト上から申し込む事が可能で、現在ここからの登録希望が後を絶ちません。これもサイトの注目率が高まってきている事はもちろん、自院を宣伝する事に積極的な先生方が増えてきている事が見て取れます。「治療院サバイバル時代」とは誌面でもたびたび登場するフレーズですが、このように現実にはサバイバル時代を感じておられる先生ほど宣伝にも積極的なのだと言えるでしょう。

登録が多いということは、注目率も高いという事です。ネット会員への切り替えや「チェックポイント登録」をご検討中の方はどうぞこの機会にご登録ください。

▼求人情報の申し込み殺到

期間限定で無料掲載を受け付けている「求人情報」では、殺到する申し込みに担当者から嬉しい悲鳴が聞かれています。この申し込みの背景には、手技療法家に対する求人情報掲載媒体が少なすぎる事が挙げられるでしょう。治療院にとって人

クボ式整体

クボ式整体とは、矯正するポイントを的確に探すため安全で、効果があり強い力も使いません。

H18年

11月19日(日) クボ式整体(初級)

12月17日(日) クボ式整体(初級)

スタッフ育成・分限展開にも実力Upを

時間 10時~17時(昼休憩1時間)

各30,000円(税込み)

〒558-0032 大阪市住吉区遠里小野1-12-15
あびこまえ整骨院 久保敬一
TEL/FAX 06-6607-1333
詳しくはホームページをご覧ください
<http://www.18.ocn.ne.jp/~abikomae/pointo.html>

特徴

- ① 確実なポイントを探し出すため、的確な治療ができる
- ② 背骨・骨格チェック法のマスター
- ③ 見える効果で患者さんへのアピールは絶大
- ④ 施術時間が短い
- ⑤ 実費治療の導入



▼プレスリリースの活用法

材確保は、常に経営に付いて回る問題です。サイトでは治療院からの求人情報を専用のページを使用し、無料で告知を行う事ができます（期間限定）。今後も日本手技療法協会は治療院の人材確保問題について、Webサイトのみならず対策に取り組んでいく所存です。

現在ポータルサイトでは治療院、学校、各種事業者様からのプレスリリースを募集しています。プレスリリースはサイト上に無料で掲載することができ、プロモーション活動の一環として広くアピールを行う事ができます。活用法としては、治療院では「新院開業」「新施術・新機器導入」

求人情報

2006年

- 2006/09/19 東京都八王子市・あま指師・カイロプラクター・整体師募集
- 2006/09/19 茨城県ひたちなか市・小種骨矯正所に興味ある整体師募集
- 2006/09/14 東京都高円寺・スタッフ・骨格セラピスト・受付業務等に携わる方募集
- 2006/09/06 東京都新大塚・整体師・矯正士・矯正士募集
- 2006/09/06 東京都府中市・マッサージ師・鍼灸師・スポーツリハビリ師募集
- 2006/09/04 東京都文京区/台東区・整体師・鍼灸師・整体師募集
- 2006/09/03 東京都板橋区・整体師・マッサージ師 急募!
- 2006/09/02 東京都板橋区・柔道整復師 急募!
- 2006/08/17 東京都豊島区・整体師・鍼灸師・整体師・鍼灸専門学校卒業生・その他研修生・午後勤務できる方募集
- 2006/08/11 都内各地・整体師・柔道整復師・鍼灸師募集 専門学校卒業生歓迎
- 2006/08/08 東京都府中市・整体師・鍼灸師・マッサージ師(学生/パート)募集 急募! 未経験者歓迎
- 2006/08/03 東京都渋谷区・整体師・鍼灸師・整体師・カイロプラクター・リフレクソロジー募集
- 2006/08/01 神奈川県川崎市・整体師・鍼灸師・整体師(学生)募集
- 2006/07/26 東京都豊島区・リフレクソロジー・整体師募集
- 2006/07/25 千葉県船橋市・整体師・鍼灸師・整体師・カイロプラクター・リフレクソロジー募集
- 2006/07/25 都内各地・訪問医療マッサージのスタッフ募集
- 2006/07/25 東京都渋谷区・鍼灸師・マッサージ師・整体師・リフレクソロジー募集
- 2006/07/25 東京都瑞穂市・整体師・カイロプラクター・整体師・スタッフ・院長募集

インデックス

2006年の求人情報

求人情報を掲載します!

求人募集をお考えの方は、こちらのページに掲載いたします。ぜひご利用ください。

求人申し込みフォームへ

無料で利用できる次世代レセプト発行管理用ソフト

レセPro

以前よりお知らせしていたネット会員向けのメールマガジンがいよいよ始動致します。ひーりんぐマガジン誌面やWebサイト上には掲載できない本来は有料の情報やノウハウを、ネット会員の皆様だけにお届けします。内容は治療院経営の髄とも言える、経験に裏打ちされた経営ノウハウ

▼メールマガジン配信開始

「キャンペーン」等のお知らせなど。事業者様では「手技療法家に向けた新製品のご案内」など。学校でも「生徒募集」から「治療院との提携のお願い」といった内容を打ち出す事ができます。チラシの代わりにご活用できますし、自サイトへのリンクも張れるので、プロモーション効果はかなり高いものとなっております。この無料で活用できるプレスリリース、どうぞお気軽にお申し込みください。お申し込みはポータルサイト上から行う事ができます。

情報記事のテーマ一覧

各テーマごとに特色ある記事が連載中

レセPro特集

日本手技療法協会制作の次世代レセプト発行ソフトウェア「レセPro(M)(R)」の魅力を紹介する連載です。当協会ネット会員であれば無償で使用できるレセPro。今までのレセプト発行ソフトにない魅力が溢れています。

このテーマの記事一覧

このテーマの新着記事

8月1日レセPro(M)(R)無料配布開始!

業界初! 無料レセプト発行ソフト

個人情報保護関連

最近、個人情報に関する関心が非常に高まっています。そして治療院ではまさにこの個人情報保護が重要です。ここでは、個人情報に関する情報を載せていきます。

このテーマの記事一覧

このテーマの新着記事

療養費請求に危機!?

必須! 個人情報保護対策

やさしくわかる請求業務

初めて開業された治療家の方、療養費の支給申請の仕方など、請求業務がご存じですか? とのこと、やさしい請求業務について、ここでやさしく解説していきます。

このテーマの記事一覧

このテーマの新着記事

近接部位の考え方

やさしくわかる請求業務②

訪問医療マッサージ

高齢化社会の今、マッサージ師による訪問医療マッサージの需要が高まっています。在宅ケアにおけるあん摩マッサージ指圧師の役割と今後の展望について、詳しく解説していきます。

このテーマの記事一覧

このテーマの新着記事

在宅訪問診療の心得

訪問医療マッサージ④

日本手技療法協会では、現サイトと対をなす「一般向け」サイトである「ハートページ・ネット」(ドット)

▼介護事業業界との連携

ウ指南や、治療院で使用する物品の特選割引情報など、すぐにもでも院経営に活用できるものです。さらには行政の現役担当者や業界団体幹部といった中核をになう方々が語る通常ではなかなか耳にする事のできない本音中の本音や、行政による監査や訴訟問題等の体験談といった、業界内にいる限り身近であるにも関わらず、実態がベールに包まれている事も積極的に扱っていきます。

ネット会員の皆様には、会員登録時にお伝えいただいたメールアドレスに自動で配信されますので、どうぞご期待の上お待ちください。また一般会員並びに非会員の皆様におかれましては、どうぞこの機会にネット会員への登録をお待ち致しております。

治療院情報

大江戸鍼灸整骨院/整体院

この内容をプリントする



当院では、原因や症状にしっかり把握したうえで、患者様へ説明、症状に合った治療メニューを行い、適切な治療を目指しています。施術内容は、鍼灸はもちろん、整体による体のゆがみの矯正、マッサージによる全身の治療、骨格やスポーツ障害に対するテーピングやストレッチまで幅広く対応できます。また、レーザー照射療法や高齢者など、現代技術や設備も整っています。しっかり治す治療だけでなく、カラダの疲れ、ストレスをほぐすリラクゼーション、のんびり癒す、タイエットメニューもあります。

代表者 堀川 敦弘

住所 〒110-0016 東京都台東区台東4-22-4 エスバルハイム701
住所Webマップで表示 Google

診療内容

- 整体
- 鍼灸
- 骨格矯正
- 骨盤矯正
- 筋膜リリース
- 骨格矯正
- 骨盤矯正
- 骨格矯正

「トネット」の制作に追われています。ハートページは介護サービス事業者ガイドブックとして、都内各地の区役所等で配布されている人気雑誌です。このハートページのネット部門と日本手技療法協会の一般向けサイトを、ハートページ・ネットとして運営していきます。一般層に向けて手技療法業界と介護業界からの情報を発信していくのです。

そもそも手技療法と介護は近い部分が多く存在します。どちらも精神的ケアである癒しをも提供したり、これからの高齢化社会を支えていく分野を担っている事。さらには訪問医療マッサージなどは両業界にまたがって存在していると言えます。そんなこれからの高齢化社会の中で重要な働きを求められる手技療法と介護という2つの業界から、一般層に向けて積極的に情報を提供し、両業界に興味を持ってもらう、深く知ってもらう、といった事がコンセプトとなります。

この事はもちろん会員の皆様にも大きなメリット

▼これからも目の離せない展開

トを与える事になります。今までは異なる介護という分野に院の宣伝ができる事や、介護業界が加わる事でシルバー産業の情報が手に入る事。介護事業者との業務提携や交流の場としても活用できるものと考えております。

このように手技療法と介護を合わせるメリットはとても大きいもので、双方が受けられるシナジー(相乗効果)も絶大です。日本手技療法協会ではこれからの業界の展望を考慮し、介護業界との連携が重要になるという判断から、今回の計画を始めた。会員の皆様には一般向けサイトの公開のご期待をお聞きする事がございますが、こういった大規模な企画として進んでおりますので、今しばらくお待ちいただけたらと考えております。

これからの手技療法と介護の連携を早く実現するハートページ・ネットの公開をどうぞご期待ください。

ご覧になっていただいたように、日本手技療法協会Webサイトは、ますますの情報拡充を目指し常に新企画を打ち出しております。今後も手技療法家の皆様のため、有益な情報をお伝えしていく所存です。インターネットを開いた時には、日本手技療法協会ポータルサイトを覗いていただければよいかな、注目率の高いサイトを目指していきますので、今後ともどうぞご期待ください。

NPO法人日本手技療法協会
www.e-shugi.jp/

総務省「サービス業基本調査」に見る 業界の位置と従業員給与

サービス業基本調査は、総務省統計局がサービス業を営んでいる事業所の基本的属性、経理事項及び業務の実態を調査し、我が国のサービス業事業所の経済活動及び業務の実態を全国及び地域別に明らかにする事により、各種行政施策のための基礎資料を得る事を目的としている。

この調査では、柔整師、あん指師、はり師、きゅう師ならびにその他のいわゆる民間資格者も一緒に医療、福祉の大分類の内に療術業として小分類され記載されている。

この調査は平成元年に開始され、5年ごとに行われ、今までに4回調査、公表している。

ここでは、平成16年に行った第4回調査資料を中心に紹介する。

なお、この調査の各業種の分類数は膨大となるので、一部を抜粋して掲載する事をご容赦願いたい。

調査は、日本標準産業分類（平成14年3月改訂）のうち、サービス産業に属する事業を営む民営の事業所の中から、総務大臣が選定した約43万事業所を調査対象として実施されたものだ。

手治療法業界をサービス産業に分類する事に異論もあるだろうし、国家資格者と民間資格者を一緒に述べる事にやはり無理があるという意見もあ

るだろうが、現実には総務省が調査を行い各種行政施策のための基礎資料となり、施策に反映されるものなので異論はさておきご覧いただきたい。

サービス産業全体から見た療術業はどうなっているか見てみよう。

掲示した表からわかるように国家資格、民間資格を問わずの手治療法業界はサービス産業の大分類として「医療、福祉」の「療術業」中の「療術業」として分類されている。病院、医師はサービス業として分類されていないため「医療、福祉」には入っていない。

医療、福祉の事業者数は全サービス産業事業者数の約4・6%であり、療術業は3・1%である。

短期労働者、アルバイト、パートタイムなどを含めた従業員数は医療、福祉で全サービス産業従業員数の4・0%で、療術業は1・3%を占める。

療術業を具体的に検証してみよう。

療術業の事業所数は6万5411とある。これは平成16年に厚生労働省が発表した衛生行政報告例とは数に相違があるが、厚生労働省の統計では従業員数、給与支給額等の調査がされていないため、この第4回のサービス業基本調査を基に療術業を見ていく。

療術業の事業所数は全サービス産業事業所数

150業中8番目に当たる数の多さである。

ちなみにサービス事業所数の多い順に美容業、貸家・貸間業、洗濯業、理容業、喫茶店業、一般食堂、自動車整備業と続き、療術業は8番目、つぎに中華料理店がある。

従業員数で見ると150業中29番目であり、事業所数と従業員数だけで見るとサービス産業の中核をなしている。

しかし、収入額となると療術業は下位に位置する。サービス産業の収入額を従業員数で割った、従業員数一人当たりの収入額はサービス産業全体では1230万あるが、療術業は430万円である。これは、150業中125番目である。430万円は美容業、衣服裁縫修理業、労働者派遣業とほぼ同じ収入額だ。

前回調査との比較療術業の各項目を5年前の平成11年に行われた前回の調査と比較して見よう。

平成11年は事業所数5万8640所、従業員数15万336人、総額で収入額671971（百万円）、経費総額477009（百万円）、給与支給額は229295（百万円）であった。

この5年間で事業所数は約6800所が増え、従業員数も約1万6000人と両方も、およそ10%増えている。また経費総額も32714

（百万円）で7%増加している。しかし、収入額は

50000（百万円）の増加で、7%の伸びにとどまっている。競合の増加、従業員数の増加、そして経費が増加しているという事は、当然各事業所1所当たりの収入が低下している事が容易に読み取れる。

この事に、同じパイを新旧取り混ぜた同業者が取り合っている構図が見えなくもない。

この影響は給与支給総額に端的に現れている。前回の調査の給与支給額は229295（百万円）であり、前述のように従業員数が約1万6000人増加しているにも関わらず、この5年間で給与支給総額は7166（百万円）減少している。

表の右側の1事業所当たりの資料を見よう。

平成11年の収入額は1157万円、経費総額818万円、給与支給総額は400万円だった。16年の収入は、1103万円なので5年間で約5%の収入減少である。

この対策として平成11年では818万円だった経費総額が平成16年の調査では779万円となり、経費が39万円低下している。

給与支払い総額は全体の従業員が10%増加しているにも関わらず、逆に60万円減少している。支

払い給与額を押さえる事により、院そのものの粗利は、5年前とほぼ同じ金額を確保している。

手技療法従業員の給与と表の総額欄の給与支払い総額を従業員数で割ってみると、従業者1人当たりの給与(年収)が出る。従業者数1人当たりの収入額が療術業とほぼ同じ美容業、衣服裁縫修理業、労働者派遣業給与と比較してみよう。

療術業 全従業者の平均給与133万円 常用雇用者の平均給与255万円

美容業 全従業者の平均給与161万円 常用雇用者の平均給与274万円

衣服裁縫修理業 全従業者の平均給与171万円 常用雇用者の平均給与304万円

労働者派遣業 全従業者の平均給与229万円 常用雇用者の平均給与336万円

4者との比較で療術業が一番低いことがわかる。手技療法の従業員の給与に関しては、こんなデータもある。

社団法人東洋療法学校協会が平成13年に行った専門学校生を卒業し国家資格を取得後1から5年の先生にアンケートを取ったデータである。このアンケートは、アマ指師、はり師、きゅう師が対象であるが一つの方向は見える。

アンケート回答の平均年齢が32.9歳で、給与(月額)は20.1万だった。

平成8年にアンケート実施した際は給与が20.4万だったので、5年間上昇していない。

当時の社団法人東洋療法学校協会の会長がこのアンケート調査結果について「報酬又は給与を見ると、卒業後1〜5年目の修行中の身である人が多い事を勘案しても、平均年齢32.9歳という事から考えると、低いと言わざるをえない」と述べ

ている。

確かにサービス産業から見た療術家の給与は安い。

その要因としては、前述の社団法人東洋療法学校協会の会長が述べている社会保障政策上の問題もあるだろう。

各院が社会の健康ブーム・癒しブーム・代替補完統合医療ブームといったトレンドを取り込む努力も必要と思われる。

同じパイを取り合うのではなく、パイそのものを広げる努力も行わなければならない。

特に、保険を適用している院に関しては保険請求日から入金日までのタイムラグがあり過ぎるため、売り上げはあっても入金が遅く、手元資金が回転しないという保険取り扱い店ならではの問題も見逃せない。

保険者からの入金日は変えられないとしても請求団体等からの支払いが早まらない限り、なかなかこの問題は解決できないように思う。施術日からその入金日まで180日間以上要するところもあると聞いた。返戻率の低減に努力し、フアクタリングなどの債権の期日前資金化を活用し、経営の安定化を図り、従業員の給与の増加をお勧めしたい。

手技療法はその名の通り人的な療法であり、個人の技量に負うところが多い。優秀な人材を採用するにしても育て上げるにしても、院の安定経営が一番重要だろう。

経営が安定し、給与のベースアップを実施し、業界そのものの向上を目指す事が最良だと考える。それを行わない限り優秀な人材ほど、他業種に流れてゆく可能性が高いからである。

たった、一枚の

表から上記の結論を導き出すのは、無謀な試みである事を重々承知している。しかし数字はさまざま

な真実を含んでいる事を考慮すれば100%間違いだと言いつれないだろう。

今回は、記者個人が一枚の表を分析させていたのだが、この記事をご覧の先生も、数字の羅列をいやがらずにそれを電卓片手にゲーム感覚で分析し、考察してみるのも論理的思考の育成を兼ねた秋の夜長の過ごし方もしれない。

一度試してみる事をお勧めする。

※出典：総務省統計局「平成16年サービス業基本調査」【全国編】

サービス産業事業所数・従業者数・常用雇用者数及び収入額・経費総額・給与支給総額・設備投資額(総額、1事業所当たり)
(平成16年)〔個人及び会社について〕

事業所数	従業者数		総額(百万円)				1事業所当たり(万円)			
	うち常用雇用者数	収入額	経費総額	うち給与支給総額	設備投資額	収入額	経費総額			
							うち給与支給総額	うち給与支給総額		
サービス産業	1,892,710	12,345,424	9,255,622	151,815,917	127,096,595	32,745,501	7,507,713	7,974	6,673	1,723
医療、福祉	87,863	498,246	356,738	2,498,984	1,941,197	977,351	64,695	2,834	2,201	1,109
医療業	72,841	227,754	137,298	1,429,145	1,040,588	433,112	36,551	1,961	1,428	594
助産・看護業	535	2,862	1,924	9,565	7,245	4,554	87	1,788	1,354	851
療術業	65,411	166,551	86,986	721,619	509,723	222,129	23,091	1,103	779	340
老人福祉・介護事業	3,527	67,273	59,447	344,998	293,482	143,940	10,974	9,683	8,252	4,059
情報通信業	3,454	25,692	23,104	584,124	383,326	134,801	8,573	16,910	11,098	3,902
不動産業	250,442	636,880	292,745	12,883,624	9,369,033	1,904,264	680,317	5,143	3,740	760
飲食店、宿泊業	479,520	3,479,273	2,701,715	21,575,007	17,183,162	5,966,156	523,418	4,475	3,562	1,238
教育、学習、娯楽広告支援業	143,641	684,917	475,608	4,187,673	3,480,770	1,392,756	82,736	2,912	2,421	969
その他のサービス業	927,790	7,020,416	5,405,712	110,086,505	94,739,106	22,370,173	6,147,974	11,783	10,138	2,400

注1) 1事業所当たりの各金額は、記入対象期間が1年未満及び記入対象期間不詳の事業所を除いている。
※編集部注) 産業分類の主な事業だけを抜き出しているため、各事業等の合計は大分類、中分類等の合計にならない。

オンライン・トレード入門

黒澤アラン

施術家の皆さまに株式投資を

手治療法家に向けた情報誌であるひーりんぐマガジンの中で、唐突に出てきた株式投資の記事に首を捻った読者の皆さんも多いかと思われます。この連載では、施術家である読者の皆さんに、株式投資をお勧めしていく、といった内容になっているのですが、まずは皆さんに「なぜ施術家の皆さんに株式投資を勧めるのか？」といった話題から取り上げてみたいと思います。

今回編集部よりこのお話をいただいた時に私が思った事は「言われてみれば治療家の方は株式投資に向いているのではないか？」という事です。何しろ先生方は毎日数多くの人々とコミュニケーションを取られています。何気ない会話に投資のヒントが隠れていたりするのも株式投資の面白さ

の一つです。さらには先生方には経営者も多い。経営者にとって株式市場を知る事は、基礎知識を超えて大きな武器となります。

つけ加えるなら、これからの日本は介護や福祉といった分野が大きなウェイトを占めていくのは明白です。伸びていく分野の業界知識を持っている事は、株式投資では欠かせない知識となるのです。こういった事柄から、先生方が株式投資に興味を持たれば、良い投資ができるのではないかと思います。

なぜ「株式投資」なのか？

ご存知の方も多いかと思われますが、日本ではここ数年、空前と言っても差し支えないほどの株式投資ブームが巻き起こっています。雑誌や専門書籍の数も急増。それらの表紙には「サラリーマンが毎月10万円を稼ぎ出す株式投資術」「主婦が株で年間1000万円を稼いだ！」「160万円を6年間で100億円にしたニート青年」といったキャッチコピーが並んでいます。

冷静な方はこれらを見て、「ここ数年、景気がいいからな。バブルの再来なだけだよ」と感じる事でしょう。確かに株ブームの裏には、好景気による株価上昇が要因として挙げられるのですが、皆さんに知っていただきたいのは、「昔に比べて株が身近になった」という事なのです。株が身近になったのにはいくつもの理由があります。先ほど挙げた好景気による株価上昇で儲けやすくなった事もありますが、インターネットの発達によって簡易に売買が行えるようになった事、証券会社の手数料が大幅に引き下げられた事、インターネットを利用して個人がプロ並みの情報を即時に受け

られるようになった事、株式投資の利益に対する税制が優遇されている事など、理由はたくさん挙げられます。

こうしてせつかく身近になった株を食わず嫌いで遠ざけるのは勿体ない話です。株は利殖目的ももちろん、節税目的で投資する事もできますし、売買をしなくても関心を持つだけで、経済や政治にと生涯学習と呼んでも差し支えない側面も持っています。私の投資仲間の中にも経営・経済の勉強のために株式投資を始めてみたら、思いの外に没頭してしまい、ついには投資を本業としてしまった元個人クリニックの院長だった方もいます。

この株式市場が盛り上がっている今、先生方も株式投資に関心を持っていただけたらうれしく思います。

やっぱり株は儲かる？

さて、最初から面倒なお話をしてしまいました。株式投資の魅力はやはり儲けられる事です。いろいろな理屈はさておき、まずはそういったモチベーションが必要でしょう。前述した例で出てきたように、今や学生さんから主婦の方まで、株式投資で大きく儲けた話は後を絶ちません。一般人が1億円を儲けたという話も珍しくはなくなってきました。インターネットの検索サイトで「株 十日記」などのキーワードで検索すれば、一般人が自らの株式投資の成績などを発表しているホームページやブログ(※注1)などが大量に見つかります。皆さん毎日の売買の記録を公開していたりするので「本日は相場が悪くプラス10万円でした。シヨボいなあ」なんて書いている事も珍しく

注1 ブログ

近年流行している、インターネット上で書かれる個人の日記を指す。ウェブログの略称。

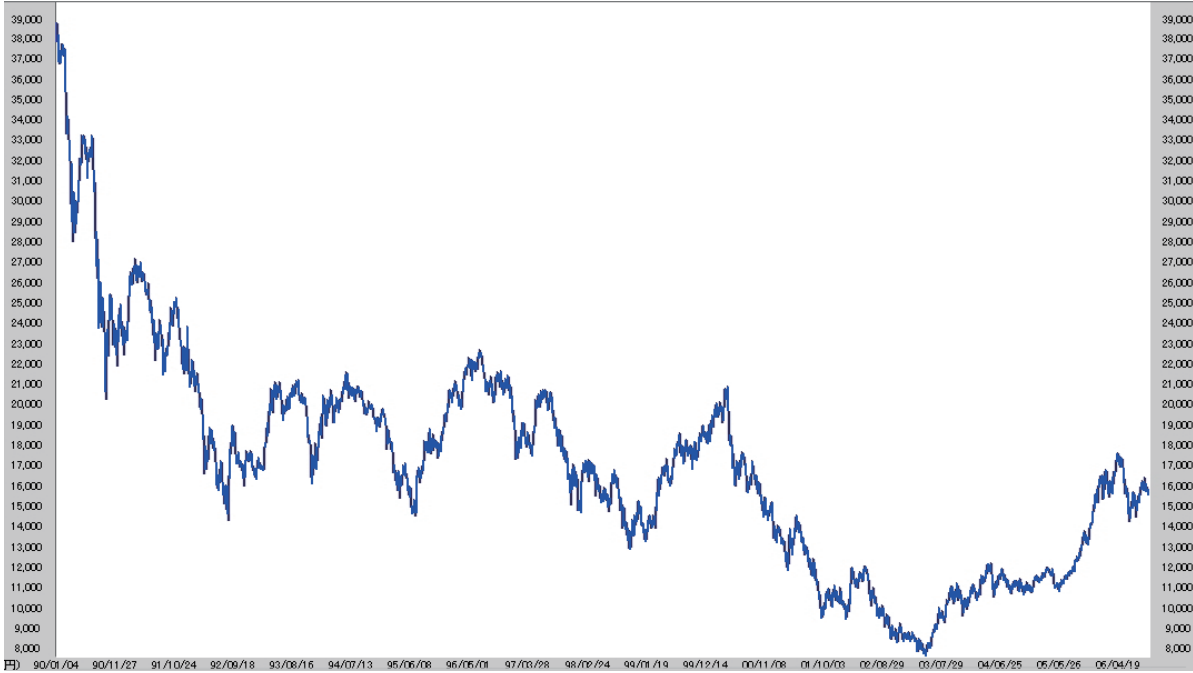
注2 チャート

罫線表(けいせんひょう)。値動き等を規則に合わせ表記した図。表記方法や含有データの違いなど数え切れない種類が存在する。株式投資を行う上で欠かす事ができない。

注3 日経平均株価

東証第一部上場銘柄から選定された225銘柄の平均株価の事。日本経済を端的に表す指標として重宝されている。

図表1 1990年1月から2006年10月までの期間の日経平均株価の値動きチャート



自分の手で資産を作る

ないほどに、株長者は増え続けているのです。

このように長者への近道として始める方の多い株式投資ですが、株式投資は決して大儲けを狙うためだけにあるものではありません。運用法を変える事によって、大きく利益を狙う事も、安定した資産として預金代わりに活用する事もできるのです。ヘソクリ代わりに少額ずつ足して購入していく事もできます。すでに株式投資は一部のお金持ちだけの話ではなく、貯金や保険と同じように、普段の生活に関わる事柄として捉える人が増えているのです。

これも日本人の意識が変わってきた事が根底の理由としてあるのでしょう。日本中が舞い踊ったバブルが弾け、すでに10年以上が経ちました。バブル崩壊後は暗い話題ばかりで、「日本の経済はこのまま落ちていく一方なのではないか…」と囁かれた事さえありました。ここ数年になって、ようやく少しずつ景気が回復し始めたのではないかと感じられる事も増えてきました。ここにきて多くの人が感じている事は「自分のお金は自分で稼がなければならな

い。そして自分で守っていかなければならない」という、当たり前事なのかもしれませんが。終身雇用も崩壊し、将来の年金も不安である現在では、自分が生涯生きていくための資金は自分で守らなければなりません。金融機関でさえ破綻する時代なのです。お金を銀行に預ける事に「潰れてしまいかも」なんて思ったりするとは、バブル以前の日本ではあまり考えられなかった事だと思えます。株なんてギャンブルだ、とはよく言われる例えですが、銀行株を購入する事がギャンブルなら、銀行に預金する事も同じ事とも言えます。

これからの時代、自分のお金は自分で稼ぎ、そして守らなければいけません。この辺りの考え方は自分の手腕で生業をされている先生方には受け入れやすい考え方ではないでしょうか？

息吹を吹き返し始めた日本経済

ここで図表1のチャート(※※)をご覧ください。これは90年1月から2006年10月までの期間の日経平均株価(※※)の値動きです。日経平均は89年の終わりに史上最高値である3万8915円を記録し、そしてバブルの崩壊とともに14年間をかけて、2003年4月28日には7607円まで下がったのです。バブルに舞い踊った時代からして、約5分の1です。皆さんもよくご存知の不況と呼ばれる時代は、チャートで見ても胸が痛くなる時代であったのです。このチャートを見ながら皆さんの経営状況などを思い起こされてみると、景気の影響がどう出ていたかわかるかもしれませんね。さて、数字で見ると、バブル後最安値となった2003年を底にして、日経平均は確かに息を吹き返しつつあるように見て取れるのではないで

でしょうか？もちろんこれだけで単純に判断はできませんが、株式市場が盛り上がりつつある事を示す1つの根拠となっています。同時にこれは日本経済が少しずつ立ち直りつつあるとも言えます。先生方が院を経営される事も株式投資も、同じように経済活動です。日本経済の立ち直りに合わせ、皆さんで日本経済を盛り上げながら、自らの資産を増やしていただけるのなら、これほど素晴らしい事もないと思います。

貯蓄から投資へ

いかがでしたでしょうか？株式投資に少しでも興味を持っていただけなら幸いです。ぜひともひーりんぐマガジン読者の皆さんにも、この株式投資を使いこなし、大切な資金を育て、そして守っていけるようになる事をお祈りいたします。次回は昔とはかなり変わってきた、インターネット時代ならではの証券会社の選び方について解説します！

黒澤アラン (個人投資家)

日経平均が下がり続けた学生時代より株式投資を開始。わずかな投資額を失わないように試行錯誤しながら今にいたる。近年では投資対象を為替、先物、不動産などに拡大。個人事業主等の資産形成へのアドバイスも行っている。



減価償却

さて今回は減価償却の話をしましょ
う。減価償却は、会計理論上の概念で一
般の事業主にとって、なかなか理解する
事のできないものです。事業に利用する
建物や付属設備、車両、治療用器具、パ
ソコン、プリンター、コピー機、レセコ
ンソフト等を購入した場合、一品当たり
10万円未満のものは必要経費になります
が、10万円以上のものは、いったん資産
として計上し、その耐用年数にわたって
必要経費となります。この計算を減価償
却と言います。例えば治療用器具を現金
200万円で購入した場合、購入代金
200万円が支払った年度の必要経費に
はならなくて、この器具が耐用年数5年
とすると5年間かけて必要経費にしてい
くという事です。わかりやすくするため
に償却完了時の残存価額をゼロとして計
算してみます。200万円÷5年＝40万
円が1年間で必要経費にできる金額で、
これを減価償却費と言います。実際に現
金支出が200万円ありましたが、その
うち1年間40万円までしか経費として認
められない事になります。これは確定申
告により納税を行なう際に大きな問題に
なってきます。例えば、その年度の現金
収入が1000万円、現金支出が必要経
費800万円と治療用器具代200万円
の合計1000万円、現金収支はトント
ンだとなります。税務上は収入1000万
円、必要経費は800万円と治療機器の
減価償却費40万円の合計840万円とな

り、差し引き160万円が課税所得とな
り納税が生じます。
しかし現金収支は、トントンで手持ち資
金がないので税金を支払う事ができない
のです。

事業主からすれば、おかしな話ですが
経費の認識を現金支出時ではなく耐用年
数期間にわたって行うためにこのような事
が起こるのです。

減価償却の計算方法(定額法と定率法)

では、減価償却の計算方法にはどのよ
うな方法があるのでしょうか。定額法は
償却費の額を毎年均等に割りふって償却
を行います。計算式は、(取得価額－残
存価額)÷耐用年数＝各年の償却費。残
存価額の有形固定資産は10%とすると前
述の例では、(取得価額200万円－残
存価額20万円)÷耐用年数5年＝36万円
になります。残存価額というのは耐用年
数の5年が経過した時の処分価額を意味
します。前述の例では5年後20万円で処
分できるとみなしてこの部分を償却対象
から除くのです。年度の途中で購入した
場合は、購入して事業の用に供した月か
ら月割り分が経費になります。この例で
7月に事業で使い始めた場合、7月から
12月の6カ月分18万円がその年度の必要
経費になります。したがって今年も儲
かったからといって年末に資産となる
10万円以上のものを購入しても経費にな
るのは月割りの償却費のみです。年末に
200万円の治療機器を購入しても経費

となるのは3万円の償却費のみとなりま
す。

定率法は償却期間の前半に多く償却費
を計上し後半に少なく計上する方法で
す。計算式は、(取得価額－前年までの
償却費累計)×耐用年数に応じた定率＝
各年の償却費。前述の例ですと、初年度
200万円×0.369＝74万円、2年
目(200－74)×0.369＝46万円、
3年目(200－120)×0.369
＝30万円、4年目(200－150)×
0.369＝18万円、5年目(200－
168)×0.369＝12万円。定額法
は毎年36万円の同額ですが、定率法は当
初多めに償却ができます。初年度ですと
定率法の方が定額法よりも74万円－36万
円＝38万円も多く経費化できます。した
がって早めに経費化したい場合は定率法
がお勧めです。

個人事業の場合は原則として定額法が
適用されます。定率法を適用したい場合
は減価償却の計算方法の届け出を税務署
に提出する必要があります。これまで定
額法で償却してきた場合は、3月15日ま
でに定率法で行う届け出を税務署に提出
すれば、出した年度から定率法で償却計
算を行う事ができます。法人の場合は原
則として定率法になりますので、別段の
届け出をしなくても定率法での計算がで
きます。保険請求用のレセコンソフトを
購入した場合は、前述の定額法の計算式
で残存価額がない式で償却費を計算しま

個人事業の場合は原則として定額法が
適用されます。定率法を適用したい場合
は減価償却の計算方法の届け出を税務署
に提出する必要があります。これまで定
額法で償却してきた場合は、3月15日ま
でに定率法で行う届け出を税務署に提出
すれば、出した年度から定率法で償却計
算を行う事ができます。法人の場合は原
則として定率法になりますので、別段の
届け出をしなくても定率法での計算がで
きます。保険請求用のレセコンソフトを
購入した場合は、前述の定額法の計算式
で残存価額がない式で償却費を計算しま

す。例えばレセコンソフト代100万円だと償却期間が5年なので、100万円÷5年＝各年の償却費は20万円になります。

税務上の特例

一品当たり10万円以上のものは、いったん資産となりますが、青色申告者については一品当たり30万円未満のものは必要経費とする事ができます。これを即時償却と言います。

平成18年の税制改正により、平成18年1月から3月までに購入した場合は上限がありませんが、4月以降に購入した場合は総額300万円までとの上限が設定されました。また一品当たり10万円以上20万円未満の資産については3年間で均等償却ができます。これを一括償却と言います。そうすると一品当たり10万円以上20万円未満の資産については即時償却、一括償却と通常の償却の3種類から、事業主は有利な償却方法を選択できる事になります。早期に償却したい場合は即時償却を選び、上限になった場合は一括償却を選ぶのが有利です。さて、ここでややこしいのは市町村民税として課税される償却資産税です。償却資産税は1月1日現在に保有している償却資産の簿価（取得価額－償却累計額）の1・4%（標準税率で地方により異なる）が毎年課税されるものです。一括償却を行った資産についてはこの償却資産税は課税されませんが、即時償却を行った資産について

は、課税されます。したがって一品当たり10万円以上20万円未満の資産について即時償却を選択した場合は、全額必要経費として処理できますが、償却資産税が課税されるのです。

事業が赤字の場合は一括償却を選び、償却資産税をカットする方が有利です。

リースとどう違うのか

治療用器具やレセコンソフト等は購入した場合とリースの場合とどちらが有利かという質問がよくあります。購入の場合はこれまで述べてきたように現金の支出を伴い、支出額をいったん資産に計上し減価償却により各年度の必要経費とする事ができます。これに対してリースは治療用器具等の所有者であるリース会社から治療用器具等を一定の期間借り、毎月リース料を支払うものです。資金負担の面から見ると、購入は購入時に一括で現金が出ていきます。もし購入資金がない場合は金融機関等から借り入れを行う必要があります。借り入れ後は毎月元本と利息の返済をしなければなりません。リースの場合はリース期間中、毎月リース料を支払えば良いので当初の資金負担はあまりありません。また金融機関からすでに融資を受けており融資枠がない場合でもリース会社の審査が通れば実行可能です。

ただし、リース期間が満了しても、まだ利用する場合は再リース契約し、再リース料を支払う事になります。一般に

は、従前の1カ月のリース料で1年間の再リース料になります。

償却資産税は購入の場合は事業主が負担しますが、リースの場合はリース会社が物件の所有者になるので事業主の負担はありません。途中で買い換えや除却を行う場合、購入の場合はその時の簿価（取得価額－償却費累計）が売却損なり除却損となり、現金支出は生じません。リースの場合は原則として中途解約はできませんが、残リース料を規定損害金として支払う事で解約できます。支払総額で見るとどちらが得なのでしょう。購入の場合は購入代金、毎年の償却資産税、借り入れ金の支払い金利の合計になります。リースの場合はリース料支払い総額になります。一般にはリース料の中にはリース会社の負担する金利や人件費、利益が入っていますので購入の方が支払い総額は少なくなります。費用化はどちらが有利でしょうか。購入で減価償却の方法に定率法を適用した場合はリースの場合より早く費用化ができます。

とどちらが得なのでしょう。購入の場合は購入代金、毎年の償却資産税、借り入れ金の支払い金利の合計になります。リースの場合はリース料支払い総額になります。一般にはリース料の中にはリース会社の負担する金利や人件費、利益が入っていますので購入の方が支払い総額は少なくなります。費用化はどちらが有利でしょうか。購入で減価償却の方法に定率法を適用した場合はリースの場合より早く費用化ができます。

繰延資産の償却

治療院がテナントの場合、更新時に更新料を支払います。この更新料は20万円未満なら必要経費にできますが、20万円以上なら繰り延べ資産という資産にいったん計上して更新期間で償却します。例えば契約期間が2年で30万円の更新料を支払う場合、支払った30万円を繰り延べ資産に計上し、1年間で15万円を償却費として必要経費とします。団体等の加入金は20万円未満なら必要経費にできますが、20万円以上なら資産にいったん計上して5年間で償却します。

償却方法による違い

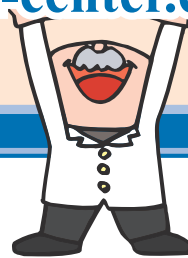
項目	必要経費	一括償却	即時償却	通常償却
償却資産税	対象外	対象外	対象	対象
購入代				
10万円未満	○	—	—	—
10万円以上20万円未満	×	○	○	○
20万円以上30万円未満	×	×	○	○
30万円以上	×	×	×	○

質問をお待ちしています

上田曾太郎の初歩の会計教室にご質問、ご相談、取上げてほしい内容などございましたら、
①質問等内容②ご連絡先③お名前（匿名の場合はペンネーム）
④開業している方は開業歴をお書きになり郵送又はFAXで
ひーりんぐマガジン編集部
「初歩の会計教室係」
(FAX 03-5296-9056)
までお送りください。

役に立ちます。

<http://www.mdx-center.com/>



治療業界特有の保険請求システムとして、あきらめてませんか？

従来の4~6ヶ月後の入金という請求方法、高い返戻率。これは仕方がないことでしょうか？ メディックス計算センターは治療院の経営健全化のため、超早期入金を実現！ 事前審査で返戻率も低く抑え、早く確実に請求金額を入金できる新しいシステムを実現しました。また、月別入金明細も充実。請求及び入金管理をわかりやすく万全に行うことができますようになります。



貴院専属の経営アドバイザー

治療業界も競争が激しくなってきました。治療技術だけでなく経営面でも常に新しい情報を得て、勉強を重ねることが欠かせません。そんなとき相談できる専門家が近くにいますか？ メディックス計算センターのスタッフに、いつでも声をお掛けください。豊富な知識と情熱を持ったスタッフが、親身に対応致します。



税金の負担が重いと感じますか？

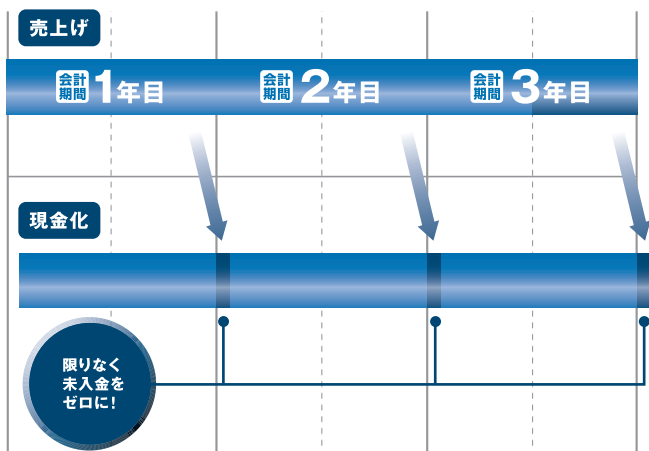
まだ入金されていないのに税金を先払いする。これでは税金の立替払いをしているようなもの。メディックス計算センターは、院長先生に代わり請求分を先払い。立替の手数料を支払っても、結果的に税金額も年間の現金も大幅にお得。

経費	メディックス計算センター	従来の請求方法
会員費	1万5千円	1万円
パソコンリース費	0円	3万円
請求手数料	6%	2%
年間総経費	1470万円	1440万円
帳簿上の利益		
年間総売上	2400万円	2400万円
年間総経費	1470万円	1440万円
年間総利益	930万円	960万円
年間現金	630万円	60万円
納税額	298万円	308万円
キャッシュ残高	322万円	-248万円
なんと580万円の差！		

資金に余裕ができれば、いいこといろいろ

手元資金が残れば、経営にも余裕が。稼いでも現金が残らなければ、やる気もなくなり将来の展望が持てません。手元資金が残れば、従業員の給料も上げられ、設備や内装にも活かれます。結果的に患者さんの評判も良くなり、いっそう繁盛。こんな相乗効果を呼ぶことができるのです。

メディックス計算センターなら



いま問題になっている「個人情報管理」でもメディックス計算センターは進んでいます！



レセプト請求用パソコンソフトを提供。データはすべて計算センターのホストコンピューターに置かれ、治療院のパソコンに置きませんから、操作ミスなどによって個人情報が流出する恐れもなし。患者さんの個人情報を扱う責任の重い治療院には、ぴったりのシステムです。

00 TEL : 03-3255-0321 (直通)
-center.com (お問い合わせください。)



当社は個人情報の取扱いを適切に行う企業としてプライバシーマークの使用を認められた認定事業者です。

治療院経営成功の必殺技でお

毎年**保険請求**の半分しか入金してないのに、税金は丸ごと先払い。これって変じゃない？

繁盛してるのに、**お金**が足りないのはなぜ？



よその治療院では、最近内装をきれいにしたらしい。そんな余裕があるのはどうして？

うちは返戻がすごく多くてまいった。**返戻を減らす**ことはできないの？



メディックス
計算センターは

保険請求
代行

超早期
入金

親身の経営
ノウハウ
サポート

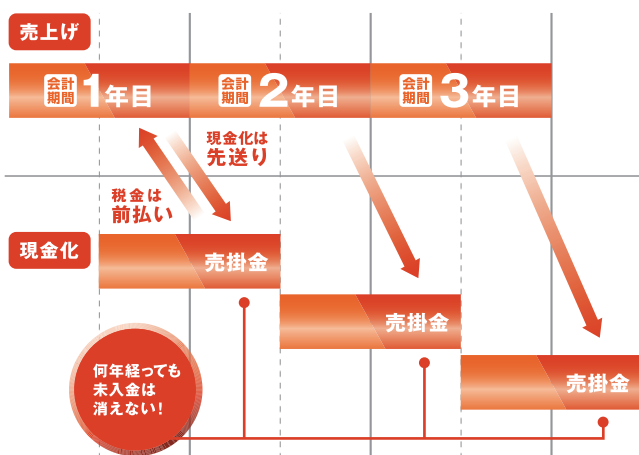
レセプト請求用
パソコンソフトを
無償提供

で院長先生の
悩みを解決！

治療院経営の健全化をじゃましているのは…

- 1 多すぎる未入金額。
- 2 「お金がまわっているから大丈夫」という思いこみ。

従来の請求方式



ひとと社会を、もっともっと健康に

メディックス計算センター

AM10:00~PM6:00
E-mail: info@mdx-

株式会社メディックスは、治療院の ビジネスパートナーを目指している企業です！

★貴院の気になるポイントは？

- 入金スピード**は満足していますか？
- 返戻率・請求部位**などに関して疑問はありませんか？
- レセプトの**保険者への対応**などでお困りではありませんか？
- 2005年4月施行の**個人情報保護法**に対応していますか？
- 入金突合せ**に時間を取られすぎていませんか？
- 毎月の**レセコンリース代**が負担ではありませんか？
- 毎年気付かずに**数ヶ月分の売掛金に対する税金**を払っていませんか？
(**資産形成・節税**できる可能性があります！)
- 上記のような話題や**繁盛治療院の情報**などの入手方法をお持ちですか？



ひとと社会を、もっともっと健康に

メディックス

〒101-0063 東京都千代田区神田淡路町1-1-1 KA111ビル

TEL : 03-5297-8123 FAX : 03-3255-3991

<http://www.mdx-grp.co.jp/>

E-mail : medix@mdx-grp.co.jp

治療院サバイバル時代を生き抜くために、
プロのサポートを。



当社は個人情報の取扱いを適切に行う企業としてプライバシーマークの使用を認められた認定事業者です。



PCC 主宰

花谷博幸

勝ち組治療院の



vol.8

質問

昨年入ったスタッフは、こうしたいと思っていても動いてくれない、怒るとふてくされる、褒めても効果なし、ととてもやりにくさを感じます。これから新規スタッフを募集するのですが人員採用時の注意点はありますか？(41歳 柔道整復師)

回答

こんにちは 花谷博幸です。今回はひーりんぐマガジンに届いた質問にお答えしたいと思います。今後も皆様からの質問をお待ちしております。

今回の質問は、柔整において人材獲得は生命線だと思われ採用についてですが、実際の多くの接骨院経営者は人材獲得を軽視しており、その分スタッフ育成に無駄な負荷を掛けているように思います。私自身、今まで多くのスタッフを採用してきましたが、高確率で素晴らしいスタッフばかりでした。今日はその幾つかをご紹介しましょう。

皆様は面接の際、何に注目していますか？多くの治療院経営者に聞くとその応募者の「やる気」と「技能レベル」と言います。確かに本人のやる気や治療技術のレベルは判断の基準になるかもしれませんが、私はその両方を

勝ち組のロゴ

1パーセントに頼らない求人システムを作れ

判断の基準から極力はすすようにしています。もっと言うと「やる気」は全く当てにならない基準であり、「技術レベル」は手垢がついていなければ、ある程度まで教える事ができる事柄だと考えているからです。多くの方は求人コストを上げたくない、早く人材の穴を埋めたいと

考え、安易な採用をして後で困るはめになるのです。私は先日受付スタッフ1名の採用に2カ月間求人掲載をし、11名を不採用としました。受付のパートスタッフを軽視している治療院は、これから絶対に繁盛しません。受付のパートスタッフは治療院の顔だにご理解下さい。

先日の「スタッフ育成セミナー」でも言ったのですが、「やる気」という感情は一時的な発動の部類で、我々治療院経営者の欲しい「継続的なやる気」とは全く違うものだ認識していただきます。よって面接時のやる気を信用しては判断を間違ってしまう事になってしまいます。「やる気があります」「やる気だけは負けません」という応募者は大体根気がありません。精査す

べきところはその根気なのです。根気は今までの生き様の実績と成果を質問する事で見る事が可能です。次に「技能レベル」ですが、治療院側が「私の治療院では、この方針により、この技能が必要です」と言えるかどうか第1の条件になります。その院の技能レベルを元に応募者の実際のレベルを計ることになると思えます。しかし、私から見るとこの常識的な「技能レベル」は大抵のセンスがあれば教えられるものです。私が「技能レベル」よりも重要視するのはその人の「サービスマインド」です。これは入社後、チームの皆と仲良くできるかどうか、患者さんへの気持ちやチームで共有できるかが、とても大事な要件になります。実際に治

療現場で院長がスタッフを指導する事の大半は、对患者さん、対仲間に対する事柄ではないでしょうか。これを知るには背合わせテストをするとはぼそれがわかります(背合わせテストとは、背合わせの状態で見守るAさんが既存スタッフBさんにある画を口頭だけで伝えて、Bに書いてもらうものです)。

次に、「人材育成はできない」と考える事です。入社してから育てるなんて99%できません。技術は教えられてもサービスマインドは、ほとんどその人間の素養で決まっています。20歳までの環境や家庭環境で決まってしまうのです。確かに99%は大袈裟かもしれませんが、1%の望みと過信と安直さを基に求人をして育

てようとしても、マニュアルも作られていない接骨院では思ったとおりの人材を育てる事は難しいものなのです。院長側にあつては、院の方針、方向性、新人トレーニング、新人へのキャリアパス、言葉の管理、共通言語、将来設計…。これらの事を充実させておかなければ接骨院にはいい人材が集まらない時歳代になってきています。これから最も競争の激しい柔整業界は人材を人財にできるプランニングを提示できなければ競争に勝てないし、いつまでたっても任せられる治療院体制はできないのです。また世歳代ギャップが確実にある事も頭の片隅に持っていないと新人教育はできません。40歳代の院長は経済成長とともに青春を過ごしてきました。20歳代のスタッフは不況の時歳代に青春を送っています。1つの指標として「ニート」を受け入れられるのが今の20歳代のメンタリティーだと言う事です。30歳代、40歳代、50歳代の経営者で「ニート」を理解できるキャパシティーがある人は、私も含め、ほとんどいないのではないのでしょうか。これからの人材教育とは、このあたりまで把握しておかないと苦しいだけのものになるので

花谷博幸

(はなたに・ひろゆき)

PCC(プロフェッショナル・コーディネーターズ・クラブ) 主宰 89年から3年間に中国留学。94年早稲田医療専門学校針灸科卒業。現在埼玉県富士見市にて現役診療中
ホームページ <http://www.ne.jp/asahi/balance/pcc>

無料メルマガ・ブログ公開中

成功への道

ウラ技・オモテ技



「開業は簡単。維持することが問題」 本患者に飽きられない方法は「治療」のみ

カモメ接骨院院長 加山博行氏

色白で繊な風貌のカモメ接骨院・加山博行院長は、今年39歳。共に院を切り盛りする奥様と仲良く取材に応じてくれたが、初々しい雰囲気か学生カップルのようだ。

この道に入ったきっかけは「神秘的なものへの憧れ」。

「高校生ぐらいの時、鍼灸の世界に対してね。それで

鍼灸学校の受験をするんですが、2度失敗。そんな時、近所の接骨院で治療を受けていた母親が、ちょっと行ってみたら、と薦めてくれたんです」。

そして「来た以上は資格取るしかないよ、資格取らなかったらこの街

歩けないよ」といわれ、そのまま弟子入りしてしまった。今から約20年前、今でこそ場所を問わず一般的に利用されている接骨院だが、その当時の神奈川県での認知度は低く、加山院長も接骨院に関する知識は一切なかった。が、手だけでも人を治せる。ことに感動、見習い修行にせいを出すが、繁盛している接骨院だけあって「相当大変」。

「右も左もわからずに入って、患者が来るわ来るわ。でも白衣着てれば先生だと思われ、何もできなくても相談される。先生のアドバイスを受けながら対応し、何とか切り抜けて」。

22歳で東京柔道整復専門学校に入学し、25歳で卒業。26歳でめでたく開業、親から譲られた現在の地に、カモメ接骨院を開設した。29歳で結婚。夫婦の二人三脚が始まる。

「開業するのは簡単です、お金さえあれば。大変なのは維持すること。一般企業は起業と廃業の数が逆転したと聞きま

すが、柔整界もいずれそうなると思えますね。学校数も6年前は14校だったものが今80校、5倍以上です。今年あたりから競争にはなるでしょうね。今までは3年持てば何とかなる、それが3年後が危ないと言われ、これからは1年で、潰れるところは潰れる」

開業して13年、見習いも入れると20年を柔道整復師として過ごした今、感じるのは盛り上がるかに見える柔整界の危うさだ。

「外傷を大事にしたい、そうじゃないと柔道整復師という日本古来の伝統、ひいては国家資格がなくなるんじゃないか。お金にならない外傷はやらないほうがいいと言っ先生もいるけど、お金のためにこの仕事をしてるわけじゃない」

「癒し系は絶対にやらない」

あくまで柔道整復師としての国家資格



を生かした業務拡大を、常に模索してきた。自立高齢者向けの筋力向上トレーニングシステム「街角健康倶楽部」にフランチャイズ加盟したのも、その一環だ。「治療家としての痛みを取ることはできる。でも、必ず再発する。高齢者の場合は筋力低下が原因です。再発防止には運動療法が有効ですが、ただマシンを置いただけでは誰もやってくれない。自宅でできる方法を教えたってやってはくれないんです」

介護予防保険制度改革が提案され、模索された介護予防に柔道整復師も業務



拡張として入っていきけるのではと、まずはデイサービスについて調べた。が、デイサービスは利益を生まないとわかり、「リスクを負ってまで無理にやるよりも」と「街角健康倶楽部」を導入する。「大変いい形だったと思います。利用者の反応も非常に良く、上で運動して降りてきたかたの表情が笑顔なんです」

「街角健康倶楽部」は体組成測定とバイタルチェック、その結果に応じたトレーニングメニュー作りと指導を、トレーナーが行うシステム。カモメ接骨院では院の2階にマシンを置き、奥さんも研修を受け、全3名のトレーナーのうちの一人として活躍している。一月半もすると効果が現れ、「体重減や歩行が楽に

なったなどは明らか」という。会員数は現在30人弱、月10人ぐらいのペースで増えている。

会員数の8割が接骨院の患者だ。2階の楽しい様子に患者が興味を持ち、会員になるケースが多い。

流行を追わず、10年後を見据える

この仕事をしている一番の目的は「自分が自分らしくあるため」。

「好きなんです、この仕事。去年まで学校で教えていたんですが、学生に必ず言うことが『僕はこの仕事を天職にしている』。みんなバカじゃないかって思うんだらうけど(笑)」

柔道整復師を天職と想ってくれる後続を、と専門学校講師に志願したが、受験対策ばかりで実技を軽視した学校、やる気のない学生双方に絶望し、4年ほどで辞職。

「授業中、接骨院の大変さを色々教えてると、学生が言ってますよ。俺はいいや、あんまやってれば、って。机蹴飛ばしてやるうかと思いましたよ」。

柔道整復師の未来を楽観視はしていない。

「今はまだ療養費の枠内でやっていけるけれども、今後は、パイの取り合いになる。次何やるか、その次は何をやるか、同じことをやりつつ必要なものは導入しなく

ては。そのためにセミナーに行ったり、勉強しつづけることが大事。皆、学校卒業すると勉強しなくなっちゃうんですよ、今の生活が良ければいいとか言ってる。5年後、10年後を今見据えていないと、置いてかれてしまう」

開業時、当時全く一般的ではなかったエコーをいち早く導入するなど、世の中の変化には敏感だ。

「エコーは導入しても、それは勉強してないと使えないんです。ゲルマだ、酸素バーだって流行を追っても、皆すぐ飽きられる。結局、飽きられないのは治療しかないんです。治療して、痛みを取ってあげた患者さんは、また来てくれる」

そして、治療家の原点は「患者さんが患部が良くなって来なくなる」とも。「来院数が多ければ多いほどいいって風潮がありますけどね。僕は、来なくなるにはどうすればいいかを常に考えてます」

新時代の「医は仁術」を追及 「もっつ施術だけ」という時代ではない

株式会社CAN 技術開発本部・整骨院事業部部长 鳶野涼介氏

株式会社CANは、整骨院の「スター」教育・コンサルタント会社だ。学生段階ではパソコン上で骨や筋肉を立体的に

学べる「3D解剖学」など、独自の教材

で国家試験突破を目指す「CAN医療国試塾」を用意、めでたく試験を突破した人には人材紹介サービス「CANJOB」

が個人のスキル、パーソナリティに合った職場を紹介する。独立には「CAN開業コンサルティング」がサポート、開業支援セミナー、マーケティング代行、ファイナンスの相談から不動産斡旋仲介、記帳代行やレセプト計算代行まで行い「地域一番店」というゴールを目指す。

「施術者という人的資源を世にうまく供給していくことが、我々の役目。そのためのコンテンツを増やしているところですよ」

こう語るCAN技術開発本部・整骨院事業部部长である鳶野涼介氏は、現在29歳。人懐っこい笑顔が魅力的だが、実は18歳から9年間を接骨院やクリニックで勤務した、叩き上げの柔整師だ。コンサルタント先の整骨院では自ら白衣を着て院長の下で働き、患者への接し方、院のクリンネスなどをスタッフの目線で見

る。

人材育成で無限の力を産む

同社の一番の強みは「人」だが、コンサル先での問題で一番多いのも「人」にまつわることだと言う。

「人にはどうしても合う・合わないがある。個人経営の場合、患者さんがこの先生とは合わないと思えばもう終わり。つまり、非常にリスクが高いのです」

同社の人材紹介サービスでは、派遣・紹介前に研修を行い、技術やパーソナリティを見極めたスキルシートを作成、適材適所の人材供給に努めている。「寡黙な院長先生には賑やかな人材を、よくしゃべる院長先生には静かな人材を紹介します。」できるだけ患者さまのニーズに合わせられるよう、施術者のタイプが偏らないようにしていると言う。

会社では、スタッフが紹介先から断られたことは一度もない。

また、免許を持つてはいるものの、一度も施術所に入ったことのない「現場知らず」の先生が多いのも現状だ。その点同社では、NPO代替医療普及協会の施術基準テストに基づいた計180段階もの番付を開発し、公平なスタッフ管理・評価に努めている。報酬は、この番付と人事評価を元に「評価される」システム



だ。

「ゆくゆくは経営を担う人たちに、しっかりとした技術と、経営ノウハウを身につける努力をせよというのが狙いです。今の学生は、見習い修行を回避しようとする傾向が強い。報酬制度は、そんな苦勞を嫌う若者のモチベーションを高め、心身ともに鍛えるためのシステムなんです」

また、スタッフを抱える経営者の悩みで最も多いのは、「スタッフが自分の評価や給料に不満を持つ事」だそう。顧客満足はもちろんの事であるが、満足した治療が行えているかという、施術者の満足“の心得も新たに築いてもらいたい。細かい番付には、それを防止する意味もあるのだと鳶野氏は語る。

「先生の私生活」が患者を惹きつける

飽和状態にある柔整学校、その卒業生が世に出てくる今後は「パイの取り合い」が十分懸念される。骨は接合して当たり前、隣の接骨院との比較にはならない。技術を持つただけではだめなのだ」と鳶野氏は言い切る。

「ロケットスタートを成功させるためには、DMやチラシなどマーケティングツールを欠かせません。そして患者さんが来院しやすい環境作り。今、我々が一

番リスベクトしているのは美容業界です

ね。昔ながらの接骨院は辛気臭い張り紙などがベタベタ張つてあるところが多く、私もそうですが、長くいるとそれが当たり前感覚になってしまいがち。その当たり前とされる感覚こそ、変えていかねばなりません。美容室は配色もレイアウトも考え抜かれている」

同社では開業の場所探しから完全プロデュースしている接骨院が3院あるが、どれも半年で約100人の患者数を達成している。

「ノウハウがあれば失敗はしません」一度来た患者さんを逃さないためには、ホームページやブログの開設、メルマガ発行が有効だ。

「患者さんが一番望んでいるのはホスピタリティ、まずは会話です。自分の私生活を少し患者さんに見せる事で、親しみをもってもらう。それが会話、笑顔、来院しやすい環境を生む」「先生の私生活」が患者を惹きつけるのだそう。

同社では新たに、院の上に岩盤浴をプロデュース、治療施設にリラクゼーション施設をドッキングさせる試みを行っている。ソフト、ハードの両面でサービスを追及しているのだ。

優秀な人材の育成とその供給、患者満足度の追及と、日々整骨院業界向上に精進する鳶野氏は、自身「施術が好き」と語るホスピタリティ旺盛な人物だ。そして、将来の夢は「田舎に行きたい」

「毎日400人の患者を診つね」

「人口10万人以下の医療機関が少ない地域に、医療村を作りたい。産婦人科、接骨院、老人ホームなど、生まれてから死ぬまで住人をケアできる場所を作りたいんです」

まさに時代が求める医の理想だが、「生まれた赤ん坊が成人し、その方の最期までを私一人で診る事はできない。人の一生には限りがある。だからこそCANという会社で自分の意思を継いでくれる人材を育てたい。自分の考えや意志が永遠と続くことに意義がある」と鳶野氏は考える。

「今、完全プロデュースした3店舗を合わせると、多い日に400人の患者さんを診ています。僕は毎日400人を診ている——そういう感覚でいます(笑)。実際には現場で施術に当たっている一人ひとりが診ているのですが、自分自身がそう思う事で身が引き締まる。責任という重圧も常に感じています。これからも、もっと多くの接骨院と関係を築き、その患者数を増やしていきたい。これが僕の願いです」

柔道整復学科新設!

(認可申請中)

臨床力のある治療家・トレーナーの養成をめざします。

●柔道整復学科 (認可申請中) ※アスレティックトレーナー養成コース併習可 (昼間のみ)

柔道整復専攻 (昼間/3年 男女30名 13:15~16:30 月~金)

柔道整復専攻 (夜間/3年 男女30名 18:20~21:35 月~金)

●はり・きゅう学科 ※アスレティックトレーナー養成コース併習可 (昼間のみ)

鍼灸専攻 (昼間/3年 男女60名 9:15~12:30 月~土 or 13:15~16:30 月~土)

鍼灸専攻 (夜間/3年 男女60名 18:20~21:35 月~土)

入学選考日: 11/11 (土)・12/23 (祝)・2/10 (土)・3/14 (水) (社会人入試制度あり)
体験入学: 10/28 (土)・12/7 (木)・12/8 (金)・12/9 (土)・2/2 (金)・2/3 (土)・3/10 (土)
※はり・きゅう学科、柔道整復学科同時入学可能 各学科の専任教員・非常勤教員同時募集

河合塾学園 (河合塾グループ)

トライデントスポーツ医療科学専門学校

(平成19年4月校名変更予定、

現校名: トライデントスポーツ健康科学専門学校)

〒464-8611

名古屋市千種区今池 1-5-31

フリーダイヤル: 0120-134-634

Tel 052-735-1608

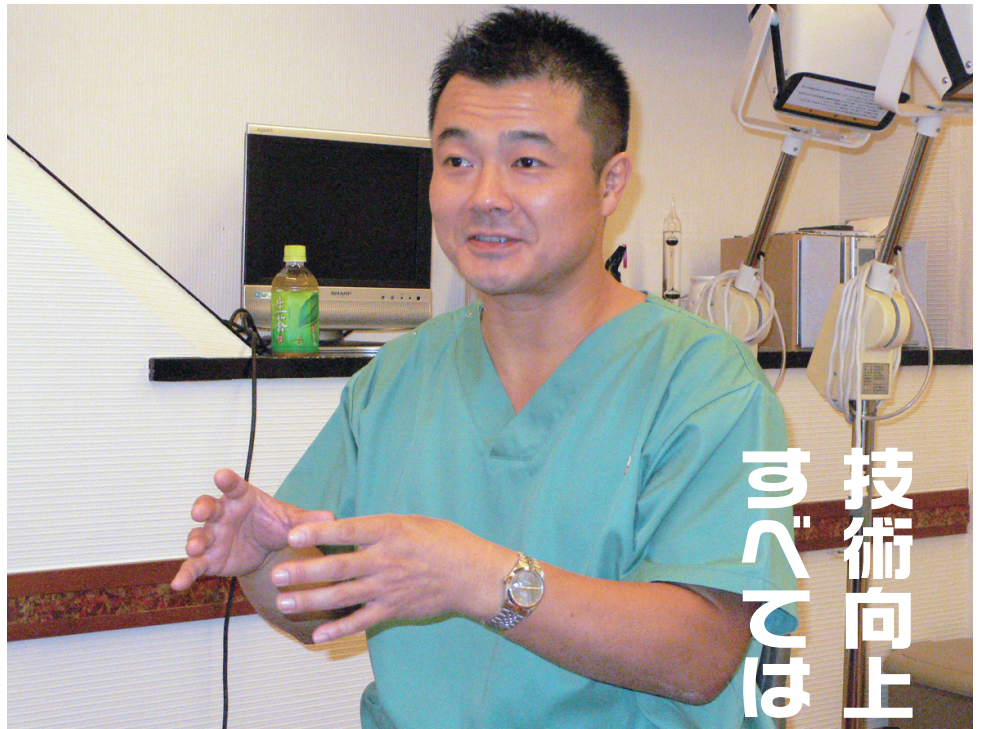
E-mail: tcs-info@kawajuku.jp

URL: http://sports.trident.ac.jp/



技術向上、商品開発、集客 すべては「患者さんの声」から

八丁堀整骨院院長 石田寧氏



「常に研究心と向上心を持つ」
すべてを患者中心に考える「患者中心主義」という石田院長は、日々患者の訴えから技術向上を研究し、ついには商品を開発するまでに至った。

それが、現在特許申請中のテーピングである。従来のテーピングは「貼るのが難しい」「貼っても効果が感じられない」といったよく聞かれる不満があったのを石田院長と山田氏が汲み取り、試行錯誤の末、9月末に試作品が完成した（年末に販売予定）。

「お年寄りでも自分でケアしたいし、アスリートも試合前日に僕らのところでケアする以外に普段の練習時に自分でケアしたいと思っている。自分でケアできるというのは、患者にとって大きな力」

この「テーピング方法ではなく、テープそのものが効果を発揮する」という、今までの概念とは全く違う理想の「テーピング」は、一般からアスリート、そして治療家まで誰が使っても効果を発揮するが、テーピング技術があればさらなる効果が期待できる。

「来年からセミナー開催も予定している」

今回の商品開発、そして山田氏の「一

さの理由。お金を払ってでも見たいぐらいです」

技術向上、アイデアの源泉なのだ。

話になることも少しばしば、先生の巧みな治療技術に感銘を受け、いつしか根っからの格闘技好きは「根っからの治療好き」にもなっていく。資格取得後4年ほど修行、24歳で分院長を任せられ、26歳で台東区鳥越にて独立。この鳥越を

スタッフに任し、新川に12坪ほどの整骨院を開いていたが着実に患者を増やしてめでたく「手狭に」なり、昨年11月、ここ八丁堀に移転した。

八丁堀整骨院は約30坪ほど、院内は窓には障子が入り、天井まで木製の「和室」だ。床も畳にしたかったが、「畳の端が怖い」というお年寄りを配慮して断念。が、優しく落ち着いた雰囲気は、ビルの一室とは思えない。

患者は病院との相互紹介のほか、遠方から口コミで来院する人が多い。

「外傷に強い整骨院」との評価からアスリートが多く、彼らと結んだ信頼関係がアスリート同士の情報網を通し、紹介が紹介を呼んでいる状態だ。石田院長、山田氏ともに格闘技経験があり、シュートボクシングやグレイシー柔術の選手などは試合当日にともに控え室入りし、コンディショニング、調整をする。

「僕らもすぐく勉強になります。ひどい症状から回復していく段階、そして強

どっしりとして、飄々。八丁堀整骨

院・石田寧院長は、叱ってほしくなるような親分肌の持ち主だ。最小枚数（一枚）で即効性を発揮するテーピング法「一枚テーピング」で注目される山田敬一氏も、かつては石田院長の患者であり、高校2年時に弟子入りを志願した一人である。

石田院長は現在40歳、幼い頃から格闘技が好きだった。ほねつぎの先生にお世



「一枚テーピング」で注目される山田敬一氏

枚「ピンチ」も、完成までには何百という数の患者さんに協力してもらった。アスリートから一般の老若男女まで、実験台を断られたことは一度もないというその信頼関係の基本は、やはり治療だ。

「流れ作業的な治療は一切しない。どんな症状もその部位のみが原因というのは少なく、全身のバランスを必ずチェックすることを徹底している。数をこなせばいいというような最近の傾向はどうかと思う」

看板にも「身体に楽な生活をしましょう！」

「肉体的、精神的に楽になってもらい



たい。いろんな相談を気軽にしてもらいたい。いろいろな相談を気軽にもら

確実な人材がピンチを救う

経営が順調である要因に、「人材育成」を挙げる。「確実な人材なくして今の私はいなかった」「いい人材がいることによってピンチから逃れることができた」



「いい人材は必ず、開業する。信頼でき、かつ店を任せる、とは患者さんを任せられる、というのと同義語。他店舗展開しないのもそのため」

「企業家である前に治療家であれ」をモットーとし、常に弟子たちには伝えていく。柔道整復師界全体についても考えている。

一軒目開業半年の時に泥棒に入られたりしたが、「ウチの売りでもありませんた(笑)。繁盛している証拠みたいなものではない。しかし「いつ自由診療だけになってもいいように」とは常に考えている。

現在開業している人への技術向上や経営方法、行政知識の勉強会、研究会の設立も考えている。

競争が激しくなると開業を目指す人には「まずはきちんとした技術を身に付けてから開業して欲しい」。

「柔道整復師も近年は外傷を扱わない、包帯を巻けない人が増えてきた。包帯を巻くことは、患者さんの身体をしっかり把握しなければできない」

常に研究心、向上心を忘れない人が「柔道整復師は原点に戻るべき」と言い切る。ところに、リアリティがある。

この特集では「成功した」「成功するために奮闘中」さらには「こんなことをして失敗した」などの先生にインタビューしてその手法や経緯、人物像などを明らかにするという企画です。「こんなことならウチのほうがすごい」「あんなすごい人を知っている」愛読者様ご自身または知人の先生をご紹介ください。

ひーりんぐマガジン編集部
TEL 03-5296-9055 (総合受付)
FAX 03-5296-9056

エステマシンを利用した痩身導入システム

隣の接骨院と“差別化”を考えていますか？

利益率UP!

千渉波コースもあり60万円～

バランスダイエット

実費収入・リピート化

施術

保険収入

クライアント

BDC マニュアル完備

ラクラク投資回収

接骨院の痩身プログラム

「書けられるから通っちゃおう！」

バランスダイエットクラブの無料レポート、体験会(月一回・関東および愛知で開催)出席ご希望の方は、1.住所 2.氏名 3.電話番号 4.どの本の広告からを記入してメールかFAXしてください。ホームページからの資料請求もできます。(24時間受付)

バランスダイエットクラブ<BDC> (代表) 間瀬 博吉
〒475-0821 愛知県半田市船入町20 (都接骨院) FAX 0569-26-3140
E-mail info@bd-c.net ホームページ http://bd-c.net/

安倍新政権「医療費適正化に取り組む」

新厚生労働相に柳澤伯夫氏、副大臣に武見敬三氏

9月26日、自民公明両党連立による安倍内閣が発足した。安倍新総理は衆参両院の本会議で行った所信表明演説の中で、「医療や介護につきましては、政策の重点を予防へと移し、健康寿命を延ばす『新健康フロンティア戦略』を推進します。レセプト（診療報酬請求明細書）の電子化などにより医療費適正化に取り組むとともに、小児科、産婦人科等の医師不足対策の推進など、地域医療の体制整備に努めてまいります」としている。従前の流れである構造改革路線の維持推進による財政再建、そのためには、経済成長が不可欠だとしている。

「前政権が進めた財政優先の医療政策によって、公的医療保険の給付はギリギリまで切り詰められた。これ以上の給付の切り下げは、公的医療保険への国民の信頼を損なうことになり、現に、保険料の未払いや生活保護への移行といったモラルハザードを招きつつある。そうなれば、経済成長など到底望めないということ、安倍総理には是非ともご理解いただきたい。同時に、労働や生産に関わ

る現役世代の健康を守ることも重要である。

総理は、がん対策や予防医療を充実させる考えを示しているが、その着実な実施をお願いしたい。前政権の5年間、こと医療においては、財務省主導で政策が押し進められてきた。これに対して安倍総理は、官邸に5人の首相補佐官を配して、そのうち4人を国会議員で構成するなど、政治の指導力を高めて官邸主導の体制を確立する意向を示している。医療政策の立案・実行において、安倍総理がそのリーダーシップを発揮されることを強く望む」としている。



柳澤新大臣は、専門紙との就任会見で、社会保障制度改革について、これまで再三にわたり経済財政諮問会議が主張してきた医療費の伸び率管理※について「ストリートに是認されるべきだとは思わない」とし、否定的な考えを示すと共に、「一定額を公的保険の範囲から除外する保険免責制度についても、「なお慎重に検討する課題」と消極

的な見方を示した。また、診療報酬改定の方角性に対しては、「党の決断で過去最大のマインナス改定を行った」と、今年度の改定を振り返りつつ、「診療報酬だけでなく、地域には医師不足の問題もある。総合的な判断が必要だと思う」と述べている。



副大臣、政務官衆参の委員長人事は「派閥均衡」となったが、厚生労働副大臣には日本医師会が推薦母体となつている参議院議員の武見敬三氏（写真右）と松野博一氏（千葉3区）、石田祝

穂氏（衆院比例区、公明）が就任している。

※医療費の伸び率管理 増大する国民医療費を押さえるため、GDP（国内総生産）等の経済指標を使い、その上限の範囲に押さえて医療費の伸び率管理をしようとする計画。しかし、医療費の適正化には、生活習慣病対策や平均在院日数の短縮、医療資源の適正配分などの政策を積み上げて行なうべきなどと厚生労働省や厚労族議員、医療界が反発し取りあえずは引っ込んだが、完全に消えてなくなったわけではなく、医療費抑制の議論の際には必ず出てくる考え方。

基礎医学免除 テクニック集中講座実現

有資格者対象 高就職率 独立開業成功率UP

カイロプラクティック

募集要項 東京本校

入学時期	4月・10月
募集学科	カイロプラクティック科(日曜集中コース)
修業年限	東京本校(昼間部)1年6ヶ月
授業時間	10:00~18:00
定員	4月生(20名)/10月生(15名)
入学資格	有資格者及び一部医療系専門学校生以上
試験内容	書類選考・自由論文・面接試験

※少人数制につき募集定員になり次第、締め切りとなりますのでご了承下さい。

国際整体技術学園 **日本カイロプラクティックドクター専門学校**

1日体験入学(体験授業)実施中!!

TEL 03-5292-5530

〒1169-0073 東京都新宿区百人町1-8-12 東京本校 入学案内 URL: http://www.jc-dc.com E-mail: info@jc-dc.com

「整骨院・来患者数10倍への道」

Total Management System ~ 「利益のピラミッド経営法」セミナー

次回セミナーご案内 毎月開催

日時: 11月19日(日) 10:00~13:00

会場: タオユニバシティ

受講費: 12,600円(税込)

下記ダイヤルにお電話下さい。ホームページからも申し込み頂けます。

経営の4大目標

- ① 人材育成
- ② 患者満足度の向上
- ③ 来患者数の増大
- ④ 適正利益の確保

利益のピラミッド経営法とは「繁栄実現の経営法則」として6段階の構造で表わされる店舗運営プロセスを指します。整骨院経営においても来患者数の増大と利益確保が不可欠です。長期的に来患者数を増大し続けるためには段階的な店舗運営プロセスを踏まなければなりません。経営の原則である「利益のピラミッド経営法」を知ることで、将来に向けての整骨院経営のビジョンが明確になります。

タオ経営塾 大阪市東淀川区下新庄5-2-18

www.tao-balance.net

お申し込み・お問い合わせは 06-6160-0661

担当: 川村 穂菜 (0705・896)

紹介・人材派遣会社
ウイルワンが求人の新機軸「スカウト制度」を開始

柔整師・鍼灸師・マッサージ師・各種
施術家に特化した紹介・人材派遣会社の
株式会社ウイルワン（松丸修社長、本社・
東京都渋谷区）は、求人の新機軸「スカ
ウト制度」を10月から本格的に運用を開
始し、注目を集めている。

常は、求人広告を出し応募してきた人物
を試験や面接を行い採用するが、この制
度は求職者がすでにいて、その中から自
分の院に合いそうな人物をピックアップ
して面接を行う事ができる。

松丸社長は「院側から見ると求人から
採用までの時間を節約できる上に、成功
報酬型の料金システムでスタッフを探す
事ができます。また、求職者側から見
ると自分の希望条件に合う求人先が見つ

介して欲しい」という求人先や「すぐで
はないが、良い職場があれば転職をした
い」というスタッフが多かつた事です。
しかし通常の派遣紹介業だけでは対応し
きれず、この制度を作りました」

「スカウト制度」とは、
求職者の個人情報部分は伏
せた上で、その人物の経歴
や略歴そして資格、希望す
る待遇などの詳細情報を自
由に閲覧できるようにWe
b上に公開し、求人を希望
する院などがその詳細情報
を見て問い合わせることが
できるシステムだ。

一方、求職者側はこれま
で通り働きながら、自分の
希望条件を満たす院からの
スカウトを待つ事ができ
る、いわば「ツィ・ウェイ」
システムだ。
求人する側から見ると通



ける事が可能となりま
す」と語る。この制度
は昨年10月から一部だ
けを行っていたが好評
のため今年10月から本
格稼働させたとの事。
松丸社長はこの制
度を始めるきっかけ
を次のように語る。
「2003年6月会社
設立以来、登録求人数
約1000件、登録ス
タッフ数約3500名
に至る現在まで、派遣
紹介事業を行ってき
て、感じた事の中に『早
急ではないけれど、良
いスタッフがいれば紹

介して欲しい』という求人先や『すぐで
はないが、良い職場があれば転職をした
い』というスタッフが多かつた事です。
しかし通常の派遣紹介業だけでは対応し
きれず、この制度を作りました」

求職側から見ると求人している院の信
頼性が気になるし、求人側から見るとW
ebに掲載されている人物に対して不安
があるのではと尋ねると「院は当社の営
業が訪問して、院長などの責任者と話を
している中から信頼できる院を選んでい
る。また、応募者は事前に当社で面談を
行っており確かな人物でなければアップ
しないように心がけている」との答えが
返ってきた。

この制度は、東京・埼玉・神奈川・千
葉在住の施術家が対象だが、これからの
業界内の求人の方に変化を与える試
みである事は確かだ。

ウイルワン（TEL 03・5919・
1501、URL：http://www.willone.
jp）



2015年の高齢者人口は、3000万人を突破する。高齢化率25%という世界でも前代未聞の超高齢化社会の到来に、政府の高齢者医療対策も地域頼み、民間企業頼みなのが実情だ。4月に改正された介護保険法ではこれまで保険負担だった特別養護老人ホームや老人保健施設入所者の食費や居住費が全額、自己負担になった。支払い不能で在宅ケアを選択せざるを得ない人、デイサービスも個人負担増で中止せざるを得ない人が出てきていることはメディアでも大きく取り上げられ、リタイア世代、そしてこれから老後を迎える全国約700万人の団塊世代の不安は募るばかり。「いかに寝たきりにならないか」は、健康ブームなどを越えた、人生最大の懸案なのだ。

一方、この事態を今後拡大が望める新需要の発生、とあくまで前向きに捉える動きがある。

企業はいわゆる「シルバーマーケット」の特徴として量的なことだけでなく、これまでの老人のイメージでは捉えきれない質的变化を指摘している。つまり、趣味や新たな刺激を探索し、もしくはいまだ働く意欲が衰えず、資産運用を考え、生涯学習し、社会に貢献したいと地域活動にも積極的に参加する——などなど、今後のリタイア世代は第2の人生を貪欲に楽しもうとする消費者だという。現実には、平成16年度の国民基礎生活調査（厚生労働省）によれば、健康上の理由で日常生活に影響のある高齢者は20%程度であり、このことから「自立高齢者市場は要介護市場の5～10倍の規模」ともいわれている。様々な分野で新市場の発生が期待されるが、やはり何を楽しむにも体が資本。高齢者向け健康関連の医療や食、リラクゼーションはますます発展すると予想される。

団塊世代・全国約700万人、消費と流行の牽引者たち“老後”へ

の消費者戦略

自立高齢者向けの健康施設

自立高齢者向けの新事業、「街角健康倶楽部」をフランチャイズ展開している株式会社福祉村（本社・神奈川県横浜市）を取材した。

「街角健康倶楽部」とは、自立高齢者の筋力維持・向上に特化した運動システムだ。今年7月に横浜でオープンした直

営店を訪ねると、トレーニングマシンに挑戦する中高年女性3人が見られた。マシンは4台。友人同士でクラスを作るのがほとんどだそうで、息をはずませつつも和気藹々とした雰囲気だ。彼女たちの表情をチェックしながら「はい、ここで水分入れましょう」「メニュー追加し

ましようか」と、トレーナーが要所所で指導する。運動前にも体温や血圧測定などバイタルチェックを行い、それをトレーナーが管理し、当日のメニューを決めるなど無理させないよう、安全には万全の注意を払うという。高齢者向けと銘打っているが、ここ横浜店の会員は43歳から75歳と、かなり幅広い。基本的に予約制、クラス制、チケット制で、3カ月もすれば効果が目に見えるという。

「基本的な目的は筋肉をたくさんつけることではなく、体調維持です。それには日々軽い運動を継続的に行うのが重要と知ってはいてもなかなか続かない。ましてや高齢になるほど体を動かすのが億劫になるものです。ここでは、友達同士で楽しく通っておられる方が多く、それも楽しい“縛り”になっています」（国保弘昭取締役・FC事業部長）

トレーニングマシンは、ウォーキングなどではカバーできない筋肉も使うため、効率的に運動ができる。

「特に下半身が鍛えられます。大体の方は下半身から衰えるもの。トレーニングマシンは腰を痛めることもありません」

「要介護にならない施設」需要を喝破

介護施設開業支援のコンサルティング会社である当社が自立高齢者向け事業に乗り出したのは、介護施設よりも要介護にならない施設が必要であり、そのために





健康習慣を提供したい——という思いからだった。

そして生み出された「街角健康倶楽部」の特徴、一般的スポーツクラブとの最大の違いは、会員への万全な安全管理体制だ。入会時には高精度の体組成測定器で体の8つの部分を測定し、個々の筋肉量・水分量・体脂肪量・骨量、そして基礎代謝量を、会員一人ひとりに明示する。このデータを元に個々の体の現状に合わせてトレーニングメニューを作り、また、その後も定期的に測定することによってトレーニングの効果を目に見える形で提供、モチベーションアップにつなげてい

シニア向け
ケアビジネスの
可能性

「街角健康倶楽部」

く。基本的にワンクール90分のトレーニング（ストレッチ、トレーニング、クールダウン）を週2回行うことが推奨される。1回の教室の定員は、5名。必ず1名以上のトレーナーをつけ、安全管理と丁寧な指導を行う。器具の使い方、運動の仕方がよくわからない、といった高齢者の不安に添えて、できるだけパーソナルなバックアップを心がけている。

横浜店では、昼間の時間帯を高齢者向けの教室、17時半〜21時までの夕方以降はサラリーマンなど若年層向けのメニューにしている。ゲルマ温浴などが、OLの人気を呼んでいるという。

目指すは「一般化」と「男性需要の開拓」

小規模なものを地域にたくさん作りたい、というコンセプトからフランチャイズを募っている。

必要なスペースは15坪から。マンションの一室、接骨院や整骨院の一角での開

業も十分可能だ。従業員の研修、プログラムのノウハウはパッケージになっており、また、トレーニングはDVDを見ながら行うもので完全にマニュアル化されてお

り、この手の教室を経験したことのない人でも容易に開業できる。トレーニング内容は年齢に合わせて、数種が用意されている。同社では商店街の空き店舗を利用するなど、「地域活性化効果」も期待しているという。半径2〜3キロメートルの住民、または勤務者が訪れるという横浜店の会員数は、オープンからひと月あまりで約40名。9月からはナイト会員を募集し、昼夜合わせ200名を目標としている。会員の95%が女性だ。

「女性のほうが健康意識が高いということもありますが、「地域デビュー」などと言われるように、名刺がないとコミュニケーションが取れない男性特有の気後れがあるのだと思います。中高年男性の2人に1人はメタボリックシンドロームとも言いえますし、その辺の需要をどう掘り起こし、楽しく参加していただ

るかが今後の課題ですね。また、こういった施設が一般的になれば男性も通いやすい。そういった意味でも増やしていきたいですね。筋肉トレーニングだけでも十分効果はありますが、今後は男性向けメタボリックシンドローム対策メニューといったものを開発、打ち出していければと思っています」。

福祉村の挑戦は続く。

フランチャイズのお申し込み
お問い合わせは下記へまで。
株式会社福祉村 (Tel. 045-290-6363)
<http://www.fukushimura.com>

「人間ドックの店」の血液セルフチェックシステム

健康への危機感をビジュアル提示、定期健診促す

40〜70歳の男性の2人に1人、女性の5人に1人がメタボリックシンドローム(内臓脂肪症候群)か、その予備軍である——という衝撃的な調査結果が、昨年9月に厚生労働省から発表された(厚生労働省、平成16年度国民健康・栄養調査)。

診断基準は▼ウエスト回りが男性85センチ以上、女性90センチ以上の人で、▼高脂血症、高血圧、高血糖の3つのうち、2つに該当する場合を有病者、▼1つのみ該当する場合をその予備軍、と定義した。集計結果からは有病者と予備軍は計約1960万人に上ると推計され、有病者・予備軍の割合は男女とも40歳以上で高く、年代が高くなるにつれて高くなっていった。40〜74歳で見ると男性の25・7%が有病者で、予備軍を合わせると計51・7%に達し、女性は有病者10・0%、予備軍を合わせると19・6%に上った。

この結果は、メタボリックシンドロームがいかに軽視されてきたかを物語る。同シンドロームの最大の原因は蓄積された内臓脂肪であり、運動不足や脂質の取りすぎなど、長年の生活習慣がその背景にある。その悪習慣に活を入れなければ脳卒中や心筋梗塞などの心疾患、糖尿病になる危険な状態なのだが、本人の自覚症状は乏しく、「おなかが出てきただけ」と危機感が希薄であるのもここまで同シンドローム人口が増

えた要因と思われる。医療費抑制のねらいも込め、厚生労働省では平成20年から同シンドローム対策に本腰を入れるもようだが、生活改善に取り組もうという本人の自覚を強烈に促し、さらに努力の結果がすぐにチェックできてモチベーションアップにつながるような定期健診システムでもなければ、とても医療費抑制とまではいきにくい。忙しい現代人には「バランスの良い食生活」や「運動不足の解消」など至難のワザ、会社勤めのほとんどは年1回の健康診断を義務付けられているはずだが、それだけでこの調査結果なのだから。

人間ドックの店

血液チェックで危険度を自己確認

高機能の位相差顕微鏡を用いて血液を「生きた状態」で「チェック、メタボリックシンドロームなど「未病」の早期発見・早期対策を提案しているのが株式会社人間ドックの店(島田雅弘社長、本社・大阪市天王寺区)だ。

同社の血液セルフバイタルチェックは患者自らが使い捨ての専用針にて微量な血液を採取し、位相差顕微鏡で拡大、モニターで観察するというもの。染色などの手間は一切なし、必要時間は3分以下とお手軽だが、モニターに映し出される生きた血液映像はかなりインパクト大だ。

血液は赤血球、白血球、血小板と液体成分の血漿で構成され、健康的な血液である、いわゆる「さらさら血液」は均一な大きさの円い赤血球がバラバラと水玉模様を作っており、文字通りとても「きれい」(写真①)。

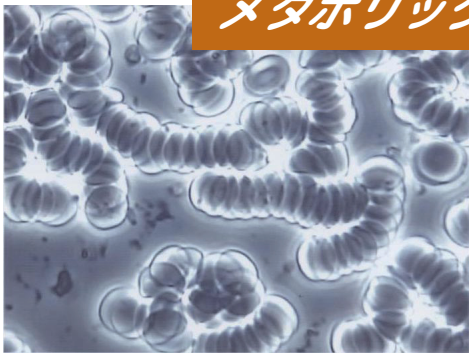
しかし、血液中にコレステロールや中性脂肪といった脂質が増加すると赤血球はひしゃげて数珠のように重なりあい、「ドロドロ血液」に(写真②)。

こんなショックな画像を前に、「粘り気多い血液は動脈の内壁に付着しやすく、動脈硬化を引き起こし、さらには心筋梗塞、狭心症、脳梗塞などの原因となります」と説明されようものなら、いかに健康に無頓着な仕事人間も「何とかせねば」と奮い立つというものだ。ちなみに、メタボリックシンドロームの診断基準は、血液中の中性脂肪が150mg/dlかHDL(善玉)コレステロールが40mg/dl未満、血圧が高め(上130mmHg以上、下85mmHg以上)、空腹時の血糖値が高め(110mg/dl以上)と、確実に血液ドロドロ状態である。

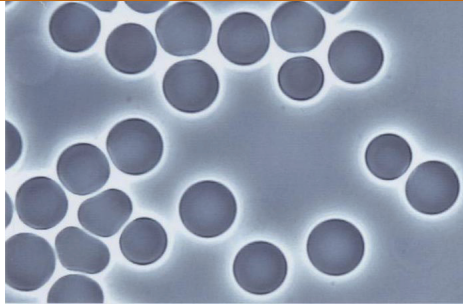
首都圏を中心に約40店舗をチェーン展開している整体院「カラダファクトリー」(株式会社ファクトリージャパン、子安裕樹社長、本社・横浜)では、直営の30店舗にこの血液チェックシステムを導入、リピーター客が多い店では来店者のうち約5割が利用している(観光客が多い店では1〜2割)。

導入当初は約1カ月間無料で同血液チェックをサービスし、来店者に施術前後での施術の効果血液の違いを体感してもらった。

「実際、施術前のドロドロ血液が、施術後サラサラになるので驚かれます。当店では頸椎と骨盤を



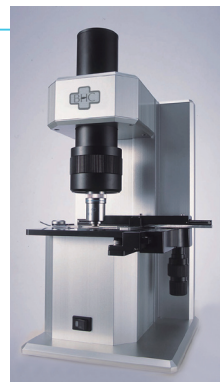
②ドロドロの血液—▲赤血球が数珠のように重なり合う。原因は脂質や糖質、凝固成分フィブリンの過剰、水分不足など



①正常で健康な血液—きれいな円形の赤血球が一つひとつバラバラで、「流れやすい”



Close up Information



オリジナルの位相差顕微鏡レンズは乾式なので、油侵の必要はない。
H365mm × W165mm × D190mm、4.7kg

中心に骨格や筋肉を調整する『A・P・バランス』コースが人気ですが、体のバランスが良くなれば

血流も非常に良くなるのが血液チェックでよくわかる。血液チェックはあくまでも参考にすぎません。ただ、施術効果についての説得力はかなりのものです（カラダファクトリー・マネージャー）
人間ドックの店では施術前と施術後の血液チェックで、不健康状態の恐ろしさと施術効果を視覚的に理解してもらい、定期的な健康診断＝健康習慣につなげることを提案している。
<http://www.ningendocknomise.com>
(URLからお問い合わせの際は「ひーりんぐマガジン」を見たとお書きください)
問い合わせ、お申し込みは、ひーりんぐマガジン編集部 TEL 03-1529619055 まで。

設置例

個別指導とセミナーで情報共有

システム導入で気になる血液分析の知識だが、個別に指導が行われる。

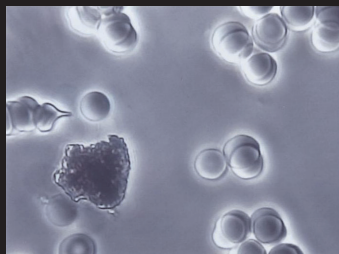
がん治療の権威である和田富雄医学博士の指導で設立された「生体血液画像分析研究会」から指導員が派遣され、ガラスの破片のような痛風の元にもなる尿酸結晶（写真③）、喫煙によるタールや粉塵で黒くなったプラーク（写真④）、黒い点状で肥満や脂肪肝の原因になる中性脂肪（写真⑤）など、生体血液画像から健康情報の読み取り方を学び、機関紙などでフォローアップもされる。また、判断が難しい画像などについては、同研究会会長の和田医学博士が定期的にセミナーを開催し、解説と情報の共有を行っている（写真）。9月17日、東京国際フォーラムで行われたセミナーでは血液画像解析とともに「生活習慣病」をテーマにその原因・現状・予防・対策について解説が行われ、会場には治療に役立てようという施術スタッフらが、メモを取りながら熱心に聴講していた。不安材料がありつつ時間のない人向けに、自宅で気軽に検診ができる「郵送検診キット」

③尿酸結晶—リウマチ、痛風の元



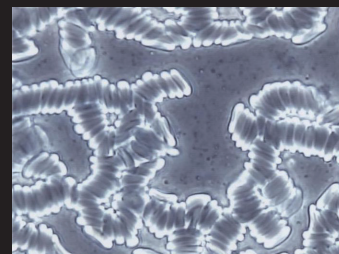
▲尿酸結晶は健康な人でもある。最初は大きな塊だが、写真のように細かく砕け散り、その破片が関節に溜まって炎症を起こしたものが痛風

④プラーク—喫煙や食品添加物の摂取過剰



▲プラークは、たんぱく質や脂質が過剰摂取により分解できず、結晶のようになったもの。本来は半透明だが、化学物質などが付着すると黒く見える

⑤中性脂肪—皮下や肝臓に蓄積、肥満や脂肪肝に



▲黒い点状で常に動いている。エネルギー源ではあるが過剰になると皮下や肝臓に蓄積、肥満や脂肪肝に。心臓病や脳卒中を発症する確率も高くなる



▲生体血液画像分析研究会会長・和田富雄医学博士。がん検診の権威でもある。定期的に開かれるセミナーでは、和田博士が医学的見地から丁寧に解説。

独自の医療廃棄物処理ネットワークを構築

も揃えている。これは自分で採取した検体と問診票を郵送すると約1～2週間後に検査結果が送られてくる仕組みで、欧米では広く行われている検診システムという。糖尿病、C型肝炎、骨粗しょう症、前立腺や子宮など各種がんなどが用意され、血液チェックの後「思い当たるフシが」という患者さんに勧めてみるのもいい。

病気ではないけれど、なんとなく体がだるい、疲れが取れない、手足が冷える、頭痛やめまいがする、肩がこる、目の下にクマができた、どの症状で病院よりも、整体や鍼灸院、リフレクソロジー施設を選んだ——という人は多い。これらの症状はコレステロールや中性脂肪の増加で血流が悪化し、酸素や栄養不足を起こした結果であるこ

とが多く、血液画像にはその「半病人」状態が明らかに現われる。さらに、メタボリックシンドロームの判断基準である、

- ①血液の悪玉コレステロール値（LDL）が高い
- ②血圧が高い
- ③血液の中の糖が多い
- ④血液の善玉コレステロール値（HDL）が低い
- ⑤太っている
- ⑥タバコを吸う

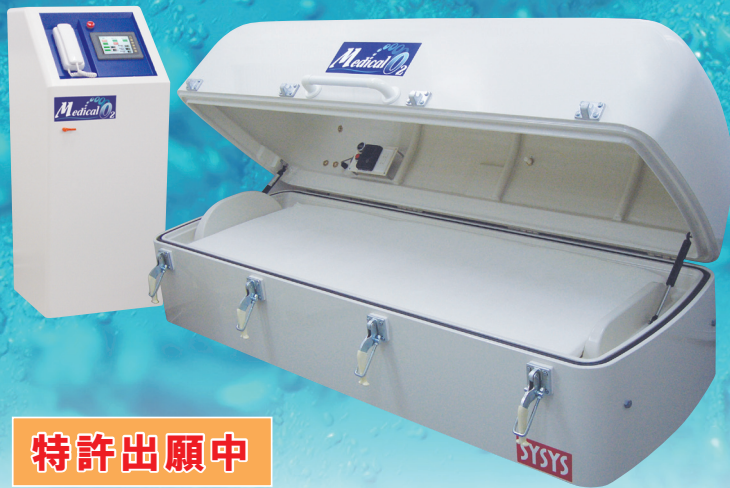
に複数当てはまる人には、ぜひ一度同社の血液チェックを試してもらいたい。健康の黄信号をビジュアルで理解するのに、同社の血液チェックは最適なシステムだろう。

ちなみに、同社オリジナルの医療産業廃棄物回収処理ネットワークも、大変に「使える」システムと特筆する。これは血液チェックで使った専用針を回収、処理するものだが、そのネットワークは全国に行き渡っており、便利で安全、確実だ。これまで使用済みのハリなどを量的に少ないからと業者に取り扱ってもらえず、処理に困っている鍼灸院などは相談されるのもいいかと思う。

“唯一”エビデンスのある酸素カプセル

本物だけの価値「高い効果と収益性」

Medical O₂ 『メディカルO₂』



特許出願中

前号で紹介したハードタイプの高気圧・高濃度酸素カプセル『メディカルO₂』（株サ イシス）には、多くの問い合わせをいただいた。最近酸素カプセルの人気は高く、マスク ミでも多く取り上げられているが、未だにエ ビデンス（科学的根拠）のない従来型の混 同が見受けられる。

これからの治療院経営には、エビデンスの

わが国の酸素カプセル研究の第一人者である 石原昭彦・京都大学教授と共同開発されている 『メディカルO₂』は、先進の研究成果に基づ き、効果はいうまでもなく、その高い安全性が 特筆される。つまり、エビデンス（科学的根

ある機器を見極め、導入することが重要とな ることは明らかだ。

何回かに渡り、従来の酸素カプセル市場に 『メディカルO₂』が登場したことの価値を 紹介してきたが、本号では、高い効果はもち ろんのことエビデンスのある機器がいかに安 全性が高いか、それがいかに治療院経営に効 果的なのかを改めて紹介したい。

拠）に基づいた唯一の酸素カプセルといえるだ ろう。

医療業界で最近よく EBM (Evidence Based Medicine) などと言われているが、こ れは、医薬品だけではなく健康食品や各種器具 などにも当てはめられるようになってきた。エ ビデンスのある機器を使用して患者の信頼を得 たうえで治療するのはもはや常識である。

医療における患者の自己負担が今後ますます 増えることになり、予防を含めた“統合医療” という考え方に傾いていく中、代替医療分野へ の期待は高まる一方だが、中でも「整骨、鍼灸、 整体、マッサージ」のような代替医療を代表す る分野では、単なる流行モノではなくエビデン スのある機器が求められていくことは必至だ。

「酸素」を用いた治療が効果的なことはわか っている、これまで安全で安心して使用でき る酸素カプセルが無かった。一方「メディカル O₂」では、発売前の1年間に、京都大学大学 院の石原昭彦教授を中心に行った数千にも及ぶ 実施例においても、トラブルや問題等は一切な かった。また、従来問題の多かった閉所恐怖症 の方でも一例の問題も出ていない。「酸素」研

究の第一人者で、唯一の「酸素カプセル」研究 者である石原教授が、長年の研究成果（データ） を基に、気圧や酸素濃度など「石原理論」を確 立、従来タイプの多くの問題をすべて克服し た、本当に安全に利用できる唯一の酸素カプセ ル、それが「メディカルO₂」なのだ。

現代人は、大気汚染、環境破壊、部屋の換気 不足、運動不足などにより酸素不足に陥って いる。ストレス、慢性疲労、喫煙や飲酒によっ ても酸素不足になる。酸素不足は、細胞の代謝 を低下させ、さまざまな病気を引き起こすとい う。多くの疾病と代謝とは、大きな関わりがあ り、代謝の低い人はいくら免疫を上げる為にサ プリメントを飲んだり、小手先だけの機器を使 用したところで、その期待する効果を得る事は 非常に困難なのである。

酸素カプセルの仕組みを簡単におさらいしよ う。酸素カプセルは、カプセル内の気圧を高 めて、さらに酸素濃度を高めることで、結合型 酸素と溶解型酸素が増え、血流量と血流速度も 増大する。とくに溶解型酸素は血液やリンパ液 に溶け込む小さな酸素なので、細くなった血管 （毛細血管）を通ることができ、体の隅々にあ る細胞の代謝を増大させる。そのため酸素カプ セルは、骨折など怪我の早期回復ばかりでな く、疲労回復・肩こりや腰痛の軽減、ダイエツ トやアンチエイジング効果、生活習慣病予防な ど幅広い効果がある。このような効果は、酸素 バーや酸素サプリメント、酸素水などでは得ら れない、酸素カプセルだけの本当の“酸素のパ ワー”なのだ。

京都大学大学院 石原昭彦教授と共同開発

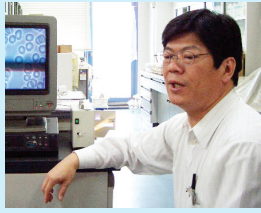
「メディカルO₂」だからこそ高い事業性

酸素パワーが人体の治癒力、回復力に有効なことはわかったが、経営者の立場になれば収益性も気になるだろう。

まず、エビデンスのある「メディカルO₂」を使用することで、今までの施術よりさらに高い効果を示すため来院患者は高い満足感を得ることができ、高い評価と多くの新規来院者やリピーターを獲得できるだろう。そして「メディカルO₂」を1台入れるだけで、疲労回復・ケガしにくい体への体質改善・集中力向上・リラクゼーションなどの酸素カプセルならではの効果効能を提供できるため、今まで以上に診療項目(来院動機)を増やすことができる。

また、従来型のソフトタイプ(寝袋タイプ)や他のハードタイプと比較し「メディカルO₂」の大きな特徴を列挙すると――

- ①ビニールや布製ではないので、破れなどによる空気漏れは一切ない②出入りがしやすく、高齢者やケガをしている人には特に楽③掃除がしやすい④カプセル内部が常に清潔で衛生的⑤



京都大学大学院 人間・環境学研究所 学術博士(健康科学・生理学) 石原昭彦教授

気圧だけを高めて使用する酸素カプセルがありましたが、高気圧と高濃度酸素を併用することが重要です。さらに正しい気圧

と酸素濃度に設定することが重要であり、これまでの酸素カプセルに使用されていた



「経営指導のプロ」と呼ばれる船井幸雄氏(船井本社会長)もメディカルO₂を体験。「快適で、気持ちよかった」と絶賛だったようだ。

静音設計なので利用者が本当にリラックスでき、使用する場所や時間も選ばない⑤カプセル内部は驚くほど広く、閉所恐怖症の人でも安心⑥操作はタッチパネルで簡単。コンピューターによる確実な運転――など。

以上から、「メディカルO₂」によって治療院の信用が高まり、なおかつ集客力アップ、利益向上に直接結びつくということが注目されるのは当然のことだろう。

経営的には導入費用も気になるが、前述の効果果を最大限に活かしていけば、高い安全性と効果により自ずと治療院のブランド力も上がり、

「エビデンス」に基づく「確かな効果と安全性」で治療院の信用と収益を確実にアップさせる!

経営上のクオリティ

- ・高いニーズと集客性(新規&リピート)
「酸素」と「ベッカムカプセル」の高い認知度本物の効果で口コミが広がる
- ・高い稼働率(回転率)
ふくらす時間不要、ムダなく高い満足ソフトタイプより短時間で高い収益
- ・潜在層にもアプローチ
高齢者やケガをした人など今まで利用しづかった人へアピール

効果のクオリティ

- ・石原理論+ハードタイプだから高い効果
- ・酸素で全身活性化 先生の施術の効果もさらに上がる
- ・患者の目的意識を刺激する 幅広い効果効能

機器のクオリティ

- ・設備投資フリー
シャワー室や更衣室必要なカプセル導入だけで手軽にスタート
- ・人件費・教育費フリー
コンピューター制御による簡単操作 運転中は他患者の施術可能
- ・ローランニングコスト
電気代は約10円/h 耐久性抜群。メンテナンスフリー

さらに高い収益につながる。そのうえ、ソフトタイプのように破れ等の故障がないので、数年の使用で格段の収益の差がうまわれることは明らかだ。1年間に及ぶ厳しい実施試験で、問題が生じなかったことも、経営にとって大きな安心に違いない。いずれにしても、ハードタイプであることはもちろん、しっかりとしたエビデンスを持ち、安全性が実証されているのは「メディカルO₂」だけだ。今後、酸素カプセル市場の中心となることは間違いない。

患者の満足度アップ
リピーターにつながる

他院との差別化
患者の流出阻止

患者の来院動機が増え
来院頻度アップ

新規顧客の獲得
既存施術の利用率アップ

『メディカルO₂』は **ココが違う!**
業界唯一のアドバンテージ

- 空気漏れしない!
- 出入りが楽!
- 広くて居住性が良い!
- 清潔・衛生的!
- 音が静か!

アカデミック・エビデンス!
学術的根拠

DVDなどで、
さらにリラクゼーション!

ひーりんぐマガジン購読者に限定割引あり。詳しくは下記へお問い合わせください。
株式会社サイシス TEL 075-354-9009 FAX 075-354-3299
<http://www.sysys.co.jp>
製造元：株式会社イターナルライト総合研究所

在宅ケアにおける あん摩 マッサージ 指圧師の役割

NPO法人日本手技療法協会

あん摩マッサージ指圧師 坪 小次郎

あん摩マッサージ指圧 における手技の種類

手技療法は、道具を使わずに素手で、揉む、さする、引く、叩くなどの方法で刺激し、緊張を取ったり、筋肉の疲労回復をさせたりする療法ですが、さまざまな種類の手技が巷間に溢れ、分類の中には手技として認められないものがあったり、手技療法を専門としている私たちがさえ混乱する事があります。

一般の方からこれらの種類に関して質問され答えに窮したという先生からお便りが届いた事もあり、今号では手技の種類と特徴等を述べてみたいと思います。

民間資格や国家資格という分類から説明してゆく方法もありますが、今回は民間資格や国家資格そのものが一般に理解がほとんどされていませんので、私独自の分類でお話を進めます。

なお、この分類では外的要因（外傷）に対する手技である柔道整復の説明は省かせていただき、アマ指師のための分類、説明を中心とします。

あん摩

あん摩は、中国から渡ってきた手法で、漢方医療の一つとして発達したものです。

基本的には衣服の上から動脈に対して遠心的に行い、経穴を刺激する手技療法です。

深層部の筋肉を柔らかくするためにあ

る程度、強い力で揉んだり押ししたりするので皮膚を保護する目的でタオルなどの上から行い、主に動脈血管の流れを良くします。あん摩は東洋医学の基礎となる療法で、現在はあん摩の事を一般的にマッサージと呼んでいます。

あん摩の基本

- ・ 軽擦法 軽く擦る
- ・ 揉捏法 揉む
- ・ 圧迫法 押す
- ・ 振せん法 振るわす
- ・ 叩打法 叩く
- ・ 曲手 叩打法と軽擦法などを合わせた手技
- ・ 運動法 各関節に合わせて受動的に動かす

マッサージ

ヨーロッパから日本に伝わった手技で皮膚に直接行い、あん摩とは逆に抹消から心臓方向に施します。16世紀末になつて主にフランスで医療の一環として応用されるようになりました。ちなみに「マッサージ」という言葉はフランス語です。マッサージは摩擦抵抗を調節するためにオイルやパウダーなどの滑剤を用いるのが一般的で、オイルを用いたマッサージをオイルマッサージと呼びます。皮膚に直接触れながらやさしく軽めにこすり、揉む事で、リンパ腺や静脈の流れを良く

するものです。

マッサージの基本

あん摩の基本とほぼ同じですが強擦法が加わります。

指圧

故・浪越徳次郎氏が創始した手技で押

圧法と運動法が特徴です。日本のあん摩法や柔道の活法とアメリカの各種療法を加えて改良されたと言われています。

体表の一定部位に押圧刺激を与える事で生体の変調を矯正し、治癒能力の維持増進を高め生体反射をはかる施術で、一言で言えば押す事で押圧刺激が神経作用に働きかけて自然治癒能力を高めます。

指圧の基本

- ・ 押圧法 垂直・持続・集中が原則
- ・ 運動法 ストレッチ、あん摩の運動法に類似した運動法

指で押す事を一般的に指圧と呼ぶ場合が多いのですが、この他に足で押すのを足圧と呼んだりしているようです。

アロママッサージ

アロマテラピー(芳香療法)にマッサージを組み合わせた療法です。植物などから抽出した精油を、キャリアオイル(主に植物系)に溶かして滑剤として使つて

行うオイルマッサージを特にこう呼びま

す。アロマテラピーの効果が一番出ると言われています。患者の体調等に合わせた精油やキャリアオイルの種類が選ばれます。

結合織マッサージ

ドイツの理学療法士エリザベート・ティツケが考案し、皮下結合組織の異常を正す目的で行われるマッサージです。ティツケとロイベの2種類の流派があります。

タイ式マッサージ

タイで寺院を中心として行われているマッサージで、インドから仏教とともに伝わり、中国医学(東洋医学)の影響を受けています。プラーナ(気)の思想を重視して、ナダイ(経絡)を対象に治療を行います。日本のあん摩指圧に独特のストレッチを組み合わせたような療法です。

目的別マッサージ

目的別のマッサージは手技療法の種類ではない事をまず念頭に置いてください

い。

スポーツを行っている人に対して、スポーツ障害を予防、あるいは治療を目的に行われる、あん摩マッサージ指圧をスポーツマッサージと呼びますが、スポーツを行っていない人に同じ施術をしてもスポーツマッサージとは呼びません。

このように、同じ手技でも目的によつて呼び名が変わるのです。

目的別では、左記のようなものがあります。

病院・治療院などで行う医療マッサージ

スポーツマンに施すスポーツマッサージ

美顔・美容を目的としたマッサージ(エステなど)

浮腫の軽減を目的とするリンパマッサージ

短時間で手軽に行うクイックマッサージ

さらに、国別、場所別(英国式、韓国式、台湾式、ロミロミなど)のマッサージがあり、挙げると切りがありませんが、これら全ての施術の基本は、あん摩マッサージ指圧の基本手技と同じ手法を用いていると言っても過言ではありません。

ここまでは、あん摩、マッサージ、指圧による分類でしたが、施術部位や施術の目的、効果などによっては次のような手法があります。

筋膜療法

筋肉の外層にある筋膜組織を刺激する方法です。手掌や母指腹を皮下の筋の表面に密着して、左右に「ずり」ます。したがって、ずり圧とも呼ばれます。この時、皮膚上の位置は手掌や母指腹を動かさないようにします。これは局部のストレッチで筋側湾症などの変形の改善や、局所の痛みの緩和に効果があります。

変形徒手矯正術

可動域を元の状態に回復させる事を目的に行われる素手による矯正法です。

四肢の関節拘縮、固縮、痙性拘縮、強直などに対して行われます。マッサージや運動法など、さまざまな手技を使用して行います。アマ指師が行い、医師の同意を得れば健康保険が適応されます。

整体

体を整える、体調を整える事を目的としてあん摩、マッサージ、指圧等の基本手技を用いて施術する方法です。日本に限らず世界に手技は多様な方法があるため、これらの手技を単に「整体」と呼ぶ

事や民間資格と国家資格を区別するために民間資格を「整体」と呼ぶ事もあります。

足の反射療法(リフレクソロジー)

東洋医学が起源で、アメリカのフィッツゲラルド博士の「ゾーン療法」が始まりとされています。このゾーン療法は足裏の指圧と下腿のマッサージです。日本では近年、リフレクソロジーと呼ばれています。足裏の反射区(ゾーン)を刺激する事で、内臓・身体の部分に影響を与えます。射区の違いで、ドイツ式、台湾式などがあります。日本には古くから「足心道」という足の健康法があります。

マニピュレーション

マニピュレーションとは、手で何かを行うという意味です。手による検査あるいは治療と定義されているようです。臨床的には、広い意味では手技療法、狭義では瞬間圧を用いた関節調節という意味でも使われます。関節の不随意運動(遊び)の機能障害を回復する目的として使われる徒手技術です。

オステオパシー

アメリカのA.T.スティル博士によって考案された理学的治療法で、オステオパシーはギリシャ語、「オステ」は骨、「パシー」は病理であり、関節を調節する方法です。身体の内自然治癒力の理論に基づき、現在は徒手療法を始め、食事療法、薬物療法、外科手術療法などとともに医療の一環としてアメリカでは確立されています。日本では民間資格ですが、各種療法家や理学療法士(PT)、アマ指師、柔整師の手技治療にも応用されています。

オステオパシーの「ポジショナル・リリース・セラピー(PRT)」と言われる治療法は痛みの部位を痛みが楽になる方向、位置に関節を曲げ、1〜3分間持続保持する事により筋緊張を元の状態に戻す事ができます。筋骨格系における障害、高齢者や小児、スポーツ障害などの急性症状や鋭い痛みの症状を軽減する事ができ、しかも安全で強力な方法と言われる特徴的な手法です。

カイロプラクティク

アメリカのD.D.パーマーが創り出した。ギリシャ語で「カイロ」は手、「

プラクティク」は技術という意味で、手を用い脊椎を調整する方法です。パーマーは、生命現象と脊椎の異常と疾病に重要な関係がある事を発見し、1896年「カイロプラクティク」と名づけ医学界に発表し今日にいたります。手技治療の目的は、全身あるいは局所的に障害を起こした部位・組織に対して、主に他動的(受動的)刺激を直接または間接的に与える事により、筋・筋膜の過剰緊張の正常化、低下した関節可動域の改善、痛みの減少、筋力の回復、精神神経免疫系の機能調節等の正常化に効果があるとされています。

リンパマッサージ

リンパ浮腫の改善を目的として行われるマッサージです。静脈を刺激して行うマッサージと基本的に同じです。むくみによる関節運動の機能障害改善および運動前処置として行われ、リンパ節の除去手術後や内科的状況から来るむくみに対しても施されます。また、疲労回復や美容目的で顔や足や下腿の軽度のむくみにもリンパマッサージが行われます。

手法は直接皮膚に軽擦法を用いてマッサージしますが、その際には摩擦抵抗を減らすため滑剤オイルやパウダーを用います。比較的弱い力で末梢から心臓方向にかけてリンパ管内のリンパの流れを促

出張・訪問医療マッサージ営業研修

- 特徴** 訪問医療マッサージ施術業務の営業ノウハウを具体的な事例を数多く入れながら研修を実施しますので、独立・開業の手助けになります。万一、問題が発生した場合にも、NPO法人日本手療法協会や会員事業者からの支援も約束されています。
- 目的** 高齢社会に貢献する訪問医療マッサージ師及び在宅訪問マッサージ業の普及と育成を目的として営業に特化した研修を講師が出張して実施。
- 対象者** あま指師資格者、専門学校生及び国家試験受験資格者、未資格者で訪問医療マッサージを開業予定の経営者、営業担当者、事務担当者他
- 期間** 2日間（土、日、祝可）
- 時間** 10:30～16:30
- 場所** 招聘者の手配・費用負担（場所は特に問いません）
- 定員** 3名以上10名まで
- 申込方法** 電話により申込、スケジュール等調整後決定。ご希望の日程が取れない場合もありますのでご了承ください
- 研修費用** 会員1回24万円（消費税込）
一般1回30万円（消費税込）
- 出張費用** 往復旅費交通費（発地東京）・現地交通費実費は招聘者費用負担
- 講師** 佐藤吉隆（ひーりんぐマガジン編集長・日本手療法協会副理事長）
※都合により変更される場合があります。
- 研修内容** 営業開発研修、業務管理研修教材は当方で用意します
- 前準備** 受講に際し、事前に準備や調査を行って戴くことがあります。
- 持参していただくもの** 筆記用具、ノート
- 注意事項** テープレコーダー、VTR等不可 詳細は下記へお問合せ下さい。
- NPO 法人日本手療法協会担当：中村
TEL:03-5296-9055 FAX:03-5296-9056
Mail: edit@healingm.com http://www.e-shugi.jp

研修科目

営業開発研修（1.5日間）	
在宅医療に関する基本知識と姿勢	高齢社会での在宅医療
	在宅医療マッサージ基礎知識
患者新規開拓	介護事業者
	訪問看護事業者・他
ケアシート	ケアシート作成
	患者情報収集と管理
	保険の仕組み
同意書管理	保険の種類と負担割合
	依頼・引取・確認・管理
業務管理研修（0.5日間）	大規模医療機関と個人開業医
	文書取扱
	スケジュール作成と管理
クレーム処理	作成上の注意点
	既存患者と新規患者の注意点
	実例とその対処法

進めるように行います。同時に静脈血液、毛細動脈、組織液、末梢神経も刺激しています。

リンパマッサージは別名「徒手リンパドレナージ/リンパ排泄法」や「リンパ法」と呼ぶ事もあります。また、包帯などをを用いる方法とリンパマッサージを含めた総称を「リンパドレナージ」と言います。

なお、心臓疾患で全身性症状の重度の患者にはリンパマッサージを行ってはいけません。

この他にそれぞれに特色のある手技が数多くあります。

ご自分でさまざまな手技を研究してみても良い事かと思えます。

そして、諸先生方それぞれの手技療法が高齢者の一杖となりその人にとつても明るい高齢化社会になります事を中心より願っております。

最後になりますが、近年において若年層から高齢層まで、全ての層の人々の視線が健康に向かい、手技療法はもとより飲み物から器具その他にいたるまで市場は、国民総健康ブームを迎えています。これは中年層にメタボリックシンドローム（メタボリック症候群）の予備軍がかなり高い割合である事が示された事も一

因ではないかと思っております。そんな中、私たちの利用者の中にもメタボリック症候群の予備軍の方や、既に症候群になっている人などが見受けられます。私はそんな中で微力ながら、日々の手技療法を通して生活習慣病によって新たな病気を引き起こさないような食生活や運動療法などを伝える事で、予防の一助になり明るい高齢社会を過ごせる手助けとなる事を日々願いつつ行動しております。毎日、ただ漫然とマッサージの繰り返しではなく、こんな行動が他社との差別化を図る方法の一つなのかもしれません。

受講者の声

研修は具体的で、明日から使える事ばかりでした。とりわけ講師の実例を交えた話や失敗談はとてためになり、これからの仕事のヒントになりました。また、患者宅同行の際は、施術の先生の治療に対する取り組み方を知り、患者さんに対する愛情を患者さんとの会話、動作の中に感じる事ができ訪問の真髄を見た気がしました。

研修後のアフターケアも充実しており、わからないことはメールや電話で教えていただけるとの事。参加して良かったと実感できる有意義な3日間でした。

岐阜市 田原正史（28歳）

NPO 法人日本手技療法協会の訪問医療マッサージ研修

研修実施日

回	開始日と終了日
第31回研修	11月8日(水)～11月10日(金)
第32回研修	12月6日(水)～12月8日(金)
第33回研修	1月10日(水)～1月13日(金)
第34回研修	1月22日(月)～1月24日(水)
第35回研修	2月7日(水)～2月9日(金)
第36回研修	2月19日(月)～2月21日(水)
第37回研修	3月7日(水)～3月9日(金)
第38回研修	3月26日(月)～3月28日(水)

※研修日程は変更することがあります。

研修科目

営業開発研修(1.5日間)

在宅医療に関する基本知識と姿勢	高齢社会での在宅医療 在宅マッサージ基礎知識
患者新規開拓	介護事業者 訪問看護事業者・他
ケアシート	ケアシート作成 患者情報収集と管理 保険の仕組み 保険の種類と負担割合
同意書管理	依頼・引取・確認・管理 大規模医療機関と個人開業医 文書取扱

業務管理研修(0.5日間)

スケジュール作成と管理	作成上の注意点 既存患者と新規患者の注意点
クレーム処理	実例とその対処法

PC操作研修(0.5日間)

患者情報入力から レセプト発行まで(概論)	施術者情報・受診者(患者) 情報、保険証情報・同意書情 報・往療情報、レセプト出力・ 往療明細出力請求用 CSV ファ イル出力 患者向け請求書・領収書出力 病院・紹介者向け礼状出力
--------------------------	---

施術研修(0.5日間)

リハビリマッサージ論	筋萎縮と関節拘縮
患者宅同行	訪問医療マッサージの実際
実技	訪問医療マッサージの実技

研修時間

	研修内容	時間
1日目	営業開発研修	10:30～16:30
2日目	営業開発研修・業務管理研修	10:30～16:30
3日目	患者宅同行・PC研修・実技	9:00～17:30

※休憩時間 12:30～13:30

※研修内容及び時間は変更することがあります。

申込・問合せ先 NPO法人日本手技療法協会(担当:中村)

〒101-8691 東京神田郵便局 私書箱53号

TEL:03-5296-9055 FAX:03-5296-9056

Mail: edit@healingm.com http://www.e-shugi.jp

平成19年から月2回実施

研修は訪問医療マッサージ施術業務の営業ノウハウを中心に具体的な事例を数多く入れながら実施しますので、独立・開業が容易にできます。

万一、問題が発生した場合にも、NPO法人日本手技療法協会のみならず、会員事業者からの支援も約束されています。

訪問医療マッサージ研修制度

目的 高齢社会に貢献する訪問マッサージ師及び訪問マッサージ業の普及と育成を目的として研修制度を確立し実施する。優秀な研修修了者には優良訪問あん摩マッサージ指圧師として認定し、支援を行なう。

対象者 あま指師資格者、専門学校生及び国家試験受験資格者。未資格者で訪問医療マッサージを開業予定の経営者、営業担当者、事務担当者他

認定条件 本研修講座の4課程を修了したもので、優秀な成績を修めた者。未資格者の認定はありません。

研修費用 会員8万円(消費税込) 一般10万円(消費税込)

期間 3日間

時間 10:30～16:30(最終日9:00～17:30)

場所 東京都千代田区神田淡路町
(変更される場合もあります)

定員 各回若干名(会員優先)

申込方法 電話により申込後、協会から申し込み用紙を書類送付します。申し込み用紙記入捺印後返送してください。

入金確認後、正式に申し込み受諾とし、研修参加許可書を郵送いたします。

※なお、定員になり次第締め切りますのでお早めにお申込みください。ご希望の日程が取れない場合もありますのでご了承ください。

前準備 受講に際し、事前に準備や調査を行って戴くことがあります。詳しくはお問い合わせください。

受講時、持参していただくもの

●筆記用具・ノート・マッサージ師免許のコピー・白衣・他●
未資格者はマッサージ師免許のコピー・白衣不要
テープレコーダー持参可

東京高裁 鍼灸マッサージ師差別訴訟がもたらしたもの

控訴棄却

鍼灸マッサージ師差別国家賠償裁判を簡単に振り返ってみる。

この鍼灸マッサージ師差別国家賠償訴訟は、平成12年1月、全国保険鍼灸マッサージ師会連合会と125人の鍼灸マッサージ師が、柔道整復師には認められている療養費の受領委任払いを鍼灸マッサージ師に認めないのは不当で、請求手続き上の差別だとして、国や千葉県、健康保険組合などを相手に賠償請求を千葉地方裁判所に起こした。途中で裁判長の交代や和解提示には拒否の姿勢を崩さなかった被告の国側が、和解に向けた話し合いに応じる姿勢を示し期待されたが、結局は話し合いのテーブルに着かなかったという経緯もあったが、平成15年1月16日千葉地裁は「原告らの請求をいずれも棄却する」との判決を下したため、原告団は東京高等裁判所に提訴した。

そして今年4月27日、東京高等裁判所にて2審判決が下され原告らの控訴が棄却される結果に終わった。およそ6年の長期にわたる裁判だったが、千葉地裁での請求棄却の原判決は覆らなかった。

東京高等裁判所の判決文の中で、「控訴人

らは、国家公務員が加入者となっている各省市の共済組合においては、鍼灸マッサージ師等に対しても広く受領委任払いを認め実施しているという実態があるとし、これをもって両者を別異に扱う理由がないと主張する。しかしながら控訴人らの指摘する厚生労働省、法務省及び裁判所の各共済組合における取り扱いには、既に施術料が支払われた事を前提として、被保険者が、受けるべき給付金の振り込み先を第三者名義の口座に指定した場合に、その第三者名義の口座に給付金を振り込むというものであって、保険者においてその振り込みを拒否できないものであるから、本件で問題となっている受領委任払いとは異なるものであると認められる」（一部割愛）と述べている。

これについて原告の弁護士らは「国側の見解、東京高裁の判断において、保険者は民法上の代理受領の保険取り扱いの支払いを拒絶できないとされ、鍼灸マッサージ療養費の支払い方法確立を裁判闘争を通じて獲得する事ができました。療養費の取り扱いにおいて、被保険者の権利に属する療養費の受領43条による委任行為として取り扱った場合、保険者

等の第三者が委任行為の可否を判断する立場にないものです。以上の事から被保険者が、鍼灸マッサージ師の団体長等にその受け取りを委任した場合、指定する振り込み口座への振り込みを保険者は拒否できないと、国（厚生労働省）が、民法上の取り扱いを明確に示したものです。この結果を踏まえ、民法上の療養費の請求は、その円滑な取り扱いのため、患者様のみならず、支払い側の保険者との信頼関係の構築が必要不可欠で、正確で間違いのないことが肝要です」という。（日本鍼灸マッサージ新聞参照）

「この訴訟を起こす前は、千葉県はもとより、ほとんどの保険者が代理受領を拒否するような土壌だったが、裁判開始以降に代理受領を認めてくれる保険者が増えた」と関係者の一人が語ってくれたように、裁判以降、各地の国保や健保組合で民法上の代理受領の保険取り扱いの支払いを認めるところが増えた。

控訴棄却にも関わらず、原告側は「高裁判決文で、すでに多くの保険者が行っている代理受領が判決によって担保されたものと受け止め、実質的に勝利した」とのコメントを出

したが、その通りであろう。さらにこれから償還払い以外認めない保険者が代理受領に転換するものと見込まれ、この裁判によって、直接、間接的に全ての「あはき師」が恩恵を受ける事ができるようになるだろう。

あま指師に限って言えば保険適用の治療が増加し、特に訪問マッサージがより一層、やりやすくなるが、反面、訪問マッサージ師同士の競争も激化しそうな予感がする。

訪問マッサージの先生には、治療技術の錬磨と経営的センスの向上が必要な時代が目の前に来ている。

その影響かもしれないが「ヒーリングマガジン」で紹介している本協会の訪問マッサージ研修も希望者が急増し、定員を超えて参加を断るケースも出始めたため、研修の回数を増やす事になった。

訪問マッサージへの早期参加が営業的にも重要事項であり、参加希望者にも参加を迷っている先生にも早く研修を受講する事をお勧めする。

参入したら、もう市場に入り込む隙がないとお嘆きになる前に。

整体師学校が突然閉校

8月31日付読売、9月1日付毎日によると群馬、新潟、長野など5県に7校ある整体師養成学校「西日本総合整体学院」が突然閉校し、約550人の生徒全員が授業料の返還のめども立っていないことが8月27日、わかった。同学院の運営会社「創健」（群馬県高崎市）は近く、経営の行き詰まりなどから破産申請を行う予定だという。

同学院は整体師の養成を目的に、山梨・富山を含む5県に開校。8月21日、全校が閉校し、講師ら計14人の職員は同12日に自主的に退職していた。生徒1人当たりの授業料は、10数万〜100万円ほどという。

同社の酒井廣文社長は「融資が受けられず、職員も確保できなくなった。生徒には申しわけないが、授業料の返還は難しいだろう」と説明した。

その後8月31日午後、高崎市大橋町の高崎校で開かれた説明会には生徒8人が訪れ、酒井社長を詰問。破産にいたった経緯を説明、深々と頭を下げる酒井社長に、会場は重苦しい雰囲気になった。酒井社長は「取り返しのつかない迷惑をか

けた」と汗をぬぐいながら謝罪した。派遣社員の女性（30）が「私は8月に入学したばかり。続ける方法はないのか」とたずねると、酒井社長が「教材のビデオを皆で共有して勉強してほしい」と回答。酒井社長は「月1回でもボランティアで教えたい」と話したが、生徒からは「願望ではなく、できるのかできないのか、現実を教えて」と不満が漏れた。結局、酒井社長が「改めて連絡する」と打ち切った。

同校は入学時に授業料などを一括で納めると、民間の認定資格を得られるまで無期限で何度でも受講できるシステムをうたっており、定年後や出産後の人生設計を考えて通う生徒も多かったという。

厚生労働省が毎年実施している受療行動調査の概要がこのほど発表された。全国の医療施設を利用する患者について、受療の状況や受けた医療に対する満足度等を調査することにより、患者の医療に対する認識や行動を明らかにしようとするものだ。

全国の一般病院を利用する患者（外来・入院）を対象として、層化無作為抽出した一般病院（500施設）を利用する患者を調査の客体としている。

まず、患者の診察までの待ち時間に対する満足度をみると、「満足」24・9%、「ぶつこ」37・0%、「不満」30・3%となっている。

待ち時間別にみると、「15分未満」の「満足」が48・1%となっており、「1時間以上1時間30分未満」以降では、「不満」が5割を超えている。

病院の種類別にみても、当然ながら、いずれも待ち時間が長いほど「不満」が多くなっている。同じ待ち時間では小病院、療養病床を有する病院において「不満」が少ない傾向が見られる。

では実際の診察時間に対する満足度はどうだろうか。「不満」と感じる人は、診察時間が「3分未満」で18・5%と最も高く、「満足」は「10分以上20分未満」以上はあまり変わらない。

医療に関する安全について不安になったことは、「不安になることはなかった」は、外来59・0%、入院59・1%となっている。「不安になった」は、外来19・0%、入院22・7%となっており、それを不安の内容別にみると、「医師や看護師などの対応で不安になった」が本来の「検査や治療行為で不安になった」よりも多かった。

それに続くのが「病院の設備や衛生環境で不安になった」だった。これらは、あくまでも病院に来た患者が感じたことであるが、病院、治療院を問わず患者の不満は、ちょっとした努力で改善されることを示すよい例といえるのではないだろうか。

患者の不安「医師や看護師などの対応」で

セミナー情報

治療家、セラピスト向けのセミナー・講習会・イベントなどの案内スペースを無料でご提供いたします。掲載希望の方は03-5296-9055までご連絡ください。※埋まり次第、締切とさせていただきます。

セミナーに関するお問合せは、各主催者に直接ご連絡してください。

seminer1

耳つぼダイエット初級・上級セミナー

内容 確実に、健康的に、美しく、痩せることができるダイエットの理論・実技・経営について
対象 各治療院の経営者・スタッフで経営の柱を強固にしたい方、開業を目指している方など
日時 日祝他（日・時はお問い合わせください）
費用 初級：5,000円 上級：43,000円
場所 東京・埼玉・神奈川・中部・関西・九州他

MDA日本ダイエット医学協会事務局
 〒194-0021 東京都町田市小田町 1-3-1 小田桐ビル3F
 TEL/FAX042-723-8503
<http://www.mdadiet.jp>

seminer2

カイロ初心者テクニックセミナー

内容 即実践に使える、治療効果が上がるように丁寧に指導します。
対象 カイロ初心者
日時 毎月第2日曜（骨盤）第3日曜（頸椎・胸椎）
費用 各1万5千円
場所 福岡市中央区西中洲、協会スクール

NPO法人メディカル療法師認定協会
 〒812-0011 福岡県福岡市博多区博多駅前3丁目19-23-2 F
 TEL 092-475-8001
 FAX 092-929-2858
<http://www.npo-medical.com>

seminer3

価値を上げる！治療院経営のツボ

内容 治療院経営を成功させるためのポイント、ノウハウ、思考法をわかりやすく解説します
対象 治療家、治療院経営者、治療家志望者、セラピスト
日時 毎週月曜日と不定期に臨時特別号の発刊
費用 無料
場所 インターネット上

価値組の治療院経営
 〒451-0025
 愛知県名古屋市中区上名古庄 4-16-11-305
 TEL/FAX 052-521-7538
<http://value-keiei.com>

seminer4

耳つぼダイエット 理論・実技・経営セミナー

内容 整骨院・鍼灸院内で気軽に始めて効果を出ししかも患者さんに喜ばれるダイエット法です
対象 整骨院・鍼灸院の経営者、スタッフ、開業予定者
日時 下記協会ホームページでご確認ください
費用 説明会：無料
場所 東京・神奈川・静岡

NPO法人日本瘦身医学協会
 〒430-0825
 静岡県浜松市下江町 247-1
 TEL/FAX 053-426-8333
<http://mini.tank.jp>

seminer5

カイロプラクティック・イントロダクション・セミナー

内容 保険診療から自由診療へシフトを本気で考えておられる方へ。DCが12名のみ直接指導
対象 柔整師・鍼灸師・マッサージ師・治療家・学生
日時 11月3日（祝）スーパーバイン、5日（日）サーピカル
費用 3日スーパーバイン 18,000円、5日サーピカル 25,000円
場所 当スクール<JR 嵯峨嵐山線より徒歩10分

中濱カイロプラクティックテクニクスクール
 〒616-8305
 京都府京都市右京区嵯峨広沢御所の内町 43-36
 TEL 075-864-3939 FAX 075-882-6757
<http://www.nakahamaDC.com/>

seminer6

ウィルワン・各種スキルアップセミナー

内容 整体・リフレ・ストレッチ・スポーツマッサージなど、欲しい技術が身に付きます。
対象 不問
日時 随時（詳しくはホームページをご覧ください）
費用 内容により異なる（無料も有）
場所 弊社セミナールーム JR 代々木駅徒歩2分

(株)ウィルワン
 東京都渋谷区千駄ヶ谷 5-21-7 第5瑞穂ビル9F
 TEL03-5919-1501 FAX03-5919-1502
<http://www.willone.jp/seminar@willone.jp>

seminer7

バランスセミナー

内容 「治療術」を中心に、治療家にとって役立つ経営、コーチング、心理学を講義しています。
対象 誰でも参加できます
日時 毎月第2土曜 17:00～18:30
費用 一般 6,000円
 入会金 5,000円
場所 バランス研究所 ホームページ参照

PCC
 〒354-0015 埼玉県富士見市東みずほ台 1-4-3-2F
 TEL049-255-5256
 FAX049-255-8168
<http://www.ne.jp/asahi/balance/pcc>

seminer8

ポイント調整法・バランス

内容 実技を重視し検査法から手技療法、効果がある処置法・テーピング等を指導。
対象 自信のある治療家以外
日時 毎月第3日曜 10:00～17:00
費用 3万円
場所 大阪市住吉区 当院

あびこまえ整骨院
 〒558-0032 大阪市住吉区遠里小野 1-12-15
 TEL/FAX06-6607-1333
<http://www.18.ocn.ne.jp/~abikomae/poineto.html>
 orion-k@forest.ocn.ne.jp

seminer9

バランスダイエットクラブ BDC体験会&ミニセミナー

内容 差別化できる接骨院作りに接骨院だからできる痩身部門導入ノウハウを提供していきます。
対象 接骨院経営者、ダイエット・痩身に興味のある先生
日時 毎月第2土曜・第2日曜 15:00～16:30
費用 5,250円
場所 愛知・当院（半田市）埼玉（富士見市）

都接骨院
 〒475-0821 愛知県半田市船入町 20
 TEL/FAX0569-26-3140
<http://www.cac-net.ne.jp/~miyako/miyako@cac-net.ne.jp>

seminer10

薬種商育成講座

内容 薬店を開業できる知識技能。治療家が薬を扱えるようになります。
対象 医薬品や漢方薬に興味があり、薬の資格が欲しい人
日時 学科科目別（日）国家試験前補講あり
費用 説明会・無料
場所 当薬店・治療院（小田急線鶴巻温泉駅歩8分）

漢方医を育てる会
 〒259-1137
 神奈川県伊勢原市笠窪 383-3
 TEL0463-93-0626 FAX0463-93-0625
 E-mail:karadahouse@yahoo.co.jp

seminer11

手技による「O脚・X脚改善セミナー」

内容 本格的技法のこの難しい調整をこのチャンスに修得してください。できなくて大丈夫ですか
対象 参加資格不問。どなたでも学べます
日時 11月12日（日）及奇数月第2日曜 10時～15時
費用 25,000円（税・教材費）入金後返金不可
場所 池袋教室及駒込教室にて（詳細お問合せを）

日本療術師連盟
 東京都豊島区南池袋 2-11-5 三栢ビル 201
 TEL03-5957-5283
 FAX03-5957-5290
<http://www.soft-seitai.com>

seminer12

椎間関節のアプローチテクニック

内容 非常に効果的で安全な協会独自の関節と神経筋の機能改善技術を基礎から実践まで指導
対象 柔整師、鍼灸師、スポーツ指導者、手技療法家、パーソナルトレーナーなど
日時 12月3日①9:00～13:00 ②13:30～17:30
費用 第1部・第2部ともに各23,100円
場所 大阪医療技術学園専門学校 南森町駅 8分

PNF整体・関節ニュートラル整体普及協会
 〒104-0031 東京都中央区京橋 1-10-2
 小西光澤堂ビルB 2
 TEL/FAX03-3538-6633
<http://www.oikawasato.com/>

求人情報

2006 Autumn

メリット・アイコン



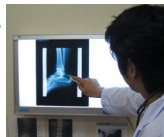
ここに掲載されている求人情報は、
ポータルサイト「ヒーリングマガジン」<http://www.e-shugi.jp/>
にも掲載されております。あわせてご覧下さい。

千葉県 京成線・東葉高速線
勝田台駅 徒歩5分



正社員 月25万円以上 アルバイト 月850円以上 マッサージ 売上45%以上

これからの治療家に必要なダントツの技術を
一緒に学びませんか？
あなたのやりたいことがココにはあります！



仕事・職場情報

【仕事内容】 柔整 鍼灸 マッサージ カイロプラクティック
スポーツトレーナー。やる気さえあれば誰でも研修を通して、短
期間で院長になることができます。

※マッサージ診療院勤務の方も大歓迎です。

【身につく技術・知識】 当グループ附属の整形外科による外傷勉
強会を始め、業界No.1を目指すカイロプラクティックを中心
とした手技療法 鍼灸マッサージ 院所経営 人材育成 独立
開業から患者集客まで、体系化した教育システムで徹底サポ
ートします。

【会社概要】 当グループは今年で30年を迎え15の接骨院経営の
他、整形外科 自費診療院 介護福祉 訪問マッサージなど、地
域貢献と患者様のニーズに応えることを理念に掲げております。

【施設・設備】 当グループ附属の整形外科では外傷勉強会の他、レ
ントゲン勉強会など接骨院に必要な技術習得は万全です。クライ
オサーミア・アキュートロン等、最新機器を積極的に導入して
います。

募集情報

● 札幌市 江戸川区 市川市 船橋市 習志野市 八千代市
千葉市 佐倉市

● (接骨部門) 9:00~21:00

(マッサージ院) 10:00~21:00

一日6時間以上勤務可能な方 ※アは応相談

● (接骨部門) 日・祝 (マッサージ院) 年中無休 交代制

● 社会保険 交通費 賞与年2回 有給休暇

● 柔整師 鍼灸師 アマ指師 整体師 カイロプラクター
リフレクソロジスト 学生可

● TEL後歴(写貼)持参 ● 面接



国手塾グループ

TEL.047-487-3612 Fax047-487-3611
千葉県八千代市村上 4489-7 神谷ビル3F
URL: <http://www.kokushu.com/>

神奈川県

JR 南武線 武蔵溝ノ口バス5分 武蔵新城駅

JR 南武線



委託 20 ~ 50 万円 (歩合制)

アルバイト 900 円以上

話題の温浴施設「溝口温泉 きらり 喜楽里」11月上旬オープン 新規オープンにつき、オープニングスタッフ大募集!!



募集情報

- ① 神奈川県川崎市高津区千年 1068(仮)
- ② 午前 11 時 ~ 午前翌 1 時の間でシフト制
 - ① 10:00 ~ 19:00(仮) ② 14:00 ~ 25:00(仮)
 - ③ 13:00 ~ 22:00(仮)
- ③ シフトによるが、基本は平日休み。土日祝・大型連休出られる方歓迎
- ④ 電話連絡の上、履歴書(写真付)をご持参下さい。お返し面接日時を連絡致します。お気軽にお問い合わせ下さい。
- ⑤ 面接・技術チェック。
面接現地、又はその近隣にて行ないます。
- ⑥ リフレクソロジー兼、受付をしていただける方も募集しております。未経験の方でも、やさしく指導致します。※ 18 ~ 35 才位までの女性

仕事・職場情報

【仕事内容】11月上旬に新規オープンする、「溝口温泉 喜楽里(きらり)」内での施術業務(整体、足つぼ)・他店舗あり。

【職場の雰囲気】あいさつ、笑顔をもっとに、仲良く元気な職場を目指しています!

【その他の募集店舗】

- ① よみうりランド店 ② みなとみらい店 ③ 江の島店
 - ④ 板橋店 ⑤ 横浜瀬谷店 ⑥ 埼玉店 ⑦ 群馬店
- お気軽にお問い合わせ下さい。

(株)秀和美爽 溝の口店

〒213-0022 神奈川県川崎市高津区千年 1068(仮)
080-1233-3319 担当/中根
<http://www.shuwa-chiryuin.com> 人事課

都内各地

(事業所) JR中央線山手線地下鉄銀座線 神田駅 歩8分

JR中央線総武線 御茶ノ水駅 歩10分

地下鉄丸ノ内線 淡路町駅 歩0分

地下鉄千代田線 新御茶ノ水駅 歩0分

都営新宿線 小川町駅 歩0分



正社員 22 ~ 27 万円 年齢・経験により決定



仕事・職場情報

【仕事内容】軽自動車(一人一台支給)にて患者宅に訪問し、医療保険を適用した在宅リハビリマッサージ業務。

【身につく技術・知識】

在宅リハビリマッサージは、寝たきりで身体の不自由な方を対象にしています。慰安ではなく、医学的なリハビリの要素が強いため、指導員による技術指導を実施しています。

【やりがい】

患者様は歩行困難または寝たきりで、重度の疾患を呈している方も多くいらっしゃいます。到来した高齢社会において、在宅リハビリマッサージを必要とする患者様が急増しています。患者様一人ひとりのQOL向上に貢献し、社会的意義を感じるお仕事です。

訪問医療マッサージのスタッフを募集!

募集情報

- ① 東京都内各地(港区・大田区・世田谷区 他)
- ② 9:00~18:00
- ③ 日祝日、ほか隔週1日休
- ④ 交通費支給(2万円迄)、軽自動車貸与(通勤利用可・駐車場は会社負担)、携帯電話貸与、社保完備、保養施設利用可、年末年始休暇・夏季休暇・有給休暇有、賞与年2回支給
- ⑤ 要 あん摩マッサージ指圧師免許・普通自動車免許
- ⑥ Tel後面接日決定、履歴書(写貼)・アマ指師資格免許コピー持参
- ⑦ 面接



あなたのやさしさを
訪問施術業務を通して
伝えてみませんか?
本当の「ありがとう」
が聞こえます。

(株)メディックス 訪問施術部

〒101-0063
東京都千代田区神田淡路町1-1-1-8F
TEL03-5256-5933 藤田

東京・埼玉
神奈川・千葉

JR線・大江戸線

代々木駅 歩2分 新宿駅 歩7分



社員・委託・契約・派遣 月16～51万円 アルバイト 月800～2000円

1000件以上の就業先から、あなたにぴったりのお仕事をご案内します！



仕事・職場情報

【スカウト制度】スカウト制度とは、HP上に匿名で自分の情報を掲載し、求人先からのアプローチを待つ制度です。「すぐの転職は考えていないけれど、良い就職先があれば転職したい」という人にはぴったり。ぜひご利用ください（詳しくは弊社HPをご覧ください）。

【事業内容】柔整師、マッサージ師、鍼灸師、整体師、カイロプラクター等の施術者専門派遣・紹介会社。人材派遣業 般 13-300441 職業紹介業 13-ユ-300339 【仕事内容】病院・整骨院・治療院・サロン・福祉施設・スポーツ系などの多彩なご紹介先があります。学べるスキル、給与、人間関係、シフト、場所など、重視する条件を詳細にお聞きし、専門のコーディネータが懇切丁寧に対応いたします。料金は一切かかりませんし、面接も担当者が同行いたしますので安心です。

募集情報

【特徴】ご紹介先は、すべて担当者が実際に行って確認してきたところなので安心です。また、短期の派遣や、ご紹介による直接雇用など様々な雇用形態があります。

【お仕事開始までの流れ】登録（ホームページもしくはお電話で）→詳細聞き取り・担当者からご説明→お仕事ご紹介（求人先での三者面談）→就業開始（双方合意の場合）

【研修制度】整体やリフレクソロジー、各種スキルアップセミナー等を常時開催しています。詳細は随時HPにアップしています。

【登録状況】登録求人先 1000件以上

登録スタッフ 3700名以上

(株)ウィルワン

〒151-0051 東京都渋谷区千駄ヶ谷5-21-7 第5瑞穂ビル9F

TEL 03-5919-1501 FAX 03-5919-1502

http://www.willone.jp 曾根、栗木

都内・千葉各所 各院共に駅近くです。

社員 月13万円～ 院長35万円～ 柔整師25万円～ 鍼灸師19万円～ 学生社員10万円～

「笑顔・笑わせる。これが初めての仕事」

整骨院オープニングスタッフ

緊急募集

高校サッカー部のスポーツトレーナー行っています

募集地区：三鷹・小岩・船橋・西葛西
大井・北千住・松戸・稲毛

仕事・職場情報

【仕事内容】整骨院スタッフ・院長・トレーナー
【研修制度】社内勉強会（月・水・金に実施）
【身につく技術・知識】スポーツ医学・テーピング・整体
カイロ・西洋/東洋医学・超音波診断
モアレ診断学・レセプト・経理/経営等

募集情報

【地】東京・千葉に60店舗を展開中
【時】9:00～12:00 15:00～20:00 土は17:00まで
【休】日・祝祭日 有休2日/月 夏休み 年末年始
【待】昇給チャンス年3回 健保・厚生・雇用・労災
白衣貸与 交通費全額支給（規定有）
【資】柔整師・鍼灸師（医専学生）
【求】TEL後歴（写貼）持参
【面】面接下記場所にて、随時実施しています。

0120-012-203
[home page] <http://cmc-g.jp/> [e-mail] ichikawa@cmc-g.jp

(株)シー・エム・シー / 千葉県船橋市西船4-24-11 (採用担当:市川)

CMC本社 JR東西線 西船橋駅(北口徒歩2分)北口階段を下り、正面の通り直進、大通り渡らず左折30m、整骨院・クリニックのビル2F

東京都・千葉県 JR常磐線 亀有 歩7分



正社員 月20万円～

接骨、鍼灸、リラクゼーション、老人ホームでの施術等、幅広く事業展開している会社です。



仕事・職場情報

【仕事内容】接骨、鍼灸業務全般、提携老人ホームでの施術、リラクゼーションルーム業務。

【職場の雰囲気】10年前に亀有に開業して、現在接骨院3院、リラクゼーションルーム3院を展開している伸び盛りの会社です。経験年数関係なく、実力とやる気があればどんだん分院長、責任者として活躍していただけます。院長以下、若くて明るいスタッフがお待ちしております。

【身につく技術・知識】店舗経営やレセプト業務等もやっていただきますので、将来開業を目指している方も是非。

募集情報

【地】東京都葛飾区、千葉県松戸市
【時】9:00～12:00、

15:00～19:00 (接骨院)

【休】月6日以上夏冬季その他

【求】雇用、労災保険、交通費

【資】柔整、鍼灸、(学生可)

【求】TEL後、歴(写貼)持参

【面】面接(面接地・JR亀有)

(有)ひまわり堂グループ

人事部 TEL 03-5697-5411

FAX 03-5697-5411

<http://www.himawaridou.jp>

東京都 JR山手線 都営浅草線・大江戸線
港区 浜松町駅 徒歩7分 大門駅 徒歩3分

社員 23~29万円 (経験者優遇)

バンキー(吸角・吸玉・カップング)療法院多店舗化の為、鍼灸師の免許を持つ責任者を募集します。

仕事・職場情報

【仕事内容】

当社の関係会社、(株)健康医学総合研究所が直営する「バンキー療法院」において、バンキー療法(吸角・カップング)、及び健康指導健康食品の販売を行う。バンキー療法院の多店舗化のため、その責任者を募集します。療法院の運営全般に参画してくれる意欲のある方を希望。現在、開業中の方も問合せ可。

【研修制度】

人材育成のため、入社後は多くの時間をバンキー療法の理論と実践を学んで頂きます。

【事業内容】

当社、国分工場(鹿児島県霧島市)では、玄米黒酢・大麦黒酢・アミノ酸濃縮製品、医療器などすべての商品を製造している。5連棟のアクリルハウス内は黒酢づくりの壺が整然と並びその風景は印象的。当社の工場見学は観光の指定コースで連日、大賑ひ。敷地面積は8.8万平方メートル以上、東京ドーム2つ分の広さ。同工場は今年で操業30周年を迎えます。当社は、東洋医学の理論と現代科学の技術を結集させ、自然治癒力の発揚という医学の原点にもどり、独自の健康づくりの道を開拓しながら啓蒙活動を行ってきました。この理論を実証する医療器(バンキー)や治療法の研究、栄養食品の開発に力を注ぎ、数々の製品を製造。啓蒙活動の一環として月刊誌を発行して通巻710号(毎月1日発行)になる。

募集情報

- ① 東京都港区芝公園
- ② 28歳~42歳位まで
- ③ 鍼灸師(正社員としての募集です)鍼灸師で吸玉療法による施術指導に興味ある方(真空浄血療法)歓迎
- ④ 午前9:00~午後5:30
- ⑤ 週休2日、祝日、但し年間4~5回の当番制による出勤あり。勤務時間は午前9:00~12:00。有給休暇(4月入社の場合10日)、慶弔休暇、年末年始休暇、年間120回
- ⑥ 28歳で23万円~42歳29万円、経験者優遇、交通費全額支給、賞与年2回(夏、冬)但し1年以上の勤務者、福利厚生施設あり(群馬県(草津)、千葉県(御宿))
- ⑦ 履歴書(写真貼付、3ヶ月以内)職務経歴書、鍼灸師の証明書(写)をご郵送下さい。採用試験日のご相談に応じます。
- ⑧ 書類選考後、面接、採用試験を行います。喫煙者は応募できません。



(株)健康医学社

〒105-0011 東京都港区芝公園1-8-12 芝公園高橋ビル 6階
TEL 03-3578-5670 FAX 03-3578-5681
http://www.kenko-igaku.co.jp

総務課 杉村

東京都 JR青梅線
福生市 他 福生(ふっさ) 駅 徒歩3分

社員 20~70万円以上

スタッフこそが誇り! 夢を実現できる整骨院です。柔整師の力を最大限に生かせる暖かい職場です。



仕事・職場情報

【仕事内容】

整骨院のスタッフ、院長候補の募集。カイロ、整体をとり入れた柔整業務全般。スポーツ外傷も多いため幅広く学べますよ。

【独立支援制度】

資金の無い人でも独立開業まで応援!! 人材育成に力を入れている、夢を本当に実現できる整骨院です。

【仲間がこんな人】

とにかく明るい。とっても真面目な好青年ばかりです。やる気と向学心が旺盛ですので、あなたも一生の友を得ることでしょう!

【身につく技術・知識】

スポーツ外傷、テーピング、柔整固合法の他、カイロ、整体理論、レントゲン読影、栄養学、レセプト、マネジメント理論などなど。リーダーシップを磨く為の異業種交流会もあります。固定観念を破り、共に成長しましょう。

募集情報

- ① 東京都福生市、国立市、小金井市、秋川市 他
- ② 9:00~13:00 15:00~20:00
- ③ 日祭日、平日交代不休
- ④ 社保、厚年他完備
- ⑤ 柔整師、カイロプラクター(学生可)
- ⑥ TEL後歴(写貼)持参 ⑦ 面接

福生整骨院グループ

〒197-0022 東京都福生市本町58
メソンドヌール山崎1F
TEL 042-553-5445/FAX 042-530-6433
http://www.seikotu.net/
gerbill@t-net.ne.jp

清水

埼玉県 西武池袋線
西所沢駅 徒歩3分

社員 18万円~(能力により異なる・免許手当含む) アルバイト 800円~

スタッフ産休により緊急募集!

仕事・職場情報

【仕事内容】 マッサージ、鍼灸、理学療法、運動指導等

【身につく技術・知識】 急性・慢性・スポーツ障害等に対する治療法

【こんな人にぜひ】 技術や知識の習得、自分の力を試したい人

募集情報

- ① 埼玉県所沢市
- ② 平日 8:00~12:30、14:00~20:00
土曜 8:00~13:00 日曜・祝祭日、夏冬休み ③ 交通費支給、平日昼食有り
- ④ 鍼灸師、マッサージ師、スポーツトレーナー、学生可
- ⑤ TEL後歴(写貼)持参 ⑥ 面接

はらさわ鍼灸接骨院 〒359-1145 埼玉県所沢市山口237-1
TEL/FAX04-2925-7500

原澤

神奈川県横浜市 東横線
港北区 綱島駅 バス10分 新羽駅 バス10分

社員(新卒) 18万円~(経験者) 65万円

骨折・脱臼・捻挫・打撲・挫傷及びスポーツ傷害が多数来院しています。柔道整復師卒後臨床研修施設の認定も受けている整骨院です。

仕事・職場情報

【身につく技術・知識】

外傷患者さんが多数来院している整骨院です。提携整形外科や勉強会があり、整骨院本来の技術を習得するのに最適な環境です。「どうしたら外傷患者さんが多数来院するのか」が身につきます。将来、成功するためにフジタ整骨院で修行してみませんか。

募集情報

- ① 神奈川県横浜市
- ② 9:00~20:00の中で応相談
- ③ 週休2日制(日曜と平日1日)、夏季・冬季休暇
- ④ 交通費全額支給、労災・雇用保険完備
- ⑤ 柔整師、鍼灸師、マッサージ師、トレーナー(学生可) ※50歳位迄
- ⑥ TEL後歴(写貼)持参 ⑦ 面接

フジタ整骨院

〒223-0058 神奈川県横浜市港北区新吉田東6-31-6
TEL/FAX 045-541-5625

フジタ

東京都 京王線
桜上水駅 徒歩1分

社員 25~50万円 アルバイト 800円以上

独立開業を目指し高度な知識と技術を習得したい方、急募!! http://www.6070.jp

仕事・職場情報

【仕事内容】 治療院業務全般、マッサージ・カイロプラクティクを中心とした手技療法【身につく技術・知識】 スポーツ障害および一般外傷多数来院。基本から丁寧に指導。独立開業を目指す方には経営方法をサポートいたします。

募集情報

- ① 東京都世田谷区桜上水
- ② 8:30~20:00(土曜~15:00)
- ③ 日・祝・年末年始・夏期休暇
- ④ 交通費全額支給・昇給随時
- ⑤ 柔整・鍼灸マッサージ師(整体・学生可) 35歳まで ⑥ TEL後歴(写貼)持参 ⑦ 面接

うえた整骨院 〒156-0045 東京都世田谷区桜上水 5-27-5
TEL/FAX 03-3290-6070 E-mail:ueta-seikotsuin@6070.jp

植田

東京都 JR 埼京線
赤羽駅 徒歩1分

社員 30万円+出来高 アルバイト 1050円以上

店長・院長候補大募集。自分の技術と経験を活かしたい方、やる気のある方には、やりがいのある職場です。

仕事・職場情報

【仕事内容】 リニューアルした店舗の店長・院長候補、施術者の募集【活かせる経験】 マッサージや接骨院などで独立開業を目指している方、力はあるのにお金が稼げていない方など、今までの経験を生かして働かせませんか【その他】 直営による店舗展開や、1からの独立開業も視野に入れ、あらゆる形で施術者のやる気や力を発揮できる環境です。

募集情報

- ① 赤羽 or 南浦和
- ② 平日 10:00~23:00 ③ シフト制
- ④ 交通費全額支給・労災・雇用保険・有給・歩合有 ⑤ あはき師・柔道整復師・整体師 ⑥ TEL後歴(写貼)持参 ⑦ 面接

アムクイックマッサージ 〒115-0045 東京都北区赤羽 1-7-9
TEL03-3598-3568 FAX03-3902-7040 METS 4F

小内

東京都 地下鉄銀座線 外苑前駅 歩10分
アルバイト 900~1500円 歩合制度有

外苑前にある非常に綺麗な治療院です。頑張った方には必ず報います。経験豊富な先生からも教わられます！

仕事・職場情報
【仕事内容】 4月にリニューアルしたばかりの高級感ある治療院での施術
【身につく技術・知識】 画像診断所見に基づく各種徒手療法(姿勢分析・重心分析)、他のグループ院との勉強会有

募集情報
【地】 外苑前 **【時】** 12:00~22:00 **【休】** 日曜定休
【時給】 900~1500円、歩合制度有、交通費全給
【求】 柔整、アロマ指、鍼灸師、オイルマッサージ師。経験者のみ。週3勤務可能(5時間)な方から募集。働きやすいシフト制。明るく元気な方歓迎！
【応】 演野宛にTEL 履歴(写貼)持参 **【選】** 面接、研修制度有

エイチスリー 〒107-0061 東京都港区北青山2-7-17
 TEL/FAX03-3796-2244 鈴越ビル 3F **【印】** 演野

埼玉県 JR京浜東北線 埼玉高速鉄道 川口駅 歩3分 川口元郷駅 歩5分
社員 26万円~ **アルバイト** 900~3000円以上

的確な診断力と安全で速効性のある治療技術が身につきます！明るく元気で素直な方、お待ちしております。

仕事・職場情報
【治療方針】 外傷にエコー(画像診断装置)を用いて損傷部を的確に判断し、微弱電流ほか最新の治療器や手技療法で早期の痛みの除去と回復を図ります。その他自費治療にも力を入れており、骨格矯正、整体、カイロ、オステ、氣功術、アロマ、リンパドレナージュなど総合的に取り入れ、腰痛~冷え性をはじめ、難病治療も積極的に取り組んでいます。日々勉強し、技術の向上を目指します。患者さんに、1日でも早く治っていただき、喜びの輪を広げることが私たちの理念であり、方針です。

募集情報
【地】 埼玉県川口市 **【時】** 9:00~22:00(シフト制) 1日3h~、週1日~、土・日祝のみ可 **【休】** 夏冬その他希望日
【求】 柔整、あはき師、整体、トレーナー、アロマ、リンパ、学生可※40歳位迄 **【給】** 交通費全支給、車両通勤可 **【応】** TEL 履歴(写貼)持参 **【選】** 面接

愛和ウェルネス整骨院 〒332-0023 埼玉県川口市飯塚1-2-3
 TEL/FAX048-255-8688 携帯 TEL090-1503-0433 <http://www.aiwa-medical.com/>

東京都 JR南武線 矢川駅 歩1分
社員 柔整師 25万円以上 **アルバイト** 800円 その後 850円以上

明るくてアットホームな整骨院です。体育大の学生も多数来院。豊富な臨床経験と確かな経営が学べるチャンス

仕事・職場情報
【仕事内容】 治療スタッフとして。
【身につく技術・知識】 地域に信頼された整骨院です。体育大学の学生が多数来院しています。確かな技術と経営が学べます。未経験の方も大歓迎です。整体にも力を入れていきます。カイロを勉強した人も臨床経験がたくさん積めると思います。

募集情報
【地】 国立市 **【時】** 平日 9:00~12:30 15:00~20:00 土 9:00~14:00 **【給】** 交通費全給・夏期・冬期休み有、各種手当有
【求】 あはき師・柔道整復師・整体師 **【応】** TEL 履歴(写貼)持参 **【選】** 面接、後連絡

やがわ整骨院 〒186-0014 東京都国立市石田622
 TEL/FAX 042-574-8867 **【印】** 竹下

茨城県 茨城交通那珂湊線 那珂湊駅 歩10分
社員 21万円~

小林式背骨矯正法(大阪府八尾市の小林整骨院)の技術に興味がある柔整師を募集します

仕事・職場情報
【治療方針】 来年度から、今までの柔道整復技術に加え、シンプル、ダイナミック、即効性のある小林式背骨矯正法を取り入れた施術を本格的に考えています。是非、当院で繰り返し練習し小林全体の技術を学んでいただきたいと思います。

募集情報
【地】 茨城県ひたちなか市 **【時】** 午前 8:00~12:00、午後 15:00~20:00 **【休】** 週休2日 **【給】** 月給 21万円~、制服貸与
【求】 柔道整復師 **【応】** TEL 履歴(写貼)持参 **【選】** 面接・実技チェック

高野接骨院 〒311-1216 茨城県ひたちなか市湊町3-4
 FAX/FAX029-262-6600 <http://www.takano-sc.com> **【印】** 高野

東京都 東京空港線 糀谷駅 歩5分
社員 20万円~(能力により異なる)

仕事・職場情報
【仕事内容】 整骨・鍼灸マッサージ業務
【施設】 鍼灸院として50年、整骨院として20年の歴史があります
【こんな人にぜひ】 熱意、ガッツがある人。外傷・鍼灸治療をガンガン行きたい人！

募集情報
【地】 大田区西糀谷 **【時】** 9:00~19:00 **【休】** 日曜・祭日 **【給】** 交通費全額支給、雇用保険、労災、賞与あり **【求】** 鍼灸師・柔整師 **【応】** TEL 履歴(写貼)持参 **【選】** 面接にて

古川接骨治療院 〒144-0034 東京都大田区西糀谷4-18-7
 TEL/FAX03-3742-4044 **【印】** 荒木

東京都 小田急線 喜多見駅 歩1分
社員 20~30万円 **アルバイト** 800~1500円

仕事・職場情報
【仕事内容】 骨折、脱臼、捻挫、打撲、スポーツ外傷、テーピング。いから勉強したい方、さらに知識、技術を身に付けたい方。
【募集情報】 若く明るく元気な職場です。

募集情報
【地】 世田谷区喜多見・杉並区西荻窪 **【時】** 平日 9:00~12:30 15:00~20:00 土 9:00~12:30 15:00~17:30 **【休】** 日曜・祝祭日 **【給】** 交通費支給 **【求】** 柔整師、鍼灸師、マ師(学生可) 35才迄 **【応】** TEL 履歴(写貼)持参 **【選】** 面接

きたみ接骨院 〒157-0067 東京都世田谷区喜多見9-4-14
 TEL/FAX03-5497-2166 **【印】** 木川

東京都 JR京浜東北線 大森駅 歩5分
社員 20万円~(能力により異なる)

仕事・職場情報
【仕事内容】 整骨・鍼灸業務
【こんな人にぜひ】 向上心と責任感を持っている方。手技技術を向上させたい方。

募集情報
【地】 大田区大森北 **【時】** 9:00~13:00、15:00~19:00 **【休】** 日曜・祝日 **【給】** 交通費全額支給、雇用保険、労災、昇給チャンスは随時あり **【求】** 柔整師・鍼灸師 **【応】** TEL 履歴(写貼)持参 **【選】** 面接にて

大森北整骨院 〒143-0016 東京都大田区大森北1-37-2
 大森北ビル2F TEL/FAX03-3761-8989 **【印】** 石川

神奈川県 JR線 京浜急行線 川崎駅 歩15分 八丁駅 歩10分
アルバイト 850円以上

仕事・職場情報
【仕事内容】 接骨、鍼灸、マッサージ、整体、カイロプラクティック、やせる耳ツボ、足ツボ等 **【こんな人にぜひ】** 土日祝のみでも歓迎シフト可、臨床未経験でも丁寧に教えます

募集情報
【地】 川崎市川崎区 **【時】** 月~土 8:30~12:30、15:00~19:30 日祝 8:30~15:00 **【休】** 木休診 **【給】** 交通費支給、歩合有 **【求】** 柔整師、鍼灸師、マッサージ師、カイロプラクティック、スポーツトレーナー、リフレクソロジー、学生、30才迄 **【選】** 面接

わくかわ鍼灸接骨院 TEL044-355-8474 FAX044-355-8479 **【印】** 湧川

求人情報のご案内
 カラーで見やすい求人情報スペースをぜひご活用ください。
 次号(14号)は明年1月25日の発行予定です。掲載ご希望の方は、12月15日までにお申し込みください。ただし、枠が埋まり次第、締め切りとさせていただきます。お早めにお申し込みください。
 お問合せ・お申込みは
「ひーりんぐマガジン編集部」
 TEL.03-5296-9055
 FAX.03-5296-9056 **までお気軽に。**

埼玉県 JR京浜東北・武蔵野線 南浦和駅 歩11分
社員 15-45万円以上 **アルバイト** 800円以上

仕事・職場情報
【仕事内容】 整骨、鍼灸、指圧、介護事業、臨床未経験者でも可
 長期で腰を据えて仕事をしたい方
 将来の分院長歓迎！開業のノウハウを提供

募集情報
【地】 南浦和 **【時】** 9:00~19:00、日曜祝日 9:00~17:00 **【休】** 火曜・年末年始・夏季休暇 **【給】** 昇級有、交通費支給 **【求】** 柔整師、鍼灸師、マ師、年齢不問 **【応】** 採用係へTEL履歴(写貼)持参 **【選】** 面接

あさひ整骨院 〒336-0016 埼玉県さいたま市南区大谷場1-17-5
 採用連絡先 090-3476-8744 **【印】** 高橋

千葉県 JR線 新京成線 津田沼駅 歩6分 新津田沼駅 歩8分
社員 22万円~ **アルバイト** 900円~

仕事・職場情報
【仕事内容】 整骨、鍼灸、各種テーピング、AKA、マッサージなど **【職場の雰囲気】** 若いスタッフの多い、明るく元気な職場です。臨床未経験でも丁寧に指導します。

募集情報
【地】 津田沼 **【時】** 9:00~21:00、土曜 19:00 **【休】** 日曜・祝日、夏季・年末年始 **【給】** 交通費全額支給 労・雇完備 **【求】** 柔整、鍼灸マ師、学生・パート大歓迎 勤務時間応相談 1日3時間週2回から可。40歳位まで **【応】** TEL履歴持参 **【選】** 面接

つだめま整骨院 〒274-0825 千葉県津田沼市前原西2-25-6
 ホーモス第4ビル TEL/FAX047-471-1611 **【印】** 平田

神奈川県 JR根岸線 みなとみらい線 横浜市中区 石川駅 歩3分 元町・中華街駅 歩3分
社員 能力給

仕事・職場情報
【仕事内容】 院内での治療・アシスト・他全般。
【身につく技術・知識】 オステオパシー、構造医学をやっています。勉強したい方のご連絡をお待ちしております。

募集情報
【地】 神奈川県横浜市中区 **【時】** 応相談 **【休】** 日祭日 **【給】** 交通費支給 **【求】** 柔整師、整体師、鍼灸師、マッサージ師、学生可 ※30歳位迄 **【応】** TEL履歴(写貼)持参 **【選】** 面接

ユニバーサルアーツオステオパシー臨床センター 〒231-0868 神奈川県横浜市中区石川町1-25-1
 TEL 045-227-7444 FAX 045-227-7832 **【印】** 鈴木

NPO法人 日本手技療法協会 入会のご案内

会員、ひーりんぐマガジンに関するお問合せ
TEL:03-5296-9055 Mail: info@e-shugi.jp

『会員の種別・入会方法』

【一般会員】

- 1 「ひーりんぐマガジン」が無料配布されます。
- 2 会員カードが配布されます。
- 3 本協会が認める優秀な会員、積極的に協力した会員の表彰制度があります。
- 4 本協会主催の各種セミナー・研修・講演会に優先参加できます。
- 5 本協会主催のセミナー・研修費用の割引が受けられます。
- 6 在庫切れの「ひーりんぐマガジン」のバックナンバーを実費（コピー代）で入手できます。
- 7 本協会の持つ各種情報の提供を希望により受けることができます。
- 8 本協会と提携企業の商品割引が受けられます。
- 9 名刺に「NPO法人日本手技療法協会会員」と記載できます。
- 10 掲示用の会員証を購入することができます。

会員会費 入会金無し 年会費 5,000円

*銀行、郵便局から年会費を一括でお支払いいただけます。

入会希望の方は巻末のはがき「NPO法人日本手技療法協会会員申込書」でお申し込み下さい。折返し必要書類を送付いたします。

【ネット会員】

- 1 療養費支給申請書発行用ソフトウェア（レセプト発行用ソフト）「レセ Pro(M)」と「レセ Pro(R)」が無償で使えます。
※柔道整復師用の「レセ Pro(M)」は、第1次の受付が終了しています。
現在の利用者からの提案を取入れリニューアル後 2007年「レセ Pro(M)」は第2次の受付を開始します。
- 2 NPO法人日本手技療法協会ポータルサイトのWebサ

ービスが無償で利用できます。

※Webサービス：治療院検索に詳細情報が無償で掲載できます。

求人情報が無償で掲載できます（期間限定）。

情報満載のメールマガジンが配信されます。

- 3 「ひーりんぐマガジン」が無料配布されます。
- 4 会員カードが配布されます。
- 5 本協会が認める優秀な会員、積極的に協力した会員の表彰制度があります。
- 6 本協会主催の各種セミナー・研修・講演会に優先参加できます。
- 7 本協会主催のセミナー・研修費用の割引が受けられます。
- 8 在庫切れの「ひーりんぐマガジン」のバックナンバーを実費（コピー代）で入手できます。
- 9 本協会の持つ各種情報の提供を希望により受けることができます。
- 10 本協会と提携企業の商品割引が受けられます。
- 11 名刺に「NPO法人日本手技療法協会会員」と記載できます。
- 12 掲示用の会員証を購入することができます。
会員会費 入会金無し 月会費 2000円（毎月お支払いいただけます）
*お支払いは口座引き落としになります。

入会ご希望の方は巻末のはがき「NPO法人日本手技療法協会会員申込書」でお申し込み下さい。折返し必要書類を送付いたします。

※注意※ ネット会員と一般会員は会員期間及び会費の納入方法が異なりますのでご注意ください。

『ひーりんぐマガジンの購入方法』

非会員で「ひーりんぐマガジン」の購入を希望する方は、巻末のはがき「NPO法人日本手技療法協会会員申込書」でバックナンバーとしてお申し込み下さい。

なお、非会員の方は定期購読ができませんので、発売後毎回バックナンバーとしてお申し込みいただけます。在庫のない号はご購入いただけません。

NPO法人日本手技療法協会 Mail : info@e-shugi.jp
〒101-8691 東京神田郵便局 私書箱 53号
電話 03-5296-9055 FAX 03-5296-9056

バックナンバーのご案内

第10号 (平成18年1月25日発行)
節税対策と資産形成／交通事故の保険請求一仕組みと実際／人材派遣の活用を考える／続・院内デザインの実際／成功への道／開業マニュアル 他

第9号 (平成17年10月25日発行)
院内デザインの奥義／成功への道／ホームページの活用とポータルサイト／国試対策は万全ですか？／治療院開業マニュアル 他

第8号 (平成17年7月25日発行)
日本手技療法協会NPO認証記念号／不正請求の実態 Part5／成功への道／増患請負人の⑧テクニック／院長直言／治療院開業マニュアル 他

第12号 (平成18年7月25日発行)
無料レセプト発行用ソフトとポータルサイト／開業資金節約、不用品のリサイクルで経営改善／治療院における個人情報保護／院内デザインの実実際／成功への道／治療院開業マニュアル／他

第11号 (平成18年4月25日発行)
特報！無料で手に入るレセプトソフト／自由診療に役立つ学校／続・交通事故と接骨院—実録交通事故患者がやってきた／続・院内デザインの実実際 vol.2／他

第5号 (平成16年10月25日発行)
不正請求の実態 Part3／成功への道／覆面座談会「行きたい治療院、行きたくない治療院」／治療院開業マニュアル／柔整専門学校入試情報一覧 他

第7号 (平成17年4月25日発行)
患者接遇マナーは本当に必要か／成功への道／個人情報保護法／治療院開業マニュアル／柔整／アマ指／はり／きゅう／国試／業界営業マン—覆面座談会 他

創刊号 (平成15年10月24日発行)
柔整・請求団体の現状と課題／他店舗展開成功・その秘訣／誰でもわかる請求業務／治療院開業マニュアル／専門学校専門学校紹介／国試対策

第2号 (平成16年1月26日発行)
スキルアップ・治療に役立つ民間スクール／また間に合う専門学校入試情報／治療院における人材育成法／請求団体の選び方 他

第3号 (平成16年4月26日発行)
不正請求の実態／手技療法家のための賠償責任／覆面座談会「入りたい治療院、入りたくない治療院」／誰でもわかる請求業務／治療院開業マニュアル／ZOOM UP 業界事件簿 他

第4号 (平成16年7月26日発行)
不正請求の実態 Part2／整形外科医から見た柔整師／院内レイアウトのツボ！／成功への道／誰でもわかる請求業務／治療院開業マニュアル 他

第6号 (平成17年1月25日発行)
不正請求の実態 Part4／成功への道／卒後臨床研修スタート／治療院開業マニュアル／今から間に合う国試対策 他

各号 1,000 円 (税・送料込み)
ご希望の方は、下記までお申し込みください。
〒101-8691 東京神田郵便局私書箱53号
「ひーりんぐマガジン」編集部
TEL:03-5296-9055 総合受付 FAX:03-5296-9056

なお、在庫数に限りがございますのでご希望に添えない場合がございます。あらかじめご了承ください。

編集後記

▼先日仕事に使っていたパソコンが壊れた。完成した記事は、サーバーに収納していたのに無事だったが、書きかけ記事や記事用の資料は壊れたパソコンの中。「ズボラをせずにサーバーに入れておけばよかった」と思っても後の祭り。メーカーに修理を出すと約3週間かかりHD内のデータもすべて消えるとのこと。仕方がないので自宅近くのパソコン修理専門店へ持参。5日後、不具合の内容と壊ないための注意など懇切丁寧なお話付きで修理代2万円。その上、入っていたデータもすべて救い出してくれた。所有者の事情などお構いなしに機械的に修理するメーカーと所有者の事情を察して努力する修理専門業者。治療院もこんな専門店であれば毎日でも通いたくなるのにならうと思った事件だった。(き)

▼最近株式相場などでも話題になってくる「mixi」。私も利用しているがこれがなかなか面白い。各テーマのコミュニティが多数あり情報収集にも活用できるほか、卒業以来音信不通になっ

ていた同級生の発見により交友の再開もできる。読者の方々の中でも利用されている方は多いと思うが、「ひーりんぐマガジン」のコミュニティがまだ無いのである。▼メタボリックシンドローム(内臓脂肪型肥満症候群)の認知度も高まってきた。今だが、月経前症候群(PMS)をご存知だろうか？ 月経の一週間ほど前から体調や気分が悪くなり、月経到来とともに消える症状で病気ではないが悩む女性は多く、重い人は「毎月、自殺を考える」(友人談)。最近では男性にも「妻が月経前症候群で毎月イライラするが、ケンカにならないように気をつけている」と理解者が増えてきてありがたい限りだが、先日行った婦人科では「PMS? 何それ」状態で、夜眠れないと訴えたら心療内科に回そうとするので生理前でないのに関わらずイラッとした。医者でも何でも、勉強しているところとそうでないところの差が激しい今日の頃。(鈴)

ひーりんぐ
すべての手技療法家を包括する新刊専門情報誌
マガジン
Healing Magazine

http://www.e-shugi.jp

発行 株式会社東京医歯薬出版社
発行人 木俣真人
編集人 佐藤吉隆

〒111-0051 東京都台東区蔵前2-4-3 蔵前永谷ビル7F
TEL03-5296-9055 FAX03-5296-9056

企画・編集 NPO法人 日本手技療法協会

接骨院開業セミナー

「開業までどうしたらいいの？」

接骨院の開業には、資金面をはじめ立地条件・レイアウト・宣伝・役所の各種届出など時間と労力そして資金が必要となります。このセミナーでは、接骨院開業ノウハウを具体的に分かりやすくお教えします。

入場無料

(本協会会員)
非会員は 2000 円

こんな悩みを解決します

- ①開業したいが、自己資金があまりない。
- ②自己資金があまりないので融資を受けたい。
- ③融資先の決め方と書類の作り方が分からない。
- ④店舗の選び方が分からない。
- ⑤開業の方法が分からない。(開業までの流れは?)
- ⑥スタッフの配置が分からない。
- ⑦開業後、税務署への手続きの仕方が分からない。
- ⑧保健所、社保へ提出する書類の作り方が分からない。
- ⑨各種届出書の提出タイミングが分からない。
- ⑩内装のレイアウトをどうしたら良いか分からない。
- ⑪物理療法機器の選定と集患につながる機器が何か分からない。
- ⑫チラシの作り方(内容)、撒き方、タイミングが分からない。
- ⑬料金の決め方が分からない。
- ⑭カルテの作り方、保険請求が分からない。
- ⑮個人請求のメリットとデメリットが分からない。

(本誌巻末のはがきの参加申込書に上記 15 項目から 3 項目を選び○印をお付けください)

開催日		時間
11月11日(土)	12月16日(土)	いずれの日も下記時間帯から選べます
11月18日(土)	1月13日(土)	① 12:30 ~ 14:00
11月25日(土)	1月20日(土)	② 14:20 ~ 15:50
12月9日(土)	1月27日(土)	③ 16:10 ~ 17:40
		④ 18:00 ~ 19:30

※日程のご都合がつかない場合は下記までご一報ください。別途個別相談だけを行う場合があります

協 賛：全国療養費支払基金

対 象：柔道整復師で独立開業、分院開業をお考えの先生及び経営者

会 場：ボディバランスアカデミー内教室 東京都千代田区神田淡路町 1 - 1 - 1 - 3F

(都営新宿線・小川町駅、東京メトロ丸ノ内線・淡路町駅 A 5 出口 徒歩 1 分)

定 員：各回 3 名 (先着順で定員になり次第締め切りますのでお早めにお申込みください)

講 師：接骨院開業アドバイザー 主任コンサルタント 川嶋隆司氏 他

内 容：第 1 部 接骨院開業の現状と問題点 30 分間 第 2 部 個別相談 60 分間

申込方法：本誌に添付されている開業セミナー参加申込はがきに必要事項を記載しご投函ください。参加者には参加整理券を送付いたします。日程、時間調整のため本協会スタッフがお電話を差し上げることがございます。

ご了承ください。 詳細・お問合せ N P O 法人日本手技療法協会 電話：03-5296-9055

万が一の**施術事故** その対策は万全ですか？

JHA日本治療協会は共済会から有限責任中間法人に生まれ変わりました

有限責任中間法人日本治療協会は手技療法家および民間手技施術家の立場を保護し、手技業界の地位向上および発展を目的とする団体です。本会は、会員に対する様々な福利厚生の一つとして賠償責任保険を会員全員に提供しています。入会金は無料です。

JHAが提供する主な福利厚生

- ・無料相談(アドバイス)
- ・手技療法に関する情報提供
- ・当会ホームページへの求人情報の無料掲載
- ・賠償責任保険の適用など

賠償責任保険に関しては、本会が法人として損害保険会社と包括契約を締結しており、有限責任中間法人の社員である本会会員すべてが保険対象となります。別途、保険料の負担は不要です。既会員も1事故あたりの賠償金は従来通り同額となっております。

賠償責任保険の適用と様々な福利厚生がミックスした新たな有限責任中間法人日本治療協会にご期待下さい。

■会員種別、会費等のご案内

手技療法家（国家資格者）対象				
会員種別	会員種別	条件	会費(年払いの場合)	会費(月払いの場合)
	正会員A	当会が認定する国家資格を1つ以上有し、手技療法を業として行う方	13,000円	1,300円
	準会員	当会が認定する国家資格を1つ以上有し、手技療法を業として行う方	11,000円	1,100円
民間手技施術家（民間資格者）対象				
正会員B	当会が認定する民間手技施術を業として行う方	18,000円	1,800円	

- *当会が認定する国家資格は柔道整復師・鍼師・灸師・按摩マッサージ指圧師の4資格となります。
- *入会金および保険料は無料です。会費以外の費用は掛かりません。
- *学校・治療院における練習およびボランティア活動への参加時の手技は業とみなされません。

お支払いできる主な内容

1. 対人保障限度額は1億円（正会員A、正会員B）です。
 2. 1事故あたりの免責額は国家資格者1万円、民間資格者3万円です。
 3. 法律上負担した損害賠償金が保障の対象となります。
 4. その他訴訟・仲介・和解の費用など、本会が認めた費用が保障の対象となります。
- *1（3+4）-免責額=支払金となります。
*2 他保険・他共済と重複して支払われる時は按分の支払いとなります。

お支払いできない主な場合

1. 契約者または被共済者の故意。
2. 名誉毀損、秘密漏洩に起因する賠償責任。
3. 美容を唯一の目的とする行為に起因する賠償責任。
4. 施術の結果を保障することにより加重された賠償責任。
5. スラスト法による頸椎に対する賠償責任。
6. 無資格者が行った鍼灸行為によって生じた賠償責任。
7. 外科的手術、薬品の投与もしくはそれらの指示を行うことによって生じた賠償責任など。

JHA有限責任 中間法人日本治療協会

〒101-0041 東京都千代田区神田須田町1-8 TEL : 03(5289)8171 FAX : 03(5289)8173

受付時間：平日10:00~18:00

E-mail : info@jha-shugi.jp URL : http://www.jha-shugi.jp

■詳しい資料を無料でご送付いたします。