2006 Spring
No.11 1,000 yen

ひーりんぐマガジン

Healing Magazine

すべての手技療法家を応援する"新型"専門情報誌

11
平成18年4月25日発行
季刊 Spring
第4巻第2号 通巻第11号

交通事故と接骨院

自由診療に役立つ学校
—増患・増収につながる技術の習得—

院内デザインの実際

国家試験学校別合格発表

成功への道

南品川整骨院・鍼灸治療院院長
守屋 哲男 氏

白金整骨院院長
豊田 真貴子 氏

健（ｋｅｎ）整体院院長
水村 実 氏

日本手技療法協会が
認定個人情報保護団体に

東証１部上場企業と接骨院業界

特報！
無料で手に入る。
最新本格
レセプト発行用ソフト

横山式筋二点療法®

http://www.yokoyama-kin2ten.com
（リニューアル完了）

痛みの速効的解消法＝硬直筋肉の弛緩術
痛みは硬結筋肉の存在確認信号である
痛む箇所だけ治療する
　　１点療法では痛みは取れない
ここに２点療法の真価がある
２点とはどこを指すかが、最大のテーマ
原理発見、開発者、ゼミナール会長が
　　余す事なく、総てを伝授
実技指導セミナーに参加される方も、
　総てを御地で独学で学習される方も、
　　共通な受講の流れがあります
どなたも通信教育から始めて頂きます

教材「１」は、（基本技術篇として）

教科書（痛みを消す反射筋一覧図表集）
２１，５９０円（消費税、送料含む）
ビデオ（セミナーの実録実写したもの）
全１２巻（１巻・１０，７９０円）
１巻づつでも購入出来ます
講義録　（各テーマの解説文章です）
初回はカバーつきで１５，０００円
後は平均１巻分が５，０００円

教材「２」は、

難疾患治療法の実録ビデオ
現在、既刊は７巻
　　１巻・１０，７９０円
７巻一括購入の方に、
　治療台用補完マット進呈中
補完とは補って使うことにより
　主たる目的が達せられることで、
　５０，４００円が価格ですから、
実質２５，１３０円で７巻買えます

独学でも仕草は分かりますが、
　実技指導セミナーへの参加をお勧めします

詳しいセミナー案内をお送りします（無料です）

セミナー受講資料をご請求の方に
　ただ今、「セミナー概要」のビデオ進呈中
下記へ電話でお申し込み下さい

お問い合せ
お申し込み 横山式筋二点療法ゼミナール（送金・連絡先略名 横山式二点ゼミ）
〒300-0034 土浦市港町1-7-6ポートワンビル5F
TEL029(821)6084・FAX(835)2078

応用分野広がる

横山式筋二点療法®

痛みの速効的解放ノウハウを
　美容整体師（プロポーションセラピスト）
　　及び、リフレクソロジィストにも
　　お裾分け
　　今、両業界で話題沸騰

最近の傾向として、エステサロンでも骨盤矯正や背骨調整が必要視されていることをご存じだろうと思います
しかし、骨格だけを矯正しても効果は余り期待できません
これは痛みの解放の時と同じです
重要なのは筋肉調整です
理由は、骨格は筋肉・靱帯のひきつれで牽引されてゆがめられ、ひずむからです
筋肉調整を真っ先にしなければならない理由でもあります
横山式筋二点療法は筋肉調整技術のパイオニアだと自負しております

横山式筋二点療法®

- セミナー受講生募集（新指導方式・第1回）
- 痛みの解消＝硬直筋肉の弛緩
- 二点間筋肉弛緩術を原理発見者直接指導
- ５回シリーズで完結・２日連続
- http://www.yokoyama-kin2ten.com（更新完了）

東京会場

第１回・テーマ０、１（ 2/21・22）
第２回・テーマ２、３（ 3/13・14）
第３回・テーマ４、５（ 4/ 3・ 4）
第４回・テーマ６、７（ 5/15・16）
第５回・テーマ８、９（ 6/13・14）

大阪会場

第１回・テーマ０、１（ 5/ 6・ 7）
第２回・テーマ２、３（ 6/ 2・ 3）
第３回・テーマ４、５（ 7/14・15）
第４回・テーマ６、７（ 9/16・17）
第５回・テーマ８、９（10/ 7・ 8）

- その他のセミナー日程表、説明書の請求は下記へ電話で。セミナー概要ビデオ進呈中。

お問い合せ
お申し込み 横山式筋二点療法ゼミナール（送金・連絡先略名 横山式二点ゼミ）
〒300-0034 土浦市港町1-7-6ポートワンビル5F
TEL029(821)6084・FAX(835)2078

ひーりんぐマガジン

すべての手技療法家を応援する"新型"専門情報誌

Healing Magazine

CONTENTS

11
平成18年4月25日発行
季刊　Spring
第4巻2号　通巻第11号

特集

4

自由診療に役立つ学校
―増患・増収につながる技術の習得―　14

NEWS
①日本手技療法協会が
認定個人情報保護団体に　23
②東証1部上場企業と接骨院業界　27
③セミナーレポート　44

交通事故と接骨院　24

院内デザインの実際　28

国家試験学校別合格発表　46

クローズアップインフォメーション　50
Ｍｅｄｉｃａｌ　O_2／ヒーリングコクーンPro

セミナー情報　59
求人情報　60
バックナンバーのご案内　66
編集後記　66

成功への道

南品川整骨院・鍼灸治療院院長　38
守屋 哲男 氏

白金整骨院院長　39
豊田 真貴子 氏

健（ｋｅｎ）整体院院長　41
水村 実 氏

開業マニュアル　18

上田曽太郎の初歩の会計教室
「知っておきたい税金の知識」　32

花谷博幸　勝ち組治療院のツボ　43

在宅ケアにおける
あん摩マッサージ指圧師の役割　54

接骨院開業セミナーのお知らせ　49

●表紙イラスト　濱野多紀子

接骨・鍼灸・マッサージ院・
リラクゼーションサロン
独立開業無料相談受付中！

●事業計画の作成、予算管理の指導
現在のように刻々と経済環境が激変している中にあって、患者様・お客様から選ばれる治療院として生き残るには、明確な事業方針を立て、計画（PLAN）⇒ 行動（DO）⇒ 定期的な評価（SEE）を行うことが重要です。

●資金繰りの見直し、公的資金のご紹介
成り行き経営の危機。資金繰りのすすめ方をご指導いたします。現行借入金の見直しを行います。最適な公的資金をご紹介いたします。

●新設法人向け助成金のご紹介、申請手続き代行
新設法人向けの各種助成金（雇用者の賃金の1/2助成、求人広告費の1/2助成等）のご紹介、申請手続き代行いたします。

●税務相談、税務申告
まだ顧問税理士のお決まりでない方、予算に応じたご提案が可能です。

●リスクマネジメント
経営上発生する不測の事態に対し、万全の対策をご提案いたします。

URL　http://www.ueda-ac.jp/　E-mail　ueda@ueda-ac.jp
〒141-0031　東京都品川区西五反田 7-13-5 DK五反田ビル4F
上田公認会計士事務所
tel.03-3491-4836　fax.03-3491-4837

特報！

NPO法人―ネット会員限定

無料で手に入る 最新本格 レセプト発行用ソフト

7月1日開始予定
先行予約受付中！

NPO法人日本手技療法協会がかねてより開発中だった、療養費支給申請書発行用ソフトウエア（レセプト発行用ソフト）が同協会ネット会員限定で無償提供される。無償のレセプト発行用ソフトとはいえ内容は、市販のソフト以上の機能と使い勝手の良さを誇るという。提供されるレセプト発行用ソフトには、柔道整復師用の「レセPro(M)」と訪問マッサージ師用の「レセPro(R)」があり、ネット会員は「レセPro(M)」と「レセPro(R)」を１台のパソコンで両方を自由に使える。両ソフトはインターネットを介して同協会サーバーで操作するので、保険者や医療費情報の更新など煩雑な作業もなく、ネット会員のデータは同協会でも開くことができないなど個人情報の保護の点でも安心なシステムとなっている。同協会の説明を元に紹介する。

NPO法人日本手技療法協会が提供するレセプト発行用ソフトには、柔道整復師用の「レセPro(M)」と訪問マッサージ師用の「レセPro(R)」があり、ネット会員は「レセPro(M)」と「レセPro(R)」を、ハード1台で、両方を自由にいつでも使い、レセプトを作成することができます。

この両ソフトは、インターネットを介して当会サーバーで操作しますので、わずらわしい保険者や医療費情報の更新作業の必要がなく、個人情報の保護の点からみても優れものといえるでしょう。もちろん、ネット会員のデータは当会でも開くことはできませんので、ご安心ください。

柔道整復師用の「レセＰｒｏ(M)」

療養費支給申請書発行用ソフトウエア柔道整復師用　レセＰｒｏ(M)（Mは manipulation＝マニピュレーションの略）。

これまで一般に使われてきた療養費支給申請書発行用ソフトウエアは、３年や５年のリース契約で、途中解約には規定があり、費用は月額数万円というのが当たり前でした。それに対して、「この経費をどうにか削減できないものか」というご意見・ご相談を多方面からいただいて参りました。諸先生がお考えのように、接骨院経営は、コストを抑止して収益を改善していかなければならない時代に入ってきています。また、個人情報保護法の遵守という新たな問題も浮上しており、レセプト発行用ソフトにもさらなる機能が求められています。

そんな状況に対応すべく、ＮＰＯ法人日本手技療法協会は、会員サービスの一環として、すべての接骨院において必要不可欠であるレセプト発行用ソフトを開発し、無償でご利用いただけるシステムを確立いたしました。ＮＰＯ法人日本手技療法協会ネット会員の方であればどなたでもお使いいただけますので、是非ご利用いただき、貴院の発展に役立てていただければと思います。

また、このサービスは会員に対して広く配布するものです。すべての請求団体、請求代行会社、個人、法人を問わず、広く使用希望者に対して無償で提供します。

請求団体、請求代行会社は、会社の仕様に準じたソフトへ変更することも可能ですので、ご相談ください。

「レセＰｒｏ(M)」は、無料でありながら、既存のソフトを越える多彩な機能を備えています。

まずは「レセＰｒｏ(M)」の画面をご覧いただき、現在使用中のレセプト発行用ソフトと比較してみてください。きっとそのよさを実感できるはずです。

※請求団体、請求代行会社で「レセＰｒｏ(M)」の使用をご希望の場合は、貴会や貴社のレセプト仕様に本協会が変更をし、貴会会員が本協会のネット会員に入会することで無償使用できます。

❶ログイン画面

各会員に会員番号とパス

レセＰｒｏ(M)の搭載機能と利点

1　インターネット上のブラウザ上で簡単動作

ＮＰＯ法人日本手技療法協会が独自に開発した、インターネットを利用する全く新しいレセプト発行用ソフトです。インターネットのブラウザ上で入力を行うので、まるでネットショッピングをしているような手軽さで事務処理を行うことができます。

2　レセプト請求入力の他、オプション機能も充実

施術の入力時には、近接部位のチェックなどを行い、さらにレセプト印刷前にも一括のチェックができるので、保険者からの返戻を大幅に防ぐことができます。またオプションとしてＱＲバーコードを使い（別途バーコードリーダーが必要となります）、レセプト印刷の作業の効率化を図ることができます。

3　個人情報の保護に対応

昨今社会問題となっている個人情報の流失に対応するため、入力データはすべてインターネットを通じサーバーに保存されます。このデータは使用者のみが引き出せるもので、ソフト提供者であるＮＰＯ法人日本手技療法協会でさえもアクセスができないようになっています。万が一のデータの持ち出しを未然に防ぎ、同時に個人情報の保護を行うことができるものです。

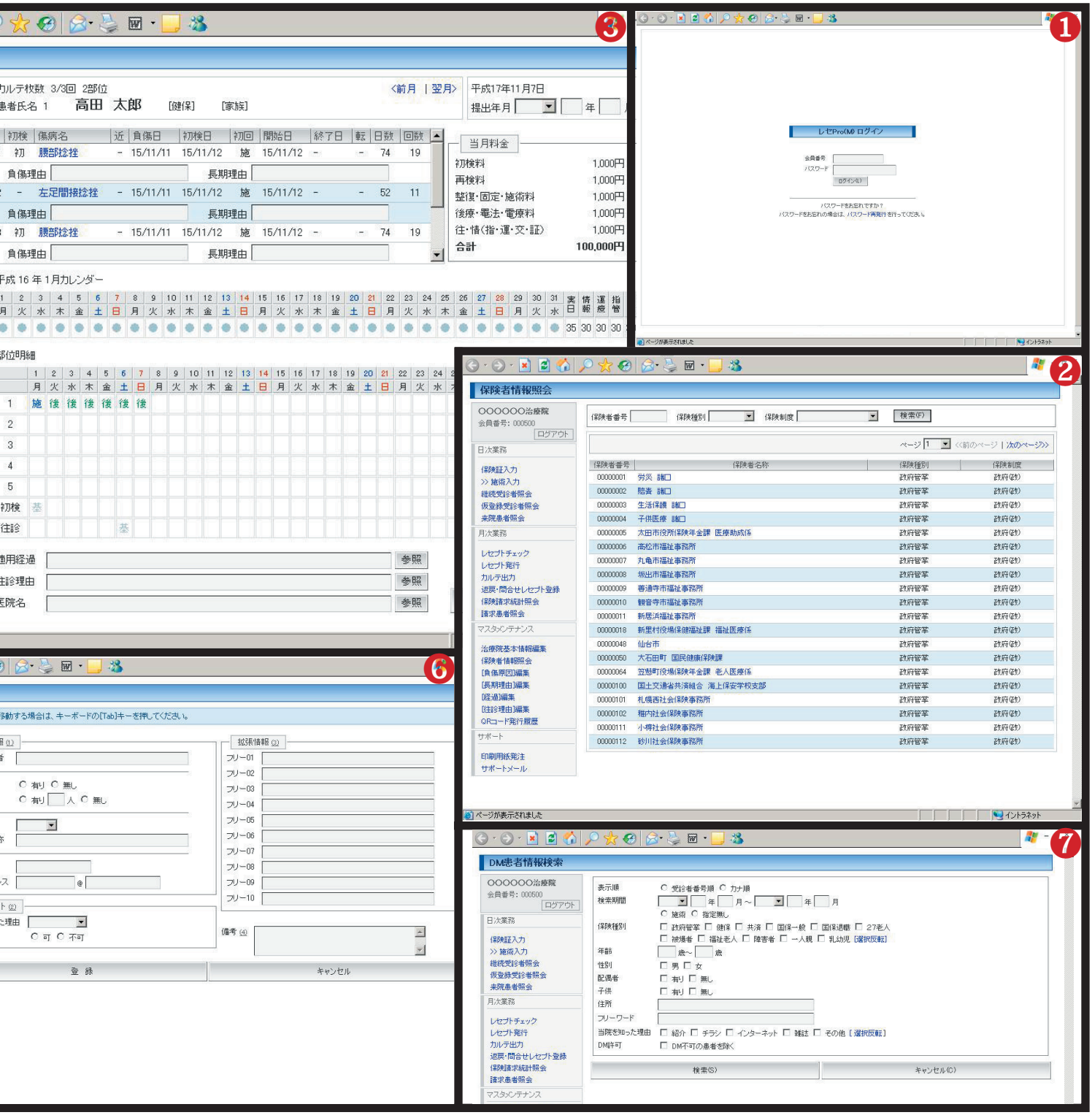
ゆえに、接骨院のパソコンが故障しても「レセＰｒｏ(M)」のデータは消去されず、レセプトのデータのバックアップも不要です。

4　保険者や医療費情報を自動更新

「レセＰｒｏ(M)」は全国の保険者、医療助成に対応しており、随時新規の保険者の追加、既存保険者の合併・廃止・統合による変更を自動的に更新します。これまでのようにアップデート版をインストールする必要はなく、手をわずらわせることがありません。例えば、保険者の名称が変更になったことに気づかず、そのままレセプトの請求をしてしまい返戻となる、などの心配は無用です。

5　請求団体を問わず使用が可能

本ソフトを使用することで、団体に属さなくても保険者請求レセプトを作成できますので個人請求が容易です。



ワードを発行します。その会員番号とパスワードを使えば、インターネットにつながっているどこのパソコンからでもご利用いただけます。またレセＰｒｏ(M)はインターネットを通じ、常に最新のシステムになっておりますので、バージョンアップ作業は一切不要です。

保険証入力…一般保険請求に加え、自賠責・労災・生活保護の入力が可能です。（自賠責・生活保護は請求用紙が異なるため、試算のみになります）

❷保険者情報　保険者の情報は一元管理されており、自動的に更新作業が行われます。

❸施術明細入力　傷病名や負傷理由などがすべて一画面で入力できる、使いやすいレイアウトの施術入力画面です。

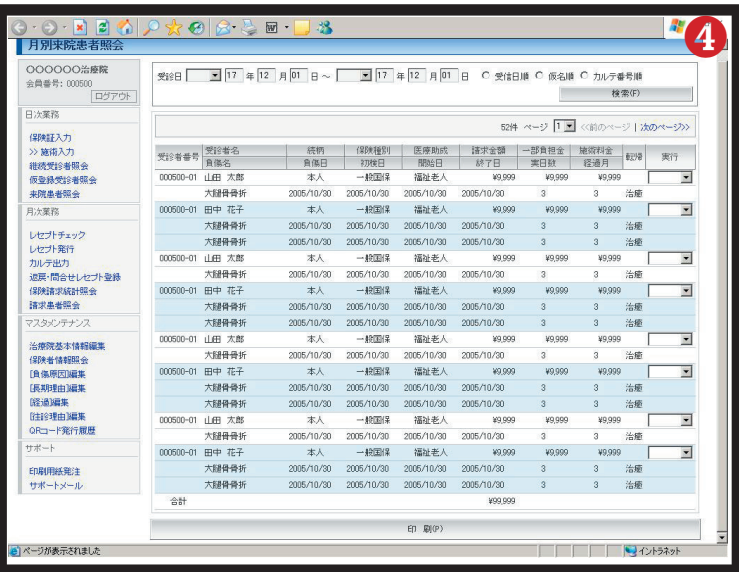
❹月別来院患者照会　月別で来院患者の詳細情報を検索することができます。検索一覧の印刷も可能です。また市販の表計算ソフト形式で出力することもできます。

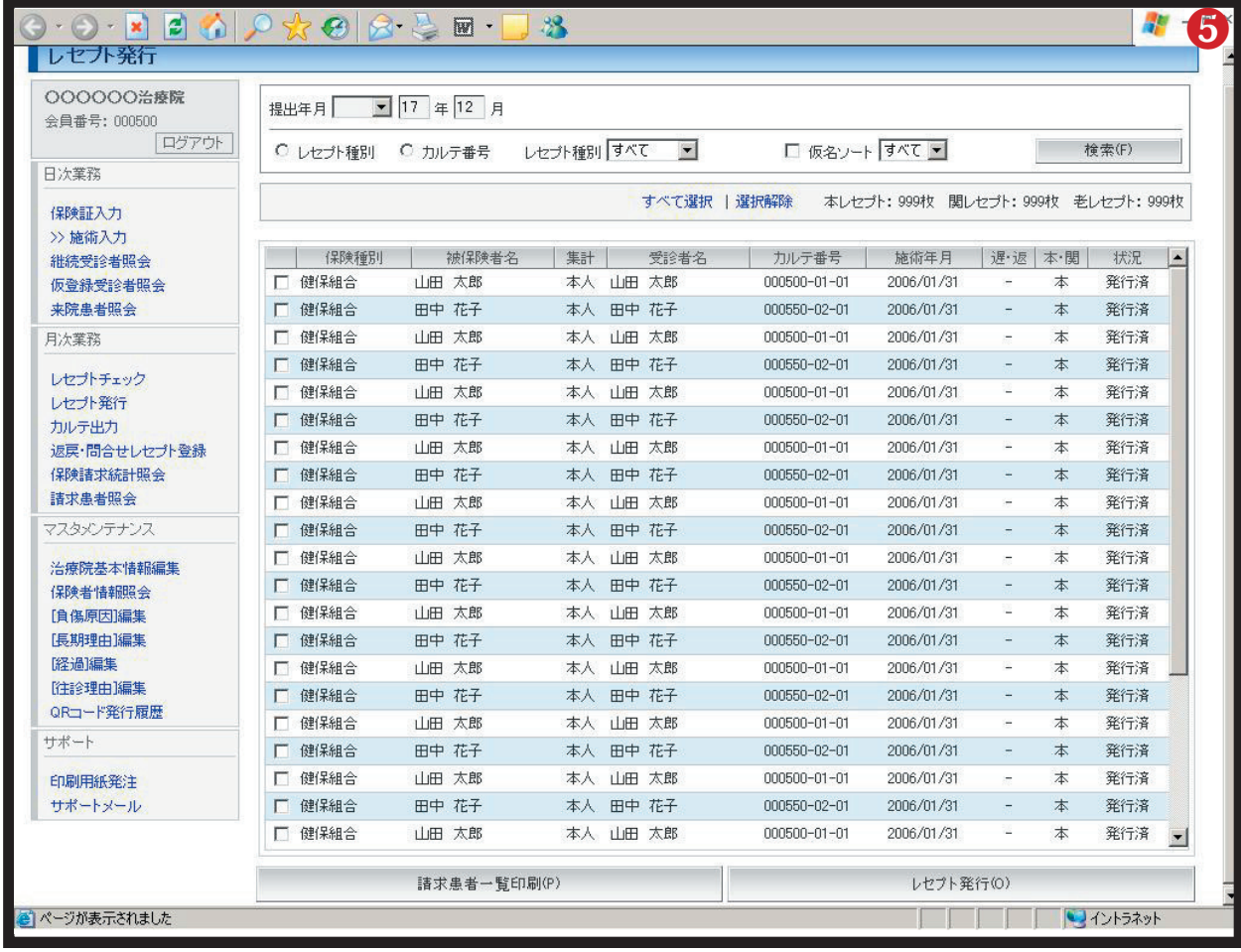
❺レセプト発行画面　レセプト用紙への印刷を行う画面です。

オプションのバーコードリーダー※を使うことにより、レセプト用紙の並べ替えの作業が不要となります。（※バーコードリーダーは別途ご用意ください）

「レセＰｒｏ(M)」の動作環境

対応ＯＳ：マイクロソフト　ウィンドウズＸＰ（サービスパック１、２）
ソフトウェア：マイクロソフト　インターネットエクスプローラー5.5（サービスパック２以上）
メモリ：２５６ＭＢ以上
インターネット環境：ＡＤＳＬ　３ＭＢ以上
必須プリンタ：エプソン　ＬＰー1400（モノクロレーザープリンタ）





⑥患者情報入力

来院患者のレセプト申請やカルテ情報以外（施術担当者、職業、フリーワードなど）の詳細な情報を入力できます。

⑦DM患者情報検索

ダイレクトメールの印刷を行いたい患者を、様々な条件から検索することができます。検索された患者は帳票出力、ハガキ宛名印刷、宛名シール印刷、また市販の表計算ソフト形式へのファイル出力を行うことが可能です。

※表示している画面・機能は開発中のものであり、今後変更される可能性があります。

さあ！
まずは先行予約を！
「レセ Pro(M)」の
先行予約、お問合せは、
メールで!!

Mail: npo@healingm.com

訪問マッサージ用の「レセＰｒｏ(R)」

ネット会員になればどこの請求団体・会社でも無料でレセＰｒｏが使える

レセＰｒｏ(R)の搭載機能と利点

1 請求に必要な基本データを自動更新　訪問マッサージの請求に必要なデータを自動で更新しますので、アップデートをする手間がかかりません。自動更新される項目は以下の通りです。

○施術単価

「マッサージ」「変形徒手矯正」の1カ所あたりの単価／「温罨法」「温罨法・電療」1回あたりの単価

○訪問単価

16キロメートルまでの2キロメートルごとの訪問単価（往療料）

○保険者情報

保険者番号／保険者名称（カナ名称含）／郵便番号／保険者の住所・電話番号／保険種別／負担割合

2 往療距離を自動計算　今まで多くの先生方は、往療距離の測定を地図に定規をあて手作業で行っていたことと思います。

しかし、「レセＰｒｏ(R)」を使えば、地図検索サイトなどから得た経度緯度を入力するだけで、往療距離を自動計算することができます。一度住所を入力すると自動的に記録が残るので、再度入力する必要もありません。また、この往療距離自動計算システムは、訪問時刻や訪問日を変更した場合や、同一場所での施術などにも自動的に対応していますので、往療明細にも反映され、正確に規定に沿った往療料が算出できます。

3 便利な各種機能　各手続きのために必要となってくる請求書・領収書を発行（出力）することができます。また、期限切れの迫っている同意書を告知するなどの同意書の管理、複数のマッサージ師の訪問スケジュールの管理も可能です。訪問スケジュール管理に関しては、時刻の変更、キャンセルなどにも柔軟に対応し、入力した変更事項はレセプトと往療明細に自動的に反映されます。

療養費支給申請書発行用ソフトウエア 訪問マッサージ用　レセＰｒｏ(R)（Rはrehabilitation＝リハビリテーションの略）。

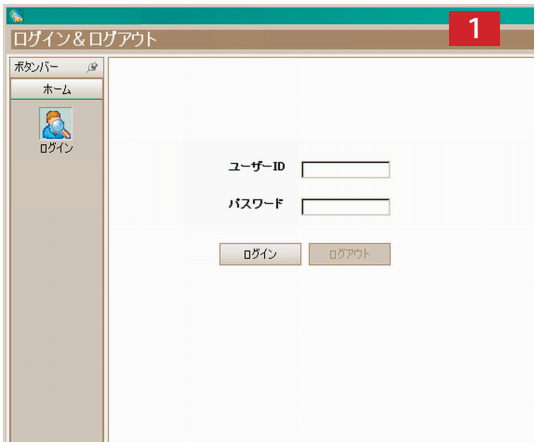
「レセＰｒｏ(R)」は、最近需要の増えている訪問マッサージ用のレセプト発行用ソフトです。訪問マッサージ専用のレセプト発行用ソフトはまだ数が少なく、これを望んでいらっしゃった先生方にはまさに朗報といえるでしょう。

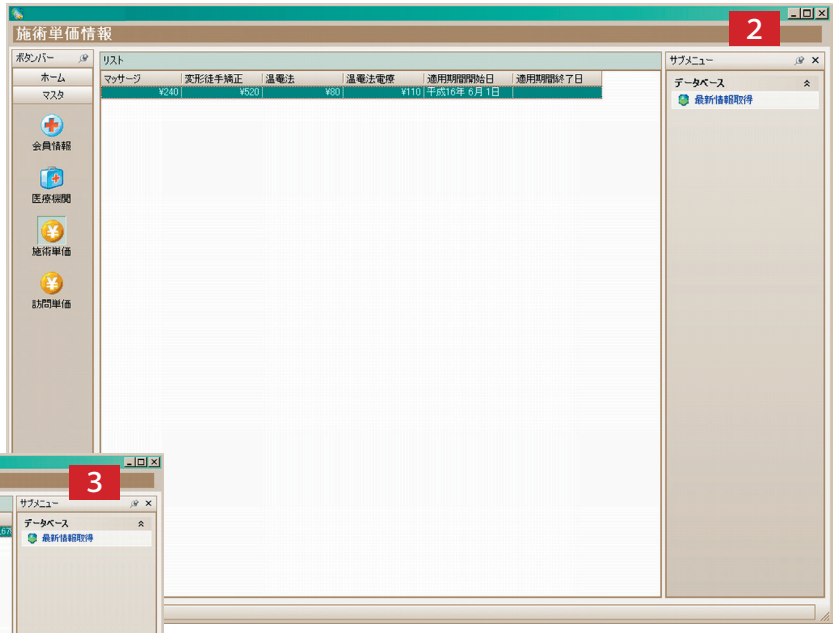
「レセＰｒｏ(R)」は、前述の「レセＰｒｏ(M)」同様、インターネットに接続して使用する新型レセプト発行用ソフトです。専用ソフトをＮＰＯ法人日本手技療法協会の治療家向けサイト（後半のポータルサイト紹介ページを参照）からダウンロードして使います。

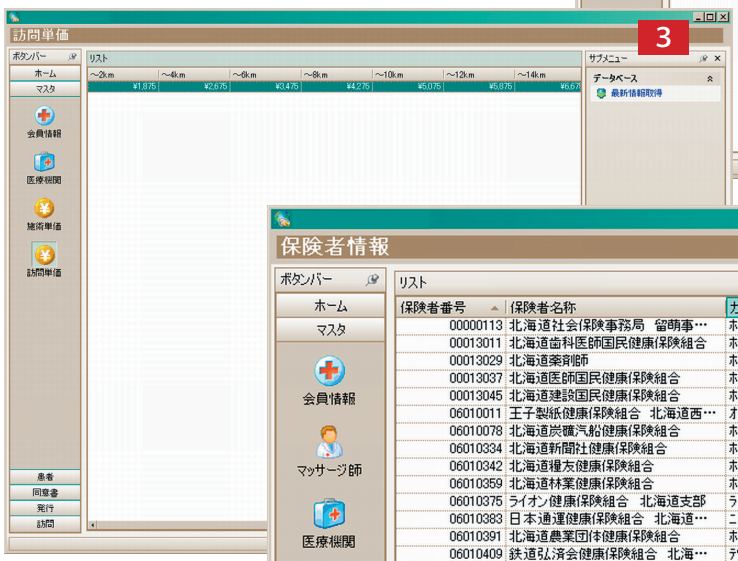
上に「レセＰｒｏ(R)」のセールスポイントをあげましたが、「レセＰｒｏ(M)」のセールスポイント3（個人情報の保護に対応）、4（保険者や医療費情報の更新作業が不要）、5（請求団体を問わずご使用が可能）も網羅しておりますので、そちらも併せてお読みください。

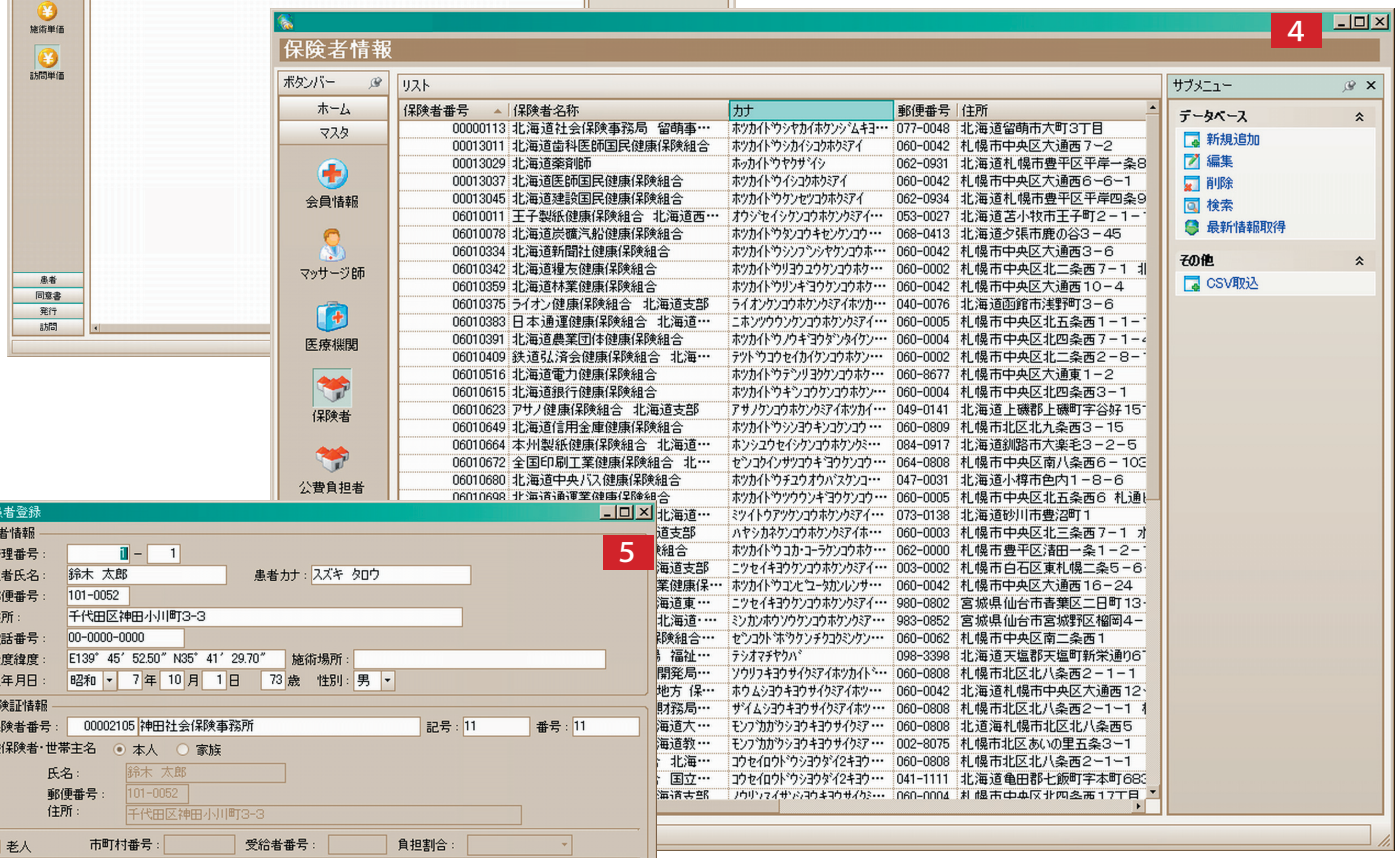
※請求団体、請求代行会社で「レセＰｒｏ(R)」のご使用をご希望の場合は、貴会や貴社のレセプト仕様に本協会が変更をし、貴会会員が本協会のネット会員に入会することで無償使用できます。

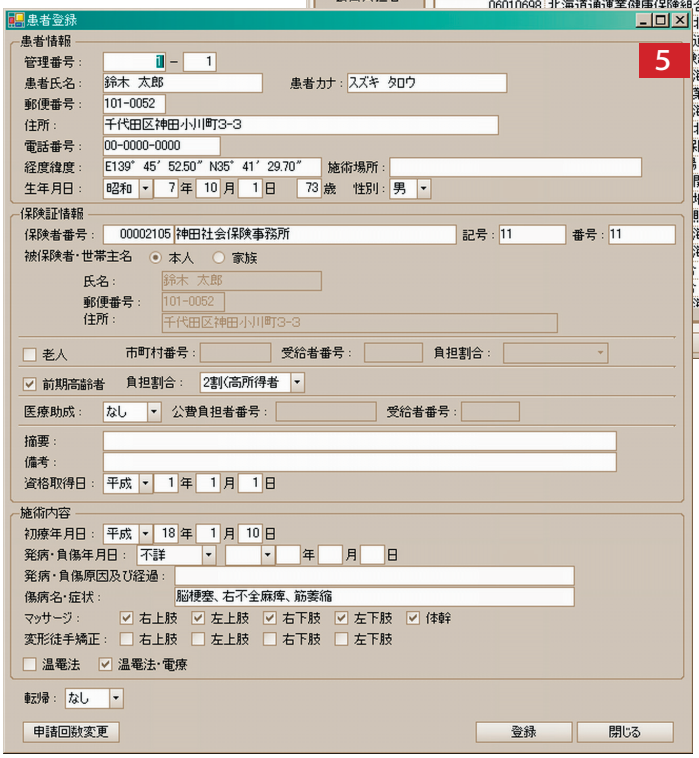
本格訪問マッサージ用レセプト発行用ソフト【レセＰｒｏ(R)】の画面をご覧ください。











1 ログイン画面 各会員にログインIDとパスワードを発行します。そのログインIDとパスワードを使いインターネット上のサーバーに接続して使用します。

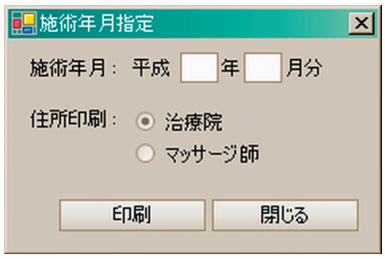
2 施術単価画面 申請に必要な施術単価の情報です。

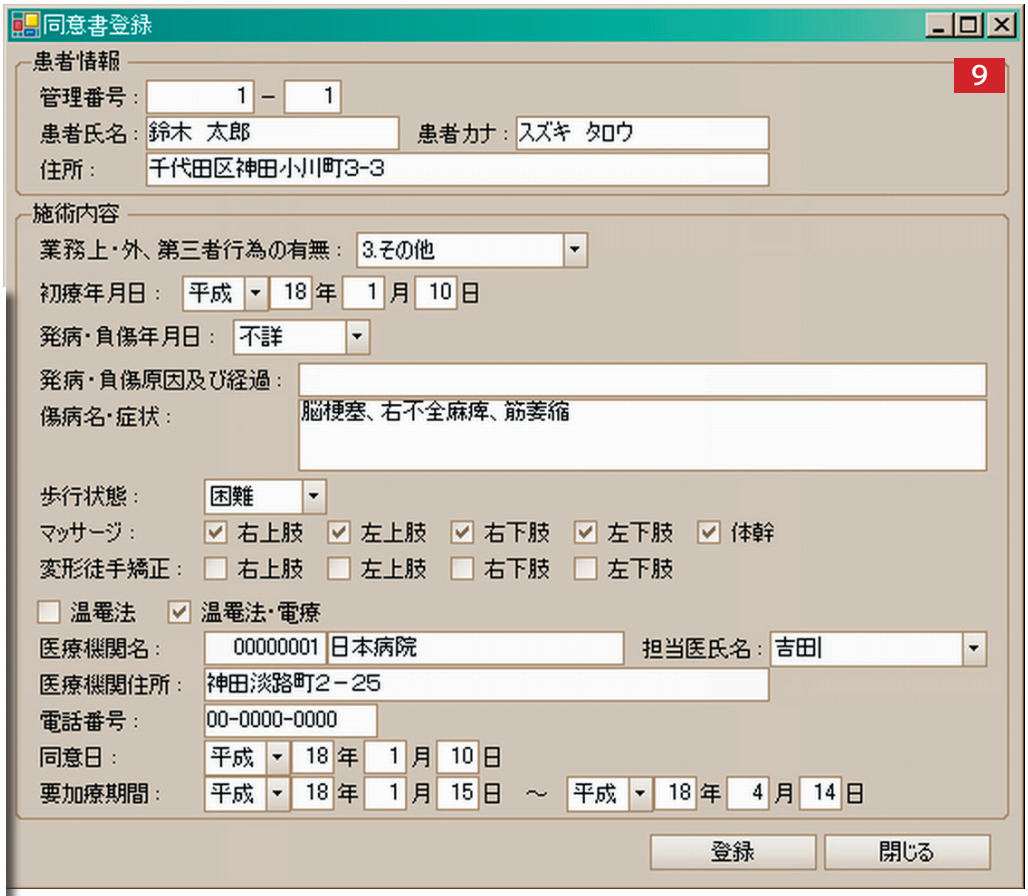
3 訪問単価（往療料）画面 申請に必要な往療料の計算に使用します。

4 保険者情報画面 申請に必要な保険者の情報です。

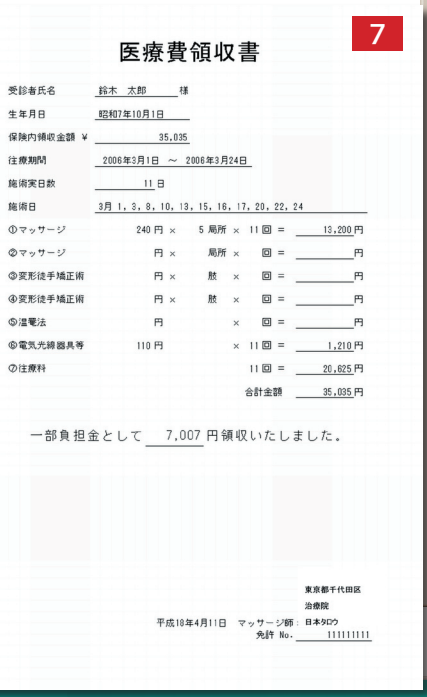
5 患者登録画面 患者の情報を入力、編集する画面です。

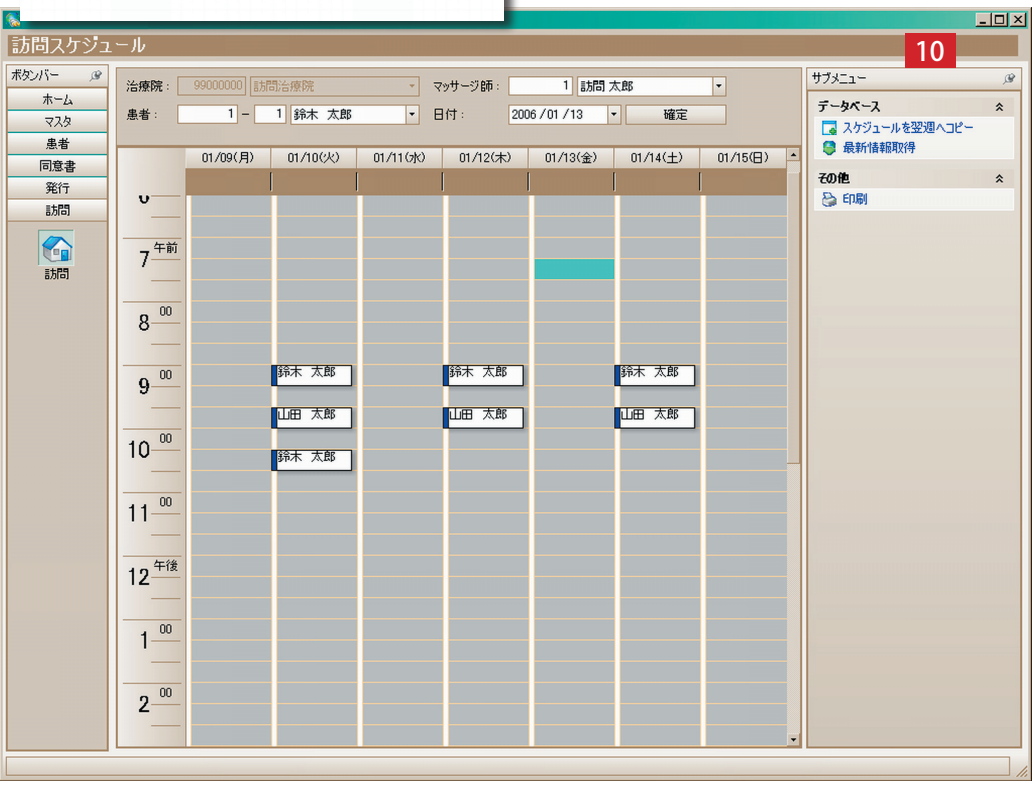
6



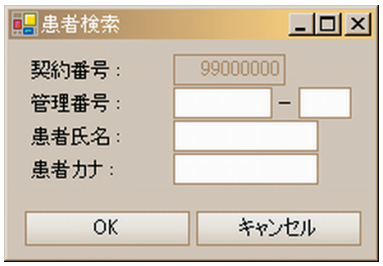


7





8



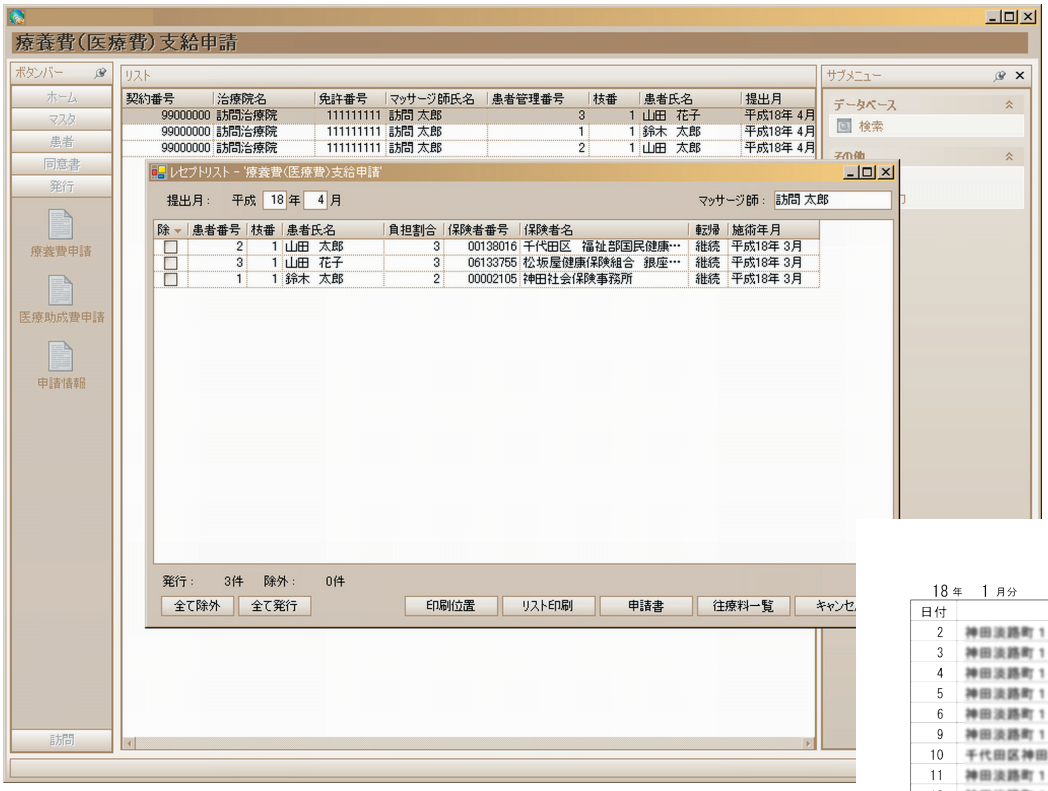
6 請求書・領収書出力 患者への請求書・領収書を出力することができます。

7 領収書出力 領収書の出力例です。

8 患者検索 患者氏名・カナ・患者番号で検索することができます。

9 同意書登録画面 同意書の入力・編集を行う画面です。ここでの入力が自動的に施術内容に反映されます。

11



12

18年 1月分 3- 1 受診者氏名 患者 3

日付	出発点	往診距離	往診料
2	神田淡路町１－１－１	0.485	1,875
3	神田淡路町１－１－１	0.485	1,875
4	神田淡路町１－１－１	0.485	1,875
5	神田淡路町１－１－１	0.485	1,875
6	神田淡路町１－１－１	0.485	1,875
9	神田淡路町１－１－１	0.485	1,875
10	千代田区神田淡路町２－１	0.455	1,875
11	神田淡路町１－１－１	0.485	1,875
12	神田淡路町１－１－１	0.485	1,875
13	千代田区神田淡路町２－１	0.455	1,875

合計日数 10 合計往診料 18,750

10 訪問スケジュール画面

患者を訪問するスケジュールを入力・編集する画面です。入力しやすいスケジュール画面です。

11 発行画面

申請書・往療明細を出力する画面です。

12 往療明細

出力される往療明細の例です。

※表示している画面・機能は開発中のものであり、変更される可能性があります。

新規にすべてを購入した場合の参考価格

（インターネット環境を除く）～編集部調べ～

保守無し

項目	定価	ご提供価格	備考
PC	¥101,000	¥100,000	レノボR51e1843-BLJ
プリンタ	¥39,800	¥23,000	エプソンLP1400
キッティング	open	¥10,000	ドライバインストールなど
オンサイトセッティング	¥14,700	¥14,700	現地設定・接続(QRリーダ除く)
QRリーダ	open	¥43,000	
合計		¥190,700	
ご参考(ノンバンク手数料込み)		¥225,026	36ヶ月で18%
ご参考(月額)		¥6,251/月	

PC保守3年

項目	定価	売値	備考
PC	¥101,000	¥100,000	レノボR51e1843-BLJ
PC保守	¥45,000	¥43,000	3年オンサイト月土8:00-20:00
プリンタ	¥39,800	¥23,000	エプソンLP1400
キッティング	open	¥10,000	ドライバインストールなど
オンサイトセッティング	¥14,700	¥14,700	現地設定・接続(QRリーダ除く)
QRリーダ	open	¥43,000	
合計		¥233,700	
ご参考(ノンバンク手数料込み)		¥275,766	36ヶ月で18%
ご参考(月額)		¥7,660/月	

PC保守2年

項目	定価	売値	備考
PC	¥101,000	¥100,000	レノボR51e1843-BLJ
PC保守	¥30,000	¥28,900	2年オンサイト月土8:00-20:00
プリンタ	¥39,800	¥23,000	エプソンLP1400
キッティング	open	¥10,000	ドライバインストールなど
オンサイトセッティング	¥14,700	¥14,700	現地設定・接続(QRリーダ除く)
QRリーダ	open	¥43,000	
合計		¥219,600	
ご参考(ノンバンク手数料込み)		¥259,128	36ヶ月で18%
ご参考(月額)		¥7,198/月	

※カード決済端末レンタル料(¥4,200/月)

「レセPro(R)」の動作環境

対応OS…マイクロソフト ウィンドウズXPまたは2000
メモリ…256MB以上
インターネット環境…ADSL3MB以上
推奨プリンタ…エプソン LP-1400（モノクロレーザープリンタ）

さあ！ まずは先行予約を。
「レセ Pro(R)」の先行予約、お問合せは、メールで

Mail: npo@healingm.com

NPO法人日本手技療法協会の会員制度の変更について

NPO法人日本手技療法協会認証一周年を期して、7月1日より会員区分が変わります。現在会員の方は、期間終了後から新会員制度が適用されます。また、7月1日以前に継続の手続きを取った方に関しては旧制度が引き継がれ、期間終了後から新制度が適用されます。

新会員制度開始日
平成18年7月1日（土）

廃止されるもの

①正会員個人②正会員団体③正会員個人、団体の入会金④正会員個人、団体の会費

新設されるもの

①一般会員②ネット会員③一般会員、ネット会員の会費

【一般会員】

1　【ひーりんぐマガジン】が無料配布されます。
2　会員カードが配布されます。
3　本協会が認める優秀な会員、積極的に協力した会員の表彰制度があります。
4　本協会主催の各種セミナー・研修・講演会に優先参加できます。
5　本協会主催のセミナー・研修費用の割引が受けられます。
6　在庫切れの【ひーりんぐマガジン】のバックナンバーを実費（コピー代）で入手できます。
7　本協会の持つ各種情報の提供を希望により受けることができます。
8　本協会と提携企業の商品割引が受けられます。
9　名刺に「NPO法人日本手技療法協会会員」と記載できます。
10　掲示用の会員証を購入することができます。

会員会費

入会金無し　年会費　5000円

＊銀行、郵便局、コンビニから年会費を一括でお支払いいただきます。

【ネット会員】

1　療養費支給申請書発行用ソフトウエア（レセプト発行用ソフト）「レセPro(M)」と「レセPro(R)」が無償で使えます。
2　NPO法人日本手技療法協会ポータルサイトのWebサービスが無償で利用できます。
3　『ひーりんぐマガジン』が無料配布されます。
4　会員カードが配布されます。
5　本協会が認める優秀な会員、積極的に協力した会員の表彰制度があります。
6　本協会主催の各種セミナー・研修・講演会に優先参加できます。
7　本協会主催のセミナー・研修費用の割引が受けられます。
8　在庫切れの【ひーりんぐマガジン】のバックナンバーを実費（コピー代）で入手できます。
9　本協会の持つ各種情報の提供を希望により受けることができます。
10　本協会と提携企業の商品割引が受けられます。
11　名刺に「NPO法人日本手技療法協会会員」と記載ができます。
12　掲示用の会員証を購入することができます。

会員会費

入会金無し　月会費　2000円（毎月お支払いいただきます）

＊1回目のお支払いは銀行、郵便局、コンビニからの現金払いになりますが、2回目以降は口座引き落としになります。

※注意※　ネット会員と一般会員は会員期間及び会費の納入方法が異なりますのでご注意ください。

会員に関するお問合せは

NPO 法人日本手技療法協会
TEL:03-5296-9055
Mail: info@healingm.com

NPO法人日本手技療法協会のポータルサイトが生まれ変わります

NPO法人日本手技療法協会のポータルサイトを7月1日よりリニューアルし、会員サポートを一層強化します。誰でも閲覧可能な一般向けサイトと治療家向けサイトの2種類を制作しますが、それを巧みにリンクさせることによって、一般社会の中における治療業界の認知度を上げ、またNPO法人日本手技療法協会会員の治療院の発展に寄与します。一般向け、治療家向けそれぞれのメールマガジンの発行も準備中です。

一般向けサイト

このサイトの一番の特色は、日本最大規模となる全国治療院検索です。住所や診療内容、キーワードなどを入力することによって、一般の人や患者が治療院を探す際の手助けをします。

2万件以上の治療院を掲載する予定ですが、ネット会員の治療院は検索結果の上位に表示され、その詳細ページに写真を掲載したり、治療院のHPにリンクしたりすることができます。このPRを通じて、患者数を増やすことが可能になるわけです。

また、求人情報や学校情報を充実させ、学生のアクセス増を見込んでいきます。治療院経営の先生方には人材確保の有効な手段ともなるでしょう。

ほかに、健康情報や疾患・症状別解説の豆知識などの情報を掲載し、幅広い層の指示を図ります。治療院取材レポートなどを入れることによって、これまで治療院に足を運んだことのない新規層への働きかけも積極的に行い、業界の認知度アップにつなげていきます。

治療家向けサイト

治療家向けサイト経営術をメインとしたビジネス情報や、治療業界ニュースなどをコンテンツとした専門家向けサイトです。NPOネット会員のサービスである「レセPro(M)」「レセPro(R)」は、ここから登録する形となります（「レセPro(R)」用のソフトはこのサイトからダウンロードできます）。

現在企画中の情報ページで主なものは、【必殺！開業人】や【次世代経営術】、【業界ニュース300秒】や【プレスリリース】、【療養費支給基準辞典】などで、いずれも即効性かつ実用性にあふれるものばかり。中でも注目は、【必殺！開業人】や【次世代経営術】で、前者では、これから開業する人に向けての手順や手続きを事細かに解説し、後者では、資金繰りや節税対策、多店舗展開の方法などを惜しげもなく公開します。タイトルは全て仮題です。

治療家向けサイト

NPO法人日本手技療法協会は「レセPro(M)」「レセPro(R)」の無償提供、ポータルサイト」の充実、会員の特典満載と大きく変わります。ご期待下さい！

治療家向けサイトのトップページ

一般向けサイトの治療院検索詳細画面

写真画面はいずれもイメージ

自由診療に役立つ学校
―増患・増収につながる技術の習得―

今年3月に行われた国家試験で柔道整復師は5127人の受験者のうち合格者数は3755人だった。この合格者数に見られるとおり、今後柔道整復師が毎年5000人規模で誕生していくことも目前だ。まさに柔整師数の過剰時代が到来しようとしている。これに加えて、柔道整復師の保険取り扱い金額は、今年4月の診療報酬改定が初診料を中心に大幅な引き下げが行われたことで、6月には柔整療養費も同様に引き下げが行われるのではないかと懸念されている。「パイは小さくなり、それを食べる人が増えていく」。もはや、医療保険だけで食べていける時代ではなくなりつつあるといっても過言ではない。

こうした環境の変化から勝ち組、負け組みの差が顕著になっているわけだが、勝ち組接骨院にはある共通のテーマがあるようだ。それは「いかに保険外の施術で患者を獲得していくか」が重要な要素の1つなのだ。

保険外の施術といっても、ただ闇雲になんでも行えばいいかというとそうではなく、たとえば本号でも紹介した豊田真貴子氏（東京・白金整骨院）のように、女性患者に特化し、そのターゲットにむかってアロマテラピーなどを行う。整骨院で、クイック・マッサージ、整体、カイロ、足つぼ、リフレクソロジー、はてには痩身・エステまでなんでもやればよいというものではない。

そこで本号では療養費中心の施術を行っている接骨院の柔整師などにとって参考となるよう「増患・増収につながる技術の習得―自由診療に役立つ学校」と題し、さまざまな角度から、有資格者が自由診療系の勉強ができる学校・スクールを紹介する。

有資格者の日曜集中コースが人気
日本カイロプラクティックドクター専門学院

日本カイロプラクティックドクター専門学院（小島毅学長、本校＝東京・新宿区）は、すでに独立・開業している柔整師、鍼灸師、あマ指師といった有資格者を対象に「カイロプラクティック学科有資格者コース」を開講している。「平日実技のみコース」（昼・夜間部）と「日曜集中コース」（東京本校のみ、昼間部）に分けられ、国際基準のカイロプラクティック教育を学び、さらにキャリアアップを目指すことができるという。

アメリカのカイロプラクティック大学と同じ教育基準を取り入れた同校は、講師陣にアメリカのカイロプラクティック大学を卒業したアメリカ政府公認カイロドクターを迎え、クオリティの高い講義が行われる。

カリキュラムは、基礎医学やインターン実習を免除し、実技に専念できるように配慮した仕組みになっている。必修科目のディバーシファイドやモーションパルペーション、トムソンテクニックなどを徹底的に学べるほか、アクティベーターテクニック（器具を用いたカイロプラクティック矯正法）も習得できる。これは、矯正の可能性と安全性が高く、現在、世界で多くのカイロプラクターが使用している。同校は、授業の中でアクティベーターテクニックを修得できるカイロプラクティック専門教育機関。

また、選択科目のターグリルコイル、AKテクニックガンステッドテクニックなども身につけられるほか、希望者にはアメリカ研修として、カリフォルニア州のライフウエストカイロ大学で人体解剖を実習できる。

日本カイロプラクティックドクター専門学院の「カイロプラクティック学科有資格者対象日曜集中コース」の概要と授業料

設置学科	昼夜の別	修業年限	入学時期	授業時間
カイロプラクティック学科 ■有資格者対象日曜集中コース （東京本校のみ）	昼間部	1年半	4月・10月	日曜日 10:00～16:00

種別	初年度納入金	2年次納入金	合計
入学金	315,000円	---	315,000円
授業料	630,000円	630,000円	1,260,000円
施設費	210,000円	---	210,000円
実験実習費	210,000円	---	210,000円
合計	1,365,000円	630,000円	1,995,000円

また、カイロの技術向上やビジネス的な視点を備えることを目的に、卒業後に参加できるセミナーや授業外で学べる開業サークルのほか、就職の相談窓口も設けられている。

東京都新宿区百人町1―8―12
電話　0120―428―552
URL（http://www.jc-dc.com）

本場米国で10年間学んだ成果を伝授

中濱カイロプラクティックテクニックスクール

カイロ界の第一人者塩川満章D．C．に師事し米国パーマーカイロプラクティック大学を卒業した中濱秀彦D．C．が平成14年に開講した中濱カイロプラクティックテクニックスクールは、柔整、鍼灸、マッサージ免許取得者（整体、カイロプラクティックは、各種学校にて基礎医学を終了した人）で2年以上の治療経験がある人を対象に、パーマー系ガンステッド・テクニックを基本に学ぶ。

中濱氏は、本場米国で10年間学んだパーマー系カイロプラクティック治療にこだわりリラクゼーション的な対処治療は一切行っていない。

このカイロプラクティック・テクニックを、受講者個々の技術レベルに合わせ中濱氏が1人ずつ直接指導する。とくにカイロプラクティックの本題であるアジャストメントにこだわって授業を進めて行くが、どのコースも1回の受講者を12人以下に限定している。

その理由について中濱氏は、自身の経験から20人以上のセミナーでは、個々の上達レベルを直接チェックして教えていくということが難しく、全体がだらけてしまうからだとし、「見ためばかり気にする治療家ではなく、患者さんが納得して治療を任せてくれる本物の治療家を責任をもって育てていきたいから」と説明する。

「技術」だけでない総合的カリキュラム

授業に関しては「単に形だけのテクニックだけに終わらず視診力、触診力、検査力、セットアップ方法CP、PP、LOC、X-ray、解剖学等を総合的にしっかりと学んで行くことで『理論的根拠に基づいた治療』を行える治療家になれるよう責任を持って指導していきます」と話す。

イントロダクションセミナー（1回）、ガンステッド・ベーシックコースクラス（全11回）、臨床テクニックセミナー（全

11回）、ガンステッド・アドバンスクラス（全11回）、短期集中サマーセミナー（全3回）などがある。受講料はどのコースも1回2万8000円。

イントロダクションセミナーは「ガンステッド・ベーシックコース」の入校を検討中の人にまずはイントロダクションとして「ガンステッド」が体験できるセミナー。

ガンステッド・ベーシックコースクラスは、①ガンステッド・テクニック理論（理論＼リスティング／その他）②レントゲン線引き方法③モーション・パラペーション・テクニック④骨盤テクニック（Ｐｕｓｈ＼Ｐｕｌｌ）⑤腰椎ランバーロール・テクニック（Ｐｕｓｈ＼Ｐｕｌｌ）⑥胸椎ニーチェスト・テクニック（シングルハンド＼クロスハンド）⑦頚椎サービカルチェアー・テクニック（ラミナーコンタクト／ＳＰコンタクト）などを習得する。

臨床テクニックセミナーは、カイロプラクティックをより身近に治療に取り入れるためのクラスで、テクニック別で学んで行くのではなく、患者さんを治療部位・年齢により分け治す事に目標を置いた臨床に直結したセミナー。

ガンステッド・アドバンスクラスは、ガンステッド・ベーシックコースの完全終了者のみを対象としており、サブラクセーションをナーブ・スコープにより見つけ出しブレイク・アナライシスに基づき、より技術に重点を置きベーシック・クラスを基礎に急性の患者さんにも対応できるガンステッドを学ぶ。

短期集中サマーセミナーはより臨床（実践）に欠かせない肩関節・肘関節・手首に集中して「どこが」「どの様に」「どうして治療するのか？」「どの様に固定するのか？」と今まで悩んできたことを解決し慢性・急性共に即治療に使えることを目的とした3回集中上肢セミナーだ。

各セミナー終了後、中濱カイロプラクティック・テクニックスクールより修了証書が授与される。

中濱カイロプラクティック
京都市右京区嵯峨広沢御所ノ内町43－36（電話０７５－８６４－３９３９）

授業料	姉妹校・系列校など	その他	問合せ先
①３ヶ月（週２回）、280,000円（税別）②３ヶ月（週１回）300,000円（税別）			03-3255-0772
	平成医療学園専門学校　（大阪市）、横浜医療専門学院　（横浜市）		06-6375-7373
	系列校：那覇校（沖縄県那覇市）、沖縄校（沖縄県沖縄市）、代々木校（東京都渋谷区）、姉妹校：日本総合セラピー学院（東京都渋谷区）		03-3575-1721
	福岡市に系列	足のトラブル改善の為の総合カリキュラムになっているので幅広い技術と知識を修得する事が可能です。（例）リフレクソロジー・角質ケア・足型サポートテーピング・ネイル・アロマ・タラソ・ウォーキング・シューフィッティング・巻爪補正・魚の目除去・靴の中敷。又本場ドイツのフスフレーゲの技術を提供いたしております。これから必ず必要となる分野の技術だと思います。	03-5524-2204
	北海道札幌市、愛知県名古屋市、大阪府大阪市、福岡県福岡市、アメリカ ハワイ州		03-3564-2277
①２年間、130万円（税別）②１年６カ月、130万円（税別）	横浜校、名古屋校、大阪校、広島校、福岡校、鹿児島校、水戸校、仙台校、北海道校　　全国10校	本学院では米国カイロプラクティック（手技療法）を国際基準教育と国内認定カイロプラクティック療法振興事業協同組合認定校として本格的実践教育を中心に高い就職率と開業成功率を目指すカイロプラクティック専門校です。	03-5292-5530
①１年 間・11 回、28,000 × 11 ＝ 308,000②１年間・11回、28,000 × 11 ＝ 308,000			075-864-3939
		足を使って全身を刺激する美容健康法。バストアップ・ウエストスリム・ヒップアップ・レッグスリムなど効果も期待できるので、あらゆる年代の女性がターゲットとなります。	03-3552-8989
２年間、125万円（＋実費14.5万円）		・１教室15人を超えない少人数制・インターン実習は時間無制限・ＭＲＩ画像保有は群を抜いている為、卒業生の読影力には定評あり。・学院直営の治療センターには、医師や柔整師の方も治療見学に来られる。（特に椎間板ヘルニア）	06-6649-5136

技術修得容易な S&Dバランス調整法

療術師（自由）↓ 勤務鍼灸・柔整師（保険）↓ 鍼灸・柔整開業（自由・保険併用）↓（保険中心）↓ 療術師（自由）と、その診療形態を変え（この間一貫して診療時間外に自由診療による往療を実施してきた）、検証を繰り返しながら理想の治療を追い求めてきたユニークな治療家がいる。現在、療術師として自由診療の側ら日米特許を持つオリジナル療法「S&Dバランス調整法」のセミナーを行っている誠心の関沢義信氏である。

S&Dバランス調整法は、全身の脱力を行うことで、重力による力学的ストレスを軽減し身体の歪みを補正する方法であり、同時に自律神経系・免疫系の機能的バランスをマクロ的に調整し、心身ともに健康に導く方法。具体的には、米国特許取得の「S&Dバランス調整法」専用補助具リアルリラックスを使用し、患者が最も楽だと感じる姿勢を見つけ出し一定時間維持させるというもので、一定時間継続させる脱力状態が様々な効果を発揮するという。理論がシンプルで技術修得が容易なのが特徴だ。受講費用は7万円から。

効果としては、①腰痛等身体の歪みに起因する痛み・不快感の改善②ダイナミックバランスの調整による動作効率の改善と対疲労効果（予防・解消）③脱力による休息・睡眠の質の向上④自律神経調整効果⑤リラクゼーション・快感 心身のマクロ的バランス調整による治療・予防効果 など。

同氏のセミナーは、技術を中心にその導入からスタッフ育成、㊙マーケティング法に至るまで経営直結型だ。こうして小規模ながら、成功した人の実体験を交えたセミナーも参考になる。

関沢氏のセミナーでは、「『ありがとう、お陰様で』はまだまだだ。不思議といわれてホンモノだ！ 技術を技術だけで終わらせるな！ 使いこなして、結果を出して、万人に喜ばれて、経営に反映させなければ意味が無い！ デフレ治療は集客するから、集めるのはお客様じゃない、『クライアント』だ！ 来院前からのファンをつくれ、話を聞きたい患者を集めろ！」など、の言葉が出てくる。この言葉には、同氏の経験に裏付けられた自信が秘められており、育成の目標でもあるという。

3月末認定者は約100人に達し、喜びの成果を報告するメンバーも多くを数える。今後が楽しみなセミナーのひとつである。

㈲誠心（茨城県古河市上辺見3033、電話0280-31-1563）

学校名	本部所在地	創立年	主に教えている分野	国家資格者用講座・科目
メディックス　ボディバランスアカデミー	東京・千代田区	1994	整体・アロマセラピー・リフレクソロジー他	①ヴィギナーコース②アロマ・リフレコース
学校法人平成医療学園 平成スポーツトレーナー専門学校	大阪・北区	2003	リンパドレナージュ・筋膜リリース法（平成18年春から）	
東京整体医学院	東京・港区	1996	整体・アロマセラピー・リフレクソロジー・タイ式マッサージ・スポーツマッサージ	特別に国家資格者用の講座は設けておりませんが、国家資格者の入学も少なくない
ロワフスフレーゲプロ養成スクール	東京・中央区	2000	ドイツ式フットケア・フスフレーゲ	
マキフジタヒーリング・スクール	東京・中央区	1997	リフレクソロジー・ハワイアンロミロミ・ドッグヒーリング・ピュリファイヒーリング	
国際整体技術学園 日本カイロプラクティックドクター専門学校	東京・新宿区	1995	米国カイロプラクティック	カイロプラクティック学科有資格者コース①平日実技のみコース（昼・夜間部）②日曜集中コース（東京本校のみ昼間部）
中濱カイロプラクティックテクニックスクール	京都・右京区	2002	パーマー系カイロプラクティック全般	①パーマー系ガンステッドテクニックベーシック②臨床（ソフト、ドロップ）テクニック
フーレセラピーアカデミー	東京・中央区	1994	フーレセラピー	大阪、名古屋、博多にて短期集中講座を開催
山城カイロプラクティック学院	大阪・住吉区	1991	カイロプラクティック	専科

治療院開業マニュアル

集中連載⑪

吉村 龍夫

経営計画を策定し「運用」から「経営」へ転換

設定目標値に〝バッファー管理法〟を

前号では「経営効率の向上」というテーマで、その考え方や要素について述べました。その中で、効率化とは「最小のコストで最大のパフォーマンスを上げる」ことであると記述しました。今号では、この漠然とした言葉である「最小のコスト」と「最大のパフォーマンス」を具体的な数値として捉える方法について解説します。

「ビジネスの最終的な目的は利潤の最大化」です。利潤とは大雑把にいえば「売上」から「経費」を減じたものです。したがって、売上を最大にして経費を最小に抑えれば利益は最大となります。それでは、売上をどのくらいにすれば、「最大」になるのか？　また、経費はどのくらいが「最小」となるのか、という疑問が生まれてきます。

保険請求が売上の大部分を占める従来型の治療系接骨院の場合では、患者のニーズ（怪我など）の発生頻度に依存しますので「売上目標」の設定は意味がありません。しかし、従来型の治療系接骨院も時代の変化により「運営していれば良かった時代」から、営利を求める「経営」が必要となっており、保険請求に依存しない体質への転換が近い将来、必要不可欠となってくるものと思われます。保険請求に依存しない体質への転換に対応するためにも、「自費での施術売上」の目標を設定し、それを達成していくことが重要です。一方、自費の施術を多用して

いる施術所にとっては、「売上目標の設定」が大きな意味をもちます。

売上目標の設定や経費目標の設定の経験が皆無の治療所に対して、経営計画を策定して「運営」から「経営」へ転換しよう!! と声高に叫んでみても、何を、どう行ったらよいものやら見当もつかず、手の下しようがないと思います。

新規開業の場合は、売上計画の基になるデータ自体が存在しないので希望的な目標設定となると思いますが、既存店の場合、経営計画の基礎となる「設定目標値」を模索しなければなりません。

その最も現実的で、かつ効果的な方法に「バッファー管理法」というものがあります。

目標値は希望的数値ではいけない

Ｂｕｆｆｅｒは本来、緩衝物や緩衝器を意味するものですが、ここでは目標数値と現実数値とのギャップ、差異などの意味として理解していただきたいと思います。十人十色という言葉がありますが、治療院はいうに及ばず店舗、会社などは、その経営者のカラーが反映されて、売上にも経費にも十店十色の結果が表れるものです。したがって、同じような立地、広さで同数のスタッフ数で運営している治療所でも、売上や経費等は異なるのです。

経営計画策定においては、治療所により異なるはずの売上や経費の目標値を、単なる希望的な数値や全国平均値などで設定すると、院内がギクシャクしてしまうだけではなく、最悪の場合、院内スタッフの離反などで、組織が崩壊してしまう危険性さえあります。

「バッファー管理法」は売上だけではなく、固定費以外の経費、すなわち流動費に対して非常に有効であると認識しています。例えば、売上の目標設定の場合、過去3年間の売上データを用意します。２００３年度の年間売上の総計が３６００万円、２００４年度が３９６０万円、２００５年度には４１５８万円であったと仮定します。２００４年度には前年度に対して約10％の売上拡大があり、２００５年度は２００４年度に対して約５％の伸張が見られたことになります。ここで、2年間の平均伸張率を見ますと約7・5％となりますので、２００６年度には２００５年度の４１５８万円という実績に対して約７・５％の増の４４６９万円という年間目標を暫定的に設定します。この伸張率はあくまで目標数値であるので算定値でよしとします。この４４６９万円の年間目標を単純に12カ月で割ると、３７２万４０００円という月間の目標値が算出されます。（資料―1）

資料－1

年度	年間実績	月間予算	対前年度伸張率
2006 年度	4469 万円	￥3,724,167	7.5%
2005 年度	4158 万円		5.0%
2004 年度	3960 万円		10.0%
2003 年度	3600 万円		

「現実の数字」と「暫定的な予算」差異をツメる

各種経費についても過去の決算書または月次試算表から年度別の売上に対する各経費の割合（対売上比率）を勘定科目ごとに算出し、３年間の平均値を算出します。さらに3年間の平均値から、本年度の勘定科目ごとの年間経費予算額を算出しバッファー管理表に記入します。売上予算は伸び率としましたが、経費予算では抑制率とします。（資料―2参照）

売上予算にしても経費予算にしても肝要なのは、設定した予算を治療院スタッフ全員で達成しようとする姿勢であり、その姿勢を維持させるのが院長の手腕です。例えば、前年度と比較して本年度は7・5％の伸張を目標とした場合、金額にして３１１万円／年であり、月次としてみると25万９千円となります。

営業日数が月間25日程度であるならば、1日あたり約1万円増とすれば年間目標は達成されます。それでは、1日あたり1万円の売上プラスαをどのようように達成するか治療院スタッフ全員でいっしょに考え、実行していく姿勢は確実に数字に反映するものです。また、経費予算の場合は、前年度の数値に対して「本年度はいくら抑制してみよう」と考えるものです。例えば、水道光熱費に関しては「不要な時に電灯をつけっぱなしにしていた」「エアコンもあんなに使わなくてもよかったのではないか」など、いろいろと反省が出るものです。その気持ちを抑制数値に反映させて年間の経費予算を設定します。しかし、前述した通り、これはあくまで暫定予算であって「必達予算」ではないことも十分に認識してく

資料－２　本年度の勘定科目ごとの年間経費予算額

ひーマガ接骨院	18 年度年間予算	月間目標予算	構成率
窓口収入	￥8,610,800	￥717,567	16.63%
保険収入	￥23,567,313	￥1,963,943	45.51%
自由診療	￥19,195,700	￥1,599,642	37.07%
物品売上	￥406,511	￥33,876	0.79%
純売上高	￥51,780,324	￥4,315,027	100.00%
仕入高	￥825,087	￥68,757	1.59%
売上総利益	￥50,955,237	￥4,246,270	98.41%
給与手当	￥22,674,256	￥1,889,521	43.79%
賞　与	￥7,400,000	￥616,667	14.29%
法定福利費	￥1,734,868	￥144,572	3.35%
福利厚生費	￥11,318	￥943	0.02%
消耗品備品費	￥254,725	￥21,227	0.49%
事務用品費	￥497,867	￥41,489	0.96%
賃借料	￥3,096,000	￥258,000	5.98%
保険料	￥182,500	￥15,208	0.35%
減価償却費	￥553,579	￥46,132	1.07%
旅費交通費	￥861,400	￥71,783	1.66%
通信費	￥198,471	￥16,539	0.38%
水道光熱費	￥572,068	￥47,672	1.10%
運　賃	￥19,900	￥1,658	0.04%
広告宣伝費	￥208,800	￥17,400	0.40%
会議費	￥84,128	￥7,011	0.16%
諸会費	￥160,500	￥13,375	0.31%
新聞図書費	￥109,884	￥9,157	0.21%
⋮	⋮	⋮	⋮
⋮	⋮	⋮	⋮
⋮	⋮	⋮	⋮

ださい。また、管理表予算作成上の注意点としては、過去3年間の売上実績を基にした暫定的な売上予算を算定し、過去3年間の平均的な対売上経費率の数値を単純に年間予算に乗じて各勘定科目の額を算出したものですので、家賃やリース料のように固定的なものに対しては整合性がありません。

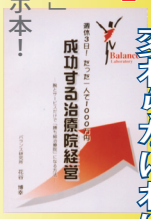
したがって、これらの勘定科目については、実数を適用してください。

この管理法は「現実の数字」と「暫定的な予算」のバッファー（差異）を毎日の営業活動の中から少しずつ詰めて、最終的には現実的で達成可能な予算額を確定するものです。したがって、この管理表は最低でも4ヶ月に1度は見直して数値を現実的なものに変更していく必要があります。このような継続的な作業こそが、自院の経営スキルを向上させる手段に他なりません。

次に、具体的にバッファー管理表を使って解説をしてみましょう。（資料―3　バッファー管理表　参照）。左側の年間

成功する治療院経営

「週休3日！たった一人で1000万円 成功する治療院経営」
治療院経営者必読！　勝ち組現役治療家が書いた治療院経営のツボ本！
過当競争時代の新しい患者さん獲得法！　口コミで治療院を繁盛させる法則を一挙公開！
治療家が読んでおいて損はありません。試しに一読してみませんか？〈無料メルマガ発行中〉



変わらなければ淘汰の時代！

①週３本1000円　②口コミ本4200円
①＋②セット 4500円（代引郵送料 500円）

書店では販売しておりません。ホームページ、ファックスのみからのご注文となります。今すぐお名前、ご住所、電話番号と「ひーりんぐマガジンを見た」とご記入の上、ご注文ください。代引郵送。

PCCでは、治療院経営者のための通信教育システムやセミナーを開催しております。詳しくはホームページをご覧下さい。

現場情報力！　一流が集まる治療院経営研究会
PCC〈プロフェッショナル・コーディネーターズ・クラブ〉
URL　http://www.ne.jp/asahi/balance/pcc/
FAX　049―255―8168

勝ち組ホームページ作成パック
ノウハウ+デザイン　21万円（税込）

バランスセミナー毎月開催
第２土曜 17時～　6千円　誰でも参加OK

資料 - 3　バッファー管理表

ひーりんぐマガジン 接骨院 18 年度予算		1 月				2 月				3 月			
		年間予算	月間予算	実績	バッファー	月間予算	修正目標	実績	バッファー	月間予算	修正目標	実績	バッファー
収入の部	窓口収入	￥8,610,800	￥717,566	￥612,455	￥-105,111	￥717,566	￥822,677	￥621,758	￥-200,919	￥717,566	￥918,485		
	保険収入	￥23,567,313	￥1,963,942	￥2,104,576	￥140,634	￥1,963,942	￥1,823,308	￥2,175,636	￥352,328	￥1,963,942	￥1,611,614		
	自由診療	￥19,195,700	￥1,599,641	￥1,197,600	￥-402,041	￥1,599,641	￥2,001,682	￥1,566,721	￥-434,961	￥1,599,641	￥2,034,602		
	物品売上	￥406,511	￥33,875	￥39,310	￥5,435	￥33,875	￥28,440	￥46,820	￥18,380	￥33,875	￥15,495		
	純売上高	￥51,780,324	￥4,315,027	￥3,953,941	￥-361,086	￥4,315,027	￥4,676,113	￥4,410,935	￥-265,178	￥4,315,027	￥4,580,205		
	仕入高	￥825,087	￥68,757	￥116,799	￥-48,042	￥68,757	￥20,715	￥9,860	￥10,855	￥68,757	￥79,612		
	売上原価	￥825,087	￥68,757	￥116,799	￥-48,042	￥68,757	￥20,715	￥9,860	￥10,855	￥68,757	￥79,612		
	売上総利益	￥50,955,237	￥4,246,269	￥3,837,142	￥-409,127	￥4,246,269	￥4,655,396	￥4,401,075	￥-254,321	￥4,246,269	￥4,500,590		
経費の部	給与手当	￥22,674,256	￥1,889,521	￥1,682,506	￥207,015	￥1,889,521	￥2,096,536	￥1,876,972	￥219,564	￥1,889,521	￥2,109,085		
	賞　与	￥7,400,000	￥616,666	￥0	￥616,666	￥616,666	￥1,233,332	￥0	￥1,233,332	￥616,666	￥1,849,998		
	法定福利費	￥1,734,868	￥144,572	￥70,045	￥74,527	￥144,572	￥219,099	￥84,625	￥134,474	￥144,572	￥279,046		
	福利厚生費	￥11,318	￥943	￥4,000	￥-3,057	￥943	￥-2,114	￥7,600	￥-9,714	￥943	￥-8,771		
	消耗品備品費	￥254,725	￥21,227	￥12,707	￥8,520	￥21,227	￥29,747	￥24,600	￥5,147	￥21,227	￥26,374		
	事務用品費	￥497,867	￥41,488	￥4,509	￥36,979	￥41,488	￥78,467	￥18,695	￥59,772	￥41,488	￥101,260		
	賃借料	￥3,096,000	￥258,000	￥258,000	￥0	￥258,000	￥258,000	￥258,000	￥0	￥258,000	￥258,000		
	保険料	￥182,500	￥15,208	￥15,000	￥208	￥15,208	￥15,416	￥15,208	￥208	￥15,208	￥15,416		
	旅費交通費	￥861,400	￥71,783	￥76,680	￥-4,897	￥71,783	￥66,886	￥79,868	￥-12,982	￥71,783	￥58,801		
	通信費	￥198,471	￥16,539	￥8,744	￥7,795	￥16,539	￥24,334	￥14,893	￥9,441	￥16,539	￥25,980		
	水道光熱費	￥572,068	￥47,672	￥49,650	￥-1,978	￥47,672	￥45,694	￥48,970	￥-3,276	￥47,672	￥44,396		
	運　賃	￥19,900	￥1,658	￥800	￥858	￥1,658	￥2,516	￥855	￥1,661	￥1,658	￥3,319		
	広告宣伝費	￥208,800	￥17,400	￥0	￥17,400	￥17,400	￥34,800	￥0	￥34,800	￥17,400	￥52,200		
	会議費	￥84,128	￥7,010	￥5,000	￥2,010	￥7,010	￥9,020	￥3,700	￥5,320	￥7,010	￥12,330		
	諸会費	￥160,500	￥13,375	￥13,375	￥0	￥13,375	￥13,375	￥13,375	￥0	￥13,375	￥13,375		
	新聞図書費	￥109,884	￥9,157	￥6,720	￥2,437	￥9,157	￥11,594	￥6,720	￥4,874	￥9,157	￥14,031		
	リース料	￥326,340	￥27,195	￥27,195	￥0	￥27,195	￥27,195	￥27,195	￥0	￥27,195	￥27,195		
	燃料費	￥27,656	￥2,304	￥7,873	￥-5,569	￥2,304	￥-3,265	￥7,900	￥-11,165	￥2,304	￥-8,861		
	雑　費	￥73,135	￥6,094	￥6,500	￥-406	￥6,094	￥5,688	￥4,865	￥823	￥6,094	￥6,917		
	販売費及び一般管理費	￥38,493,816	￥3,207,818	￥2,249,304		￥3,207,818	￥4,166,320			￥3,432,680			
	営業利益	￥12,461,421	￥1,038,451	￥162,136		￥1,038,451	￥1,914,766			￥1,242,166			

予算の欄には資料―2の年間売上予算と経費予算を記入します。そして月間予算欄には季節指数などの変動要因は一切考慮せずに、年間予算額を単純に12カ月で割った値を月間予算欄に記入します。次は、月次の実績を実績欄に記入し、収入の部については、単純に当月の実績額から月間予算額を減じるとバッファーが算出されます。（実績額―月間予算額＝バッファー値）。

売上限界点から勘案した経費予算を設定

このバッファー値は予算に対して実績の過不足を表すものです。例えば、1月度の自由診療欄の月間目標１５９万９６４２円に対して、１１９万７６００円の実績しか上げていないので、予算に対して、40万２０４２円のショートとなります。また一方、保険請求欄の月間目標に関しては月間目標額、１９６万３９４３円に対して２１０万４５７６円の実績ですから、予算に対して実績が14万０６３３円オーバーしたことになります。

収入の部におけるバッファー値の計算法は「実績額―月間予算額＝収入の部のバッファー値」でしたが、経費の部におけるバッファー値の算出法は「月間予算―実績＝経費の部のバッファー値」となって実績と予算が計算式上で入れ替わりますので、注意が必要です。

「収入の部のバッファー値＝実績額－月間予算額」

「経費の部のバッファー値＝月間予算額－実績額」

例えば、給与手当欄の1月の月間予算は１８８万９５２１円でしたが、同月の実績が１６８万２５０６円でしたので、バッファー値は20万７０１５円となり、給与手当ての予算に対して20万７０１５円をセーブした意味となりますので、この額を翌月に繰り越します。

このようにバッファーの過不足分は翌月の月間目標に反映させて修正目標を設定します。その算式としては、単純に「前月度月間予算―前月度の実績＋当月度月間予算額」となります。収入の部では最上段の窓口収入の月間予算額71万７５６７円で、実績が61万２４５５円ですので、バッファーは10万５１１２円となり、これを翌月の月間予算に反映させて修正値を82万２２６７円とします。また、経費の部においても同様にバッファー値を算出します。

このようにバッファーを、おのおのの科目で算出し翌月の月間予算に反映させた修正予算を算出します。そして、その売上予算の達成、あるいは経費予算の抑止活動を継続しながら、４カ月毎に月間予算の再設定を実行し、毎月のバッファー値をプラス・マイナス５～10％以内程度の誤差までに精度を高める努力をすることにより計画的な経営が可能になります。

修正値＝前月の月間予算－前月の実績＋翌月の月間予算

この経費コントロールにおいて、ぜひ知っておかなければならないことに「収益逓減の法則」があります。この収益低減の法則とは、簡単にいえば1人当たり１００万円の売上を上げられるスタッフが5人いる治療院があり、その治療院は月間５００万円の生産性（売上）を上げることができていると仮定します。

それでは、この治療院に１００万円の売上を上げるスタッフを10人投入した場合、１０００万円の売上を上げられるのか？　答えは「ノー」です。どのような治療院においても「売上限界点」というべきものが存在するからです。

この売上限界点は、院内のベッド数、競合治療院数、立地環境、人口構成など、様々な要因によって決定づけられます。このバッファー管理表を活用しながら自院の売上限界点を探求し、その売上限界点から十分に勘案した経費予算を設定し、経費コントロールを実行することにより、前述の「経営効率の向上」、すなわち「最小のコストで最大のパフォーマンスを上げる」ことにつながります。

NEWS

日本手技療法協会が個人情報保護団体に認定

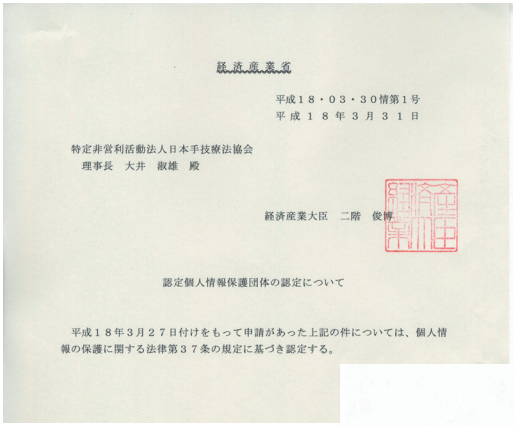
経産省、厚労省ともに

ＮＰＯ法人日本手技療法協会が、経済産業省と厚生労働省から認定個人情報保護団体として認定された。

経済産業省は整体、カイロなど、いわゆる民間資格者を管轄している省で、厚生労働省は柔整師、あマ指師、はり師、きゅう師を管轄している省だが、この両省から認定個人情報保護団体としてＮＰＯ法人日本手技療法協会が認定されたことは、柔整、あはき、整体、カイロなど各資格別の単一的な会や団体が多い中で、すべての手技療法家のための活動が認められたと同じ意味をもつとも言える。

認定個人情報保護団体制度の目的は、事業者による苦情処理の取組を補完し、苦情の自主的な解決を図るため、主務大臣が民間の団体（事業者団体等）を認定することにより、その業務について消費者からの信頼を確保するということ。

認定団体は、対象事業者の個人情報の取り扱いに関する苦情の処理、ガイドライン等の作成・公表、対象事業者への情報提供などの業務を行う。



経済産業省

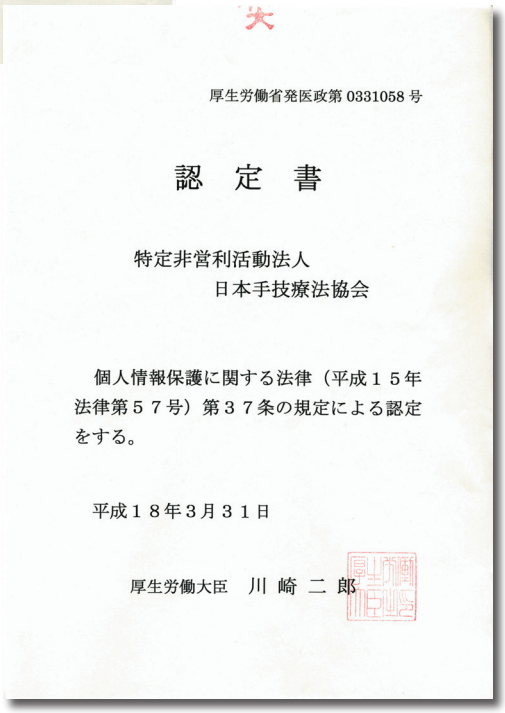
平成１８・０３・３０情第１号
平成１８年３月３１日

特定非営利活動法人日本手技療法協会
理事長　大井　淑雄　殿

経済産業大臣　二階　俊博

認定個人情報保護団体の認定について

平成１８年３月２７日付けをもって申請があった上記の件については、個人情報の保護に関する法律第３７条の規定に基づき認定する。



厚生労働省発医政第 0331058 号

認　定　書

特定非営利活動法人
日本手技療法協会

個人情報保護に関する法律（平成１５年法律第５７号）第３７条の規定による認定をする。

平成１８年３月３１日

厚生労働大臣　川　崎　二　郎

ＮＰＯ法人日本手技療法協会のコメントを紹介しよう。

具体的には、次のような活動を行います。

個人情報の適正な取り扱いの情報提供

セミナーやひーりんぐマガジン等により、個人情報の適切な取り扱いに関する各種情報の提供や質問等に答えるなどの業務を行います。

治療院等が個人情報を遵守するための各種サポート

巻頭でご紹介したレセプロ(M)、レセプロ(R)もその一環です。

治療院等が利用者から問合せや苦情を受けた場合の対応の手伝い

治療院等と利用者の間に立ち、苦情やその他の問題を解決していきます。

会員の個人情報の適正な取り扱いの指導

利用者からの苦情や相談により個人情報の適正な取り扱いを行っていなかったことが判明した場合には、適正な取り扱いが行われるよう指導を行います。

今は、罰則やリスクだけにとらわれることなく、個人情報の重要性を認識しなければならない時代です。治療院が総力をあげて個人情報保護法に取り組むことにより安心した世界を創出することも可能です。

新聞、ＴＶなどマスコミでは、連日のように個人情報の漏洩が話題に取り上げられています。さらに、ある地域では院の個人情報保護の対策が不備だとの理由から、保険請求ができないという個人情報が絡んだ影響も出てきたとの話もあります。このような個人情報を扱う企業・業界は、早急で具体的な対応策の構築を迫られています。

ＮＰＯ法人日本手技療法協会は「すべての手技療法家の先生に向けて情報提供したい」と願い、設立されており今後は、認定個人情報保護団体を通してすべての手技療法家の先生を横断的見地から貢献することができます。

当協会の会員である手技療法家の皆様には、認定個人情報保護団体の認定をきっかけに今後ますます貢献するよう努力していくことをお約束します。

最後に、この認定は現在の会員のご助力の賜物と感謝いたします。

個人情報保護法とは

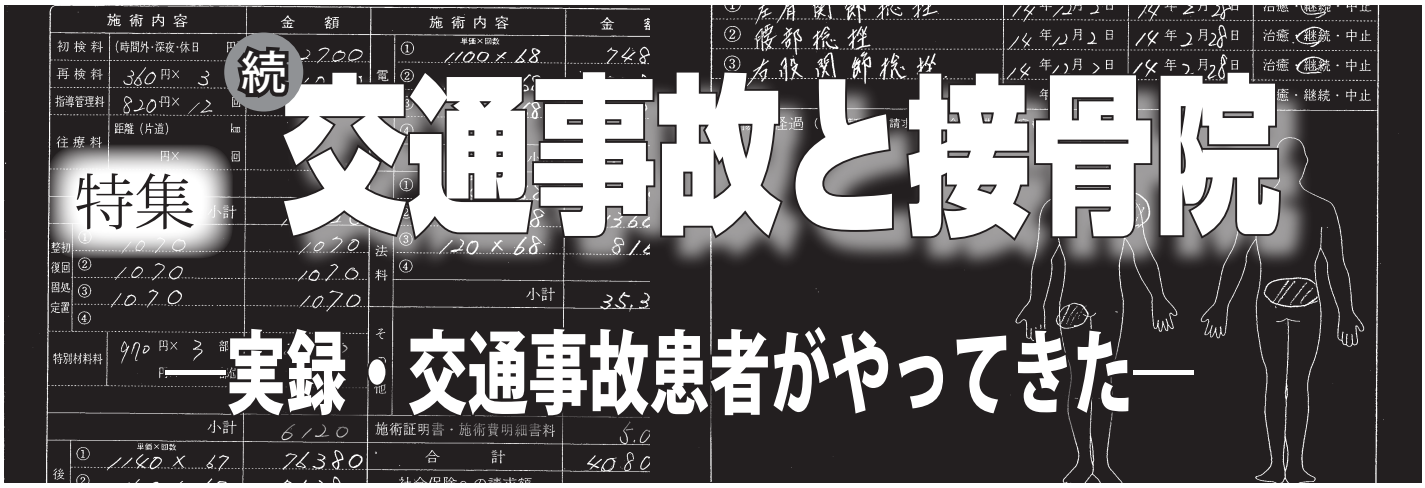
個人情報保護法は２００３年５月に成立し、２００５年４月１日より全面的に施行されました。個人情報を取得し、取り扱っている事業者は利用目的の特定、通知、公表、第三者提供の制限などの義務が課せられ、法律の全面施行により個人情報を流出・漏洩を起こした事業者の管理責任は法的に問われます。近年、個人情報の漏洩事件、事故が相次いで発生していますが、個人情報を適切に保護し、不当な利用、漏洩を防止していくことは、企業や業界の社会的な責任です。とくに、治療院は、個人情報の中でも機微（センシティブ）な個人情報を扱うため、なおさら個人情報管理にかかる責任は重いものがあります。

個人情報を、延べ５０００件を超えて保有する治療院等は、「個人情報取扱事業者」としての義務を負わなければなりません。しかし、厚生労働省のガイドラインでは医療機関やそれに準ずる機関は、５０００件の個人情報の区分にこだわらず、少数の個人情報であっても遵守することを求めています。違反した場合は最大懲役６カ月以下、罰金30万円以下の刑事罰が下る場合があります。また、個人情報の不正流用による精神的ダメージなどの損害を賠償する民事裁判までに及ぶ可能性もあります。さらに、この個人情報保護法の違反行為を従業員、下請けが犯しても、監督責任を代表者または管理者が問われます。

前号で、交通事故による負傷者の施術に関わる注意事項について特集した。交通事故の処理の全容から自賠責保険、任意保険、そして損害保険会社とのやりとりについて触れた。

今回は、実際に交通事故の被害者となったY氏のケースを取材させていただいた。被害者の周りで起きた出来事を織り交ぜながら、交通事故患者の受け入れ方、その際の問題点などをリポートしていきたい。

無作為ではあるがいろいろと話を伺ってみると、交通事故の患者が来院したことがないという接骨院も少なくないようだ。そのような立場の先生方には、この記事を機にシミュレーションをしてもらい、また、そうでない先生方には、ご自身の体験を重ね、ご意見やご指摘を頂戴できればよいと思う。



特集

続 交通事故と接骨院

—実録・交通事故患者がやってきた—

事故の起こりと、救急病院のそっけない対応

被害者Y氏（女性）が交通事故に遭ったのは、1月下旬。片側3車線の幹線道路の左側車線を軽自動車で走行していた時のことだ。助手席には小学2年になった娘も同乗し、買い物へ出掛ける途中だった。間もなく目的とする店に到着するので徐行し、ウインカーを出してハンドルを左に回し始めたところ、突然、背後から強い衝撃が走った。後続の車が高スピードで追突してきたのである。

Y氏の車は、店の壁に突っ込みバンパー、ボンネットは変形、後ろのトランクもほぼ半分がへこみ、いわゆるお釜を掘られた状態に。運良く、助手席の子どもは座席の下に潜り込んだ格好で無傷だったが、運転していたY氏はどこかに（事故の瞬間の記憶がない）頭を強くぶつけ、頭部に大きな瘤（こぶ）をつくってしまった。そのまま救急車で救急指定の大学病院に運ばれたが、首・腰・足のレントゲン検査に異常はなく、「翌日になっても頭部の痛みが取れないようなら脳外科へ来るように」と言われたが、それ以外は何の処置もしてくれなかった。その病院の対応は、事故のショックを受けて間もない患者にとって、非常に不安の残るものだったという。

翌日、頭部の瘤の腫れはひどくなり、痛みも引かなかったので、病院へ行くと、CT検査を受けるように言われた。脳には異常はなく、軽い〝頸椎捻挫〟との診断を受けたが、納得のいくような説明もなく、その後の治療方針についての説明もない。Y氏は、痛み止めばかりか、湿布薬さえ出してもらえないということに、苛立ちを覚えたという。

接骨院への転院と損害保険会社の反応

その足で出勤したY氏だが、頭の痛みだけでなく、軽いめまい、吐き気も感じるようになっていた。大学病院へ行っても相談にものってもらえない状況だったので、友人を介して知った接骨院で診てもらうことにした。加害者側の保険会社の担当者へそれを伝えると、接骨院への転院をなかなか承諾してくれない。その理由は「柔整師は医師ではなく病院に比べると接骨院は処置をうまくできず、レントゲンも撮れない。治るまでに時間がかかるから」というものだった。しかしいくら考え直しても病院へ行く気にはなれず、Y氏は、損保保険会社担当者を押し切って、接骨院へ通うことにした。

接骨院でのカウンセリングでは、症状を聞かれた後に、事故現場（道路）の環境や追突された場所（車の）、車の損傷の程度など、事故の状況を詳しく聞かれた。この接骨院院長のA氏は、「頸椎捻挫や腰椎捻挫は、自覚症状はあるのに科学的データを含め外からの所見がないことが多いので、症状を正確に把握するのは難しい。だから、患者の症状だけでなく、事故の状況などを細かく聞き、その打撃の大きさからも損傷の具合を推測している」のだと言う。

強度の打撃を後方から受けた場合、首は後ろに激しく反り返るので、一瞬で血管や神経が遮断される。この衝撃で、めまいや吐き気を催すのが頸椎捻挫の症状だが、追突の強さによって、重度にも軽度にもなりうる。事故の状況を把握しておくことは、その後の治療方針を決める

ためにも役に立つのだ。また、症状の聞き取りをした時に、それが事故後のものなのか、事故前からあったものなのかも、はっきり聞き取っておかなければならない。交通事故の患者の場合、事故後の症状だけを取り除く治療を進めるが、それについても患者に説明をしておいた方がいいだろう。

A氏は、交通事故患者特有のメンタル的な注意点についても以下のように語った。

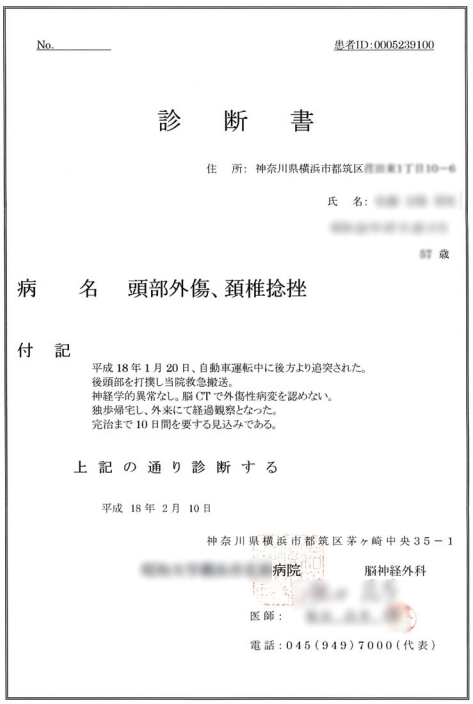
「交通事故の被害者は、突然受けたショックから、または加害者への非難心から、精神的にも参っている場合があります。だから、体調不良の訴えなどをきちんと聞いて受け入れ、それに対する見解と治療方針についてわかりやすく説明し、不安を取り除いてあげることも重要だと思います。症状を改善するための生活指導的なアドバイスなども折込みつつ、コミュニケーションを図り信頼関係を築く、これが治療を早める近道にもなるでしょう」

後にも述べるが、患者と十分なコミュニケーションを取り、治療状況についての情報を共有できていれば、療養費請求の際のトラブル防止にもつながる。

そしてY氏は、A氏のインフォームドコンセントにより、自分の症状に納得がいくようになり、痛みに対する不安も消え、治療に専念できるようになった。

数日後、A氏の接骨院にY氏の加害者の損保会社担当者から電話が入った。患者（Y氏）の状態や症状についての質問は一切なく、いつまで治療がつづくか、部位は何カ所かというぶしつけなものだった。「初見ではいつまでかかるか正確にはつかめないのでもう少し時間が欲しい」と答えたが、同じ質問を繰り返され、さらに、部位は限定するようにと言ってきたのだという。最終的にA氏は、「あなたは当院の営業妨害をしたいのか」と逆に問い詰めると、黙り込んでしまったという。その後、保険会社からは何の連絡もない。

確かに療養費請求の書類には、いつ頃日常生活を送れるようになるかという推定を記入する欄がある。それにしても、被害者の症状には一切触れず、遠まわしに保険金額を抑えることだけを要望するような保険会社の態度にはあきれかえるばかりだ。A氏は、「何度か交通事故の患者を診た経験をもつが、こんなに被害者をぞんざいに扱う例ははじめてだ」と言った。



No.　　患者ID：0005239100

診　断　書

住　所：神奈川県横浜市都筑区[redacted]

氏　名：[redacted]

[redacted] 歳

病　名　頭部外傷、頚椎捻挫

付　記

平成 18 年 1 月 20 日、自動車運転中に後方より追突された。
後頭部を打撲し当院救急搬送。
神経学的異常なし。脳 CT で外傷性病変を認めない。
独歩帰宅し、外来にて経過観察となった。
完治まで 10 日間を要する見込みである。

上記の通り診断する

平成 18 年 2 月 10 日

神奈川県横浜市都筑区茅ヶ崎中央35－1

[redacted] 病院　脳神経外科

医師：[redacted]

電話：045（949）7000（代表）

接骨院が行うリサーチ会社への対策

損害保険会社の立場からいえば、支払い保険金が自賠責保険の枠（傷害事故の限度額は120万円）を超えれば、超過分は自社で支払わなければならないのだから（自賠責保険の支払い業務は加害者の任意保険会社が行う…前号参照）、それを避けようという事情があるだろう。また、治療者側が過剰診療や濃厚診療を行い、療養費を高額請求する危険性もないとはいえない。そのような交通事故患者診療の不正請求を阻止するために、損害保険会社がリサーチ会社を使うケースは少なくない。かつては損保会社が自社で行っていたこの業務も、最近は外部の専門業者が委託で行い、その調査員が接骨院を訪問することもあるという。A氏はリサーチを受けた時に明確な説明ができるように、その患者の症状と治療の経過を記録に残している。部位数、施術の内容、治療期間、それらのすべてが合理的なもので、相手が納得するようなものにしておけば、トラブルにはならない。

またリサーチ会社は患者に直接接触することもあるので、患者には、治療の内容や経過などをきちんと説明しておく方がいいだろう。接骨院と患者のコメントが不一致だと、トラブルの原因になりかねないからだ。現在Y氏は、通院2カ月目に入っている。

“交通事故は自由診療”を念頭に

今回のY氏のケースでもそうだったが、交通事故患者が接骨院での治療を望めば、損保会社はそれを認めないわけにはいかない。損保会社がどんなにそれを嫌おうと、治療法の選択権は患者にあるのである。

前号で、交通事故の施術は〝損害保険会社との協定料金の元での自由診療を勧める〟と述べた部分があったが、まずは、その表記に間違いがあったことを記事中でお詫びし、訂正をしたいと思う。交通事故の治療は自由診療であって、その金額にも規定はないし協定料金そのものも存在しない。必要かつ妥当な実費が支払われると、法で定められているのだ。

しかし、損害保険会社から送られてくる交通事故患者の療養費の請求用紙には、前号に掲載したような施術料金算定基準表が同封されていることが少なくない。これは各保険会社が療養費の目安として作成したものだが、それに準じる必要性は全くない（この件に関しては、社団法

人日本損害保険協会、損害保険料算出機構にて確認済。ただこの目安は、おおむね各保険会社で横並びとなっており、談合の疑いをもつ先生方もいる)。

これに大きく外れると過剰診療の疑いをかけられることもあるだろうが、先生自身が妥当と思われる療養費の請求をするのが正規のやり方だともいえるだろう。

交通事故患者を診た経験のない先生方などは、損害保険会社から送られてくる料金表どおりに請求するのが当然と思うかもしれない。また、価格を自分で設定するのも面倒だし、いちいち損害保険会社と交渉するのが大変だという理由からこの基準に従う先生も多いことだろう。レセプト作成ソフトの中には、交通事故の患者用のシステムが既に組み込まれていて、値段設定を変えられない場合もあるという。また余談ではあるが、法外な請求をした柔整師や、請求後に値切り交渉をしてくる保険会社など、この種のトラブルはたくさんあるようだ。

しかし、前述のように交通事故の治療は自由診療である。これを念頭に置き、先生自身が判断し、この問題に対処することが大切であろう。

患者の中には、慰謝料の増額を目的に治療期間を長引かせたり、休業損害を少しでも多く請求しようとしたりする人がいるようなので、十分注意した方がいいだろう。

以下に、接骨院院長に聞いた、交通事故患者を巡る様々な体験談や意見をまとめた。

B先生の談　「交通事故に遭遇したが、診てもらえるか」という質問は、電話で何度か受けたことがある。その度に、「こちらで治療することは可能なので、損保会社に相談して来院してください」と返答するが、実際には一度も来院したことがない。基本的には、交通事故は自由診療なのだから、患者さんの希望で直接接骨院へ来てもいいとは思う。が、まだ経験のないことだし、トラブルになる可能性もあるので、そうしている。

C先生の談　病院では、手技を用いないところが多いので、実際のところ治療のしようがないとも聞く。それでは治療効果は上がらないだろう。疾患によって、病院よりも接骨院の方が得意なこともあるので、使い分けて治療していくのがいいと思う。実際に、「数カ月病院に通院しても治らない」と相談に来た患者さんが接骨院に来てよくなったという例はいくつもあるのだから。

D先生の談　我々柔整師は、患者さんが訴えてくる痛みや不快感を取り除くために仕事をしている。

保険会社から治療期間を短くしてくれと言われても、こちら側から打ち切るわけにはいかない。しかし、事故後の症状なのか、その前からの症状なのかを、最初に曖昧にせず患者さんに聞くなどして、公正な判断をするようにした方がいいと思う。

(有) J&F接骨師協会特別セミナー

東証マザーズから「最短で東証1部へ上場」した社長がお話します。

(有) J&F接骨師協会は、**東証1部上場企業である(株)フィデックの100%出資子会社**です。
当会だからご提案できることがあります。ぜひセミナーにご参加ください。

【セミナー概要】
- 上場企業がなぜ接骨師会なのか
- 療養費の早期回収による資金繰り改善
- まるまるリースで開業、少ない資金で多店院展開

株式会社フィデック（東証1部：8423）
代表取締役
有限会社J&F接骨師協会
代表取締役
深田　剛

5/14(日) 開催

開催時間　15:00〜17:00
（セミナー終了後懇談会がございます。）
会　　場　東京都千代田区有楽町1−1−3　東京宝塚ビル8F　セミナールーム
費　　用　無料
受講対象　接骨院経営者・開業予定者、柔整師
定　　員　30名（定員になり次第、締め切らせていただきます）

◆お申込、お問合せは
03−3580−3595
セミナー事務局までご連絡下さい

有限会社J&F接骨師協会
〒100-0006
東京都千代田区有楽町1-1-3　東京宝塚ビル8階
http://www.j-and-f.co.jp

ISMS認証取得いたしました！
ISMSは情報セキュリティーに関する認証基準です。
IJ 02028/ ISMS Ver.2.0

上場企業フィデックと接骨院業界

1999年に設立、2004年には東証マザーズに上場、その1年後の2005年に東証一部上場を果たした株式会社フィデックは、アウトソーシング（請求・支払い業務などの委託）と、売掛金先払いを融合したサービスを提供する会社だ。その業務内容を具体的に説明するなら、同社の顧客である大型ディスカウント・ストア、ドン・キホーテを例に挙げるのがよいだろう。

ドン・キホーテほどの大型量販店になると、仕入商品の種類や数、そして仕入先も膨大な数に上る。伝票の入力・確定から支払いまでの作業は煩雑さを極め、社内でまかなうのは容易ではない。そこでそれら一切を代行したのがフィデックだ。これにより、ドン・キホーテは人件費などのコストを大幅に減らすことができた。

またフィデックの特長は、ここで終わらずに仕入先への売掛金の先払い事業に取り組んだことである。日本の商取引では通例のことだが、ドン・キホーテから納入業者へ実際に現金が渡るのは、納品から2～3カ月後になる。フィデックは、その間未回収となる売掛金を、手数料を割り引いて納入業者に先払いするというサービスを展開した。納入業者にしてみれば数パーセントの手数料がかかったとしても、1カ月でも入金が早まるのはありがたい。またフィデックは、納入業者ではなく、売掛金の支払い元であるドン・キホーテの信用度だけをみていればよいので、審査基準を新たに設ける必要がない。

フィデックの創業者である深田剛社長は、大手商社で金融や物流事業を担当していた人物。商品の売上げと入金のタイムラグに疑問を感じ、それを解消する新事業を考えたのだという。

この事業は各方面で認知されるようになり、現在、同社では穴吹工務店、タカラトミー、官公庁など50社以上の債権買取りを行っている。また、日本経済新聞が行う「2005年ベストIPO（新規株式公開）調査」では第2位となり、その成長力や収益性が期待されている。

同社事業の1つとして、接骨院業界の療養費の先払いサービスがある。深田社長は、「接骨院業界での支払いが遅いがゆえに、一般企業と同じジレンマを抱える柔整師の先生方が多くいることがわかりました。またこれは、弊社がこれまで行ってきた売掛金流動化事業と非常に似ている仕組です。高齢化社会に向けての成長産業ですし、その活性化に当社のサービスを役立ててほしいと思います」と意欲のほどを語った。

その事業を行うのは、フィデックが100パーセント出資するJ&F接骨師協会だ。同協会は2002年に立ち上げられたが、親会社のフィデックが東証一部に上場したことで、さらに信用を固めることができた。深田剛社長は、J&F接骨師協会の安定性を強調し、「親会社の業績を見ていただければ安心感をもってもらえると思います」と言う。

また一つ、接骨院業界へ新しい風が入ってきた。

ファーストビズが合同就職ガイダンス

治療院業界の人材派遣、職業紹介事業を行うファーストサービス（田尻賢社長、本社＝神奈川・横浜市）は、より多くの求職者に対して、整骨院や鍼灸院などの経営者が直接話す機会をつくろうと、3月15日、東京・秋葉原の東京都中小企業振興公社展示ホール1・2Fで合同就職ガイダンスを開催した。

同日の参加企業数は20社（52人）で来場者（求職者）は106人。来場者の内訳は、柔道整復師25人、はり師57人、きゅう師55人、マッサージ師27人だった。

多くの来場者から「来てよかった」「これからももっと開催してほしい」などの声が聞かれた。ファーストサービスでは、「業界が今以上に活性化し発展していくため、少しでも皆様のお役に立ちたい」と今後も継続して実施していく。

参加企業は次のとおり。

㈲CAN（キャン）、㈲賢人、㈲アイサポート、㈲ビーファイブクルー、㈱株式会社メディカルケアグループ、けやきの森整骨院、㈲カスケード、げんき堂グループ、㈲W.O.W・㈲L.S.C、㈱アルファウェーブ、医療法人社団緑友会 らいおんクリニック、㈲イーアーシス 嶺の灸鍼堂接骨院おんたけ、㈱メディケア英伸、㈲限会社ひまわり在宅マッサージセンター・リンドウ治療院、㈱パダコーポレーション 整骨院大地、㈱セブン・クリエイション、ソフトバランスはり灸整骨院、つくし堂接骨院、ひまわり治療院、共栄会接骨院

㈱ファーストサービス（神奈川県横浜市西区南幸町2-20-2 共栄ビル8F、電話045-317-7786 FAX 045-316-1119）

一級建築士・箕浦所長の

ひーりんぐマガジン・治療院デザイン研究所　発

院内デザインの実際

vol.3

今回は読者プレゼントの応募をきっかけに、我が研究所所長である箕浦一級建築士に実際にオファーをするという運びになった一例を紹介する。デザインイメージパースが提出されてから、治療院が出来上がるまでを写真とコメントで紹介するので確認してみてほしい。イメージパースの完成が2月下旬、2週間ほどの打ち合わせ期間を経て工事施工開始が3月17日、4月7日には工事が終了し、4月12日開店というスピーディな流れであった。

また、他の読者プレゼント4件も続いて掲載しているので、参考にしてみてはどうだろう。

依頼者

吉野道教氏（キュアセラピア荻窪）

物件情報

住所　東京都杉並区

店舗面積　11坪

立地　ＪＲ、地下鉄駅より徒歩3分。住宅街へつながる商店街の一角。

単に外観だけでなく院内の実用性や集客につながるアイデアなども盛り込まれた店づくりが行われた

相談内容

トータルリラクゼーション整体院（セラピア淡路町）のフランチャイズ1号店の院長として独立することになった。人通りが多く、条件のよい物件を見つけることができたので、あとは成功させるための店舗づくりをしたいと思っている。フランチャイズなので、イメージは本店にならえばいいが、院内の実用性や集客につながるアイデアなども盛り込んだ店づくりの手伝いをしてほしい。

箕浦流診断と提案

この物件は、直前の借主が写真現像店、その前がギャラリー、そして一番最初が喫茶店だったところです。喫茶店時代の名残で、厨房の部分の床が低くなっているので、これをフラットにしなければなりませんでした。また、前の借主の状況から、エアコンに現像液のにおいが

喫茶店時代の名残で、厨房の部分の床が低くなっていた

染みついている可能性が高いのでそれを取り替え、重い機材が置かれて痛んだ床を全部張り替える必要もありました。整体院は清潔なイメージをつくりださなくてはいけませんからね。ただ、前の借主が残していった自動ドアをうまく使うことができたので、利点もありました。物件を借りる時には、その借主の履歴を聞いておくと、店づくりの参考になることがあります。

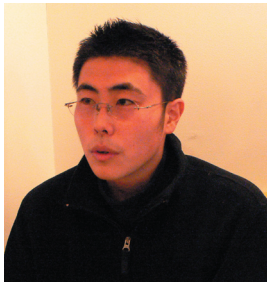
まず、院内は、本店のセラピア淡路町にならって、アースカラーのイメージで統一しました。壁には自然素材の珪藻土を使ったりと、素材も同じです。家具などを置くスペースはないので、ベッドの間に立てるパーティションをアジア風にしました。クイックチェアは入口近くに2台、ベッドは「なるべくたくさん入れたいけれど、3台が限界だろう」とのことでしたが、置き方を斜めにすることによってうまく4台を入れることができたので、当初よりも効率が上がると期待しています。

前の借主が残した自動ドアに直に風雨が入らないようガラス壁に。グラフィックデザインの看板を貼る

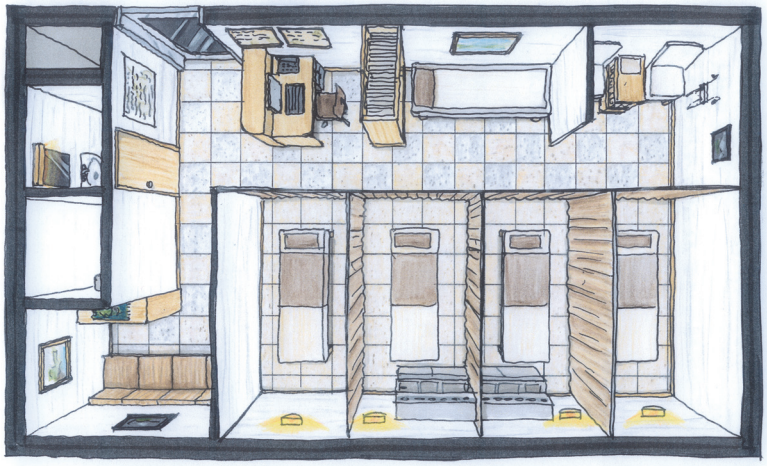
レジはスタッフルームの冷蔵庫の上に目立たないように置き、トイレの脇の流しスペースを更衣室に変えました。アロマオイルのメニューもあるそうなので、その方が有効だとご提案した次第です。それから、パースでは個室の入口は全面カーテンですが、打ち合わせの結果、オイルの患者さんの場合着衣を脱ぐので、不安だろうと一部壁にすることに決めました。

外観についてですが、自動ドアの場合、直に風雨が入らないように、風よけをつけた方がいいのですが、今回はそれをガラス壁にして、グラフィックデザインの看板を貼るようにしています。パースでは外壁のガラスにも店のロゴやイメージカラーをあしらったグラフィックデザインを採用していますが、内装工事で予想以上の出費（床の張り替えやトイレ便器の取り替え）があったので、カッティングシートで代用しています。外観は、お客さんの目に一番先に触れる場所ですから、安っぽくならないように工夫をするのが大切でしょう。開業時の予算は、なるべく低く抑えるようにこちらも常に努力していますが、もう少し先を見据えて店づくりをすることを勧めます。私は、キュアセラピア荻窪店の立地をみて、絶対流行るだろうと踏んでいます。そのような場合は、多少予算がオーバーしても、後に売り上げ増につながるだろうと思われることを提案するようにしているんですよ。

店舗完成にあたっての吉野氏談



予算の問題などもありますので、箕浦さんのような建築士さんへ依頼するかどうか迷いはありましたが、お願いして本当によかったです。とくに、ベッドが予定よりも1台多く入ると聞いた時には驚き、感心しました。これで設計費用分は確実にペイできると思います。また、フランチャイズでの独立という利点も随分あったと思います。店のデザインはもちろんですが、チラシや看板を作成するのに省力化が図れましたし、スタッフも派遣してもらえます。求人に関しては、頭の痛いところだったので、助かりましたね。独立開業を目指している方には是非お勧めしたいと思います。



箕浦流診断と提案

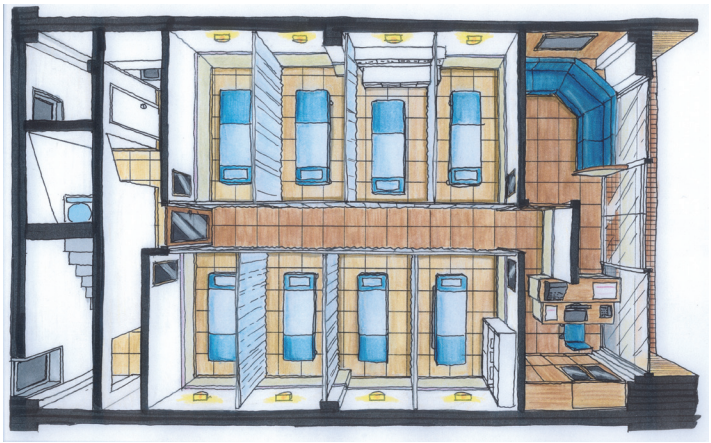
現在の院を別の場所に移して新規オープンされる予定でいらっしゃるようなので、現在の院内デザインへのアドバイスも含めて、12坪の新しい場所での院内づくりを提案しようと思います。まだ物件が本決まりでなく、詳しい寸法がわからないということなので、わからない部分はこちらで適当に処理しました。

現在、ベッド間には仕切りを入れていないようですが、カーテンで仕切るタイプにしました。少し余裕をもたせた寸法になっていますが、これなら施術もしやすいと思います。患者さんも、この方がくつろげますからね。また、低周波の機材を入れられているそうですが、線を延ばせば、どのベッドでも使えます。

受付の後ろに、カルテなどをしまう棚を置き、その後ろにローラーベッドを置けばそれが仕切りにもなります。ベッドの足の方には壁を入れて空間をつくりましたので、従業員ルームにでも、お客さんの待合にでも使うといいでしょう。

入口向かいにあるのは流し台とトイレですが、これは平面図にあるものを残すようにしました。壁には料金表などのインフォメーションを貼るなどして、うまく利用していただけるといいですね。

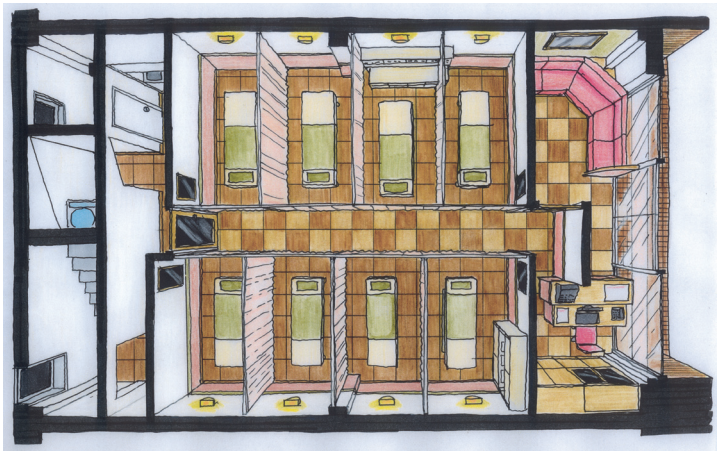
一部は従業員ルームにしてもよいでしょうをつくりました。倉庫や洗濯機置き場、



ベッドは8台入っていますが、鍼灸をされるそうなので、専用の部屋を設けた方が使い勝手がいいでしょう。受付すぐ横の部屋に戸棚をつけていますので、器具などを置いて鍼灸ルームにできます。換気扇やファンをつけることはもちろん可能です。

また、この店にはもともと自動ドアがついているようですので残して、使った方がいいでしょうね。新たに設置すると値段が高いですから。ただ、自動ドアを使う場合は、風よけが必要になってきます。入口のデスクに直角に立っている壁がありますが、それが風よけです。

色に関しては、具体的な要望がなかっ



依頼者
飯塚浩義嘉氏（開業院名未定）

物件情報
東京都江東区
立地　駅に近く、人通りのある住宅地に位置する。心も体も安らげるような落着いた雰囲気で、来院するだけで疲れが取れるような、癒しの空間をつくれたらいいと思う。

箕浦流診断と提案

この物件は、とても広いのが特徴です。入口と反対側の奥に壁があって、それを取り払ってもよいとコメントされていますが、今回の提案では、それを残して従業員だけが出入りするバックヤード

依頼者
早船進氏（あおぞら整骨院）

物件情報
埼玉県蓮田市
立地　駅至近、スーパーマーケットの駐車場入口から30ｍの場所。周りに、郵便局、繁盛している美容院、いつも混み合っているクリニックなどがあり、人通りが多い。

たので、２つのパターンをつくってみました。比較してみると参考になると思いますよ。

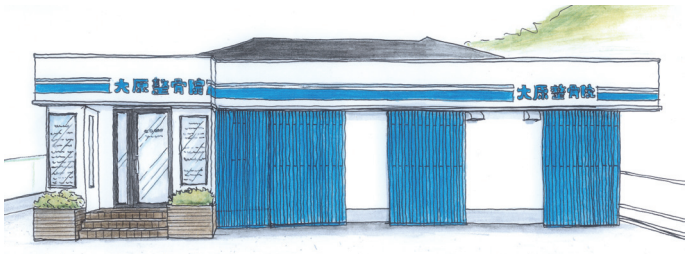
依頼者
大原健太氏（おおはら整骨院）

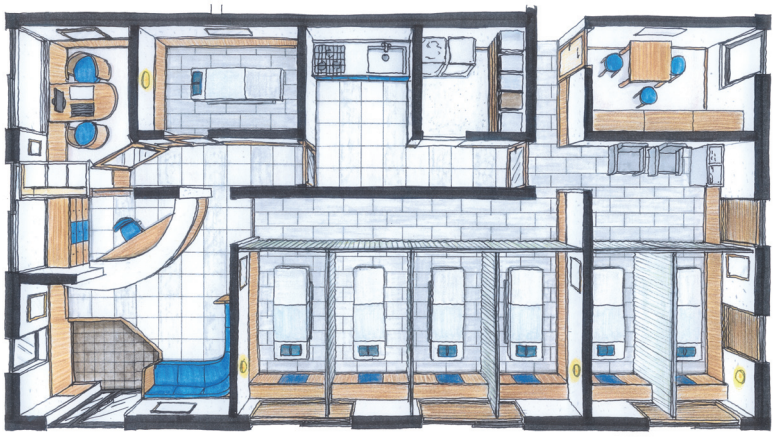
物件情報と依頼内容
兵庫県姫路市
立地　幹線道路に近い住宅地の中。治療スペースができるだけ広く見えるように工夫したい。モダンなイメージで、白とグリーンを基調にするなど、清潔感のあるものを希望。

箕浦流診断と提案

外からの写真と中の平面図を見てみると、この物件は、ふつうの一軒屋（平屋）を整骨院にするパターンだと思われます。相談内容に、モダンな感じにしたいという文章がありましたが、そのためには、外観の改装が必要でしょうね。まず窓を隠すために、サッシの一種（外観パース右側の青い外壁）を取りつけます。それから、屋根の軒が見えないように、目隠し看板（外観パース左、玄関上）をつけ、玄関も柱を太くして入口が目立つようにしました。

内装に関しては、ふつうの住宅のように壁で仕切られたところがいくつかあるが、コスト面も考えてそれを残したレイアウトにしました。受付は、半円形のテーブル、その奥にカウンセリングルームとしました。個室を１つと、２つのスペースに分かれますが、カーテンで仕切られたベッドを６台、院内奥には従業員ルームを配置しました。私のイメージで青を使っていますが、もちろん先生の好みでグリーンにしてもいいと思います。



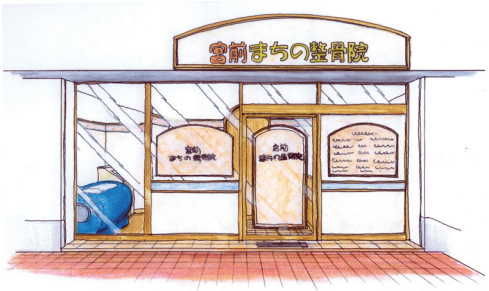


依頼者
小林篤史氏（宮前まちの整骨院）

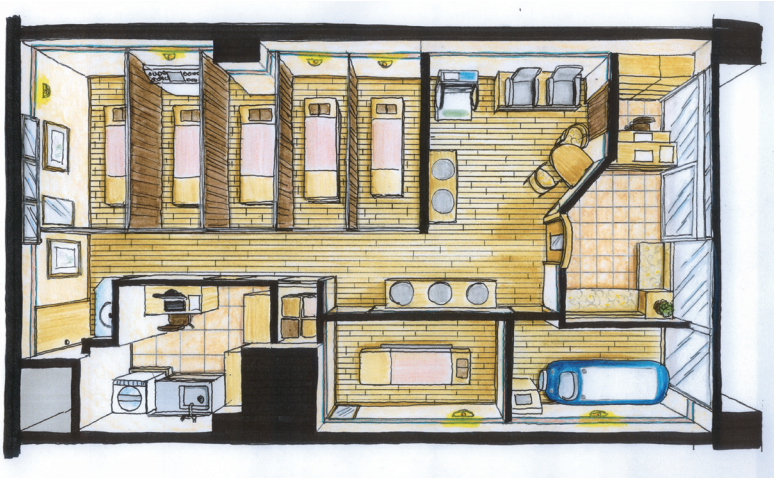
物件情報と依頼内容
神奈川県川崎市
立地　私鉄駅より徒歩６分。20.77 坪の広さの院内に、Ｏ２カプセル１台、左右振動トレーニング装置１台、骨盤筋刺激装置２台、ソフトチェアー１台を入れる予定。

箕浦流診断と提案

Ｏ２カプセルが外からも見えるように設計しました。こうすれば、ＰＲにもなるでしょうから。患者さんが使用する時には、ブラインドやカーテンなどで見えないようにすればいいと思います。それから、いずれは分院も開きたいということなので、院名の前に違う色で場所を入れておきました。分院ができたら、その場所の名前の部分だけ取り替えればいいですからね。



左右振動トレーニング装置１台と骨盤筋刺激装置２台は入口付近に並べ、同じスペースには、超音波などもできるように椅子を配置しました。ここには、談話スペースもありますので、簡単なカウンセリングもできると思います。ベッドは、１台を個室に、他の５台はカーテンで仕切るようにしています。カーテンの部分では、どのベッドでも線を延ばせば低周波などができるようになっています。また、院内の雰囲気を南欧風にしたいということですので、壁や床はそのような色にし、流し台など家具もそれに準じて選ばれるといいでしょう。平面図にはガス台があるようですが、ここを洗濯機置き場に変えています。オフィスルームの中になるので、ちょうどよいのではないでしょうか。



上田曽太郎の 初歩の会計教室

第８回

知っておきたい税金の知識

上田曽太郎の初歩の会計教室にご質問、ご相談、取上げてほしい内容などございましたら、①質問等内容②ご連絡先③お名前（匿名の場合はペンネーム）④開業している方は開業歴をお書きになり郵送又はＦＡＸで
ひーりんぐマガジン編集部
「初歩の会計教室係」
（ＦＡＸ０３－５２９６－９０５６）
までお送りください。

さて日本で事業を営む個人事業主、法人はいったいどのような税金を納めなければならないのでしょうか。今回は事業を営むうえで知っておきたい税金の話をしましょう。

個人事業にかかる税金として所得税、住民税、消費税、事業税等があります。所得税は国税として国に納める税金です。1月から12月までの1年間の売上(代金未収分も含む）から必要経費を差し引き、さらに扶養控除等の所得控除を行ったものが課税所得となり、掲載した税額表の税率により納税額が決まります。例えば課税所得が３００万円だと税率10％で納税額は30万円。平成18年度は定率減税があり、この30万円の10％の３万円が控除され27万円が納税額になります。平成19年度は税制改正により課税所得３００万円だと、課税所得１９５万円以下分と３３０万円以下分の２通りで計算します。

１９５万円以下分が５％で９万７５００円。１９５万円を超えた金額１０５万円が10％となりますので10万５０００円、合計20万２５００円が納税額となります。定率減税は平成18年をもって廃止されますので、適用はありません。これをみると平成19年度の納税額が少なくなっていますが、これは税源が国から地方への移譲によるもので、その分、地方税である住民税が高くなっています。

では納税はいつまでに行えばよいのでしょうか。その年の所得については翌年３月15日までに納税します。振替納税にすると４月20日前後に口座振替での支払となり、資金繰り上お得です。また納税資金が不足している場合は、申告時に延納の届け出を行うことにより分割での納税が可能です。ここで忘れてならないのは、前年度に15万円以上納税した場合には、予定納税として納税した額の３分の１を７月、11月に支払わなければならないことです。前年より収入が落ち込むとこの予定納税の支払がきつくなります。その際は予定納税にあたり、減額申請することにより納税額を減額できます。

地方税として都道府県、市区町村へ納めるのが住民税です。住民税の課税所得は所得税に準じますが、所得控除額は所得税より少なくなっています。所得税の確定申告をされた方は、申告書の2枚目が居住している役所に送られて自動的に住民税の計算が行われます。４月頃に納税通知書が届き、４分割で納税（６月、８月、10月、１月）することになります。これでおわかりのように、住民税の納付はまるまる１年遅れとなります。そのため前年より事業の業績が悪い場合はこの支払がきつくなります。なお所得税、住民税は必要経費にはなりませんので注意してください。

同じく事業を営んでいる場合、地方税として事業所得に課税されるのが事業税です。この支払は必要経費になります。事業税は売上から必要経費を控除した事業所得に対して課税されます。保険施術分の所得については非課税になっています。納税は、その年の所得については翌年２分割（８月、11月）で納税することになります。

消費税は課税売上から課税仕入を控除した額の５％（国税４％、地方税１％）が納税額になります。課税対象事業者は前々年度の課税売上が１千万円以上の事業者です。なお、こちらも保険施術分の売上については非課税となっています。会計帳簿を税込み記帳している場合は必要経費になります。ここでの課税仕入とは、必要経費のうち消費税のかかっているものになります。給与や租税公課は課税対象外のため課税仕入にはなりません。消費税の納税額計算には、この課税仕入額を個々の課税取引から計算する原則法と、業種によるみなし概算計算による簡易課税の方法があります。有利な方を選択できますが、簡易課税の場合は、その適用年度の前日までに簡易課税選択届出書を税務署に提出しなければなりません。その年の課税所得に対する消費税は翌年３月末日までに納税します。所得税同様、振替納税にすると口座振替により４月下旬に支払うことができます。予定納税は納税額60万円以上の場合、その２分の１を８月に支払います。

その他の税金として、国税になりますが印紙税という売上代金の領収書に貼る

印紙があります。柔道整復師、鍼灸師、マッサージ師の場合は非課税になっています。土地家屋に対しては地方税である固定資産税が課税されます。パソコンなど1個10万円以上の事業用有形固定資産については、地方税である償却資産税が課税されます。これらの税金のうち事業用のものは必要経費になります。よく納付もれがあるのは従業員給与、専従者給与の源泉所得税です。給与の源泉所得税は、支給時に事業主が本人から預かり、給与支払月の翌月10日までに納税しなければなりません。従業員が10人未満の場合は、半期納付の特例を税務署に提出することにより、半年分をまとめて納付することができます。

法人の税金については、税額表を参照してください。説明は省略いたします。

このようにいろいろな税金があり、所得が増えるほど納税額も増えていきます。そこで事業家は節税しようとします。先日ある個人事業主から、「今回の確定申告で20万円の納税になったが、今年度はもっと納税額を減らしたい」という相談がありました。このケースでは、収入から必要経費及び所得控除を引いた課税所得が200万円で所得税率が10%なので20万円の納税になったものです。ここで節税するということは、この課税所得をもっと減らすということですが、そのためには収入を減らすか、あるいは必要経費・所得控除を増やすかということになります。収入を減らすというのは現実的ではないので、必要経費・所得控除を増やせば税金は減ります。しかしそうすると手取りが減り、この年収では生活ができなくなります。生活費は必要経費にならないので、年間の生活費分については所得税・住民税の課税から逃れることはできないのです。従って節税は生活費を上回る収入になったら考えることにしましょう。

税額表

● 個人事業にかかる税金

① 所得税

平成 18 年度

課税所得	税率
330 万円以下の金額	10%
900 万円以下の金額	20%
1,800 万円以下の金額	30%
1,800 万円超の金額	37%

定率減税　上記で計算した所得税× 10%（上限 12 万 5 千円）

平成 19 年度以降

課税所得	税率
195 万円以下の金額	5%
330 万円以下の金額	10%
695 万円以下の金額	20%
900 万円以下の金額	23%
1,800 万円以下の金額	33%
1,800 万円超の金額	40%

定率減税は廃止

② 住民税

都道府県や市区町村により税率が異なります。以下標準税率を掲載します。

平成 18 年度

課税所得	税率
200 万円以下の金額	5%
700 万円以下の金額	10%
700 万円超の金額	13%

定率減税　上記で計算した所得割額× 7.5%（上限 2 万円）

平成 19 年度以降

税率　課税所得の一律 10%（道府県民税 4%、市町村民税 6%）
定率減税は廃止

③ 事業税

柔道整復師、鍼灸師、マッサージ師等の場合
{ 事業所得（保険施術分除く）－ 290 万円（途中開業は月割り）} × 3%

④ 消費税

（課税売上－課税仕入）÷ 1.05 × 0.05　　＊保険施術分除く

●法人にかかる税金

法人税、法人住民税、事業税、消費税は決算期の 2 ヵ月後に納税。予定納税あり

⑤ 法人税

800 万円以下	22%
800 万円超	30%

⑥ 法人住民税

資本金 1,000 万円以下＆従業員 50 人以下の場合
法人税額× 17.3%＋ 7 万円

⑦ 法人事業税

400 万円以下	5.0%
400 万円超～ 800 万円	7.3%
800 万円超	9.6%

＊ただし保険施術分除く

⑧ 消費税

個人に同じ

⑨ 源泉所得税

源泉徴収税額表より源泉し支給月の翌月 10 日納付。半期納付特例あり

簿価経営から
キャッシュフロー
営へシフトアップ

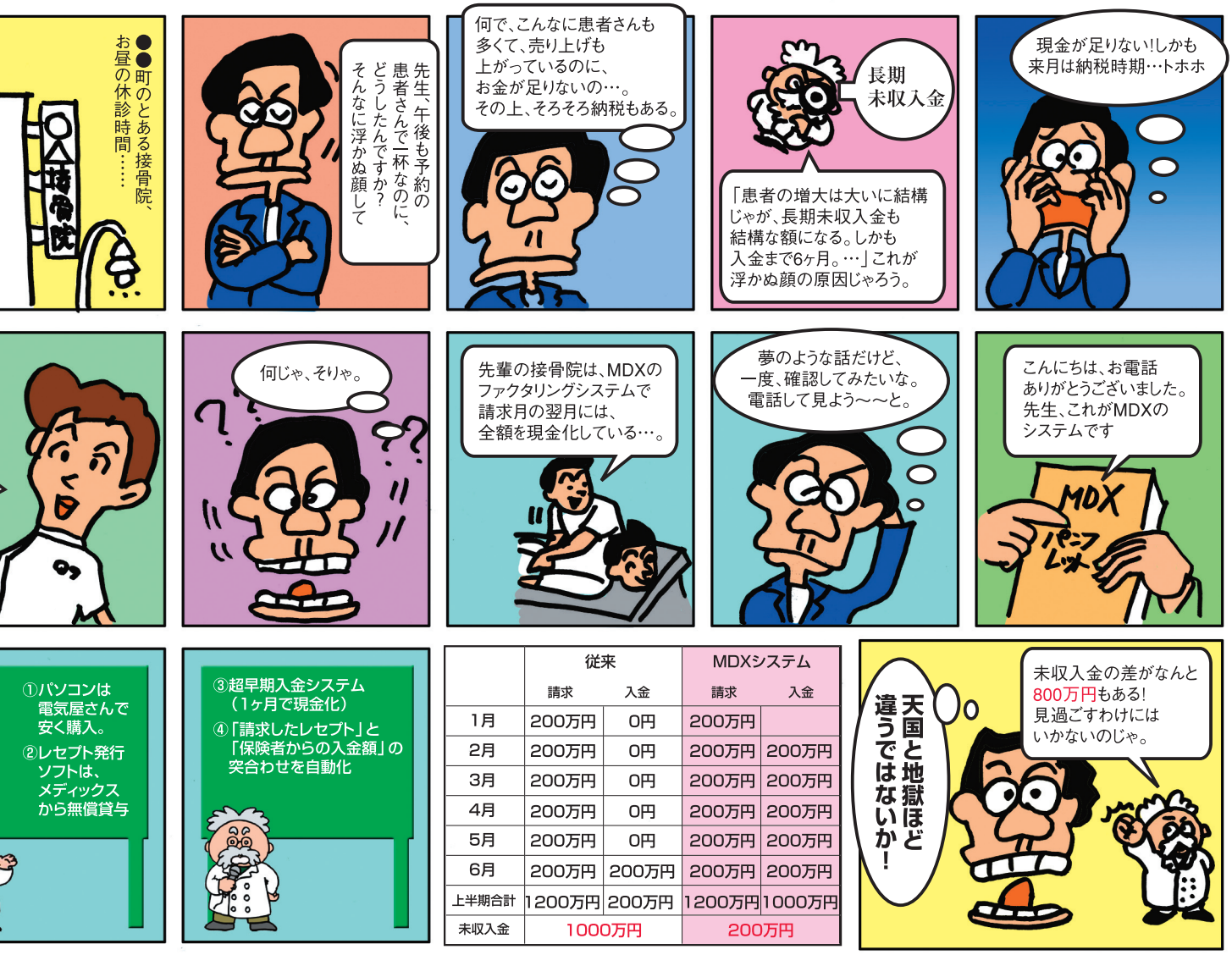
メディックス計算センター
全国療養費支払基金

超早期入金によって、経営資源を見直し
さらに経営効率を向上しようという発想

●医師や歯科医師の診療報酬のための社会保険診療報酬支払基金と同様に柔道整復師やマッサージ師等の療養費報酬のために支払基金が出来ました。

●メディックス計算センターの全国療養費支払基金では、医師・歯科医師の社会保険診療報酬支払基金と同様に、その提出額の100%を45日で現金化し請求業務の適正化と軽減のみならず治療院経営の安定化と健全経営を容易にしています。

売上げあって銭足らずパターン



	従来		MDXシステム	
	請求	入金	請求	入金
1月	200万円	0円	200万円	
2月	200万円	0円	200万円	200万円
3月	200万円	0円	200万円	200万円
4月	200万円	0円	200万円	200万円
5月	200万円	0円	200万円	200万円
6月	200万円	200万円	200万円	200万円
上半期合計	1200万円	200万円	1200万円	1000万円
未収入金	1000万円		200万円	

メディックス計算センターからの提案

接骨院の保険請求の回収業務の近代化こそが、接骨院業界全体の繁栄につながります。

超早期入金システム

ファクタリングシステムにより、キャッシュフロー経営が可能になる。

↓

院内の内装やインテリア等も充実でき、院内環境も良くなる。

院内環境の改善。

↓

従事者の労働環境も良くなる。

労働環境の改善が可能。

↓

さらに優秀な人材の確保と継続が可能。

↓

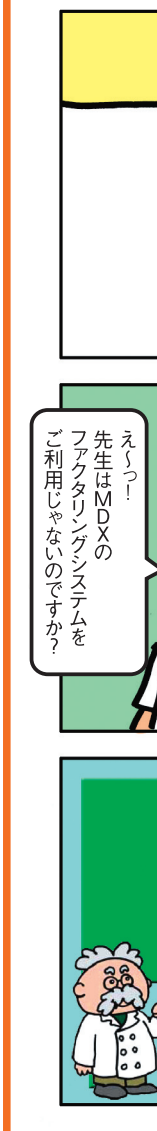
多店舗展開の為の人材確保が可能。

↓

経営的安定と経済的安定が実現する。

弊社のレセコンソフトは無償貸与で
リース料金は発生しません。

A社5年リース160万円:月額2.8万円／1.8%コスト削減可能
（平均保険請求金額150万円（弊社会員参照）とすると1.8%相当）



メディックス計算センター全国療養費支払基金

AM10:00〜PM6:00　TEL03−3255−0321（直通）

その他、詳しくはお気軽にお問い合わせください。

メディックス計算センターでランニングコストダウン、現金残増が可能です。

例) A接骨院［100万円/月（請求額）+22万円/月（窓口）］×12ヶ月=1,464万円/年

※保険請求金額が1ヶ月平均100万円·窓口（一部負担金）22万円として設定
※経費は1ヶ月平均56万円（1ヶ月売上高の46%）として設定。122×0.46=56万円

従来の仕組み	
手数料	2%
会　費	1万円/月
レセコンリース代	2万円

メディックス計算センター	
手数料	6.0%
会　費	1万5千円/月
レセコンリース代	0万円

（経費で2万円コスト削減56-2=54万円）

資　料

経　費	56万円/月
請求手数料（2%）	2万円/月
月会費	1万円/月
月間総経費	59万円/月 ×12ヶ月
年間総経費	**708万円/年**

資　料

経　費	54万円/月
請求手数料（6.0%）	6万円/月
月会費	1万5千円/月
月間総経費	61.5万円/月 ×12ヶ月
年間総経費	**738万円/年**

帳簿上の利益

年間総売上	1,464万円/年
年間総経費	708万円/年
年間総利益	**756万円/年**

帳簿上の利益

年間総売上	1,464万円/年
年間総経費	738万円/年
年間総利益	**726万円/年**

現　金

年間保険入金	600万円
窓口22万円×12ヶ月=264万円	
年間総入金額	864万円/年
年間総経費	708万円/年
税引前現金残	156万円/年
納税額	241万円
税引後現金残	**−85万円**

現　金

年間保険入金	1,000万円
窓口22万円×12ヶ月=264万円	
年間総入金額	1,264万円/年
年間総経費	738万円/年
税引前現金残	526万円/年
納税額	230万円
税引後現金残	**296万円**

従来の仕組みでは、入金に平均6ヶ月を要するために年間の入金総額は600万円ですが、メディックス計算センターをご利用いただくことで入金まで45日となります。ですから年間1,000万円の入金が可能となります。また524万円の現金残を活用して特別賞与、新規設備導入等を行った場合、経費処理が可能となり、さらにコスト削減になります。上記の例は保険請求金額が100万円のケースです。保険請求金額が150万円、200万円となるとさらに税引前現金残増が見込めます。

www.mdx-center.com

MDX 株式会社メディックス
Heartful Communication Company
〒101-0063 東京都千代田区神田淡路町1-1-1 ＫＡ１１１ビル
TEL.03-5297-8123　FAX.03-3255-3991

好評発売中
NPO法人日本手技療法協会　院内掲示用会員証

貴院の名前が入った世界に一つの会員証です。院内に豪華さと信頼を与えます。

額縁入り会員証

表面はアクリル製で、裏からレーザーで文字を直接彫刻しています。外枠は木製。壁掛けですが置くこともできます。

販売価格30,000円（税込）
荷造り送料：全国一律1,000円（税込）

W200mm×H260mm×D15mm　300g

オーナメント会員証

本体はアクリル製、額縁入り会員証と同様、レーザー文字彫刻です。台はポリストーン製。アクリル製なので落としても割れません。

販売価格50,000円（税込）
荷造り送料：全国一律1,000円（税込）

W150mm×H205mm×D60mm　600g

額縁入り会員証、オーナメント会員証のセット同時購入は、**特別価格70,000円**（税込、荷造り送料無料）でご提供。

※一点ずつ製作しますのでお申込後、納品されるまで約3週間かかります。製作開始後のキャンセルおよび院名変更はできません。
院名が長い場合文字は小さくなります。商品は工場から直送します。本協会の会員以外の方は購入できません。

納品までの流れ ••▶ お申込 → 彫刻院名確認 → ご送金 → 製　作 → 納　品

●お申込・お問合せ
NPO法人日本手技療法協会　tel 03-5296-9055　E-mail info@healingm.com

明日のニーズに応えるための即効法
NPO法人日本手技療法協会主催　訪問医療マッサージ研修

訪問マッサージに必要なあらゆるノウハウを取得できる3日間の集中研修です。

研修内容　新規開拓をはじめとした**営業開発**、クレーム処理などに備える**業務管理**、情報管理やレセプト作成などに取り組む**PC研修**、実際に患者宅を訪問する他に類をみない**施術研修**

参加資格　あマ指師資格者、院経営者、事務員など（詳細はお問合せください）

定　　員　若干名

費　　用　10万円（税込）

実 施 日
5月10日（水）～5月12日（金）　6月　7日（水）～6月　9日（金）
7月　5日（水）～7月　7日（金）　8月　9日（水）～8月11日（金）
9月　6日（水）～9月　8日（金）

※研修後、成績優秀あマ指師には「優良訪問あん摩マッサージ指圧師」の認定証を発行します。
※出張研修も行っております。お気軽にお問合せください。

お申込、お問合せ先
ひーりんぐマガジン編集部　担当　中村
〒101-8691　東京都神田郵便局私書箱53号
tel 03-5296-9055 fax 03-5296-9056 E-mail edit@healingm.com

病院との協力で地域医療の一翼担う

東京・南品川整骨院・鍼灸治療院
院長 守屋哲男氏

守屋哲男氏（柔整・鍼灸師）の経営する南品川整骨院は、病院との協力体制をつくることで、地域医療の一機関としての役割をも果たしている。患者の立場に立ってみても、複数の医療機関で診てもらえるのはとても安心なことだ。「壁をつくらない」という守屋氏の方針が、この患者中心の医療形態をつくりだしたといえるだろう。

人材育成とデータ活用を重視

守屋氏は、2つの整骨院（東京・品川区と横浜・青葉区）を経営する一方で、柔整専門学校の教員も務める人物だ。違う類の仕事を同時に行っているようにも見えるが、守屋氏は人の教育という観点からみると大きな共通点があると話す。

「整骨院の従業員が増えていくと、患者を診る時間を減らして、職員の面倒をみる時間を割かなければならないと思います。いわゆる人材育成ですけれど、学生を相手にしている時も同じですが、『耳で聞いて、目で見て、自分でやってみて、今度は他人に教える』という手順で指導します。耳で聞いたことは10%、体験したことは80%を記憶に残すという統計がありますが、さらに他人に教えるとなかなか忘れません。何かを身につけるための一番の近道ですね。僕の恩師が『教育は宝である』と言うのですが、正にその通り。何をするにも人材だと思います」

しかし、整骨院のスタッフすべてを直接みるのは難しい。守屋氏は、リーダーを確実に厳しく指導する方法で全体をまとめ上げている。各リーダーには収支を含む運営全般の責任も与え、売上が上がれば本人の収入も上がる仕組だ。また、人材育成会社に依頼し、社員教育を行うなどの試みもしている。

もう一つ、院経営のベースになるのは、日々蓄積しているデータだ。

「手技の技術以外で重要なことは、データの活用です。開業時にその地域の情報を詳細に調べるのは当然ですが、何曜日の何時に何人の来院数があったか、売上はどうか、などありとあらゆるデータを日々蓄積しています。それをもとに今後の方針を決めるのですが、例えば稼動率は70%を目標設定にしています」と、パソコンを開いてみせた守屋氏。そこには、グラフ化された詳細なデータが、一目でわかるようになっていた。

医師の紹介患者は経過報告書を

「知識や情報は積み重ねていくと、より正確なものになる」という守屋氏は、来院患者のカルテづくりを欠かさない。これは、患者の経過を追うだけでなく、医師との伝達ツールとしても活用する。守屋氏は、医師から患者を紹介されると必ず、定期的に経過報告書を提出する。それによって、医師側との信頼関係はより深くなり、その経過報告書は病院のカルテに入れられるので、患者にとっても医師にとっても治療のためにプラスになるのだ。南品川整骨院は、7、8カ所の病院とこうした協力関係にあるという。

逆に病院を紹介する例も少なくない。例えば、脳梗塞など大病の前兆と思われるような症状が見られるようなら、即、病院へ行くよ

うに勧める。それで最悪の状況を回避できた患者は、体調が優れないときには必ず守屋氏の所へやってくる。鍼灸学校の学生時代は中国に留学して東洋医学を学び、西洋医学全般はもちろん、解剖学、構造医学などにも目を向け、幅広く勉強をつづける守屋氏には、治療家としてのたくさんの抽き出しがあるのだ。

「患者の状況を見極めるためにも、医学の勉強は必要だと思います。自分の予想に反した反応があれば、何か他の病気を疑ったほうがいい。ガンや脳梗塞、くも膜下出血を見つけたと誇りにする先生方もいますが、それは医療者として当たり前のこと。医師に地域医療を担う一員だと認めてもらうためにも、勉強は欠かせません」

守屋氏のように医師との信頼関係を築き上げている柔整師は、そう多くないだろう。そのコネクションづくりには何か大きな秘訣があるのかと聞いてみた。

「はじめから無理だと思わずに、自分から飛び込んでいくことです。例えばですが、治療に鍼や灸が有効だと思ったとき、医師の診断書があれば患者の金銭的な負担は軽くなります。そのためには医師に協力を働きかけなくてはいけないんです」と理路整然と話す守屋氏だが、時には躊躇することもある。そんな時には「壁はつくってはいけない、その先の目的をみなくては」と思い直すのだと言った。

慢性疲労かかえる女性のケアを

“自費”のニーズが高い患者層

「働く女性」御用達の整骨院

東京・白金整骨院　豊田真貴子氏

これまで男の職場といわれてきたあらゆる業界で、女性の進出・活躍が目覚ましくなってきた昨今。接骨院・整骨院業界も例外ではないという実例が、ここにある。

スタッフはすべて、患者も9割が女性

東京都港区にある白金整骨院は、スタッフ4名がすべて女性。院長の豊田真貴子氏は柔整師・鍼灸あマ指師・アロマセラピーの資格保持者である。他のスタッフは、柔整師1名、あはき師1名、アロマセラピスト（ディプロマ）1名という構成だ。来院患者の約9割を女性が占めており、差別化がうまく図られているのが当院の特長だ。

豊田氏は、大学卒業後、外資系化粧品会社のPR部の仕事に就いた。キャリアウーマンとしての第一歩を踏みだしたわけだが、そこで目にしたものは、自らの体を酷使しながら懸命に働く女性たちだった。

「睡眠もままならないほど頑張って、職場の人間関係などでストレスを抱えて、それでもその苦労を表には出さずに仕事をつづけ疲れ切っている女性をたくさん見てきました。自分も同じ思いをしていたので、ここから抜けだして、今度は疲れた女性たちを助けてあげたいなって思ったんです」

そんな思いに駆られた豊田氏は、ふと訪れた書店で、柔整師、鍼、灸、あマ指師の資格取得に関して書かれた本を手にする。

そして、幼少の頃から20年近くもつづけたモダンバレエの公演の際などにケアをしてくれていたのが、この資格をもった先生方であったことを悟った。この資格を取れば、慢性的な疲労疾患を抱える女性たちやバレエダンサーのケアができる、それは運命的な閃きであった。

理想はダブルスクールだったが、予算を考えると難しい。悩んだすえ、豊田氏は先に柔整の資格取得を目指すことにした。その決め手となったのは柔道の授業だったという。

「柔道はそう楽ではないだろうから若いうちに、と思いました。実際生徒の9割は男性でしたし、私はバレエをやっていたので、なかなかセンスをつかめませんでした。先生にはしごかれましたよ（笑）」

つづけて、鍼、灸、あマ指師とアロマセラピーの資格を取得する間、接骨院や整形外科などで実技研修を重ね、資格取得後はあさひ接骨院に勤務。そこで2年半を経、グループ会社として新規オープンする白金整骨院を任された。

顧客層を絞り込んだ、店内づくり

ターゲットとなる顧客層（働く女性）を意識して、白金整骨院の店内はサロン風だ。「接骨院・整骨院はお年寄りや怪我人ばかりが行く」というイメージを払拭したかったのだと豊田氏は言った。

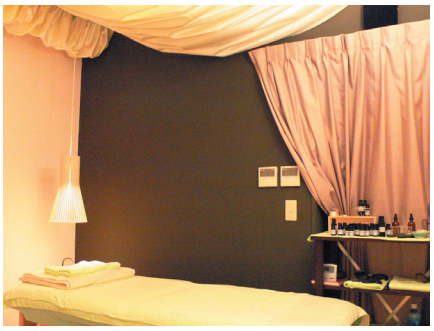
「店づくりに関しては、もし自分が患者だったらまた来たいと思うかどうかが基準でした。自分の居心地のいい空間をつくったので、結果的にここで働くのは気分がいいですよ。また、導入機材にもこだわりたかったので、岩盤浴、ゲルマニウム、酸素カプセルと、ありとあらゆるものを体験しました」

そして豊田氏が選んだ機材は、万病の元ともいわれる〝冷え〟を解消する岩盤浴、ローラーベッドの代わりとなるウォーターベッド、筋肉の収縮を促すＥＭＳだ。

岩盤浴は、リピーター率が80％という高さを誇る。治療効果はもちろんだが、チケット販売もその理由となっているようだ。ローラーベッドをウォーターベッドにしたのは、女性の支持率が高いから。男性はその反対の傾向があるが、ターゲットを女性と決めていたので迷いはなかった。ＥＭＳは、筋肉を収縮させ運動をしている状態にもっていくので、オフィスでの労働時間が長く運動をする時間をもてないキャリアウーマンにはうってつけの機械である。

自費診療は、これらの機材のほかに、アロマセラピーと鍼灸を行っている。「サロンなどでは断られてしまうから」と男性患者がアロマセラピーを受けたり、初診にもかかわらず女性患者が鍼をリクエストしてきたりとうれしい誤算もあるそうだ。

現時点での自費診療と保険診療の割合は、3対7。「保険診療の範囲では物足りない」とプラスアルファを求める声が高いそうで、そのメニューが豊富な当院での自費診療割合は、今後も伸びそうな気配である。



顧客層の働く女性を意識してサロン風に仕上げられている

マーケット戦略と人材育成で売上上昇

白金整骨院のオープンは、昨年12月14日。豊田氏は、前職の経験を活かしたＰＲ活動を行った。知人・友人関係に６００通の手づくりのＤＭを出し、近隣の商店などを一軒一軒訪問し、患者層が被る可能性もあるマッサージ店やクリニック、酸素サロンへも協力関係を築けるようにと挨拶に出向いた。口コミを信じて、それ以外の広告費は一切かけていないが、オーナーサイドに要求された毎月の目標売上額は確実に上回っているという。

「望み通り、来院患者の９割が30～40代の働く女性です。『ここでは頑張らなくてもいい、笑う必要もないし辛いならそう言っていいんですよ』って患者さんには言っています。私は同じような経験をしているので、話もしやすいようです」

そう話す豊田氏に、女性柔整師としてのこれからの抱負を聞いた。

「活躍している先輩の女性柔整師には随分お世話になっているんです。その方たちを目標にするのと、後輩にも的確なアドバイスをしてあげられるようになれればいいですね。白金整骨院でぜひ働きたいという人が現れたら、厳しく指導をしようと思います（笑）」

〝女性であることを活かした〟整骨院づくりは、好調な滑りだしを見せている。

内閣府認証NPO法人メディカル療法師認定協会が、
あなたの技術を証明します。

整体師等を養成しませんか！

★講師制度★あなたの技術で整体師等各種療法師を養成し、その認定は本協会が行います。最高顧問にアントニオ猪木氏を迎えスポーツ業界からも厚い指示を受けています。

あなたの技術を認定します！

★上級メディカル療法師認定制度★上級メディカル療法師とは整体・カイロ等各種療法師の総称です。それらの技術は持ちながら認定証等をお持ちでない方に認定証を授与します。

お問い合わせは、電話・FAXでお寄せ下さい。

内閣府認証NPO法人 メディカル療法師認定協会

〒812-0011 福岡県福岡市博多区博多駅前 3-19-23-2F http://www.npo-medical.com

TEL.092-475-8001 FAX.092-929-2858

本協会役員 —— 強力な布陣があなたの技術を証明します ——

最高顧問 アントニオ猪木 新日本プロレスリング㈱ 名誉会長 坂口征二 新日本プロレスリング㈱

相談役 中濱秀彦 '97年 パーマー大卒 D.C. 会長 新間 寿 元スポーツ平和党 幹事長

1日5人限定の施術
自然治癒力生かした
オステオパシー療法が人気

大阪・健（ｋｅｎ）整体院院長　水村実氏

「現在では、カイロプラクティックや中国　整体などいろいろな手技療法が存在するが、今、注目されているのがオステオパシーの手技療法」と話す水村実氏は、大阪でオステオパシー療法を取り入れた「健（ｋｅｎ）整体院」を経営する。

水村氏は、大学を卒業後、少林寺拳法の本部・武道専門学校で講師となり、そこで少林寺拳法の基本である「合法・柔法・整法」の整法の分野に関心を持ち始めた。「カイロがいい」と聞いていた水村氏は数年後、オステオパシー療法に出会う。「東洋医学的な、全体を診て歪みや不調を整えるという要素があったので、惹かれた」と話す水村氏は、東洋オステオパシー学院（早瀬久義学院長、大阪市北区）に通い始め、卒業後そのまま同学院に就職した。

数年間、学院で主任講師と付属クリニカルセンターの院長代理を務め、2年前に現在地に開業した。

安全でソフトな施術と好評

アメリカの医師の間で発展してきたオステオパシー療法は、本来人間が持っている自己治癒能力を最大限に引き出し、自分が自分で治す環境を整える自然医学だ。

人間の体は、自らが治し、回復する機能を備えているが、日常生活の過度の精神的・肉体的ストレスがその能力を弱めたり、妨げたりしているという水村氏は、「骨が傾いている場合、その原因を探す。そして、骨をずらすというよりは、短縮、硬直している筋肉が出す信号を受け止める。すると、骨が自然と本来あるところに戻っていく」と話す。

手技療法は主に筋肉をほぐし、骨格を整え、神経伝達を正常にする事が目的だが、手技療法家が用いる技術はさまざま。

しかし、最近では、女性や、お年寄りの客は、ソフトな刺激を好む傾向にあることから、水村氏はオステオパシー療法の技術の中から安全でソフトなテクニックを用いるという。

5グラムの圧で調整

「オステオパシー療法の基本を尊重しながら、①安全②患者にやさしい③治癒効果が高い④再発率が少ない、などを考慮した手技を用いて施術する。これがソフト手技整体」と水村氏はいう。具体的には、「Ｃ・Ｓ・Ｔ（クラニオ・サクラル・セラピー）頭蓋仙骨療法」と呼ばれる技術で、不定愁訴など原因不明の神経障害に効果的である。水村氏は「ソフトな手技。5グラムの圧で、矯正・調整をする。気功のように感じることもあるほど。脳脊髄液の流れを正し、自然治癒能力を高める」と話す。オステオパシーの中でも特にソフトで、安全で、効果が大きい手技を用いているのが人気の秘密かもしれない。

また、水村氏は、ストレイン・カウンターストレイン・テクニック（Ｓ＆ＣＳ）という技術も使う。アメリカのローレンス・Ｈ・ジョーンズ氏によって開発されたテクニックで、痛みを全くともなわない。従来の手技療法による椎骨矯正法とは正反対ともいえるテクニックで、例えば椎骨が右にズレている場合、それまでのカイロプラクティックや整体では右から正常な位置に押し戻す（スラスティング）ことが常識だった。このテクニックでは、これをさらに右にズレるような体位を取らせて、拘縮している筋肉に対し、さらにそれを助長させるような体位を取らせることで、中枢神経から筋肉の拘縮を緩める様に指

示を出させる、というもの。つまり、筋肉の拘縮のためにずれた椎骨に対して、筋肉の緊張を解いて、椎骨が自然に元の位置に戻るようにするというものだ。

「神経に働きかけ筋肉を緩め、椎骨を矯正してしまうという、オステオパシーのソフト手技療法には欠かせない技術」と水村氏は話す。

さらに、筋・エネルギー・テクニック（M・E・T）という技術も利用する。「患者の協力を得て、筋肉を緩めるテクニック。患者に、筋肉に適度な力を入れてもらうことによって筋肉を解放し椎骨の矯正を行う」と水村氏は話す。

これらは、繊細で鋭敏な感覚を必要とする難しい手技ではあるが、一方では力をあまり必要としないため女性や年配者も習得しやすいようだ。

HPや口コミで地方からも

健（ｋｅｎ）整体院は午前9時～午後8時までの施術時間はすべて予約制で、一日に施術するのは5人に限定している。最近では、ホームページや口コミなどによって、近畿地方を中心に、北九州、東京から、平均すると1日あたり2～3人が来院して施術を受ける。施術料金は、初回に５０００円、２回目以降も1人あたり約80分前後の施術を行って５０００円だ。

「東洋オステオパシー学院に勤めていたころの患者さんもここに来てくれる。多くの患者さんは、どこへ行っても改善が見られなかったからここに来たという。日々の食生活や運動をするようにと声をかけている」。水村氏はときに、客に日常生活のアドバイスを伝え、予定の時間よりも延長してしまうことがある。

働きながら学べる「オステオパシー教室」

「オステオパシー手技療法の素晴らしさを一人でも多くの方々に知ってもらいたい」と水村氏がおよそ1年前からはじめた「健（ＫＥＮ）オステオパシー教室」では、生徒が５人ほどの少人数制授業を実施している。

週1回2～3時間のペースで6カ月間（50万円）受講し、夜間や土日を利用して学べることから、働いている人に人気なようだ。コース修了後には、東洋オステオパシー協会の認定証を授与できる。水村氏が理論と技術の両面から教える。カリキュラムは、同学院の本科内容に準じて行われ、使用するテキストも東洋オステオパシー学院と同様のものを使用、全過程修了時には、東洋オステオパシー協会から認定証が交付される。初心者や、仕事を続けながら、夜間や土日を利用して学ぶ人が多いという。

今後の目標は、「ある程度の収益は意識しながらも、当初のボランティア精神ではじめた気持ちを忘れず、次世代の子供たちの健康を維持できるような環境を整えていきたい」とのこと。

この特集では「成功した」「成功するために奮闘中」さらには「こんなことをして失敗した」などの先生にインタビューしてその手法や経緯、人物像なりを明らかにするという企画です。「こんなことならウチのほうがすごい」「あんなすごい人を知っている」愛読者様ご自身または知人の先生をご紹介ください。

ひーりんぐマガジン編集部
TEL 03-5296-9055
FAX 03-5296-9056

●なぜあなたは
治療家として
成功できないのか？
CD教材

治療院経営の教材を読んでも成功する先生と成功しない先生がいます。セミナーに参加しても、繁盛する先生としない先生がいます。この違いはいったい何のかをあなたは知っていますか？

やる気？　努力？　実行力？

残念ながら違います。実はもっと大切なことがあるのです。特に治療業界・医療業界で成功したいあなたには、知っておかなければならないことがあります。今まで治療院経営教材を読んでも成功できなかった先生のための教材です。

ETCオーディオセミナー1（CD教材）
なぜあなたは
治療家として
成功できないのか？
6000円

「患者を増やす7つの法則」1000円
「患者を増やす人減らす人」4000円
3点セット 1万1000円

何冊でも代引き送料は５００円です。
ご希望の方は、ご希望教材と住所・氏名・電話番号を記入の上、今すぐＦＡＸかＥ-ｍａｉｌでお申し込み下さい。

ＥＴＣ患者獲得研究会
ＦＡＸ ０４６６（３３）３１８９
E-mail：no1@etc-karada.com
http://www.etc-karada.com/

勝ち組治療院のリボ vol.6

PCC主宰
花谷博幸

今月のリボ 「当たり前のことを当たり前にこなす」偉大さを知る

質問 4月から柔整学校3年生になります。接骨院でアルバイトをしながら5年以内には開業をしようと考えています。勝ち組治療家になるために何かアドバイスはありませんでしょうか？ またそれまでにやっておくべきことはありますか？（25歳学生）

回答 こんにちは、PCC代表の花谷博幸です。

2006年3月に治療系学生向けセミナーを東京と大阪で行いました。今の学生全体を見ていてやはり指示を受けないと行動しない「待ち組」の学生が増えたんだなぁと感じています。今回のセミナーでアンテナのある学生と多くの出会いがありましたが、聞いてみるとクラスで、やる気のある生徒が数少ないそうです。

世の中は2極化していくといわれています。私もそう思います。先日、女性政治家が今ある2極は「勝ち組」と「負け組」ではなく、「待ち組」と「それ以外（やる組）」だと言っていました。治療家の動きを見ていても如実にそのように動いています。「治療院経営が上手くいっているのに」と思うような方がさらに勉強をしに来る。しかし「もっと勉強した方がいいよ」と思うような方が勉強をしない。だから2極化現象はさらに進んでいく。当然の帰結なのだと思います。

私の父は建築業界の職人でした。父はバブル崩壊とともに廃業に追い込まれました。その理由は何だと思いますか？ それは「腕のいい職人だった」からなのです。

意味が解かりますか？

建築業界で今も生き残っているのは「営業のできる職人さん」です。営業のできない「ガンコ職人」の多くは廃業したのです。治療業界も同様です。今までが甘えすぎていたのです。そこで5年後に「やる組」治療家になる方法ですが、自分がこうなりたいと思えるタゲットを決めることです。私には師匠がいますが、そのような師匠、先輩を持つことです。もし出会えることができたらほぼ成功するといってもいいでしょう。ただ自分の生活と引き換えてでも良いと思えるような対象でなくてはなりません。

それから自己投資をできるだけ大きくすることです。私は20代前半から、毎月20冊、本に必ず眼を通すことをノルマにしてきました。その代わり大した貯金もできませんでしたが、今もってその習慣と知識は大きな財産になっています。100冊読めばその道のプロになれます。先憂後楽のスタンスを持てるかどうかが5年後を左右するのです。

次に、勘違いをしないで欲しいこととして、これからあなたが相手にするのは疾病ではなく人間であるということ。様々なバックグランドを持った人間です。そんな方々と良いコミュニケーションをとるには、広い知識と深い専門知識が必要です。投資せずしてリターンはありません。一番良い投資先は自分自身です。『読む・書く・会う』のない日は何もしなかった日」だそうです。日々自分に先行投資してみてください。

もう一つ、私が負け組治療家から勝ち組に変身した方法を教えましょう。

開業して6年間負け組。自転車操業経営を行っていて悩んでいた時期にやったことです。それは「自己探求」したことです。「自分はどんな治療家になりたいのか」「治すってどんなことなのだろう」「どんな患者さんと触れながら生きていきたいのか」「自分の好きなものは」「小さい頃何が好きだったのか」。そんなことをずっと考え、「自分のやりたいことは、こんなことだ！」に行き着くまでに結構な時間を要しました。

もう一つは、師匠の猿マネを止めたことです。師匠と器も違うのに、「師匠の真似をしていけばきっと成功する」をある時に止めたのです。そうしたら自分の患者さんと出会い、繁盛していきました。この2つは自分の勝ち組治療院を作るために大切なプロセスだと思っています。

日本には「守・破・離」という言葉があります。師匠、先人の言うこと、基本をきっちり守る。体験を重ね基本を守りつつ自分流にそれを破る。そして今までの常識にとらわれず独自のものを形成する、それが離れる。そして離れることでまたその師匠先人の偉大さを学び、再び基本に戻る。

この繰り返しでしか人は成長していきません。いつも仲間に言っていることですが、「当たり前のことを当たり前にこなす」ということの意味の大切さが解かるようになること。このことこそが成功する方の共通した感覚なのです。応援しています。頑張ってください！

花谷博幸（はなたに・ひろゆき）
PCC（プロフェッショナル・コーディネーターズ・クラブ）主宰 '89年から3年間中国留学。'94年早稲田医療専門学校針灸科卒業。現在埼玉県富士見市にて現役診療中
ホームページ http://www.ne.jp/asahi/balance/pcc
無料メルマガ・ブログ公開中

NEWS

セミナーリポート

本誌で何度も取り上げているように、時代の変化とともに、自費による施術院の台頭や専門学校の増加に伴う国家資格者の急増など、業界を取り巻く環境が大きく変化してきている。

「ひーりんぐマガジン」では、毎号、一定数の無料献本を行っているが、「廃業」「移転先不明」などの付箋がついて戻ってくる率が増えている。一方で、多店舗展開など急成長し、患者が引きも切らない治療院も増えている。巷間でいう「勝ち組」「負け組」の２極化が進行していることが感じとれる。勝ち組となるためには、〝自分なりの工夫〟はもちろん重要だが、その基礎となる情報の収集元が仲間内か、所属する会などの範囲にとどまってしまっていてはいけない。

そこで、経営に関するセミナーなどに参加してみてはいかがだろうか。ときには〝知っているつもりで知らなかった〟〝目からウロコ〟のケースもあるようだ。本号ではホンの一部を覗いてみた。誌面の都合によりすべてを紹介できないが、どのようなセミナーが行われているかをリポートする。

セミナーの主宰者が異口同音に言った言葉は「セミナーに来る人は人生においても、治療院経営に対しても意識が高い人たちだ」とのコメントだった。行動力、実行力、情報収集、人脈の拡大、自己投資と勉強が求められる時代に入った。セミナーがすべてではないが、「勝ち組」になりたいとお悩みの先生、悩む前に一度セミナーに参加してみることをお勧めする。

ＥＴＣ治療院セミナー

「コミュニケーションの集大成―患者さん対応―トーキングセミナー」

主催：ＥＴＣ患者獲得研究会

会場：東京大井町「きゅりあん」

平日の朝10時から行われたセミナーにもかかわらず、会場はほぼ満員の出席率だ。20～30歳代が参加者のほとんどを占めていた。広島や徳島から出席する熱心な人も多い。参加者は柔整、アロマ、気功、整体などあらゆる分野に及んでいた。

セミナーの開始は、どのセミナーでも行われている、参加者同士の名刺交換。

次に主催の鈴木直人氏により、コミュニケーションの法則や必要性、重要性と患者コミュニケーション法などが順々に説かれていく。特徴的だったのは、研修項目ごとに、参加者が自席の前後や左右の人と組み、院のスタッフと患者などに分かれて様々なケースに応じた会話が繰り返されることだ。

鈴木氏は「治療技術と同じぐらいトークによるコミュニケーションが必要です。コミュニケーションによって患者がリピートするかどうかが決まる」、さらに「このコミュニケーションは、頭だけの理解では身につかない。だからこのセミナーでは何度も反復させ、実践、体験を通して体に染込むまで行っている」と語る。患者と施術者や患者と事務スタッフなどの院内での会話の内容や、電話の応対、初診の患者に対する対応、患者からのスムーズな次回の予約の取り方などが、良い例と悪い例を交えながら実践される。

また、人間コミュニケーション心理学として、性格分析法の一つであるエゴグラムを使用して、患者や施術者自身の性格の分析も行われた。あたかも心理学の授業を受けているようだが、鈴木氏はそれをわかりやすく、楽しい話として教授した。このセミナーは、一つ一つ理論と実践を繰り返し、参加者の頭脳だけではなく、体にまでしみ込ませようとしている意気込みが感じられ、参加者も満足の様子だった。

接骨院開業セミナー

「開業までどうしたらいいの？」

主催：ＮＰＯ法人日本手技療法協会

対象：柔整師で独立や分院展開を考えている人

ひーりんぐマガジン９号から開催を呼びかけ、現在までに延べ10日間で30名を動員している。この接骨院開業セミナーは、個別・院別の相談形式で行っているのが特徴だ。

相談は、一般的な接骨院の開業の平均的な話にとどまらないように気をつけ、参加者個人が置かれている状況や考え方、資産状況などを知った上で、きめ細やかに相談に乗りたいとの考え方と個人情報の守秘を優先し、個別・院別の相談という形式で行っているという。

相談内容のベスト３は、「①融資　②

保険診療と自由診療の区分とその金額設定法　③保険診療用と自由診療用の物理療法機器の選定の仕方と値段設定の方法」だそうだ。

主任コンサルタントの川嶋隆司氏に聞いた。

「このセミナーへは全国各地から参加者が来ます。当然ながら初めて開業なさる先生が多く、年齢は20歳代の方が多いです。一方、患者が少なくなって時代に乗り遅れていると自覚している既存店の先生もたまにいます。そんな状況におかれている先生の中で『気分は第二の開業です』と言いながら、緊迫した笑顔を見せていた先生が印象に残っています。

新規に開業する先生の中で開業予定日が未定だという先生の大半は、のんびりしています。開業予定日が決まっている先生は、具体的で熱心に聞くため、どうしても予定時間をオーバーしてしまいます。嬉しい悩みです。

この業界はどちらかといえば孤立の業界ですから、一部の業界人が流している情報や、会が流している情報を鵜呑みにしている先生が多いですね。その情報の中には、とても古いものも多いです。一人の守備範囲は狭いのですから、もっと様々な人と出会ったりセミナーなどに参加したり、本を読んだり、情報をもっと貪欲に取り入れたほうが良いと思います」

PCCセミナー

「わかりやすい治療院経営」

主催：PCC事務局

会場：東京新宿・ニューシティホテル

発足4年目のPCCは、主宰の花谷博幸氏がいう「日本最大級の治療院経営研究会」を裏づけるように、約80名強の参加者で会場は埋まり、立錐の余地もないほどだ。北は北海道から南は佐賀、長崎までの広範な地域から参加者が集まっていた。

冒頭は参加者同士の名刺交換、そして花谷氏の持論である「治せば繁盛と解かれば繁盛」が、両者の対比と体験談を交えながらやさしく説かれてゆく。「治せば繁盛とは技術に特化した治療院を指し、解かれば繁盛とは口コミ集客、患者が買うのではなく、良い先生を買う時代だ」と語る。

今回のセミナーのテーマの重点は患者とのコミュニケーションに置かれ、現状の社会分析や患者分析、そして女性患者への具体的な対応方法や、女性と男性患者のコミュニケーション方法の違い、院のスタッフの患者に対する態度、会話法も説かれ、「言ってはいけない言葉」「言っても良い言葉」、否定語の使い方と注意する点など、具体的な話が多い。熱をおびて語る花谷氏は、カリスマ主宰者と呼んでも過言ではないほどだ。

参加者は、そんなカリスマ主宰者の話を聞きながら、熱心に耳を傾けメモを取りつつ、主宰者に心酔していく姿が感じられるセミナーだ。

午後は花谷氏が師匠と呼んでいる三軸修正法の創案者、池上六朗氏による「三軸修正法」の基本講演及び体験会が行われた。

また、このPCCは、3月12日に大阪・梅田スカイビルで、3月21日には東京・新宿NSビルで業界初という治療系学生向け応援イベント「成功する治療家とは？」と題した学生と開業3年目までの先生を対象にしたイベントを開催した。

このイベントで花谷氏は、現在の治療院の置かれている環境、問題点、成功する方法を説かれた。次の講師はPCCの会員で、成功している若手治療家が数人登壇し、開業にまつわる裏話や経験談、そして院経営の方針などを具体的に披露した。イベント終了後、講師全員と参加者との質疑応答が行われ、各講師の開業時の注意点や院の売上が壁にぶつかった時の対処法などが熱心に質問された。

問い合わせ先

◆ＥＴＣ患者獲得研究会
e-mail: s@etc-karada.com
URL:www.etc-karada.com/
◆ＮＰＯ法人日本手技療法協会
TEL：03-5296-9055
◆ＰＣＣ（プロフェッショナル・コーディネーターズ・クラブ）＝バランス研究所（花谷鍼灸院）
TEL：049-255-5256

第14回国試合格者

合格率は
柔整…73.2%、あマ指…85.3%
はり師…80.5%、きゅう師…80.5%

柔整師の受験者が5000人超える

平成18年2月25日にあん摩マッサージ指圧師、翌日の26日は、はり師ときゅう師、翌月の3月5日には、柔道整復師の国家試験が実施された。

その国家試験合格者が3月28日午後2時に財団法人東洋療法研修試験財団と財団法人柔道整復研修試験財団および厚労省から一斉に発表された。

それによると、あん摩マッサージ指圧師の受験者数は2088人、合格者数は1781人、合格率が85・3%だった。以下、はり師の受験者数4702人、合格者数3789人合格率80・5%。きゅう師受験者数4704人、合格者数3785人、合格率80・5%。柔道整復師は受験者数5127人、合格者数3755人、合格率73・2%だった。

この中で、とくに目を引いたのは柔道整復師だ。あマ指師、はり師、きゅう師は受験者数、合格者数ともに微増だが、柔整師の受験者数、合格者数の伸びは驚異的だ。

今回の柔道整復師の受験校が58校で前回の受験校よりも8校増えたことにより、受験者が約1000人増えたものの、合格率は上がっている（合格者も約850人増加）。現在、編集部で把握している柔整の専門学校は77校なので単純に計算すると1~2年後には約7000人が受験し、合格者が5000人となる。この数字は5年前の第9回国試の約5・3倍である。これまで「柔整師の競争が激しくなる」と言われてきたことが、現実となったといえるだろう。

学校別合格者を掲載したので柔整師の先生には、じっくり表を見ながら今から過当競争の対策を練ることをお勧めしたい。

第9回~14回柔整師国家試験合格率推移

	受験者数	合格者数	合格率
第9回	1,338	1,041	77.8%
第10回	1,439	1,128	78.4%
第11回	2,454	2,108	85.9%
第12回	3,000	2,215	73.8%
第13回	4,122	2,902	70.4%
第14回	5,127	3,755	73.2%

平成18年柔道整復師国家試験学校別合格者（第14回）

学校名	受験者数	合格者数	合格率
北海道柔道整復専門学校	93	63	67.7
日本工学院北海道専門学校	25	16	64.0
北海道ハイテクノロジー専門学校	71	56	78.9
北東北東洋医療専門学校	54	33	61.1
赤門鍼灸柔整専門学校	143	74	51.7
仙台接骨医療専門学校	152	74	48.7
東日本医療専門学院	70	52	74.3
福島柔整鍼灸専門学校	61	44	72.1
前橋東洋医学専門学校	35	27	77.1
さいたま柔整専門学校	72	62	86.1
大川学園医療福祉専門学校	42	30	71.4
東京柔道整復専門学校	142	121	85.2
東京医療専門学校	122	109	89.3
日本柔道整復専門学校	159	114	71.7
大東医学技術専門学校	82	56	68.3
帝京医学技術専門学校	59	34	57.6
日体柔整専門学校	95	84	88.4
両国柔整鍼灸専門学校	128	112	87.5
朋友柔道整復専門学校	159	73	45.9
中央医療学園専門学校	74	52	70.3
東京スポーツ・レクリエーション専門学校	144	84	58.3
日本健康ビジネス専門学校	84	57	67.9
国際鍼灸柔整専門学校	28	19	67.9
日本健康医療専門学校	104	86	82.7
日本工学院八王子専門学校	55	42	76.4
日本医学柔整鍼灸専門学校	62	52	83.9
関東柔道整復専門学校	45	30	66.7
山野医療専門学校	30	23	76.7
北豊島医療専門学校	42	31	73.8
呉竹鍼灸柔整専門学校	138	123	89.1
神奈川柔道整復専門学校	103	95	92.2
北信越柔整専門学校	82	55	67.1
専門学校浜松医療学院	68	52	76.5
米田柔整専門学校	136	115	84.6
中和医療専門学校	75	54	72.0
甲賀健康医療専門学校	44	27	61.4
明治鍼灸大学医療技術短期大学部	46	29	63.0
京都衛生専門学校	25	24	96.0
行岡整復専門学校	154	100	64.9
関西医療学園専門学校	152	123	80.9
明治東洋医学院専門学校	182	110	60.4
森ノ宮医療学園専門学校	179	141	78.8
アムス柔道整復師養成学院	143	108	75.5
平成医療学園専門学校	127	109	85.8
国際東洋医療柔整学院	115	89	77.4
履正社学園コミュニティ・スポーツ専門学校	70	50	71.4
西日本柔道整復専門学校	72	51	70.8
大阪鳳林医療学院	25	11	44.0
大阪ハイテクノロジー専門学校	68	54	79.4
関西健康科学専門学校	113	96	85.0
朝日医療技術専門学校	88	68	77.3
広島医療体育学院専門学校	23	13	56.5
ＩＧＬ医療専門学校	67	37	55.2
四国医療専門学校	83	64	77.1
福岡柔道整復専門学校	102	102	100.0
福岡医健専門学校	146	106	72.6
第一医療リハビリテーション専門学校	33	19	57.6
今村学園ライセンスアカデミー	36	20	55.6
合計	5127	3755	73.2

第 9 回～ 13 回きゅう師国家試験合格率推移

	受験者数	合格者数	合格率
第 9 回	2,631	2,233	84.9%
第 10 回	2,613	2,255	86.3%
第 11 回	3,136	2,627	83.8%
第 12 回	3,739	2,958	79.1%
第 13 回	4,271	3,382	79.2%
第 14 回	4,704	3,785	80.5%

第 9 回～ 14 回はり師国家試験合格率推移

	受験者数	合格者数	合格率
第 9 回	2,660	2,217	83.3%
第 10 回	2,645	2,237	84.6%
第 11 回	3,179	2,663	83.8%
第 12 回	3,753	2,998	79.9%
第 13 回	4,271	3,396	79.5%
第 14 回	4,707	3,789	80.5%

平成 18 年きゅう師国家試験学校別合格者（第 14 回）

学校名	受験者数	合格者数	合格率
筑波技術大学筑波技術短期大学部	25	15	60.0
明治鍼灸大学	138	119	86.2
関西鍼灸短期大学	58	21	36.2
国立函館視力障害センター	22	11	50.0
北海道鍼灸専門学校	70	55	78.6
赤門鍼灸柔整専門学校	102	90	88.2
国立塩原視力障害センター	20	11	55.0
国立身体障害者リハビリテーションセンター	35	22	62.9
東京医療専門学校	250	236	94.4
東洋鍼灸専門学校	113	94	83.2
早稲田医療専門学校	95	93	97.9
東京医療福祉専門学校	96	88	91.7
東京衛生学園専門学校	71	64	90.1
日本鍼灸理療専門学校	215	180	83.7
国際鍼灸柔整専門学校	106	87	82.1
関東鍼灸専門学校	80	56	70.0
湘南医療福祉専門学校	86	79	91.9
神奈川衛生学園専門学校	80	75	93.8
東海医療学園専門学校	70	64	91.4
呉竹鍼灸柔整専門学校	100	98	98.0
名古屋鍼灸学校	39	34	87.2
中和医療専門学校	90	76	84.4
佛眼鍼灸理療学校	87	70	80.5
行岡鍼灸専門学校	107	88	82.2
明治東洋医学院専門学校	230	160	69.6
関西医療学園専門学校	93	81	87.1
森ノ宮医療学園専門学校	161	141	87.6
四国医療専門学校	105	86	81.9
国立福岡視力障害センター	30	12	40.0
鹿児島鍼灸専門学校	112	64	57.1
北東北東洋医療専門学校	37	26	70.3
埼玉東洋医療専門学校	70	42	60.0
両国柔整鍼灸専門学校	58	53	91.4
新潟リハビリテーション専門学校	24	12	50.0
神戸東洋医療学院	71	49	69.0
福岡柔道整復専門学校	45	45	100.0
札幌青葉鍼灸専門学校	49	36	73.5
浦和専門学校	24	17	70.8
中央医療学園専門学校	60	51	85.0
専門学校浜松医療学院	67	55	82.1
兵庫鍼灸専門学校	45	35	77.8
ＩＧＬ医療専門学校	66	53	80.3
北海道ハイテクノロジー専門学校	53	47	88.7
日本工学院北海道専門学校	20	19	95.0
福島柔整鍼灸専門学校	29	26	89.7
日本健康医療専門学校	45	39	86.7
日本工学院八王子専門学校	49	39	79.6
早稲田速記医療福祉専門学校	35	28	80.0
日本医学柔整鍼灸専門学校	25	24	96.0
東京スポーツ・レクリエーション専門学校	37	35	94.6
国際東洋医療鍼灸学院	62	56	90.3
東洋医療専門学校	66	57	86.4
履正社学園コミュニティ・スポーツ専門学校	55	38	69.1
平成医療学園専門学校	100	93	93.0
朝日医療技術専門学校	23	19	82.6
大川学園医療福祉専門学校	21	17	81.0
豊田学園医療福祉専門学校	35	27	77.1
大阪医療技術学園専門学校	32	31	96.9
第一医療リハビリテーション専門学校	23	18	78.3
九州環境福祉医療専門学校	28	19	67.9

※受験者数が 20 人未満の学校は省略

平成 18 年はり師国家試験学校別合格者（第 14 回）

学校名	受験者数	合格者数	合格率
筑波技術大学筑波技術短期大学部	26	15	57.7
明治鍼灸大学	139	123	88.5
関西鍼灸短期大学	54	17	31.5
国立函館視力障害センター	21	11	52.4
北海道鍼灸専門学校	71	55	77.5
赤門鍼灸柔整専門学校	100	90	90.0
国立塩原視力障害センター	22	11	50.0
国立身体障害者リハビリテーションセンター	36	22	61.1
東京医療専門学校	248	236	95.2
東洋鍼灸専門学校	115	96	83.5
早稲田医療専門学校	95	93	97.9
東京医療福祉専門学校	96	89	92.7
東京衛生学園専門学校	71	64	90.1
日本鍼灸理療専門学校	214	179	83.6
国際鍼灸柔整専門学校	106	87	82.1
関東鍼灸専門学校	80	57	71.3
湘南医療福祉専門学校	85	78	91.8
神奈川衛生学園専門学校	80	75	93.8
東海医療学園専門学校	70	64	91.4
呉竹鍼灸柔整専門学校	100	99	99.0
名古屋鍼灸学校	39	34	87.2
中和医療専門学校	89	76	85.4
佛眼鍼灸理療学校	88	66	75.0
行岡鍼灸専門学校	107	91	85.0
明治東洋医学院専門学校	229	163	71.2
関西医療学園専門学校	92	81	88.0
森ノ宮医療学園専門学校	163	141	86.5
国立神戸視力障害センター	20	8	40.0
四国医療専門学校	104	85	81.7
国立福岡視力障害センター	34	13	38.2
鹿児島鍼灸専門学校	110	62	56.4
北東北東洋医療専門学校	38	27	71.1
埼玉東洋医療専門学校	66	43	65.2
両国柔整鍼灸専門学校	60	53	88.3
新潟リハビリテーション専門学校	23	11	47.8
神戸東洋医療学院	72	50	69.4
福岡柔道整復専門学校	45	45	100.0
札幌青葉鍼灸専門学校	48	34	70.8
浦和専門学校	25	17	68.0
中央医療学園専門学校	61	52	85.2
専門学校浜松医療学院	66	55	83.3
兵庫鍼灸専門学校	45	34	75.6
ＩＧＬ医療専門学校	65	53	81.5
北海道ハイテクノロジー専門学校	53	47	88.7
日本工学院北海道専門学校	20	19	95.0
福島柔整鍼灸専門学校	29	25	86.2
日本健康医療専門学校	45	39	86.7
日本工学院八王子専門学校	48	38	79.2
早稲田速記医療福祉専門学校	35	27	77.1
日本医学柔整鍼灸専門学校	25	24	96.0
東京スポーツ・レクリエーション専門学校	37	34	91.9
国際東洋医療鍼灸学院	62	57	91.9
東洋医療専門学校	66	58	87.9
履正社学園コミュニティ・スポーツ専門学校	56	37	66.1
平成医療学園専門学校	99	94	94.9
朝日医療技術専門学校	23	20	87.0
大川学園医療福祉専門学校	21	17	81.0
豊田学園医療福祉専門学校	35	27	77.1
大阪医療技術学園専門学校	32	31	96.9
第一医療リハビリテーション専門学校	23	18	78.3
九州環境福祉医療専門学校	28	19	67.9

※受験者数が 20 人未満の学校は省略

第 9 回〜 14 回あマ指圧師国家試験合格率推移

	受験者数	合格者数	合格率
第 9 回	2119	1855	87.5%
第 10 回	2145	1796	83.7%
第 11 回	2184	1903	87.1%
第 12 回	2108	1767	83.8%
第 13 回	2055	1750	85.2%
第 14 回	2,088	1,781	85.3%

平成 18 年あん摩マッサージ指圧師国家試験学校別合格者（第 14 回）

学校名	受験者数	合格者数	合格率
筑波技術大学筑波技術短期大学部	18	15	83.3
筑波大学附属盲学校	12	12	100.0
北海道高等盲学校	13	12	92.3
宮城県立盲学校	11	11	100.0
千葉県立千葉盲学校	16	14	87.5
都立文京盲学校	19	15	78.9
都立八王子盲学校	13	8	61.5
神奈川県立平塚盲学校	14	9	64.3
横浜市立盲学校	12	10	83.3
山梨県立盲学校	10	3	30.0
長野県長野盲学校	10	7	70.0
岐阜県立岐阜盲学校	12	9	75.0
愛知県立名古屋盲学校	32	21	65.6
愛知県立岡崎盲学校	17	12	70.6
大阪府立盲学校	18	14	77.8
大阪市立盲学校	28	19	67.9
兵庫県立盲学校	14	5	35.7
岡山県立岡山盲学校	14	10	71.4
広島県立盲学校	16	10	62.5
徳島県立盲学校	11	9	81.8
愛媛県立松山盲学校	10	6	60.0
長崎県立盲学校	11	8	72.7
熊本県立盲学校	17	10	58.8
大分県立盲学校	11	8	72.7
宮崎県立盲学校	16	8	50.0
鹿児島県立鹿児島盲学校	11	9	81.8
福岡県立福岡高等盲学校	15	12	80.0
国立函館視力障害センター	25	19	76.0
赤門鍼灸柔整専門学校	52	51	98.1
国立塩原視力障害センター	29	20	69.0
国立身体障害者リハビリテーションセンター	53	41	77.4
東京医療専門学校	123	123	100.0
東洋鍼灸専門学校	65	65	100.0
ヘレン・ケラー学院	24	12	50.0
東京医療福祉専門学校	52	52	100.0
東京衛生学園専門学校	33	33	100.0
日本鍼灸理療専門学校	123	122	99.2
長生学園	116	97	83.6
日本指圧専門学校	127	112	88.2
国際鍼灸柔整専門学校	69	68	98.6
湘南医療福祉専門学校	23	23	100.0
神奈川衛生学園専門学校	78	77	98.7
東海医療学園専門学校	38	37	97.4
呉竹鍼灸柔整専門学校	70	70	100.0
名古屋鍼灸学校	35	35	100.0
中和医療専門学校	78	74	94.9
佛眼鍼灸理療学校	50	47	94.0
京都府立視力障害者福祉センター	20	18	90.0
行岡鍼灸専門学校	50	49	98.0
関西医療学園専門学校	29	29	100.0
国立神戸視力障害センター	23	12	52.2
広島聖光学園	20	3	15.0
四国医療専門学校	28	27	96.4
国立福岡視力障害センター	29	19	65.5
鹿児島鍼灸専門学校	21	18	85.7

※受験者数が 10 人未満の学校は省略

「鍼灸師」「柔道整復師」の養成校
「介護士」「理学療法士」「作業療法士」

入学試験日
（社会人）
平成18年
6月17日（土）
7月15日（土）
8月26日（土）
9月16日（土）
（一般）
平成18年
10月21日（土）
11月18日（土）
12月16日（土）
平成19年
1月20日（土）
2月17日（土）
3月17日（土）

柔道整復科（昼60名）
授業時間 昼13:30〜16:50

はり・きゅう科
（昼30名、夜30名）
授業時間 昼13:30〜16:50
夜18:15〜21:25

学校法人 豊田学園　厚生労働大臣指定専修学校

豊田学園医療福祉専門学校
〒500-8281 岐阜県岐阜市東鶉2丁目69番地
TEL (058)274-3002 FAX (058)274-8632
URL http://www.toyota.ac.jp/ E-mail gakuen@toyota.ac.jp

柔整界の救世主!!

個人請求でお悩み、お困りの事はありませんか？

当会は独自のルートによりいち早く業界の情報をキャッチし、会員へお知らせします。
詳細は当会までお気軽にお問い合わせ下さい。

- 懇切丁寧な指導
- 確実な施術療養費支給申請の代行
- 療養費完全立替払い
- 施術技術及び学術研修会等の開催
- 充実・安心の顧問団
- 会員の慶弔制度
- 団体保険制度
- 低廉な衛生資材等購入
- 院内癒し映像と音楽の提供
- 当会独自のレセプト作成ソフト提供

第一日本接骨師会
〒467 - 0842 名古屋市瑞穂区妙音通 4-27-1 ファーストステージ2F
TEL 052-858-2363 FAX 052-858-2383
URL http://www.daiichi-bs.com

NPO法人日本手技療法協会主催

接骨院開業セミナー

「開業までどうしたらいいの?」

接骨院の開業には、資金面をはじめ立地条件・レイアウト・宣伝・役所の各種届出など時間と労力そして資金が必要となります。このセミナーでは、接骨院開業ノウハウを具体的に分かりやすくお教えします。

入場無料

こんな悩みを解決します

①開業したいが、自己資金があまりない。
②自己資金があまりないので融資を受けたい。
③融資先の決め方と書類の作り方が分からない。
④店舗の選び方が分からない。
⑤開業の方法が分からない。(開業までの流れは?)
⑥スタッフの配置が分からない。
⑦開業後、税務署への手続きの仕方が分からない。
⑧保健所、社保へ提出する書類の作り方が分からない。
⑨各種届出書の提出タイミングが分からない。
⑩内装のレイアウトをどうしたら良いか分からない。
⑪物理療法機器の選定と集患につながる機器が何か分からない。
⑫チラシの作り方(内容)、撒き方、タイミングが分からない。
⑬料金の決め方が分からない。
⑭カルテの作り方、保険請求が分からない。
⑮個人請求のメリットとデメリットが分からない。

(本誌巻末のはがきの参加申込書に上記15項目から3項目を選び○印をお付けください)

開催日	時間
5月13日(土)　6月10日(土) 5月20日(土)　6月17日(土) 5月27日(土)　6月24日(土)	いずれの日も下記時間帯から選べます ① 10:00〜11:30 ② 12:30〜14:00 ③ 14:20〜15:50 ④ 16:10〜17:40 ⑤ 18:00〜19:30

※日程のご都合がつかない場合は下記までご一報ください。別途個別相談だけを行う場合があります

協　　賛:全国療養費支払基金
対　　象:柔道整復師で独立開業、分院開業をお考えの先生及び経営者
会　　場:ボディバランスアカデミー内教室　東京都千代田区神田淡路町1-1-1-3F
(都営新宿線・小川町駅、東京メトロ丸ノ内線・淡路町駅　A5出口　徒歩1分)
定　　員:各回3名(先着順で定員になり次第締め切りますのでお早めにお申込みください)
講　　師:接骨院開業アドバイザー　主任コンサルタント　川嶋隆司氏　他
内　　容:第1部　接骨院開業の現状と問題点　30分間　第2部　個別相談　60分間
申込方法:本誌に添付されている開業セミナー参加申込はがきに必要事項を記載しご投函ください。参加者には参加整理券を送付いたします。日程、時間調整のため本協会スタッフがお電話を差し上げることがございます。ご了承ください。　詳細・お問合せ　NPO法人日本手技療法協会　電話:03-5296-9055

京都大学大学院 石原昭彦教授と共同開発

待ちに待った新型「ベッカムカプセル」

“本物”の酸素カプセルついに登場！

高気圧・高濃度酸素カプセル

Medical O_2

特許出願中

最新の研究成果が結実したハードタイプ酸素カプセル

京都大学大学院 人間・環境学研究科
学術博士（健康科学・運動生理学）石原昭彦教授

酸素カプセルの本当の価値を得るためには、ハードタイプであることが大切だとわかっています。しかも、安全性と効果を高いレベルで両立できる、最適な気圧と酸素濃度を実現することが重要なのです。また、お年寄りや怪我をした人にとって、従来のソフトタイプは非常に使いづらい。本当に使っていただきたい人が手軽に利用できるハードタイプ酸素カプセルが登場したことは、非常に価値があることだと思っています。このたび開発されたハードタイプ酸素カプセルで、今後も研究をすすめ、さらなる効果を見出したいと思います。

新時代の酸素カプセル登場

酸素カプセルの価値は今や、スポーツ分野はもちろん整体整骨、さらには福祉、健康増進分野で注目されている。そんな中、まったく新しいハードタイプの酸素カプセルが登場した。

株式会社イターナルライト総合研究所が、日本で唯一とも言える酸素カプセル研究者、京都大学・石原昭彦教授と共同開発した、高気圧・高濃度酸素カプセル『メディカルO_2』は、先進の研究成果に基づき、最高レベルの効果と高い安全性・利便性を両立している。

従来カプセルの問題点

これまでの酸素カプセルの主流であるソフトタイプでは、いくつかの課題が指摘されてきた。一つは耐久性であり、ファスナーや生地のいたみ、空気もれはソフトタイプの宿命ともいえる点だった。また、利便性の改良も強く求められてきた。ファスナー開口部からの出入りは大変で、また高齢者やケガをした方には非常に入りづらく、利用者の拡大を妨げてきたと言えるだろう。内部の快適性も満足

『メディカル O2』は ココが違う！
業界唯一のアドバンテージ

空気漏れしない！
出入りが楽！
広くて居住性が良い！
清潔・衛生的！
音が静か！
アカデミック・エビデンス！ 学術的根拠
DVDなどで、さらにリラクゼーション！

多くの課題を克服

『メディカルO2』は耐久性の高いハードタイプで、破れたり空気漏れをおこす心配もない。そのため機器の管理はもちろん、日々の掃除も手軽で非常に衛生的に利用できる。また、操作も簡単で、運転中の人手もかからない。さらに、ベッドタイプで出入りしやすく、カプセル内も広く静かなため、利用者が本当のリラックスを得ることができる。なにより、長年の研究成果を結集させた『メディカルO2』は今までにない高い効果と安全・安心感を提供できるだろう。これからはハードタイプが主流となることは明らかであり、本当に必要な人たちの声に答える『メディカルO2』は、カプセル導入をためらっていた先生たちの救世主となってくれるだろう。

安心・安全の使用感

実際のカプセルの利用法だが、ベッドのように横になり、ふたを閉めてもらう。今までのタイプと比べて明らかに居住性がよく圧迫感がない。むしろ快適な空間だ。気圧、酸素濃度は自動でコントロールされる。加圧もゆっくりとしたもので不快感がない。中にはインターホンも備え付けられているので安心だ。ポータブルDVDが装備されているので映画を見ながらでも全身リフレッシュができる快適空間となりうるだろう。

本体価格は598万円（3～6年のリース可）

今なら特別割引価格キャンペーン実施中！

新発売記念として本誌愛読者の皆様に10%割引で提供いたします。詳細は下記へお問い合わせください。

㈱イターナルライト
総合研究所
TEL075-354-3288
FAX 075-354-3299
http://www.elgroup.co.jp

自由診療でも高い収益性を実現と期待が

ローリスク	ハイリターン	ハイクオリティー	モアセイフティ
リースで**手軽**に導入でき、ローランニングコスト	市場平均単価の30分3,000円で計算した場合でも大きな**収益**	ソフトタイプの問題点を克服した最新のハードタイプ。メンテナンスも楽で**安心・手軽**	京都大学発・先進の『石原理論』だから他の追随を許ない**安全性**
月々**わずか10万円**程度で導入可能(5年)	1日**たった5時間の稼働でも3万円/日**の売上	破れのないFRPボディで**開店休業の心配なし**	**最適の気圧と酸素濃度**により手軽に血流アップ
さらに	さらに	さらに	さらに
毎月の消耗品の**追加購入が無い**から利益も大	**月あたり90万円**の売上（3万円×30日営業）	ハードタイプだから**出入りも楽で居住性も良い**	**疾病リスク回避からダイエット・リラクゼーションまで**効果的
しかも	しかも	しかも	しかも
メンテナンス費用も**ほとんどかからない**	1日の電気代は40円弱、**約1000円/月で経済的**	**スイッチオンで簡単スタート**気圧も酸素濃度も**自動制御**	子供から高齢者まで鼓膜にも**安全な設計**

仕様：		
	カプセル：本体・FRP、窓・ポリカーボネート	消費電力：330W（電気代は1時間約8円）
	コントローラー：酸素濃縮器、コンプレッサー、自動制御装置	保証期間：購入後1年間
	電源：AC100V　50/60Hz（家庭用電源で使用可能）	国産品　※『Medical O2』は医療器具ではありません。

・・・本仕様は予告なしに変更することがあります。

これまでの岩盤浴の常識を打ち破った新商品

省スペースと低コストを実現した

カプセル型岩盤浴「ヒーリングコクーンPro」

地方のビジネスホテルやスーパー銭湯などに岩盤浴ルームを設置して、地元住民にも利用してもらい、客足を伸ばしている例があると聞く。岩盤浴とは、遠赤外線とマイナスイオンを放出する天然鉱石をほどよく熱し（40～50℃くらい）、湿度を約50～70％にして発汗を促すもの。サウナや通常の入浴と違い、水が不要で身体に負担をかけずに身体の芯まであたためてくれるので、リラックスや健康づくりの一貫として注目されている。

岩盤浴ルームを設備するには、数千万円単位の資金が必要だ。土地代や家賃の高い大都市でこれを維持するのは容易ではなく、その人気の高さの割には普及の速度が緩めだという感があるのも事実だろう。

しかし、このコストやスペース的な問題を解消し、どこでも岩盤浴ができるというポータブルタイプの装置がある。それが、カプセル型岩盤浴「ヒーリングコクーンＰｒｏ」だ。「ヒーリングコクーンＰｒｏ」を開発した株式会社リジュー（東京都台東区）は、20種類の天然鉱石をパウダー状に砕き、ウェットスーツ材質や本体のＦＲＰに練りこんだことでカプセル化に成功した。また同社は、これが健康づくりにどのように役立つのかを示すため、複数の内科や皮膚科などの医師の協力のもと、様々な研究を重ねデータを蓄積してきた。その一例がサーモグラフィーによる体温の観察だ。これにより、岩盤浴は体表面のみでなく体の深部をあたため（終了後30分経ってもまだ体温が上昇しつづける）〝冷え〟を改善する働きがあることがわかった。加えて、高温多湿による発汗ではないため、心肺機能、脳などへの負担もほとんどない。

リジューの常務取締役・佐々木勇氏は、「ヒーリングコクーンＰｒｏ」がすでに商品化され、医療機関などで活用されるようになった今でも、検証データを取りつづけている理由についてこう述べている。

「目に見えるリラクゼーション効果で人気が高まっている岩盤浴ですが、私どもはこれをブームで終わらせたくないと思っているんです。ですから、発汗する汗の成分や脂肪燃焼の効果、毒素となる有害金属の排出度合いなど、徹底した検証を行い、データを蓄積することでその有効性を実証していきたいと考えています。岩盤浴の信用度をさらに高め、より広く認知されることを願っています」

ナール超音波とＥＲＭＳに注目

「ヒーリングコクーンＰｒｏ」の人気の秘密は、特許取得のナール超音波とＥＲＭＳ（電気的赤筋刺激）のシステムが組み込まれていることにもある。これは脂肪分解に有効なナール超音波と、主に赤筋に刺激を与え効率よく有酸素運動をさせるＥＲＭＳにより、脂肪を燃焼させるという。運動不足ぎみの現代人

にはぴったりの装置である。

「ヒーリングコクーンＰｒｏ」を導入し、実際に活用している、こころ整体院（東京都文京区）の安芸泰弘院長は、「利用される方は、大きく2つに分かれると思います。一つは〝冷え〟などの悩みがあり、岩盤浴の温熱効果を求めている層、もう一つは健康維持と美容、リラクゼーションを目的とされている層です。後者の方々は、とくに、ナール超音波とＥＲＭＳに興味を示されているようですね。どちらにしても、個人差はありますが、利用後は気持ちがいいと満足して帰っていかれます」と現状について語った。

「ヒーリングコクーンＰｒｏ」のナール超音波とＥＲＭＳについて付け加えると、コスト的な利点もある。一般的に、超音波と筋肉刺激装置を単体で購入した場合の一般的な価格は、「ヒーリングコクーンＰｒｏ」とあまり変わらない。つまり、超音波と筋肉刺激装置を1台ずつ購入するのとほぼ同じ値段で、岩盤浴までついてきてしまうという計算だ。

容易な管理とコストパフォーマンス

また、「ヒーリングコクーンＰｒｏ」の使い勝手のよさも、特筆すべきだろう。その主なものをいくつか挙げてみよう。

●汗を出す装置にもかかわらずシャワー設備がいらない。これは、岩盤浴特有の遠赤外線とマイナスイオンが汗を小粒でサラサラなものにするためで、運動やサウナ入浴後のようなベタベタ感は全くない。必要なものは、サラサラ汗を吸取るための着替えと下に敷くバスタオルだけである。

●カプセル内や室内に汗などの臭いがほとんど残らない。豊富なマイナスイオンの消臭効果により、利用後も臭いが残らないので、掃除の手間がかからない。

●患者さんの体質や要望によって4つのプログラムを使い分けるというワンタッチ操作。もともと代謝のよい人用のＡモード、冷え性の人用のＢモード、汗をかきにくい人用のＣモード、汗を出さずリラクゼーションを目的とするＳＲモードの4つがプリセットされている。

●ランニングコストが低い。1日12時間、1カ月(30日)使いつづけた場合の電気代は、約６８００円。

●設置には、特別な準備も費用もかからない。まさに、「どこでも手軽に岩盤浴を始められる」というキャッチフレーズがぴったりで、必要なものは１００ボルトのコンセント一つのみ。カプセルは上下に分けることができるので、狭い入口でも簡単に搬入できる。

岩盤浴を目的に来院する患者さんも

先に登場した安芸泰弘先生は、「ヒーリングコクーンＰｒｏ」を今年2月中旬の開院時に導入した。整体院の入口に掲げている「ヒーリングコクーンＰｒｏ」のパネルを見てやってくる患者さんもおり、岩盤浴の関心度の高さを実感しているという。値段設定には悩んだが、1回５０００円とし、回数券を割安にした。3回分（1万５００円）、7回分（2万１０００円）となっており、リピーターが増えているという。

「岩盤浴は、一度入るだけでも気持ちがよくてリラクゼーション的な満足度があると思うのですが、体調によいということを実感してもらうために、3回はつづけることをお勧めしています。回数券を3回分から割安で用意したのはそんな意図からです」と経緯を教えてくれた。ほとんどが女性という利用者層だが、20～60代と年齢に幅があり、世代を超えた広い支持を得ているのも特長だ。そして最後に安芸先生はこんなアドバイスを。「着替えも、ナール超音波とＥＲＭＳの着脱作業もあるので、女性スタッフが絶対に必要ですね。プライバシーを守るため、うちでは岩盤浴を個室でやっています」。昨年秋より発売となり、好評を得ている「ヒーリングコクーンＰｒｏ」。これまでは皮膚科をはじめとするクリニックやエステサロンでの導入が多かったが、最近は、整骨院、整体院からの問い合わせが多くなってきているという。他院との差別化や自費診療の枠を広げるために有効な装置である。

今回は『ひーりんぐマガジン』読者限定価格と優先的体験会を企画したので、この機会をご利用してはどうだろう。問い合わせ、申し込みは左記まで。

今なら定価　3,255,000円を↓
ひーりんぐマガジン読者価格
2,929,500円に

お問合せ・お申込み先（体験予約含む）
㈱メディカルアドバンス（東京都千代田区神田淡路町1-1-1 ダヴィンチＫＡ111ビル２Ｆ）担当：加藤、桑原
TEL 03-5289-0361
FAX 03-5289-0362

ヒーリングコクーン Pro 商品概要
定格電圧：100 V
周波数：50/60Hz
消費電力：1,230 W
サイズ・重量：D2,200 × H 930 × W900mm・84kg
カラー：シャンパンゴールド
製造・発売元：㈱リジュー
東京都台東区上野2-14-22
明治安田生命上野公園ビル６Ｆ

在宅ケアにおけるあん摩マッサージ指圧師の役割

ＮＰＯ法人日本手技療法協会
あん摩マッサージ指圧師　圷　小次郎

訪問マッサージ　訪問面談の実際

基本姿勢

今回は、訪問施術の根幹でもある訪問面談について記載します。

訪問面談による情報収集は、施術の計画、施術の内容、療養費の支給申請を記載する上でも重要ですので正確さを求められます。

患者情報の収集を行うには、先ず、患者の置かれている環境の把握、患者や介護家族を含めた、マッサージ施術に対する具体的な要望を、相互の信頼関係を築きながら、まとめていかなければなりません。

とくに重要なのは、患者に対し、マッサージの技術的な問題だけではなく、患者が人間らしく、生き甲斐をもって生きていけるよう、基本的な人権の尊重を基本姿勢にして積極的援助するための情報収集をしなければなりません。

そのために患者個人のみを見るのではなく、患者自身の日常生活のレベル、家族環境、社会的立場や人間関係の中でのレベル、障害に対する考え方のレベル、社会、生活習慣の中で形成された考え方、さらに患者個人のみならず、患者を取り巻く環境等を含めた全体を分析する必要があります。

また、患者の日常生活を支える介護家族の日常生活レベル、介護家族の周囲との社会的関係、患者への社会資源の支援状況等をも分析しなければなりません。

それらを理解することにより、マッサージの時間帯や回数、施術方針などが浮かび上がってきます。

マッサージ施術によってどこまで改善を期待し、日常の生活の中でどのようにしたいのかをよく聞き取り、患者ができるだけ社会参加が可能となるような方向を見出すべく施術計画を作成します。患者自身が自立するための手段として、マッサージの方向性を見つけていくということです。

したがって、自立を獲得してゆくのは患者自身であり、マッサージへの過剰な期待やマッサージ師への過度な依存に対しては、マッサージ施術がどこまでできるのかということをしっかり説明しながら、患者が自立した生活を取り戻せるよう方針を設定していく必要があります。

また、マッサージ師の職業の守備範囲というものをしっかり認識してもらう必要があります。

患者の要求が、マッサージ師の職業範囲を越えていると判断される場合には、職業的責任をもって、他の関係医療、関係介護サービス等を紹介することが必要

です。

基本原則

①個別化

在宅マッサージのニーズに対して、患者の個人的な状況や介護家族の介護状況等を考慮し、患者や介護家族に個別的に対応します。

同じ傷病でも個人の状況、家族の状況によって千差万別です。

同じ傷病だからといって他の同じ傷病の患者と同じ扱いができないことを理解してください。

②自己決定の原則

在宅マッサージのその施術内容と計画については、最後は患者自身が意思決定すること、患者の意思決定が不可能な場合は、患者の意思を代表できる介護家族の意志を尊重し、決定します。

その場合、マッサージ師が技術的に可能な領域と不可能な領域について患者が明確に把握できるように説明しなければなりません。

③秘密保持の原則

患者及びその介護家族の秘密はこれを厳守しなければなりません。

④専門的援助関係の原則

患者の自立を基本とし、マッサージはあくまでも患者と介護家族への援助であることを認識してもらいます。

訪問面談

訪問面談～在宅マッサージ計画の作成まで

在宅マッサージを依頼された場合には、直接依頼をした人が、患者本人かその他の人（家族、友人等）かを確認し、本人でない場合は、直接患者本人にマッサージの希望の有無を事前に確認してから、訪問面談に入る必要があります。

訪問面談の流れは左記のとおりです。

◎訪問施術の依頼、紹介

1. 患者からの直接依頼
2. 患者の家族からの依頼
3. 患者の知人からの紹介
4. 医師や看護師等、医療・介護関係者からの紹介・依頼

◎訪問面談A（同意書発行依頼前）

1. 施術者（会社）の紹介
2. 身体状況の調査
3. 施術内容の説明
4. 訪問施術を受けるための必要事項の説明
5. 訪問施術受療の意思確認

◎訪問面談B（同意書発行依頼準備）

1. 保険の手続き
2. 同意医師の確認と患者への説明
3. 同意書発行依頼状の作成

◎訪問面談C（同意書発行後）

1. 身体状況の再調査
2. 家族の状況（介護家族、その他の支援）
3. 住居の状況（治療に使用する部屋等の確認と治療準備の依頼）
4. 在宅マッサージの計画の作成

◎訪問施術の依頼、紹介

訪問治療の依頼の種類には、患者からの直接依頼、患者の家族からの依頼、患者の知人からの紹介、医師や看護師等、医療・介護関係者からの紹介・依頼があります。患者からの依頼や患者の家族からの依頼で注意すべきことは、患者と家族双方の意志疎通が図られているかどうかを確認することです。双方の意志疎通が図られていない場合には治療が大変しにくい場合がありますので、意志疎通を確認し、図られていない場合は、施術者が間に立って意志疎通を図る必要が生じる場合があります。訪問面談の際に患者と家族双方に話を聞いてもらうのがよいでしょう。

患者の知人からの紹介の場合、単に知人自身が独自の判断で紹介しているのか、患者が知人に紹介依頼をしたのかをしっかり確かめる必要があります。

また、独居老人患者の場合は、この独居老人と常日頃コンタクトしている方々との意志疎通を図りながらも、最終的には本人の意思を確かめ施術に入る必要があります。

医師や訪問看護ステーションなどや介護関係者からの依頼があるということは、施術者は大変信頼されているということです。

この医療関係者との信頼関係は大変好ましい状況です。

また、外来の施術所を持っている施術者は外来患者からの紹介もあります。

外来患者から施術所に紹介があった場合は、外来患者の紹介者と、訪問治療を受けたい患者の関係をよく聞くようにしましょう。

◎訪問面談A

施術者（会社）の自己紹介や、治療院に所属している場合はその治療院の説明が重要です。

訪問施術を受ける患者やその家族にとって、治療のためとはいえ自分の家へ他人が入ってくることになりますので、どんなマッサージ師でどんな治療院に所属しているかを不安に思っている人がほとんどです。多少時間がかかっても、その不安を取り除くように丁寧に説明しましょう。

その上で身体状況の調査に入ります。

発症、経過、現在までの治療と患者の評価(介護家族の評価)を聞きます。また、よく患者の話を聞き、病状を把握したうえで在宅訪問治療の対象者かどうかを見

極めなければなりません。もし、在宅訪問治療の対象でない場合や、諸般の事情で在宅訪問治療が不可能な場合は、きちんと説明して、患者や介護する家族に納得していただく必要があります。この聞き取りで患者の精神状況、コミュニケーション能力が、ある程度わかります。

それから、先ほど聞いた身体状況を参考に施術内容の説明をしますが、マッサージが未経験の患者には、不安を取り除くような配慮をしながら話します。

さらに、マッサージの所要時間、概算の施術料も患者やその家族にとって不安材料の一つとなっている場合もありますので、明確に伝えましょう。

次に訪問施術を受けるための必要事項の説明に入ります。かかりつけの医師の同意書が必要なことや施術上必要な物品等があれば依頼します。

ここまでを丁寧に説明した後、訪問施術を受診するかどうかの最終の意思確認をもらいます。絶対に施術を強要せず、患者や家族の意思で決定します。最終確認を取らずに施術を行い、トラブルが発生することが多々ありますので、確認は必ず取りましょう。

◎訪問面談B

前記の最終確認をもらった上で、保険の手続きを行います。

訪問マッサージの患者のほとんどは高齢者のため国民健康保険に加入している人が多いですが、扶養家族になっている人もいますので、注意しながらシートに記入してください。

保険者によっては自己負担金が3割以下のところがありますし、さらに、老人証の負担割合も1割と2割の人がいますので注意して間違いのないように記入します。他にも様々な医療証がありますのでこちらも注意してください。

患者の家族もいっしょに訪問面談を受ける場合はよいのですが、独居で歩行困難な老人ですと、保険証類を、例えば隣の部屋まで取りに行くことに大きな負担がかかる場合がありますので、訪問前に手元に置いてもらうようにお願いするのも一つの方法です。

次に、かかりつけの医師から同意書・診断書をもらうための説明をします。患者さんや家族に同意書・診断書を取得してもらう場合は、事前に準備した同意書発行依頼書、同意書・診断書の記入見本、同意書・診断書用紙を渡します。同意書・診断書の申請を施術者が代行する場合や、できた同意書・診断書を取得する場合には必ず患者の委任状か承諾書をもらいます。

最近は個人情報保護のため、第三者による同意書・診断書の取得では、患者の委任状か承諾書の持参を義務づけている病院、医院がほとんどです。さらに委任状か承諾書がなければ、同意書・診断書ができているかどうかさえも教えてくれない病院、医院も増えています。

この同意書・診断書の発行を医師が渋ることがあります。このケースでの医師の見解は左記の3つに分かれます。

療養費制度そのものに批判的である場合、マッサージそのものに批判的である場合と療養費またはマッサージについて理解がされていない場合です。

療養費制度そのものに批判的である場合は、療養費すなわち〝健康保険でマッサージの施術をする〟ということについて抵抗がある医師もいます。理由は、マッサージそのものを全く癒し行為と考えて、健康保険を使うことに抵抗があるようです。保険者の中にも「マッサージなどただ気持ちが良いだけ」という担当者もいますので、マッサージの医療効果については、説明パンフレットなどでまとめておく必要があります。

マッサージそのものに批判的である場合は、医療提供者としての施術者に対して、その知識と技術、施術者の医療環境をあまり信頼していない、医学的な治療効果に対してあまり信頼していないなどの理由だと考えられます。これらの点については、普段から時間をかけて交渉し、医師の方々に納得のいくような説明ができるように心掛けていただきたいと思います。医師がマッサージに批判的な場合には、患者にマッサージの効果や療養費における医師の同意の必要性をよく理解していただいたうえで、患者を通して医師に依頼しましょう。

療養費またはマッサージについて理解がされていない場合は、医師の方々にマッサージの内容を説明するしかないのですが、関連の書物等を送ったり、パンフレットを作成したりし、ねばり強く理解を求めることが必要です。どうしても発行してもらえない場合は、訪問マッサージに理解を示す医師をかかりつけ医から見つけ出すなど、有効な手だてがあるかどうか患者としっかり検討して欲しいと思います。

◎訪問面談C

同意書・診断書を受領した際はまず、第一に記載事項を確認します。医師は、忙しい方が多いので記載内容を間違えることもあります。明らかな間違いであっても、施術者が訂正、追加をすると私文書偽造にあたりますので、訂正、追加をしてはいけません。そのような時は病院、医院に出向いて訂正、追加をしてもらいましょう。

次に同意書・診断書を見て、患者の病歴、病態、医療機関の治療状況を把握します。患者は、医師から言われたことを覚えていない可能性がありますので、訪問面談Aで収集した身体状況と同意書・診断書の記載事項を見て、患者の身体状況を確認します。必要に応じて再度患者

から身体状況を確認し、施術計画を作成します。施術計画は、患者や介護家族の生活状況、生活スタイル、住居の状況を踏まえて作成しなければなりません。介護ケアを受けている場合には、介護家族やケアマネージャーとの施術内容や施術スケジュールに関する打ち合わせが別途必要となります。

医療機関の治療状況については、医師や看護師の訪問治療を受けている場合と受けていない場合の2種類に分かれます。医師等の在宅ケアを受けている場合には、主治医と相談のうえで、治療を進めなければなりません。また、在宅ケアを受けていない場合には、患者が普段よく利用する医療機関を記録します。

同意書・診断書を受領すれば施術が開始できますので、患者宅への交通の便、住居の周囲、住居内の状況、駐車場の有無なども確認します。自動車で訪問する施術者は自動車の駐車場所の確認が大切になります。とくに今年6月から施行される改正道路交通法では、駐車違反の取り締まりが大きく変わります。改正のポイントは、車両所有者責任の導入と駐車違反取り締まりの民間委託です。都市部を中心に、現場で取り締まりにあたる民間の駐車監視員が違反車両を摘発することになります。摘発の基準が「駐車禁止区域内」で「一定時間止めた場合」から「駐車即摘発」に変更されます。駐車時間の長短にかかわらず、運転者が車の近くにいない場合は直ちに摘発の対象となりますので駐車場所を確保します。確保が難しい場合は、訪問介護事業者や訪問看護事業者等に発行される駐車許可証を、患者宅の所在地を管轄する警察署に申請しましょう。

以上の事柄を注意し訪問面談を行ってください。ただし、現実には様々な状況があり、必ずしも上記のとおりに面談等が進行しない場合があります。その際は記載した内容に沿った臨機応変さが求められます。そのためには、日ごろから訪問面談の内容や流れを十分に把握し、身に付けることが大切です。

出張・訪問医療マッサージ営業研修

特　　徴　訪問医療マッサージ施術業務の営業ノウハウを具体的な事例を数多く入れながら研修を実施しますので、独立・開業の手助けになります。万一、問題が発生した場合にも、ＮＰＯ法人日本手技療法協会や会員事業者からの支援も約束されています。

目　　的　高齢社会に貢献する訪問医療マッサージ師及び在宅訪問マッサージ業の普及と育成を目的として営業に特化した研修を講師が出張して実施。

対 象 者　あマ指師資格者、専門学校生及び国家試験受験資格者、未資格者で訪問医療マッサージを開業予定の経営者、営業担当者、事務担当者他

期　　間　２日間（土、日、祝可）

時　　間　１０:３０～１６:３０

場　　所　招聘者の手配・費用負担（場所は特に問いません）

定　　員　3名以上10名まで

申込方法　電話により申込、スケジュール等調整後決定。ご希望の日程が取れない場合もありますのでご了承ください

研修費用　会員１回24万円（消費税込）
一般１回30万円（消費税込）

出張費用　往復旅費交通費（発地東京）・現地交通費実費は招聘者費用負担

講　　師　佐藤吉隆（ひーりんぐマガジン編集長・日本手技療法協会副理事長）
※都合により変更される場合があります。

研修内容　営業開発研修、業務管理研修教材は当方で用意します

前 準 備　受講に際し、事前に準備や調査を行って戴くことがあります。

持参していただくもの　筆記用具、ノート

注意事項　テープレコーダー、ＶＴＲ等不可　詳細は下記へお問合せ下さい。

NPO 法人日本手技療法協会担当：中村
TEL:03-5296-9055　FAX:03-5296-9056
Mail: edit@healingm.com　http://www.healingm.com

研　修　科　目

営業開発研修（1.5 日間）	
在宅医療に関する基本知識と姿勢	高齢社会での在宅医療
	在宅医療マッサージ基礎知識
患者新規開拓	介護事業者
	訪問看護事業者・他
ケアシート	ケアシート作成
	患者情報収集と管理
	保険の仕組み
	保険の種類と負担割合
同意書管理	依頼・引取・確認・管理
	大規模医療機関と個人開業医
	文書取扱
業務管理研修（0.5 日間）	
スケジュール作成と管理	作成上の注意点
	既存患者と新規患者の注意点
クレーム処理	実例とその対処法

NPO 法人日本手技療法協会の訪問医療マッサージ研修

研修実施日

回	開始日と終了日
第 25 回研修	5月 10 日（水）～5月 12 日（金）
第 26 回研修	6月 7 日（水）～6月 9 日（金）
第 27 回研修	7月 5 日（水）～7月 7 日（金）
第 28 回研修	8月 9 日（水）～8月 11 日（金）
第 29 回研修	9月 6 日（水）～9月 8 日（金）

※研修日程は変更することがあります。

研修科目

営業開発研修（1．5 日間）

在宅医療に関する基本知識と姿勢	高齢社会での在宅医療 在宅マッサージ基礎知識
患者新規開拓	介護事業者 訪問看護事業者・他
ケアシート	ケアシート作成 患者情報収集と管理 保険の仕組み 保険の種類と負担割合
同意書管理	依頼・引取・確認・管理 大規模医療機関と個人開業医 文書取扱

業務管理研修（0．5 日間）

スケジュール作成と管理	作成上の注意点 既存患者と新規患者の注意点
クレーム処理	実例とその対処法

ＰＣ操作研修（0．5 日間）

患者情報入力から レセプト発行まで（概論）	施術者情報・受診者（患者）情報 保険証情報・同意書情報・往療情報 レセプト出力・往療明細出力 請求用 CSV ファイル出力 患者向け請求書・領収書出力 病院・紹介者向け礼状出力

施術研修（0．5 日間）

リハビリマッサージ論	筋萎縮と関節拘縮
患者宅同行	訪問医療マッサージの実際
実技	訪問医療マッサージの実技

研修時間		
	研　修　内　容	時　　間
1 日目	営業開発研修	10:30 ～ 16:30
2 日目	営業開発研修・業務管理研修	10:30 ～ 16:30
3 日目	患者宅同行・PC 研修・実技	9:00 ～ 17:30

※休憩時間 12:30 ～ 13:30
※研修内容及び時間は変更することがあります。

研修は訪問医療マッサージ施術業務の営業ノウハウを中心に具体的な事例を数多く入れながら実施しますので、独立・開業が容易にできます。

万一、問題が発生した場合にも、ＮＰＯ法人日本手技療法協会のみならず、会員事業者からの支援も約束されています。

特に研修終了後に希望者に提供される訪問施術用療養費発行システムのソフトウェアについては、開業後や業務開始後においても、保険者情報や請求業務に関する会員事業者様より、サポートのご提供をいただけますので安心です。

訪問医療マッサージ研修制度

目　　的　高齢社会に貢献する訪問マッサージ師及び訪問マッサージ業の普及と育成を目的として研修制度を確立し実施する。優秀な研修修了者には優良訪問あん摩マッサージ指圧師として認定し、支援を行なう。

対 象 者　あマ指師資格者、専門学校生及び国家試験受験資格者。未資格者で訪問医療マッサージを開業予定の経営者、営業担当者、事務担当者他

認定条件　本研修講座の 4 課程を修了したもので、優秀な成績を修めた者。未資格者の認定はありません。

研修費用　会員 8 万円（消費税込）　一般 10 万円（消費税込）

期　　間　3 日間

時　　間　10:30 ～ 16:30（最終日 9:00 ～ 17:30）

場　　所　東京都千代田区神田淡路町
（変更される場合もあります）

定　　員　各回若干名（会員優先）

申込方法　電話により申込後、協会から申し込み用紙を書類送付します。申込み用紙記入捺印後返送してください。
入金確認後、正式に申し込み受諾とし、研修参加許可書を郵送いたします。
※なお、定員になり次第締め切りますのでお早めにお申込みください。ご希望の日程が取れない場合もありますのでご了承ください。

前 準 備　受講に際し、事前に準備や調査を行って戴くことがあります。詳しくはお問い合わせください。

受講時、持参していただくもの
●筆記用具・ノート・マッサージ師免許のコピー・白衣・他●
未資格者はマッサージ師免許のコピー・白衣不要
テープレコーダー持参可

申込・問合先　ＮＰＯ法人日本手技療法協会（担当：中村）
〒 101-8691 東京神田郵便局　私書箱 53 号
TEL:03-5296-9055　FAX:03-5296-9056
Mail: edit@healingm.com　http://www.healingm.com

セミナー情報

セミナーに関するお問合せは、各主催者に直接ご連絡してください。

seminar 1

O 脚・X脚調整法

【内容】女性の悩みであるO脚、X脚を無理なくソフトに改善します。
【対象】不問。
【日時】①5月14日（日）10：00～15：00
②7月 9日（日）※以降奇数月の第2日曜
【費用】2万5千円
【場所】日本総合療術学院〈池袋駅東口より徒歩7分〉

主催 日本療術師連盟
東京都豊島区南池袋3-16-8 近代グループビル5F
tel.03-5957-5283 fax.03-5957-5290
http://www.soft-seitai.com/renmei/
info@soft-seitai.com

seminar 2

バランスダイエットクラブ＜BDC＞体験会＆ミニセミナー

【内容】差別化できる接骨院作りに接骨院だからできる痩身部門導入ノウハウを提供していきます。
【対象】接骨院経営者、ダイエット・痩身に興味のある先生
【日時】毎月第2土曜・第2日曜 15:00～16:30
【費用】5,250円
【場所】愛知・当院（半田市）
埼玉（富士見市）

都接骨院
〒475-0821 愛知県半田市船入町20
tel/fax.0569-26-3140
http://www.cac-net.ne.jp/~miyako/
miyako@cac-net.ne.jp

seminar 3

耳 ツボダイエット 理論・実技・経営セミナー

【内容】整骨院・鍼灸院内で気軽に始めて効果を出し、しかも患者さんに喜ばれるダイエット法です。
【対象】整骨院・鍼灸院の経営者、スタッフ、開業予定者
【日時】毎週日曜、祝日、平日も可
【費用】説明会：無料 初級：9,800円
【場所】東京・神奈川・静岡・大阪・兵庫
【備考】まずは下記協会ホームページをご覧下さい

NPO法人 日本痩身医学協会
〒430-0825 静岡県浜松市下江町247-1
tel/fax.053-426-8333
http://www.mimi.tank.jp
scrum@anet.ne.jp

seminar 4

バランスセミナー

【内容】「治療術」を中心に,治療家にとって役立つ経営、コーチング、心理学を講義しています。
【対象】誰でも参加できます。
【日時】毎月第2土曜 17：00～18：30
【費用】一般 6,000円
入会金 5,000円
【場所】バランス研究所 ホームページ参照

PCC
〒354-0015 埼玉県富士見市東みずほ台1-4-3-2F
tel.049-255-5256 fax.049-255-8168
http://www.ne.jp/asahi/balance/pcc

seminar 5

整 形外科的テスト法＆調整テクニック シリーズ

【内容】プロとしての必須症例別検査法
頚部～神経反射全6回シリーズ
【対象】不問
【日時】6月11日（日）10：00～15：00
8月 6日（日）※以降奇数月の第2日曜
【費用】2万5千円（各回毎）テキスト代含
【場所】日本総合療術学院実技室〈池袋駅東口より徒歩7分〉

主催 日本療術師連盟
東京都豊島区南池袋3-16-8 近代グループビル5F
tel.03-5957-5283 fax.03-5957-5290
http://www.soft-seitai.com/renmei/html/concept.html
info@soft-seitai.com

seminar 6

力 イロプラクティック・ベーシックセミナー 1年（11回）コース

【内容】保険診療から自由診療へシフトを本気で考えておられる方へ。DCが12名のみに直接指導
【対象】柔整師・鍼灸師・マッサージ師・治療家・学生。
【日時】5月14日（第2日曜）10:00～16:00
【費用】各 2万8千円
【場所】当スクール<JR嵯峨嵐山駅より徒歩10分>

中濱カイロプラクティックテクニックスクール
〒616-8305京都府右京区嵯峨広沢御所の内町43-36
tel.075-864-3939 fax.075-882-6757
http://www.NakahamaDC.com

seminar 7

力 イロ初心者 骨盤テクニックセミナー

【内容】骨盤矯正の効果的アプローチを中心に、即実践に使え、治療効果が上がるように丁寧に指導します。
【対象】カイロ初心者
【日時】毎月第2日曜
【費用】1万円
【場所】福岡市中央区西中洲、協会スクール

NPO法人メディカル療法師認定協会
〒812-0011
福岡県福岡市博多区博多駅前 3-19-23-2F
tel.092-475-8001 fax.092-929-2858
http://www.npo-medical.com/

seminar 8

外 反母趾改善 一人でできるテーピングセミナー

【内容】外反母趾となる原因、繰り返さない為の知識、生活習慣、ウォーキング指導まで
【対象】足に興味のある方、足のトラブルをかかえていらっしゃる方
【日時】毎月第1日曜 17:00～20:00
【費用】3万5千円（教材費、テキスト代含）
【場所】当スクール（銀座一丁目6番出口徒歩1分）

ロワ フスフレーゲ プロ養成スクール
〒104-0061 東京都中央区銀座1-6-13-6F
tel.0120-680-368 fax.03-3567-7366
http://www.foot-loi.com
salon-loi@foot-loi.com

seminar 9

気 の波粒療法キアテックセミナー 気の流れと5つの歪みと予防法のバランスの美学

【内容】遠隔による気のパワー注入で、瞬時に気流と骨格構造のバランスを改善する原因療法。
【対象】不問。
【日時】毎月1日（日曜）10:30～16:00
【費用】19万9,500円（7回受講料・テキスト代含）
【場所】久野マインズタワークリニック
＜新宿駅南口より徒歩5分＞

日本キアテック本院
〒260-0834 千葉県千葉市中央区今井1-25-9
tel.043-261-0417 fax.043-268-8500
http://www.guide.co.jp/qiatec/

seminar 10

第 15期 スポーツケアトレーナー資格認定講習会

【内容】「スポーツ整体」「スポーツ傷害と予防」「機能的ストレッチング法」の3部門で構成。
【対象】治療院・整体院勤務の方、スポーツ指導者、介護・看護に携わる方などに最適。
【日時】7月1日から毎週土曜（全12回）8:50～13:00
【費用】受講料:4万9千円、資格登録料:1万円
【場所】当会館<JR新大久保駅・JR大久保駅よりともに徒歩約5分>

財団法人スポーツ会館
〒169-0073 東京都新宿区百人町2-23-25
tel.03-3364-0101 fax.03-3368-1466
http://www.sportskaikan-academy.com/
seminar@sportskaikan-academy.com

seminar 11

ウ ィルワン・プロフェッショナル・ゼミ

【内容】整体・リフレ・ストレッチ・スポーツマッサージなど、欲しい技術が身に付きます。
【対象】不問
【日時】随時（詳しくはお問い合わせ下さい）
【費用】6万5千円～
【場所】弊社セミナールーム JR代々木駅徒歩2分

（株）ウィルワン
東京都渋谷区千駄ヶ谷5-21-7 第5瑞穂ビル9F
tel.03-5919-1501 fax.03-5919-1502
http://www.willone.jp/
seminar@willone.jp

治療家、セラピスト向けのセミナー・講習会・イベントなどの案内スペースを無料でご提供いたします。掲載をご希望される場合は、お電話でご連絡下さい。所定の用紙をＦＡＸいたします。

※枠が埋まり次第、締切りとさせていただきます。

ひーりんぐマガジン編集部
担当：中村
TEL:03-5296-9055

千葉県 千葉市 京葉線 蘇我駅 歩5秒

社員 月給 カイロプラクター 30~40万円 整体・マッサージ・リフレ 25~30万円 アルバイト 日給 2万円(8時間)

口先だけでは無い、本物の治療技術を学びに来ませんか？

仕事・職場情報

【仕事内容】
カイロプラクティック院の運営。治療。「ここに来て本当に良かった。」という患者さんの声がいっぱい聞けます。

【院長はこんな人】
ソウルオリンピック日本代表選手団のスポーツ・トレーナー。オリンピックに参加し、オリンピック選手を多数治療した経験と実績がある。一徹！釣り好きが興じて「一本釣り」漁師の肩書きを持つ。

【身につく技術・知識】
技術を盗め！学べ！生かせ！ 棚からボタ餅はおっこって来ない！

募集情報

地 千葉市
時 10:00~14:00　16:00~20:00
休 シフト制　院は年中無休
待 労災・雇用保険
資 カイロプラクター、整体、マッサージ師、リフレ
応 TEL後歴(写貼)持参
選 面接

やわらカイロプラクティック治療院
〒260-0842　TEL / FAX 043-264-0116
http://www.e-yawara.com/　　担 松本

求人情報

ここに掲載されている求人情報は、
ポータルサイト「ひーりんぐマガジン(www.healingm.com/)」
にも掲載されております。あわせてご覧下さい。

2006 Spring

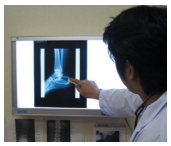
◎メリット・アイコン

未経験者OK　学生OK　長期歓迎　交通費支給　高収入
食事つき　車・バイク通勤OK　新規・新装OPEN　土・日のみ勤務OK

千葉県 京成線・東葉高速線 勝田台駅 歩5分

正社員 月給 25万円以上　アルバイト 時給 850円以上

これからの治療家に必要なダントツの技術を一緒に学びませんか？
あなたのやりたいことがココにはあります！



國手塾グループ

TEL.047-487-3612 Fax047-487-3611
千葉県八千代市村上 4489-7　神谷ビル3F
URL：http://www.kokushu.com/

仕事・職場情報

【仕事内容】柔整　鍼灸　マッサージ　カイロプラクティック　スポーツトレーナー。やる気さえあれば誰でも研修を通して、短期間で院長になることができます。

【身につく技術・知識】当グループ附属の整形外科による外傷勉強会を始め、業界No.1を目指すカイロプラクティックを中心とした手技療法　鍼灸マッサージ　院所経営　人材育成　独立開業から患者集客まで、体系化した教育システムで徹底サポートします。

【会社概要】当グループは今年で30年を迎え15の接骨院経営の他、整形外科　自費診療院　介護福祉　訪問マッサージなど、地域貢献と患者様のニーズに応えることを理念に掲げております。

【施設・設備】当グループ附属の整形外科では外傷勉強会の他、レントゲン勉強会など接骨院に必要な技術習得は万全です。クライオサーミア・アキュートロン等、最新機器もぞくぞく入荷しています。※男女独身寮完備(無料)

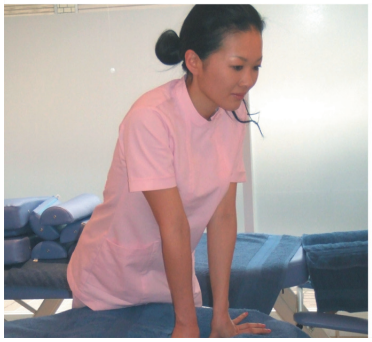
募集情報

地 札幌市　江戸川区　市川市　船橋市　習志野市　八千代市　千葉市　佐倉市
時 9：00~20：00 ※アは応相談
休 日・祝　　待 社会保険　交通費　賞与年2回　有給休暇
資 柔整師　鍼灸師　あマ指師　整体師　カイロプラクター　リフレクソロジスト　学生可
応 TEL後歴(写貼)持参　　選 面接

東京都 世田谷区 小田急線 祖師ヶ谷大蔵駅 歩10分

正社員 月給 25～35万円

リニューアルオープンに伴い、院長及びスタッフを募集します。世田谷区の洗練されたデザインの整骨院です。



仕事・職場情報

【仕事内容】 オリエンタル整骨院の院長として、カイロプラクティックなどを取り入れた柔整業務全般をお任せします。そのほかに、スタッフ全体の運営も含めてお任せしたいと思っています。(レセプト請求できる方だと尚可)

【こんな人にぜひ】 明るく向上心のある方を歓迎します。院長として、スタッフ全体をまとめていってください。

【施設・整備】 話題のゲルマニウム温浴器や高気圧酸素カプセルを完備しています。柔整業務以外にも、さまざまな知識や技術が身につきます。

【将来】 将来、自分で独立開業したいと思っている方は、ぜひ一度、門をたたいて頂いて自分の夢をかなえてください。

募集情報

地 東京都世田谷区
時 月～金 10：00～20：00　土10：00～17：00
休 日曜日・祝日　待 交通費支給
資 柔道整復師（35歳くらいまで・レセプト請求できる方歓迎）
応 採用担当者まで連絡後、履歴書持参にて面接
（採用担当/東十条北口接骨院・根元　TEL.03-3927-5890）

オリエンタル整骨院

TEL.03-5429-2031

〒157-0071 東京都世田谷区千歳台2-37-8　1F

担 東十条北口接骨院・根元（TEL. 03-3927-5890）

都内各地 (事業所) JR中央線山手線地下鉄銀座線 神田駅 歩8分 / JR中央線総武線 御茶ノ水駅 歩10分 / 地下鉄丸ノ内線 淡路町駅 歩0分 / 地下鉄千代田線 新御茶ノ水駅 歩0分 / 都営新宿線 小川町駅 歩0分

正社員 月給 22～27万円　年齢・経験により決定

訪問医療マッサージのスタッフを募集！

仕事・職場情報

【仕事内容】
軽自動車（一人一台会社支給）にて患者宅に訪問し、医療保険を適用した在宅リハビリマッサージ業務。

【身につく技術・知識】
在宅リハビリマッサージは、寝たきりで身体の不自由な方を対象にしています。慰安ではなく、医学的なリハビリの要素が強いため、指導員による技術指導を実施しています。

【やりがい】
患者様は歩行困難または寝たきりで、重度の疾患を呈している方も多くいらっしゃいます。到来した高齢社会において、在宅リハビリマッサージを必要とする患者様が急増しています。患者様一人ひとりのＱＯＬ向上に貢献し、社会的意義を感じるお仕事です。

募集情報

地 東京都内各地（港区・大田区・世田谷区　他）
時 9:00～18:00
休 日祝日、ほか隔週１日休
待 交通費支給（２万円迄）、軽自動車貸与（通勤利用可・駐車場は会社負担）、携帯電話貸与、社保完備、保養施設利用可、年末年始休暇・夏季休暇・有給休暇有、賞与年２回支給
資 要 あん摩マッサージ指圧師免許・普通自動車免許
応 TEL後面接日決定、履歴書(写貼)・あマ指師資格免許コピー持参
選 面接

あなたのやさしさを訪問施術業務を通して伝えてみませんか？本当の「ありがとう」が聞こえます。

ＭＤＸ（株）ジャパンウェルフェアサービス
〒101-0063
東京都千代田区神田淡路町1-1-1-7F
TEL03-5256-5933　担 岩壁(イワカベ)

東京都 福生市 他　JR青梅線 福生（ふっさ）駅 歩3分

社員 月給 20～70万円以上

スタッフこそが誇り！夢を実現できる整骨院です。柔整師の力を最大限に生かせる暖かい職場です。

仕事・職場情報

【仕事内容】
整骨院のスタッフ、院長候補の募集。カイロ、整体をとり入れた柔整業務全般。スポーツ外傷も多いので幅広く学べますよ。
【独立支援制度】
資金の無い人でも独立開業まで応援!!
人材育成に力を入れている、夢を本当に実現できる整骨院です。
【仲間はこんな人】
とにかく明るい。とっても真面目な好青年ばかりです。ヤル気と向学心が旺盛ですので、あなたも一生の友を得ることでしょう！
【身につく技術・知識】
スポーツ外傷、テーピング、柔整固定法の他、カイロ、整体理論、レントゲン読影、栄養学、レセプト、マネージメント理論などなど。リーダーシップを磨く為の異業種交流会もあります。固定観念を破り、共に成長しましょう。

募集情報

- 地 東京都福生市、国立市、小金井市、秋川市　他
- 時 9：00～13：00・15：00～20：00
- 休 日祭日、平日交代休有
- 待 社保、厚年他完備
- 資 柔整師、カイロプラクター（学生可）
- 応 TEL後歴（写貼）持参　選 面接

福生整骨院グループ
（ふっさ）
〒197-0022　東京都福生市本町58
メゾンドヌール山崎1F
TEL 042-553-5445/FAX 042-530-6433
http://www.seikotu.net/
gerbill@t-net.ne.jp　担 清水

千葉県 船橋市　新京成線 三咲駅 歩6分

社員 月給 20～45万円　アルバイト 時給 800円以上（能力などにより優遇）

千葉県随一の大型鍼灸マッサージ院 女性専用治療室や専用会議室など完備しています。

仕事・職場情報

【仕事内容】
鍼灸マッサージ業務全般、企画管理など。

【やりがい】
脳血管障害後遺症など様々な重度症状の患者さんから、スポーツ選手のケアまで幅広い治療を行っています。また競輪場、オートレース場への出張業務もあります。

【その他】
女性スタッフも多く治療に励んでいます。

募集情報

- 地 千葉県船橋市三咲、船橋市本町
- 時 9:00～18:30（残業有）
- 休 4週6休
- 待 雇用・労災保険完備、交通費支給
- 資 鍼灸マッサージ師、学生可
- 応 TEL後歴(写貼)持参
- 選 面接

さくら治療院
〒274-0812 千葉県船橋市三咲1-8-8
TEL047-447-5657 / FAX047-440-5505
http://www10.ocn.ne.jp/~saku/
sakura_s@gray.plala.or.jp　担 森・大友

東京都区内　JR山手線・地下鉄・ゆりかもめ線 新橋駅 烏森口直前

社員 月給 23～35万円以上　アルバイト 時給 850～1,200円または歩合制

私達は、お客様満足を第一に良質な職場環境と高収入を常に目指しています。地域一番の底力!!

仕事・職場情報

【仕事内容】
地元の皆様に愛されて13年。リピーターが多く、働きやすい職場環境です。
【こんな人にぜひ】
明るくやる気のある方、歓迎します。
【その他】
今春、中央線沿線杉並区に出店の為、オープニングスタッフの登録も大募集!!

募集情報

- 地 東京都区内（新橋、中野、神田）
- 時 10：00～23：00、シフト制（応相談）
- 休 週1日以上（応相談）、夏季・冬季休暇有
- 待 交通費支給、各種手当有
- 資 指圧マッサージ師、鍼灸師、柔整師、学生可　※45歳位迄
- 応 TEL後歴（写貼）持参　選 面接

（株）エイエスティー新橋健康センター&コリナックス
〒105-0004　東京都港区新橋2-16-1ニュー新橋ビル253号　TEL 03-3503-7747

首都圏近郊　(事業所) JR線・大江戸線 代々木駅 歩2分 新宿駅 歩7分

社員 月給 18～45万円　派遣 時給 850～2,000円

治療院・サロンからの求人多数につき、登録スタッフ大募集中!!

仕事・職場情報

【事業内容】柔整師、鍼灸師、マッサージ師、整体師、カイロプラクターなどの施術者専門派遣・紹介会社。派遣／般13-300441、紹介13-ユ-300339

【その他】首都圏を中心に、治療院、サロンが700以上登録されていますので、ご希望の就業場所をご案内できます。スタッフの方のご希望を優先しますので、曜日、時間、期間などのご要望をお聞かせください。コーディネータが親切丁寧に対応いたします。登録スタッフは、すでに2700名以上。もちろんスタッフの方は一切無料なので、安心です。

【研修制度】ウィルワンならではのスキルアップ研修が充実！セミナーは毎月開催しています。詳細は、新着お仕事情報も掲載しているホームページでご確認ください。

募集情報

- 地 首都圏近郊
- 時 休 待 紹介・派遣先に準じる。
- 資 柔整師、鍼灸師、マッサージ師、整体師、カイロ、リフレ、学生可
- 応 ホームページ
  http://www.willone.jp/
  モバイルサイト
  http://wi1.jp
  あるいは、お電話03-5919-1501で
- 選 面接

（株）ウィルワン
〒151-0051
東京都渋谷区千駄ヶ谷5-21-7 第5瑞穂ビル9F
TEL 03-5919-1501 / FAX 03-5919-1502
http://www.willone.jp/
info@willone.jp　担 柴田

東京都 港区 JR埼京線・地下鉄日比谷線 恵比寿駅 歩5分

社員 月給17~40万円 アルバイト 時給900円~

医療機関と治療院のコラボレーションを目指して・・・

care cure+
http://www.carecure.co.jp

BETHEL
DAIKANYAMA
SHINRYOSHO
http://www.bethel-daikanyama.jp

仕事・職場情報

【業務内容】
クリニックの物理療法・接骨院業務・在宅訪問マッサージ業務・リラクゼーションサロンの運営
【身につく技術・知識】
クリニック・接骨院・治療院における一般業務の他、リンパ浮腫治療・リウマチの特殊治療・巻き爪治療も習得が可能です。地域のクリニック・病院・医療機関との連携を基本に質の高い医療の提供を目指します。
【こんな人にぜひ】
将来開業を目指す方、一般医療の技術・知識を習得したい方、在宅治療に興味のある方、オープニングスタッフになりたい方

募集情報

地 恵比寿・目黒・港北・川越・熱海・沖縄
時 9:30~19:00(応相談)
休 日曜祝祭日・水曜午前・週休2日
待 交通費全額支給、賞与年1回、昇給制度有り、社会保険完備
資 柔道整復師、鍼灸師、マッサージ師(パート可) 35歳位まで男女問わず
応 電話連絡の上、履歴書(写真付き)持参にて面接を行います。

CARE CURE (株)
〒150-0022 東京都渋谷区恵比寿南2-1-5 ベテル代官山診療所内
TEL 03-5721-6656 FAX 03-5721-1866
http://www.carecure.co.jp 担 浜中・原田

東京都 杉並区 JR中央線 荻窪駅 歩1分

アルバイト 歩合制

健康ランド内、リラグゼーションコーナーのマッサージ及び整体。やさしい仲間と明るい職場が待っています。

仕事・職場情報

【仕事内容】
健康ランド内、リラグゼーションコーナーのマッサージ及び整体。
【施設案内】
老若男女、様々なお客様が利用する健康ランドです。あなたの技術を活かして、お客様に満足して頂きましょう。
【スタッフ】
スタッフはやさしく、職場は明るいです。お客様とのふれ合いが多く、会話を通じて、従業員も癒されています。

募集情報

地 荻窪
待 アルバイト／歩合制、交通費支給、昇給有
時 11:00~翌4:00(内5~7時間)
資 要相談
応 電話連絡の上、履歴書を持参して下さい。
選 面接

なごみの湯 湯~とぴあ
〒167-0043 東京都杉並区上荻1-10-10
TEL 03-3398-4126 FAX 03-3392-7120
http://www.yu-topia.com

東京都 港区 JR山手線 浜松町駅 歩7分 都営浅草線・大江戸線 大門駅 歩3分

社員 月給23~29万円 (経験者優遇)

バンキー(吸角・吸玉・カッピング)療法院多店舗化の為、鍼灸師の免許を持つ責任者を募集します。

仕事・職場情報

【仕事内容】
当社の関係会社、(株)健康医学総合研究所が直営する「バンキー療法院」において、バンキー療法(吸角・カッピング)、及び健康指導健康食品の販売を行う。バンキー療法院の多店舗化のため、その責任者を募集します。
療法院の運営全般に参画してくれる意欲のある方を希望。現在、開業中の方も問合せ可。
【研修制度】
人材育成のため、入社後は多くの時間を使いバンキー療法の理論と実践を学んで頂きます。
【事業内容】
当社、国分工場(鹿児島県霧島市)では、玄米黒酢・大麦黒酢・アミノ酸濃縮製品、医療器などすべての商品を製造している。5連棟のアクリルハウス内は黒酢づくりの壷が整然と並びその風景は印象的。当社の工場見学は観光の指定コースで連日、大賑い。敷地面積は8.8万平方メートル以上、東京ドーム2つ分の広さ。同工場は今年で操業30周年を迎えます。当社は、東洋医学の理論と現代科学の技術を結集させ、自然治ゆ力の発揚という医学の原点にもどり、独自な健康づくりの道を開拓しながら啓蒙活動を行ってきました。この理論を実証する医療器(バンキー)や治療法の研究、栄養食品の開発に力を注ぎ、数々の製品を製造。啓蒙活動の一環として月刊誌を発行して通巻710号(毎月1日発行)になる。

募集情報

地 東京都港区芝公園
年 29歳~43歳位まで
資 鍼灸師(正社員としての募集です)
鍼灸師で吸玉療法による施術指導に興味ある方(真空浄血療法)歓迎
時 午前9:00~午後5:30
休 週休2日、祝日、但し年間4~5回の当番制による出勤あり。勤務時間は午前9:00~12:00。有給休暇(4月入社の場合10日)、慶弔休暇、年末年始休暇、年間120回
待 29歳で23万円~43歳29万円、経験者優遇、交通費全額支給、福利厚生施設あり;群馬県(草津)、千葉県(御宿)
応 履歴書(写真貼付、3ヶ月以内)職務経歴書、鍼灸師の証明書(写)をご郵送下さい。採用試験日のご相談に応じます。
選 書類選考後、面接、採用試験を行います。喫煙者は応募できません。

(株)健康医学社
〒105-0011 東京都港区芝公園1-8-12 芝公園高橋ビル 6階
TEL 03-3578-5670 FAX 03-3578-5681
http://www.kenko-igaku.co.jp 担 総務課 杉村

東京都 武蔵野市 JR線・京王井の頭線 吉祥寺駅 歩1分

アルバイト 月給20~30万円

最近開業したばかり。内装もキレイで、女性スタッフや患者さんに好評。手技療法が好きな方、ご応募下さい。

仕事・職場情報

【仕事内容】
昨年の5月に開業したばかりのキレイな整骨院での施術。
①マッサージ、あんま、ストレッチなどの手技療法。
②打撲、骨折、脱臼、捻挫の施術。
③全身の筋肉をほぐす事により患者さんの筋肉疲労、肩、腰、膝、頚などの痛みを取り除く。
④理学療法の機械のセット。
⑤受付業務。
⑥その他。

※①、②は要免許

【服装】
患者さんに不快感を与える可能性のあるファッションは御遠慮下さい。
① 金髪
② 男性の長髪
③ 鼻ピアス
④ 長い爪
⑤タトゥー

これらは不可。

【患者層】
20~40才代の女性が多く来院します。もし希望があれば、施術者として実力のある方のみ、格闘技選手のトレーナーとして紹介します。

募集情報

地 JR、京王井の頭線「吉祥寺」駅北口、中央口より徒歩1分。サンロードにあるマクドナルドの5階。
時 受付時間 9:00~13:00 16:00~20:00
休 日、祝、火午後、年末年始、夏期
待 交通費支給(上限アリ)
資 柔整師、マッサージ師、整体師。(学生可) 30才まで。
応 TEL後、歴持参

リラクゼーションむさしの整骨院
〒180-0004 東京都武蔵野市吉祥寺本町1-9-12 エビス会館 5階
TEL 0422-21-4970
http://www.relax-m.jp 担 安藤

神奈川県 川崎市 JR南武線 平間駅 歩1分

社員 月給 柔整師 25万円～ 鍼灸・マ師 22万円～ アルバイト 時給 柔整師 1,000円 鍼灸・マ 900円

筋肉に特化した徒手療法で地域でも大評判！技術だけでなく経営に関する知識も学びながら楽しく働こう！

仕事・職場情報

【仕事内容】
治療業務および治療補助
【身につく技術・知識】
　トリガーポイントマッサージなど徒手筋肉治療を主体とし、外傷後のケアから慢性疾患、自律N疾患等幅広く対応できます。院内勉強会は定期開催。各種講習会等参加費一部負担し、技術の向上をサポートします。
　実力がついてくれば、短期間で分院長への道もあります。経験者は即戦力として、未経験者は優しい院長と先輩の後押しにより丁寧に指導します。

【職場の雰囲気】
少人数ですが明るく、親しみ易い雰囲気です。共に支え合い仕事を通じ人間力を高め合う。そんなチームワークのよい治療院です。

募集情報

地 平間
時 10:00～20:00(アルバイトは応相談)
休 日曜、祝祭日、木曜午後
待 交通費支給、賞与有り、労災・雇用保険
応 TEL後歴持参
選 面接、実技チェック（経験者）

新卒者、未経験者大歓迎！

東急東横線 武蔵小杉駅より2つ目
JR川崎駅より4つ目
駅前徒歩1分！

東京からも近い！

ひらま駅前整骨院
〒211-0015　神奈川県川崎市中原区北谷町7
TEL/FAX 044-522-1577

千葉県 浦安市 JR京葉線・武蔵野線 新浦安駅 バス5分

社員 月給 26万円以上+歩合 アルバイト 時給 1,300円以上 契約 賞与 56%以上

指圧・マッサージ師大募集！新浦安で人気のリゾートホテル。明るく、楽しい職場です。

仕事・職場情報

【職場の雰囲気】
昨年オープンしたディズニー系の人気のホテル。明るく、やりがいのある職場です。
【身につく技術】
アロママッサージも学べます。
【服装・髪型】
茶髪・ヒゲの方は応募ご遠慮ください。

募集情報

地 新浦安パーム＆ファウンテンテラスホテル
時 18:00～26:00(シフト制)
休 社員:月7回+有給　アルバイト:週1日出勤からOK
待 交通費支給・車通勤可・歩合有・住居応相談
資 あん摩指圧マッサージ師・年齢は不問
応 TEL後、歴(写真貼)持参
選 面接、実技チェック

(株)アンピール
〒152-0035　東京都目黒区自由が丘3-10-21
TEL 03-5701-1929　FAX 03-5729-3345
http://www.anpiel.com　担 鈴木

千葉県 市川市 JR総武線 市川駅 バス10分 北総鉄道北総線 矢切駅 歩5分

社員 月給 25万円以上

地域社会に貢献する仕事です。

仕事・職場情報

【仕事内容】
医療・介護関係者と連携した訪問リハビリマッサージ。
【こんな人にぜひ】
リハビリマッサージを習得して将来開業を目指している方。
【会社概要】各スタッフがパソコン、車(会社支給)をフルに活用して「時間」を有効利用。東京～千葉の範囲を13名で訪問中。

募集情報

地 千葉県、東京都
時 9：00～17：00
休 土日祝、夏冬季・有給休暇有
待 交通費全額支給、雇用・労災保険完備
資 マッサージ師免許※男女・経験問わず
応 随時面接

(有) アイエムライフ
TEL/FAX 047-372-7699
〒272-0835　千葉県市川市中国分4-6-26
http://home.att.ne.jp/yellow/matsuura 担 松浦

神奈川県横浜市 港北区 東横線 綱島駅 バス10分・市営地下鉄線 新羽駅 バス10分

社員 月給 (新卒) 18万円～ (経験者) 65万円

骨折・脱臼・捻挫・打撲・挫傷及びスポーツ傷害をとても大事に治療している整骨院グループです。

仕事・職場情報

【身につく技術・知識】
外傷患者さんが多数来院している整骨院グループです。提携整形外科や勉強会があり、整骨院本来の技術を習得するのに最適な環境です。「どうしたら外傷患者さんが多数来院するのか」が身につきます。将来、成功するためにフジタグループで修行してみませんか。

募集情報

地 神奈川県横浜市（6店舗）
時 9：00～20：00の中で応相談
休 週休2日制（日曜と平日1日）、夏季・冬季休暇有
待 交通費全額支給、労災・雇用保険完備
資 柔整師、鍼灸師、マッサージ師、トレーナー（学生可）※50歳位迄
応 TEL後歴（写貼）持参
選 面接

(有) フジタグループ
TEL/FAX 045-541-5625
〒223-0058　神奈川県横浜市港北区新吉田東6-31-6
担 フジタ

東京都 三鷹市 JR 中央線 三鷹駅 徒歩5分

社員 月給 柔整師 25万円～ 院長候補 35万円～

診断・治療技術の向上を本気で考えている方の募集です。

仕事・職場情報

【仕事内容】
・整骨業務全般、カイロ、整体など保険外治療
【身につく技術・知識】
・当院独自の教育プログラムに沿って基礎から開院まで学べます。定期的な治療セミナーによる知識、技術はもちろんの事、開業に必要な経営学も学べます。

募集情報

地 東京三鷹市、武蔵野市、杉並区
時 9：00～20：00（昼3h休）土曜は17:00迄
休 日祝祭日、夏冬季、有給休暇有
待 年3回昇給制度有、交通費支給
資 柔整資格者
応 TEL後歴(写貼)持参
選 面接

パルモ三鷹整骨院
〒181-0013　東京都三鷹市下連雀3-32-3
TEL 0422-48-0061
FAX 0422-48-0091　担 小川

東京都 中央区 地下鉄日比谷線 築地駅 歩1分 都営地下鉄大江戸線 築地市場駅 歩8分

社員 月給 27万円～+歩合 アルバイト 時給 900円～

オープンしてまだ１年半未満の新しい整骨院です。施術経験のない方も、親切ていねいに指導します。

仕事・職場情報

【身につく技術・知識】
・マッサージや整体、カイロ、AKAなどさまざまな治療技術が習得できます。
・研修制度で未経験者の方も安心です。
・独立開業を目指している方、支援制度であなたを応援します。
【その他】新しくとても綺麗な整骨院です。勉強会はもちろん、旅行や食事会などでスタッフのコミュニケーションもバッチリですよ。

募集情報

地 東京都中央区（築地）、江東区（門前仲町）
時 10：00～20：00（時間応相談）
休 日曜・祭日、土曜半日
待 交通費全額支給、昇給、歩合
資 柔整師、鍼灸師、学生
応 TEL後履歴書(写貼)持参
選 TELにて受付、履歴書持参にて面接

クレア整骨院
〒104-0045　東京都中央区築地3-12-12 JKプラザ2F
http://www.crea.ecnet.jp
TEL 03-3543-2770　担 藤木

千葉県 柏市・流山市 ①常盤線 柏 駅 歩15分 ②東武野田線 江戸川台駅 歩5分

社員 月給 柔整師 25~35万円以上 院長候補 50万円以上 学生 月給 10~12万円以上

結果を出せる治療と患者様満足を第一に考えたきれいで働き易い整骨院です。

仕事・職場情報

【仕事内容】当院は新築したばかりのきれいな院内での仕事です。外傷処置は勿論、カイロ、整体法、スパイラル療法他各種テーピング法が学べます。初心者にはていねいに指導致します。又経験とやる気のある先生には分院長への道あり。

募集情報

地 千葉県柏市又は流山市
時 平日 9:00~19:00~20:00 土曜 9:00~14:00~15:00
休 日・祝・夏休み・年末年始
待 交通費支給、随意昇給
養 ①柔整師(技術者・パート学生可) ②分院長候補 (半年から1年後には分院長になれる様指導致します。年収700万円以上可。) 女性も活躍できますよ。年齢40才位まで
応 TEL後履歴書持参

① 緑ヶ丘整骨院
〒277-0082 千葉県柏市緑ヶ丘11-8

② えどがわ台整骨院
〒270-0111 千葉県流山市江戸川台東2-311-3
TEL/FAX 04-7166-5184

東京都 世田谷区 東急東横線・東急目黒線 田園調布駅 歩5分・地下鉄南北線・都営三田線 奥沢駅 歩5分

社員 月給 25~50万円 (免許・経験により優遇)

目指せ!! 治せる治療家!!
気道術、構造医学、S&Dバランス療法、SOT等、外傷多数。見学随時大歓迎!

仕事・職場情報

【会社概要】通常外来、往診、訪問在宅医療。密接な医師との連携が特徴です。
【研修制度】医師、他院との技術交換会、セミナー参加推奨。
【身につく技術・知識】「我々は医師のやらないことをやる!! 貴殿の様々な治療技術の壁を取り払う」治す為の実践的な技術指導により自信の持てる治療家を育てます。

募集情報

地 東京都世田谷区東玉川
時 8:00~19:00 (土曜~15:30)
休 ※フレックス制有、昼休12:45~14:30 日祝、土PM、夏・冬休、交代休日制有
待 交通費全額支給、労災・雇用保険完備
養 柔鍼灸マいづれの免許でも可。自動車・原付免許保有者。有免許学生可。 ※40歳位迄。 応 TEL後歴(写貼)持参 選 面接

(有) 東玉川整骨院・鍼灸マッサージ院
http://www.nemu.co.jp
〒158-0084 東京都世田谷区東玉川2-40-16
TEL/FAX 03-3727-7082 担 関沢

東京都 北区 埼京線 赤羽駅 歩1分 南北線 赤羽岩渕駅 歩5分

社員 月給 30万円~ アルバイト 時給 1,050円~

個人の特色を活かせる明るい治療院です。技術だけでなくやさしさで患者さんの治療ができる方募集。

仕事・職場情報

【仕事内容】鍼灸マッサージ、整体、アロマ、リフレクソロジーなど。
【職場の雰囲気】明るい院内でスタッフ同士の交流も多くいろいろな事が学べます。
【その他】学生もいるので同じ志を持つもの同士がんばっています。独立開業するスタッフも多くバックアップいたします。

募集情報

地 東京都北区赤羽
時 11:00~23:00(シフト制)
休 シフト制(応相談)基本週休2日
待 交通費全額支給、週休2日、労災、雇用保険、有給休暇有、研修制度有。
養 鍼灸マ師、整体師、学生可。
応 TEL後歴(写貼)持参。HPからも応募可。
選 面接

アム・クイックマッサージ
〒115-0045 東京都北区赤羽1-7-9 METS 4F
TEL 03-3598-3568 FAX 03-3598-3577
http://www.amq.co.jp
担 小内

神奈川県 鎌倉市 江ノ電 腰越・江ノ島駅 歩5分 湘南モノレール 湘南江の島駅 歩5分

社員 月給 23万円以上(年齢調整あり・他各種手当あり 社保完備) 委託 歩合 55%~70%

医師、看護師、ケアマネ、PT、OT等との連携の中で在宅機能訓練(訪問医療マッサージ)を担っています。

仕事・職場情報

【仕事内容】在宅機能訓練(訪問医療マッサージ)、自由診療(鍼灸マッサージ)、介護予防活動、トレーナー活動
【身につく技術・知識】疾患別の機能訓練方法を始め、福祉用具や住宅改修の知識に至るまで在宅治療家に求められる知識を習得可。
【研修制度】社内症例検討会、PT・OTとの勉強会、医師を含む地域関係者との勉強会。

募集情報

地 神奈川県鎌倉市 時 9:00~18:00
休 週休2日(日曜と他1日)
待 社/社保完備, 交通費支給, 有給休暇、夏季・冬季休暇、賞与年2回
養 鍼灸マッサージ師(マッサージは必須)、要普免または原付免許
応 TEL後歴(写貼)持参
選 社/面接、委/面接および知識・実技チェック

(有)アシスタンス
〒248-0033 神奈川県鎌倉市腰越3-17-26 ヴィラ鎌倉2-B
TEL 0467-31-0710 FAX 0467-31-0720
担 林

栃木県 大田原市 JR宇都宮線 西那須野駅 バス15分

社員 月給 25万円以上

仕事・職場情報

【仕事内容】整骨、鍼灸、整体業務。当院の治療を丁寧に指導します。(福祉大生を中心に受付約40名。レセ等の残業一切無。研修等も任意です)【仲間はこんな人】治療スタッフ11名の平均年齢は約28歳。ビリヤード、卓球、ダーツ、ジム等福利厚生施設充実。

募集情報

地 栃木県大田原市 時 7:00~12:30・13:30~17:40(午後出も有) 休 日祭日、その他平日希望日(4週7休以上) 待 交通費・食事支給、労災・雇用保険有、各種住宅貸与 養 鍼灸師又は柔整師 応 TEL後歴(写貼)持参 選 面接

山の手鍼灸接骨院
〒324-0051 栃木県大田原市山の手1-6-2
TEL/FAX 0287-24-0999 担 高野

神奈川県 横浜市中区 JR根岸線 石川駅 歩3分 みなとみらい線 元町・中華街駅 歩3分

社員 月給 20万円以上 パート 時給 800円以上

仕事・職場情報

【仕事内容】院内での治療・アシスト・他全般。
【身につく技術・知識】オステオパシー、構造医学をやっています。勉強したい方からのご連絡をお待ちしております。

募集情報

地 神奈川県横浜市中区 時 応相談 休 日祭日 待 交通費支給 養 柔整師、整体師、鍼灸師、マッサージ師、学生可 ※30歳位迄 応 TEL後歴 (写貼) 持参 選 面接

ユニバーサルアーツオステオパシー臨床センター
〒231-0868神奈川県横浜市中区石川町1-25-1
TEL 045-227-7444 FAX 045-227-7832
担 鈴木

東京都 東久留米市 西武池袋線 東久留米駅 歩1分

社員 月給 20万円~ アルバイト 時給 800円~

仕事・職場情報

【仕事内容】接骨業全般と指圧整体
【こんな人にぜひ】技術を学びたい方、又やる気のある方
【患者さま層】老人1割未満、10~50才代の外傷中心

募集情報

地 東京都東久留米 時 9:00~20:00
休 水・祝、土日半日 待 交通費、昇給有 4週6休 養 柔整師、あマ指師、学生可
応 TEL後履歴書持参 選 面接 院内見学可

本町グリーン接骨院
〒203-0053 東京都東久留米市本町1-3-5 大森ビル2F
TEL/FAX 0424-72-9691
担 増井

東京都 大田区 JR線 大森駅 バス15分 JR線・東急線 蒲田駅 バス15分

アルバイト 時給 1,000円 研修中 900円

仕事・職場情報

【募集概要】臨床未経験でも可。午前・午後どちらか半日勤務、週一(土・祝)勤務だけでもOK!まずはご連絡ください。

募集情報

地 東京都大田区大森南 時 平日9:00~12:00・17:00~21:00、土・祝9:00~12:00 休 日曜、年末年始、夏季休暇 待 交通費2万円迄、昇給年1回 養 柔整、鍼灸、あマ指師、学生可 応 ホームページよりエントリー、またはTEL後歴 (写貼) 持参 選 面接

アイベル鍼灸接骨院
〒143-0013 東京都大田区大森南2-1-20
TEL/FAX 03-3742-0149 担 鈴木
http://aibell49.com アイベル info@aibell49.com

求人情報掲載のご案内

カラーで見やすい求人情報スペースをぜひご活用ください。

次号(12号)は7月25日の発行予定です。掲載ご希望の方は、6月16日までにお申し込みください。ただし、枠が埋まり次第、締切りとさせていただきます。お早めにお申込みください。

お問合せ・お申込みは
「ひーりんぐマガジン編集部」
TEL.03-5296-9055 FAX.03-5296-9056
までお気軽に。

東京都 千代田区 小川町駅 歩2分 御茶ノ水駅 歩10分

非常勤 アルバイト 時給 3,000~5,000円

仕事・職場情報

【仕事内容】国試対策の講師募集(平日・日曜)。特に柔整師急募!
【こんな人にぜひ】教育に関心があり、明るい方なら未経験可。教員免許所持者、教員養成科在学生歓迎!担当科目応相談。

募集情報

地 東京都千代田区 時 柔整)火又は金19時~、柔・鍼)日曜・月2回位出講 ※1回2~4H、出講日時応相談 待 交通費全額支給 養 柔整師、鍼灸師 ※50歳位迄 応 TEL後歴(写貼)持参 選 面接、模擬授業等

(資)パブリックス
〒101-0054 東京都千代田区神田錦町1-6-10
KANビル2F TEL 03-5282-3296
受付:平日14~21時 担 採用係

バックナンバーのご案内

第10号（平成18年1月25日発行）
節税対策と資産形成／交通事故の保険請求―仕組みと実際／人材派遣の活用を考える／続・院内デザインの実際／成功への道／開業マニュアル　他

第9号（平成17年10月25日発行）
院内デザインの奥義／成功への道／ホームページの活用とポータルサイト／国試対策は万全ですか？／治療院開業マニュアル　他

第8号（平成17年7月25日発行）
日本手技療法協会ＮＰＯ認証記念号／不正請求の実態 Part5 ／成功への道／増患請負人の㊙テクニック／院長直言／治療院開業マニュアル　他

第5号（平成16年10月25日発行）
不正請求の実態 Part3 ／成功への道／覆面座談会「行きたい治療院、行きたくない治療院」／治療院開業マニュアル／柔整専門学校入試情報一覧　他

第7号（平成17年4月25日発行）
患者接遇マナーは本当に必要か／成功への道／個人情報保護法／治療院開業マニュアル／柔整／あマ指／はり／きゅう国試／業界営業マン―覆面座談会　他

創刊号（平成15年10月24日発行）
柔整・請求団体の現状と課題／他店舗展開成功・その秘訣／誰でもわかる請求業務／治療院開業マニュアル／専門学校専門学校紹介／国試対策

第2号（平成16年1月26日発行）
スキルアップ・治療に役立つ民間スクール／まだ間に合う専門学校入試情報／治療院における人材育成法／請求団体の選び方　他

第3号（平成16年4月26日発行）
不正請求の実態／手技療法家のための賠償責任／覆面座談会「入りたい治療院、入りたくない治療院」／誰でもわかる請求業務／治療院開業マニュアル／ＺＯＯＭＵＰ業界事件簿　他

第4号（平成16年7月26日発行）
不正請求の実態 Part2 ／整形外科医から見た柔整師／院内レイアウトのツボ！／成功への道／誰でもわかる請求業務／治療院開業マニュアル　他

第6号（平成17年1月25日発行）
不正請求の実態 Part4 ／成功への道／卒後臨床研修スタート／治療院開業マニュアル／今から間に合う国試対策　他

在庫僅少

各号 1,000 円（税・送料込み）
ご希望の方は、下記までお申し込みください。
〒101-8691　東京神田郵便局私書箱５３号
「ひーりんぐマガジン」編集部
TEL:03 -5296-9055　FAX:03-5296-9056

なお、在庫数に限りがございますのでご希望に添えない場合がございます。あらかじめご了承ください。

編集後記

▼入社以来1年が過ぎた。長いようであっという間に過ぎた1年だった。入社時はこの業界のことはまったく分からず、それ以来、日々勉強の毎日であった。取材に出て話を聞くたびに新鮮さを感じ、新たな発見も多かった。とは言っても業界のことはまだまだ分からないことだらけである。ここで立ち止まることなく、むしろ加速して日々精進していきたい。（中）

▼例年にない寒い冬が終わり桜も散り、さわやかな初夏の匂いを感じる季節となりました。この度、一般の方にも広くセラピストへの門戸をひらき、手技療法家の育成を促進する試みとして、「きっかけレッスン」リフレクソロジー体験講習会をスタートしました。この施術者体験から未来のセラピストが沢山輩出できたらうれしい限りです。日本手技療法協会もまもなく認証1周年。ますますのサービスと情報提供で手技療法家の皆様のお役に立ちたいと思っております。（下）

▼毎年桜の季節になると、スタート気分でワクワクします。でもこれも桜花同様、すぐに散ってしまう…。いつまでもワクワク仕事に取り組んでいたいものです。取材に行くたびに思いますが、優秀な治療家の方々の共通点はイキイキと働いていること。元気のない患者を治すのには絶対必要条件なのでしょうね。見習わせていただきます！（い）

▼厚生労働省が政府のＩＴ戦略本部や規制改革・民間開放推進会議などの要求に応じ２０１０年度末を目処にレセプト完全オンライン化をする方針だ。レセプト電算化が事務の合理化とともに調査がしやすいとした小泉首相の発言も注目だが、最も大事なことは、個人情報の漏洩だ。傷病名はもちろん患者の重要なデータをどのように守るかを先に構築しないといけない。（木）

ひーりんぐマガジン
すべての手技療法家を応援する新型専門情報誌
Healing Magazine
http://www.healingm.com

発　　行　株式会社東京医歯薬出版社
発 行 人　木俣真人
編 集 人　佐藤吉隆
〒111-0051　東京都台東区蔵前２-4-3　蔵前永谷ビル７Ｆ
TEL03-5296-9055　FAX03-5296-9056
企画・編集　ＮＰＯ法人　日本手技療法協会

介護予防を推進する

「訪問療養マッサージ」

まごころ
ベルサービス
訪問療養マッサージ

コムスンのサービスをご利用のお客様を中心に、
歩行困難などの理由によりご自身で治療に通えない
在宅療養中の方へ「訪問療養マッサージ」を提供しています。

イメージ写真

〈業務内容〉

1 地域で開業中のマッサージ師の先生方に、
お客様をご紹介いたします。

2 療養費支給申請を行うための面倒な
事務手続きを代行いたします。

ご不明な点は下記フリーダイヤルまでお問い合わせください。

フリーダイヤル
0120-8556-39
マ ゴ コ ロ サンキュー

株式会社マッサージ師事務代行センター
まごころベルサービス
〒106-6135 東京都港区六本木6-10-1六本木ヒルズ森タワー35F

まごころベルサービス事業説明会

当社の事業展開や提携業務、
採用条件のご案内、
介護事業とマッサージ業界の今後の展望
についての説明会を開催いたします。
お気軽にお問い合わせください。

［会場］弊社六本木事務所
東京都港区六本木4-8-5 和幸ビル3F
［お問い合わせ］
03-5772-7906 担当／団・岩村

東証一部上場:4723
Goodwill
マッサージ師事務代行センターは
グッドウィルグループです。

コムスンは、
パラリンピック
日本選手団を
応援しています。

コムスン®
Community Medical Systems & Network

ホームページはこちらから
comsn.com

株式会社 コムスン 資本金／141億4835万円 本社／〒106-6135 東京都港区六本木6-10-1 六本木ヒルズ森タワー35F
日本在宅介護協会会員 シルバーマーク認定 日本介護福祉士会賛助会員 全国認知症グループホーム協会会員 特定施設事業者連絡協議会会員 ドライマウス研究会賛助会員 日本盲導犬協会賛助会員

© April 2006 The Goodwill Group, Inc.02747

ヒーリングマガジン
2006 春号
平成18年4月25日発行（季刊）
第4巻第2号通巻11号
発行所 (株)東京医歯薬出版社 〒111-0051 東京都台東区蔵前2-4-3 蔵前永谷ビル7F 定価1000円（年間購読料4000円、税、送料込）

万が一、施術中に事故が起きた場合、損害賠償に耐えられますか?

今までこんなの無かった！個人でも加入できる治療賠償責任保障

手技療法損害賠償保障制度という、従来の保険会社では対応していない民間資格者や助手の方も加入対象になれる保障制度です。共済会の形態をとり、柔道整復・鍼灸・あん摩マッサージ指圧・整体・カイロプラクティック等、手技療法全般における一本化した保障制度を確立しています。

■有資格者向け 柔道整復師・はり師・きゅう師・あん摩マッサージ指圧師

複数の免許を持たれていても、これ1本で全てカバーされます！

ご契約タイプ			DXコース	LTコース
施術中損害賠償保障	対人	1事故	1億円	2千万円
		1年	3億円	6千万円
施設賠償責任保障	対人	1事故	1億円	1千万円
		1年	2億円	2千万円
	対物	1事故	1千万円	2百万円
1事故あたり免責金額			1万円	
年額共済掛金			13,000円	11,000円
月払い共済掛金			1,300円	1,100円

■民間手技療法家・治療院助手向け 整体・カイロ・リフレクソロジー・アロマセラピストなど

手技療法を業として行う方、又は、手技療法を業として行う予定の方で本会の承認を得た方。(含む助手)
国家資格の設定されていない分野の施術家の方、施術家を目指している学生など。

対象職種		本会の承認する手技療法に関わる全ての職種（含む助手）			
保障限度額	対人	1事故限度額	1億円	年間限度額	1億円
	対物	1事故限度額	5百万円	年間限度額	5百万円
1事故あたり免責金額		3万円			
共済掛金		年払い	18,000円	月払い	1,800円

共済金を支払いできる主な内容

1. 法律上負担した損害賠償金
2. その他訴訟・仲介・和解の費用など、本会が認めた費用。

＊1（1＋2）－免責額＝支払共済金となります。
＊2 他保険・他共済と重複して支払われる時には按分払いとなります。

共済金をお支払いできない主な場合

1. 契約者または被共済者の故意。
2. 名誉毀損、秘密漏洩に起因する賠償責任。
3. 美容を唯一の目的とする行為に起因する賠償責任。
4. 施術の結果を保障することにより加重された賠償責任。
5. スラスト法による頚椎に対する賠償責任。
6. 無資格者が行った鍼灸行為によって生じた賠償責任。
7. 外科的手術、薬品の投与もしくはそれらの指示を行うことによって生じた賠償責任な

JHA日本治療協会

〒101-0063 東京都世田谷区大原2-17-6-210 TEL：03(5289)8171 FAX：03(5289)8173
受付時間：平日10:00～18:00
E-mail：info@jha-kyosai.org URL：http://www.jha-kyosai.org

■詳しい資料を無料でご送付いたします。